

# UNIVERSIDAD TÉCNICA DE AMBATO



## FACULTAD DE CONTABILIDAD Y AUDITORÍA

### MAESTRÍA EN FINANZAS

---

**Tema:** LA ADMINISTRACIÓN FINANCIERA DEL CAPITAL DE TRABAJO Y LA RENTABILIDAD EN EL SECTOR AUTOMOTOR DE LA PROVINCIA DE TUNGURAHUA

---

Trabajo de Titulación previo a la obtención del Grado Académico de Magíster en Finanzas mención Dirección Financiera

Modalidad de titulación proyecto de titulación con componentes de investigación aplicada.

**Autora:** Ingeniera Joselyn Valeria Castillo Escobar

**Directora:** Ingeniera Liliana Priscila Campos Llerena Magíster

Ambato-Ecuador

2023

## **APROBACIÓN DEL TRABAJO DE TITULACIÓN**

A la Unidad Académica de Titulación de la Facultad de Contabilidad y Auditoría

El Tribunal receptor de la Defensa del Trabajo de Titulación presidido por la Doctora Alexandra Tatiana Valle Álvarez PhD, e integrado por las señoras Ingeniera María del Carmen Gómez Romo Phd y Doctora Mayra Patricia Bedoya Jara Magíster, designadas por la Unidad Académica de Titulación de la Universidad Técnica de Ambato, para receptor el Trabajo de Titulación con el tema: “LA ADMINISTRACIÓN FINANCIERA DEL CAPITAL DE TRABAJO Y LA RENTABILIDAD EN EL SECTOR AUTOMOTOR DE LA PROVINCIA DE TUNGURAHUA”, elaborado y presentado por la señorita Ingeniera Joselyn Valeria Castillo Escobar, para optar por el Grado Académico de Magíster en Finanzas Mención Dirección Financiera; una vez escuchada la defensa oral del Trabajo de Titulación el Tribunal aprueba y remite el trabajo para uso y custodia en las bibliotecas de la Universidad Técnica de Ambato.

-----  
Dra. Alexandra Tatiana Valle Álvarez PhD.  
**Presidente y Miembro del Tribunal de Defensa**

-----  
Ing. María del Carmen Gómez Romo, PhD.  
**Miembro del Tribunal de Defensa**

-----  
Dra. Mayra Patricia Bedoya Jara, Mg  
**Miembro del Tribunal de Defensa**

## **AUTORÍA DEL TRABAJO DE TITULACIÓN**

La responsabilidad de las opiniones, comentarios y críticas emitidas en el Trabajo de Titulación presentado con el tema: **“LA ADMINISTRACIÓN FINANCIERA DEL CAPITAL DE TRABAJO Y LA RENTABILIDAD EN EL SECTOR AUTOMOTOR DE LA PROVINCIA DE TUNGURAHUA”**, le corresponde exclusivamente a: Ingeniera Joselyn Valeria Castillo Escobar, Autora bajo la Dirección de Ingeniera Liliana Priscila Campos Llerena Magíster, Directora del Trabajo de Titulación; y el patrimonio intelectual a la Universidad Técnica de Ambato.

-----

Ing. Joselyn Valeria Castillo Escobar

**AUTORA**

-----

Ing. Liliana Priscila Campos Llerena Mg.

**DIRECTORA**

## **DERECHOS DE AUTOR**

Autorizo a la Universidad Técnica de Ambato, para que el Trabajo de Titulación, sirva como un documento disponible para su lectura, consulta y procesos de investigación, según las normas de la Institución.

Cedo los Derechos de mi Trabajo de Titulación, con fines de difusión pública, además apruebo la reproducción de este, dentro de las regulaciones de la Universidad Técnica de Ambato.

-----  
Ing. Joselyn Valeria Castillo Escobar

c.c. 1803878873

## ÍNDICE GENERAL

### Contenido

PORTADA .....	i
APROBACIÓN DEL TRABAJO DE TITULACIÓN .....	ii
AUTORÍA DEL TRABAJO DE TITULACIÓN .....	iii
DERECHOS DE AUTOR.....	iv
ÍNDICE GENERAL .....	v
ÍNDICE DE TABLAS .....	vii
ÍNDICE DE FIGURAS.....	viii
AGRADECIMIENTO .....	ix
DEDICATORIA.....	x
RESUMEN EJECUTIVO .....	xi
EXECUTIVE SUMMARY .....	xiii
INTRODUCCIÓN .....	1
<b>CAPÍTULO I .....</b>	<b>2</b>
<b>EL PROBLEMA.....</b>	<b>2</b>
1.1 Introducción.....	2
1.2 Justificación .....	3
1.3 Objetivos.....	4
1.3.1 Objetivo general.....	4
1.3.2 Objetivos específicos.....	4
<b>CAPÍTULO II.....</b>	<b>5</b>
<b>ANTECEDENTES INVESTIGATIVOS .....</b>	<b>5</b>
2.1 Antecedentes investigativos .....	5
2.2 Fundamentación científica.....	9
2.2.1 La administración financiera .....	9
2.2.2 Gestión del capital de trabajo.....	9
2.2.2.1 Definición de capital de trabajo .....	9
2.2.2.2 Administración del capital de trabajo.....	10
2.2.2.3 Componentes del capital de trabajo .....	12
2.2.3 Indicadores financieros.....	15
2.2.3.1 Indicadores del capital de trabajo.....	16
2.2.4 La rentabilidad .....	20
<b>CAPÍTULO III .....</b>	<b>23</b>
<b>MARCO METODOLÓGICO.....</b>	<b>23</b>
3.1 Ubicación.....	23

3.2 Equipos y materiales .....	23
3.3 Tipo de investigación .....	23
3.4 Hipótesis - pregunta científica – idea a defender.....	26
3.5 Población o muestra .....	26
3.6 Recolección de información .....	30
3.7 Procesamiento de la información y análisis estadístico .....	30
3.8 Variables respuesta o resultados esperados.....	31
<b>CAPÍTULO IV .....</b>	<b>33</b>
<b>RESULTADOS Y DISCUSIÓN .....</b>	<b>33</b>
4.1 Análisis de resultados financieros.....	33
4.2 Evaluación de la estructura del capital de trabajo.....	33
4.2.1 Estructura del capital de trabajo.....	42
4.2.2 Componentes que intervienen en la rentabilidad de las empresas del sector automotor de la provincia de Tungurahua .....	45
4.2.3. Relación de los componentes del capital de trabajo su impacto en la rentabilidad .. .....	50
<b>CAPÍTULO V .....</b>	<b>57</b>
<b>CONCLUSIONES, RECOMENDACIONES, BIBLIOGRAFÍA Y ANEXOS.....</b>	<b>57</b>
5.1 Conclusiones.....	57
5.2 Recomendaciones .....	58
5.3 BIBLIOGRAFÍA .....	60
5.4 ANEXOS.....	66

## ÍNDICE DE TABLAS

	<b>Pág.</b>
Tabla 1: Población de estudio.....	27
Tabla 2: Muestra.....	29
Tabla 3: Evaluación del capital de trabajo por empresas.....	34
Tabla 4: Estructura del capital de trabajo sector automotor provincia de Tungurahua .	35
Tabla 5: Rotación de cuentas por cobrar por empresa.....	36
Tabla 6: Rotación de cuentas por cobrar sector automotor provincia de Tungurahua ..	37
Tabla 7: Plazo promedio de cobranza sector automotor provincia de Tungurahua .....	37
Tabla 8: Rotación de cuentas por pagar por empresa .....	38
Tabla 9: Rotación cuentas por pagar del sector automotor provincia de Tungurahua ..	38
Tabla 10: Plazo promedio de pago del sector automotor provincia de Tungurahua .....	39
Tabla 11: Rotación de inventarios por empresa .....	39
Tabla 12: Rotación de inventarios sector automotor provincia de Tungurahua.....	40
Tabla 13: Plazo promedio de reposición de inventarios .....	40
Tabla 14: Ciclo de efectivo por empresa.....	41
Tabla 15: Ciclo de efectivo sector automotor.....	42
Tabla 16: Activo corriente sector automotor.....	43
Tabla 17: Pasivo corriente sector automotor.....	44
Tabla 18: Rentabilidad ROA 2011-2021 por empresas .....	46
Tabla 19: Rentabilidad ROE 2011- 2021 por empresas .....	47
Tabla 20: Componentes que intervienen en el ROA sector automotor .....	48
Tabla 21: Componentes que intervienen en el ROE sector automotor.....	49
Tabla 22: Datos para el método estadístico.....	50
Tabla 23: Análisis de correlación por año.....	53
Tabla 24: Resultados del análisis de correlación Rho de Spearman.....	54
Tabla 25: Resultados regresión lineal .....	55

## ÍNDICE DE FIGURAS

	<b>Pág.</b>
Figura 1: Componentes del Capital de trabajo .....	13
Figura 2: Rotación de cuentas por cobrar .....	16
Figura 3: Rotación inventarios .....	17
Figura 4: Rotación cuentas por pagar .....	18



## **AGRADECIMIENTO**

En primero lugar quiero agradecer a Dios por la vida por la oportunidad de crecer personal y profesionalmente.

A la Universidad Técnica de Ambato por los conocimientos impartidos.

A la Facultad de Contabilidad y Auditoría por el nivel educativo brindado.

A mis padres, mi hermano y novio por su apoyo incondicional para alcanzar mi meta.

Joselyn.

## **DEDICATORIA**

Quiero dedicar mi esfuerzo y dedicación plasmado en este trabajo a mis ángeles en el cielo, estoy segura de que fueron ellos quienes nunca dudaron de mí.

Dedico también este trabajo a mi familia por ser mi soporte en mi realización profesional, un Dios le pague siempre por su apoyo, mi triunfo es compartido con ustedes.

Joselyn.

**UNIVERSIDAD TÉCNICA DE AMBATO**  
**FACULTAD DE CONTABILIDAD Y AUDITORÍA**  
**MAESTRÍA EN FINANZAS**

**TEMA:**

LA ADMINISTRACIÓN FINANCIERA DEL CAPITAL DE TRABAJO Y LA RENTABILIDAD EN EL SECTOR AUTOMOTOR DE LA PROVINCIA DE TUNGURAHUA

**AUTORA:** Ingeniera Joselyn Valeria Castillo Escobar

**DIRECTORA:** Ingeniera Liliana Priscila Campos Llerena Magíster

**LÍNEA DE INVESTIGACIÓN:** Gerencia Estratégica y Estrategia Financiera

**FECHA:** Cuatro de abril del 2023

**RESUMEN EJECUTIVO**

A nivel mundial, las empresas buscan insertarse o mantener un buen posicionamiento dentro del mercado de consumo. Constantemente, las industrias investigan nuevas estrategias de ventas para alcanzar niveles máximos de liquidez empresarial, a través de del flujo de efectivo, buscan crear estrategias dinámicas que garanticen la fidelidad del cliente; en Ecuador, la presente investigación aporta al estudio del sector automotor de la provincia de Tungurahua, considerado como una de las principales actividades económicas, influyente en el desarrollo económico del país, debido a su aporte a nivel nacional con más de 9 mil plazas de empleo.

La investigación titulada la Administración financiera del capital de trabajo y la rentabilidad en el sector automotor de la provincia de Tungurahua, tiene como propósito analizar el capital de trabajo y la rentabilidad en la Administración financiera del sector automotor de la provincia de Tungurahua, por tanto, el presente trabajo aporta al estudio del sector, considerado como una de las principales fuentes económicas. El diseño metodológico tiene un enfoque cuantitativo, y un nivel descriptivo – correlacional. La población estuvo constituida por 29 empresas, que luego de la depuración de la

información, quedó un conjunto constituido por 12 empresas del sector automotor. Se evaluó la información de 10 años atrás; índices ROA y REA, evolución del activo y pasivo corriente según la información de los Estados Financieros de acuerdo con lo publicado en la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros.

Posteriormente, se midió la correlación de las variables mediante el análisis de regresión y el estadígrafo Rho de Spearman. Los resultados determinaron la estructura del capital de trabajo, siendo el activo corriente mayor al pasivo corriente, según la evaluación de sus componentes, se establece que los elementos de la Administración financiera del capital de trabajo si influyen directamente en la rentabilidad del sector automotor en la provincia de Tungurahua.

**Descriptor:** Administración financiera, Capital de trabajo, Componentes, Efectivo, Eficiencia, Estrategia financiera, Gestión financiera, Liquidez, Rentabilidad, Sector automotor.

**UNIVERSIDAD TÉCNICA DE AMBATO**  
**FACULTAD DE CONTABILIDAD Y AUDITORÍA**  
**MAESTRÍA EN FINANZAS**

**THEME:**

FINANCIAL MANAGEMENT OF WORKING CAPITAL AND PROFITABILITY IN  
THE AUTOMOTIVE SECTOR OF THE PROVINCE OF TUNGURAHUA

**AUTHOR:** Ingeniera Joselyn Valeria Castillo Escobar

**DIRECTED BY:** Ingeniera Liliana Priscila Campos Llerena Magíster,

**LINE OF RESEARCH:** Strategic Management and Financial Strategy

**DATE:** April fourth, 2023

**EXECUTIVE SUMMARY**

Globally, companies seek to establish or maintain a good position within the consumer market. Industries are constantly researching new sales strategies to achieve maximum levels of corporate liquidity through cash flow and create dynamic strategies that ensure customer loyalty. In Ecuador, this research contributes to the study of the automotive sector in the province of Tungurahua, considered one of the main economic activities that influences the country's economic development due to its national contribution of over 9,000 employment positions.

The research entitled the financial administration of working capital and profitability in the automotive sector of the province of Tungurahua, has the purpose of analyzing the components of working capital and profitability in the automotive sector of the province of Tungurahua, therefore, the This work contributes to the study of the sector, considered as one of the main economic activities. The methodological design has a quantitative approach, and a descriptive - correlational level. The population was made up of 29 companies, which after filtering the information, remained a group made up of 12 companies from the automotive sector. Information from 10 years ago was evaluated; ROA and REA indices, evolution of current assets and liabilities according to the information in the Financial Statements as published in the Superintendence of Companies, Securities and Insurance.

Subsequently, the correlation of the variables was measured using the regression method and Spearman's Rho statistic. The results obtained allowed to know the structure of the working capital, as well as the determination of its components, it is established that the elements of the financial administration of the working capital do directly influence the profitability of the automotive sector in the province of Tungurahua.

**Keywords:** Automotive sector, Cash, Components, Efficiency, Financial administration, Financial management, Financial strategy, Liquidity, Profitability, Working capital

## INTRODUCCIÓN

El presente trabajo investigativo titulado la Administración financiera del capital de trabajo y la rentabilidad en el sector automotor de la provincia de Tungurahua, se centra en el estudio de sus elementos. Además, se considera que la gestión eficiente de sus cuentas genera un crecimiento financiero y organizacional, aspecto que beneficia el crecimiento y la reactivación económica sostenible en el sector.

En el **Capítulo I**, que incluye, el planteamiento del problema, la contextualización, se determina los objetivos: general y específicos; finalmente se detalla la justificación.

En el **Capítulo II**, se encuentra, los antecedentes investigativos, que hace referencia a las variables de estudio, así como el marco teórico sustentado en la bibliografía del capital de trabajo en la rentabilidad.

En el **Capítulo III**, señala la metodología, la ubicación, los equipos y materiales, se especifica los tipos o niveles investigativos, la población y la muestra. Además, se detalla las técnicas e instrumentos que fueron utilizados en la recolección de información junto con el método estadístico para analizar los resultados alcanzados.

En el **Capítulo IV**, se realiza la exposición de los resultados y la discusión de la información financiera recolectada.

En el **Capítulo V**, incluye las conclusiones y recomendaciones, así como la bibliografía y los anexos del proceso investigativo.

En tanto que las limitaciones de la investigación están encaminadas específicamente a la actualización de la información financiera de las empresas que fueron analizadas, obteniendo que no todas publican a tiempo los datos.

# **CAPÍTULO I**

## **EL PROBLEMA**

### **1.1 Introducción**

El presente trabajo investigativo respecto a la Administración financiera del capital de trabajo y la rentabilidad en el sector automotor de la provincia de Tungurahua, se centra en el estudio de sus elementos; considerando que la gestión eficiente de sus cuentas genera un crecimiento financiero y organizacional, aspecto que beneficia el progreso y la reactivación económica sostenible en el sector; siendo una de las actividades importantes en el crecimiento económico del país.

Según Baldeón (2021) en Ecuador las ventas de vehículos nuevos en el mes de julio de 2022 alcanzaron las 11.661 unidades, registraron un crecimiento interanual del 9,3% frente al mismo mes de 2021; en el 2021, se evidenció un incremento de 10,2% en la oferta de nuevos modelos con respecto al 2020; es importante mencionar que en el 2020 se comercializaban 94 marcas y 460 modelos. Mientras, en el 2021 se contó con 105 marcas y 507 modelos disponibles; por tanto, en el mercado ecuatoriano, la venta de vehículos se dinamizó mediante una variación positiva de sus resultados.

Este incremento permitió mantener la tendencia de reducción de precios que permanece desde el 2017; a pesar de las dificultades logísticas y la escasez de semiconductores para el ensamblaje de vehículos. En el 2021 la reducción de precios alcanzó un promedio del 0,4 % con respecto al año anterior, es así que las ventas en el país generan un crecimiento sostenible en el año 2021; lo que evidencia una recuperación del sector automotriz en el país; se establece que las ventas para el año 2022 tuvieron un incremento del 39% con respecto al 2021, de manera que, la industria automotriz genera un perfil de crecimiento en el desarrollo de la economía nacional; pues es un sector que tiene la capacidad de dinamizar las fuentes de trabajo (Baldeón, 2021).



Esto refleja que la Administración financiera es la alternativa basada en la comercialización de vehículos; siendo utilizada como estrategia para ampliar la cartera de clientes. Frente a este criterio, se deduce que la financiación es una táctica que las empresas han desarrollado como un eje transversal de las ventas; aspecto que, sin duda es sinérgico en el sector financiero de la industria automotriz. Las ventas en la provincia de Tungurahua contribuyeron en la participación del mercado automotor, así es que se encuentra en tercer lugar en el comercio de automóviles a nivel nacional.

Para el presente trabajo se fundamentó en la modalidad básica de enfoque cuantitativo, para lo cual, se tomó como población de estudio a 29 empresas, de las cuales, al depurar los datos, se quedó con un conjunto de 12 empresas automotrices dedicadas a la comercialización de vehículos en la provincia de Tungurahua, registradas en la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros, mismas que cuentan con la información financiera completa. En este sentido en la investigación se reseña las características o rasgos de la situación objeto de estudio que es el capital de trabajo y la rentabilidad en las empresas. En la investigación presentada, se utiliza el análisis modelo de regresión lineal.

## **1.2 Justificación**

En el actual entorno empresarial, es importante generar un nuevo enfoque de los recursos financieros; desde esta visión la importancia de la investigación radica en manejar eficientemente el capital de trabajo. Según Guerrero et al. (2021), en la administración del capital de trabajo es significativo efectuar un análisis de sus elementos; estimando el funcionamiento de las cuentas por cobrar y activos circulantes, por lo tanto, el impacto tendrá un alcance organizacional en todos los niveles empresariales; debido a que se podrá desarrollar una perspectiva sinérgica en el manejo de los activos y pasivos corrientes.

El interés de la investigación está sustentado en el análisis a la estructura financiera para lograr una estabilidad financiera, y la optimización económica; que promueva el

aprovechamiento de nuevas oportunidades de crecimiento empresarial; como la forma de operar de manera organizada, al buscar el cumplimiento de sus objetivos.

La construcción de esta investigación tiene como potenciales beneficiarios a los inversionistas de las empresas mencionadas en el sector automotor de la provincia de Tungurahua; por cuanto al obtener un eficiente manejo de las cuentas del capital de trabajo, podrá generar un equilibrio financiero; mismo que se refleje en la rentabilidad y en la sostenibilidad de estas empresas en el mercado comercial.

La presente investigación pretende generar un equilibrio en el manejo de las cuentas del capital de trabajo hacia el cumplimiento de los objetivos organizacionales; para mejorar la rentabilidad del sector automotor en la provincia de Tungurahua; de tal modo que un eficaz manejo del capital de trabajo es un requisito para la supervivencia empresarial.

Con esta perspectiva, se contribuirá al desarrollo de las empresas en el ámbito financiero y a la gestión administrativa; así también al desarrollo económico del sector, en relación con la comercialización de vehículos.

### **1.3 Objetivos**

#### **1.3.1 Objetivo General**

Analizar el capital de trabajo y la rentabilidad en la Administración financiera del sector automotor de la provincia de Tungurahua.

#### **1.3.2 Objetivos específicos**

- Evaluar la estructura del capital de trabajo en el sector automotor de la provincia de Tungurahua.
- Analizar los componentes que intervienen en la rentabilidad de las empresas del sector automotor de la provincia de Tungurahua.
- Establecer la relación de la composición del capital de trabajo y su impacto en la rentabilidad del sector automotor de la provincia de Tungurahua.

## **CAPÍTULO II**

### **ANTECEDENTES INVESTIGATIVOS**

#### **2.1 Antecedentes investigativos**

En la ejecución del trabajo, se tomó en consideración varios estudios en referencia al capital de trabajo y la rentabilidad, siendo las variables de estudio; entre los cuales están los siguientes:

Hernández et al. (2022), consideran que el capital de trabajo influye en grado significativo en el desarrollo de las empresas del Centro Comercial Malvinas Plaza en Lima Metropolitana. La metodología de este trabajo está orientada al tipo aplicada, por cuanto se propone aplicar el capital de trabajo de las empresas para solucionar el problema del deficiente desarrollo que enfrentan, en tanto que el diseño de la investigación que se aplicó fue el no experimental y la población fueron 57 las personas consideradas en la población de investigación y que están relacionadas y mostraron su disposición para colaborar con información sobre el capital de trabajo y el desarrollo empresarial, posteriormente se determina la muestra de la investigación, misma que fue de 50 personas consideradas en la muestra del trabajo, obtenidas aleatoriamente y aplicando la fórmula para poblaciones menores a cien mil, según la teoría estadística generalmente aceptada y los resultados obtenidos determinaron que si existe inferencia del capital de trabajo en el desarrollo de las empresas mediante la gestión del efectivo y equivalentes de efectivo, cuentas por cobrar comerciales, existencias; pasivo corriente y el capital de trabajo neto de las empresas.

En el mismo contexto, está el trabajo de Valladares et al. (2021), con el propósito que es analizar el capital de trabajo en la rentabilidad de las empresas del sector manufacturero. La investigación se realizó con base a un enfoque cuantitativo de tipo descriptivo, longitudinal y correlacional. Para la recolección de información se aplicó análisis de contenidos, por cuanto se seleccionaron datos respecto a los indicadores de gestión y rentabilidad de las empresas emitida por la Superintendencia de Compañías,

posteriormente se estableció la inducción del coeficiente de correlación y análisis multivalente. Como principales resultados se identifica que los modelos globales son significativos para los periodos 2014-2017, implicando que los indicadores de gestión de capital de trabajo explican las fluctuaciones de rentabilidad del activo, sin embargo, en el año 2018 el modelo no es significativo.

En otra investigación efectuada por Duque et al. (2019), en la que manifiestan que el capital de trabajo es relevante en la Administración empresarial, pues proporciona los recursos necesarios para llevar a cabo sus operaciones de forma regular, buscando una gestión eficiente que ayude a generar mayores niveles de rentabilidad. Mediante una metodología de análisis cuantitativo, se estudia la relación entre la eficiencia en la administración del capital de trabajo y la rentabilidad y en los resultados se determina que las empresas pequeñas evidencian una relación positiva entre la variable de estudio y el ROA, lo que demuestra que tener una mayor eficiencia en la administración de capital de trabajo permite a las firmas obtener mayores niveles de rentabilidad.

En el contexto de las dos variables estudio, se encontró el trabajo de Vera et al. (2020), en su estudio determinan que el objetivo es analizar el capital de trabajo y el impacto en la rentabilidad de la industria de alimentos Tsáchila “El Gustador”. La metodología utilizada tuvo un enfoque mixto y es de carácter no experimental, descriptivo y explicativo, por lo que se implementaron técnicas como la encuesta, entrevista y observación para la recolección de datos y los resultados permitió evidenciar que existen deficiencias respecto a la administración de las cuentas del activo y pasivo a corto plazo, situación que afecta directamente a la liquidez de la industria y la determinación de inversión en el capital de trabajo; identificando que este hecho tiene su origen por una deficiente gestión del inventario y de las cuentas por cobrar pudiendo afectar en un futuro a las ventas de la empresa y por ende a su rentabilidad.

De igual manera, García et al. (2017), manifiestan la importancia de una eficiente administración del capital de trabajo, como estrategia para lograr la operatividad de las Pymes y su permanencia en el mercado. Como resultado se determinó que el capital de

trabajo es una herramienta financiera a la que todo administrador debe prestarle atención y dedicarle tiempo, debido a que determina la supervivencia de una empresa durante los primeros años de su existencia.

Por otra parte, Guerrero et al. (2021), en su investigación cuyo objetivo fue determinar la relación que existe entre la gestión de capital de trabajo y la toma de decisiones en la empresa Alba Mayo S.R.L ubicado en la ciudad de Moyobamba, año 2021. El tipo de investigación es básica, su nivel es correlacional, diseño no experimental, con enfoque cuantitativo, de tipo aplicada, la población estuvo compuesta por 15 trabajadores de la empresa. Los resultados mostraron que el valor del coeficiente de Pearson obtenido es de 0.353 una correlación positiva baja y de sig., es igual a 0,000, también según el análisis financiero se obtuvo que el capital de trabajo para el 2019 la empresa dispuso de un capital de trabajo de s/.1,787,765.00 y para 2020 fue de 1,822,845, llegando a concluir que si existe relación entre la gestión de capital y toma de decisiones, pues mediante los análisis financieros y la utilización correcta de los ratios, permitirá a la empresa tomar decisiones.

En tanto que el trabajo titulado “La gestión efectiva del capital de trabajo en las empresas” de la autora Angulo (2016), quien indica que los mercados altamente competitivos del siglo XXI exigen a la empresa dinamismo para gestionar sus procesos financieros para una toma de decisiones efectiva que les proporcione la liquidez necesaria para cumplir con las obligaciones a proveedores, laborales y de apalancamiento. Esto genera un valor agregado para el crecimiento sostenido, lo cual, redundando en la estabilidad para lograr el equilibrio en el binomio rentabilidad y riesgo. En el presente artículo se analiza la definición del capital de trabajo, sus componentes y su gestión.

En referencia a la segunda variable de la rentabilidad se encuentra el artículo científico de Flores et al. (2020) respecto a la “Gestión del inventario y el rendimiento financiero en las empresas automotrices, Tarapoto, 2020”, en el cual manifiestan que la gestión de inventarios, es el proceso de administración, de modo que se logre minimizar al máximo su cuantía, sin afectar la calidad del servicio al cliente, mediante un adecuado plan y

control, la población y la muestra fueron 30 empresas, el tipo de investigación fue aplicado; de enfoque cuantitativo, su diseño fue descriptivo correlacional, no experimental, de corte transversal, la técnica fue la encuesta y el instrumento el cuestionario; los autores concluyeron que, la gestión de inventarios tiene una incidencia directa en el rendimiento financiero, tal como lo demuestran los resultados del coeficiente de Rho de Spearman con un 0.852 de correlación positiva alta y con una significancia del 0.963 con un gl. 28, siendo este un resultado menor al nivel de significancia del  $p$ -valué = 0.05 propuesto esperado ( $p$ -value).

El trabajo investigativo de Zambrano et al. (2021), quienes presentan el tema análisis de rentabilidad, endeudamiento y liquidez de microempresas en Ecuador y manifiestan en su trabajo que las microempresas representan un componente significativo para el progreso económico de Ecuador. Esta investigación analiza y compara indicadores financieros como la rentabilidad financiera, el endeudamiento y la liquidez corriente de las microempresas de la provincia del Guayas con las del resto de provincias de Ecuador. El análisis utilizó una metodología cuantitativa de tipo descriptiva de diseño transversal para 13.768 microempresas de la provincia del Guayas y 16.093 microempresas del resto de las provincias de Ecuador que reportaron su información financiera a la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros al año 2019. Para comparar estos grupos se realizó una prueba  $t$  para muestras independientes con varianzas desiguales. Los resultados de esta investigación indican que a pesar de que la provincia del Guayas tiene el mayor porcentaje de microempresas en el país, no es condición suficiente para concluir que sus indicadores financieros, en promedio, son mejores que los del resto de Ecuador.

Así también, Jakpar et al. (2017), realizaron un estudio sobre el efecto de la administración del capital de trabajo en la rentabilidad de la empresa en el sector manufacturero en Malasia. La investigación fue realizada a una muestra de 164 empresas manufactureras dentro de un periodo comprendido desde el 2007 al 2011. Se empleó una regresión discriminatória y la correlación de Pearson siendo el fundamento estadístico para probar las hipótesis. La evidencia empírica encontró que existe una relación positiva significativa entre las variables exógenas: el período de recolección promedio, el período de conversión

de inventario y el tamaño de la empresa y su variable endógena, que es la rentabilidad de la empresa. Los hallazgos también muestran una relación inversa significativa entre el ratio de deuda (apalancamiento) y la rentabilidad de la empresa; además, la capacidad de la empresa de convertir el capital de trabajo circulante en efectivo rápidamente afecta al rendimiento, así como, el proxy del logaritmo del ciclo de conversión de efectivo no tiene impacto en la rentabilidad de la empresa.

## **2.2 Fundamentación científica**

### **2.2.1 La administración financiera**

El propósito de la Administración financiera es planificar los recursos financieros para que puedan ser utilizados en la empresa; pudiendo asumir los contratos económicos a corto, mediano y largo plazo; para reducir los riesgos, incluye todas las decisiones de inversión financiera (financiamiento, planificación de inversiones, programación y control de proyectos de inversión, política de inversiones). En la misma línea, la Administración financiera, se encarga de planificar, organizar, administrar y controlar la gestión administrativa de los recursos financieros; sobre las decisiones de inversión, financiación y distribución basada en la gestión económica y financiera; de manera que se promueva un eficiente direccionamiento organizacional y financiero para que los resultados sean óptimos a la gestión de manera que la Administración financiera implica el eficiente direccionamiento de los recursos económicos en la empresa (Eugene, B, 2018).

### **2.2.2 Gestión del capital de trabajo**

#### **2.2.2.1 Definición de capital de trabajo**

A criterio de Molina y Ruiz (2017) el capital de trabajo es considerado como el dinero con el cual dispone la empresa, mismo que está colocado en activos y pasivos, y que, se relacionan de manera directa con la ejecución de las operaciones del negocio; siendo que, los componentes fundamentales del capital de trabajo son: el efectivo, las cuentas por cobrar, el inventario y las cuentas por pagar. Asimismo, Angulo (2016) conceptualiza al capital de trabajo como la cantidad de efectivo que se requiere para financiar el ciclo operativo de la empresa, es decir, la disponibilidad de activos que sean de rápida

conversión en efectivo con el propósito de cubrir las operaciones de la empresa, es así que el capital de trabajo está conformado por: efectivo, inventario, cuentas por cobrar y cuentas por pagar.

Para Kelly (2016) el capital de trabajo es un indicador crítico de la salud empresarial, que mide los activos corrientes frente a los pasivos corrientes. Si bien un capital de trabajo negativo puede crear una crisis de flujo de caja, un exceso de capital de trabajo significa que el efectivo de una empresa no está trabajando lo suficientemente duro. Por ello, Kostini y Marliasari (2017) plantea que el volumen del capital de trabajo en el negocio está relacionado con las ventas, por lo que es necesario contar con indicadores (también llamados ratios) que permitan analizar el valor relativo del capital de trabajo en función de las operaciones de la empresa.

#### **2.2.2.2 Administración del capital de trabajo**

La administración del capital de trabajo consiste en determinar el volumen y la composición de las fuentes y usos del capital de trabajo, de tal forma que, aumente la riqueza de los accionistas; en otras palabras, es la gestión de los activos circulantes y los pasivos corrientes de tal manera que, resultaría en el nivel más deseable de capital de trabajo y la máxima rentabilidad de la empresa (Premratnha, 2017).

La administración del capital de trabajo al enfocarse en los procesos de negocio desde el enfoque de un equilibrio del manejo de las cuentas de activo corriente y pasivo corriente permite identificar la liquidez de las empresas. En la industria automotriz de Tungurahua la Administración financiera en una organización radica en la proyección de los recursos indispensables para la operatividad. Martínez et al. (2022), por tanto, menciona que los presupuestos deben contribuir en el control de las obligaciones financieras a corto, mediano y largo plazo; reduciendo riesgos para la sostenibilidad y satisfacción de los empleados.

En este sentido, la administración de capital de trabajo surge de la diferencia de tiempo entre el ciclo operativo y el ciclo de caja de una empresa; así como los recursos empleados



permitan hacer frente a los compromisos financieros propios de la actividad empresarial (Angulo, 2016). Entonces, se puede decir, que el capital de trabajo es la cantidad de dinero necesario para financiar el ciclo operativo de la empresa; o bien, la disponibilidad de activos que pueden convertirse rápidamente en efectivo para cubrir el ciclo operativo de la empresa.

Es importante mencionar que, el capital de trabajo permite evaluar la eficiencia económica en el corto tiempo. Para establecer un anticipo de la cuenta de caja en conjunto con sus cuentas dentro de la estructura financiera; y así poder establecer un equilibrio en el manejo de sus partidas para un permanente abastecimiento de su inventario y cumplir con las metas operativas y financieras (Sumath y Narasimhaiah 2016). Al incluir decisiones esenciales como el nivel óptimo de inversión en activo circulante o la mezcla apropiada de financiamiento a corto plazo.

Para tener un buen manejo del capital de trabajo se debe dar seguimiento a cada una de las cuentas: caja, efectivo, valores de mercado e inversiones, cuentas por cobrar y registros; los pasivos de mayor trascendencia son: cuentas por pagar, pasivos financieros por ser fuentes de financiamiento a corto plazo; es así, que la estructura de capital de trabajo permite desarrollar un proceso sistemático de sus cuentas para obtener efectivo disponible; que permita tener estabilidad financiera, en términos de rentabilidad para una optimización de la inversión.

Es por ello que la administración del capital de trabajo se ocupa del manejo de las cuentas corrientes de la empresa, permite determinar los componentes para establecer que las partidas en la estructura financiera estén compuestas por el disponible que permita pagar obligaciones a su vencimiento y obtener una salud financiera que se refleje en la liquidez; como parte de la eficiencia operativa empresarial, por tanto, está compuesto por el realizable, que son partidas que se convierten en disponible en corto tiempo; y finalmente las existencias que constituyen las partidas del inventario (Angulo, 2016).

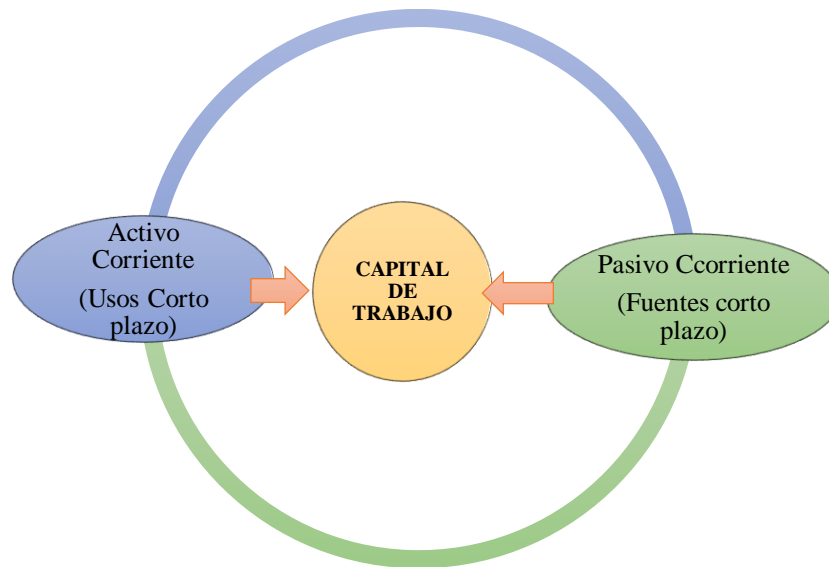
En el contexto, el equilibrado direccionamiento de las partidas de las cuentas de activo y pasivo permitirá establecer movimientos eficaces; para así optimizar la utilización de los recursos organizacionales; desde esta perspectiva, se considera que el capital de trabajo es un fondo de maniobra, que permite efectuar el manejo operativo comercial. Las necesidades de liquidez operativa se refieren a los saldos de efectivo planificados de forma recurrente en relación con la actividad normal de la empresa, las cuales vienen definidas por la demanda de capital de trabajo (Wieczorek et al., 2016).

En la misma línea, la estrategia financiera debe estar en correspondencia con la estrategia general de la organización; y con ello también con la filosofía, visión y misión y entonces poder costear sus operaciones y obligaciones; para poder operar en el mercado sin problemas de liquidez, por tanto, abarca un conjunto de áreas como la inversión, la estructura de capital, los riesgos financieros, la rentabilidad (Gaytan, 2020). Según lo anterior, desde el enfoque de las finanzas, se fomenta la comprensión para actuar de la manera adecuada en aquellas áreas que involucran la gestión de activos y pasivos; además, brindan una puerta de entrada a un camino de oportunidades; donde diversas entidades económicas pueden aprovechar las virtudes que tienen y ofrecen las finanzas, y en si las empresas que componen el sector.

En este sentido, las políticas de capital de trabajo de una empresa se refieren al manejo del nivel de activos corrientes y pasivos corrientes que mantiene, de ahí que el nivel de activo actual mantenido por la empresa, representa su política de inversión de capital de trabajo; es decir, como los medios de financiamiento empleados por la empresa para financiar y mantener el nivel de los activos actuales, lo cual representa en conjunto su política de financiamiento de capital de trabajo (Thakur y Muktadi, 2017).

### **2.2.2.3 Componentes del capital de trabajo**

Los componentes del capital de trabajo se dividen en dos grandes grupos mismos que pueden ser observados a continuación:



**Figura 1:** Componentes del Capital de trabajo  
*Nota:* Basado en (Lira, 2023)

**Activo Corriente.** - Representa todos los bienes o derechos que pueden convertirse en dinero en menos de un año (corto plazo), está representado por: efectivo y equivalente del efectivo, cuentas por cobrar e inventarios.

- Efectivo y equivalente del efectivo. - Es el dinero recibido por concepto de ventas, pagos efectuados de clientes, u otros cobros de ingresos que una empresa puede efectuar en la transacción diaria. Dentro del efectivo también se encuentra la cuenta bancos, siendo que, al momento del giro del negocio, se puede efectivizar, así como también, comprende los aportes del capital de parte de los inversionistas.

De acuerdo con las NIC (2019) el efectivo es definido como el conjunto de billetes, monedas, depósitos bancarios a la vista, además, los equivalentes de efectivo como son las inversiones a corto plazo, que son de gran liquidez, fácilmente en importes determinados de efectivo, es así como se determina las siguientes características relacionadas con el efectivo y equivalentes de efectivo:

- Un equivalente de efectivo no tiene propósitos de inversión, sino que su principal propósito es que cumpla con obligaciones a corto plazo.
- Debe ser fácilmente convertible a una cantidad específica de efectiva.

- Deben estar sujetos a un riesgo insignificante de cambio en su valor.
  - En caso de inversiones deben de poseer un vencimiento próximo de al menos tres meses.
  - Los sobregiros bancarios, forman parte de la gestión del efectivo en una entidad.
- Cuentas por cobrar. - Están vinculadas a decisiones financieras, a criterio de Álvarez (2016) las cuentas por cobrar son los activos que representan acreencias por ventas a crédito que aumentan o disminuyen en un periodo, las cuentas del activo del Balance general y se incluyen como ingresos en el estado de resultados de la empresa. Considerando, que la empresa se convierte en un agente financiador permitiendo a sus clientes usufructuar de los productos de la empresa sin recibir un importe de este de manera inmediata asumiendo que los riesgos del propio negocio (riesgo económico) y de la disponibilidad de efectivo de sus clientes (riesgo financiero o de crédito).
  - Inventarios. - Tienen su origen en decisiones de gestión económica dentro de la empresa, sin embargo, como consecuencia de la importante movilización de recursos financieros que suponen, tiene unas repercusiones en la rentabilidad y liquidez que concierne a la Administración financiera (Haro de Rosario y Diaz, 2017).

Por su parte Stephen y Randolph (2016) determinar que las razones por las que una empresa debe mantener un control de los inventarios con el objeto de no generar los siguientes costos:

- Costos de almacenamiento y control (proveedores, alquiler, mantenimiento, servicios básicos, personal, fletes, impuestos, seguros).
- Costos de financiamiento.
- Perdidas debido a la obsolescencia, deterioro o robo.
- El costo de oportunidad del capital de la suma invertida.

**Pasivo Corriente.** - Son aquellas obligaciones que se tienen con las terceras personas las misma no pueden exceder el plazo máximo de un año.

- Cuentas por pagar. - Álvarez (2016) menciona que las cuentas por pagar son los pasivos acumulados que representan deudas no pagadas que incrementan o disminuyen su saldo de manera periódica en el balance General de las empresas y que se incluyeron en los gastos o costos de ventas en el estado de resultados. Es por ello, que se considera recomendable para el logro de una eficiente administración del capital de trabajo es que las empresas utilicen el crédito comercial que les otorgan los proveedores o a su vez que dilaten las cuenta por pagar tanto como sea posible sin que perjudiquen la reputación crediticia de la empresa.
- Obligaciones financieras. - Son aquellas que se contraen con instituciones financieras se relaciona “al aumentar las necesidades de financiamiento que las compañías solicitan fondos adicionales a su banco” (Brigham, 2001, pág. 61).

### **2.2.3 Indicadores financieros**

Los indicadores financieros se constituyen en una herramienta indispensable para la adecuada Administración financiera de las organizaciones. Son cocientes numéricos que relacionan cuentas o grupos de cuentas de los estados financieros, unos resultan de relacionar cuentas del Estado de Situación Financiera o Balance General, otros de cuentas del Estado de Resultados y también de cuentas de ambos estados financieros (Ollague et al., 2017). Estos indicadores por sí solos no tienen mucho valor, salvo cuando se relacionan unos con otros, cuando se comparan con periodos anteriores y cuando se comparan con empresas del mismo sector (Fontalvo, et al., 2012).

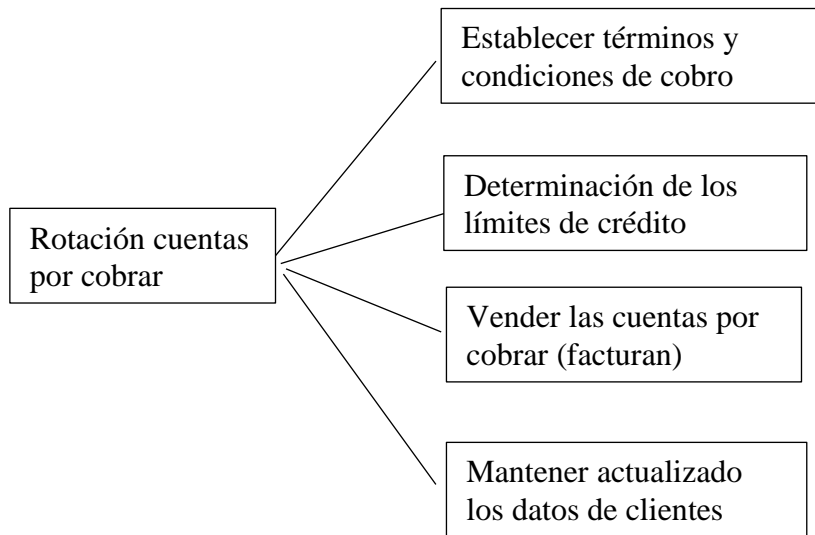
En esta misma línea, se menciona que los indicadores financieros son herramientas que permiten monitorear los resultados esperados en las empresas, con el propósito de diseñar las estrategias suficientes para mejorar, es decir, lograr un desempeño superior,

considerando que lo primordial del uso de estas herramientas se enfoca en la interpretación de los resultados (Correa et al., 2018).

### 2.2.3.1 Indicadores del capital de trabajo

Dentro de este contexto de la evaluación y análisis del capital de trabajo, se consideran los siguientes indicadores:

- **Rotación de cuentas por cobrar.** - Este ratio financiero hace referencia al tiempo necesario para recoger dinero en efectivo de los clientes, por ello, el éxito de una empresa depende de la gestión de los derechos de cobro en el efectivo (Ghapar, 2018). Es decir, si la empresa realiza una recolección rápida de las cuentas por cobrar, no puede tener problemas de caja para los costos de operación.



**Figura 2:** Rotación de cuentas por cobrar

*Nota:* Basado en (Morillo & Llamo, 2019)

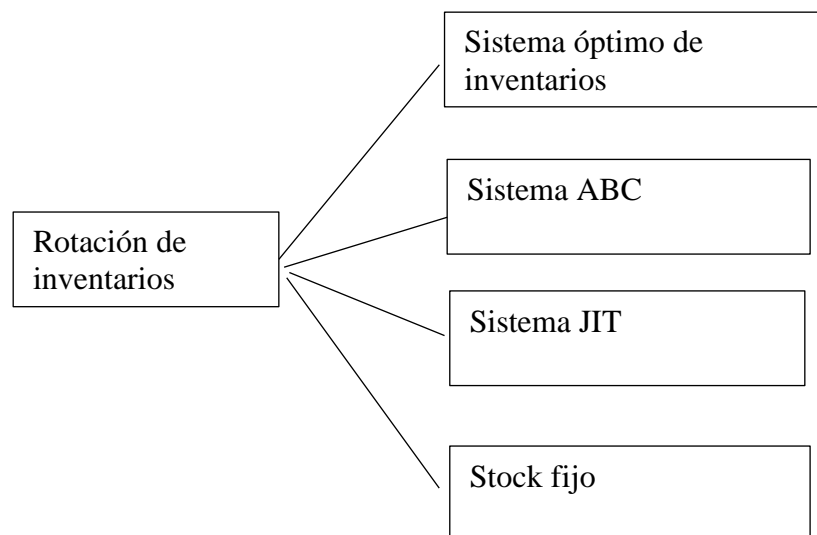
Barboza (2016) indica que una alta rotación revela que las ventas a crédito se recuperan de forma rápida, lo cual da liquidez a la empresa. Por otro lado, una baja rotación indica que la empresa está tardando mucho en recuperar sus ventas a crédito. Se utiliza la siguiente fórmula:

$$\text{Rotación Cuentas por Cobrar} = \frac{\text{Ventas anuales a crédito}}{\text{Promedio Cuentas por cobrar}}$$

- **Plazo promedio de cobranza.** - Es considerado el tiempo promedio que se requiere convertir las cuentas por cobrar en efectivo es decir para cobrar el efectivo después que se realizó las ventas. Se calcula con la siguiente formula:

$$\text{Plazo promedio de cobranza} = \frac{360}{\text{Rotación de cuentas por cobrar}}$$

- **Rotación de inventarios.** - Es un estimado del número de veces que se efectúan físicamente cada año. De acuerdo con Ceballos (2015) el inventario es considerado como una inversión debido a que se espera un rendimiento en el corto plazo por el desembolso de efectivo realizado al comprar la materia prima.



**Figura 3:** Rotación inventarios

*Nota:* Basado en (Morillo & Llamo, 2019).

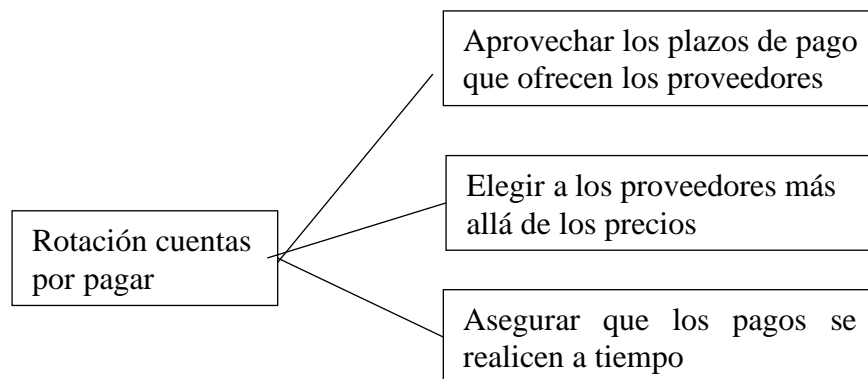
En la actualidad se utilizan las siguientes formulas:

$$\text{Rotación de Inventarios} = \frac{\text{Costo de ventas}}{\text{Promedio de inventarios}}$$

- **Plazo promedio de reposición de inventarios.** - Mediante este indicador se puede conocer el periodo promedio de rotación del stock. Para lo cual se emplea la siguiente fórmula:

$$\text{Plazo promedio de reposición de inventario} = \frac{360}{\text{Rotación de inventarios}}$$

- **Rotación de cuentas por pagar.** - Es un índice que nos permite conocer el número de veces que tu empresa paga sus deudas durante un periodo contable. Este indicador nos ayuda a conocer la solvencia que tiene el negocio para pagar sus deudas en los periodos acordados (Martinez, 2022). Asimismo, Morillo y Llamo (2019) menciona que la rotación de cuantas por pagar es el tiempo necesario para liquidar los pagos de cuentas. Por ello, un pago rápido permite a la empresa disfrutar del descuento y mantener una buena reputación con los proveedores. Por ello, para mejorar la rotación de cuentas por pagar, debe tener en cuenta el aprovechar los plazos de pago que ofrecen los proveedores, así como elegir a los proveedores más allá de los precios debiendo asegurar que los pagos se realicen a tiempo, como se observa en la siguiente figura:



**Figura 4:** Rotación cuentas por pagar  
*Nota:* Basado en (Morillo & Llamo, 2019).



Fórmulas de cálculo:

$$\text{Rotación de cuentas por pagar} = \frac{\text{Costo de ventas}}{\text{Cuentas por pagar}}$$

- **Plazo promedio de pago.** - Este indicador muestra el número de días que la empresa tarda en pagar sus obligaciones. La fórmula de cálculo es la siguiente:

$$\text{Plazo promedio de pago} = \frac{\text{Cuentas por pagar}}{\text{Costo de venta}} * 360$$

- **Ciclo de efectivo.** - Es el periodo que transcurre desde el momento que la empresa compra la materia prima, hasta que se efectuó el cobro por la venta del producto terminado o servicio prestado (Cordoba, 2012).

Uno de los métodos que se utiliza para controlar el efectivo, establece la relación que existen entre los cobros y pagos; expresa la cantidad de tiempo que transcurre a partir del momento que la empresa compra materia prima hasta efectuarse el pago del cliente, por concepto de la venta del producto terminado o servicio prestado. Se utiliza la siguiente fórmula:

Ciclo de efectivo

$$\begin{aligned} &= \text{Periodo de inventario} - \text{Período de cuentas por pagar} \\ &+ \text{Período de cuentas por cobrar} \end{aligned}$$

#### **2.2.4 La rentabilidad**

La rentabilidad es considerada la relación entre los resultados o beneficios obtenidos en un tiempo, generalmente un año, y los capitales (o recursos) propios de la empresa durante un periodo (Vergés, 2011). Por su parte Mafra et al. (2016), plantean que la rentabilidad muestra el desempeño financiero que la empresa cree pertinente para la toma de decisiones sobre financiamiento. Por ello la rentabilidad es un elemento primordial que permite la evaluación de la gestión de la empresa para convertir las ventas en ganancias siendo necesario realizar proyecciones para una mejor evaluación (Handley et al., 2018).

La rentabilidad empresarial son los beneficios obtenidos de la actividad económica presentes o futuros, es decir la capacidad que tiene la empresa para poder generar beneficios suficientes en relación con sus ventas, activos o recursos propios. Las áreas que más se benefician son accionista o inversionista porque la ganancia de las operaciones garantiza el cumplimiento de las obligaciones a corto y largo plazo, cuyo objetivo final es maximizar todos los beneficios esperados. Finalizando que la rentabilidad empresarial es el desarrollo de la producción y venta de la diversificación de sus productos para generar beneficios futuros a sus propietarios, considerando las ratios financieros como una herramienta para evaluar la gestión empresarial y directiva (Puente y Viñan, 2017).

La rentabilidad en un sentido amplio es el producto generado por un determinado capital invertido en un período de tiempo establecido; así, los recursos utilizados para una actividad o transacción económica se compararán con los ingresos obtenidos en esa actividad financiera; siendo la administración de capital de trabajo uno de los pilares fundamentales.

Es importante resaltar, que la rentabilidad económica ROA permite conocer eficiencia en la gestión empresarial; su aplicación determina la rentabilidad de la empresa, en referencia al beneficio promedio por la totalidad de las inversiones que se efectúa; mientras, con la aplicación de la rentabilidad financiera ROE, prima en el riesgo como accionista en

referencia al beneficio que se lleva cada socio a través de la inversión que se realice (Belloso et al., 2021).

En la aplicación del modelo de las razones financieras para Encalada et al. (2021) no solo busca la recuperación de gastos; sino que contribuye al crecimiento del capital institucional de cada entidad financiera. Por otra parte, la valoración indica el rendimiento que se puede lograr al invertir en una empresa en particular; además, informan sobre la rentabilidad y cómo se comparan sus resultados con los de otras empresas; es decir, la sostenibilidad que debe ser eficiencia en la gestión de costos y gastos y su conversión en utilidad; lo que permite referirse a los beneficios de la inversión efectuada en el tiempo (Belloso et al., 2021).

Es significativo resaltar que, los indicadores asociados con la medición de la rentabilidad económica según manifiesta Belloso et al. (2021) poseen las siguientes características:

- Margen de utilidad bruta. - es una medida financiera, empleada para medir la salud financiera organizacional; este indica el porcentaje en los fondos posteriormente disponibles a la eliminación del costo en los productos vendidos, teniendo como fuente los ingresos; cuanto mayor sea el porcentaje en la utilidad bruta, mayores son los fondos disponibles para reinvertir. Cuando mayor sea el porcentaje en la utilidad bruta, mayores son los fondos disponibles para reinvertir (Belloso et al., 2021).
- Rentabilidad sobre los activos: Los activos como parte de los bienes organizacionales; se posicionan como un elemento fortalecedor en la actividad empresarial; pues, se visualiza como una ventaja competitiva, la cual permitirá generar mayores niveles en los recursos y con ello aumentar la rentabilidad (Belloso et al., 2021).

En síntesis, se establece que la relación del capital de trabajo y la rentabilidad disminuyen el riesgo y promueven la liquidez; y así minimizar el riesgo en el mercado, que genera una

mayor probabilidad de maximización de fondos; entonces esta relación permite obtener una medida eficiente del uso de los recursos financieros, mismo que promueva una mayor sostenibilidad en el entorno empresarial y poder generar una Administración financiera integral (Valladares et al., 2021).

## **CAPÍTULO III**

### **MARCO METODOLÓGICO**

#### **3.1 Ubicación**

El presente trabajo de investigación toma en consideración el sector automotor de la provincia de Tungurahua, en el periodo 2011 - 2021. Cabe mencionar que para determinar la unidad de estudio se utilizó el ranking empresarial publicado en la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros en el que constan 29 empresas que se dedican a la comercialización de automotores en la provincia de Tungurahua, misma que están sujetas en el desarrollo de la investigación a depuración de datos, de manera que, el estudio constó de las empresas que poseen todos los datos financieros de dicho sector.

#### **3.2 Equipos y materiales**

En la investigación realizada con el tema la Administración financiera del capital de trabajo y la rentabilidad en el sector automotor de la provincia de Tungurahua, se utilizaron recursos humanos, tiempo, materiales, económicos, bibliográficos, estados financieros de las empresas del sector automotor, medios tecnológicos (Excel y SPSS) así como también la dirección de los docentes y personal administrativo de la Universidad Técnica de Ambato.

#### **3.3 Tipo de investigación**

- **Enfoque**

La presente investigación se encuentra fundamentada en el enfoque cuantitativo que permita generalizar los resultados encontrado en un grupo o muestra a una colectividad mayor o población (Hernández et al., 2014).

Por tanto, se maneja información cuantitativa, en base a la problemática y sus atributos y características que han ocasionado el problema para tomar buenas decisiones que puedan

administrar de manera efectiva el capital de trabajo y la rentabilidad en las empresas mediante la información financiera, según la base de datos de la Superintendencia de Compañías, Seguros y Valores, para continuar con el estudio de la variable Capital de Trabajo se tomó datos de los principales elementos activo corriente, pasivo corriente.

Para la presente investigación se tomó en consideración la medición de capital de trabajo de manera específica, y no a la Administración financiera, delimitando el estudio al analizar de este modo los elementos fundamentales que tiene una empresa, y que le permite establecer los niveles de inversión, liquidez del activo corriente y el endeudamiento del pasivo corriente, en el manejo diario del sector automotor en conjunto, por otro lado, la Administración financiera del capital de trabajo maneja logísticamente a los aspectos de cada empresa en la planificación, organización, administración, y control de la gestión de los recursos financieros.

Es así como para la medición de la variable Capital de trabajo se aplicó la teoría de Gitman (2007), la misma que instituye que el nivel de los activos corrientes de la empresa afecta el equilibrio entre la rentabilidad y riesgo y se demuestra usando la razón de activo corriente.

Así también, el mismo autor plantea que la razón de pasivos corrientes de igual manera afecta la rentabilidad y riesgo. Esta razón indica el porcentaje de activos totales que se ha financiado con pasivos corrientes. Por lo expuesto, se procedió a calcular la razón de activo corriente y pasivo corriente García et al. (2017), quienes consideran este método para el cálculo de capital de trabajo, con los datos financieros de los años 2011-2021 de las 29 empresas del sector automotor de la provincia de Tungurahua, que después del análisis se sujetaron a la selección 12 empresas.

- **Método**

Hernández et al. (2014) definen al método como “La aproximación lógica o razonamiento que comienza con la teoría y de esta se derivan las expresiones lógicas llamadas hipótesis que el investigador debe someter a prueba” (pág. 105).

En la presente investigación se aplicó el método deductivo que de acuerdo con Bernal (2018) consiste en tomar conclusiones generales para obtener explicaciones particulares. El método se inicia con el análisis de los postulados, teoremas, leyes, principios, etcétera de aplicación universal y de comprobada validez para aplicarlos a soluciones o hechos particulares. Por lo consiguiente se realizó un análisis a profundidad de las empresas del sector automotor de la provincia de Tungurahua, tomando como base indicadores financieros homogéneos de diez años que permitieron validar las variables de estudio.

- **Nivel**

De esta manera se trabajó con el nivel de investigación descriptiva; ante el cual Bernal (2018) menciona que, es uno de los tipos o procedimientos que identifican hechos, situaciones, rasgos, características de un objeto de estudio; la investigación calcula e interpreta los componentes del capital de trabajo, relacionado con la rentabilidad.

La investigación bibliográfica se encamina a explorar los libros publicados, artículos científicos sobre un tema o problema específico, con el propósito de investigar, identificar, describir y clasificar la información (Muñoz, 2019). Por tanto, se acudió a repertorios documentales que sirvieron como instrumentos de trabajo intelectual para el apoyo de la investigación científica en referencia al capital de trabajo y la rentabilidad.

Para Hernández et al. (2014) el estudio correlacional tiene como finalidad conocer la relación o grado de asociación que existe entre dos o más conceptos, categorías o variables en una muestra o contexto en particular. En ocasiones sólo se analiza la relación entre dos variables, pero con frecuencia se ubican en el estudio vínculos entre tres, cuatro o más variables.

De acuerdo con lo citado, aplicando el modelo de regresión se determinó la relación entre las variables para lo cual se asoció los indicadores razón de activo corriente, razón de pasivo corriente y rentabilidad entre los indicadores de desempeño ROE y ROA.

### **3.4 Hipótesis - pregunta científica – idea a defender**

El planteamiento de la hipótesis está determinado en base a la respuesta del problema planteado en la investigación y expresada de la siguiente manera:

Los componentes del capital de trabajo influyen en la rentabilidad del sector automotor en la provincia de Tungurahua.

**Variable Independiente:** Capital de trabajo

**Variable dependiente:** Rentabilidad

A partir de un análisis lógico se procede a establecer la hipótesis nula  $H_0$  y la hipótesis alterna  $H_1$ .

$H_0$ : Los componentes del capital de trabajo NO influyen en la rentabilidad del sector automotor en la provincia de Tungurahua.

$H_1$ : Los componentes del capital de trabajo SI influyen en la rentabilidad del sector automotor en la provincia de Tungurahua.

### **3.5 Población o muestra**

El universo poblacional según Hernández et al. (2014) es la totalidad de individuos o elementos en los cuales puede representarse determinadas características susceptibles a ser estudiadas.

En este contexto la población de estudio para la presente investigación se determinó en base al ranking 2021 de las 29 empresas que figuran legalmente en la Superintendencia de Compañía, Valores y Seguros, de las cuales se realizó una depuración de datos, teniendo como resultado el conjunto de 12 empresas de la siguiente manera:



**Tabla 1:** Población de estudio

	Nombre	Tipo Compañía	Región	Provincia	Tamaño	Sector	Activo 2021	Patrimonio 2021	Ingreso por ventas 2021	Utilidad neta 2021	IR causado 2021
1	AMBACAR CIA. LTDA.	RESPONSABILIDAD LIMITADA	SIERRA	TUNGURAHUA	GRANDE	SOCIETARIO	87818607	26543319	1,73E+08	5407348	2789772
2	AUTOMEKANO CIA. LTDA.	RESPONSABILIDAD LIMITADA	SIERRA	TUNGURAHUA	GRANDE	SOCIETARIO	56925189	14331674	91889974	3453343	1177856
3	ECUATORIANA DE MOTORES MOTOREC C.L.	RESPONSABILIDAD LIMITADA	SIERRA	TUNGURAHUA	MEDIANA	SOCIETARIO	52721845	50609239	3286554	-520664	0
4	ASSA-AUTOMOTORES DE LA SIERRA S.A.	ANÓNIMA	SIERRA	TUNGURAHUA	GRANDE	MERCADO DE VALORES	49076446	28661911	1,03E+08	204739,5	136458,1
5	CIUDAD DEL AUTO CIAUTO CIA. LTDA.	RESPONSABILIDAD LIMITADA	SIERRA	TUNGURAHUA	GRANDE	SOCIETARIO	48512944	39840065	60670690	3432827	642853,2
6	VEHICENTRO VEHICULOS Y CAMIONES CENTRO SIERRA S.A.	ANÓNIMA	SIERRA	TUNGURAHUA	GRANDE	SOCIETARIO	22392706	5827565	32137518	3574714	1157943
7	AUTOMOTORES CARLOS LARREA T. CIA. LTDA.	RESPONSABILIDAD LIMITADA	SIERRA	TUNGURAHUA	GRANDE	SOCIETARIO	16390596	3606431	28454498	119,46	22492,09
8	ANDINAMOTORS S.A.	ANÓNIMA	SIERRA	TUNGURAHUA	GRANDE	SOCIETARIO	11158656	5450547	10533552	-9483987	3363,73
9	TALLERES AMBAMAZDA CIA. LTDA.	RESPONSABILIDAD LIMITADA	SIERRA	TUNGURAHUA	MICROEMPRESA	SOCIETARIO	7356528	1302728	6250	31203,85	0
10	AUTOMOTORES CARLOS PALACIOS E HIJOS CIA. LTDA.	RESPONSABILIDAD LIMITADA	SIERRA	TUNGURAHUA	GRANDE	SOCIETARIO	7106835	2429481	12623432	160345,7	65507,35
11	AMBANDINE S.A.	ANÓNIMA	SIERRA	TUNGURAHUA	MEDIANA	SOCIETARIO	3867363	1478032	1941735	-399302	0
12	MITSUANDINA CIA. LTDA.	RESPONSABILIDAD LIMITADA	SIERRA	TUNGURAHUA	MEDIANA	SOCIETARIO	2807640	198730,1	1149563	-827113	0
13	AUTOS BOLOMOLINA S.A.	ANÓNIMA	SIERRA	TUNGURAHUA	PEQUEÑA	SOCIETARIO	2495387	195309,4	605344,5	22164,73	7606,21
14	AUTOMOTORES DEL PACIFICO S.A. AUTOLLEGASA	ANÓNIMA	SIERRA	TUNGURAHUA	PEQUEÑA	SOCIETARIO	2485876	2268005	422800	-31759,2	17835,81
15	MAYA AUTOS CIA. LTDA. MAUTOS	RESPONSABILIDAD LIMITADA	SIERRA	TUNGURAHUA	MEDIANA	SOCIETARIO	2156676	937033	1672525	98258,17	31729,63
16	AMBAMOTORS S.A.	ANÓNIMA	SIERRA	TUNGURAHUA	GRANDE	SOCIETARIO	1649065	15705,39	5731998	-110843	0
17	KILOMETROMIL S.A.	ANÓNIMA	SIERRA	TUNGURAHUA	PEQUEÑA	SOCIETARIO	1210436	49463,33	454772,2	-46640,6	0
18	AUTOMOTORES PEREZ VACA CIA. LTDA.	RESPONSABILIDAD LIMITADA	SIERRA	TUNGURAHUA	MICROEMPRESA	SOCIETARIO	735093,6	480962,9	67258,48	-19585,1	0
19	CENTRO AUTOMOTRIZ TORO CENAUTO S.A.	ANÓNIMA	SIERRA	TUNGURAHUA	PEQUEÑA	SOCIETARIO	635744,1	72375,59	284113,8	-43722,6	0
20	EQUIPO CAMINERO EQUICAM CIA. LTDA.	RESPONSABILIDAD LIMITADA	SIERRA	TUNGURAHUA	MICROEMPRESA	SOCIETARIO	390915,2	-59499	0	0	0
21	COMPAÑIA COMERCIALIZADORA DE AUTOMOTORES AUTOSEPD CIA.LTDA.	RESPONSABILIDAD LIMITADA	SIERRA	TUNGURAHUA	PEQUEÑA	SOCIETARIO	254026,3	63620,63	131237,9	-47430,1	0
22	SCH REPRESENTACIONES SCHREP S.A.	ANÓNIMA	SIERRA	TUNGURAHUA	MEDIANA	SOCIETARIO	250209,7	30126,65	3721433	-3702420	8406,41
23	AUTOS CHINAACCPASS CIA. LTDA.	RESPONSABILIDAD LIMITADA	SIERRA	TUNGURAHUA	MICROEMPRESA	SOCIETARIO	200218,9	137702,9	69565,93	-35325,4	953,99

24	AUTOS.COM AUTOMOTORES PALACIOS CIA. LTDA.	RESPONSABILIDAD LIMITADA	SIERRA	TUNGURAHUA	MICROEMPRESA	SOCIETARIO	145341,3	122721,4	0	-7751,75	0
25	ECUATORIANA DE COMERCIO Y SERVICIOS SIEMPRE ORIGINALES SIEMPREORIGINALES CIA.LTDA.	RESPONSABILIDAD LIMITADA	SIERRA	TUNGURAHUA	MICROEMPRESA	SOCIETARIO	26301,89	26301,89	2749,7	-4935,31	0
26	GUTMALFULLCARS CIA.LTDA.	RESPONSABILIDAD LIMITADA	SIERRA	TUNGURAHUA	MICROEMPRESA	SOCIETARIO	14027,86	3448,09	32,15	0	0
27	AUTOSRENOVA CIA.LTDA.	RESPONSABILIDAD LIMITADA	SIERRA	TUNGURAHUA	MICROEMPRESA	SOCIETARIO	400	400	450	-204,78	0
28	AUTOELITE S.A.	ANÓNIMA	SIERRA	TUNGURAHUA	MICROEMPRESA	SOCIETARIO	0	0	0	0	0
29	IMPORTACIONES DIVINE S.A.S.	SOCIEDAD POR ACCIONES SIMPLIFICADA	SIERRA	TUNGURAHUA	MICROEMPRESA	SOCIETARIO	0	0	1	-1	0

**Nota:** Elaboración propia basada en los Estados financieros empresariales Superintendencia de Compañía, Valores y Seguros

**Nota:** Elaboración propia basado en el ranking de la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros

## Muestra

De acuerdo con Valderrama (2019) se pueden definir las muestras como una parte de un conjunto o población debidamente elegida, que se somete a observación científica en representación del conjunto, con el propósito de obtener resultados válidos. En este contexto la selección de la muestra dependía de la aplicación de determinados criterios planteados con la finalidad de mejorar la consistencia de la información utilizada en la estimación a través del modelo de regresión. A continuación, se presenta los criterios de inclusión de las empresas en la muestra:

- Presentar actividad en todos los años del periodo 2011-2021;
- Contar con información financiera completa en los periodos 2011-2021, es decir, empresas tienen las mismas características de información en el manejo de las cuentas que componen el capital de trabajo (activo corriente y pasivo corriente) y la rentabilidad (beneficio neto, activos totales, patrimonio).

Es así, que la muestra del presente estudio se conformó por las siguientes empresas:

**Tabla 2:** Muestra

<b>No.</b>	<b>EMPRESA</b>
1	TALLERES AMBAMAZDA CIA. LTDA.
2	VEHICENTRO VEHICULOS Y CAMIONES CENTRO SIERRA S.A.
3	AUTOMOTORES DEL PACIFICO S.A. AUTOLLEGASA
4	AUTOMOTORES CARLOS LARREA T. CIA. LTDA.
5	CENTRO AUTOMOTRIZ TORO CENAUTO S.A.
6	AUTOMOTORES CARLOS PALACIOS E HIJOS CIA. LTDA.
7	AUTOMEKANO CIA. LTDA.
8	AUTOS CHINAACCPASS CIA. LTDA.
9	AMBACAR CIA. LTDA.
10	ANDINAMOTORS S.A.
11	CIUDAD DEL AUTO CIAAUTO CIA. LTDA.
12	ASSA-AUTOMOTORES DE LA SIERRA S.A.

*Nota:* Elaboración propia basada Ranking Superintendencia de Compañía, Valores y Seguros

### **3.6 Recolección de información**

La recolección de la información se efectuó mediante fichas de observación, como instrumento secundario en la cual se plasmará los Estados de Situación Financiera y los Estados de resultados Integrales de las empresas; obtenidas de la página de la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros; con la finalidad de determinar la relación entre el capital de trabajo y la rentabilidad de las empresas del sector automotor de la provincia de Tungurahua. La información se obtuvo de 10 años atrás; es decir desde el año 2011 al 2021, mediante la descarga de los reportes. Los aspectos para investigar fueron:

- Evaluar los niveles de los componentes del capital de trabajo de las empresas del sector automotor de Tungurahua.
- Calcular los indicadores de rentabilidad para conocer el desempeño financiero de las empresas del sector automotor.

### **3.7 Procesamiento de la información y análisis estadístico**

Los datos fueron organizados en una hoja de cálculo, en la que, las columnas representaban las variables, tanto financieras antes mencionadas como de identificación, las cuales permiten diferenciar las empresas y el período de referencia, a través de: nombre de la empresa, número del expediente, rama de actividad económica y año. Las filas representan a cada registro, es decir, el conjunto de indicadores financieros para una empresa y en un año específico. Contar con datos organizados en el formato de tabla descrito, permite tratarlos adecuadamente para la selección de la muestra; lo que se realizó mediante la ordenación de los datos según el número del expediente y el año.

La técnica para analizar los datos de las 12 empresas del sector automotor elegidas fue mediante datos. Los datos que se forman de un grupo de individuos, en este caso doce empresas del sector automotor, observadas en un período de tiempo 2011-2021. Con los datos es posible también examinar como las variables o la relación entre ellas cambia dinámicamente durante un periodo de tiempo establecido. A diferencia de un análisis de

sección cruzada cuya metodología puede ser una forma no óptima para proceder al análisis, ya que ignoraría una estructura común entre las variables (Romo, 2016).

### **3.8 Variables respuesta o resultados esperados**

Se ha utilizado el método de análisis de regresión lineal, el cual, es un modelo que se basa en la identificación de efectos fijos o efectos aleatorios y su reducción, utilizado para estimar el efecto de los componentes del capital de trabajo en la rentabilidad. Este modelo también es llamado el modelo de coeficiente constante, en el que, tanto las intersecciones como las pendientes son constantes. Aquí, los datos son organizados de forma transversal, con características de datos de series de tiempo que se agrupan en una sola columna, suponiendo que no hay una sección transversal significativa o efecto temporal (Mehtab y Marsap., 2015).

La principal variable analizada en este estudio es la rentabilidad, medida a través de, el ROA y ROE, presentándose como las variables dependientes, ya que se desea analizar el impacto del capital de trabajo sobre éstos.

El desarrollo del presente trabajo fue bajo el tipo de investigación correlacional; es decir que se relaciona la variable independiente capital de trabajo y su impacto en la rentabilidad del sector automotor en la provincia de Tungurahua; para ello se detallan las cuentas de cada variable de la siguiente manera:

El análisis de regresión basado en datos tiene asociado el problema de la influencia de los efectos individuales sobre el resultado del modelo, lo cual, tiende a aumentar la variabilidad de la estimación. Los efectos individuales están relacionados con los efectos de cada individuo o un grupo de ellos en el tiempo. Por lo tanto, si la muestra representa efectos individuales y, al mismo tiempo, las variaciones a lo largo del tiempo también están correlacionadas con las variables, se justifica el método para el análisis de los datos (Labra y Torrecillas, 2014).

En este sentido el objetivo principal de los modelos de regresión es capturar la variabilidad o la heterogeneidad no observable, la cual, es generalmente ignorada en los modelos de

regresión tradicionales y que, puede influir en la estimación de los efectos verdaderos de las variables independientes sobre la variable dependiente (Perazzi y Merli, 2013). Los efectos individuales pueden ser considerados como fijos o aleatorios. Se consideran como efectos fijos, cuando el efecto individual se correlaciona con las variables explicativas; en caso contrario, se considera que los efectos son aleatorios, es decir, que los efectos individuales no se correlacionan con las variables explicativas del modelo (Labra y Torrecillas, 2014).

Por otra parte, al comprobar una distribución no normal de los resultados, se utilizó la prueba no paramétrica del coeficiente de correlación Rho de Spearman. Este coeficiente permitió estudiar la relación lineal entre dos variables cuantitativas. Una asociación nula resultaría en  $r = 0$ , mientras que aumenta la relación a medida que se aproxime a 1 o a -1. El signo del coeficiente indicaría el sentido de la asociación, siendo una relación directa cuando es un signo positivo y una relación inversa cuando el signo es negativo. En el cálculo de la fuerza de asociación entre variables se brindó a múltiples categorías (Mondragon , 2014).

De este modo, el Rho de Spearman es una medida de asociación lineal que utiliza los rangos, números de orden, de cada grupo de sujetos y compara dichos rangos. Este coeficiente es muy útil cuando el número de pares de sujetos ( $n$ ) que se desea asociar es pequeño (menor de 30) como en el presente caso la muestra está conformada por 12 empresas del sector automotor de Tungurahua. Aparte de permitir conocer el grado de asociación entre ambas variables, con Rho de Spearman es posible determinar la dependencia o independencia de dos variables aleatorias (Elorza & Medina , 1999).

## **CAPÍTULO IV**

### **RESULTADOS Y DISCUSIÓN**

#### **4.1 Análisis de resultados financieros**

En la presente investigación se presentan los resultados obtenidos en referencia al estudio del capital de trabajo; y su vinculación con la rentabilidad de 12 empresas del sector automotor de la provincia de Tungurahua; a través de la recolección de datos, los cuales son tomados de los Estados Financieros; con el propósito de obtener resultados de forma ágil y sencilla.

La información financiera para el análisis corresponde a 10 años desde el año 2011 al 2021, misma a la que se accedió mediante el portal web de la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros, de la cual se obtuvo la información, de los activos, pasivos, patrimonio, ingresos, utilidades; para el cálculo del Capital de trabajo y la rentabilidad económica ROA y financiera ROE.

#### **4.2 Evaluación de la estructura del capital de trabajo**

En este apartado se efectúa el análisis del capital de trabajo y de cada una de sus cuentas; como parte del cumplimiento del primer objetivo; de evaluar la estructura del capital de trabajo en el sector automotor de la provincia de Tungurahua de la siguiente manera:

CAPITAL DE TRABAJO	ACT. CORR.- PAS. CORR.
--------------------	------------------------

La evolución del capital de trabajo está determinada en relación con el comportamiento de las empresas y se establece en referencia a las cuentas del activo corriente se determina la evolución en el periodo del 2011-2021 y su manejo contable de la siguiente manera:

**Tabla 3:** Evaluación del capital de trabajo por empresas

	EMPRESAS	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021
<b>1</b>	TALLERES AMBAMAZDA S.A.	- 40.394,63	- 55.083,97	- 71.812,68	- 95.750,24	- 127.666,99	- 170.222,65	- 226.963,54	- 302.618,05	- 49.490,81	- 323.217,94	- 356.237,48
<b>2</b>	AUTOMEKANO CIA. LTDA.	609.251,05	751.632,45	1.083.112,98	1.444.150,64	1.925.534,18	2.567.378,91	3.423.171,88	4.564.229,18	6.085.638,90	8.114.185,20	10.818.913,60
<b>3</b>	AUTOMOTORES CARLOS LARREA T. CIA. LTDA.	121.912,33	127.662,39	216.733,04	288.977,38	385.303,17	513.737,56	684.983,42	913.311,23	1.217.748,30	1.623.664,40	2.164.885,87
<b>4</b>	AUTOMOTORES CARLOS PALACIOS E HIJOS CIA. LTDA.	188.872,24	237.036,63	471.794,07	629.058,77	838.745,02	1.118.326,69	1.491.102,26	1.988.136,35	2.650.848,46	2.650.848,46	2.650.848,46
<b>5</b>	CENTRO AUTOMOTRIZ TORO CENAUTO S.A	75.698,58	87.849,51	99.553,28	110.614,76	122.905,29	136.561,43	151.734,92	202.236,32	16.548,07	18.386,75	20.429,72
<b>6</b>	VEHICULOS Y CAMIONES CENTRO SIERRA S.A	4.693.046,76	4.835.128,37	5.205.122,51	5.479.076,32	5.767.448,76	6.070.998,70	6.390.524,94	6.726.868,36	7.080.914,06	7.453.593,75	7.845.888,16
<b>7</b>	AUTOS CHINAACCPASS CIA. LTDA.	330.535,20	337.169,77	340.564,11	339.351,20	331.693,26	349.150,80	374.584,32	331.177,96	178.046,86	24.660,01	137.702,85
<b>8</b>	AUTOMOTORES DEL PACIFICO S.A. AUTOLLEGASA	226.747,32	- 23.964,19	403.106,34	537.475,13	716.633,50	955.511,33	1.274.015,11	1.383.410,65	- 92.258,07	1.558.312,70	824.796,10
<b>9</b>	AMBACAR CIA. LTDA.	10.303.011,75	5.690.361,91	5.690.361,91	-17.208.870,13	-6.172.552,67	-5.691.102,04	-33.299.438,48	20.633.600,05	-16.015.442,18	-656.433,74	17.419.191,00
<b>10</b>	ANDINAMOTORS S.A.	230.224,66	306.966,22	409.288,29	545.717,72	727.623,63	970.164,84	1.293.553,12	1.383.410,65	-72.719,73	1.558.312,70	844.334,11
<b>11</b>	CIUDAD DEL AUTO CIAAUTO CIA. LTDA.	4.977.882,46	4.977.882,46	6.637.176,62	8.849.568,82	11.799.425,10	15.732.566,79	20.976.755,73	11.640.617,48	20.676.272,80	19.923.843,77	26.326.584,55
<b>12</b>	ASSA-AUTOMOTORES DE LA SIERRA S.A.	9.558.320,00	9.558.320,00	11.922.609,00	15.351.323,00	15.351.323,00	15.118.102,00	20.054.601,67	16.303.985,23	16.365.659,71	11.583.748,53	14.272.456,13

**Nota:** Elaboración propia basada en los Estados financieros empresariales



Como se puede observar el capital de trabajo en las empresas objeto de estudio, se determina que no existe un buen direccionamiento de las cuentas que componen activos y pasivos, debido a que de los años analizados, presentan un saldo negativo en la gestión en TALLERES AMBAMAZDA S.A, refleja en su información financiera de todos los años un reporte negativo del manejo del capital de trabajo, lo cual indica que no existe un direccionamiento estratégico en sus finanzas; afectando al posicionamiento comercial en el mercado; existiendo limitantes de efectivo para la distribución de los recursos financieros y organizacionales; en tanto que la empresa que ha generado mayor movilidad de cuentas; reflejado en el desarrollo de su capital de trabajo ha sido VEHICULOS Y CAMIONES CENTRO SIERRA S.A que desde el año 2011 hasta el 2021 refleja un manejo del capital de trabajo estable y creciente, lo que indica que mantienen una gestión interna equilibrada en sus cuentas, de manera que analiza la eficacia con la que se gestiona la liquidez y a identificar las áreas adecuadas para liberar efectivo de sus áreas de capital circulante y así generar sostenibilidad en el mercado.

**Tabla 4:** Estructura del capital de trabajo sector automotor provincia de Tungurahua

CAPITAL DE TRABAJO	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021
Activo Corriente	74.007.420,04	76.730.403,43	85.439.723,39	68.440.609,12	76.728.455,90	85.665.139,22	119.622.486,00	161.536.112,89	132.131.320,03	149.437.507,33	226.755.188,31
Pasivo Corriente	42.538.528,76	49.129.048,22	52.899.444,33	52.020.375,34	44.891.446,27	47.796.814,92	96.802.899,62	95.545.688,71	93.803.790,17	95.598.983,06	143.402.263,72
	31.468.891,28	27.601.355,21	32.540.279,06	16.420.233,78	31.837.009,62	37.868.324,30	22.819.586,37	65.990.424,17	38.327.529,86	53.838.524,26	83.352.924,59

*Nota:* Elaboración propia basada en los Estados financieros empresariales

A nivel sectorial se puede notar que el activo corriente es mayor al pasivo corriente en todos los periodos de estudio, haciendo referencia al activo corriente, el cual aumenta cuando las empresas cuentan con más inventario, así como recursos que pueden convertirse rápidamente en efectivo, reduciendo de esta manera el riesgo de insolvencia: por el contrario cuando los activos corrientes disminuyen hace referencia a que las empresas pueden presentar dificultades de liquidez, lo cual afecta la relación con proveedores y acreedores, e incluso con los socios. En lo que respecta al pasivo corriente su incremento se refiere principalmente al aumento de las cuentas por pagar, y su

disminución hace referencia a las pocas deudas a cortos plazo que contraen las compañías en un periodo fiscal determinado.

De la información desarrollada anteriormente se genera el análisis de los componentes del capital de trabajo de la siguiente manera:

**Tabla 5: Rotación de cuentas por cobrar por empresa**

N.º	Empresas/Años	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	Promedio
1	TALLERES AMBAMAZDA S.A.	194,0 1	181,1 8	146,6 4	99,1 0	64,20	31,17	22,16	17,7 5	29,2 4	23,6 1	154,2 4	88
2	AUTOMEKANO CIA. LTDA.	131,2 2	26,77	16,34	12,2 3	8,08	2,83	3,46	-	8,60	5,89	7,26	20
3	AUTOMOTORES CARLOS LARREA T. CIA. LTDA.	87,40	57,11	40,32	37,7 7	19,96	12,96	15,61	13,6 2	8,89	3,70	4,70	27
4	AUTOMOTORES CARLOS PALACIOS E HIJOS CIA. LTDA.	2,39	2,43	2,61	4,05	2,34	1,28	2,58	2,14	2,60	3,20	5,58	3
5	CENTRO AUTOMOTRIZ TORO CENAUTO S.A	140,3 3	41,78	52,95	30,7 2	124,7 4	110,6 7	154,7 2	74,6 4	72,1 5	40,1 5	21,80	79
6	VEHICULOS Y CAMIONES CENTRO SIERRA S.A	0,96	0,96	0,85	0,64	0,63	0,31	0,83	2,31	2,49	2,32	5,38	2
7	AUTOS CHINAACCPASS CIA. LTDA.	11,38	12,27	10,48	14,9 9	6,18	4,55	1,21	0,81	1,23	0,05	0,02	6
8	AUTOMOTORES DEL PACIFICO S.A. AUTOLLEGASA	68,83	29,07	26,17	29,6 8	20,18	12,30	11,65	23,0 9	1,69	13,5 5	0,65	22
9	AMBACAR CIA. LTDA.	13,69	4,76	2,14	8,01	31,14	30,97	93,31	91,28	83,57	12,47	16,81	35
10	ANDINAMOTORS S.A.	7,52	9,18	13,88	81,21	35,22	5,85	7,40	8,78	7,53	7,41	40,00	20
11	CIUDAD DEL AUTO CIAAUTO CIA. LTDA.	3,12	2,58	1,22	2,94	3,24	2,43	3,31	5,05	5,73	4,26	2,63	3
12	ASSA-AUTOMOTORES DE LA SIERRA S.A.	204,53	121,79	14,12	9,95	8,57	6,39	4,70	13,85	5,82	8,26	1,32	36

*Nota:* Elaboración propia basada en los Estados financieros empresariales

Según los resultados obtenidos, se puede evidenciar que la empresa Talleres Ambamazda S.A. durante el periodo 2011-2021 mantiene una alta tasa de rotación en un promedio de 88 veces al año, reflejando que la recaudación de los adeudos son eficientes, así como también tiene en su mayoría clientes de calidad, es decir aquellos que pagan sus deudas a tiempo, aplicando un plan de cobranza efectivo, que optimice los recursos y garanticen el éxito de la recaudación; por lo contrario la empresa Centro Automotriz Toro Cenauto S.A presenta un bajo índice de rotación, en un promedio de puede deberse a que su proceso de cobro es deficiente, es decir que las políticas de crédito son inadecuadas, por lo que sus

clientes no son financieramente solventes, presentando un alto riesgo en su liquidez; así como la necesidad de mejorar las políticas de crédito y cobranzas.

**Tabla 6:** Rotación de cuentas por cobrar sector automotor provincia de Tungurahua

Rotación de cuentas por cobrar	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021
Ventas anuales a crédito	232286574	145323784	146554004	191319486	166433475	155725181	300066768	338502560	369727323	279028617	408509547
Promedio cuentas por cobrar	9596230.4	1346602	16087991	19247824	22723487	30488115	38005173	31110079	33653437	45437012	60976073
<b>VECES</b>	24.21	107.92	9.11	9.94	7.32	5.11	7.90	10.88	10.99	6.14	6.70

*Nota:* Elaboración propia basada en los Estados financieros empresariales

**Tabla 7:** Plazo promedio de cobranza sector automotor provincia de Tungurahua

Años	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021
Plazo	360	360	360	360	360	360	360	360	360	360	360
Rotación de cuentas por cobrar	24.21	107.92	9.11	9.94	7.32	5.11	7.90	10.88	10.99	6.14	6.70
<b>DIAS</b>	14.87	3.34	39.52	36.22	49.15	70.48	45.60	33.09	32.77	58.62	53.74

*Nota:* Elaboración propia basada en los Estados financieros empresariales

En lo que respecta al nivel sectorial es notable que las ventas anuales a crédito son mayores en comparación al rubro promedio de las cuentas por cobrar, las mismas aumentan al tener más ventas concretadas, sin embargo, el cliente realizara el pago en un momento futuro, y estas disminuyen al ser recaudadas en el tiempo esperado. A su vez se puede observar que en el año 2012 se dio mayor rotación de las cuentas por cobrar con un número de 107,90 veces mismo que se efectuó cada 3.3 días durante todo el año, sin embargo, para los posteriores años dicha rotación descendió, a su vez el número de días de cobro fue ascendiendo es así que el año 2016 se realizó se obtuvo una rotación de cuentas por cobrar 5 veces al año misma que se efectuó cada 70 días, considerándose una política inadecuada de cobro en el transcurso del periodo investigado.

**Tabla 8: Rotación de cuentas por pagar por empresa**

		2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	Prome dio
1	TALLERES AMBAMAZDA S.A.	29,20	30,9 3	25,7 6	16,4 1	11,3 1	5,17	3,71	2,85	4,69	3,47	5,22	12,61
2	AUTOMEKANO CIA. LTDA.	93,85	18,7 8	10,8 5	7,68	4,88	1,21	1,68	-0,46	5,87	3,81	4,93	13,92
3	AUTOMOTORES CARLOS LARREA T. CIA. LTDA.	144,64	98,8 1	69,8 6	62,9 4	31,8 5	21,1 7	25,9 9	22,7 7	15,4 2	6,66	8,04	46,19
4	AUTOMOTORES CARLOS PALACIOS E HIJOS CIA. LTDA.	-0,49	0,03	0,38	1,60	0,64	0,11	1,09	1,12	1,62	2,19	0,35	0,78
5	CENTRO AUTOMOTRIZ TORO CENAUTO S.A.	1,91	0,80	0,85	0,41	2,04	1,95	2,95	1,32	1,28	0,74	-0,00	1,30
6	VEHICULOS Y CAMIONES CENTRO SIERRA S.A.	-3,28	1,97	1,63	1,18	1,16	0,21	1,40	4,91	5,22	4,12	9,70	2,57
7	AUTOS CHINAACCPASS CIA. LTDA.	32,52	29,5 1	18,8 2	28,2 8	8,33	6,02	1,42	0,12	3,99	-0,29	0,02	11,70
8	AUTOMOTORES DEL PACIFICO S.A. AUTOLLEGASA	9,34	1,17	1,07	1,17	2,27	4,11	2,51	5,33	3,21	6,28	6,11	3,87
9	AMBACAR CIA. LTDA.	19,95	14,0 8	18,1 2	29,9 2	24,0 7	9,38	4,44	6,22	9,54	4,91	5,23	13,26
10	ANDINAMOTORS S.A.	264,24	248, 13	294, 40	38,5 1	12,6 4	6,37	1,27	45,4 5	23,0 2	33,64	16,6 8	89,49
11	CIUDAD DEL AUTO CIAUTO CIA. LTDA.	2,27	-1,47	25,0 4	69,2 3	82,9 4	53,6 7	73,0 9	80,7 2	121, 15	13,67	29,7 9	50,01
12	ASSA- AUTOMOTORES DE LA SIERRA S.A.	10,55	11,7 9	9,80	12,2 6	12,0 4	5,11	8,35	2,50	5,21	1,68	5,42	7,70

*Nota:* Elaboración propia basada en los Estados financieros empresariales

Analizando los resultados, se puede notar que la empresa Andinamotors S.A., es aquella que paga más veces sus deudas, según el resultado promedio, revelando además que efectuó más compras en el periodo 2011-2021, manejando sus políticas de compras acorde a la demanda existente en el Mercado, lo que le permitió generar una alta rotación de las cuentas por pagar en comparación con las demás compañías; en tanto que la empresa Automotores Carlos Palacios e Hijos Cía. Ltda., en el periodo comprendido, pago menos veces sus deudas con los proveedores, denotando que no conto con los suficientes ingresos para cumplir con las obligaciones a corto plazo.

**Tabla 9: Rotación cuentas por pagar del sector automotor provincia de Tungurahua**

Rotación de cuentas por pagar	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021
Proveedores	171.427	115.012	125.113	130.368	101.123	82.293.	164.479	187.715	270.044	164.879	221.749
Promedio	.826,68	.758,89	.087,10	.820,92	.475,73	173,26	.979,83	.885,43	.138,67	.475,82	.152,92
cuentas por pagar	6.351.8	7.286.7	5.844.4	8.578.3	9.315.8	14.774.	40.863.	36.719.	33.322.	39.683.	23.914.
	80,03	86,81	70,59	06,80	09,46	974,99	463,91	364,54	911,70	517,29	914,16
	26,99	15,78	21,41	15,20	10,86	5,57	4,03	5,11	8,10	4,15	9,27

*Nota:* Elaboración propia basada en los Estados financieros empresariales

**Tabla 10:** Plazo promedio de pago del sector automotor provincia de Tungurahua

AÑOS	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021
Plazo	360	360	360	360	360	360	360	360	360	360	360
Rotación cuentas por pagar	26.99	15.78	21.41	15.2	10.86	5.57	4.03	5.11	8.1	4.15	9.27
<b>DIAS</b>	<b>13.34</b>	<b>22.81</b>	<b>16.81</b>	<b>23.68</b>	<b>33.15</b>	<b>64.63</b>	<b>89.33</b>	<b>70.45</b>	<b>44.44</b>	<b>86.75</b>	<b>38.83</b>

*Nota:* Elaboración propia basada en los Estados financieros empresariales

En relación con el sector es evidente que los valores correspondientes a proveedores son mayores en comparación al promedio de las cuentas por pagar; estos valores en proveedores aumentan cada vez que se compran mercadería a crédito, de lo contrario, cuando estos valores disminuyen se debe a los pagos totales o parciales de las deudas contraídas, así como se devuelve mercadería, o se realiza una rebaja. Es así, que se puede evidenciar que a partir del año 2016 al 2021 se incrementó los días promedio de pago llegando en el 2017 a 89 días de plazo de pago a sus proveedores, considerando que los pagos en el mencionado año fueron de una rotación de 4.03 veces.

Cabe mencionar que las empresas que mantienen las cuentas por cobrar, están otorgando préstamos sin intereses a los clientes, si una empresa genera una venta a un cliente, podría extender plazos de 30 o 60 días, lo que significa que el cliente tiene de 30 a 60 días para pagar cancelar su deuda. La rotación de cuentas por pagar debe ser más acelerada que la rotación de las cuentas por cobrar, o al menos igual; no es considerable que mientras a los clientes se le conceda 30 días a crédito, los proveedores concedan 15 días de crédito, siendo una desventaja financiera, puesto que no contaría con la liquidez suficiente, mientras las empresas financian a sus clientes, debe pagar de contado a sus proveedores.

**Tabla 11:** Rotación de inventarios por empresa

N.º		2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	Promedio
1	TALLERES AMBAMAZDA S.A.	24,87	21,88	20,51	22,36	32,15	46,93	40,75	33,12	40,25	35,69	47,27	33,25
2	AUTOMEKANO CIA. LTDA.	52,24	10,51	6,18	4,44	2,92	0,91	1,17	-	3,45	2,33	2,94	7,92
3	AUTOMOTORES CARLOS LARREA T. CIA. LTDA.	26,64	18,20	27,47	14,59	58,26	38,81	47,58	41,72	28,33	12,38	14,89	29,90
4	AUTOMOTORES CARLOS PALACIOS E HIJOS CIA. LTDA.	0,17	0,30	0,89	2,96	1,33	0,43	2,09	2,15	3,00	3,70	0,59	1,60

5	CENTRO AUTOMOTRIZ TORO CENAUTO S.A	3,07	0,97	1,02	0,54	2,31	2,22	3,30	1,53	1,50	0,90	0,09	1,59
6	VEHICULOS Y CAMIONES CENTRO SIERRA S.A	0,41	0,41	0,35	0,26	0,26	0,09	0,30	0,94	0,99	0,79	1,80	0,60
7	AUTOS CHINAACCPASS CIA. LTDA.	13,50	14,42	11,66	22,14	8,29	6,01	1,38	0,09	0,03	0,00	0,01	7,05
8	AUTOMOTORES DEL PACIFICO S.A. AUTOLLEGASA	1,1	2,25	3,12	3,28	4,09	4,22	5,08	5,18	6,38	7,12	7,82	4,51
9	AMBACAR CIA. LTDA.	4,92	2,66	8,12	39,52	98,71	23,91	29,14	4,52	35,65	8,66	2,36	23,47
10	ANDINAMOTORS S.A.	39,03	40,54	33,80	21,62	14,99	6,98	5,09	3,96	4,98	5,17	16,64	17,53
11	CIUDAD DEL AUTO CIAUTO CIA. LTDA.	4,12	6,01	6,03	16,08	19,19	12,54	16,02	38,83	4,91	7,46	8,31	12,68
12	ASSA-AUTOMOTORES DE LA SIERRA S.A.	8,70	8,95	7,93	10,49	9,47	3,90	7,04	4,01	5,11	7,18	8,54	7,39

*Nota:* Elaboración propia basada en los Estados financieros empresariales

En referencia a los resultados obtenidos relacionados con la rotación de inventarios, es evidente que TALLERES AMBAMAZDA S.A. se encuentra en un nivel óptimo, puesto que su promedio de 33,25 es alto, lo que refleja más rapidez en reponer su inventario, convirtiendo en menos tiempo el dinero líquido, al incrementar las ventas, con una buena gestión de las existencias, reflejados en la liquidez empresarial.

**Tabla 12:** Rotación de inventarios sector automotor provincia de Tungurahua

Rotación de inventarios	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021
Costo de ventas	194.531.332,84	121.642.293,29	120.193.100,50	159.444.967,95	139.808.409,26	126.808.415,02	233.320.503,54	275.949.127,10	308.959.534,48	231.479.998,25	333.137.571,62
Promedio de inventarios	23.103.508,43	29.777.528,12	16.238.549,03	17.753.544,19	19.371.837,97	25.080.155,87	30.465.348,74	59.183.813,98	46.732.393,05	53.873.475,61	110.034.625,98
<b>VECES</b>	8,42	4,09	7,40	8,98	7,22	5,06	7,66	4,66	6,61	4,30	3,03

*Nota:* Elaboración propia basada en los Estados financieros empresariales

**Tabla 13:** Plazo promedio de reposición de inventarios

AÑOS	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021
Plazo	360	360	360	360	360	360	360	360	360	360	360
Rotación de inventarios	8.42	4.09	7.4	8.98	7.22	5.06	7.66	4.66	6.61	4.3	3.03
<b>Días</b>	<b>42.76</b>	<b>88.02</b>	<b>48.65</b>	<b>40.09</b>	<b>49.86</b>	<b>71.15</b>	<b>47.00</b>	<b>77.25</b>	<b>54.46</b>	<b>83.72</b>	<b>118.81</b>

*Nota:* Elaboración propia basada en los Estados financieros empresariales

En relación al sector, en la rotación de inventarios el valor correspondiente al costo de ventas es mayor al promedio de inventarios; el costo de ventas aumenta cuando la demanda de un producto aumenta, por lo que se tiene que producir más cantidad, así como recurrir a más gastos para garantizar la calidad de la mercadería; y disminuye, cuando la no existe la aceptación de la mercadería, es decir que las ventas no son las esperadas, no se obtiene los beneficios comerciales, y no se recupera lo invertido. Se evidencia que el plazo promedio de reposición de inventarios se ha ido incrementando, llegando al año 2020 83.72 días; en el año 2021 a 118.21 días, siendo la rotación de inventarios en los mencionados años de 4 y 3 veces respectivamente, esto se debe a los efectos de la pandemia que disminuyo el poder adquisitivo de las familias y los recursos fueron destinados a otros sectores como el de la salud.

**Tabla 14:** Ciclo de efectivo por empresa

N.º		2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	Promedio
1	TALLERES AMBAMAZDA S.A.	24,07	28,64	31,04	27,81	41,86	80,82	80,67	86,40	85,74	86,21	82,83	59,64
2	AUTOMEKANO CIA. LTDA.	5,80	28,55	47,15	43,58	44,29	44,97	48,01	46,30	44,74	41,12	48,96	40,32
3	AUTOMOTORES CARLOS LARREA T. CIA. LTDA.	2,99	4,66	6,60	6,95	12,91	20,05	16,78	19,25	29,86	72,38	55,97	22,58
4	AUTOMOTORES CARLOS PALACIOS E HIJOS CIA. LTDA.	30,35	19,36	15,61	24,72	26,82	23,80	31,67	21,07	21,82	16,68	25,12	23,37
5	CENTRO AUTOMOTRIZ TORO CENAUTO S.A	18,99	19,68	14,64	17,72	18,01	18,93	20,71	23,19	24,40	29,17	29,93	21,40
6	VEHICULOS Y CAMIONES CENTRO SIERRA S.A	30,20	27,33	25,66	37,04	33,49	32,51	47,21	31,34	30,04	38,64	35,11	33,51
7	AUTOS CHINAACCPASS CIA. LTDA.	47,23	42,10	46,10	27,54	58,46	79,26	40,12	49,36	33,37	28,30	19,17	42,82
8	AUTOMOTORES DEL PACIFICO S.A. AUTOLLEGASA	37,80	21,64	33,97	21,94	31,82	39,63	26,92	26,23	36,79	33,79	21,58	30,19
9	AMBACAR CIA. LTDA.	41,44	35,29	21,14	30,61	22,95	31,70	34,83	25,73	32,23	22,93	21,52	29,12
10	ANDINAMOTORS S.A.	45,16	69,45	58,97	64,93	51,10	57,01	40,27	55,97	67,28	33,15	37,16	52,77
11	CIUDAD DEL AUTO CIAUTO CIA. LTDA.	22,10	40,80	41,17	39,45	25,55	30,17	26,33	36,09	33,20	36,50	37,88	33,57
12	ASSA- AUTOMOTORES DE LA SIERRA S.A.	19,02	32,64	34,17	41,15	50,16	48,20	34,61	33,92	31,12	36,62	30,54	35,65

*Nota:* Elaboración propia basada en los Estados financieros empresariales

Según los resultados obtenidos en el indicador de conversión del efectivo se puede notar que, en el periodo 2011-2021 la empresa Talleres Ambamazda S.A., efectúa sus pagos a proveedores antes del cobro a sus clientes; es decir, que las mismas se están cancelando con el capital de la compañía; o con financiamiento externo.

**Tabla 15:** Ciclo de efectivo sector automotor

Ciclo de efectivo	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021
Conversión inventario	42,76	88,13	48,64	40,08	49,88	71,20	47,01	77,21	54,45	83,78	118,91
Periodo cuentas por pagar	13,34	22,81	16,82	23,69	33,16	64,63	89,44	70,42	44,42	86,65	38,82
Periodo cuentas por cobrar	14,87	33,36	39,52	36,22	49,15	70,48	45,60	33,09	32,77	58,62	53,74
	44,29	98,68	71,34	52,61	65,87	77,05	3,16	39,88	42,80	55,76	133,82

*Nota:* Elaboración propia basada en los Estados financieros empresariales

Al analizar el sector es importante notar que conversión de inventario es mayor en comparación con los demás rubros, el cual al pasar los años va creciendo, lo que quiere decir que las empresas al rotar más veces el inventario, repone más veces su stock, contando con las unidades suficientes, para poder tener más beneficios, es por ello que periodo de cuentas por cobrar, es el siguiente rubro en ser el mayor, recauda el dinero de las cuentas por cobrar antes de tener que pagar a los proveedores y deudas pendientes.

#### **4.2.1 Estructura del capital de trabajo**

Para el desarrollo de la estructura del capital de trabajo se realizó una evaluación de este a las 12 empresas, que constituyen la muestra seleccionada, considerando que las mismas cuentan con la información completa.



**Tabla 16: Activo corriente sector automotor**

	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	Promedio	Variación
Efectivo y equivalentes	9,95%	8,04	10,36	13,78	11,99	13,14	16,44	10,61	15,30	13,44	8,84	9,95	8,04%
Cuentas por cobrar	39,60%	38,36	37,53	28,89	31,64	34,01	41,73	29,42	38,21	41,29	35,21	39,60	38,36%
Inventarios	37,35%	43,82	43,35	34,13	33,50	32,60	30,43	41,93	40,86	37,92	50,50	37,35	43,82%
Activos por impuestos corriente	0,51%	0,82	0,87	0,96	1,68	2,16	5,05	0,73	0,67	1,12	1,22	0,51	0,82%
Activos financieros corrientes	7,27%	0,01	0,01	0,02	0,02	0,03	0,03	0,03	0,50	0,46	0,15	7,27	0,01%
Otras relacionadas	3,51%	3,65	3,08	20,09	18,73	14,65	3,73	3,44	1,62	3,69	2,51	3,51	3,65%
Otros no relacionados	1,55%	1,53	1,33	1,53	1,74	2,51	1,82	13,05	1,29	0,80	0,50	1,55	1,53%
Otros	0,14%	3,63	3,31	0,33	0,39	0,46	0,44	0,40	0,89	0,52	0,35	0,14	3,63%
Gastos pagados por anticipado	0,12%	0,14	0,16	0,26	0,30	0,45	0,33	0,38	0,66	0,75	0,71	0,12	0,14%

*Nota:* Elaboración propia basada en los Estados financieros empresariales

Para analizar los componentes del activo corriente se realizó un promedio anual del sector, tomando como referencias los valores de cada rubro, para lo que se evidencia que en el periodo 2011 el rubro más representativo corresponde a cuentas por cobrar, mientras que para el periodo siguiente el componente más representativo paso a ser inventario, teniendo una reducción en esta cuenta para el periodo siguiente, a pesar de seguir siendo el más representativo del periodo. Para el 2014 este componente representativo disminuyo en 9.22% puntos porcentuales, así como fue disminuyendo para el periodo siguiente. Mientras que para el 2016 las cuentas por cobrar fue el componente más relevante, para el siguiente periodo aumento en 7.73% puntos porcentuales. En el periodo 2018 la cuenta Inventarios fue el componente con más relevancia, para el siguiente periodo disminuyo, a pesar de seguir siendo el de mayor relevancia. Para el año 2020 el componente con mayor relevancia paso a ser cuentas por cobrar, y para el siguiente periodo aumento en 9.21% puntos porcentuales.

Así también, para los dos periodos siguientes se incrementó en 1.24 y 0.83 puntos porcentuales respectivamente. Para el periodo 2014 sigue siendo el componente más representativo, a pesar de su disminución en comparación al periodo anterior, posteriormente aumenta. Por el contrario, en el periodo 2011 el componente con menor

relevancia fue gastos pagados por anticipados, mientras que, para el periodo siguiente, el componente activo financieros corrientes paso a ser el de menor relevancia, manteniéndose para el siguiente periodo igual. En el 2014 este componente a pesar de ser el de menor significancia creció en 0.01% puntos porcentuales, manteniéndose de la misma forma para el periodo siguiente. Para el 2013 este componente creció en 0.01% puntos porcentuales, y así se mantuvo para los dos periodos siguientes, siendo el de menor relevancia. En el 2019 este componente con menor relevancia creció en 0.47% puntos porcentuales, mientras que para el siguiente periodo disminuyo en 0.04% puntos porcentuales, a pesar de seguir siendo el de menor relevancia, en los dos periodos siguientes disminuyo en 0.04% y 0.31% respectivamente.

**Tabla 17:** Pasivo corriente sector automotor

Rubros	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	Promedio	Variación
Cuentas por pagar	19.87%	20.10%	20.34%	20.60%	20.87%	21.15%	21.41%	21.62%	21.53%	22.08%	22.06%	21.06%	1.08%
Otras cuentas por pagar	7.71%	8.74%	9.82%	10.95%	12.07%	13.06%	14.00%	14.86%	14.46%	13.57%	13.51%	12.07%	6.08%
Obligaciones con instituciones financieras	56.06%	55.29%	54.48%	53.64%	52.80%	52.06%	51.36%	50.56%	50.63%	51.12%	51.07%	52.50%	-0.96%
Participación trabajadores por pagar del ejercicio	5.25%	4.99%	4.71%	4.41%	4.12%	3.83%	3.55%	3.24%	2.99%	2.79%	2.63%	3.86%	-7.21%
Obligaciones con el IESS	0.33%	0.33%	0.33%	0.32%	0.32%	0.32%	0.32%	0.33%	0.31%	0.29%	0.28%	0.32%	100.00%
Otros pasivos por beneficios a empleados	0.86%	0.84%	0.82%	0.79%	0.77%	0.74%	0.72%	0.76%	0.68%	0.46%	0.39%	0.71%	-2.59%
Provisiones corrientes	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	100.00%
Pasivos por ingresos diferidos	3.90%	3.86%	3.81%	3.76%	3.71%	3.67%	3.63%	3.43%	3.33%	3.25%	3.11%	3.59%	-1.78%
Pasivo corriente por arrendamiento	0.55%	0.65%	0.75%	0.86%	0.96%	1.07%	1.18%	1.27%	1.38%	1.50%	1.60%	1.07%	10.42%
Impuesto a la renta por pagar del ejercicio	2.92%	2.74%	2.56%	2.36%	2.16%	1.97%	1.79%	1.58%	1.44%	1.33%	1.22%	2.01%	-9.06%
Otros pasivos corrientes	0.69%	0.80%	0.93%	1.06%	1.20%	1.33%	1.46%	1.58%	1.61%	2.23%	1.77%	1.33%	11.28%
Otros	2.13%	2.08%	2.07%	2.05%	1.33%	1.22%	1.20%	1.15%	1.10%	1.03%	1.02%	1.49%	-5.81%

*Nota:* Elaboración propia basada en los Estados financieros empresariales

En los resultados de la tabla 14, respecto al Pasivo Corriente se observa que el componente con mayor significancia se relaciona a las obligaciones con instituciones financieras, para el siguiente periodo creció en 3.25% puntos porcentuales, mientras que disminuyo 0.07% en el siguiente año. Para el 2014 a pesar de seguir siendo el componente con mayor relevancia, para el siguiente periodo aumento en 12.19% puntos porcentuales, mientras

que en el 2016 disminuyó en 9.62% puntos porcentuales, por consiguiente, disminuyó en 6.80% puntos porcentuales. En el 2018 este componente aumentó en 6.03% puntos porcentuales, a pesar de seguir siendo el componente más importante, para el siguiente periodo aumentó en 1.33% puntos porcentuales. En el 2020 este componente disminuyó en 6% puntos porcentuales. Para el 2021 el componente con mayor relevancia pasó a ser cuentas por pagar.

Mientras que la cuenta con menor relevancia en el periodo 2011 fue provisiones corrientes; en el periodo 2012 la cuenta con menor relevancia pasó a ser pasivo corriente por arrendamiento, para el siguiente periodo siguió siendo la de menor relevancia, a pesar de crecer en 0.04% puntos porcentuales. En el periodo 2014 la cuenta con menor notoriedad fue provisiones corrientes, registrando un crecimiento de 0.08% puntos porcentuales, para el siguiente periodo disminuyó en 0.06% puntos porcentuales, manteniéndose como el componente con menor relevancia. En el 2017 la cuenta con menor relevancia fue pasivo corriente por arrendamiento, mientras que para el siguiente periodo se incrementó en 0.12% puntos porcentuales. En el 2019 la cuenta con menor relevancia pasó a ser provisiones corrientes y para el siguiente periodo disminuyó en 0.18% puntos porcentuales. Para el 2021 la cuenta con menor relevancia pasó a ser obligaciones con el IESS.

#### **4.2.2 Componentes que intervienen en la rentabilidad de las empresas del sector automotor de la provincia de Tungurahua**

En el contexto financiero, para dar cumplimiento al segundo objetivo; relacionado con el análisis de los componentes que intervienen en la rentabilidad de las empresas del sector automotor de la provincia de Tungurahua; y para lograr una eficiente organización estratégica sectorial se realiza un estudio de la rentabilidad económica de la siguiente manera:

**Tabla 18:** Rentabilidad ROA 2011-2021 por empresas

N.º		2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	PROMEDIO
1	TALLERES AMBAMAZDA S.A.	1,82	3,49	1,17	4,41	0,19	1,71	3,68	3,69	3,69	3,68	2,82	2,76
2	AUTOMEKANO CIA. LTDA.	1,83	0,13	0,04	0,14	0,10	0,10	0,30	0,45	0,79	0,63	0,86	0,49
3	AUTOMOTORES CARLOS LARREA T. CIA. LTDA.	0,05	1,50	0,67	2,84	1,75	0,49	1,60	1,15	2,07	4,75	2,25	1,74
4	AUTOMOTORES CARLOS PALACIOS E HIJOS CIA. LTDA.	0,16	0,30	0,27	0,34	0,10	0,13	0,34	0,13	0,28	0,23	0,95	0,29
5	CENTRO AUTOMOTRIZ TORO CENAUTO S.A	0,09	0,12	0,03	0,00	0,13	0,12	0,26	0,01	0,10	0,13	0,45	0,13
6	VEHICULOS Y CAMIONES CENTRO SIERRA S.A	0,01	0,05	0,08	0,07	0,11	0,08	0,10	0,13	0,12	0,10	0,37	0,11
7	AUTOS CHINAACCPASS CIA. LTDA.	0,01	0,04	0,07	0,05	0,26	0,10	0,10	0,09	0,10	0,15	0,29	0,11
8	AUTOMOTORES DEL PACIFICO S.A. AUTOLLEGASA	0,37	0,20	0,23	0,10	0,80	0,48	0,75	0,60	0,15	0,15	0,33	0,38
9	AMBACAR CIA. LTDA.	0,20	0,06	0,06	0,11	0,09	0,07	0,72	0,68	0,40	0,22	0,38	0,27
10	ANDINAMOTORS S.A.	0,15	0,04	0,06	0,10	0,10	0,03	0,11	0,07	0,05	0,01	0,05	0,07
11	CIUDAD DEL AUTO CIAAUTO CIA. LTDA.	0,10	0,15	0,11	0,25	0,32	0,18	0,10	0,22	0,31	0,23	0,28	0,20
12	ASSA-AUTOMOTORES DE LA SIERRA S.A.	0,08	0,01	0,02	0,06	0,00	0,04	0,04	0,02	0,22	0,19	0,11	0,07

*Nota:* Elaboración propia basada en los Estados financieros empresariales

Como se puede observar, en el comportamiento financiero se aplica los indicadores de rentabilidad de las empresas; en referencia al ROA, TALLERES AMBAMAZDA S.A. es la compañía que mantiene un mayor indicador en promedio de 2.76 desde el periodo 2011 al 2021; es decir, que es capaz de generar más beneficios con respecto a la inversión, siendo más atractiva para los inversionistas; mientras que las empresas con menor indicador es Vehículos y Camiones Centro Sierra y Autos Chinaaccpass Cía. Ltda., lo que significa que están invirtiendo gran cantidad del capital en la producción, de la que se está obteniendo beneficios muy bajos.

**Tabla 19: Rentabilidad ROE 2011- 2021 por empresas**

N°		2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	PROMEDIO
1	TALLERES AMBAMAZDA S.A.	0,07	0,87	0,04	0,16	0,01	0,06	0,14	0,14	0,14	0,14	0,07	0,17
2	AUTOMEKANO CIA. LTDA.	0,56	0,90	0,29	0,96	0,69	0,36	1,25	2,11	5,43	4,32	8,68	2,32
3	AUTOMOTORES CARLOS LARREA T. CIA. LTDA.	0,14	4,60	2,05	1,73	2,36	1,50	1,33	3,53	6,36	4,60	6,90	3,19
4	AUTOMOTORES CARLOS PALACIOS E HIJOS CIA. LTDA.	0,13	0,24	0,22	0,28	0,08	0,11	0,28	0,11	0,67	0,68	3,11	0,54
5	CENTRO AUTOMOTRIZ TORO CENAUTO S.A	0,02	0,05	0,08	0,15	0,12	0,15	0,18	0,35	0,62	0,87	0,98	0,32
16	VEHICULOS Y CAMIONES CENTRO SIERRA S.A	0,05	0,00	0,03	0,02	0,02	0,11	0,12	0,30	0,18	0,87	3,37	0,46
7	AUTOS CHINAACCPASS CIA. LTDA.	0,02	0,08	0,14	0,10	0,50	0,19	0,22	0,16	0,20	0,29	0,55	0,22
8	AUTOMOTORES DEL PACIFICO S.A. AUTOLLEGASA	0,08	0,12	0,05	0,15	0,18	0,11	0,17	0,13	0,22	0,30	0,70	0,20
9	AMBACAR CIA. LTDA.	1,80	0,53	0,58	0,99	0,79	0,63	6,59	6,24	3,65	2,01	3,51	2,48
10	ANDINAMOTORS S.A.	0,54	0,14	0,21	0,35	0,41	0,31	0,39	0,24	0,21	0,25	0,31	0,31
11	CIUDAD DEL AUTO CIAAUTO CIA. LTDA.	0,02	0,05	0,08	0,15	0,12	0,15	0,18	0,35	0,62	0,87	0,98	0,32
12	ASSA-AUTOMOTORES DE LA SIERRA S.A.	0,16	0,02	0,05	0,13	0,10	0,07	0,08	0,30	0,22	0,38	0,23	0,16

*Nota: Elaboración* propia basada en los Estados financieros empresariales

En el ROE, la empresa AUTOMEKANO CIA. LTDA., presenta en promedio un mayor indicador; reflejando mejores rentabilidades sobre su patrimonio propio en un periodo comprendido desde 2011-2021, es decir que es la compañía con mejor capacidad de dirección, para generar ingresos a partir de los fondos propios que dispone; por el contrario la compañía ASSA-Automotores De La Sierra S.A. cuenta con un resultado promedio bajo, significa que hubo ingresos netos bajos en el periodo económico, por consecuente los accionistas están perdiendo su dinero invertido. Sin embargo, cuando se comparan estos resultados es importante mencionar, si el ROE es superior al ROA, la empresa se ha financiado mediante deudas; así, si sus resultados son iguales no existe deuda; cuando el ROE es inferior al ROA, sus deudas son superiores a la rentabilidad.

En este contexto en la investigación, a continuación, se analizó a los componentes del indicador sobre los activos y del indicador sobre el patrimonio del sector automotor de la provincia de Tungurahua, de la siguiente manera:

**Tabla 20:** Componentes que intervienen en el ROA sector automotor

ROA	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	promedio	variación
Beneficios antes de impuestos	5.823.756,42	1.980.871,73	538.884,36	2.395.262,31	1.563.167,86	916.959,47	2.391.565,19	4.259.442,51	770.309,82	88.732,79	17.780.281,50	3.500.839,45	20,53%
Activo Total	18.264.447,49	20.612.040,20	24.129.887,58	27.788.789,27	32.137.654,60	38.729.567,28	46.205.340,08	56.133.141,40	66.177.326,45	80.926.324,07	98.985.035,30	46.371.777,61	44,20%
	31,89%	9,61%	2,23%	8,62%	4,86%	2,37%	5,18%	7,59%	1,16%	0,11%	17,96%		-4,37%

*Nota:* Elaboración propia basada en Estados financieros empresariales

El Ratio de rendimiento sobre los activos (ROA) se evidencio que componente activo total es mayor con respecto a los beneficios antes de impuestos, el mismo va incrementando a través de los periodos, es por ello por lo que se observa que, en el año 2011 el ROA es de 31.89%, para el siguiente periodo el mismo disminuye en 22.28% puntos porcentuales, y para el 2013 este ratio bajo al 2.23%. en el año 2014 el ROA aumento a 8.62%, para el periodo siguiente disminuye en 3.76% puntos porcentuales, llegando al 2016 con 2.37%. en el 2017 el ROA alcanzo el 5.18%, y para el siguiente periodo se incrementó en 2.41% puntos porcentuales; En el 2019 el ROA fue de 1.16%, para el siguiente periodo disminuyo al 0.11%, llegando en el 2021 al 17.96%.

**Tabla 21:** Componentes que intervienen en el ROE sector automotor

ROE	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	promedio	variación
Beneficios netos de la empresa	4.426.054,88	1.516.432,42	386.633,37	1.867.788,07	1.197.666,65	765.848,67	1.844.863,20	3.294.664,60	52.783,20	789.382,39	12.963.958,76	2.646.006,93	19,29%
Fondos propios medios	4.615.690,04	4.787.730,68	5.033.030,79	5.361.166,45	5.799.784,78	6.385.748,12	7.168.205,47	7.977.559,17	12.827.885,02	15.169.756,78	20.165.377,47	8.662.903,16	33,69%
	95,89%	31,67%	7,68%	34,84%	20,65%	11,99%	25,74%	41,30%	0,41%	5,20%	64,29%		-3,30%

*Nota:* Elaboración propia basada en Estados financieros empresariales

En lo referente al ROE y los componentes, es notable que los fondos propios son mayores a los beneficios netos de las empresas, el mismo se va incrementando a través de los periodos comprendidos del 2011 al 2021, por lo que en el 2011 el ROE fue de 98.89%, para el siguiente periodo disminuyo en 64.22% puntos porcentuales y para el 2013 disminuyo al 7.68%. en el 2014 se incrementó al 34.84%, disminuyendo en el siguiente periodo en 14.19% puntos porcentuales. Para el 2015 el ROE fue de 20.65%, disminuyéndose para el siguiente periodo en 8.66% puntos porcentuales, llegando al 2017 a 25.74%, registrando un incremento de 15.56% puntos porcentuales para el periodo siguiente. En el 2018 registro el 41.30%, y para el siguiente periodo disminuyo al 0.41%. Mientras que en el 2020 el ROE aumento al 5.20%, y para el 2021 aumento en 59.08% puntos porcentuales.

### 4.2.3. Relación de los componentes del capital de trabajo su impacto en la rentabilidad

**Tabla 22:** Datos para el método estadístico

Año	Expediente	ROA	ROE	Capital trabajo
2011	36239	182,30%	5,15%	40.394,63
2011	37775	182,74%	954,41%	609.251,05
2011	36501	0,55%	3,80%	4.693.046,76
2011	37591	4,63%	10,80%	121.912,33
2011	37380	15,63%	9,76%	188.872,24
2011	61370	8,94%	213,68%	75.698,58
2011	96591	0,95%	1,38%	330.535,20
2011	36220	37,36%	6,22%	226.747,32
2011	11050	4,63%	3,80%	10.303.011,75
2011	36197	182,74%	5,15%	230.224,66
2011	149080	8,94%	954,41%	4.977.882,46
2011	83	182,74%	5,15%	9.558.320,00
2012	36239	400,62%	69,24%	53.859,51
2012	37775	9,71%	54,31%	751.632,45
2012	36501	0,03%	0,20%	4.835.128,37
2012	37591	100,32%	242,33%	127.662,39
2012	37380	21,93%	18,90%	237.036,63
2012	61370	10,34%	59,66%	87.849,51
2012	96591	3,95%	6,30%	337.169,77
2012	36220	9,61%	0,36%	23.964,19
2012	11050	9,71%	54,31%	5.690.361,91
2012	36197	21,93%	18,90%	306.966,22
2012	149080	9,50%	34,30%	4.977.882,46
2012	83	30,20%	20,70%	9.558.320,00
2013	36239	12,80%	3,51%	71.812,68
2013	37775	2,30%	16,98%	1.083.112,98
2013	36501	0,30%	2,08%	5.205.122,51
2013	37591	33,51%	81,98%	216.733,04
2013	37380	13,48%	17,07%	471.794,07
2013	61370	2,68%	12,22%	99.553,28
2013	96591	6,66%	14,91%	340.564,11
2013	36220	12,82%	3,66%	403.106,34
2013	11050	23,41%	71,88%	5.690.361,91
2013	36197	11,80%	2,51%	409.288,29
2013	149080	13,48%	17,07%	6.637.176,62
2013	83	2,68%	12,22%	11.922.609,00
2014	36239	41,98%	13,27%	95.750,24
2014	37775	5,60%	32,86%	1.444.150,64
2014	36501	0,16%	1,05%	5.479.076,32
2014	37591	128,11%	261,70%	288.977,38
2014	37380	12,44%	22,18%	629.058,77
2014	61370	0,24%	1,28%	110.614,76
2014	96591	0,34%	0,65%	339.351,20



2014	36220	0,35%	0,17%	537.475,13
2014	11050	0,34%	1,38%	17.208.870,13
2014	36197	128,11%	261,70%	545.717,72
2014	149080	5,60%	32,86%	8.849.568,82
2014	83	1,16%	2,05%	15.351.323,00
2015	36239	1,39%	0,59%	127.666,99
2015	37775	3,13%	17,69%	1.925.534,18
2015	36501	0,19%	1,23%	5.767.448,76
2015	37591	57,44%	120,55%	385.303,17
2015	37380	2,70%	6,42%	838.745,02
2015	61370	8,30%	47,02%	122.905,29
2015	96591	21,34%	56,28%	331.693,26
2015	36220	25,30%	11,81%	716.633,50
2015	11050	2,12%	16,59%	6.172.552,67
2015	36197	3,13%	17,69%	727.623,63
2015	149080	47,34%	110,45%	11.799.425,10
2015	83	3,13%	17,69%	15.351.323,00
2016	36239	7,88%	6,68%	170.222,65
2016	37775	0,08%	0,60%	2.567.378,91
2016	36501	0,88%	5,21%	6.070.998,70
2016	37591	10,09%	25,33%	513.737,56
2016	37380	2,74%	8,67%	1.118.326,69
2016	61370	7,45%	42,26%	136.561,43
2016	96591	58,70%	168,72%	349.150,80
2016	36220	11,44%	6,67%	955.511,33
2016	11050	6,35%	32,16%	5.691.102,04
2016	36197	2,74%	8,67%	970.164,84
2016	149080	9,08%	15,23%	15.732.566,79
2016	83	0,98%	6,21%	15.118.102,00
2017	36239	14,76%	14,52%	226.963,54
2017	37775	5,07%	29,73%	3.423.171,88
2017	36501	0,98%	5,26%	6.390.524,94
2017	37591	29,54%	62,25%	684.983,42
2017	37380	5,15%	21,75%	1.491.102,26
2017	61370	13,56%	88,17%	151.734,92
2017	96591	0,17%	0,42%	374.584,32
2017	36220	13,41%	9,64%	1.274.015,11
2017	11050	0,98%	5,26%	33.299.438,48
2017	36197	5,15%	21,75%	1.293.553,12
2017	149080	13,56%	88,17%	20.976.755,73
2017	83	5,07%	29,73%	20.054.601,67
2018	36239	11,12%	14,78%	302.618,05
2018	37775	12,94%	75,92%	4.564.229,18
2018	36501	2,31%	10,97%	6.726.868,36
2018	37591	15,88%	31,35%	913.311,23
2018	37380	1,51%	8,49%	1.988.136,35
2018	61370	0,38%	2,80%	202.236,32
2018	96591	6,65%	24,65%	331.177,96
2018	36220	8,27%	7,37%	1.383.410,65

2018	11050	2,31%	10,97%	20.633.600,05
2018	36197	0,38%	2,80%	1.383.410,65
2018	149080	15,88%	31,35%	11.640.617,48
2018	83	0,38%	2,80%	16.303.985,23
2019	36239	7,15%	15,67%	49.490,81
2019	37775	7,55%	42,58%	6.085.638,90
2019	36501	2,54%	10,12%	7.080.914,06
2019	37591	21,49%	60,79%	1.217.748,30
2019	37380	7,01%	67,51%	2.650.848,46
2019	61370	5,88%	41,78%	16.548,07
2019	96591	1,97%	3,72%	178.046,86
2019	36220	4492,39%	20,44%	92.258,07
2019	11050	7,01%	67,51%	16.015.442,18
2019	36197	2,54%	10,12%	72.719,73
2019	149080	7,15%	15,67%	20.676.272,80
2019	83	1,97%	3,72%	16.365.659,71
2020	36239	9,07%	23,01%	323.217,94
2020	37775	4,50%	25,37%	8.114.185,20
2020	36501	2,54%	10,12%	7.453.593,75
2020	37591	36,97%	183,93%	1.623.664,40
2020	37380	7,08%	68,13%	2.650.848,46
2020	61370	6,69%	50,47%	18.386,75
2020	96591	65,89%	52,01%	24.660,01
2020	36220	2,35%	1,49%	1.558.312,70
2020	11050	6,69%	50,47%	656.433,74
2020	36197	65,89%	52,01%	1.558.312,70
2020	149080	2,54%	10,12%	19.923.843,77
2020	83	2,54%	10,12%	11.583.748,53
2021	36239	10,74%	26,15%	356.237,48
2021	37775	6,78%	38,25%	10.818.913,60
2021	36501	24,86%	71,66%	7.845.888,16
2021	37591	13,13%	35,82%	2.164.885,87
2021	37380	136,64%	986,58%	2.650.848,46
2021	61370	20,40%	134,40%	20.429,72
2021	96591	54,30%	153,26%	137.702,85
2021	36220	3,73%	3,24%	824.796,10
2021	11050	24,86%	71,66%	17.419.191,00
2021	36197	20,40%	134,40%	844.334,11
2021	149080	5,68%	28,15%	26.326.584,55
2021	83	6,78%	38,25%	14.272.456,13

*Nota:* Elaboración propia basada en Estados financieros empresariales

**Tabla 23:** Análisis de correlación por año

<b>2011</b>			
			ROE
Rho de Spearman	Ln_Capital_trabajo	Coefficiente de correlación	-0,023
		Sig. (bilateral)	0,449
		N	12
<b>2012</b>			
			ROE
Rho de Spearman	Ln_Capital_trabajo	Coefficiente de correlación	0,726
		Sig. (bilateral)	0,000
		N	12
<b>2013</b>			
			ROE
Rho de Spearman	Ln_Capital_trabajo	Coefficiente de correlación	0,228
		Sig. (bilateral)	0,000
		N	12
<b>2014</b>			
			ROE
Rho de Spearman	Ln_Capital_trabajo	Coefficiente de correlación	0,585
		Sig. (bilateral)	0,000
		N	12
<b>2015</b>			
			ROE
Rho de Spearman	Ln_Capital_trabajo	Coefficiente de correlación	-0,043
		Sig. (bilateral)	0,175
		N	12
<b>2016</b>			
			ROE
Rho de Spearman	Ln_Capital_trabajo	Coefficiente de correlación	-0,559
		Sig. (bilateral)	0,000
		N	12
<b>2017</b>			
			ROE
Rho de Spearman	Ln_Capital_trabajo	Coefficiente de correlación	0,361
		Sig. (bilateral)	0,000
		N	12
<b>2018</b>			
			ROE
Rho de Spearman	Ln_Capital_trabajo	Coefficiente de correlación	0,393
		Sig. (bilateral)	0,000
		N	12
<b>2019</b>			
			ROE
Rho de Spearman	Ln_Capital_trabajo	Coefficiente de correlación	0,347
		Sig. (bilateral)	0,000
		N	12

2020			
Rho de Spearman	Ln_Capital_trabajo		ROE
		Coeficiente de correlación	0,590
		Sig. (bilateral)	0,000
		N	12
2021			
Rho de Spearman	Ln_Capital_trabajo		ROE
		Coeficiente de correlación	0,032
		Sig. (bilateral)	0,288
		N	12

*Nota:* Programa SPSS

El tamaño de la muestra para el desarrollo de la matriz de correlación (N) es de 12 observaciones para cada año, con lo cual se registraron coeficientes de correlación significativos en todo el período objeto de estudio a excepción de los años 2011, 2015 y 2021. En consecuencia, al registrarse que la mayor parte del período objeto de estudio evidenció valores p de los coeficientes de correlación de Spearman significativos al 5%, con lo cual se rechaza la hipótesis nula y se acepta la alterna de que existe relación entre el capital de trabajo y la ROE.

**Tabla 24:** Resultados del análisis de correlación Rho de Spearman

Coeficiente de correlación de Spearman	0,2472
Estadístico	2,89E+05
Valor p	0,0043

*Nota.* Elaboración propia con base en la información proporcionada en el anexo 1.

Se evidencia que existe correlación entre el capital de trabajo y la rentabilidad de las empresas del sector automotor en la provincia de Tungurahua, aunque esta asociación puede categorizarse como baja. Esto se lo contempla al evidenciarse un valor del coeficiente de correlación de Spearman de 0,2472 con un valor p significativo al 1 el cual fue de 0,0043. Con este resultado se rechaza la hipótesis nula y se acepta el alterna de que el capital de trabajo y la rentabilidad se encuentran correlacionadas. Se evidencia, entonces, que las variables objeto de estudio pueden considerarse en un modelo de regresión lineal en el cual se identifique la relación que podría tener la variable independiente (capital de trabajo) sobre la dependiente (rentabilidad sobre el patrimonio).

Una vez procesada la información financiera de las empresas tomadas como muestra en referencia al capital de trabajo y la rentabilidad, se desarrolla una base para dar cumplimiento al tercer objetivo de establecer la relación del capital de trabajo y su impacto en la rentabilidad del sector automotor de la provincia de Tungurahua mediante el uso del sistema SPSS, el modelo de regresión lineal con dos variables:

**Tabla 25:** Resultados regresión lineal

<b>Variab</b> les	<b>C</b> oeficientes	<b>E</b> rror estándar	<b>T</b>	<b>V</b> alor p	
Intercepto	-0,6510	0,2219	-2,9339	0,0043	***
ln_Capital_trabajo	0,0481	0,0218	2,3807	0,0018	***
<b>RESET de Ramsey</b>					
Estadístico:	0,6776		Valor p:	0,09302	
<b>Contraste de heterocedasticidad de Breusch - Pagan</b>					
Estadístico:	6098,30		Valor p:	2,20E-16	
<b>Contraste de autocorrelación de Breusch - Godfrey</b>					
Estadístico:	0,87		Valor p:	0,8117	

*Nota.* Elaboración propia.

\* Significación estadística al 10%, \*\* significación estadística al 5% y \*\*\* significación estadística al 1%.

Se determina la existencia de relación entre el capital de trabajo y la rentabilidad de las empresas del sector automotor de la provincia de Tungurahua. Aquello se lo considera al encontrarse que por cada 1% que se incrementa el capital de trabajo, la rentabilidad sobre el patrimonio de las organizaciones también se incrementará en 0,0481 puntos porcentuales, efecto que fue significativo al 1%, puesto que se registró un valor p de 0,0018. Con este resultado se acepta la hipótesis nula y se rechaza la hipótesis alternativa de investigación que sostiene que el capital de trabajo se relaciona con la rentabilidad de las empresas del sector automotor de la provincia de Tungurahua.

Se determina que la forma funcional del modelo de regresión anteriormente mencionado es la adecuada, lo que indica que la expresión que representa la correspondencia existente entre la rentabilidad y el capital de trabajo es lineal. Este resultado se lo considera al haberse registrado un valor p del estadístico del contraste de RESET de Ramsey no significativo al 5%, el cual fue de 0,0930, con lo cual no se rechaza la hipótesis nula de que la especificación del modelo de regresión es la adecuada. En este sentido, se descarta la necesidad de expresar al regresor en su versión cuadrática o cúbica para reflejar adecuadamente el relacionamiento que existe entre las variables objeto de estudio.

Se reconoce la existencia de heterocedasticidad en las observaciones utilizadas para efectuar el modelo de regresión, lo que indica la existencia de cierta variabilidad de los datos que podrían generar la estimación de errores de estándar sesgados. Aquello se lo contempla al apreciarse un valor p correspondiente al estadístico del contraste de heterocedasticidad de Breusch – Peagan significativo al 1%, mismo que alcanzó una apreciación de 2,20E-16, de manera que se rechazaba la hipótesis nula y se acepta la alterna de existencia de heterocedasticidad en las observaciones utilizadas en el modelo de regresión. En consecuencia, se reconoce la necesidad de estimar los errores estándar robustos a este condicionamiento, que son los propuestos por Eicker, Huber y White, los cuales se presentan en la tabla 25.

Se descarta la presencia de autocorrelación en el análisis de regresión, lo que indica que los errores no se encuentran seriamente correlacionados o que existe relación entre las observaciones temporales objeto de estudio. Esto se lo considera al registrarse un valor p del estadístico del contraste de autocorrelación de Bresusch – Godfrey significativo al 1%, mismo que fue de 0,8117, con lo cual no se rechaza la hipótesis nula de ausencia de autocorrelación en el modelo de regresión descrito. En este sentido, se descarta la necesidad de estimar los errores de estándar Consistentes A Autocorrelación y Heterocedasticidad.

La ecuación lineal de la regresión con los valores de los coeficientes se expresa de la siguiente manera:

$$ROE_{it} = -0,6510 + 0,0481CT_{it} + \varepsilon_{it}$$

Donde:

$ROE_{it}$  = Rentabilidad sobre el patrimonio,

$CT_{it}$  = Capital de trabajo y

$\varepsilon_{it}$  = Error de estimación.

## CAPÍTULO V

### CONCLUSIONES, RECOMENDACIONES, BIBLIOGRAFÍA Y ANEXOS

#### 5.1 Conclusiones

- Al efectuar el análisis de los componentes del capital de trabajo se pudo conocer de forma objetiva el comportamiento de los activos corrientes y pasivos corrientes, se realizó un análisis de activos totales de cada una de las 12 empresas del sector automotor que refleja un manejo del capital de trabajo estable y creciente, lo que indica que mantienen una gestión interna equilibrada en sus cuentas, donde en el año 2020 se comportó con \$ 53´838.524,26 y para el año 2021 \$ 83´352.924,54 observándose una variación positiva al incrementarse el total promedio de los activos de las empresas del sector, por su parte también se puede apreciar a las empresas con mayor volumen de activos, según los datos calculados Vehículos y Camiones Centro Sierra S.A. desde el año 2011 hasta el 2021 es una de las empresas sólidas en obtención de activos, en relación con las empresas competitivas del centro del País, sin embargo en lo que respecta a pasivos presentaron igual crecimiento con las ventas, conduciendo a un elevado riesgo, en lo referente a la recuperación de cartera.
- En lo que se refiere al análisis de la rentabilidad; es importante mencionar que, de las 12 empresas, Ambamazda, han tenido un importante crecimiento; debido al importante manejo de sus componentes, tales como: el cobrar en menos tiempo los valores pendientes a sus clientes; y vendiendo de manera ágil el inventario; reflejándose en el comportamiento económico y sostenible en el mercado. Así también, el rendimiento promedio sobre la inversión de las empresas del sector durante los 10 años, se evidenció que un margen de seguridad al momento de invertir los rendimientos sobre los activos totales (ROA), cada dólar invertido en activos totales genero \$ 44.20 de utilidad neta de activos totales invertidos por los accionistas de las empresas del sector de automotor de Tungurahua, esto debido al incesante otorgamiento de créditos directo, ocasionando que estas empresas cubran sus pasivos de corto plazo. Por otra parte, el rendimiento sobre los beneficios (ROE) se puede evidenciar que

existe un margen de seguridad al momento de invertir los rendimientos sobre los beneficios, lo cual implica que las utilidades netas corresponden al 33.69% promedio total del sector del patrimonio, es decir que los socios de las empresas del sector automotor de Tungurahua obtuvieron un rendimiento sobre su inversión del 33.69% , esto debido a que debieron cubrir los pasivos a corto plazo, mediante la utilización de fondos propios o en su defecto sus activos corrientes.

- Finalmente, se puede determinar que existe una relación directamente proporcional y estadísticamente significativa entre el capital de trabajo y la rentabilidad, misma que registró un Rho de Spearman de 0,247 con un valor p de 0,004, siendo que la rentabilidad de las empresas se asocia con el direccionamiento y el uso de sus recursos: cada empresa maximiza su capital para obtener mayor rentabilidad, de forma que se promueva el dinamismo empresarial y se adquiera un mayor posicionamiento en el mercado. Asimismo, se registró un efecto del capital de trabajo sobre la ROE de las empresas del sector automotor significativo al 5%, cuyo valor p fue de 0,0018. Con este resultado se ratifica que el capital de trabajo se relaciona con la rentabilidad de las empresas de la industria.

## **5.2 Recomendaciones**

- Las empresas deben realizar un análisis constante al capital de trabajo, con el fin de establecer un manejo óptimo de sus recursos; que permita acceder a altos niveles de liquidez, siendo eficientes; no solo en el cumplimiento de sus obligaciones; sino también accediendo a nuevas oportunidades de negocio, que proyecten un perfil competitivo en el sector.
- Las empresas para poder generar una mejor rentabilidad es recomendable que establezcan un plan operativo direccionado al incremento de la liquidez; al instaurar políticas de cobro más eficientes, que permitan vender su inventario de forma eficaz; minimizando gastos, y así tener un control adecuado del activo corriente, con el que se pueda operar con normalidad.



- Es importante que las empresas mejoren sus estrategias en el manejo de sus cuentas, que intervienen en el funcionamiento operativo; minimizando la utilización de sus recursos, con una rentabilidad máxima en la línea del negocio; que generen nuevas expectativas, que permitan al cliente alcanzar un nivel de lealtad comercial en el mercado.

### 5.3 BIBLIOGRAFÍA

- Alvarez, I. (2016). *Finanzas estrategicas u creacion de valor*. Ecoe Ediciones .
- Angulo, L. (2016). La gestión efectiva del capital de trabajo en las empresas. *Revista Universidad y Sociedad*, 8(4), 54-57.  
[http://scielo.sld.cu/scielo.php?script=sci\\_arttext&pid=S2218-3620201600040000](http://scielo.sld.cu/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S2218-3620201600040000)
- Baldeón, G. (2021). *Anuario AEADE*. Noah Publicidad. <https://www.aeade.net/wp-content/uploads/2022/03/Anuario-Aeade-2021.pdf>
- Barboza, M. (2016). *Propuesta de un modelo para la valoración financiera del patrimonio de la empresa INTESOFT S.A.* Universidad de Costa Rica.  
<https://kerwa.ucr.ac.cr/handle/10669/29212>
- Belloso, L., Fernández, N., & Álvarez, D. (2021). Rentabilidad en las empresas de construcción y montaje. *IPSA Scientia*, 6(1), 81-99. <https://doi.org/https://doi.org/10.25214/27114406.1055>
- Bernal, C. (2018). *Metodología de la investigación*. México: Pearson.
- Brigham, E. (2001). *Fundamentos de la administracion financiera*. McGraw-Hill Interamericana Editores.
- Ceballos, J. (2015). La importancia de las estrategias para la administración eficiente del efectivo. *Observatorio de la Economía Latinoamericana*, 210, 1-19.  
<https://ideas.repec.org/a/erv/observ/y2015i21038.html>
- Celis, J. (2022). Inferencia del capital de trabajo en el desarrollo empresarial. *TecnoHumanismo. Revista Científica*, 2(2).
- Cordoba, M. (2012). *Gestion Financiera*. Ecoe Ediciones .
- Correa, J., Gómez, S., & Londoño, F. (2018). Indicadores financieros y su eficiencia en la explicación de la generación de valor en el sector cooperativo. *Revista Facultad de Ciencia Economicas Investigacion y Reflexión*, xxvi(2), 129-144. <https://doi.org/DOI:https://doi.org/10.18359/rfce.3859>
- Duque, G., Espinoza, O., González, K., & Sigüencia, A. (2019). Influencia de la administración del capital de trabajo en la rentabilidad. *INNOVA Research Journal*, 4(31), 1-17.  
<https://doi.org/https://doi.org/10.33890/innova.v4.n3.1.2019.1060>
- Elorza , H., & Medina , J. (1999). *Estadistica para las ciencias sociales y del comportamiento*. Oxford University.

- Encalada, G., Beltrán, M., Contreras, M., & Ocampo, W. (2021). La rentabilidad es un concepto muy importante en las empresas y negocios. Sin embargo, en ocasiones, se puede encontrar un desconocimiento, además de que de acuerdo a las características específicas de la inversión y el trabajo financiero, se debe elegir. *FIPCAEC Fomento de la investigación y publicación científico-técnica multidisciplinaria*, 6(4), 378-391.  
<https://fipcaec.com/index.php/fipcaec/article/view/512>.
- Eugene, B. (2018). *Fundamentación de Administración Financiera*. México: Patria.
- Flores, C., Arévalo, J., Pérez, J., & Escalante, J. (2020). Gestión del inventario y el rendimiento financiero en las empresas automotrices, Tarapoto, 2020. *Ciencia Latina Revista Científica Multidisciplinar*, 6(1), 1-21.  
<https://doi.org/DOI>: [https://doi.org/10.37811/cl\\_rcm.v6i1.1631](https://doi.org/10.37811/cl_rcm.v6i1.1631)
- Fontalvo, T., & De La Hoz, E. (2020). Método conglomerado-análisis discriminante-análisis envolvente de datos para clasificar y evaluar eficiencia empresarial. *Entramado*, 6.
- Fontalvo, T., De la Hoz, E., & Vergara, J. (2012). Aplicación de análisis discriminante para evaluar el mejoramiento de los indicadores financieros en las empresas del sector alimento de Barranquilla-Colombia. *Ingeniare. Rev. chil. ing*, 20(3), 320-330. <https://doi.org/http://dx.doi.org/10.4067/S0718-33052012000300006>
- García, J., Galarza, S., & Altamirano, A. (2017). Importancia de la administración eficiente del capital de trabajo en las Pymes. *Revista Ciencia Unemi*, 10(23), 30-39. <https://ojs.unemi.edu.ec/index.php/cienciaunemi/article/view/495/387>
- Gaytan, J. (2020). El plan de negocio y la rentabilidad. *Mercado y Negocios*(42), 1-11. <https://www.redalyc.org/journal/5718/571864273008/571864273008.pdf>
- Ghapar, F. (2018). *Gestión de Operaciones y de u Efecto Sobre Rentabilidad : Evidencia Empírica de Mercado de Capitales de Malasia*.
- Guerrero, Y., Huamán, K., & Vallejos, J. (2021). Gestión de capital de trabajo y la toma de decisiones en la empresa alba mayo S.R.L, moyobamba -2021. *Ciencia Latina: Revista multidisciplinar*, 5(6), 1-23.  
[https://doi.org/https://doi.org/10.37811/cl\\_rcm.v5i6.1447](https://doi.org/https://doi.org/10.37811/cl_rcm.v5i6.1447)

- Handley, K., Wright, S., & Evans, E. (2018). SME reporting in Australia: Where to now for decision-usefulness? *Australian Accounting Review*, 28(2), 251-255. <https://doi.org/https://doi.org/https://doi.org/10.1111/auar.12179>
- Haro de Rosario, A., & Diaz, J. (2017). *Gestión Financiera*. Editorial Universidad de Almeria.
- Hernandez, J., Hernandez, L., & Hernandez, A. (2022). Inferencia del capital de trabajo en el desarrollo empresarial. *TecnoHumanismo. Revista Científica*, 2(2), 98-116. <https://tecnohumanismo.online>
- Hernandez, R., Fernandez, C., & Baptista, P. (2014). *Metodología de la Investigación* (Sexta ed.). McGrawHill.
- Jakpar, S., Tinggi, M., Siang, T., Johari, A., Myint, K., & Sadique, M. (2017). Working Capital Management and Profitability: Evidence from Manufacturing Sector in Malaysia. *Journal of Business & Financial Affairs*, 6(2), 1-9. <https://doi.org/doi:10.4172/2167-0234.1000255>
- Kelly, B. (2016). Shedding light on working capital management challenges and best practices: A study of the manufacturing and distribution industry. *Crowe Horwath*, 1-20. [https://www.crowehorwath.com/folio-pdf/Working-Capital-Management-Challenges\\_MD-17000-002B.pdf](https://www.crowehorwath.com/folio-pdf/Working-Capital-Management-Challenges_MD-17000-002B.pdf)
- Kostini, N., & Marliasari, F. (2017). The Impact of Working Capital Management toward Profitability on Food and Beverage Companies Listed in Indonesia Stock Exchange. *Review of Integrative Business and Economics Research*, 6(2), 350-358. [http://buscompress.com/uploads/3/4/9/8/34980536/riber6-2\\_26h16-127\\_350-358.pdf](http://buscompress.com/uploads/3/4/9/8/34980536/riber6-2_26h16-127_350-358.pdf)
- Labra, R., & Torrecillas, C. (2014). *Guía cero para datos de panel. Un enfoque práctico Working Pape*. Universidad Autónoma de Madrid. [https://www.uam.es/docencia/degin/catedra/documentos/16\\_Guia%20CERO%20par](https://www.uam.es/docencia/degin/catedra/documentos/16_Guia%20CERO%20par)
- Lira, P. (2023). *La estructura de capital de la empresa: Aspectos introductorios*. <https://gestion.pe/blog/deregresoalobasico/2014/05/la-estructura-de-capital-de-la-empoesa-aspectos-introductorios.html>
- Lozano, M., Pezo, P., Soto, S., & Villafuerte, A. (2021). Gestión de inventarios y la rentabilidad de una empresa del sector automotriz. *Sapienza: International*

- Journal of Interdisciplinary Studies*, 2(4).  
<https://doi.org/https://doi.org/10.51798/sijis.v2i4.157>
- Mafra, V., Gonzales, E., Ricardo, P., & Wahrlich, R. (2016). A cost-benefit analysis of three gillnet fisheries in Santa Catarina, Brazil: contributing to fisheries management decisions. *Latin American Journal of Aquatic Research*, 44(5), 1096-1115. <https://doi.org/https://doi.org/10.3856/vol44-issue5-fulltext-19>
- Martinez, C. (2022). *Que son las cuentas por pagar, tipos, administracion e importancia*. <https://www.dripcapital.com/es-mx/recursos/finanzas-guias/cuentas-por-pagar>
- Martínez, E., González, F., Luna, R., & Salcedo, G. (2022). La administración financiera y su aporte en la toma de decisiones en las Pymes del Ecuador. *FIPCAEC*, 7(2), 1-22. <https://doi.org/DOI:https://doi.org/10.23857/fipcaec.v7i2.560>
- Mehtab, A., & Marsap, A. (2015). Determinant Factors and Working Capital Requirement. *International Journal of Economics and Finance*, 7(2), 280-292. <https://doi.org/doi:10.5539/ijef.v7n2p280>
- Molina, J., & Ruiz, S. (2017). Reseña de la conferencia: Gestión del capital de trabajo, como un generador de valor en la empresa El Salvador. *Coyuntura Económica Cuarta Época*, 1(3), 57-60.  
<http://revistas.ues.edu.sv/index.php/coyunec/article/download/419/348>
- Mondragon , M. (2014). Informacion cientifica. *Movimiento Cientifico*, 8(1), 96-104.  
[https://www.google.com/url?sa=i&rct=j&q=&esrc=s&source=web&cd=&ved=0CAIQw7AJahcKEwjI7e7s9N7\\_AhUAAAAAHQAAAAAQAg&url=https%3A%2F%2Fdialnet.unirioja.es%2Fdescarga%2Farticulo%2F5156978.pdf&psig=AOvVaw2PbVkJAYSws1NwKUTVeR\\_RG&ust=1687798795080881&opi=89978449](https://www.google.com/url?sa=i&rct=j&q=&esrc=s&source=web&cd=&ved=0CAIQw7AJahcKEwjI7e7s9N7_AhUAAAAAHQAAAAAQAg&url=https%3A%2F%2Fdialnet.unirioja.es%2Fdescarga%2Farticulo%2F5156978.pdf&psig=AOvVaw2PbVkJAYSws1NwKUTVeR_RG&ust=1687798795080881&opi=89978449)
- Morillo, J., & Llamo, D. (2019). Ciclo de conversion de efectivo: una herramienta esencial para la evaluacion financiera de la empresa. *Revista Valor Contable*, 6(1), 54-64.  
[https://www.google.com/url?sa=i&rct=j&q=&esrc=s&source=web&cd=&cad=rja&uact=8&ved=0CAIQw7AJahcKEwjY0OrRyrz\\_AhUAAAAAHQAAAAAQAg&url=https%3A%2F%2Frevistas.upeu.edu.pe%2Findex.php%2Fri](https://www.google.com/url?sa=i&rct=j&q=&esrc=s&source=web&cd=&cad=rja&uact=8&ved=0CAIQw7AJahcKEwjY0OrRyrz_AhUAAAAAHQAAAAAQAg&url=https%3A%2F%2Frevistas.upeu.edu.pe%2Findex.php%2Fri)

\_vc%2Farticle%2Fview%2F1258%2F1602&psig=AOvVaw2RmuJXO40ppr  
17c6ypMnCx&ust=1

- Muñoz, C. (2019). *Metodología de la investigación*. México: Pearson.
- NIC. (2019). *Normas Internacionales de Contabilidad*.  
<https://normasinternacionalesdecontabilidad.es/normas-internacionales/>
- Ollague, J., Ramon, D., Soto, C., & Novillo, E. (2017). Indicadores financieros de gestión: análisis e interpretación desde una visión retrospectiva y prospectiva. *INNOVA Research Journal*, 8(1), 22-41. <https://doi.org/DOI:https://doi.org/10.33890/innova.v2.n8.1.2017.328>
- Peña, S., Cárdenas, Y., & Gutierrez, N. D. (2021). Examen Financiero en los niveles de liquidez y rentabilidad: Caso empresa CaodelSur Cia. Ltda. *Digital Publisher CEIT*, 6. <https://doi.org/org/10.33386/593dp.2021.6.738>
- Peralta, P. (11 de 05 de 2022). Mercado automotriz experimentó ligera baja en sus ventas en abril. *Radio Pichincha*.
- Perazzi, J., & Merli, G. (2013). Modelos de regresión de datos panel y su aplicación en la evaluación de impactos de programas sociales. *Revista de Estudios Interdisciplinarios en Ciencias Sociales TELOS*, 15(1), 119-127.  
<http://www.redalyc.org/pdf/993/99326637008.pdf>
- Premratnha, S. (2017). The Relationship between Working Capital Management (WCM) And Corporate profitability (CP): A Study Of Selected Listed Companies In Sri Lanka. *International Journal of Innovative Research and Knowledge*, 2(1), 59-70.  
[http://www.ijirk.com/archive\\_v2i1\\_paper\\_pdf/IJIRK-2.1.07.pdf](http://www.ijirk.com/archive_v2i1_paper_pdf/IJIRK-2.1.07.pdf)
- Puente, M., & Viñan, J. (2017). Estrategias de crecimiento empresarial y su incidencia en la rentabilidad empresarial. *Observatorio Economía Latinoamericana*, 1-10.  
<https://www.eumed.net/cursecon/ecolat/ec/2017/crecimiento-rentabilidad.html>
- Romo, B. (2016). *Modelo de datos de panel para el análisis del efecto de variables macroeconomicas en los procedimientos concursales de empresas españolas*. Univeridad Pontificiaia Comillas.
- Stephen, A., & Randolph, W. (2016). *Fundamentos de Finanzas Corporativas*. McGraw Hill Interamericana.

- Sumathi, A., & Narasimhaiah, T. (2016). A study on the effect of working capital on the profitability of infosys. *ICTACT Journal On Management Studies*, 2(3), 368-371. <https://doi.org/DOI: 10.21917/ijms.2016.0047>
- Thakur, O., & Muktadi, D. (2017). Working Capital Financing Policy and Profitability: Empirical Study on Bangladeshi Listed Firms. *British Journal of Economics, Management & Trade*, 17(1), 1-6. <https://doi.org/doi:10.9734/BJEMT/2017/3259>
- Valderrama, S. (2019). *Pasos para Elaborar Proyectos de Investigación Científica Cualitativa, Cuantitativa y Mixta*. Lima: San Marcos.
- Valladares, C., Sánchez, K., Ugando, M., Sabando, Á., & Villalón, A. (2021). Gestión de capital de trabajo y su efecto en la rentabilidad para el grupo de empresas del sector manufacturero Ecuatoriano. *South Florida Journal of Development*, 2(2), 1942-1946. <https://doi.org/DOI: 10.46932/sfjdv2n2-075>
- Van Horne, J. &. (2017). Razón de Rentabilidad. En fundamentos de administración financiera. *FIPCAEC* .
- Vera, M., Cedeño, E., & Garcia, X. (2020). Incidencia del capital de trabajo en la rentabilidad de la industria de alimentos Tsáchila “El Gustador”. *ECA Sinergia*, 11(3), 50-62. [https://doi.org/DOI: https://doi.org/10.33936/eca\\_sinergia.v11i3.2454](https://doi.org/DOI: https://doi.org/10.33936/eca_sinergia.v11i3.2454)
- Vergés, J. (2011). *Analisis del Funcionamiento Economico de las empresas*. Universidad Autónoma de Barcelona.
- Wieczorek, M., Dos, A., Blach, J., & Gorozyska, M. (2016). Working capital management and liquidity reserves: The context of risk retention. *Journal of Economics and Management*, 23(1). <https://www.google.com.ec/url?sa=t&rct=j&q=&esrc=s&source=web&cd=3&cad=rja&uact=8&ved=0ahUKEwicmYnA3eTYAhVJ21MKHczrDfYQFgg6MAI&url=http%3A%2F%2Fyadda.icm.edu.pl%2Fyadda%2Felement%2Fbwmeta1.element.cejsh-49095bcc5486-4cb8-ae0-c60b2a461c22%2Fc%2F01.pdf&us>
- Zambrano, F., Sánchez, M., & Correa, S. (2021). Análisis de rentabilidad, endeudamiento y liquidez de microempresas en Ecuador. *RETOS. Revista de Ciencias de la Administración y Economía*, 11(22), 236-249. <https://doi.org/DOI https://doi.org/10.17163/ret.n22.2021.03>





AMBANDINE	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021
<b>ACTIVO</b>											
<b>CORRIENTE</b>											
Efectivo y equivalentes	24.235,98	67.262,01	25.261,18	18.571,60	1.199,13	8.949,88	99.619,07	115.478,07		354407,66	22.974,12
Cuentas por cobrar	87.360,00	133.326,43	1.286.743,82	1.955.855,19	1.154.910,78	1.037.556,95	2.375.080,78	10.000,00			1.413.991,60
(-) Provisión cuentas incobrables	122.607,52	146.984,12	-146.984,12	-164.204,96	-134.625,36	-134.625,36	-139.450,08	-139.450,08			138.709,05
Inventarios	1.814.062,96	1.650.286,12	2.109.880,29	1.650.389,06	923.316,96	1.435.561,49	1.420.354,64			677.812,13	42.812,29
Activos por impuestos corriente	-	131.536,02	123.026,12	132.563,20	12.488,52	94.868,09	83.769,61			150.344,32	38.377,94
Activos financieros corrientes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otras relacionadas	106.861,50	99.000,00	33.823,47	223.255,89		468.161,11		9.559,06			
Otros no relacionados	1.871.111,39	1.972.894,44		13.177,55	12.719,99	10.783,63	53.877,13	4.474.789,42		3.041.997,62	
Otros								223.666,15			
Gastos pagados por anticipado		3.393,88	780,00	-	-	-	-	-		17.149,95	20.430,16
<b>TOTAL ACTIVO CORRIENTE</b>	<b>3781024,31</b>	<b>1.838.820,34</b>	<b>3.726.499,00</b>	<b>4.158.017,45</b>	<b>2.239.260,74</b>	<b>3.190.506,51</b>	<b>4.172.151,31</b>	<b>4.972.942,78</b>	-	<b>4.103.002,63</b>	<b>1.399.877,06</b>
<b>NO CORRIENTE</b>											
Terrenos	754.720,00	1.183.162,20	1.183.162,20	1.183.162,20	745.720,00	1.033.162,20	1.033.162,20	1.033.162,20		1.080.727,40	1.080.727,40
Edificios	674.687,41	667.523,50	667.523,50	667.523,50	674.687,41	481.723,27	481.723,27	481.723,27		481.723,27	481.723,27
(-) Depreciación acumulada propiedades, equipo	-257.807,46	-161.076,84	-219.108,84	-265.935,08	-322.949,05	306.975,12	266.503,16	309.241,84		407.332,37	403.092,43
Equipo de computo	83.946,50	43.256,50	59.870,03	68.811,84	-	66.995,71	74.950,21			102.829,05	102.829,05
Construcciones en Curso y Otros Activos en Tránsito											
Vehículos, Equipo de Transporte y Caminero Móvil	93.522,01	101.920,07									
Maquinaria y equipo	36.691,96		137.850,32	107.108,88		121.675,78	110.130,67	137.149,73		152.270,36	75.013,17
Muebles y enseres	123.712,23	148.729,92	153.484,32	129.088,28	129.088,28	125.045,14	132.295,14	99.334,05		180.029,56	176.020,50
Otros								102.806,00			
Derechos de uso por activos arrendados											
Marcas, patentes y otros		189.535,11	197.618,56								
(-) Amortización acumulada de activos intangibles	-131.003,16	-101.156,69	-137.243,37	-170.029,17	-192.607,3	-197.471,96	-204.581,40	23.063,54		85.791,28	105.793,08
Propiedades de inversión											
(-) Amortización acumulada de derechos de uso por activos arrendados											
Inversiones no corrientes		388.127,28	848.825,58	911.291,35	911.391,35	896.699,33	731.262,16	667.800,00		667.800,00	667.800,00
Cuentas por cobrar no corrientes											
Activos por impuestos diferidos											
(-) Deterioro Acumulado del Valor de Inversiones no Corrientes											
<b>TOTAL ACTIVOS NO CORRIENTES</b>	<b>1.481.403,31</b>	<b>2.127.429,50</b>	<b>2.739.544,66</b>	<b>2.867.192,59</b>	<b>2.301.755,98</b>	<b>2.134.075,00</b>	<b>2.019.878,62</b>	<b>1.848.668,12</b>	-	<b>1.852.292,94</b>	<b>1.727.616,17</b>
<b>TOTAL ACTIVOS</b>	<b>5.262.427,62</b>	<b>3.966.249,84</b>	<b>6.466.043,66</b>	<b>7.025.210,04</b>	<b>4.541.016,72</b>	<b>5.324.581,51</b>	<b>6.192.029,93</b>	<b>6.821.610,90</b>	-	<b>5.955.295,57</b>	<b>3.127.493,23</b>
<b>PASIVO</b>											
<b>CORRIENTE</b>											
Cuentas por pagar	1.287.245,19	1.007.300,63	1.413.873,11	1.446.176,37	785.650,13	995.380,40	1.145.356,96	4.521.079,14		2.654.987,20	445.150,31
Otras cuentas por pagar	36.614,85	259.598,68	246.371,65	3.494,19	453,67		53.938,32	1.069.902,67		302.103,96	
Obligaciones con instituciones financieras	1.062.300,24	956.878,70	588.491,96	753.025,37	13.863,43	316.647,01	1.545.594,51			1.632.580,48	1.460.042,65
Participación trabajadores por pagar del ejercicio	62.635,05	46.577,62	34.943,15	50.037,78	2.362,61	-	214,60				
Obligaciones con el IESS	36.203,19			248,94							
Otros pasivos por beneficios a empleados		30.637,29	39.491,78	48.193,56	5.858,86	13.345,07	21.564,52	11.324,82		5.707,60	205,97
provisiones corrientes						22.834,59	33.934,55	44.928,44			
Pasivos por ingresos diferidos						57.455,00	-			98.773,00	98.773,00
Pasivo corriente por arrendamiento										98.773,86	98.773,86
Impuesto a la renta por pagar del ejercicio	102.245,69	128.177,24	123.971,16	137.725,98	14.498,09	10.469,19	62.279,79				
Otros pasivos corrientes			3.730,08	103.257,22	38.363,86	12.514,31		14.745,21		37.066,76	86.509,76
Otros											
<b>TOTAL PASIVO CORRIENTE</b>	<b>2.587.244,21</b>	<b>2.429.170,16</b>	<b>2.450.872,89</b>	<b>2.541.910,47</b>	<b>861.299,59</b>	<b>1.428.645,57</b>	<b>2.862.883,25</b>	<b>5.695.921,84</b>	-	<b>4.847.122,79</b>	<b>2.190.135,78</b>
<b>NO CORRIENTE</b>											
Otras cuentas por pagar no corrientes								4.521.079,14			4.567.867,87
provisiones no corrientes											
Obligaciones con instituciones financieras no corrientes	135.629,51	176.309,30	217.349,50	45.554,51	31.842,81	16.748,29					
Pasivo no corriente por arrendamiento		26.055,33	-	-	-	-		1.069.902,67			
Jubilación Patronal	154.099,48	137.084,01	164.991,73	206.508,71	186.931,33	127.674,14	106.840,14	44.772,02		24.775,67	24.775,67
Desahucio	47.559,71				64.311,54	53.613,07	40.848,72	17.696,83		5.147,54	5.147,54
Otros											
<b>TOTAL PASIVO NO CORRIENTE</b>	<b>154.099,48</b>	<b>339.448,64</b>	<b>382.341,23</b>	<b>252.063,22</b>	<b>283.085,68</b>	<b>198.035,50</b>	<b>147.688,86</b>	<b>5.653.450,66</b>	-	<b>29.923,21</b>	<b>4.597.791,08</b>
<b>TOTAL PASIVO</b>	<b>2.741.343,69</b>	<b>2.768.618,80</b>	<b>2.833.214,12</b>	<b>2.793.973,69</b>	<b>1.144.385,27</b>	<b>1.626.681,07</b>	<b>3.010.572,11</b>	<b>11.349.372,50</b>	-	<b>4.877.046,00</b>	<b>6.787.926,86</b>
<b>PATRIMONIO</b>											
Capital Suscrito y/o Asignado	2.290.000,00	2.290.000,00	2.290.000,00	2.290.000,00	2.290.000,00	2.290.000,00	2.290.000,00	2.290.000,00		2.290.000,00	2.290.000,00
Aportes de Socios											
Reserva legal	244.580,98	244.580,98	244.580,98	265.558,91	280.141,04	280.141,04	280.141,04	280.141,04		280.141,04	280.141,04
Otras	254.851,22	279.227,28	289.925,58								
Reserva facultativa		227.765,79	349.931,10	461.103,00	416.567,14	416.567,14	416.567,14	416.567,14		416.567,14	416.567,14
Reserva de Capital											
Utilidades acumuladas de ejercicios anteriores	44.535,52	44.535,52	44.535,52	-	44.535,52	44.535,52	44.535,52	44.535,52		44.535,52	44.535,52
(-) Pérdidas acumuladas de ejercicios anteriores								82.730,65		82.730,65	82.730,65
Resultados acumulados por adopción por primera vez de las NIIF				485.898,84	485.898,84	485.898,84	485.898,84	485.898,84		485.898,84	485.898,84
Utilidad del ejercicio	227.417,63			145.821,34	15.750,71	193.346,37	1.430,67				
(-) Pérdida del ejercicio								90.097,95		-681.358,02	-681.358,02
Ganancias y pérdidas actuariales acumuladas								-102.877,75			
Otros											
<b>TOTAL PATRIMONIO</b>	<b>2.579.116,50</b>	<b>2.806.882,29</b>	<b>2.443.148,76</b>	<b>2.530.763,07</b>	<b>2.545.344,86</b>	<b>2.545.344,86</b>	<b>2.757.667,30</b>	<b>2.701.485,23</b>	-	<b>4.272.064,23</b>	<b>4.272.064,23</b>
<b>TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO</b>	<b>5.320.460,19</b>	<b>5.575.501,09</b>	<b>5.276.362,88</b>	<b>5.324.736,76</b>	<b>3.689.730,13</b>	<b>4.172.025,93</b>	<b>5.768.239,41</b>	<b>14.050.857,73</b>	-	<b>9.149.110,23</b>	<b>11.059.991,09</b>

Fuente: Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros

Elaborado por: Joselyn Castillo





AUTOS BOLOMOLINA S.A.	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021
<b>ACTIVO</b>											
<b>CORRIENTE</b>											
Efectivo y equivalentes	-	-	-	-	-	-	5.761,73	7.682,31	10.243,07	13.657,43	18.209,91
Cuentas por cobrar	-	-	-	-	-	-	72.727,61	96.970,14	129.293,52	172.391,36	229.855,15
(-) Provisión cuentas incobrables	-	-	-	-	-	-	2.981,58	3.975,45	5.800,60	7.067,46	9.423,28
Inventarios	-	-	-	-	-	-	45.383,25	60.511,00	80.681,33	107.575,10	143.433,47
Activos por impuestos corriente	-	-	-	-	-	-	4.921,73	6.562,30	8.749,74	11.666,32	15.555,09
Activos financieros corrientes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otras relacionadas	-	-	-	-	-	-	75.899,17	101.198,89	134.931,85	179.909,14	239.878,85
Otros no relacionados	-	-	-	-	-	-	259.380,16	345.840,21	461.120,29	614.827,04	819.769,39
Otros	-	-	-	-	-	-	110.883,25	147.844,33	197.125,77	262.834,37	350.445,82
Gastos pagados por anticipado	-	-	-	-	-	-	9.597,71	12.796,95	17.062,60	22.750,13	30.333,51
<b>TOTAL ACTIVO CORRIENTE</b>	-	-	-	-	-	-	<b>581.573,01</b>	<b>775.430,68</b>	<b>1.033.907,57</b>	<b>1.378.543,43</b>	<b>1.838.057,91</b>
<b>NO CORRIENTE</b>											
Terrenos	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Edificios	-	-	-	-	-	-	988,77	1.318,36	1.757,81	2.343,75	3.125,00
(-) Depreciación acumulada propiedades, equipo	-	-	-	-	-	-	2.691,66	3.588,89	4.785,18	6.380,24	8.506,99
Equipo de computo	-	-	-	-	-	-	732,63	976,83	1.302,45	1.736,60	2.315,46
Construcciones en Curso y Otros Activos en Tránsito	-	-	-	-	-	-	1.721,75	2.295,67	3.060,89	4.081,19	5.441,58
Vehículos, Equipo de Transporte y Caminero Móvil	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Maquinaria y equipo	-	-	-	-	-	-	422,84	563,79	751,72	1.002,29	1.336,39
Muebles y enseres	-	-	-	-	-	-	5.130,36	6.840,48	9.120,65	12.160,86	16.214,48
Otros	-	-	-	-	-	-	1.267,92	1.690,55	2.254,07	3.005,43	4.007,24
Derechos de uso por activos arrendados	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Marcas, patentes y otros	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
(-) Amortización acumulada de activos intangibles	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Propiedades de inversión	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
(-) Amortización acumulada de derechos de uso por activos arrendados	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Inversiones no corrientes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Cuentas por cobrar no corrientes	-	-	-	-	-	-	200.410,52	267.214,03	356.285,37	475.047,16	633.396,21
Activos por impuestos diferidos	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
(-) Deterioro Acumulado del Valor de Inversiones no Corrientes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
<b>TOTAL ACTIVOS NO CORRIENTES</b>	-	-	-	-	-	-	<b>207.983,12</b>	<b>277.310,83</b>	<b>369.747,77</b>	<b>492.997,03</b>	<b>657.329,37</b>
<b>TOTAL ACTIVOS</b>	-	-	-	-	-	-	<b>789.556,13</b>	<b>1.052.741,51</b>	<b>1.403.655,35</b>	<b>1.871.540,46</b>	<b>2.495.387,28</b>
<b>PASIVO</b>											
<b>CORRIENTE</b>											
Cuentas por pagar	-	-	-	-	-	-	185.598,56	247.464,75	329.952,39	439.937,33	586.583,40
Otras cuentas por pagar	-	-	-	-	-	-	42.788,62	57.051,50	76.068,66	101.424,89	135.233,18
Obligaciones con instituciones financieras	-	-	-	-	-	-	155.407,31	207.209,74	276.279,65	368.372,87	491.163,83
Participación trabajadores por pagar del ejercicio	-	-	-	-	-	-	1.662,30	2.216,40	2.955,20	3.940,27	5.253,69
Obligaciones con el IESS	-	-	-	-	-	-	1.012,69	1.350,25	1.800,34	2.400,45	3.200,60
Otros pasivos por beneficios a empleados	-	-	-	-	-	-	6.774,60	9.032,80	12.043,73	16.058,30	21.411,07
provisiones corrientes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Pasivos por ingresos diferidos	-	-	-	-	-	-	67.029,91	89.373,22	119.164,29	158.885,72	211.847,63
Pasivo corriente por arrendamiento	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Impuesto a la renta por pagar del ejercicio	-	-	-	-	-	-	1.783,28	2.377,70	3.170,27	4.227,02	5.636,03
Otros pasivos corrientes	-	-	-	-	-	-	6.257,72	8.343,63	11.124,84	14.833,13	19.777,50
Otros	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
<b>TOTAL PASIVO CORRIENTE</b>	-	-	-	-	-	-	<b>468.314,99</b>	<b>624.419,98</b>	<b>832.559,98</b>	<b>1.110.079,97</b>	<b>1.480.106,63</b>
<b>NO CORRIENTE</b>											
Otras cuentas por pagar no corrientes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
provisiones no corrientes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Obligaciones con instituciones financieras no corrientes	-	-	-	-	-	-	258.792,54	345.056,71	460.075,62	613.434,16	817.912,21
Pasivo no corriente por arrendamiento	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Jubilación Patronal	-	-	-	-	-	-	404,44	539,25	719,00	958,67	1.278,23
Desahucio	-	-	-	-	-	-	247,06	329,41	439,21	585,62	780,82
Otros	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
<b>TOTAL PASIVO NO CORRIENTE</b>	-	-	-	-	-	-	<b>259.444,03</b>	<b>345.925,38</b>	<b>461.233,83</b>	<b>614.978,45</b>	<b>819.971,26</b>
<b>TOTAL PASIVO</b>	-	-	-	-	-	-	<b>727.759,02</b>	<b>970.345,36</b>	<b>1.293.793,81</b>	<b>1.725.058,42</b>	<b>2.300.077,89</b>
<b>PATRIMONIO</b>											
Capital Suscrito y/o Asignado	-	-	-	-	-	-	63.281,25	84.375,00	112.500,00	150.000,00	200.000,00
Aportes de Socios	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Reserva legal	-	-	-	-	-	-	2.332,42	3.109,89	4.146,53	5.528,70	7.371,60
Otras	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Reserva facultativa	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Reserva de Capital	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Utilidades acumuladas de ejercicios anteriores	-	-	-	-	-	-	11.899,92	15.866,55	21.155,41	28.207,21	37.609,61
(-) Pérdidas acumuladas de ejercicios anteriores	-	-	-	-	-	-	22.035,91	29.381,21	39.174,95	52.233,27	69.644,36
Resultados acumulados por adopción por primera vez de las NIIF	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Utilidad del ejercicio	-	-	-	-	-	-	6.311,75	8.415,67	11.220,89	14.961,19	19.948,25
(-) Pérdida del ejercicio	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Ganancias y pérdidas actuariales acumuladas	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	24,29
<b>TOTAL PATRIMONIO</b>	-	-	-	-	-	-	<b>49.165,92</b>	<b>65.554,57</b>	<b>87.406,09</b>	<b>116.541,45</b>	<b>155.412,89</b>
<b>TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO</b>	-	-	-	-	-	-	<b>776.924,94</b>	<b>1.035.899,93</b>	<b>1.381.199,90</b>	<b>1.841.599,87</b>	<b>2.455.490,78</b>

Fuente: Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros

Elaborado por: Joselyn Castillo



CARLOS PALACIOS	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021
<b>ACTIVO</b>											
<b>CORRIENTE</b>											
Efectivo y equivalentes	38.558,20	51.410,93	68.547,91	91.397,21	121.862,95	162.483,94	216.645,25	288.860,33	385.147,11	385.147,11	385.147,11
Cuentas por cobrar	219.430,43	292.573,91	390.098,54	520.131,39	693.508,52	924.678,03	1.232.904,04	1.643.872,05	2.191.829,40	2.191.829,40	2.191.829,40
(-) Provisión cuentas incobrables	4.510,95	6.014,60	8.019,47	10.692,62	14.256,83	19.009,11	25.345,48	33.793,97	45.058,63	45.058,63	45.058,63
Inventarios	171.866,91	229.155,89	305.541,18	407.388,24	543.184,32	724.245,76	965.661,02	1.287.548,03	1.716.730,70	1.716.730,70	1.716.730,70
Activos por impuestos corriente	1.247,28	1.663,04	2.217,38	2.956,51	3.942,02	5.256,02	7.008,03	9.344,04	12.458,72	12.458,72	12.458,72
Activos financieros corrientes											
Otros relacionadas	86.897,48	115.863,30	154.484,40	205.979,20	274.638,94	366.185,25	488.247,00	650.996,00	867.994,67	867.994,67	867.994,67
Otros no relacionados	709,22	945,62	1.260,83	1.681,11	2.241,48	2.988,63	3.984,85	5.313,13	7.084,17	7.084,17	7.084,17
Otros	76.511,93	102.015,91	136.021,21	181.361,61	241.815,49	322.420,65	429.894,20	573.192,26	764.256,35	764.256,35	764.256,35
Gastos pagados por anticipado	28.147,69	37.530,26	50.040,34	66.720,46	88.960,61	118.614,14	158.152,19	210.869,59	281.159,45	281.159,45	281.159,45
<b>TOTAL ACTIVO CORRIENTE</b>	<b>542346,2588</b>	<b>706.335,33</b>	<b>1.100.192,34</b>	<b>1.466.923,12</b>	<b>1.955.897,49</b>	<b>2.607.863,32</b>	<b>3.477.151,09</b>	<b>4.636.201,46</b>	<b>6.181.601,94</b>	<b>6.181.601,94</b>	<b>6.181.601,94</b>
<b>NO CORRIENTE</b>											
Terrenos	34.255,17	45.673,55	60.898,07	81.197,43	108.263,24	144.350,99	192.467,98	256.623,98	342.165,30	342.165,30	342.165,30
Edificios	22.095,56	29.460,75	39.281,00	52.374,67	69.832,89	93.110,52	124.147,36	165.529,82	220.706,42	220.706,42	220.706,42
(-) Depreciación acumulada propiedades, equipo	36.857,00	49.142,67	65.523,55	87.364,74	116.486,32	155.315,09	207.086,79	276.115,72	368.154,29	368.154,29	368.154,29
Equipo de computo	5.229,89	6.973,19	9.297,59	12.396,78	16.529,04	22.038,72	29.384,96	39.179,95	52.239,93	52.239,93	52.239,93
Construcciones en Curso y Otros Activos en Tránsito	4.004,52	5.339,36	7.119,14	9.492,19	12.656,25	16.875,00	22.500,00	30.000,00	40.000,00	40.000,00	40.000,00
Vehículos, Equipo de Transporte y Caminero Móvil	11.606,50	15.475,34	20.633,79	27.511,71	36.682,29	48.909,72	65.212,95	86.950,61	115.934,14	115.934,14	115.934,14
Maquinaria y equipo	6.954,23	9.272,31	12.363,07	16.484,10	21.978,80	29.305,07	39.073,42	52.097,90	69.463,86	69.463,86	69.463,86
Muebles y enseres	8.231,34	10.975,12	14.633,49	19.511,32	26.015,10	34.686,80	46.249,07	61.665,42	82.220,56	82.220,56	82.220,56
Otros	37.107,52	49.476,69	65.968,92	87.958,56	117.278,08	156.370,78	208.494,37	277.992,50	370.656,66	370.656,66	370.656,66
Derechos de uso por activos arrendados	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Marcas, patentes y otros	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
(-) Amortización acumulada de activos intangibles	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Propiedades de inversión	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
(-) Amortización acumulada de derechos de uso por activos arrendados	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Inversiones no corrientes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Cuentas por cobrar no corrientes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Activos por impuestos diferidos	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
(-) Deterioro Acumulado del Valor de Inversiones no Corrientes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
<b>TOTAL ACTIVOS NO CORRIENTES</b>	<b>66.527,65</b>	<b>118.164,29</b>	<b>98.702,60</b>	<b>219.562,03</b>	<b>292.749,37</b>	<b>390.332,49</b>	<b>520.443,33</b>	<b>693.924,44</b>	<b>925.232,58</b>	<b>925.232,58</b>	<b>925.232,58</b>
<b>TOTAL ACTIVOS</b>	<b>608.873,91</b>	<b>826.499,61</b>	<b>1.198.894,94</b>	<b>1.686.485,14</b>	<b>2.248.646,86</b>	<b>2.998.195,81</b>	<b>3.997.594,42</b>	<b>5.330.125,89</b>	<b>7.106.834,52</b>	<b>7.106.834,52</b>	<b>7.106.834,52</b>
<b>PASIVO</b>											
<b>CORRIENTE</b>											
Cuentas por pagar	17.759,56	23.679,41	31.572,55	42.096,73	56.129,97	74.838,63	99.784,84	133.046,45	177.395,27	177.395,27	177.395,27
Otras cuentas por pagar	273.100,46	364.133,95	485.511,93	647.349,24	863.132,32	1.150.843,09	1.534.457,46	2.045.943,28	2.727.924,37	2.727.924,37	2.727.924,37
Obligaciones con instituciones financieras	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Participación trabajadores por pagar del ejercicio	3.990,14	5.320,19	7.093,59	9.458,12	12.610,82	16.814,43	22.419,24	29.892,32	39.856,42	39.856,42	39.856,42
Obligaciones con el IESS	1.414,89	1.886,52	2.515,37	3.333,82	4.471,76	5.962,35	7.949,80	10.599,73	14.132,97	14.132,97	14.132,97
Otros pasivos por beneficios a empleados	7.186,58	9.582,11	12.776,15	17.034,86	22.713,15	30.284,20	40.378,93	53.838,58	71.784,77	71.784,77	71.784,77
provisiones corrientes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Pasivos por ingresos diferidos	46.653,80	62.205,07	82.940,09	110.586,78	147.449,05	196.598,73	262.131,64	349.508,85	466.011,80	466.011,80	466.011,80
Pasivo corriente por arrendamiento	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Impuesto a la renta por pagar del ejercicio	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros pasivos corrientes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros	3.368,59	4.491,45	5.988,60	7.984,80	10.646,40	14.195,20	18.926,93	25.235,91	33.647,88	33.647,88	33.647,88
<b>TOTAL PASIVO CORRIENTE</b>	<b>353.474,02</b>	<b>471.298,70</b>	<b>628.398,26</b>	<b>837.864,35</b>	<b>1.117.152,47</b>	<b>1.489.536,62</b>	<b>1.986.048,83</b>	<b>2.648.065,11</b>	<b>3.530.753,48</b>	<b>3.530.753,48</b>	<b>3.530.753,48</b>
<b>NO CORRIENTE</b>											
Otras cuentas por pagar no corrientes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
provisiones no corrientes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Obligaciones con instituciones financieras no corrientes	114.789,52	153.052,69	204.070,26	272.093,67	362.791,56	483.722,09	644.962,78	859.950,38	1.146.600,50	1.146.600,50	1.146.600,50
Pasivo no corriente por arrendamiento	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Jubilación Patronal	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Desahucio	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
<b>TOTAL PASIVO NO CORRIENTE</b>	<b>114.789,52</b>	<b>153.052,69</b>	<b>204.070,26</b>	<b>272.093,67</b>	<b>362.791,56</b>	<b>483.722,09</b>	<b>644.962,78</b>	<b>859.950,38</b>	<b>1.146.600,50</b>	<b>1.146.600,50</b>	<b>1.146.600,50</b>
<b>TOTAL PASIVO</b>	<b>468.263,54</b>	<b>624.351,39</b>	<b>832.468,52</b>	<b>1.109.958,02</b>	<b>1.479.944,03</b>	<b>1.973.258,71</b>	<b>2.631.011,61</b>	<b>3.508.015,49</b>	<b>4.677.353,98</b>	<b>4.677.353,98</b>	<b>4.677.353,98</b>
<b>PATRIMONIO</b>											
Capital Suscrito y/o Asignado	480,00	480,00	480,00	480,00	480,00	480,00	480,00	480,00	480,00	480,00	480,00
Aportes de Socios	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Reserva legal	2.667,88	240,00	240,00	240,00	240,00	240,00	240,00	240,00	240,00	240,00	240,00
Otros	1.370.586,12	1.370.586,12	1.370.586,12	1.370.586,12	1.370.586,12	1.370.586,12	1.370.586,12	1.370.586,12	1.370.586,12	1.370.586,12	1.370.586,12
Reserva facultativa	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Reserva de Capital	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Utilidades acumuladas de ejercicios anteriores	786.524,21	786.524,21	786.524,21	786.524,21	786.524,21	786.524,21	786.524,21	786.524,21	786.524,21	786.524,21	786.524,21
(-) Pérdidas acumuladas de ejercicios anteriores	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Resultados acumulados por adopción por primera vez de las NIIF	111.304,50	111.304,50	111.304,50	111.304,50	111.304,50	111.304,50	111.304,50	111.304,50	111.304,50	111.304,50	111.304,50
Utilidad del ejercicio	160.345,71	160.345,71	160.345,71	160.345,71	160.345,71	160.345,71	160.345,71	160.345,71	160.345,71	160.345,71	160.345,71
(-) Pérdida del ejercicio	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Ganancias y pérdidas actuariales acumuladas	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
<b>TOTAL PATRIMONIO</b>	<b>740.630,88</b>	<b>738.203,00</b>	<b>738.203,00</b>	<b>738.203,00</b>	<b>738.203,00</b>	<b>738.203,00</b>	<b>738.203,00</b>	<b>738.203,00</b>	<b>738.203,00</b>	<b>738.203,00</b>	<b>738.203,00</b>
<b>TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO</b>	<b>1.208.894,42</b>	<b>1.362.554,39</b>	<b>1.570.671,52</b>	<b>1.848.161,02</b>	<b>2.218.147,03</b>	<b>2.711.461,71</b>	<b>3.369.214,61</b>	<b>4.246.218,49</b>	<b>5.415.556,98</b>	<b>5.415.556,98</b>	<b>5.415.556,98</b>

Fuente: Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros

Elaborado por: Joselyn Castillo

INTRO AUTOMOTRIZ TORO CENAUTO S	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021
<b>ACTIVO</b>											
<b>CORRIENTE</b>											
Efectivo y equivalentes	80.454,24	89.393,60	99.326,22	110.362,47	122.624,96	136.249,96	151.388,84	201.851,79	16.120,81	17.912,02	19.902,24
Cuentas por cobrar	4.498,49	4.998,32	5.553,69	6.170,77	6.856,41	7.618,23	8.464,70	9.405,22	10.450,25	11.611,39	12.901,54
(-) Provisión cuentas Incobrables	54,74	60,83	67,58	75,09	83,44	92,71	103,01	114,45	127,17	141,30	157,00
Inventarios	169.568,27	188.409,19	209.343,54	232.603,94	258.448,82	287.165,35	319.072,62	354.525,13	393.916,81	437.685,35	486.317,05
Activos por impuestos corriente	14.144,60	15.716,23	17.462,47	19.402,75	21.558,61	23.954,01	26.615,57	29.572,85	32.858,73	36.509,70	40.566,33
Activos financieros corrientes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otras relacionadas	927,75	1.030,83	1.145,37	1.272,63	1.414,04	1.571,15	1.745,72	1.939,69	2.155,22	2.394,68	2.660,76
Otros no relacionados	645,85	717,62	797,35	885,94	984,38	1.093,76	1.215,29	1.350,32	1.500,35	1.667,06	1.852,29
Otros	4.939,57	5.488,42	6.098,24	6.775,82	7.528,69	8.365,21	9.294,68	10.327,42	11.474,91	12.749,90	14.166,56
Gastos pagados por anticipado	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
<b>TOTAL ACTIVO CORRIENTE</b>	<b>270184,4625</b>	<b>303.944,93</b>	<b>339.659,30</b>	<b>377.399,23</b>	<b>419.332,47</b>	<b>465.924,97</b>	<b>517.694,41</b>	<b>608.857,98</b>	<b>468.349,91</b>	<b>520.388,79</b>	<b>578.209,77</b>
<b>NO CORRIENTE</b>											
Terrenos	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Edificios	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
(-) Depreciación acumulada propiedades, equipo	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Equipo de computo	1.873,85	2.082,06	2.313,40	2.570,44	2.856,05	3.173,39	3.525,99	3.917,76	4.353,07	4.836,74	5.374,16
Construcciones en Curso y Otros Activos en Tránsito	535,72	595,24	661,38	734,86	816,52	907,24	1.008,05	1.120,05	1.244,50	1.382,78	1.536,42
Vehículos, Equipo de Transporte y Caminero Móvil	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Maquinaria y equipo	435,85	484,28	538,08	597,87	664,30	738,11	820,13	911,25	1.012,50	1.125,00	1.250,00
Muebles y enseres	523,09	581,21	645,79	717,54	797,27	885,85	984,28	1.093,65	1.215,16	1.350,18	1.500,20
Otros	877,70	975,23	1.083,58	1.203,98	1.337,76	1.486,40	1.651,55	1.835,06	2.038,96	2.265,51	2.517,23
Derechos de uso por activos arrendados	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Marcas, patentes y otros	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
(-) Amortización acumulada de activos intangibles	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Propiedades de inversión	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
(-) Amortización acumulada de derechos de uso por activos arrendados	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Inversiones no corrientes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Cuentas por cobrar no corrientes	17.613,90	19.571,00	21.745,56	24.161,73	26.846,37	29.829,30	33.143,67	36.826,30	40.918,11	45.464,56	50.516,18
Activos por impuestos diferidos	1.948,57	2.165,08	2.405,64	2.672,94	2.969,93	3.299,92	3.666,58	4.073,98	4.526,64	5.029,61	5.588,45
(-) Deterioro Acumulado del Valor de Inversiones no Corrientes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
<b>TOTAL ACTIVOS NO CORRIENTES</b>	<b>18.112,40</b>	<b>22.289,97</b>	<b>615,43</b>	<b>27.518,49</b>	<b>30.576,10</b>	<b>844,22</b>	<b>37.748,27</b>	<b>41.942,52</b>	<b>46.602,80</b>	<b>51.780,89</b>	<b>57.534,32</b>
<b>TOTAL ACTIVOS</b>	<b>288.296,87</b>	<b>326.234,90</b>	<b>340.274,74</b>	<b>404.917,71</b>	<b>449.908,57</b>	<b>466.769,19</b>	<b>555.442,68</b>	<b>650.800,50</b>	<b>514.952,71</b>	<b>572.169,68</b>	<b>635.744,09</b>
<b>PASIVO</b>											
<b>CORRIENTE</b>											
Cuentas por pagar	24.761,13	27.512,36	30.569,29	33.965,88	37.739,87	41.933,19	46.592,43	51.769,37	57.521,52	63.912,80	71.014,22
Otras cuentas por pagar	159.350,75	177.056,39	196.729,33	218.588,14	242.875,71	269.861,90	299.846,56	333.162,84	370.180,94	411.312,15	457.013,50
Obligaciones con instituciones financieras	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Participación trabajadores por pagar del ejercicio	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Obligaciones con el IESS	464,23	515,82	573,13	636,81	707,57	786,18	873,54	970,60	1.078,44	1.198,27	1.331,41
Otros pasivos por beneficios a empleados	1.036,67	1.151,85	1.279,83	1.422,04	1.580,04	1.755,60	1.950,67	2.167,41	2.408,24	2.675,82	2.973,13
provisiones corrientes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Pasivos por ingresos diferidos	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Pasivo corriente por arrendamiento	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Impuesto a la renta por pagar del ejercicio	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros pasivos corrientes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros	8.873,10	9.859,00	10.954,44	12.171,60	13.524,00	15.026,67	16.696,30	18.551,44	20.612,71	22.903,01	25.447,79
<b>TOTAL PASIVO CORRIENTE</b>	<b>194.485,88</b>	<b>216.095,42</b>	<b>240.106,02</b>	<b>266.784,47</b>	<b>296.427,19</b>	<b>329.363,54</b>	<b>365.959,49</b>	<b>406.621,66</b>	<b>451.801,84</b>	<b>502.002,05</b>	<b>557.780,05</b>
<b>NO CORRIENTE</b>											
Otras cuentas por pagar no corrientes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
provisiones no corrientes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Obligaciones con instituciones financieras no corrientes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Pasivo no corriente por arrendamiento	1.948,57	2.165,08	2.405,64	2.672,94	2.969,93	3.299,92	3.666,58	4.073,98	4.526,64	5.029,61	5.588,45
Jubilación Patronal	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Desahucio	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
<b>TOTAL PASIVO NO CORRIENTE</b>	<b>1.948,57</b>	<b>2.165,08</b>	<b>2.405,64</b>	<b>2.672,94</b>	<b>2.969,93</b>	<b>3.299,92</b>	<b>3.666,58</b>	<b>4.073,98</b>	<b>4.526,64</b>	<b>5.029,61</b>	<b>5.588,45</b>
<b>TOTAL PASIVO</b>	<b>196.434,45</b>	<b>218.260,50</b>	<b>242.511,67</b>	<b>269.457,41</b>	<b>299.397,12</b>	<b>332.663,47</b>	<b>369.626,07</b>	<b>410.695,64</b>	<b>456.328,49</b>	<b>507.031,65</b>	<b>563.368,50</b>
<b>PATRIMONIO</b>											
Capital Suscrito y/o Asignado	2.000,00	2.000,00	2.000,00	2.000,00	2.000,00	2.000,00	2.000,00	2.000,00	2.000,00	2.000,00	2.000,00
Aportes de Socios	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Reserva legal	1.874,00	4.107,10	4.563,45	5.070,50	5.633,89	6.259,87	6.955,41	7.728,24	8.586,93	9.541,04	10.601,15
Otros	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Reserva facultativa	28.011,58	31.123,98	34.582,19	38.424,66	42.694,07	47.437,85	52.708,73	58.565,25	65.072,50	72.302,78	80.336,42
Reserva de Capital	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Utilidades acumuladas de ejercicios anteriores	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
(-) Pérdidas acumuladas de ejercicios anteriores	5.871,54	6.523,94	7.248,82	8.054,24	8.949,16	9.943,51	11.048,34	12.275,94	13.639,93	15.155,48	16.839,42
Resultados acumulados por adopción por primera vez de las NIIF	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Utilidad del ejercicio	16.845,33	14.164,09	15.737,88	17.486,53	19.429,48	21.588,31	23.987,02	26.652,24	29.613,60	32.904,00	-
(-) Pérdida del ejercicio	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Ganancias y pérdidas actuariales acumuladas	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	43.722,56
Otros	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
<b>TOTAL PATRIMONIO</b>	<b>9.168,70</b>	<b>56.543,05</b>	<b>58.158,94</b>	<b>59.954,38</b>	<b>61.949,31</b>	<b>64.165,90</b>	<b>66.628,78</b>	<b>69.365,31</b>	<b>72.405,90</b>	<b>75.784,34</b>	<b>72.375,59</b>
<b>TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO</b>	<b>205.603,15</b>	<b>274.803,55</b>	<b>300.670,61</b>	<b>329.411,79</b>	<b>361.346,43</b>	<b>396.829,37</b>	<b>436.254,85</b>	<b>480.060,95</b>	<b>528.734,39</b>	<b>582.815,99</b>	<b>635.744,09</b>

Fuente: Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros  
Elaborado por: Joselyn Castillo

AUTOS CHINAACCPASS CIA. LTDA.	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021
<b>ACTIVO</b>											
<b>CORRIENTE</b>											
Efectivo y equivalentes	5.323,98	5.604,19	5.899,14	6.209,62	6.536,45	6.880,47	7.242,60	2.888,17	1.481,91	2.246,16	590,17
Cuentas por cobrar	173.293,62	182.414,34	192.015,09	202.121,15	212.759,10	223.956,95	235.744,16	144.664,00	63.838,71	4.042,24	75.997,01
(-) Provisión cuentas incobrables	18.333,15	19.298,06	20.313,75	21.382,89	22.508,30	23.692,95	24.939,95	-	-	-	-
Inventarios	99.316,93	104.544,13	110.046,46	115.838,38	121.935,13	128.352,77	135.108,18	129.608,65	53.399,55	71.199,40	70.221,43
Activos por impuestos corriente	3.792,38	3.991,98	4.202,09	4.423,23	4.656,05	4.901,11	5.159,06	6.491,28	6.010,05	8.013,40	6888,76
Activos financieros corrientes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otras relacionadas	56.741,67	59.728,07	62.871,65	66.180,69	69.663,88	73.330,40	77.189,90	102.919,86	99.919,86	-	-
Otros no relacionados	48.880,54	51.453,20	54.161,27	57.011,86	60.012,48	63.171,03	66.495,83	88.661,10	13.111,22	-	46521,53
Otros	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Gastos pagados por anticipado	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
<b>TOTAL ACTIVO CORRIENTE</b>	<b>369.015,96</b>	<b>388.437,85</b>	<b>408.881,95</b>	<b>430.402,05</b>	<b>453.054,79</b>	<b>476.899,78</b>	<b>501.999,77</b>	<b>475.233,06</b>	<b>237.761,30</b>	<b>85.501,20</b>	<b>200.218,90</b>
<b>NO CORRIENTE</b>											
Terrenos	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Edificios	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
(-) Depreciación acumulada propiedades, equipo	1.825,85	1.825,85	1.825,85	1.825,85	1.825,85	1.825,85	1.825,85	1.825,85	1.825,85	500,00	-
Equipo de computo	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Construcciones en Curso y Otros Activos en Tránsito	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Vehículos, Equipo de Transporte y Caminero Móvil	8.928,57	8.928,57	8.928,57	8.928,57	8.928,57	8.928,57	8.928,57	8.928,57	8.928,57	-	-
Maquinaria y equipo	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Muebles y enseres	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Derechos de uso por activos arrendados	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Marcas, patentes y otros	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
(-) Amortización acumulada de activos intangibles	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Propiedades de inversión	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
(-) Amortización acumulada de derechos de uso por activos arrendados	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Inversiones no corrientes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Cuentas por cobrar no corrientes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Activos por impuestos diferidos	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
(-) Deterioro Acumulado del Valor de Inversiones no Corrientes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
<b>TOTAL ACTIVOS NO CORRIENTES</b>	<b>7.102,72</b>	<b>7.102,72</b>	<b>7.102,72</b>	<b>7.102,72</b>	<b>7.102,72</b>	<b>7.102,72</b>	<b>7.102,72</b>	<b>7.102,72</b>	<b>7.102,72</b>	<b>-500,00</b>	<b>-</b>
<b>TOTAL ACTIVOS</b>	<b>376.118,68</b>	<b>395.540,57</b>	<b>415.984,67</b>	<b>437.504,77</b>	<b>460.157,51</b>	<b>484.002,50</b>	<b>509.102,49</b>	<b>482.335,78</b>	<b>244.864,02</b>	<b>85.001,20</b>	<b>200.218,90</b>
<b>PASIVO</b>											
<b>CORRIENTE</b>											
Cuentas por pagar	2.642,30	3.523,07	4.697,43	6.263,24	8.350,98	8.790,51	2.196,01	13.730,11	516,13	519,69	1.334,57
Otras cuentas por pagar	35.535,01	47.380,01	63.173,34	84.231,12	112.308,16	118.219,12	124.441,18	129.891,96	18.999,45	60.196,42	61.181,48
Obligaciones con instituciones financieras	-	-	-	-	-	-	-	-	40.016,38	-	-
Participación trabajadores por pagar del ejercicio	118,80	118,80	118,80	118,80	118,80	125,05	131,63	-	59,27	-	-
Obligaciones con el IESS	66,24	88,32	117,76	157,01	209,35	220,37	231,97	228,98	123,21	125,08	-
Otros pasivos por beneficios a empleados	118,41	157,88	210,50	280,67	374,23	393,93	414,66	204,05	-	-	-
provisiones corrientes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Pasivos por ingresos diferidos	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Pasivo corriente por arrendamiento	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Impuesto a la renta por pagar del ejercicio	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros pasivos corrientes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
<b>TOTAL PASIVO CORRIENTE</b>	<b>38.480,76</b>	<b>51.268,08</b>	<b>68.317,84</b>	<b>91.050,85</b>	<b>121.361,53</b>	<b>127.748,98</b>	<b>127.415,45</b>	<b>144.055,10</b>	<b>59.714,44</b>	<b>60.841,19</b>	<b>62.516,05</b>
<b>NO CORRIENTE</b>											
Otras cuentas por pagar no corrientes	37.684,00	39.667,37	41.755,13	43.952,76	46.266,07	48.701,12	51.264,34	2.754,79	2.754,79	-	-
provisiones no corrientes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Obligaciones con instituciones financieras no corrientes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Pasivo no corriente por arrendamiento	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Jubilación Patronal	385,92	406,23	427,62	450,12	473,81	498,75	525,00	1,92	1,92	-	-
Desahucio	-	-	-	-	-	-	-	459,47	91,97	-	-
Otros	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
<b>TOTAL PASIVO NO CORRIENTE</b>	<b>38.069,92</b>	<b>40.073,60</b>	<b>42.182,74</b>	<b>44.402,89</b>	<b>46.739,88</b>	<b>49.199,87</b>	<b>51.789,34</b>	<b>3.216,18</b>	<b>2.848,68</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>TOTAL PASIVO</b>	<b>76.550,68</b>	<b>91.341,68</b>	<b>110.500,58</b>	<b>135.453,74</b>	<b>168.101,41</b>	<b>176.948,85</b>	<b>179.204,79</b>	<b>147.271,28</b>	<b>62.563,12</b>	<b>60.841,19</b>	<b>62.516,05</b>
<b>PATRIMONIO</b>											
Capital Suscrito y/o Asignado	300.000,00	300.000,00	300.000,00	300.000,00	300.000,00	300.000,00	300.000,00	300.000,00	300.000,00	300.000,00	300.000,00
Aportes de Socios	165.820,39	174.547,78	183.734,50	193.404,74	203.583,94	214.298,88	225.577,77	198.500,00	67.193,41	66.767,91	66.767,91
Reserva legal	843,64	843,64	843,64	843,64	843,64	843,64	843,64	843,64	843,64	843,64	843,64
Otros	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Reserva facultativa	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Reserva de Capital	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Utilidades acumuladas de ejercicios anteriores	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
(-) Pérdidas acumuladas de ejercicios anteriores	103.258,92	108.693,60	114.414,31	120.436,12	126.774,86	133.447,22	140.470,76	142.876,82	174.959,60	174.564,45	197.444,11
Resultados acumulados por adopción por primera vez de las NIIF	-10.185,35	-10.185,35	-10.185,35	-10.185,35	-10.185,35	-10.185,35	-10.185,35	-10.185,35	-10.185,35	-10.185,35	-10.185,35
Utilidad del ejercicio	-	-	-	-	-	-	-	187,06	-	-	-
(-) Pérdida del ejercicio	1.136,50	1.196,31	1.259,28	1.325,55	1.395,32	1.468,76	1.546,06	32.082,78	-	22.879,66	36.753,42
Ganancias y pérdidas actuariales acumuladas	9.785,54	10.300,57	10.842,71	11.413,38	12.014,08	12.646,40	13.312,00	14.474,18	14.474,18	14.474,18	14.474,18
Otros	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
<b>TOTAL PATRIMONIO</b>	<b>196.048,42</b>	<b>191.068,95</b>	<b>185.827,41</b>	<b>180.309,99</b>	<b>174.502,19</b>	<b>168.388,71</b>	<b>161.953,47</b>	<b>130.172,87</b>	<b>129.985,81</b>	<b>107.688,36</b>	<b>70.934,94</b>
<b>TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO</b>	<b>272.599,10</b>	<b>282.410,64</b>	<b>296.327,99</b>	<b>315.763,73</b>	<b>342.603,60</b>	<b>345.337,56</b>	<b>341.158,26</b>	<b>277.444,15</b>	<b>192.548,93</b>	<b>168.529,55</b>	<b>133.450,99</b>

Fuente: Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros  
Elaborado por: Joselyn Castillo



AUTOMOTORES DEL PACÍFICO	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021
<b>ACTIVO</b>											
<b>CORRIENTE</b>											
Efectivo y equivalentes	902,17	1.202,89	1.603,85	2.138,47	2.851,29	3.801,72	5.068,96	911,90	2.073,00	1.203,43	16.202,03
Cuentas por cobrar	7.131,76	9.509,01	12.678,68	16.904,91	22.539,88	30.053,17	40.070,89	19.538,01	40.071,11	19.538,01	647.340,00
(-) Provisión cuentas incobrables	3.477,35	4.636,46	6.181,95	8.242,60	10.990,13	14.653,51	19.538,01	-	19.538,34	-	19.538,01
Inventarios	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	200.000,00
Activos por impuestos corriente	230,29	307,05	409,41	545,87	727,83	970,44	1.293,92	1.725,23	11.057,08	26.248,54	69.217,38
Activos financieros corrientes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otras relacionadas	244.720,46	326.293,95	435.058,59	580.078,13	773.437,50	1.031.250,00	1.375.000,00	1.575.600,00	-	1.576.635,89	-
Otros no relacionados	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Gastos pagados por anticipado	2.541,49	3.388,66	4.518,21	6.024,28	8.032,57	10.709,83	14.279,77	14.279,77	16.917,45	22.542,23	28.601,42
<b>TOTAL ACTIVO CORRIENTE</b>	<b>252048,8191</b>	<b>9.771,15</b>	<b>448.086,79</b>	<b>597.449,05</b>	<b>796.598,74</b>	<b>1.062.131,65</b>	<b>1.416.175,53</b>	<b>1.612.054,91</b>	<b>50.580,30</b>	<b>1.646.168,10</b>	<b>941.822,82</b>
<b>NO CORRIENTE</b>											
Terrenos	29.324,31	39.099,08	52.132,11	69.509,48	92.679,31	123.572,42	164.763,22	164.763,22	164.763,22	164.763,22	964.733,69
Edificios	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
(-) Depreciación acumulada propiedades, equipo	49.082,04	65.442,73	87.256,97	116.342,62	155.123,50	206.831,33	275.775,11	-	275.755,67	5,00	5,00
Equipo de computo	515,42	687,22	916,30	1.221,73	1.628,98	2.171,97	2.895,96	2.895,96	-	1,00	1,00
Construcciones en Curso y Otros Activos en Tránsito	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Vehículos, Equipo de Transporte y Caminero Móvil	36.046,41	48.061,88	64.082,50	85.443,34	113.924,45	151.899,27	202.532,36	202.532,36	-	1,00	1,00
Maquinaria y equipo	653,94	871,91	1.162,55	1.550,07	2.066,76	2.755,68	3.674,24	3.674,24	-	1,00	1,00
Muebles y enseres	9.609,99	12.813,32	17.084,43	22.779,23	30.372,31	40.496,42	53.995,22	53.995,22	53.995,34	1,00	1,00
Otros	2.256,29	3.008,39	4.011,19	5.348,25	7.131,00	9.508,00	12.677,33	-	12.677,33	-	1,00
Derechos de uso por activos arrendados	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Marcas, patentes y otros	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
(-) Amortización acumulada de activos intangibles	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Propiedades de inversión	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	579.318,99
(-) Amortización acumulada de derechos de uso por activos arrendados	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Inversiones no corrientes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Cuentas por cobrar no corrientes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Activos por impuestos diferidos	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
(-) Deterioro Acumulado del Valor de Inversiones no Corrientes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
<b>TOTAL ACTIVOS NO CORRIENTES</b>	<b>29.324,31</b>	<b>39.099,08</b>	<b>48.120,93</b>	<b>69.509,48</b>	<b>92.679,31</b>	<b>123.572,42</b>	<b>164.763,22</b>	<b>164.763,22</b>	<b>44.319,78</b>	<b>164.763,22</b>	<b>1.544.052,68</b>
<b>TOTAL ACTIVOS</b>	<b>281.373,13</b>	<b>48.870,23</b>	<b>496.207,72</b>	<b>666.958,54</b>	<b>889.278,05</b>	<b>1.185.704,06</b>	<b>1.580.938,75</b>	<b>2.039.915,91</b>	<b>6.260,52</b>	<b>1.810.930,32</b>	<b>2.485.875,50</b>
<b>PASIVO</b>											
<b>CORRIENTE</b>											
Cuentas por pagar	9.150,13	12.200,17	16.266,89	21.689,19	28.918,92	38.558,56	51.411,41	61.699,27	47.540,12	20.469,40	14.759,73
Otras cuentas por pagar	8.898,93	11.865,23	15.820,31	21.093,75	28.125,00	37.500,00	50.000,00	74.782,25	23.700,23	24.537,54	18.661,70
Obligaciones con instituciones financieras	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	27.790,24
Participación trabajadores por pagar del ejercicio	5.660,72	7.547,62	10.063,49	13.417,99	17.890,66	23.854,21	31.805,61	25.302,54	15.925,89	6.388,92	13.923,35
Obligaciones con el IESS	413,70	551,60	735,47	980,62	1.307,50	1.743,33	2.324,44	9.093,62	5.918,15	798,43	1.878,77
Otros pasivos por beneficios a empleados	-	-	-	-	-	-	-	57.766,58	49.753,98	34.984,50	37.797,06
provisiones corrientes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Pasivos por ingresos diferidos	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Pasivo corriente por arrendamiento	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Impuesto a la renta por pagar del ejercicio	1.178,03	1.570,71	2.094,28	2.792,37	3.723,17	4.964,22	6.618,96	-	-	-	-
Otros pasivos corrientes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros	-	-	-	-	-	-	-	-	-	676,61	2.215,87
<b>TOTAL PASIVO CORRIENTE</b>	<b>25.301,50</b>	<b>33.735,33</b>	<b>44.980,45</b>	<b>59.973,93</b>	<b>79.965,24</b>	<b>106.620,32</b>	<b>142.160,42</b>	<b>228.644,26</b>	<b>142.838,37</b>	<b>87.855,40</b>	<b>117.026,72</b>
<b>NO CORRIENTE</b>											
Otras cuentas por pagar no corrientes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	49.644,15
provisiones no corrientes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	51.200,00
Obligaciones con instituciones financieras no corrientes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Pasivo no corriente por arrendamiento	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Jubilación Patronal	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Desahucio	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
<b>TOTAL PASIVO NO CORRIENTE</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>100.844,15</b>
<b>TOTAL PASIVO</b>	<b>25.301,50</b>	<b>33.735,33</b>	<b>44.980,45</b>	<b>59.973,93</b>	<b>79.965,24</b>	<b>106.620,32</b>	<b>142.160,42</b>	<b>228.644,26</b>	<b>142.838,37</b>	<b>87.855,40</b>	<b>217.870,87</b>
<b>PATRIMONIO</b>											
Capital Suscrito y/o Asignado	1.051.800,00	1.051.800,00	1.051.800,00	1.051.800,00	1.051.800,00	1.051.800,00	1.051.800,00	1.051.800,00	1.051.800,00	1.051.800,00	1.051.800,00
Aportes de Socios	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Reserva legal	27.842,60	37.123,47	49.497,96	65.997,28	87.996,38	117.328,50	156.438,00	70.427,48	181.534,24	191.562,35	191.562,35
Otras	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Reserva facultativa	139.450,71	139.450,71	139.450,71	139.450,71	139.450,71	139.450,71	139.450,71	139.450,71	139.450,71	139.450,71	139.450,71
Reserva de Capital	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Utilidades acumuladas de ejercicios anteriores	90.462,10	120.616,13	160.821,51	214.428,68	285.904,91	381.206,55	508.275,40	634.180,67	73.141,48	796.840,21	824.128,42
(-) Pérdidas acumuladas de ejercicios anteriores	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Resultados acumulados por adopción por primera vez de las NIIF	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Utilidad del ejercicio	24.898,26	33.197,68	44.263,57	59.018,10	78.690,80	104.921,06	139.894,75	111.067,57	69.694,78	30.320,27	61.063,15
(-) Pérdida del ejercicio	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Ganancias y pérdidas actuariales acumuladas	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
<b>TOTAL PATRIMONIO</b>	<b>1.284.657,15</b>	<b>1.315.792,64</b>	<b>1.357.306,61</b>	<b>1.412.658,58</b>	<b>1.486.461,20</b>	<b>1.584.864,70</b>	<b>1.716.069,36</b>	<b>1.784.791,29</b>	<b>1.376.231,65</b>	<b>2.149.333,00</b>	<b>2.145.878,33</b>
<b>TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO</b>	<b>1.309.958,65</b>	<b>1.349.527,97</b>	<b>1.402.287,06</b>	<b>1.472.632,51</b>	<b>1.566.426,44</b>	<b>1.691.485,01</b>	<b>1.858.229,78</b>	<b>2.013.435,55</b>	<b>1.519.070,02</b>	<b>2.237.189,40</b>	<b>2.363.749,20</b>

Fuente: Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros  
Elaborado por: Joselyn Castillo



MITSUANDINA		2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021
<b>ACTIVO</b>												
<b>CORRIENTE</b>												
Efectivo y equivalentes			2.063,48	51.795,10	20.447,71	1.164,95	76.318,40	39.101,78	277.559,18	91.548,32	1.515,34	
Cuentas por cobrar			32.990,00	34.230,66	45.522,97	167.163,55	132.275,24	942,00	1.350,00	1.600,00	915.158,32	
(-) Provisión cuentas incobrables	-		-	-	-	-	-	3.574,13	6.172,34	8.974,13	9.628,80	
Inventarios			54.197,86	241.866,45	268.867,34	78.708,98	138.309,21	102.975,03	107.000,87	424.533,80	398.908,97	
Activos por impuestos corriente			6.345,91		27.934,36	16.607,38	10.213,20	131,51	2003,05		15.162,02	
Activos financieros corrientes												
Otras relacionadas									-			
Otros no relacionados									-	494432,83	1.094.000,10	
Otros											60.433,17	1.077.258,47
Gastos pagados por anticipado										1.241.707,05	579.854,71	55.253,81
<b>TOTAL ACTIVO CORRIENTE</b>	<b>0</b>	<b>-</b>	<b>95.597,25</b>	<b>327.892,21</b>	<b>362.772,38</b>	<b>263.644,86</b>	<b>357.116,05</b>	<b>139.576,19</b>	<b>2.117.880,64</b>	<b>2.242.995,97</b>	<b>2.453.628,13</b>	
<b>NO CORRIENTE</b>												
Terrenos												
Edificios												
(-) Depreciación acumulada propiedades, equipo				71,66	70,6	716,66	774,07		5.565,83	6.822,46	32.190,31	
Equipo de computo				774,07	774,07	774,07	774,07		1.675,85	10.542,80	7.155,82	
Construcciones en Curso y Otros Activos en Tránsito												33.114,97
Vehículos, Equipo de Transporte y Caminero Móvil										24.366,88	75.991,00	121.342,48
Maquinaria y equipo										50,05		
Muebles y enseres										8.829,13	10.542,80	17.034,72
Otros										2.900,00	50,05	207078,93
Derechos de uso por activos arrendados												
Marcas, patentes y otros												
(-) Amortización acumulada de activos intangibles												
Propiedades de inversión												
(-) Amortización acumulada de derechos de uso por activos arrendados												
Inversiones no corrientes												
Cuentas por cobrar no corrientes												
Activos por impuestos diferidos										131,51	259,08	475,08
(-) Deterioro Acumulado del Valor de Inversiones no Corrientes												
<b>TOTAL ACTIVOS NO CORRIENTES</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>702,41</b>	<b>703,47</b>	<b>57,41</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>32.387,59</b>	<b>90.563,27</b>	<b>354.011,69</b>	
<b>TOTAL ACTIVOS</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>95.597,25</b>	<b>328.594,62</b>	<b>363.475,85</b>	<b>263.702,27</b>	<b>357.116,05</b>	<b>139.576,19</b>	<b>2.150.268,23</b>	<b>2.333.559,24</b>	<b>2.807.639,82</b>	
<b>PASIVO</b>												
<b>CORRIENTE</b>												
Cuentas por pagar	-			85.887,98	70.724,14	22.248,06	42.742,89	38.210,68	102.401,49	68.956,99	386.172,92	
Otras cuentas por pagar	-			21.601,97	1.262,68	46.185,11	1.711,77	106.335,33	147.541,83			
Obligaciones con instituciones financieras	-			-	-	-	-	-	1.622.439,45	1.425.900,00	1.742.762,41	
Participación trabajadores por pagar del ejercicio	-			-	-	304,73	603,99	513,78	28.930,80	10.315,36		
Obligaciones con el IESS	-			197,63	336,01	425,32	727,41	1.805,08	847,57	1.487,84	7.462,02	
Otros pasivos por beneficios a empleados	-			359,05	219,20	9.452,99	19.181,61	29.456,20	34.488,03	34.785,31	22.560,66	
provisiones corrientes												
Pasivos por ingresos diferidos									32.758,46	63.669,67	21.782,84	
Pasivo corriente por arrendamiento												
Impuesto a la renta por pagar del ejercicio									21.273,77	5.787,62		
Otros pasivos corrientes						1.778,36	7.449,77	27.904,92	30.748,55	24.891,47		
Otros						172.744,60			20.000,00		9.124,55	
<b>TOTAL PASIVO CORRIENTE</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>108.046,63</b>	<b>72.542,03</b>	<b>253.139,17</b>	<b>72.417,44</b>	<b>204.225,99</b>	<b>2.041.429,95</b>	<b>1.635.794,26</b>	<b>2.189.865,40</b>	
<b>NO CORRIENTE</b>												
Otras cuentas por pagar no corrientes				-			172.744,60	287.022,87	287.022,87	416.622,74	416.622,74	
provisiones no corrientes												
Obligaciones con instituciones financieras no corrientes								856.000,00	131,51			
Pasivo no corriente por arrendamiento												
Jubilación Patronal								866,68	335,44	642,23	1.053,00	
Desahucio					335,38	335,38	335,38	596,56	419,86	800,92	1.254,00	
Otros										283,29	114,57	
<b>TOTAL PASIVO NO CORRIENTE</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>335,38</b>	<b>335,38</b>	<b>173.079,98</b>	<b>1.144.486,11</b>	<b>287.909,68</b>	<b>418.349,18</b>	<b>419.044,31</b>	
<b>TOTAL PASIVO</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>108.046,63</b>	<b>72.877,41</b>	<b>253.474,55</b>	<b>245.497,42</b>	<b>1.348.712,10</b>	<b>2.329.339,63</b>	<b>2.054.143,44</b>	<b>2.608.909,71</b>	

Fuente: Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros  
Elaborado por: Joselyn Castillo

## Estados de Resultados Integrales

	ANDINAMOTORS S.A.											
	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	
<b>+</b> Ingresos <b>(Entrada de dinero por la venta de productos o servicios menos</b>	<b>\$ 21.798.276,95</b>	<b>\$ 17.554.978,12</b>	<b>\$ 15.747.905,66</b>	<b>\$ 18.018.892,30</b>		<b>\$ 10.477.307,60</b>	<b>\$ 16.064.691,80</b>	<b>\$ 19.057.719,60</b>	<b>\$ 14.922.297,50</b>	<b>\$ 8.403.943,90</b>	<b>\$ 10.640.081,60</b>	
- Costo de ventas (Inventario inicial y final, compras menos los descuentos o	\$ 19.477.933,92	\$ 15.556.732,93	\$ 13.765.105,92	\$ 15.796.401,10		\$ 9.078.847,97	\$ 14.076.824,90	\$ 17.173.965,40	\$ 13.426.842,30	\$ 7.448.268,88	\$ 9.478.370,82	
<b>= Utilidad bruta</b>	<b>\$ 2.320.343,03</b>	<b>\$ 1.998.245,19</b>	<b>\$ 1.982.799,74</b>	<b>\$ 2.222.491,20</b>		<b>\$ 1.398.459,63</b>	<b>\$ 1.987.866,90</b>	<b>\$ 1.883.754,20</b>	<b>\$ 1.495.455,20</b>	<b>\$ 955.675,02</b>	<b>\$ 1.161.710,78</b>	
- Gastos (Pueden ser administrativos como en los renta, servicios o de ventas	\$ 1.314.482,38	\$ 1.747.996,51	\$ 1.587.150,06	\$ 1.584.402,70		\$ 1.201.879,48	\$ 1.264.147,38	\$ 1.437.654,83	\$ 1.510.588,20	\$ 1.053.039,00	\$ 1.146.696,75	
- Financiamiento (Gastos relacionados con la solicitud de préstamos como el	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -		\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	
<b>= Utilidad antes de</b>	<b>\$ 1.005.860,65</b>	<b>\$ 250.248,68</b>	<b>\$ 395.649,68</b>	<b>\$ 638.088,50</b>		<b>\$ 196.580,15</b>	<b>\$ 723.719,52</b>	<b>\$ 446.099,37</b>	<b>\$ -15.133,00</b>	<b>\$ -97.363,98</b>	<b>\$ 15.014,03</b>	
- Impuestos (Cantidad de dinero que debe pagarse al gobierno)	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -		\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	
<b>= Utilidad neta</b>	<b>\$ 1.005.860,65</b>	<b>\$ 250.248,68</b>	<b>\$ 395.649,68</b>	<b>\$ 638.088,50</b>		<b>\$ 196.580,15</b>	<b>\$ 723.719,52</b>	<b>\$ 446.099,37</b>	<b>\$ -15.133,00</b>	<b>\$ -97.363,98</b>	<b>\$ 15.014,03</b>	
	AMBANDINE S.A.											
	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	
<b>+</b> Ingresos <b>(Entrada de dinero por la venta</b>	<b>\$ 17.867.951,38</b>	<b>\$ 16.237.740,48</b>	<b>\$ 18.168.601,76</b>	<b>\$ 19.451.031,00</b>	<b>\$ 9.895.382,26</b>	<b>\$ 6.630.555,59</b>	<b>\$ 11.163.414,10</b>	<b>\$ 13.858.398,70</b>		<b>\$ 5.947.904,04</b>	<b>\$ 1.871.734,63</b>	
- Costo de ventas (Inventario inicial y final, compras	\$ 15.778.734,59	\$ 14.774.469,88	\$ 16.722.442,71	\$ 17.309.702,70	\$ 8.739.206,08	\$ 5.595.839,13	\$ 10.004.165,20	\$ 12.539.712,10		\$ 5.632.974,52	\$ 1.778.488,71	
<b>= Utilidad bruta</b>	<b>\$ 2.089.216,79</b>	<b>\$ 1.463.270,60</b>	<b>\$ 1.446.159,05</b>	<b>\$ 2.141.328,30</b>	<b>\$ 1.156.176,18</b>	<b>\$ 1.034.716,46</b>	<b>\$ 1.159.248,90</b>	<b>\$ 1.318.686,60</b>		<b>\$ 314.929,52</b>	<b>\$ 93.245,92</b>	
- Gastos (Pueden ser administrativos como	\$ 1.670.791,62	\$ 1.507.928,15	\$ 1.566.784,09	\$ 1.807.743,21	\$ 1.140.425,47	\$ 841.370,09	\$ 1.157.818,22	\$ 1.408.784,60		\$ 1.306.858,11	\$ 689.612,16	
- Financiamiento (Gastos relacionados con la	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -		\$ -	\$ -	
<b>= Utilidad antes de</b>	<b>\$ 418.425,17</b>	<b>\$ -44.657,55</b>	<b>\$ -120.625,04</b>	<b>\$ 333.585,09</b>	<b>\$ 15.750,71</b>	<b>\$ 193.346,37</b>	<b>\$ 1.430,68</b>	<b>\$ -90.098,00</b>		<b>\$ -991.928,59</b>	<b>\$ -596.366,24</b>	
- Impuestos (Cantidad de dinero que debe	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -		\$ -	\$ -	
<b>= Utilidad neta</b>	<b>\$ 418.425,17</b>	<b>\$ -44.657,55</b>	<b>\$ -120.625,04</b>	<b>\$ 333.585,09</b>	<b>\$ 15.750,71</b>	<b>\$ 193.346,37</b>	<b>\$ 1.430,68</b>	<b>\$ -90.098,00</b>		<b>\$ -991.928,59</b>	<b>\$ -596.366,24</b>	
	AMBACAR CIA. LTDA.											
	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	
<b>+</b> Ingresos <b>(Entrada de dinero por la venta</b>	<b>\$ 61.975.047,69</b>	<b>\$ 51.611.751,98</b>	<b>\$ 49.907.095,62</b>	<b>\$ 64.125.380,30</b>	<b>\$ 66.578.724,50</b>	<b>\$ 63.884.401,00</b>	<b>\$ 143.052.388,00</b>	<b>\$ 183.009.331,00</b>	<b>\$ 170.749.788,00</b>	<b>\$ 113.705.178,00</b>	<b>\$ 173.685.750,00</b>	
- Costo de ventas (Inventario inicial y final, compras	\$ 51.716.123,54	\$ 41.256.809,48	\$ 38.636.424,70	\$ 52.545.695,60	\$ 54.938.729,80	\$ 53.441.944,00	\$ 108.975.683,00	\$ 145.570.606,00	\$ 138.894.687,00	\$ 92.840.773,70	\$ 140.682.024,00	
<b>= Utilidad bruta</b>	<b>\$ 10.258.924,15</b>	<b>\$ 10.354.942,50</b>	<b>\$ 11.270.670,92</b>	<b>\$ 11.579.684,70</b>	<b>\$ 11.639.994,70</b>	<b>\$ 10.442.457,00</b>	<b>\$ 34.076.705,00</b>	<b>\$ 37.438.725,00</b>	<b>\$ 31.855.101,00</b>	<b>\$ 20.864.404,30</b>	<b>\$ 33.003.726,00</b>	
- Gastos (Pueden ser administrativos como	\$ 5.326.169,70	\$ 8.907.978,11	\$ 9.686.470,64	\$ 8.852.887,89	\$ 9.466.821,88	\$ 8.704.653,92	\$ 15.986.375,60	\$ 20.296.047,80	\$ 21.827.079,90	\$ 15.339.327,60	\$ 23.360.054,20	
- Financiamiento (Gastos relacionados con la	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	
<b>= Utilidad antes de</b>	<b>\$ 4.932.754,45</b>	<b>\$ 1.446.964,39</b>	<b>\$ 1.584.200,28</b>	<b>\$ 2.726.796,81</b>	<b>\$ 2.173.172,82</b>	<b>\$ 1.737.803,08</b>	<b>\$ 18.090.329,40</b>	<b>\$ 17.142.677,20</b>	<b>\$ 10.028.021,10</b>	<b>\$ 5.525.076,70</b>	<b>\$ 9.643.671,80</b>	
- Impuestos (Cantidad de dinero que debe	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	
<b>= Utilidad neta</b>	<b>\$ 4.932.754,45</b>	<b>\$ 1.446.964,39</b>	<b>\$ 1.584.200,28</b>	<b>\$ 2.726.796,81</b>	<b>\$ 2.173.172,82</b>	<b>\$ 1.737.803,08</b>	<b>\$ 18.090.329,40</b>	<b>\$ 17.142.677,20</b>	<b>\$ 10.028.021,10</b>	<b>\$ 5.525.076,70</b>	<b>\$ 9.643.671,80</b>	

Fuente: Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros

Elaborado por: Joselyn Castillo

TALLERES AMBAMAZDA S.A.												
		2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021
+	Ingresos	\$ 1.728.686,71	\$ 2.152.447,60	\$ 2.322.760,08	\$ 2.093.030,02	\$ 1.807.838,66	\$ 1.170.203,19	\$ 1.109.628,45	\$ 1.184.861,23	\$ 1.184.861,23	\$ 1.184.861,23	\$ 1.728.686,71
(Entrada de dinero por la venta												
-	Costo de ventas	\$ 1.122.145,25	\$ 1.553.914,28	\$ 1.727.665,79	\$ 1.473.373,85	\$ 1.361.501,14	\$ 846.021,05	\$ 821.801,69	\$ 853.827,16	\$ 853.827,16	\$ 853.827,16	\$ 1.122.145,25
(Inventario inicial y final, compras												
=	Utilidad bruta	\$ 606.541,46	\$ 598.533,32	\$ 595.094,29	\$ 619.656,17	\$ 446.337,52	\$ 324.182,14	\$ 287.826,76	\$ 331.034,07	\$ 331.034,07	\$ 331.034,07	\$ 606.541,46
-	Gastos	\$ 560.214,28	\$ 1.715,62	\$ 565.329,86	\$ 507.560,83	\$ 441.396,12	\$ 367.611,96	\$ 381.270,61	\$ 424.862,90	\$ 424.862,90	\$ 424.862,90	\$ 560.214,28
(Pueden ser administrativos como												
-	Financiamiento	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -
(Gastos relacionados con la												
=	Utilidad antes d	\$ 46.327,18	\$ 596.817,70	\$ 29.764,43	\$ 112.095,34	\$ 4.941,40	\$ -43.429,82	\$ -93.443,85	\$ -93.828,83	\$ -93.828,83	\$ -93.828,83	\$ 46.327,18
-	Impuestos	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -
(Cantidad de dinero que debe												
=	Utilidad neta	\$ 46.327,18	\$ 596.817,70	\$ 29.764,43	\$ 112.095,34	\$ 4.941,40	\$ -43.429,82	\$ -93.443,85	\$ -93.828,83	\$ -93.828,83	\$ -93.828,83	\$ 46.327,18
AUTOMEKANO CIA. LTDA.												
		2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021
+	Ingresos	\$ 92.532.645,30	\$ 25.172.426,24	\$ 20.483.256,92	\$ 20.447.634,70	\$ 18.001.406,70	\$ 8.410.422,76	\$ 13.723.011,10		\$ 60.570.066,50	\$ 55.307.796,40	\$ 90.848.533,10
(Entrada de dinero por la venta												
-	Costo de ventas	\$ 75.567.535,10	\$ 20.260.782,16	\$ 15.879.063,17	\$ 15.228.330,30	\$ 13.331.299,00	\$ 5.551.218,37	\$ 9.496.429,91		\$ 49.904.545,80	\$ 44.891.072,00	\$ 75.567.535,10
(Inventario inicial y final, compras												
=	Utilidad bruta	\$ 16.965.110,20	\$ 4.911.644,08	\$ 4.604.193,75	\$ 5.219.304,40	\$ 4.670.107,70	\$ 2.859.204,39	\$ 4.226.581,19		\$ 10.665.520,70	\$ 10.416.724,40	\$ 15.280.998,00
-	Gastos	\$ 11.516.640,70	\$ 4.520.738,94	\$ 4.729.660,70	\$ 4.804.301,15	\$ 4.372.101,34	\$ 2.869.790,69	\$ 3.336.331,97		\$ 8.308.369,17	\$ 8.544.034,72	\$ 11.516.640,70
(Pueden ser administrativos como												
-	Financiamiento	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -		\$ -	\$ -	\$ -
(Gastos relacionados con la												
=	Utilidad antes d	\$ 5.448.469,50	\$ 390.905,14	\$ -125.466,95	\$ 415.003,25	\$ 298.006,36	\$ -10.586,30	\$ 890.249,22		\$ 2.357.151,53	\$ 1.872.689,68	\$ 3.764.357,30
-	Impuestos	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -		\$ -	\$ -	\$ -
(Cantidad de dinero que debe												
=	Utilidad neta	\$ 5.448.469,50	\$ 390.905,14	\$ -125.466,95	\$ 415.003,25	\$ 298.006,36	\$ -10.586,30	\$ 890.249,22		\$ 2.357.151,53	\$ 1.872.689,68	\$ 3.764.357,30
AUTOS BOLOMOLINA S.A.												
		2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021
+	Ingresos							\$ 26.132,35	\$ 1.095.579,26	\$ 526.057,85	\$ 898.538,54	\$ 460.100,41
(Entrada de dinero por la venta												
-	Costo de ventas							\$ 1.541,23	\$ 775.503,79	\$ 463.729,47	\$ 776.734,41	\$ 369.877,47
(Inventario inicial y final, compras												
=	Utilidad bruta							\$ 24.591,12	\$ 320.075,47	\$ 62.328,38	\$ 121.804,13	\$ 90.222,94
-	Gastos							\$ 103.022,00	\$ 288.491,42	\$ 306.846,17	\$ 300.206,38	\$ 310.279,33
(Pueden ser administrativos como												
-	Financiamiento							\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -
(Gastos relacionados con la												
=	Utilidad antes de impuestos							\$ -78.430,88	\$ 31.584,05	\$ -244.517,79	\$ -178.402,25	\$ -220.056,39
-	Impuestos							\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -
(Cantidad de dinero que debe												
=	Utilidad neta							\$ -78.430,88	\$ 31.584,05	\$ -244.517,79	\$ -178.402,25	\$ -220.056,39

Fuente: Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros

Elaborado por: Joselyn Castillo

AUTOMOTORES CARLOS LARREA T. CIA. LTDA.												
	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	
<b>+</b>	<b>Ingresos</b>	\$ 29.369.699,70	\$ 25.586.355,61	\$ 24.085.481,02	\$ 30.082.232,60	\$ 21.196.394,90	\$ 18.349.741,10	\$ 29.468.871,80	\$ 34.285.613,10	\$ 29.833.315,20	\$ 16.549.668,40	\$ 28.051.337,50
(Entrada de dinero por la venta	- Costo de ventas	\$ 25.633.949,20	\$ 23.292.951,88	\$ 21.970.331,92	\$ 26.397.529,50	\$ 17.849.591,60	\$ 15.855.208,60	\$ 25.915.710,10	\$ 30.297.892,70	\$ 27.435.983,90	\$ 15.983.733,60	\$ 25.633.949,20
(Inventario inicial y final, compras	= <b>Utilidad bruta</b>	\$ 3.735.750,50	\$ 2.293.403,73	\$ 2.115.149,10	\$ 3.684.703,10	\$ 3.346.803,30	\$ 2.494.532,50	\$ 3.553.161,70	\$ 3.987.720,40	\$ 2.397.331,30	\$ 565.934,80	\$ 2.417.388,30
- Gastos	(Pueden ser administrativos como	\$ 3.709.148,68	\$ 1.431.393,18	\$ 1.731.329,89	\$ 2.050.960,22	\$ 2.343.380,42	\$ 2.213.377,31	\$ 2.631.973,58	\$ 3.327.351,79	\$ 3.588.611,49	\$ 3.298.643,63	\$ 3.709.148,68
- Financiamiento	(Gastos relacionados con la	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -
= <b>Utilidad antes d</b>	- Impuestos	\$ 26.601,82	\$ 862.010,55	\$ 383.819,21	\$ 1.633.742,88	\$ 1.003.422,88	\$ 281.155,19	\$ 921.188,12	\$ 660.368,61	\$ -1.191.280,19	\$ -2.732.708,83	\$ -1.291.760,38
(Cantidad de dinero que debe	= <b>Utilidad neta</b>	\$ 26.601,82	\$ 862.010,55	\$ 383.819,21	\$ 1.633.742,88	\$ 1.003.422,88	\$ 281.155,19	\$ 921.188,12	\$ 660.368,61	\$ -1.191.280,19	\$ -2.732.708,83	\$ -1.291.760,38
AUTOMOTORES CARLOS PALACIOS E HIJOS CIA.												
	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	
<b>+</b>	<b>Ingresos</b>	\$ 524.493,14	\$ 711.961,48	\$ 1.019.184,59	\$ 2.104.027,41	\$ 1.621.397,99	\$ 1.180.560,80	\$ 3.180.307,45	\$ 3.511.287,17	\$ 5.702.548,15	\$ 7.011.211,99	\$ 12.239.218,20
(Entrada de dinero por la venta	- Costo de ventas	\$ 28.727,56	\$ 68.927,87	\$ 272.002,38	\$ 1.206.328,60	\$ 722.750,78	\$ 311.601,14	\$ 2.015.226,85	\$ 2.765.077,66	\$ 5.144.229,21	\$ 6.351.388,78	\$ 1.020.285,00
(Inventario inicial y final, compras	= <b>Utilidad bruta</b>	\$ 495.765,58	\$ 643.033,61	\$ 747.182,21	\$ 897.698,81	\$ 898.647,21	\$ 868.959,66	\$ 1.165.080,60	\$ 746.209,51	\$ 558.318,94	\$ 659.823,21	\$ 11.218.933,20
- Gastos	(Pueden ser administrativos como	\$ 400.613,22	\$ 461.799,93	\$ 585.593,52	\$ 687.817,09	\$ 837.867,83	\$ 786.889,98	\$ 959.271,80	\$ 665.845,44	\$ 1.056.673,70	\$ 1.162.754,26	\$ 1.508.349,90
- Financiamiento	(Gastos relacionados con la	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -
= <b>Utilidad antes d</b>	- Impuestos	\$ 95.152,36	\$ 181.233,68	\$ 161.588,69	\$ 209.881,72	\$ 60.779,38	\$ 82.069,68	\$ 205.808,80	\$ 80.364,07	\$ -498.354,76	\$ -502.931,05	\$ 9.710.583,30
(Cantidad de dinero que debe	= <b>Utilidad neta</b>	\$ 95.152,36	\$ 181.233,68	\$ 161.588,69	\$ 209.881,72	\$ 60.779,38	\$ 82.069,68	\$ 205.808,80	\$ 80.364,07	\$ -498.354,76	\$ -502.931,05	\$ 9.710.583,30
CENTRO AUTOMOTRIZ TORO CENAUTO S.A												
	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	
<b>+</b>	<b>Ingresos</b>	\$ 631.283,74	\$ 208.821,41	\$ 294.041,63	\$ 189.547,20	\$ 855.287,69	\$ 843.110,08	\$ 1.309.681,35	\$ 702.021,14	\$ 754.030,36	\$ 466.250,03	\$ 281.205,33
(Entrada de dinero por la venta	- Costo de ventas	\$ 520.609,02	\$ 182.555,04	\$ 214.422,11	\$ 126.277,94	\$ 598.260,97	\$ 638.206,91	\$ 1.054.373,83	\$ 542.721,54	\$ 588.956,05	\$ 395.133,92	\$ 46.016,08
(Inventario inicial y final, compras	= <b>Utilidad bruta</b>	\$ 110.674,72	\$ 26.266,37	\$ 79.619,52	\$ 63.269,26	\$ 257.026,72	\$ 204.903,17	\$ 255.307,52	\$ 159.299,60	\$ 165.074,31	\$ 71.116,11	\$ 235.189,25
- Gastos	(Pueden ser administrativos como	\$ 84.896,77	\$ 59.997,20	\$ 70.506,66	\$ 62.283,90	\$ 219.679,13	\$ 170.134,55	\$ 179.994,49	\$ 156.810,90	\$ 195.327,82	\$ 109.365,67	\$ 105.492,90
- Financiamiento	(Gastos relacionados con la	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -
= <b>Utilidad antes d</b>	- Impuestos	\$ 25.777,95	\$ -33.730,83	\$ 9.112,86	\$ 985,36	\$ 37.347,59	\$ 34.768,62	\$ 75.313,03	\$ 2.488,70	\$ -30.253,51	\$ -38.249,56	\$ 129.696,35
(Cantidad de dinero que debe	= <b>Utilidad neta</b>	\$ 25.777,95	\$ -33.730,83	\$ 9.112,86	\$ 985,36	\$ 37.347,59	\$ 34.768,62	\$ 75.313,03	\$ 2.488,70	\$ -30.253,51	\$ -38.249,56	\$ 129.696,35
VEHICULOS Y CAMIONES CENTRO SIERRA S.A												
	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	
<b>+</b>	<b>Ingresos</b>	\$ 3.395.811,78	\$ 3.572.105,23	\$ 3.308.074,00	\$ 2.647.437,60	\$ 2.716.827,68	\$ 1.434.457,46	\$ 3.978.140,66	\$ 11.643.009,80	\$ 13.217.984,70	\$ 12.972.146,40	\$ 31.704.415,00
(Entrada de dinero por la venta	- Costo de ventas	\$ 3.044.784,21	\$ 3.180.308,58	\$ 2.849.653,99	\$ 2.280.592,98	\$ 2.373.202,22	\$ 849.477,71	\$ 3.073.810,49	\$ 9.998.515,50	\$ 11.154.199,00	\$ 9.382.558,96	\$ 22.423.931,20
(Inventario inicial y final, compras	= <b>Utilidad bruta</b>	\$ 351.027,57	\$ 391.796,65	\$ 458.420,01	\$ 366.844,62	\$ 343.625,46	\$ 584.979,75	\$ 904.330,17	\$ 1.644.494,30	\$ 2.063.785,70	\$ 3.589.587,44	\$ 9.280.483,80
- Gastos	(Pueden ser administrativos como	\$ 278.281,85	\$ 387.823,49	\$ 414.259,61	\$ 342.443,55	\$ 311.773,20	\$ 431.722,56	\$ 724.795,23	\$ 1.201.751,25	\$ 1.808.213,25	\$ 2.326.051,23	\$ 4.370.201,60
- Financiamiento	(Gastos relacionados con la	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -
= <b>Utilidad antes d</b>	- Impuestos	\$ 72.745,72	\$ 3.973,16	\$ 44.160,40	\$ 24.401,07	\$ 31.852,26	\$ 153.257,19	\$ 179.534,94	\$ 442.743,05	\$ 255.572,45	\$ 1.263.536,21	\$ 4.910.282,20
(Cantidad de dinero que debe	= <b>Utilidad neta</b>	\$ 72.745,72	\$ 3.973,16	\$ 44.160,40	\$ 24.401,07	\$ 31.852,26	\$ 153.257,19	\$ 179.534,94	\$ 442.743,05	\$ 255.572,45	\$ 1.263.536,21	\$ 4.910.282,20

Fuente: Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros

Elaborado por: Joselyn Castillo

AUTOS CHINAACCPASS CIA. LTDA.												
		2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021
+	Ingresos	\$ 1.971.762,73	\$ 2.238.760,54	\$ 2.012.403,38	\$ 3.030.480,57	\$ 1.314.558,78	\$ 1.018.816,95	\$ 285.794,07	\$ 117.652,76	\$ 78.458,09	\$ 187,50	\$ 1.395,07
(Entrada de dinero por la venta												
-	Costo de ventas	1340939,09	1.507.547,82	1.282.847,88	2564557	1010878,47	771109,34	186291,87	11325,94	1624,91	138,63	354,96
(Inventario inicial y final, compras												
=	Utilidad bruta	\$ 630.823,64	\$ 731.212,72	\$ 729.555,50	\$ 465.923,57	\$ 303.680,31	\$ 247.707,61	\$ 99.502,20	\$ 106.326,82	\$ 76.833,18	\$ 48,87	\$ 1.040,11
-	Gastos	\$ 627.255,48	\$ 746.851,59	\$ 757.254,13	\$ 464.423,06	\$ 401.881,58	284108,33	\$ 98.624,68	\$ 138.409,60	\$ 81.665,74	\$ 56.058,51	\$ 109.752,21
(Pueden ser administrativos como												
-	Financiamiento	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -
(Gastos relacionados con la												
=	Utilidad antes d	\$ 3.568,16	\$ -15.638,87	\$ -27.698,63	\$ 1.500,51	\$ -98.201,27	\$ -36400,72	\$ 877,52	\$ -32.082,78	\$ -4.832,56	\$ -56.009,64	\$ -108.712,10
-	Impuestos	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -
(Cantidad de dinero que debe												
=	Utilidad neta	\$ 3.568,16	\$ -15.638,87	\$ -27.698,63	\$ 1.500,51	\$ -98.201,27	\$ -36.400,72	\$ 877,52	\$ -32.082,78	\$ -4.832,56	\$ -56.009,64	\$ -108.712,10
CIUDAD DEL AUTO CIAUTO CIA. LTDA.												
		2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021
+	Ingresos			\$ 8.873.368,63	\$ 28.628.042,60	\$ 41.990.706,00	\$ 41.956.015,10	\$ 76.264.172,90	\$ 70.681.554,60	\$ 72.646.400,70	\$ 57.214.726,90	\$ 57.034.389,60
(Entrada de dinero por la venta												
-	Costo de ventas			\$ 6.869.189,36	\$ 24.426.968,90	\$ 38.882.989,20	\$ 33.868.940,80	\$ 57.700.185,70	\$ 56.195.483,10	\$ 61.547.566,40	\$ 47.700.128,10	\$ 55.384.471,30
(Inventario inicial y final, compras												
=	Utilidad bruta			\$ 2.004.179,27	\$ 4.201.073,70	\$ 3.107.716,80	\$ 8.087.074,30	\$ 18.563.987,20	\$ 14.486.071,50	\$ 11.098.834,30	\$ 9.514.598,80	\$ 1.649.918,30
-	Gastos			\$ 312.553,85	\$ 1.178.895,13	\$ 2.456.842,76	\$ 2.518.836,53	\$ 2.219.852,13	\$ 2.042.354,02	\$ 2.141.611,70	\$ 2.547.397,41	\$ 3.130.192,50
(Pueden ser administrativos como												
-	Financiamiento			\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -
(Gastos relacionados con la												
=	Utilidad antes de impuestos			\$ 1.691.625,42	\$ 3.022.178,57	\$ 650.874,04	\$ 5.568.237,77	\$ 16.344.135,07	\$ 12.443.717,48	\$ 8.957.222,60	\$ 6.967.201,39	\$ -1.480.274,20
-	Impuestos			\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -
(Cantidad de dinero que debe												
=	Utilidad neta			\$ 1.691.625,42	\$ 3.022.178,57	\$ 650.874,04	\$ 5.568.237,77	\$ 16.344.135,07	\$ 12.443.717,48	\$ 8.957.222,60	\$ 6.967.201,39	\$ -1.480.274,20
AUTOMOTORES DEL PACIFICO S.A. AUTOLLEGASA												
		2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021
+	Ingresos	\$ 490.914,48	\$ 276.435,20	\$ 331.830,41	\$ 501.749,35	\$ 454.949,69	\$ 369.588,99	\$ 466.666,67	\$ 451.111,11	\$ 67.572,75	\$ 264.741,94	\$ 422.800,00
(Entrada de dinero por la venta												
-	Costo de ventas	\$ 299.851,36	\$ 7.293,37	\$ 3.950,57	\$ 89.209,48	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ 7.072,75	\$ -	\$ -
(Inventario inicial y final, compras												
=	Utilidad bruta	\$ 191.063,12	\$ 269.141,83	\$ 327.879,84	\$ 412.539,87	\$ 454.949,69	\$ 369.588,99	\$ 466.666,67	\$ 451.111,11	\$ 60.500,00	\$ 264.741,94	\$ 422.800,00
-	Gastos	\$ 85.949,39	\$ 273.840,63	\$ 264.275,49	\$ 414.887,72	\$ 229.930,43	\$ 233.972,41	\$ 254.629,26	\$ 282.427,54	\$ 341.746,81	\$ 222.149,13	\$ 329.977,69
(Pueden ser administrativos como												
-	Financiamiento	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -
(Gastos relacionados con la												
=	Utilidad antes d	\$ 105.113,73	\$ -4.698,80	\$ 63.604,35	\$ -2.347,85	\$ 225.019,26	\$ 135.616,58	\$ 212.037,41	\$ 168.683,57	\$ -281.246,81	\$ 42.592,81	\$ 92.822,31
-	Impuestos	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -
(Cantidad de dinero que debe												
=	Utilidad neta	\$ 105.113,73	\$ -4.698,80	\$ 63.604,35	\$ -2.347,85	\$ 225.019,26	\$ 135.616,58	\$ 212.037,41	\$ 168.683,57	\$ -281.246,81	\$ 42.592,81	\$ 92.822,31

Fuente: Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros

Elaborado por: Joselyn Castillo

		MITSUANDINA CIA. LTDA.										
		2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021
+	<b>Ingresos</b>			\$ 29.485,30	\$ 306.901,06	\$ 555.930,37	\$ 264.655,15	\$ 245.136,09	\$ 928.229,58	\$ 2.875.419,32	\$ 2.036.461,50	\$ 1.148.271,74
(Entrada de dinero por la venta												
-	Costo de ventas			\$ 27.098,93		\$ 500.405,76	\$ 233.793,76	\$ 209.708,38	\$ 857.459,52	\$ 2.056.663,89	\$ 1.505.591,39	\$ 827.112,77
(Inventario inicial y final, compras												
=	<b>Utilidad bruta</b>			\$ 2.386,37	\$ 306.901,06	\$ 55.524,61	\$ 30.861,39	\$ 35.427,71	\$ 70.770,06	\$ 818.755,43	\$ 530.870,11	\$ 321.158,97
-	Gastos			\$ 1.053,00		\$ 38.280,43	\$ 28.829,84	\$ 31.401,10	\$ 67.344,86	\$ 637.535,47	\$ 541.865,72	\$ 433.255,03
(Pueden ser administrativos como												
-	Financiamiento			\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -
(Gastos relacionados con la												
=	<b>Utilidad antes de impuestos</b>			\$ 1.333,37	\$ 306.901,06	\$ 17.244,18	\$ 2.031,55	\$ 4.026,61	\$ 3.425,20	\$ 181.219,96	\$ -10.995,61	\$ -112.096,06
-	Impuestos			\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -
(Cantidad de dinero que debe												
=	<b>Utilidad neta</b>			\$ 1.333,37	\$ 306.901,06	\$ 17.244,18	\$ 2.031,55	\$ 4.026,61	\$ 3.425,20	\$ 181.219,96	\$ -10.995,61	\$ -112.096,06

Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros  
**Elaborado por:** Joselyn Castillo