



UNIVERSIDAD TÉCNICA DE AMBATO

FACULTAD DE CONTABILIDAD Y AUDITORÍA

CARRERA DE ECONOMÍA

Proyecto de Investigación, previo a la obtención del Título de Economista

Tema:

**“La inversión extranjera directa y el crecimiento económico en el Ecuador
2010-2015”**

Autor: Martínez Zamora, Jessica Fernanda

Tutor: Eco. Mg. López Villa, Luis Ernesto

Ambato – Ecuador

2018

APROBACIÓN DEL TUTOR

Yo, Eco. Luis Ernesto López Villa Mg, con cédula de identidad No. 060347144-2 en mi calidad de Tutor del proyecto de investigación sobre el tema: **“LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA Y EL CRECIMIENTO ECONÓMICO EN EL ECUADOR 2010-2015”**, desarrollado por Jessica Fernanda Martínez Zamora de la carrera de Economía, modalidad presencial, considero que dicho informe investigativo reúne los requisitos, tanto técnicos como científicos y corresponde a las normas establecidas en el Reglamento de Graduación de pregrado, de la Universidad Técnica de Ambato y en el normativo para la presentación de Trabajos de Graduación de la Facultad de Contabilidad y Auditoría.

Por lo tanto, autorizo la presentación del mismo ante el organismo pertinente, para que sea sometido a evaluación por los profesores calificadores designados por el H. Consejo Directivo de la Facultad.

Ambato, Marzo del 2018

TUTOR

A handwritten signature in blue ink, reading "Luis E. López Villa", is written over a horizontal dotted line. The signature is cursive and fluid.

Eco. Mg. López Villa Luis Ernesto

CI. 060347144-2

DECLARACIÓN DE AUTORÍA

Yo, Jessica Fernanda Martínez Zamora, con cédula de identidad N°.180444696-9, tengo a bien indicar que los criterios emitidos en el proyecto de investigación, bajo el tema: **“LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA Y EL CRECIMIENTO ECONÓMICO EN EL ECUADOR 2010-2015”**, así como también los contenidos presentados, ideas, análisis, síntesis de datos: conclusiones; son de exclusiva responsabilidad de mi persona, como autora de este proyecto de investigación.

Ambato, Marzo del 2018

AUTORA



.....

Jessica Fernanda Martínez Zamora

C.I 180444696-9

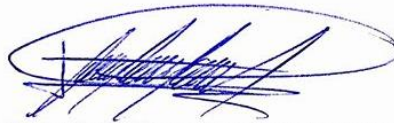
CESIÓN DE DERECHOS

Autorizo a la Universidad Técnica de Ambato, para que haga de este proyecto de investigación, un documento disponible para su lectura, consulta y procesos de investigación.

Cedo los derechos en línea patrimoniales de mi proyecto de investigación, con fines de difusión pública; además apruebo la reproducción de este proyecto de investigación, dentro de las regulaciones de la Universidad, siempre y cuando esta reproducción no suponga una ganancia económica potencial; y se realiza respetando mis derechos de autora.

Ambato, Marzo del 2018

AUTORA



.....
Jessica Fernanda Martínez Zamora

C.I 180444696-9

APROBACIÓN DEL TRIBUNAL DE GRADO

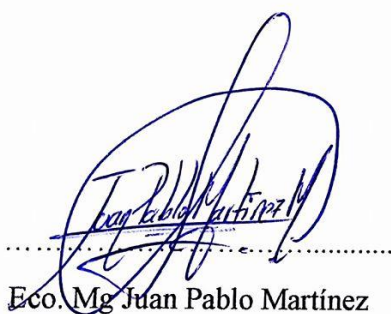
El Tribunal de Grado, aprueba el Proyecto de Investigación, sobre el tema: “**LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA Y EL CRECIMIENTO ECONÓMICO EN EL ECUADOR 2010-2015**”, elaborado por Jessica Fernanda Martínez Zamora de la Carrera de Economía, el mismo que guarda conformidad con las disposiciones reglamentarias emitidas por la Facultad de Contabilidad y Auditoría de la Universidad Técnica de Ambato.

Ambato, Marzo del 2018



Eco. Mg Diego Proaño

PRESIDENTE



Eco. Mg Juan Pablo Martínez

MIEMBRO CALIFICADOR



Eco. Mg. Rafael Medina

MIEMBRO CALIFICADOR

DEDICATORIA

El presente trabajo de investigación va dedicado principalmente a Dios por permitirme cumplir con un objetivo más a lo largo de mi vida.

A mi madre Anita por todo el amor brindado, por su esfuerzo y apoyo desde siempre, a Guido por brindarme su apoyo como un padre, a mis abuelitos y tíos por siempre estar ahí.

A mis hermanos y sobrino Jhenny, Luis, Antony y Alexis por ser un apoyo fundamental en el trascurso de este caminar, por ayudarme a cumplir este sueño que no solo es mío.

A Sebastián por su apoyo y formar parte de mi vida.

Jessica Fernanda Martínez Zamora

AGRADECIMIENTO

A Dios y a mi madre por darme la vida y permitirme alcanzar este objetivo, a la Universidad Técnica de Ambato en especial a la Facultad de Contabilidad y Auditoría por abrirme sus puertas y permitirme formar parte de ella y formarme profesionalmente.

A mi madre porque sin duda no me alcanzaría la vida para agradecerle todo el apoyo y esfuerzo que me ha brindado y ser parte de la lucha diaria para conseguir este objetivo.

Un agradecimiento total a todos mis profesores que me han sabido encaminar a lo largo de mi carrera en especial al Eco. Luis López, Eco. Juan Pablo Martínez y Eco. Rafael Medina por su colaboración y paciencia para la elaboración de este proyecto.

Jessica Fernanda Martínez Zamora

UNIVERSIDAD TÉCNICA DE AMBATO
FACULTAD DE CONTABILIDAD Y AUDITORÍA
CARRERA DE ECONOMÍA

TEMA: “LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA Y EL CRECIMIENTO ECONÓMICO EN EL ECUADOR 2010 - 2015”

AUTORA: Jessica Fernanda Martínez Zamora

TUTOR: Eco. Luis Ernesto López Villa

FECHA: Marzo del 2017

RESUMEN EJECUTIVO

La presente investigación tiene como finalidad determinar la incidencia de la inversión extranjera directa en el crecimiento económico del Ecuador durante el período 2010 – 2015, su metodología es de campo como bibliográfica, se encuentra tres tipos de niveles que son, descriptivos, correlacional y exploratorios, actualmente se dice que la inversión extranjera directa es uno de los factores más importantes en una economía globalizada de libre entrada y salida de capitales, en las últimas décadas se ha evidenciado un importante aumento de la inversión extranjera directa que han recibido las distintas economías, aunque esta evolución ascendente varía entre los diferentes países, y esto se debe a diversos factores como el tamaño del mercado, la infraestructura, factores institucionales, seguridad jurídica, entre otros aspectos, para realizar este estudio se investigó el comportamiento de la IED en Ecuador durante el periodo 2010-2015, se analizó la incidencia que tiene en el crecimiento económico y se determinó la relación de la inversión extranjera directa, el producto interno bruto y la formación bruta de capital fijo, para determinar la dependencia entre estas variables se utilizará el software econométrico GRETL.

Este documento será de vital importancia debido a que los resultados muestran que existe una relación considerable entre las variables antes mencionadas y el crecimiento económico de Ecuador.

PALABRAS DESCRIPTORAS: INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA, ECONOMÍA, CRECIMIENTO ECONÓMICO, PRODUCTO INTERNO BRUTO

TECHNICAL UNIVERSITY OF AMBATO
FACULTY OF ACCOUNTING AND AUDIT
ECONOMICS CAREER

TOPIC: "DIRECT FOREIGN INVESTMENT AND ECONOMIC GROWTH IN ECUADOR 2010 - 2015

AUTHOR: Jessica Fernanda Martínez Zamora

TUTOR: Eco. Luis Eduardo López Villa

DATE: March, 2018

ABSTRACT

The purpose of this research is to determine the relationship that exists between Foreign Direct Investment and Economic Growth in Ecuador during the period 2010 - 2015, Its methodology has practical and theoretical components, it includes three levels which are descriptive, correlative and exploratory, currently it is said that Foreign Direct Investment is one of the most important factors in a globalized economy of free entry and exit of capital, in recent decades there has been a significant increase in foreign direct investment that has been received by different economies, although this evolution has spread to different countries, and this is due to factors such as market size, infrastructure, Institutional factors, legal security, among other aspects, to conduct this study investigates the behavior of the IED in Ecuador during the period 2010-2015, analyzed the impact it has on economic growth and determined the relationship of direct investment, the Gross domestic product and gross fixed capital formation, to determine the dependence between these variables, the GRETL econometric software will be used. This document will be very helpful because the results show that there is a considerable relationship between the aforementioned variables and the economic growth of a country.

KEYWORDS: DIRECT FOREIGN INVESTMENT, ECONOMY, ECONOMIC GROWTH, GROSS DOMESTIC PRODUCT

ÍNDICE GENERAL

CONTENIDO	PÁGINA
PÁGINAS PRELIMINARES	
PORTADA.....	i
APROBACIÓN DEL TUTOR.....	ii
DECLARACIÓN DE AUTORÍA.....	iii
CESIÓN DE DERECHOS.....	iv
APROBACIÓN DEL TRIBUNAL DE GRADO.....	v
DEDICATORIA.....	vi
AGRADECIMIENTO.....	vii
RESUMEN EJECUTIVO.....	viii
ABSTRACT.....	ix
ÍNDICE GENERAL.....	x
ÍNDICE DE TABLAS.....	xii
ÍNDICE DE GRÁFICOS.....	xiii
INTRODUCCIÓN.....	1
CAPÍTULO I.....	2
1. Análisis y descripción del problema de investigación.....	2
1.1. Tema.....	2
1.2 Contextualización.....	2
1.3Árbol de problemas.....	17
1.3.1 Relación Causa - Efecto.....	18
1.3.2 Prognosis.....	18
1.4 Planteamiento Del Problema.....	19
1.5 Justificación.....	19
1.6 Objetivos.....	21
1.6.1 Objetivo General.....	21

1.6.2 Objetivos Específicos.....	21
CAPÍTULO II	22
2. Marco Teórico.....	22
2.1 Antecedentes Investigativos.....	22
2.2 Fundamentación Científica	25
2.3 Preguntas Directrices e Hipótesis	39
2.3.1 Preguntas Directrices	39
2.3.2 Hipótesis	39
CAPÍTULO III	40
3. Metodología	40
3.1 Modalidad	40
3.2 Enfoque	40
3.3. Nivel de Investigación	40
3.4 Operalización De Variables	42
3.5. Descripción detallada del tratamiento de la información.....	44
CAPÍTULO IV	46
4. Análisis e interpretación de resultados.....	46
4.1 Análisis de resultados	46
4.2 Modelo Econométrico.....	59
4.3 Conclusiones	66
4.4 Recomendaciones	67
5. Referencias Bibliográficas	68
6. Anexos	73

ÍNDICE DE TABLAS

CONTENIDO	PÁGINA
Tabla 1. IED en el Ecuador periodo 2010 – 2015.....	8
Tabla 2. La Inversión Extranjera Directa por Ramas de Actividad Económica periodo 2010 – 2015 (En millones de dólares)	10
Tabla 3. PIB en el Ecuador periodo 2010 – 2015	13
Tabla 4. Factores determinantes de la IED	29
Tabla 5. Ventajas y desventajas de la IED.....	30
Tabla 6. Operalización de la variable independiente IED.....	42
Tabla 7. Operalización de la variable dependiente Crecimiento Económico.....	43
Tabla 8. IED en Ecuador (2010 – 2015)	46
Tabla 9. ED por continente (2010 – 2015).....	48
Tabla 10. IED por países de América (2010 – 2015).....	49
Tabla 11. IED por países de Europa (2010 – 2015).....	50
Tabla 12. IED por países de Asia (2010 – 2015)	51
Tabla 13. IED por países de África (2010 – 2015)	52
Tabla 14. IED por países de Oceanía (2004 – 2014)	53
Tabla 15. IED en Ecuador por rama de actividad económica (2010 – 2015)	54
Tabla 16. PIB a precios constantes	56
Tabla 17. FBKF 2010 - 2015	58
Tabla 18. IED, PIB a precios constantes, FBKF.....	60
Tabla 19. Modelo Econométrico.....	63
Tabla 20. Datos para prueba de significancia global	64
Tabla 21. Datos para prueba de significancia individual	64

ÍNDICE DE GRÁFICOS

CONTENIDO	PÁGINA
Gráfico 1. Entradas mundiales de IED (balanza de pagos) US\$ a precios actuales)	3
Gráfico 2. PIB (Millones de dólares) por región, corte 2015.....	5
Gráfico 3. Participación del PIB por región.....	5
Gráfico 4. América Latina y el Caribe: inversión extranjera directa (IED)	6
Gráfico 5. IED como proporción del PIB en América Latina y el Caribe	7
Gráfico 6. IED en el Ecuador periodo 2010 – 2015.....	9
Gráfico 7. La Inversión Extranjera Directa por Ramas de Actividad Económica periodo 2010 – 2015	11
Gráfico 8. Origen de IED 2015.....	12
Gráfico 9. Evolución de la IED 2007 - 2015	13
Gráfico 10. PIB en el Ecuador periodo 2010 – 2015	14
Gráfico 11. IED/PIB de Ecuador versus otros países de la región 2007 - 2015	15
Gráfico 12. Formación Bruta de Capital Fijo en millones de dólares y como porcentajes del PIB.	15
Gráfico 13. Árbol De Problemas.....	17
Gráfico 14. Categorías Fundamentales	25
Gráfico 15. Subordinación de Variable Independiente	26
Gráfico 16. Subordinación Variable Dependiente	26
Gráfico 17. IED en Ecuador (2010 – 2015)	47
Gráfico 18. IED por países de América (2010 – 2015).....	50
Gráfico 19. IED por países de Europa (2010 – 2015).....	51
Gráfico 20. IED por países de Asia (2010 – 2015)	52
Gráfico 21. IED por países de África (2010 – 2015)	53
Gráfico 22. IED por países de Oceanía (2004 – 2014)	54
Gráfico 23. IED en Ecuador por rama de actividad económica (2010 – 2015)	55
Gráfico 24. PIB a precios constantes	56
Gráfico 25. PIB a precios constantes Tasa de crecimiento	57
Gráfico 26. FBKF 2010 - 2015	58
Gráfico 27. FBKF 2010 – 2015 Porcentajes	59
Gráfico 28. IED 2010 - 2015	61
Gráfico 29. PIB 2010 - 2015	61

Gráfico 30. FBKF 2010 - 2015	62
Gráfico 31. Diagrama de dispersión.....	63
Gráfico 32. Diagrama de dispersión.....	71
Gráfico 33. Modelo econométrico software GRETL.....	73
Gráfico34. Contraste de heterocedasticidad.....	74
Gráfico 35. Contraste De Autocorrelación.....	75

INTRODUCCIÓN

La presente investigación se ha desarrollado en base al tema “LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA Y EL CRECIMIENTO ECONÓMICO EN EL ECUADOR 2010 – 2015”, se encuentra compuesta por cuatro capítulos de la siguiente manera:

Capítulo I.- Se considera el **Análisis y Descripción del Problema de Investigación**, mismo que contiene el tema de investigación, contextualización del problema, formulación del problema, justificación, objetivo general y objetivos específicos.

Capítulo II.- Marco Teórico donde se señalan los antecedentes investigativos relacionados al tema planteado, tomados de libros, fuentes científicas, revistas, folletos y tesis; también se conceptualizará las variables utilizadas.

Capítulo III.- Está compuesto por la **Metodología**; se señala el enfoque, las modalidades de investigación, los tipos de investigación, la operacionalización de variables se hace uso de información secundaria de fuentes confiables y legalmente establecidas.

Capítulo IV.- Resultados, se manifiestan los principales resultados obtenidos mediante un modelo econométrico así como la interpretación y análisis de los mismos, por último se detallan las conclusiones a las que se llegó y se plantean las recomendaciones.

CAPÍTULO I

1. Análisis y descripción del problema de investigación

1.1. Tema

“La Inversión extranjera directa y el crecimiento económico en el Ecuador 2010-2015”

1.2 Contextualización

Nivel Macro

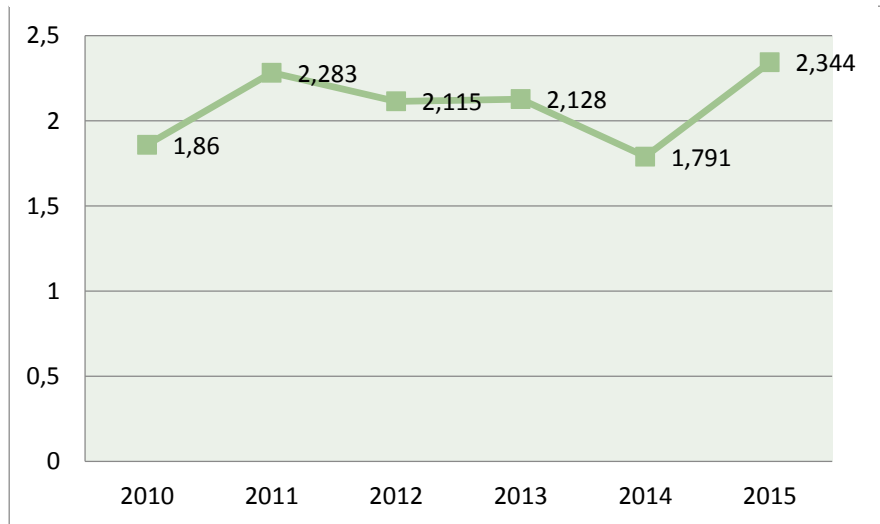
El crecimiento de la IED tiene sus orígenes desde principios de siglo. A pesar que la inversión directa en el extranjero es un fenómeno económico importante, había pocos países que invertían fuera de sus fronteras, en los años 70, solo los países desarrollados emitían y recibían IED (Villarreal, 2004). Fue entonces durante los años ochenta cuando la IED aparece como el principal rector de la integración económica mundial, que de acuerdo con los estándares internacionales, el criterio básico para definir el concepto de la inversión extranjera directa es, la posesión de al menos el 10% de la propiedad por un inversionista extranjero, considerando una definición más amplia, la IED reside en la capacidad de un inversionista de origen o nacionalidad distinta del activo a ser adquirido.

Teóricamente hablando, la Inversión Extranjera Directa acarrea un crecimiento económico importante en todos sus ámbitos, principalmente porque se convierte en fuente de financiamiento externo, capacita a la nueva fuerza laboral, desarrolla procesos productivos, incrementa la tecnología e indudablemente mejora la relación comercial, haciendo a los países mucho más competitivos.

Además todo lo mencionado anteriormente desemboca en un equilibrio en la balanza de pagos de los países, logrando así también el desarrollo de los países receptores de la IED. En general, cuando se habla de IED se enumeran más ventajas que desventajas tanto en economías desarrolladas como en economías en desarrollo a nivel mundial, la inversión extranjera directa (IED) creció en un 38% hasta alcanzar 1,762 billones de

dólares, su nivel más alto desde la crisis económica y financiera mundial de 2008-2009 (UNCTAD, 2016).

Gráfico 1. Entradas mundiales de IED (balanza de pagos) US\$ a precios actuales)

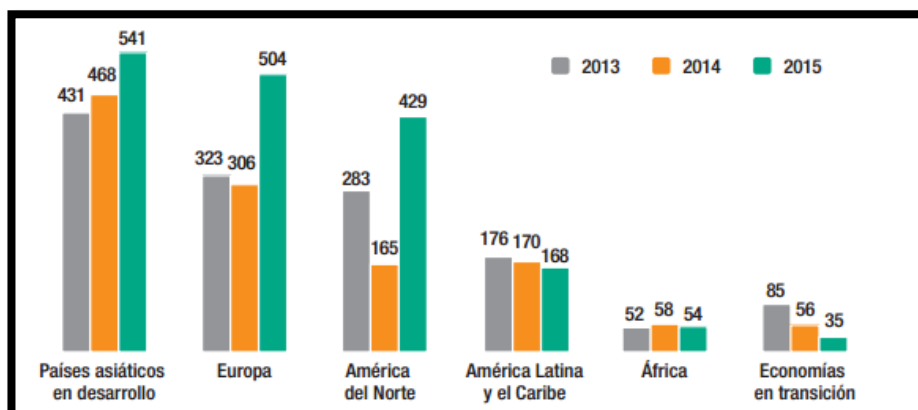


Fuente: Banco Mundial (balanza de pagos)

Elaborado por: Jessica Fernanda Martínez Zamora

Las entradas mundiales de IED entre los años 2010 y 2015 muestran que en el 2010 la entradas fueron de 1.86 billones en el mundo para luego presentar un aumento durante los próximos años excepto en el 2014 donde se presenta una caída de 1,791 billones de dólares, a nivel mundial, esta caída se puede explicar a la fragilidad de la economía mundial, la incertidumbre de los inversores respecto de las políticas y el alto riesgo geopolítico, mientras tanto la recuperación de la IED fue fuerte en 2015, un aumento en las fusiones transfronterizas y adquisiciones de 432 millones de dólares en el 2014 a 721 mil millones en el 2015, fue el principal factor detrás de la recuperación mundial, estas adquisiciones se debieron a importantes reconfiguraciones corporativas por parte de las empresas multinacionales. Cabe mencionar que el total de entradas de IED a nivel mundial alcanzaron un máximo de 12,521 billones de dólares durante el periodo de estudio.

Gráfico 2. Entradas de IED, por región (2013 a 2015)
(En miles de millones de dólares)



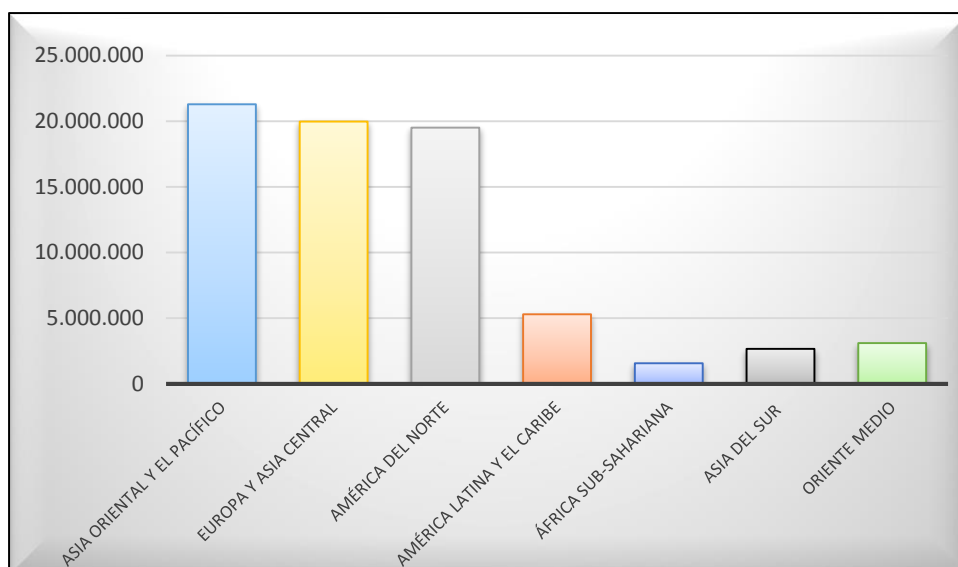
Fuente: UNCTAD, base de datos sobre la IED y las empresas multinacionales

Se observa en el gráfico 2, las entradas de IED por región, la cual muestra que en el año 2015 la IED presentó mayores entradas en cada región a diferencia de América Latina y el Caribe y África quienes en el 2015 presentaron una caída.

En el año 2013, la IED mundial aumentó un 11%, hasta alcanzar aproximadamente los 1,46 billones de dólares. Este incremento fue algo mayor de lo esperado y debería considerarse una señal de recuperación económica.

Por otra parte, las economías de los países en desarrollo representaron más del 50% del total de las entradas de IED.” (Cepal, 2013, pág. 20). De esta manera se puede decir que a los países desarrollados se los catalogaría como los beneficiarios de los incrementos económicos, así como también los receptores de más de la mitad de la Inversión Extranjera Directa (IED) en el mundo.

Gráfico 2. PIB (Millones de dólares) por región, corte 2015.

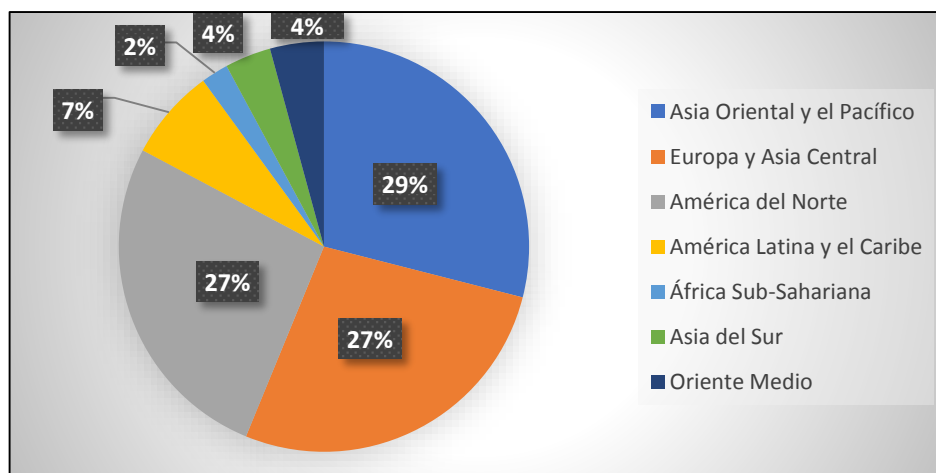


Fuente: Banco Mundial

Elaborado por: Jessica Fernanda Martínez Zamora

Asia oriental y el Pacífico es la región con la Economía de mayor tamaño con un PIB de \$21.281.190 millones de dólares, en segundo lugar, Europa y Asia Central con un PIB de \$19.985.557 millones de dólares, mientras tanto en tercer lugar se ubica América del Norte con un PIB de \$19.503.407 millones de dólares, en cuarto lugar, se encuentra América Latina y el Caribe con un PIB de \$5.298.318 millones de dólares por otra parte, Oriente Medio y Asia del Sur con un PIB de \$3.113.598 y \$2.666.094 millones de dólares respectivamente, por ultimo África Sub-Sahariana es la región con menos producción Económica a nivel mundial con un PIB de \$1.572.873.

Gráfico 3. Participación del PIB por región.



Fuente: Banco Mundial

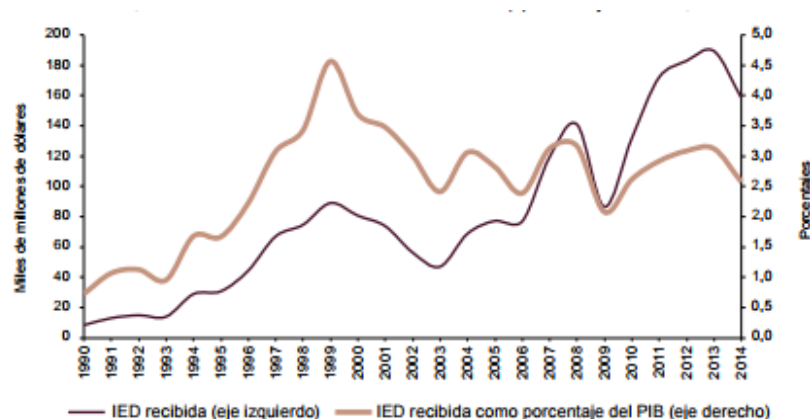
Elaborado por: Jessica Fernanda Martínez Zamora

Se puede identificar en el gráfico número 3 que Asia Oriental y el Pacífico tiene la mayor participación en la economía mundial el cual representa el 29% del PIB mundial, seguido de Europa quien aproximadamente consta con el 27% del PIB, en tercer lugar se encuentra América del Norte con un 27%, en cuarto lugar América Latina y el Caribe con un porcentaje de 7% seguido de África Sub-Sahariana con apenas un 2% del PIB mundial.

Nivel Meso

En América Latina el total de flujos de IED se centran en los servicios y manufacturas a excepción de aquellos países cuya cantidad de recursos naturales son abundantes y donde los inversionistas enfocan su atención al sector minero e hidrocarburos, es así el caso de Brasil, Colombia, Ecuador y Venezuela. Son los países de Sur América los principales impulsores de este tipo de inversión, y con mayor captación Brasil debido a la gran acogida del sector primario y producción de vehículos de motor.

Gráfico 4. América Latina y el Caribe: inversión extranjera directa (IED) Recibida, 1990-2014 (En miles de millones de dólares)



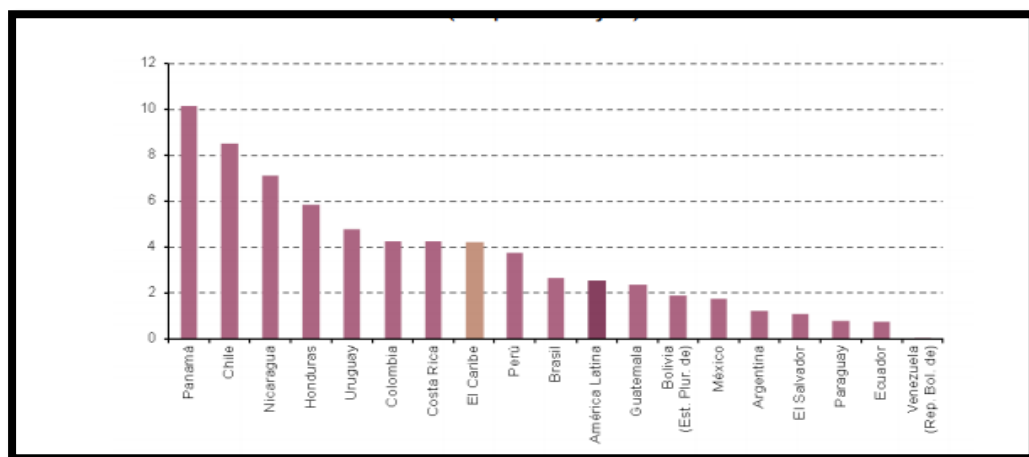
Fuente: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL) 2015

Las entradas de inversión extranjera directa (IED) en América Latina y el Caribe disminuyeron un 9,1% entre 2014 y 2015, llegando a \$179.100 millones de dólares, el

nivel más bajo desde 2010. Este desempeño ha sido el resultado de la disminución de la inversión en sectores vinculados a los recursos naturales, principalmente minería e hidrocarburos, y de la desaceleración del crecimiento económico, sobre todo en el Brasil.

La IED recibida en 2014 se ajustó al promedio del decenio anterior del 2,6% del producto interno bruto (PIB). Este indicador muestra cómo, después de un breve período de entradas muy altas en torno al cambio de siglo, la IED se estabilizó en relación con el PIB, aunque creció significativamente en términos nominales hasta alcanzar un máximo histórico de 189.951 millones de dólares en 2013

Gráfico 5. IED como proporción del PIB en América Latina y el Caribe



Fuente: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL) 2015

Lo mostrado anteriormente permite entrever una dimensión nada favorable para Ecuador, peor aun cuando es muy importante atraer inversión extranjera hacia el país ya que es una economía que se encuentra en un marco dolarizado es decir una economía donde su Banco Central no emite moneda y una reducción en la IED puede tener efectos negativos en la base monetaria.

Nivel Micro

Comportamiento de la Inversión Extranjera Directa en el Ecuador durante el periodo 2010 – 2015.

Como ya se mencionó anteriormente la IED juega un papel muy importante en la economía de un país especialmente en países en vías de desarrollo ya que les permite tener recursos y tecnologías de países desarrollados.

Por este motivo es importante conocer como ha venido dándose los volúmenes de IED en el Ecuador durante el periodo mencionado, para lo cual se ha tomado datos del Banco Central del Ecuador.

**Tabla 1. IED en el Ecuador periodo 2010 – 2015
(En millones de Dólares)**

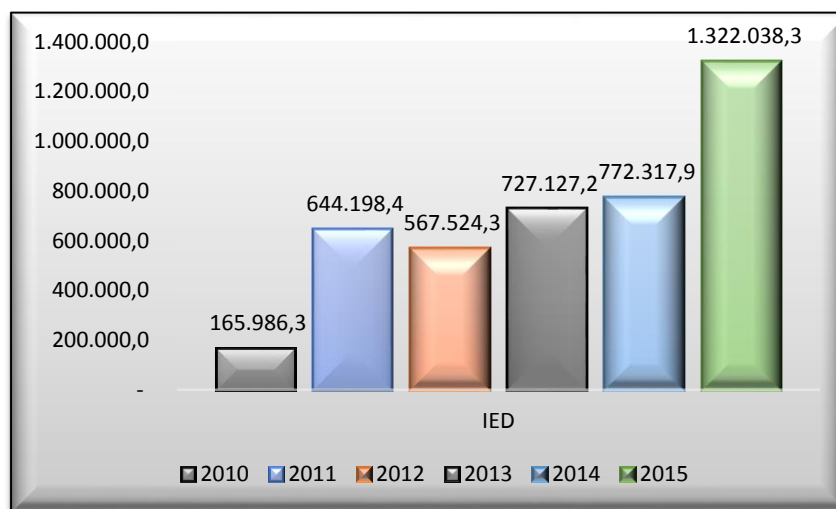
IED	
2010	165.986,3
2011	644.198,4
2012	567.524,3
2013	727.127,2
2014	772.317,9
2015	1.322.038,3

Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaborado por: Jessica Fernanda Martínez Zamora

Con los datos proporcionados anteriormente se procederá a realizar la siguiente gráfica, para tener una mejor comprensión sobre los volúmenes de IED, de cada tamaño.

**Gráfico 6. IED en el Ecuador periodo 2010 – 2015
(EN millones de DÓLARES)**



Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaborado por: Jessica Fernanda Martínez Zamora

Durante el periodo 2010 – 2015 la Inversión Extranjera Directa en el Ecuador presenta una variación en donde se muestra que el año 2015 fue de gran aumento para la IED con respecto a los años anteriores con un valor de 1.322.038,3 millones de dólares un valor muy significativo, el sector petrolero sigue siendo el principal receptor seguido de la industria manufacturera, por su parte en el 2014 se observa un valor de 772.317,9 millones de dólares un valor menor al 2015, en el año 2010 se puede observar como la IED tuvo una caída con un valor de 165.986,3 millones de dólares.

Ramas de Actividad Económica Beneficiadas por la Inversión Extranjera Directa

Para poder tener una mejor perspectiva de las ramas de actividad económicas primero se debe entender que son, pues según la definición de las Naciones Unidas rama de economía se refiere al sector de la economía al que pertenece un establecimiento industrial, comercial o de servicios.

Se divide en:

Primaria. - Aquella que pertenece a la agricultura, ganadería, silvicultura, caza y pesca.

Secundaria. - Aquella que abarca actividades como la explotación de minas y canteras, construcción, suministros como gas y agua, y por último los suministros de electricidad.

Terciaria. - En ella se puede encontrar lo que es el comercio, transporte, hoteles y restaurantes, servicios sociales y de salud, entre otros.

Por lo general la inversión extranjera directa que viene del exterior hacia nuestro país lo que busca es ramas de actividad económicas que sean atractivas y beneficiosas para ellos, por este motivo se elaboró la tabla número 3, la cual muestra cuales de las ramas de actividad económicas del Ecuador son más atractivas para la IED, la cual podemos verificar mediante datos estadísticos obtenidos de las publicaciones del Banco Central del Ecuador.

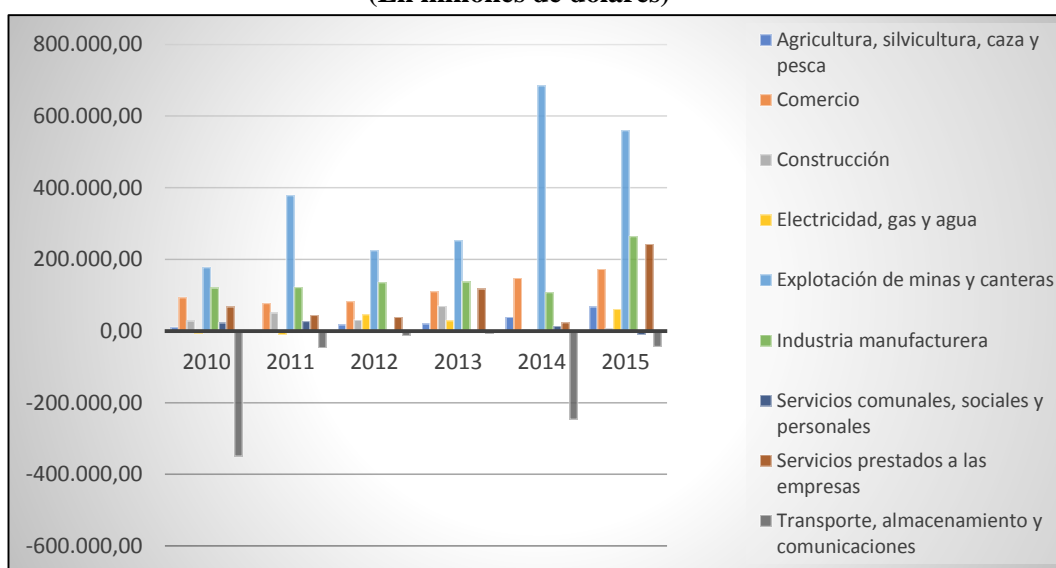
Tabla 2. La Inversión Extranjera Directa por Ramas de Actividad Económica periodo 2010 – 2015 (En millones de dólares)

Ramas de Actividad	Años					
	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Actividad Económica						
Agricultura, silvicultura, caza y pesca	10.708,33	486,20	17.872,48	20.788,66	38.939,61	67.818,31
Comercio	93.576,71	77.785,22	83.340,54	110.296,17	148.549,26	172.875,15
Construcción	28.240,24	50.534,33	31.578,41	69.196,48	4.744,37	6.833,99
Electricidad, gas y agua	-6.311,70	-10.824,91	46.447,49	29.201,26	-4.671,10	61.757,89
Explotación de minas y canteras	178.001,90	379.201,90	224.945,00	252.886,20	685.578,24	559.834,40
Industria manufacturera	120.323,64	121.927,07	135.596,22	137.917,83	107.722,24	264.101,01
Servicios comunales, sociales y personales	22.928,14	27.824,39	1.698,62	-2.318,61	14.072,48	-10.834,43
Servicios prestados a las empresas	68.097,16	44.697,02	39.478,88	117.689,55	24.363,44	243.280,36
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	- 349.577,70	-47.432,87	-13.433,33	-8.530,33	-246.980,58	-43.628,35
TOTAL	165.986,72	644.198,35	474.629,33	673.361,91	772.317,96	1.220.191,41

Fuente: Banco Central del Ecuador (balanza de pagos)

Elaborado por: Jessica Fernanda Martínez Zamora

Gráfico 7. La Inversión Extranjera Directa por Ramas de Actividad Económica periodo 2010 – 2015 (En millones de dólares)



Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaborado por: Jessica Fernanda Martínez Zamora

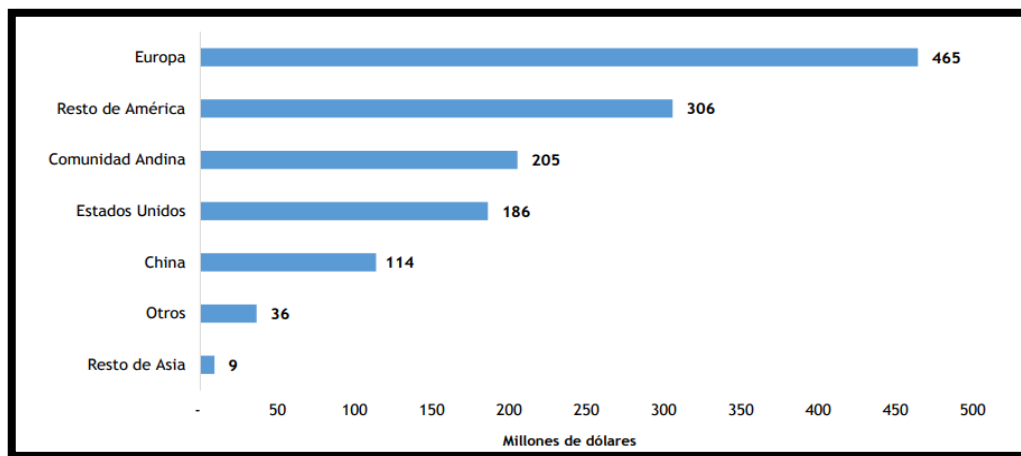
El gráfico número 9 muestra como los sectores que mayormente se beneficiaron en el año 2010 de la IED fueron: en primer lugar el sector que se dedica a la explotación de minas y canteras quien obtuvo 178.001,90 millones de dólares, en segundo lugar el sector dedicado a la industria manufacturera la cual obtuvo 120.323,64 millones de dólares en tercer lugar se encuentra aquel sector que se dedica a los servicios prestados a las empresas el cual obtuvo 68.097,16 millones de dólares, los otros sectores tuvieron entradas de IED pero de menor cantidad, sin embargo en el sector de transporte, almacenamiento y comunicaciones experimento se identificó una salida de -349.577,70 millones de dólares por concepto de IED.

En el año 2011 al igual que en el 2010 se identifica en primer lugar aquel sector dedicado a la explotación de minas y canteras quien obtuvo 379.201,90 millones de dólares, en segundo lugar al sector dedicado a la industria manufacturera quien obtuvo 121.927,07 millones de dólares, los otros sectores tuvieron entradas de IED en menor cantidad, pero se observa que al igual que el año 2010 el sector de transporte, almacenamiento y comunicaciones experimentó una salida de -47.432,87 millones de dólares.

Analizando los años siguientes se identifica que en todos se ubica en primer lugar el sector dedicado a la explotación de minas y la más significativa en el año 2014 quien obtuvo 685.578,24 millones de dólares y por otra parte el sector de transporte, almacenamiento y comunicaciones con ciertas caídas la más significativa en 2010 como se mencionó anteriormente.

Origen de IED

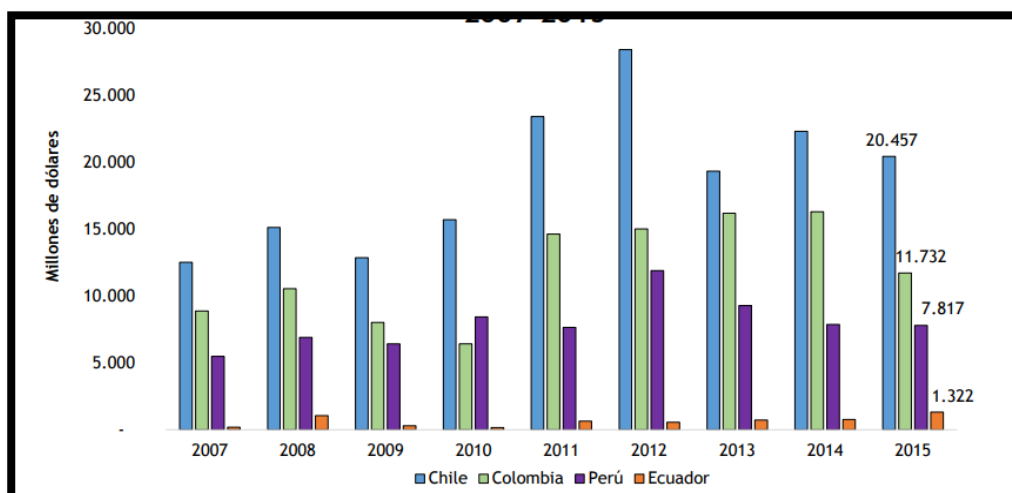
Gráfico 8. Origen de IED 2015



Fuente: Banco Central del Ecuador

Europa es la principal fuente de IED para Ecuador, pero por otro lado la IED que recibió de Asia fue del 9% sobre el total ya que la mayor parte de esta inversión es proveniente de China.

Gráfico 9. Evolución de la IED 2007 - 2015



Fuente: Banco Central del Ecuador

Actualmente Ecuador es uno de los países con menor Inversión Extranjera Directa y que a comparación de toda la región. El fundamento establecido por el Eco. Rafael Correa, presidente de la República, es que la inversión será recibida en el Ecuador siempre y cuando no sea un “Capital Golondrina”, sino que se quede en el país y su participación genere beneficios.

Según (Rivera , 2012), coordinador de la Política Económica en ese entonces, en la entrevista realizada por diario el (Comercio) señala que: "el Ecuador ha tomado una decisión soberana de seguir incentivando la inversión y los negocios que nos convienen como país".

Tabla 3. . PIB en el Ecuador periodo 2010 – 2015
(En millones de Dólares)

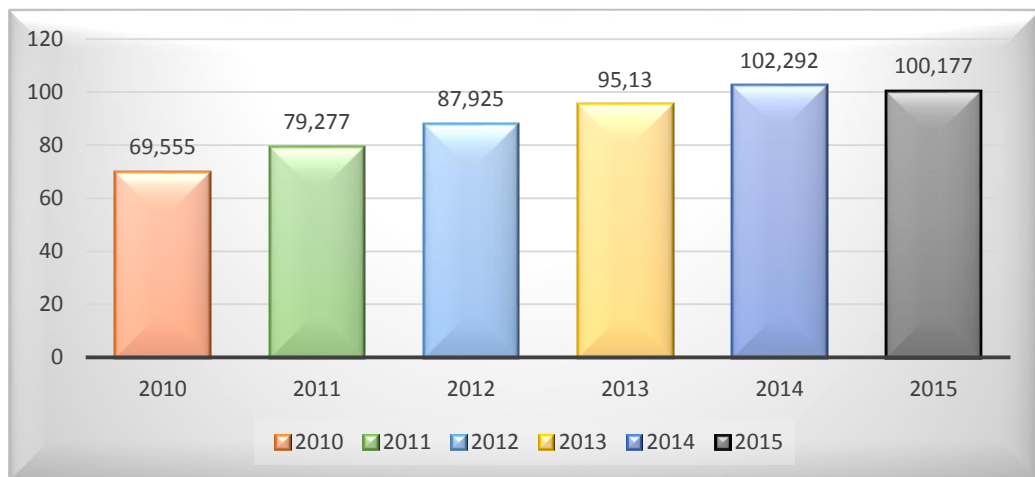
Año	PIB	Tasa de variación
2010	69,555	-
2011	79,277	13,98%
2012	87,925	10,91%
2013	95,13	8,19%
2014	102,292	7,53%
2015	100,177	-2,07%

Fuente: Banco Mundial

Elaborado por: Jessica Fernanda Martínez Zamora

Con los datos proporcionados anteriormente se procederá a realizar una gráfica, para tener una mejor comprensión sobre el crecimiento del PIB en el Ecuador durante el periodo 2010 – 2015.

Gráfico 10. PIB en el Ecuador periodo 2010 – 2015
(En millones de dólares)



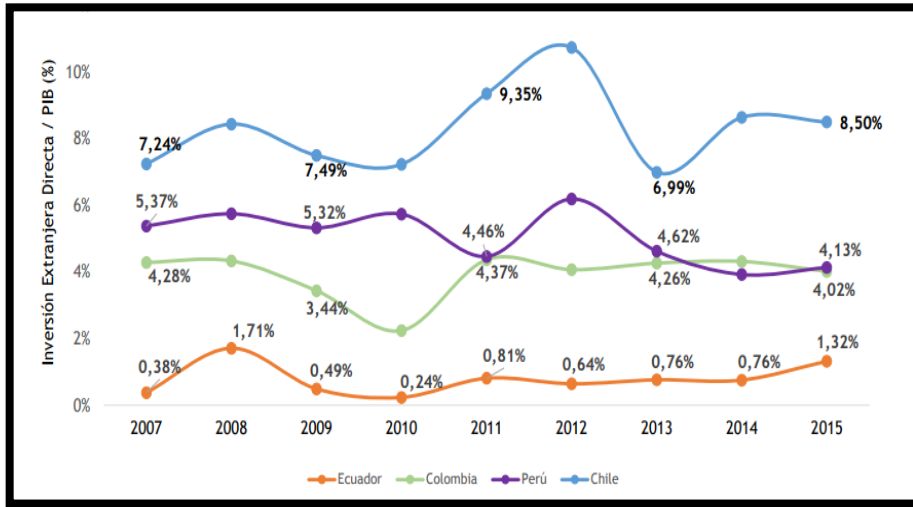
Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaborado por: Jessica Fernanda Martínez Zamora

El PIB en el Ecuador durante el año 2010 registró un valor de 69,555 millones de dólares, por su parte en el año 2011 se identificó un aumento con un valor de 79,277 millones de dólares lo mismo sucede con los años siguientes, pero se observa que en el año 2014 tuvo un aumento muy significativo con un valor de 102,292 millones de dólares.

En el 2011 el PIB presentó un incremento considerable siendo el más alto desde el 2004 debido al aumento de los ingresos petroleros y la recaudación tributaria, para el año 2013 el crecimiento del PIB estuvo impulsado por el comportamiento del sector no petrolero, mientras que en el 2014 se debió por el aumento del Gasto de Consumo Final de los Hogares, seguido por las exportaciones e Inversión Pública y privada (FBKF) de acuerdo a cifras oficiales del BCE (2015).

**Gráfico 11. IED/PIB de Ecuador versus otros países de la región
2007 - 2015**



Fuente: Banco Central del Ecuador

En el gráfico número 11 se observa que Ecuador no supera el 1,5% del PIB mientras que Perú y Colombia ya captan el 4% y Chile más de 8% lo que muestra que Ecuador recibe una escasa Inversión Extranjera Directa.

Gráfico 12. Formación Bruta de Capital Fijo en millones de dólares y como porcentajes del PIB.



Fuente: Ministerio de Finanzas del Ecuador (2015)

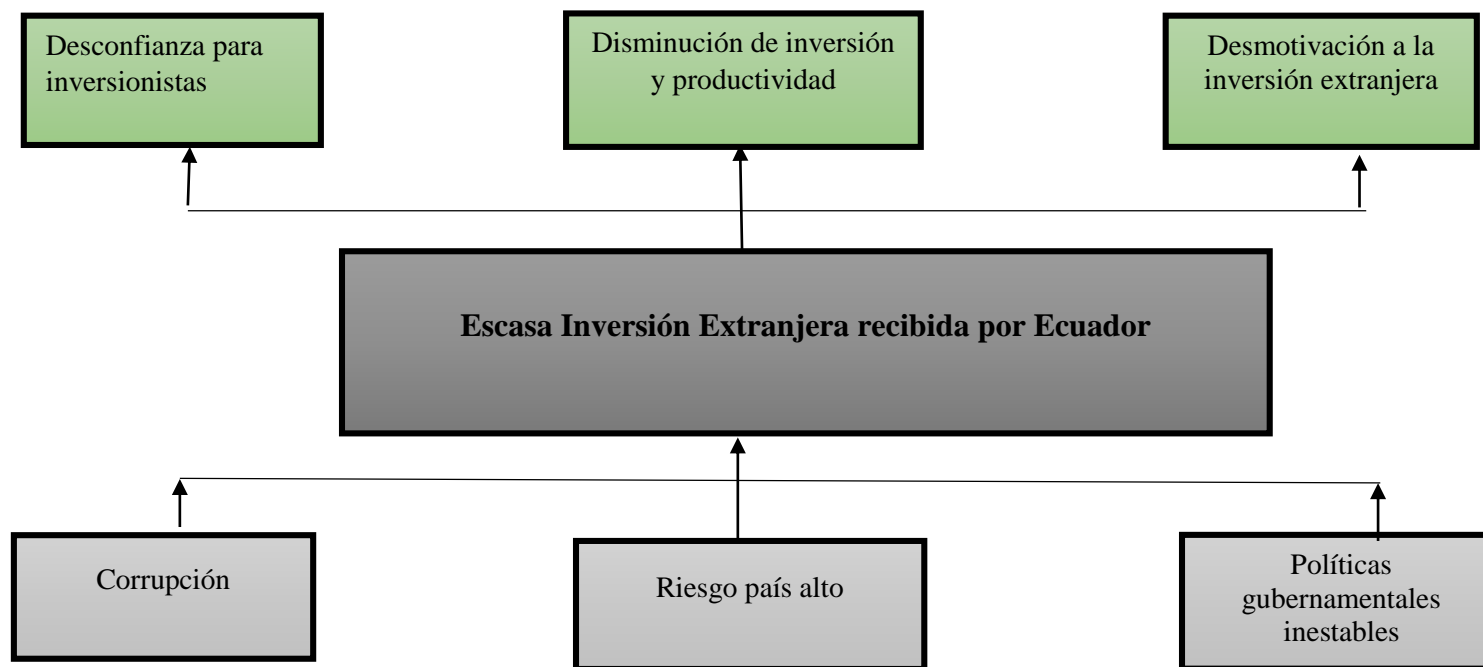
La Formación Bruta de Capital Fijo o Inversión, se ha incrementado considerablemente durante el período comprendido entre el año 2000 y el 2014, puesto

que creció de 782 millones de dólares a 14.517 millones de dólares para el año 2014. Visto de otra perspectiva, la Inversión pasó de conformar apenas el 4,3% del PIB en el 2000 a conformar el 14,4% durante el año 2014; es decir que en promedio la Formación Bruta de Capital Fijo se incrementó en un 23,20% anual. Esto muestra la clara inversión que ha realizado el gobierno ecuatoriano partir del año 2007 en adelante, para lo que cabe recalcar que el mayor incremento de la inversión ha sido durante el período presidencial del Econ. Rafael Correa Delgado que ha incrementado considerablemente los activos del Estado ecuatoriano durante su período de mandato.

Según el BCE (2015), Ecuador es uno de los países líderes en este tipo de inversión, con una FBKF promedio anual de 24,5% del PIB en el período 2010 - 2015, superior al promedio de América Latina y el Caribe que se ubica en 20,1%. De la FBKF, es la inversión pública que más ha incrementado su participación respecto al PIB debido a las políticas del Gobierno actual que impulsan la construcción de carreteras, proyectos hidroeléctricos, escuelas, hospitales, entre otros.

1.3 Árbol de problemas

Gráfico 13. Árbol De Problemas



Fuente: Trabajo de Investigación

Elaborado por: Jessica Fernanda Martínez Zamora

1.3.1 Relación Causa - Efecto

La corrupción es uno de los factores más importante que aleja la inversión, dado que no genera confianza para los inversionistas, por este motivo deciden invertir en otros países que generen mayor confianza, es decir si un país tiene fama de ser corrupto para que van invertir en dicho país si se puede invertir en otro que no tenga esta reputación, es por esto que la corrupción afecta a la Inversión Extranjera Directa.

Muchos de los inversionistas antes de decidir dónde invertir involucran el factor riesgo país dentro de su análisis, ya que este factor da a conocer a su inversionista como se cataloga un país dentro de su marco institucional interno y de esta manera compararlo a nivel mundial, la dinámica entre los factores políticos y sociales son de suma importancia en la variables que deciden en las firmas para invertir en economías extranjeras para de este modo conocer cómo se beneficiaría de invertir en dicho país.

La alta carga tributaria y las políticas gubernamentales inestables están asociadas a la desmotivación de la inversión extranjera directa ya que una atracción de inversionistas se da por los incentivos fiscales que se puedan generar, por tal motivo estos buscan destinos países con menor carga tributaria ya que es fundamental que se cuente con una estabilidad que defina una carga tributaria constante, lo que permita la inversión, y el Ecuador se convierta en un destino atractivo de inversión.

1.3.2 Prognosis

Es fundamental que la Inversión Extranjera Directa sea un eslabón que contribuya a un cambio estructural en el desarrollo de las economías de los países receptores, un cambio que a pesar del progreso económico, no genere desigualdad, al contrario, igualdad de oportunidades para la población.

Principalmente se requiere generar nuevas políticas públicas que emitan objetivos macroeconómicos, productivos, sociales y ambientales para favorecer la diversificación y sofisticación de la estructura productiva y la inclusión social a fin de

favorecer el equilibrio entre el sector empresarial y los objetivos de desarrollo de los países receptores.

Por tal razón para lograr ese cambio estructural es importante la figura de institucionalidad que proyecta un país receptor, además de destinar una considerable proporción de beneficios de la IED a actividades que confluyan en un desarrollo productivo a través de innovación, tecnología, pymes, por mencionar algunos, ya que priorizando proyectos tecnológicos sustentables se contribuye a disminuir brechas entre países desarrollados y los que están en desarrollo.

Para el caso específico de Ecuador es fundamental estudiar cuidadosamente las políticas gubernamentales a emplear en favor del aumento de IED, puesto que el país no tiene dominio sobre su política monetaria al no tener moneda nacional, por lo que se ve obligado a restringirse comercialmente perdiendo competitividad en el comercio exterior generando que las empresas muden sus operaciones al encarecerse sus costos en el país.

1.4 Planteamiento Del Problema

¿De qué manera incide la inversión extranjera directa en el crecimiento económico?

Variable Independiente: Inversión Extranjera Directa

Variable Dependiente: Crecimiento Económico

1.5 Justificación

El problema a investigar hace referencia a la importancia de la Inversión Extranjera Directa y el crecimiento económico en el Ecuador durante el periodo 2010 – 2015. En la publicación de (Cárdenas Zambrano & Behr Gutiérrez, 2016) (La inversión extranjera y el riesgo país en el Ecuador periodo 2007 – 2013) señala que “La inversión extranjera directa constituye una de las fuentes más importantes de ingresos para un

país ya que estos contribuyen con su crecimiento y desarrollo, esto permite conocer los factores que podrían estimularla o desestimularla”.

La inversión extranjera directa es una de las alternativas más relevantes para obtener liquidez, tanto para empresas como para incrementar una economía. La IED juega un papel muy importante para el desarrollo económico de un país y mejorar su posición a nivel internacional. (Sauvant & Mallampally, 1999).

En el año 2010 la inversión extranjera directa bajó casi a la mitad en Ecuador, registrando un (-47.1%) cuando entraron en el país 164 millones de dólares netos, informó el (Banco Central del Ecuador), mientras que en el 2011 se registró una fuerte recuperación con un ingreso de inversión de US\$642 millones (295.1%), un incremento de casi 300% frente al 2010; debido al importante aporte del sector de Explotación de minas y canteras y de la Construcción.

En el año 2012 Ecuador registra una caída leve en sus inversiones con un (-9.2%), mientras que en el 2013 registra (20.1%), por su parte en el 2014 presenta 772.317,9 millones de dólares y en el año 2015 se registra una recuperación ya que presentó \$1.322.038,3 millones de dólares.

La realización de este proyecto tiene como fundamento lógico analizar la incidencia de la Inversión Extranjera directa en el crecimiento económico del Ecuador durante el periodo 2010-2015, de hecho, para un país que no cuenta con moneda propia el ingreso de divisas impulsa su crecimiento. Por tanto, es importante conocer aquellos factores que explican la IED, para tomar medidas que ayuden a incrementar la entrada de estos flujos de dinero.

Este análisis investigativo busca recabar información concerniente a la inversión extranjera directa en el Ecuador 2010-2015. Los estudios realizados sobre la IED y su aporte en el crecimiento económico del Ecuador, se basan fundamentalmente en una revisión documental con el propósito de identificar factores favorables y desfavorables en la implementación de las estrategias promovidas por la IED.

Cabe recalcar que la inversión extranjera directa (IED) juega un rol muy importante en las economías de las diferentes naciones, ya que fomenta la implantación hacia el comercio internacional.

La Inversión extranjera directa IED de alguna manera tiene efectos netamente positivos ya que busca aumentar la productividad, así como generar empleos. Ecuador es uno de los países que ha tratado de aumentar la influencia de la Inversión Extranjera Directa (IED) no solamente atrayendo grandes cantidades sino también beneficiándose de ella en lo que se refiere al empleo, competitividad y exportaciones.

1.6 Objetivos

1.6.1 Objetivo General

Analizar cómo ha incidido la inversión extranjera directa en el crecimiento económico del Ecuador durante el periodo 2010 – 2015.

1.6.2 Objetivos Específicos

- Analizar el comportamiento de la Inversión extranjera directa en el Ecuador 2010-2015.
- Conocer cómo influye la Inversión extranjera directa en el crecimiento económico.
- Determinar mediante un modelo econométrico si la variable escogida (IED) incide de manera relevante en el PIB del Ecuador.

CAPÍTULO II

2. Marco Teórico

2.1 Antecedentes Investigativos

Para el desarrollo del presente proyecto se ha tomado como referencias varias investigaciones de diferentes fuentes bibliográficas, sobre temas relacionados al tema de estudio, los cuales contribuirán en el proceso de realización.

En el proyecto de tesis presentado por (Loja Barbecho & Torres Guzmán, 2013) con el tema “La Inversión Extranjera Directa en el Ecuador Durante el periodo 1979-2011: Análisis de su Incidencia en el crecimiento Económico” sintetizan que la IED “Implica la transferencia de capitales a un país desde el exterior, destinados a actividades productivas, intermediación, prestación o transformación de bienes y/o servicios”. (Loja Barbecho & Torres Guzmán, 2013, pág. 21)

De esta manera, las autoras mencionadas anteriormente al llegar al capítulo II del proyecto, se centran en el origen y destino de los flujos de capitales extranjeros en Ecuador, enfocándose ampliamente en las políticas económicas tomadas por los diversos gobiernos de turno, y sin embargo pese a las múltiples decisiones de los mandatarios a partir de la época de los 80 no hicieron que el país se torne del todo atractivo para los grandes inversionistas extranjeros, al mismo tiempo que los fenómenos naturales, los problemas suscitados con Perú en 1981, los bajos precios del barril del petróleo, la contracción del mercado internacional no beneficiaron en absoluto los resultados planteados.

Así se puede decir que el proyecto presentado por las autoras ya mencionadas es de gran beneficio para el presente estudio ya que afirman que la IED genera crecimiento de la producción a largo plazo ya que esta es quien facilita la transferencia de bienes de capital, así como también conocimientos en técnicas de producción y mercadeo hacia los países receptores.

En las conclusiones presentadas por (Monge Villarroel & Sangucho Salazar, 2008) en su proyecto de tesis previo a la obtención del título Ingeniero en Finanzas, Contador Público - Auditor, mencionan que la Inversión Extranjera Directa es considerada como un gran aporte para la economía tanto para los países desarrollados y más aún en los países en vías de desarrollo como el nuestro, es por eso que se debería facilitar la llegada de dicha inversión a nuestro país”. Pág. 215

Es así que la tesis mencionada beneficia al presente proyecto ya que se menciona que la inversión Extranjera Directa es de gran aporte para el crecimiento económico, lo que ayuda a tener una mejor visión del tema tratado.

(Bengoá Calvo, 2000, págs. 12-20), realiza un estudio sobre la relación entre la Inversión Extranjera Directa y Crecimiento Económico: una aplicación empírica con datos de panel en países en desarrollo, en donde concluye que estableciendo la positiva influencia de la IDE en la tasa de crecimiento del PIB real en términos per cápita siempre que exista un mínimo nivel de desarrollo para posibilitar la correcta absorción de los nuevos recursos puestos al alcance de las economías en desarrollo.

Es decir, la IED actúa, en definitiva, como instrumento de financiación al desarrollo, es así que se plantea que la Inversión Extranjera Directa tiene un efecto positivo sobre el crecimiento económico. Sin embargo, la magnitud del efecto de la IED depende en gran medida del stock del capital humano existente en el país receptor.

(Álvarez Herranz, Barraza, & Legato, 2009), analizan que los efectos indirectos de la IED per cápita sobre el Producto Bruto Interno per cápita. Para analizar los efectos directos, incluyeron la IED per cápita en la ecuación de determinación del Producto Interno Bruto (PIB) per cápita mientras que para analizar los indirectos, la incluyeron en la ecuación de determinación de la Inversión Privada per cápita.

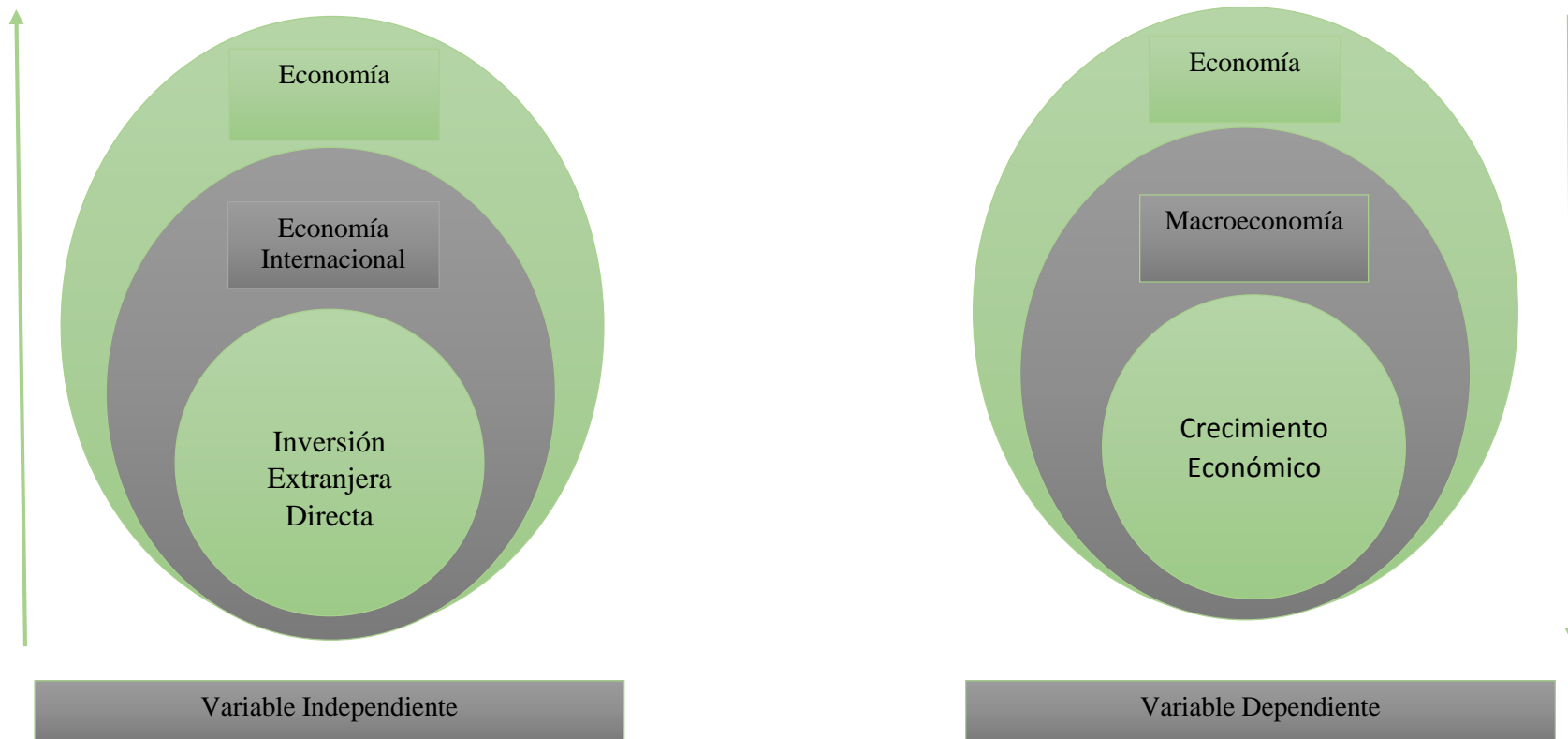
Existen estudios que difieren del comportamiento positivo en las economías, así como la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico (OCDE, 2002) en su

análisis titulado: “Inversiones extranjeras directas en desarrollo: un máximo de beneficios por un costo mínimo”, donde expresan que: “Los cambios económicos inducidos por las IED pueden producir en el país receptor ciertos efectos adversos en la redistribución y al empleo. Ambos tipos de problemas deben ser transitorios, pero puede que se prolonguen y agraven si no hay una respuesta política adecuada”. (pág. 20)

Los autores del mencionado estudio no solo centran su atención a los aspectos positivos que trae consigo la IED, sino que profundiza aquellos obstáculos que pueden surgir, provocando un deterioro en la balanza de pagos por ejemplo, al repatriar las utilidades obtenidas al país de origen, así también la huella ecológica que se puede crear al dedicarse a actividades extractivas que por lo general son el principal aliciente para los grandes inversores, la dependencia de los países por este tipo de inversión.

2.2 Fundamentación Científica

Gráfico 14. Categorías Fundamentales

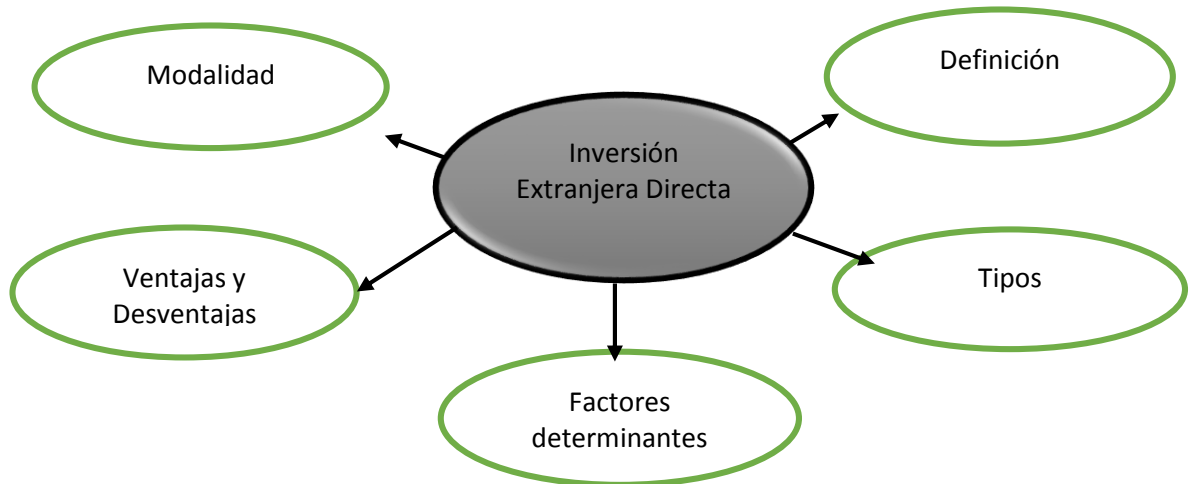


Fuente: Trabajo de Investigación

Elaborado por: Jessica Fernanda Martínez Zamora

2.2.2 Subordinación de Variables

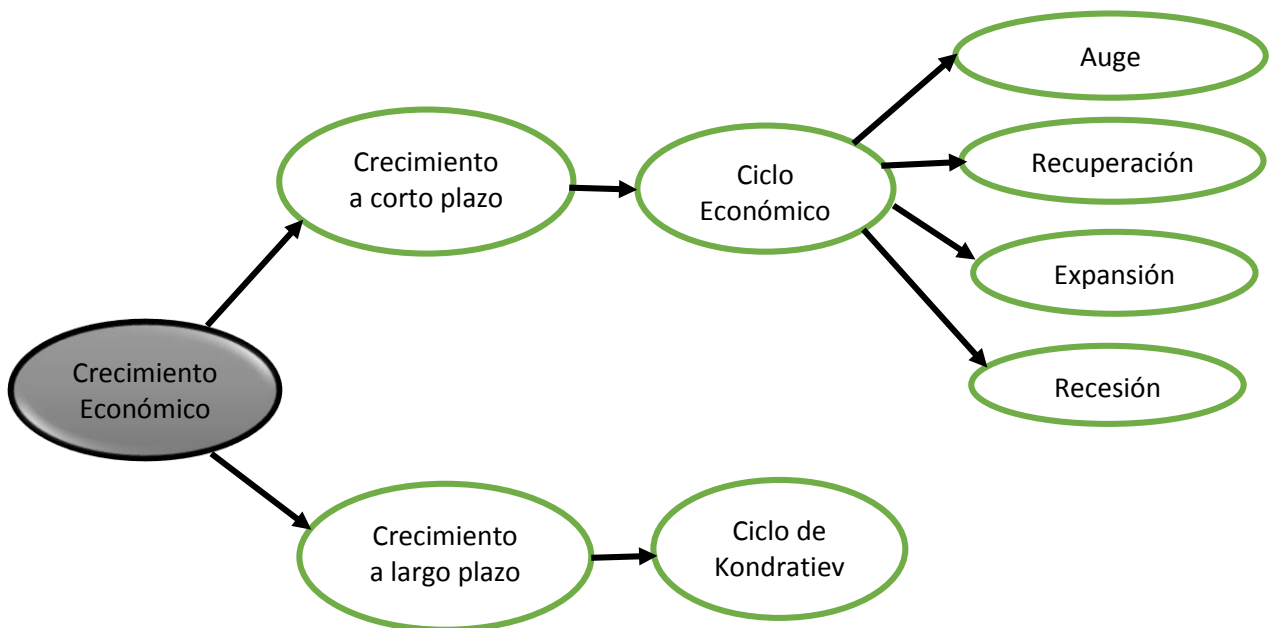
Gráfico 15. Subordinación de Variable Independiente



Fuente: Trabajo de Investigación

Elaborado por: Jessica Fernanda Martínez Zamora

Gráfico 16. Subordinación Variable Dependiente



Fuente: Trabajo de Investigación

Elaborado por: Jessica Fernanda Martínez Zamora

2.2.3 Conceptualización de la supra ordenación de variables

Inversión Extranjera Directa

Según (CENDES-IICA, 1991) se define como inversión extranjera directa, a los aportes provenientes del exterior de propiedad de personas naturales o jurídicas extranjeras al capital de una empresa, sea en moneda libremente convertible o en bienes físicos o tangibles.

Por otra parte, según el Observatorio de Multinacionales en América Latina (OMAL, s.f.) Señala que la Inversión Extranjera Directa (IED) consiste en la inversión de capital por parte de una persona natural o de una persona jurídica (instituciones y empresas públicas, empresas privadas, etc.) en un país extranjero. En el país de destino, esta entrada de capitales puede realizarse mediante la creación de nuevas plantas productivas o la participación en empresas ya establecidas para conformar una filial de la compañía inversora.

Según la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE, Definición Marco de Inversión Extranjera Directa CUARTA EDICIÓN, 2008, pág. 8): La inversión extranjera directa (IED) es un elemento clave en esta rápida evolución de la integración económica internacional, a la que también se hace referencia bajo el término de globalización. La IED constituye un medio para establecer vínculos directos, estables y de larga duración entre economías.

Economía Internacional

Según (Krugman & Obstfeld, 2006, pág. 7) la economía internacional comprende naciones soberanas, y cada una es libre de escoger sus propias políticas económicas. Desgraciadamente, en una economía mundial integrada, las políticas económicas de un país afectan también, normalmente, a los demás países.

La economía internacional es una intrincada red de conexiones comerciales y financieras entre los países. (Samuelson & Nordhaus, 2001)

Economía

La economía es una ciencia dinámica, que cambia para reflejar las tendencias cambiantes de los asuntos económicos, del medio, de la economía mundial y de la sociedad en general. (Samuelson & Nordhaus).

La Economía es el estudio de las economías, tanto de las de los individuos como de la del conjunto de la sociedad. (Krugman, Wells, & Olney, 2008)

Tipos de Inversión Extranjera Directa

En el artículo “Integración regional y atracción de inversión extranjera directa: el caso de América Latina” presentado por (Vallejo & Aguilar , 2004, pág. 142) señala que la Inversión Extranjera Directa puede clasificarse en tres grandes grupos:

Inversión Extranjera Directa Vertical

Esta inversión ocurre cuando el tratamiento de elaboración de un producto se puede separar a bajo costo en un proceso corporativo y otro productivo, concentrando el primero en un país relativamente bien dotado de capital, y ubicando al segundo en un país con bajos costos de producción. (Vallejo & Aguilar , 2004, pág. 142)

Inversión Extranjera Directa Horizontal con Productos Homogéneos

Este tipo de Inversión se presenta cuando una firma tiene plantas en muchos países debido a que los costos de transporte y las barreras de política al comercio son lo suficientemente altos como para justificar este esquema productivo. (Vallejo & Aguilar , 2004, pág. 142)

Inversión Extranjera Directa Horizontal con Productos Diferenciados

La IED horizontal con productos diferenciados se manifiesta cuando hay economías de escala a nivel de la producción de una variedad. Esta clase de IED es complementaria al comercio internacional al promover los flujos de comercio intra-industria. Levy, Stein y Daude (2001) señalan que una gran proporción de la IED entre países desarrollados es de este tipo. (Vallejo & Aguilar , 2004, pág. 142)

Factores determinantes de la inversión extranjera directa

Tabla 4. Factores determinantes de la IED

Variables Dependientes	Variables Independientes	Análisis De Estudio
IED Enviada	Tamaño de mercado	-Economías de escala -PIB -Población
IED Recibida	Riesgo	-Riesgo político -Solvencia económica del país receptor
Coefficiente IED/PIB	Apertura comercial	-Exportaciones -Importaciones
Coefficiente IED/(IED + Inversión Interna)	Costes Laborales	-Coste promedio del trabajo -Proporción del trabajo calificado

Fuente: Mogrovejo, Jesús A. (2005)

Elaborado por: Jessica Fernanda Martínez Zamora

Según (Esquivel & Larraín B., 2001) Existen diversas razones para que una empresa decida invertir en otro país. Casi todos los argumentos que se han ofrecido para la existencia de IED pueden agruparse bajo tres objetivos básicos:

Explotación de nuevos mercados. - Una de las principales razones que se han ofrecido para explicar la presencia de IED en una economía es la búsqueda de nuevos mercados. (Esquivel & Larraín B., 2001)

Búsqueda de eficiencia productiva. - Este tipo de IED busca una mayor eficiencia productiva mediante la reducción de sus costos de producción. (Esquivel & Larraín B., 2001)

Búsqueda de activos estratégicos.- Este tipo de IED puede dividirse en dos situaciones completamente extremas. Por una parte, se encuentra la IED que busca explotar la existencia de ciertos recursos naturales.

De tal forma se deduce que existe un cierto tipo de IED que busca la existencia de otro tipo de activos estratégicos mucho más especializados como pueden ser la mano de obra altamente calificada. (Esquivel & Larraín B., 2001).

Ventajas y Desventajas de la IED

Tabla 5. Ventajas y desventajas de la IED

	Ventajas	Desventajas
Desde el punto de vista de la estructura de mercado	-Reducción de las barreras de entrada. -Mejora de la eficiencia directa e indirecta.	- Vulnerabilidad a ventajas comparativas conseguidas por otras relaciones internacionales.
Desde el punto de vista del empleo y la productividad	-Creación de empresas directas. -Efecto multiplicador sobre el empleo y mejora de su calidad.	-Efectos sobre la seguridad del empleo. -Impacto en el poder sindical.
Desde el punto de vista del comercio y la balanza de pagos	-Incremento de los ingresos en balanza de pagos. -Aumento de exportaciones y mejora de competitividad.	-Importaciones de partes y componentes. -Limitaciones a los suministros locales.
Desde el punto de vista de la transferencia de tecnología	-Transferencia de productos y procesos avanzados tecnológicamente.	-Dependencia tecnológica.

Fuente: Bajo y Pueyo (1996)

Modalidades de la IED

Según el (BCE, Cambios en la compilación de la balanza de pagos, 2007, pág. 2) de acuerdo al Quinto Manual de Balanza de Pagos, la Inversión Extranjera Directa se puede realizar mediante tres modalidades:

- La primera es a través de inversión en el capital social de la empresa mediante constitución o adquisición de empresas, las cuales se denominan empresas de IED.
- La segunda es incorporando las utilidades no distribuidas al patrimonio de estas empresas.
- La tercera es a través de deuda entre empresas afiliadas o relacionadas; esta modalidad de inversión se denomina “Otro Capital de IED”. (BCE, Cambios en la compilación de la balanza de pagos, 2007, pág. 2)

Macroeconomía

Según (De Gregorio, 2007, pág. 3) se define a la macroeconomía como el estudio de los agregados económicos como: el PIB, PNB y los índices de precios.

La macroeconomía es el estudio de la economía en su conjunto, incluido el crecimiento de las rentas, las variaciones de los precios y la tasa de paro. (Mankiw, 2014)

De esta manera se dice que la macroeconomía es una ciencia que nos ayuda a explicar acontecimientos económicos para de esta manera poder elaborar medidas que mejoren los resultados.

Crecimiento Económico

El crecimiento económico representa la expansión del PIB o la producción potencial de un país. Dicho de otra forma, el crecimiento económico se concreta cuando se

desplaza hacia afuera la frontera de posibilidades de producción. (Samuelson & Nordhaus, pág. 536).

El crecimiento económico es la capacidad que tiene una economía para producir cada vez más bienes y servicios. (Krugman, Wells, & Olney, 2008)

El crecimiento económico es un indicador de suma importancia para la economía de un país ya que permite conocer a las entidades gubernamentales y a sus habitantes de un determinado país, sobre el desarrollo de las actividades económicas que se realizan en el mismo.

Crecimiento al corto plazo

“El crecimiento al corto plazo hace referencia al tiempo que dura la producción de un bien” (O’Kean, 2006, pág. 38)

El comportamiento económico de muchos países responde a fluctuaciones que oscilan entre auge, recesión, depresión y reactivación, que al corto y mediano plazo significan repercusiones en el desenvolvimiento de la sociedad y su entorno.

Ciclo Económico

(Elizalde Ángeles, 2012), afirma que el ciclo económico es un patrón histórico de altibajos en el nivel de producción real; y que tiene un momento de crecimiento o expansión que se caracteriza porque se incrementa la inversión y por lo tanto la inversión real, con lo que se da un aumento en el nivel de empleo y por ende en el nivel de ingresos.

Esto llega a su punto máximo que es el auge, para luego iniciar el descenso que se conoce con el nombre de recesión o contracción que es cuando el nivel de empleo, de

ingreso y de inversión decrecen hasta un punto tal, en que se agudizan todos los problemas y que se conoce como crisis o depresión. pág. 32

Un ciclo económico es el movimiento periódico, pero irregular, de altibajos de la producción. (Parkin, Esquivel , & Muñoz, 2007, pág. 92).

Auge

Es el punto más alto del ciclo económico. Se le llama también el pico. En este punto de la economía hay pleno empleo; es decir, todas las personas tienen empleo y la producción está en su máximo nivel. (Subgerencia Cultural del Banco de la República, 2015)

El proceso más efímero del ciclo económico constituye un punto en el crecimiento económico que debe ser aprovechado por los agentes económicos para hacer frente a los períodos posteriores de recesión y depresión. El Estado, como el mayor responsable de la planificación económica, tiende a tener una inversión de tendencia cíclica, mientras que en ciertos casos dicha tendencia se convierte en anti cíclica, precisamente para contrarrestar los efectos de la recesión o crisis, tal comportamiento provoca que la intervención del Estado pueda verse como poco prudente o insatisfactoria.

Recuperación

Es la fase en la cual el panorama económico empieza a mejorar; es decir, el ciclo comienza a subir. Se presenta entonces una fase de crecimiento económico, mejores niveles de empleo y producción. (Subgerencia Cultural del Banco de la República, 2015)

Expansión

El nivel de empleo es mayor que el empleo de equilibrio y las empresas tienen incentivos para reducir el empleo, pues el beneficio de contratar un trabajador adicional es superior al coste de oportunidad del trabajador. (Mochón , 2005)

Recesión

La fase de recesión, a lo largo de la cual se reducen la producción y el empleo y suele durar entre seis meses y un año y la mayoría de los sectores de la economía se contaren. (Mochón , 2005)

El proceso recesivo de una economía no necesariamente puede concebir una crisis, sin embargo, ciertos eventos coyunturales pueden generar una desaceleración económica que puede iniciar un proceso recesivo de la economía, lo que comúnmente puede desencadenar un proceso de descontento generalizado hacia el gobierno en general, aunque los inicios propios del proceso recesivo no sea responsabilidad del Estado que conjuntamente con la reducción del consumo, puede acentuarse el proceso recesivo.

Crecimiento a largo plazo

Cuando el producto per cápita crece en largo plazo, se dice que hay crecimiento económico. En el largo plazo, las variaciones de la producción y el ingreso se deben, sobre todo, a que cambia la capacidad de producción de la economía. (Gutiérrez Londoño, Rendón Acevedo, & Álvarez García, 2004)

Las implicaciones económicas al transcurso del tiempo establecen tendencias con un amplio patrón de cambio, puesto que al corto plazo pueden suscitar eventos coyunturales, sin embargo, pueden darse sucesos sumamente trascendentales que pueden repercutir en la economía por décadas o hasta siglos.

Ciclo de Kondratiev

“El ciclo de Kondratiev implica dos fases: de ascenso de aproximadamente 25 años de duración y una de depresión también con una duración de 25 años” (Bardina)

Los ciclos largos que llevan décadas comúnmente son efecto de los cambios generacionales y de innovación tecnológica experimentada a lo largo del tiempo, dichos ciclos ameritan ciertos períodos de crecimiento y decrecimiento, los cuales responden a los efectos positivos o negativos de eventos que necesariamente no son eventuales, pero si ocurren cada cierto tiempo y son de gran trascendencia, como el caso del desarrollo de las computadoras de escritorio y de la proliferación del uso del teléfono celular y de las redes sociales.

Principales Teorías de Crecimiento Económico mediante la apertura a la Inversión Extranjera Directa.

Desde el inicio de los estudios de las doctrinas económicas hasta la actualidad diversos autores y analistas han llegado a la conclusión de que el crecimiento económico de un país viene concadenado de la inter relación entre el trabajo, el capital y las mejoras tecnológicas, además también han llegado a determinar que en este ámbito la inversión extranjera es uno de los principales factores que contribuyen al crecimiento de la producción a largo plazo de un país, es decir que con esta inversión extranjera se puede agilizar la transferencia de bienes físicos y conocimiento en técnicas de producción y mercadeo de un país desarrollado a un país subdesarrollado.

A continuación se expone algunos puntos de vistas de autores y teorías que tratan sobre los vínculos que existen sobre la inversión extranjera directa con el crecimiento económico.

Teoría Neoclásica del Crecimiento

La teoría neoclásica del crecimiento se deriva principalmente de los aportes fundamentales que dieron en su época (1956) los economistas Robert Solow y Trevor Swan, los cuales en sus estudios intentaron explicar de forma analítica el crecimiento

económico a largo plazo. En el modelo desarrollado por estos dos economistas se logra identificar a los factores o fuerzas que impulsan el desarrollo económico en una nación, las cuales son.

- La Acumulación de Capital Físico,
- El Factor Trabajo; y
- El Progreso Tecnológico.

La función de producción neoclásica de Solow – Swan (1956) es presentada por Sala I Martin de la siguiente manera

$$Y_t = (K_t, L_t, A_t)$$

Dónde:

$Y_t =$ La producción en el periodo "t"

$K_t =$ Stock de capital físico en el periodo "t"

$L_t =$ Fuerza de trabajo empleada en el periodo "t"

$A_t =$ Estado de la tecnología en el periodo "t"

Bajo este sentido el autor sostiene que “la economía agregada puede crecer si crece el stock de capital, la cantidad de trabajadores o si mejora la tecnología”.

Para explicar este modelo y expresar el desarrollo de la producción como consecuencia del incremento del capital, el trabajo o la mejora tecnológica los autores se basaron en los siguientes supuestos:

- Presencia de una economía cerrada y no intervención estatal.
- El gasto público es 0, con lo cual la producción es igual a la renta.
- Rendimientos constantes a escala.- En este supuesto los autores detallan que A (tecnología) está dada y que una posible duplicación de la cantidad de trabajo o del capital, provocará también una duplicación de la producción.

- Productos marginales positivos y decrecientes de los factores.- en este supuesto se refiere a que si existen aumentos adicionales de un factor manteniendo fijo el otro, esta elevación provocará que la producción se incremente sin embargo no lo hará en la misma proporción sino menor.

La anterior teoría estudiada (teoría neoclásica) sostiene que el crecimiento económico de una nación a largo plazo se debe en parte al progreso tecnológico, sin embargo en ningún momento explica cuáles son los determinantes económicos de ese progreso; para dar solución a los problemas de la teoría neoclásica se desarrolló una nueva teoría del crecimiento llamada “Teoría del Crecimiento endógeno”.

Teoría de Crecimiento Endógeno

Es una teoría desarrollada con los aportes de diversos autores tales como Robert Lucas (1988 – 1990), Paul Romer (1986 – 1990), Robert Barro – Xavier Sala I Martin (1990) y Gregory Mamkiw (1992) en al cual se manifiesta que además de la acumulación de capital físico, existen otras variables que explican el crecimiento económico y en la cual se trata de justificar por qué existen diferencias entre los niveles de producto per cápita de los distintos países.

La principal contribución que hicieron todos estos autores anteriormente mencionados fue que contribuyeron al “renacimiento del estudio del crecimiento económico”, y lo hicieron mediante la modificación de los supuestos sobre los cuales se basaba el anterior modelo neoclásico de Solow, para lo cual insertaron nuevos supuestos y factores tales como:

- La endogeneidad del progreso técnico.
- La importancia de la acumulación del capital humano
- El aprendizaje en el trabajo
- La relevancia de la inversión en investigación y desarrollo
- La competencia imperfecta
- Las externalidades producto de la difusión del conocimiento
- Los retornos crecientes a escala

- La importancia de las instituciones; y
- El manejo de la política económica.

El modelo teórico desarrollado por Eduardo Borensztein, José De Gregorio y Lee (1998) explica que la inversión extranjera directa es un vínculo importante para la transferencia de tecnología, lo que contribuye relativamente al crecimiento de la inversión nacional. Según los autores, la IED contribuye al crecimiento económico sólo cuando la capacidad de absorción suficiente de las tecnologías avanzadas está disponible en la economía del país receptor; es decir, sólo cuando el país anfitrión cuenta con un umbral mínimo de capital humano (Borensztein, et al., 1998:118).

A nuestro juicio, este modelo constituye la base teórica para identificar la relación entre IED y el crecimiento económico en el país.

Por lo anterior, a continuación detallaremos esta teoría económica. Basados en el supuesto de que la economía produce un solo bien de consumo, la función de producción que Borensztein et al., (1998) desarrollan es la siguiente:

$$Y_t = AH_t^\alpha K_t^{1-\alpha}$$

Dónde:

A = representa el nivel de tecnología

H = capital humano que es endògeno

K = capital físico

K el capital físico que se compone de un conjunto de diferentes variedades de bienes de capital; por lo tanto, la acumulación de capital se lleva a cabo a través de la expansión de la cantidad de variedades.

2.3 Preguntas Directrices e Hipótesis

2.3.1 Preguntas Directrices

¿Cuál es la relación entre la inversión extranjera directa y el crecimiento económico del Ecuador?

¿Cuál fue el comportamiento de la Inversión extranjera directa en el Ecuador durante el periodo 2010 – 2015?

2.3.2 Hipótesis

H0: La inversión extranjera directa no incide en el crecimiento económico del Ecuador.

H1: La inversión extranjera directa incide en el crecimiento económico del Ecuador.

CAPÍTULO III

3. Metodología

3.1 Modalidad

Investigación documental – bibliográfica

Tiene el propósito de descubrir, ampliar e indagar las diferentes teorías de diversos autores sobre una situación determinada, basándose en investigaciones sobre la inversión extranjera directa, el crecimiento económico y la formación bruta de capital fijo, permitiendo obtener información más completa con criterio científico desde diferentes puntos de vista a la hora de obtener resultados acordes a la investigación prevista.

3.2 Enfoque

Enfoque Cuantitativo

La investigación denominado, “La Inversión Extranjera Directa y el Crecimiento Económico en el Ecuador 2010-2015”, corresponde al enfoque cuantitativo porque los datos obtenidos fueron sometidos a un análisis estadístico, sirviendo de apoyo para la comprobación de la hipótesis.

3.3. Nivel de Investigación

Exploratoria

La investigación es de nivel exploratorio porque examinó minuciosamente el problema a tratar, en este caso de cómo, la inversión extranjera directa incide en el crecimiento económico en Ecuador 2010-2015 investigando el tema a través de información estadística y metodológica.

Descriptiva

El trabajo de investigación es de nivel descriptivo porque se realizó la recopilación de la información a través de técnicas estructuradas para saber cómo el problema se comporta frente al contexto con las respectivas formas de solucionarlo, la información se lo realizó mediante el estudio del comportamiento de la inversión extranjera directa y la formación bruta de capital fijo en el crecimiento económico del Ecuador.

Correlacional

La investigación es de nivel correlacional porque medirá el grado de incidencia de la variable independiente: la inversión extranjera directa y la variable dependiente: el crecimiento económico en Ecuador 2010 - 2015, fundamentando teórica y científicamente cada una de las variables, realizando el análisis de datos.

Población y muestra

En el presente trabajo de investigación no fue necesario efectuar un análisis de la población o de la muestra puesto que se realiza un análisis econométrico. Sin embargo, se considera como muestra objeto de estudio a tres variables de serie temporal: la IED, FBKF y el PIB, mismas que son presentadas desde el año 2010 hasta el año 2015, es decir, la muestra se encuentra conformada por 6 observaciones de las variables antes mencionadas durante el período expuesto.

3.4 Operalización De Variables

Tabla 6. Operalización de la variable independiente IED

Conceptualización	Dimensiones	Indicadores	ITEMS	Técnicas o Instrumentos
Son aportes provenientes del exterior de propiedad de personas naturales o jurídicas extranjeras al capital de una empresa, sea en moneda libremente convertible o en bienes físicos o tangibles.	Inversión Extranjera Directa	Inversión extranjera directa por país de origen Inversión extranjera directa por rama de actividad	Realizar un análisis sobre la IED recibida por el Ecuador durante el periodo 2010-2015. Analizar la actividad económica con más beneficio por el aporte del flujo de IED	Revisión bibliográfica o consulta de datos estadísticos

Fuente: Trabajo de Investigación

Elaborado por: Jessica Fernanda Martínez Zamora

Tabla 7. Operalización de la variable dependiente Crecimiento Económico

Conceptualización	Dimensiones	Indicadores	ITEMS	Técnicas o Instrumentos
Capacidad que tiene una economía para producir cada vez más bienes y servicios.	Crecimiento Económico	Producto Interno Bruto Formación Bruta de Capital Fijo	Realizar un análisis sobre el incremento de la economía en el Ecuador 2010-2015. Analizar la Formación Bruta de Capital Fijo en el Ecuador	Revisión bibliográfica o consulta de datos estadísticos

Fuente: Trabajo de Investigación

Elaborado por: Jessica Fernanda Martínez Zamora

3.5. Descripción detallada del tratamiento de la información

En el desarrollo de la investigación se ha hecho uso en su totalidad de información secundaria, de este modo, se pudo referenciar la teoría con la realidad del país. En el caso de los indicadores numéricos, fueron extraídos de internet a través de las plataformas electrónicas oficiales del Banco Central del Ecuador, Banco Mundial ya que estos cuentan con el Sistema de Información Macroeconómica versión Beta, que facilita la obtención de indicadores económicos.

Al contar con los datos económicos necesarios de cada una de las variables, se efectúa el respectivo análisis econométrico para determinar la relación y la incidencia existente entre la Inversión Extranjera Directa y el Crecimiento Económico tomando en cuenta a la variable independiente Producto Interno Bruto y variables dependientes Inversión Extranjera Directa y la Formación Bruta de Capital fijo, para ello se realiza una regresión lineal simple con Mínimos Cuadrados Ordinarios.

Regresión Lineal múltiple

Es un modelo clásico, cuyos parámetros son los siguientes:

$$y = \beta_0 + \beta_1 X_1 + \beta_2 X_2 + e$$

Donde:

Y= Variable dependiente

β_0 = Intercepto en el eje de las ordenadas

β_1, β_2 = Parametro de influencia

X = Variable independiente

e = Error

A continuación se realiza el cálculo de los MCO Mínimos Cuadrados Ordinarios

(Gujarati, 2004, pág. 56), menciona que el método de mínimos cuadrados ordinarios se atribuye a Carl Friedrich Gauss, matemático alemán. A partir de ciertos supuestos, el método de mínimos cuadrados presenta propiedades estadísticas muy atractivas que lo han convertido en uno de los más eficaces y populares del análisis de regresión.

Cabe mencionar que se verificara la presencia de ciertos problemas econométricos los cuales se muestran a continuación:

Autocorrelación

(Gujarati, 2004, pág. 413), menciona que la autocorrelación se define como la “correlación entre miembros de series de observaciones ordenadas en el tiempo (como en datos de series de tiempo) o en el espacio (como en datos de corte transversa). En el contexto de regresión, el modelo clásico de regresión lineal supone que no existe tal autocorrelación en las perturbaciones.

Heterocedasticidad

La heteroscedasticidad surge por la presencia de datos atípicos o aberrantes. Una observación atípica es la que es muy diferente (muy pequeña o muy grande) en relación con las demás observaciones en la muestra. De manera más precisa, un dato atípico es una observación que proviene de una población distinta a la que genera las demás observaciones de la muestra. (Gujarati, 2004, pág. 367)

El modelo de regresión múltiple propuesto será sometido a pruebas estadísticas que determinen la existencia o no de errores econométricos los cuales se analizarán mediante el contraste de Heterocedasticidad de Breusch Pagan, la prueba de Autocorrelación de Breusch-Godfrey, mediante los cuales se determinará la existencia de errores econométricos, de manera que se puedan establecer conclusiones acertadas a partir del contraste de hipótesis derivado del análisis de los estimadores.

CAPÍTULO IV

4. Análisis e interpretación de resultados

4.1 Análisis de resultados

A continuación, se analizará la Inversión Extranjera Directa en el Crecimiento Económico del Ecuador, primeramente, se analizará el comportamiento de la Inversión Extranjera Directa en el Ecuador y posteriormente a los elementos que influyen en el crecimiento económico.

Crecimiento del PIB vía Inversión Extranjera Directa en el período 2010 – 2015

Al ser la Inversión Extranjera Directa (IED) la variable central del estudio, se necesita conocer cómo se ha comportado aquel flujo de capital durante el período 2010 - 2015, además saber desde dónde proviene y hacia qué actividades económicas está dirigido.

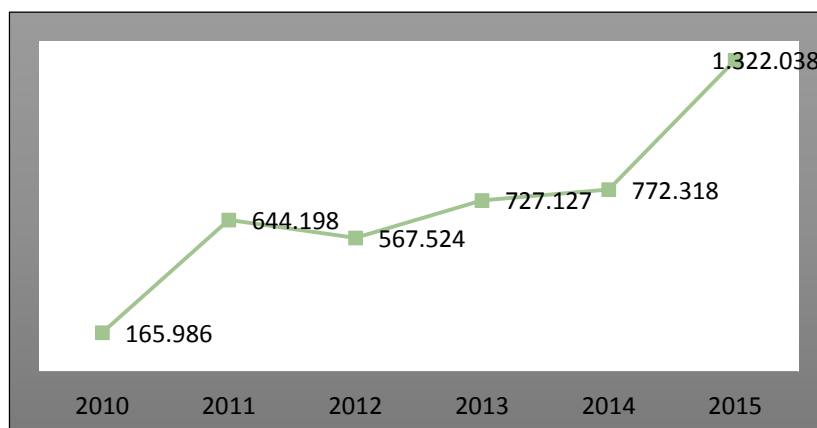
Tabla 8. IED en Ecuador (2010 – 2015)
Millones de dólares

AÑOS	IED
2010	165.986
2011	644.198
2012	567.524
2013	727.127
2014	772.317
2015	1.322.038

Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaborado por: Jessica Fernanda Martínez Zamora

Gráfico 17. IED en Ecuador (2010 – 2015)

Millones de dólares



Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaborado por: Jessica Fernanda Martínez Zamora

La Inversión Extranjera Directa a partir del año 2010 muestra un comportamiento ascendente. En el año 2011 se analiza un crecimiento importante respecto al 2010, debido al aumento de la actividad minera, la construcción y en menor medida de los servicios comunales, sociales y personales que observaron un mejoramiento en la captación de recursos. La IED para el año 2014 fue de \$ 772.318, monto superior al registrado en el año 2013 (\$ 727.127), la mayor parte de IED en el 2014 y 2015 se destinó a las ramas de explotación de minas y canteras, comercio e industria manufacturera.

Inversión Extranjera Directa por país de origen

Esta sección muestra desde dónde provinieron los mayores flujos de capitales que fueron destinados a diversas actividades productivas en el Ecuador durante el período de estudio 2010 – 2015

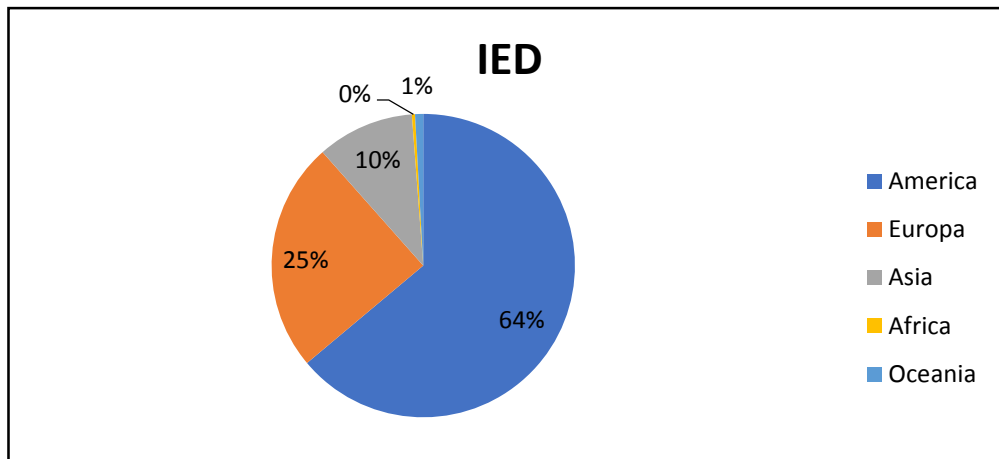
Tabla 9. ED por continente (2010 – 2015)
Millones de dólares

Continente	IED
América	3.800.015
Europa	1.459.858
Asia	615.703
África	19.868
Oceanía	51.665

Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaborado por: Jessica Fernanda Martínez Zamora

Gráfico 19. IED por continente (2010 – 2015)
En porcentajes



Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaborado por: Jessica Fernanda Martínez Zamora

El continente que mayor IED registró en el Ecuador durante el periodo 2010 – 2015 es el continente Americano con 64%, seguido de Europa con 25%, Asia con 10%, mientras que África y Oceanía representan menos del 3% de la IED que se inyecta en el país.

Tabla 10. IED por países de América (2010 – 2015)

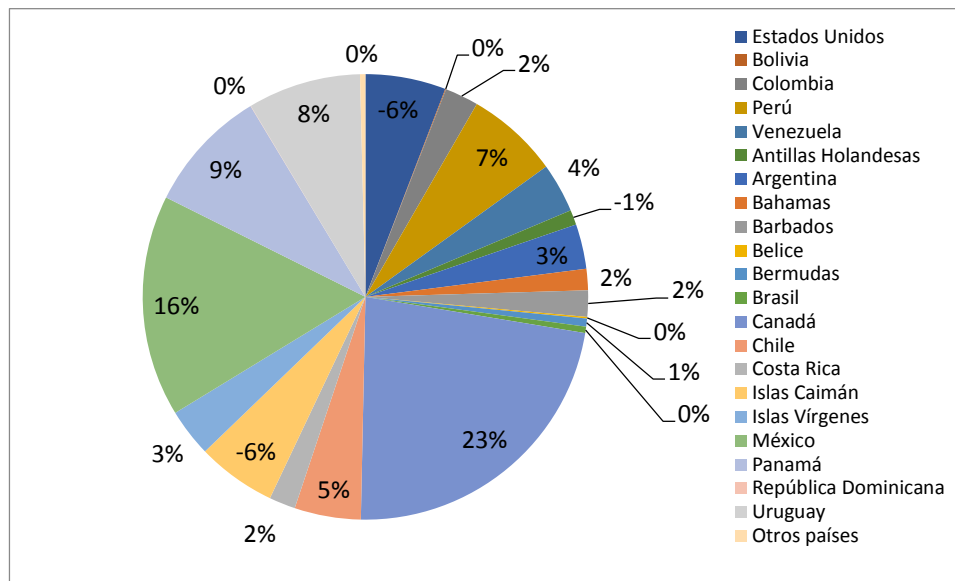
	2010	2011	2012	2013	2014	2015	TOTAL
Estados Unidos	(535.180,2)	11.621,1	93.513,1	41.912,9	10.098,7	186.172,3	(191.862,2)
Bolivia	6,9	46,0	1,6	-	1.857,2	9,8	1.921,6
Colombia	18.782,1	21.069,5	8.158,2	(1.238,5)	19.683,3	13.863,0	80.317,5
Perú	13.129,4	7.172,7	12.761,9	11.730,9	6.673,2	169.533,3	221.001,4
Venezuela	13.627,7	24.081,1	17.936,6	20.118,9	20.301,6	21.980,4	118.046,3
Antillas Holandesas	(4.743,0)	(5.365,8)	(1.575,0)	(18.198,0)	(5.354,0)	(334,0)	(35.569,8)
Argentina	6.772,1	27.441,7	25.338,6	19.095,6	14.002,4	14.160,7	106.811,1
Bahamas	38.810,2	10.890,0	(4.403,2)	5.534,8	(14,7)	0,4	50.817,5
Barbados	19.344,0	18.086,0	25.937,0	(214,0)	(214,0)	(214,0)	62.725,0
Belice	-	0,8	50,1	139,0	3.566,8	69,3	3.826,0
Bermudas	3.535,5	1.984,4	6.924,0	6.789,5	61,0	24,3	19.318,8
Brasil	10.103,6	10.028,2	954,6	37,4	(8.460,4)	2.436,5	15.100,0
Canadá	104.634,7	252.206,5	59.071,3	28.444,5	229.079,4	73.767,6	747.203,9
Chile	7.499,8	15.529,6	15.894,8	23.506,5	18.188,8	77.626,6	158.246,0
Costa Rica	4.378,3	19.761,7	4.414,4	9.210,2	17.342,6	7.688,4	62.795,7
Islas Caimán	(25.720,5)	(62.819,0)	(101.950,0)	1.500,0	12,0	-	(188.977,5)
Islas Vírgenes	(6.055,1)	(7.567,4)	50.800,8	4.388,0	15.760,8	57.207,9	114.535,1
México	278.540,2	70.133,0	83.135,9	91.031,4	4.196,3	1.613,4	528.650,3
Panamá	138.689,2	32.439,3	25.205,2	54.502,9	27.575,0	17.607,6	296.019,2
República Dominicana	8,6	492,8	0,9	200,7	100,0	48,7	851,6
Uruguay	40.124,4	2.746,2	6.487,9	115.211,4	62.461,1	43.031,9	270.062,8
Otros países	233,7	535,1	221,5	239,2	44,1	11.545,0	12.818,6

Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaborado por: Jessica Fernanda Martínez Zamora

Gráfico 18. IED por países de América (2010 – 2015)

En porcentajes



Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaborado por: Jessica Fernanda Martínez Zamora

En el continente Americano se puede observar claramente como el país que más ha invertido es Canadá con 23% de participación, seguido de México 16%, Panamá 9%, Uruguay 8%, Perú 7% y Chile 5%. Muchos países de América Latina han sido destinos de la IED que proviene de economías más desarrolladas, en pro de garantizar el uso de materias primas abasteciéndose de productos como el gas, el petróleo y otros.

Tabla 11. IED por países de Europa (2010 – 2015)

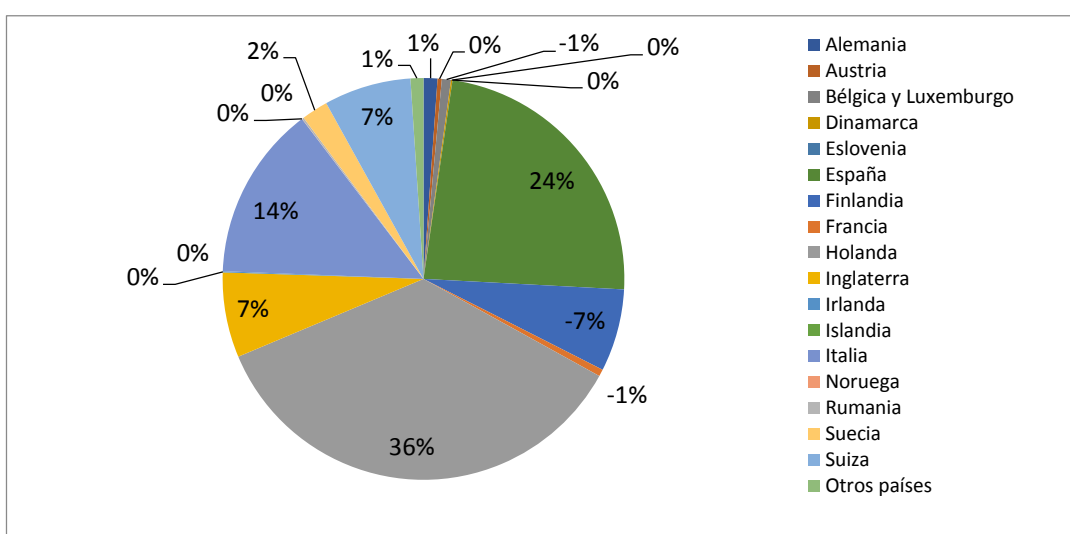
	2010	2011	2012	2013	2014	2015	TOTAL
Europa	(7.170,4)	107.308,6	118.872,8	189.544,1	178.744,6	464.627,5	1.051.927,3
Alemania	(2.868,5)	(1.878,4)	(128,4)	561,7	11.691,6	6.627,5	14.005,5
Austria	0,3	0,2	1.418,9	1.013,5	1.830,5	25,8	4.289,1
Bélgica y Luxemburgo	(9.013,7)	15.849,6	(4.508,7)	(1.689,3)	(4.113,8)	(5.696,1)	(9.171,9)
Dinamarca	2,9	14,5	10,0	1.401,6	-	79,3	1.508,2
Eslovenia	1,2	-	-	0,4	-	-	1,6
España	(16.438,1)	52.255,7	49.843,2	70.573,4	67.322,3	71.164,4	294.720,9
Finlandia	(11.780,0)	(11.205,0)	(6.211,0)	(4.000,0)	(31.868,0)	(18.066,0)	(83.130,0)
Francia	1.577,0	(1.653,3)	(1.509,7)	(944,4)	(24.471,6)	19.974,5	(7.027,5)
Holanda	11.478,2	6.885,0	10.517,0	48.321,0	75.955,8	293.400,8	446.557,8
Inglaterra	4.954,3	14.830,6	18.706,9	1.270,5	25.377,4	20.611,2	85.750,8
Irlanda	(514,6)	(652,6)	-	5,3	4,0	-	(1.157,9)
Islandia	-	-	-	-	-	-	-

Italia	10.412,8	25.124,2	27.410,1	60.673,4	27.186,9	25.207,8	176.015,2
Noruega	0,3	18,5	1,0	177,9	0,4	2,5	200,6
Rumania	-	676,4	60,4	1.035,7	-	-	1.772,4
Suecia	(1.350,0)	(1.498,8)	3.361,8	(2.854,9)	444,1	28.680,0	26.782,1
Suiza	6.316,1	7.995,3	17.736,9	8.684,4	28.403,9	18.707,8	87.844,5
Otros países	51,4	546,8	2.164,3	5.314,1	981,2	3.908,1	12.965,9

Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaborado por: Jessica Fernanda Martínez Zamora

**Gráfico 19. IED por países de Europa (2010 – 2015)
En porcentajes**



Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaborado por: Jessica Fernanda Martínez Zamora

Se puede observar como por el continente Europeo el país que más ha invertido en Ecuador es Holanda con 36% de participación, España 24%, Italia 14%, Suiza 7% e Inglaterra con 7%, seguido de los países con menos del 6% en inversión.

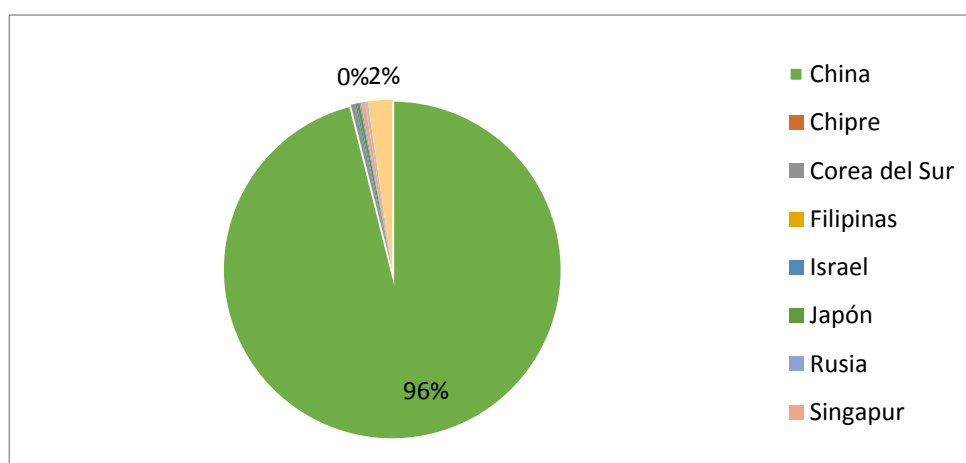
Tabla 12. IED por países de Asia (2010 – 2015)

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	TOTAL
ASIA	45.297,8	79.046,3	87.035,1	97.712,7	83.493,5	123.048,2	515.633,5
China	44.959,8	80.128,4	85.867,1	94.326,5	79.032,1	113.877,2	498.191,0
Chipre	-	-	-	-	-	-	-
Corea del Sur	381,4	87,7	67,6	808,6	794,4	22,5	2.162,3
Filipinas	-	0,4	-	-	-	-	0,4

Israel	479,7	(59,2)	44,2	1,9	209,7	96,6	772,9
Japón	58,2	200,3	300,0	300,0	78,3	444,2	1.381,0
Rusia	11,0	265,5	79,6	10,6	61,3	305,0	733,0
Singapur	(1.103,7)	(1.802,3)	49,7	2.189,0	2.968,7	(369,1)	1.932,3
Taiwán	(294,0)	(426,0)	(663,2)	(52,9)	-	-	(1.436,1)
Otros países	805,3	651,4	1.290,1	129,2	349,0	8.671,8	11.896,8

Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaborado por: Jessica Fernanda Martínez Zamora

Gráfico 20. IED por países de Asia (2010 – 2015)
En porcentajes



Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaborado por: Jessica Fernanda Martínez Zamora

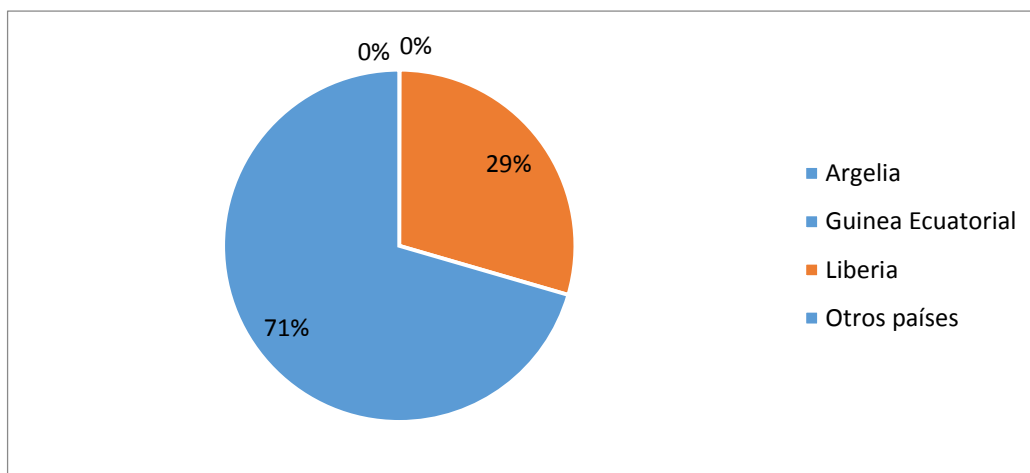
En el continente Asiático el país que más ha invertido en Ecuador es China con 96% de IED, China invierte en Ecuador en términos de empleo, innovación de estructura productiva, transferencia de conocimiento y nuevas tecnologías.

Tabla 13. IED por países de África (2010 – 2015)

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	
AFRICA	1.201,9	100,8	32,9	1.055,0	0,6	1,4	2.392,6
Argelia	-	-	-	-	-	-	-
Guinea Ecuatorial	0,8	-	-	-	-	-	0,8
Liberia	-	-	-	705,0	-	-	705,0
Otros países	1.201,1	100,8	32,9	350,0	0,6	1,4	1.686,8

Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaborado por: Jessica Fernanda Martínez Zamora

Gráfico 21. IED por países de África (2010 – 2015)
En porcentajes



Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaborado por: Jessica Fernanda Martínez Zamora

Por el continente Africano el país que más ha invertido en Ecuador es Liberia con 24%, mientras que los otros países suman un total de 71%.

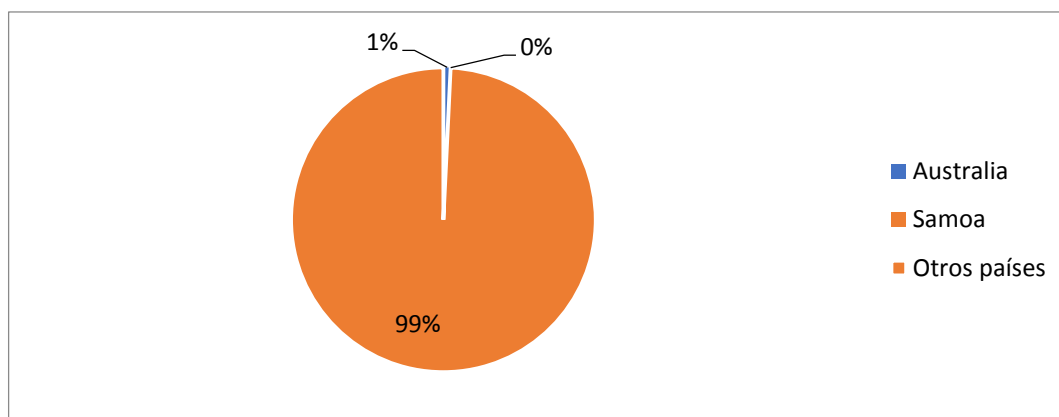
Tabla 14. IED por países de Oceanía (2004 – 2014)

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	
OCEANÍA	118,2	7.188,0	8.376,3	(4.300,0)	25.964,0	33.654,5	71.000,9
Australia	75,3	6.502,5	2.758,9	(4.300,0)	(4.601,2)	101,8	537,3
Samoa	-	-	-	-	-	-	-
Otros países	42,9	685,5	5.617,4	-	30.565,2	33.552,7	70.463,6

Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaborado por: Jessica Fernanda Martínez Zamora

Gráfico 22. IED por países de Oceanía (2004 – 2014)



Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaborado por: Jessica Fernanda Martínez Zamora

En el continente de Oceanía se puede observar que no hay participación de IED en Ecuador en el periodo de estudio.

Tabla 15. IED en Ecuador por rama de actividad económica (2010 – 2015)
Millones de dólares

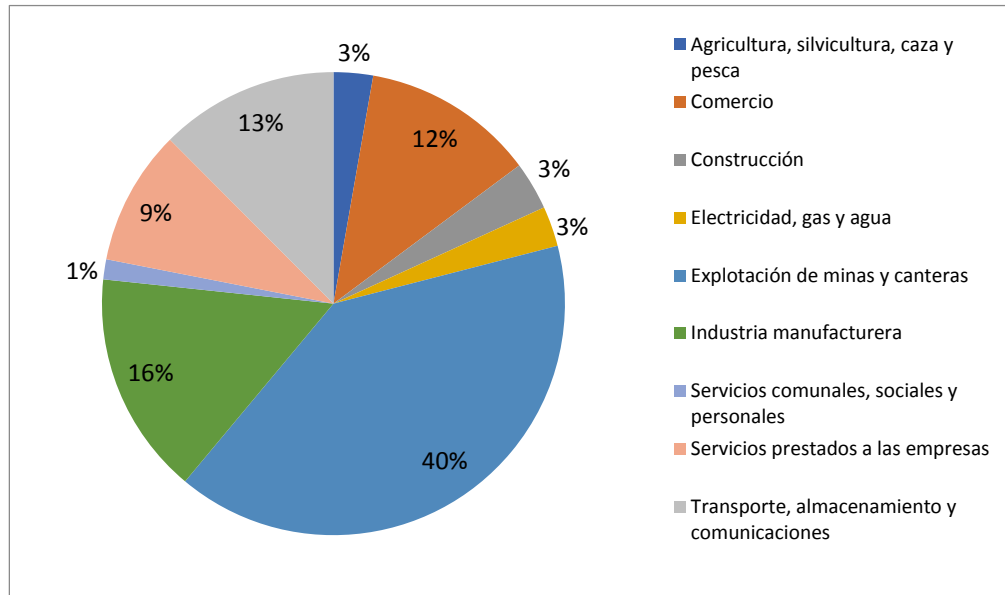
Agricultura, silvicultura, caza y pesca	156.613
Comercio	686.423
Construcción	191.127
Electricidad, gas y agua	159.214
Explotación de minas y canteras	2.280.447
Industria manufacturera	887.588
Servicios comunales, sociales y personales	79.676
Servicios prestados a las empresas	537.606
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	709.583

Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaborado por: Jessica Fernanda Martínez Zamora

Gráfico 23. IED en Ecuador por rama de actividad económica (2010 – 2015)

Millones de dólares



Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaborado por: Jessica Fernanda Martínez Zamora

Entre los años 2010 - 2015, la actividad económica que más beneficio obtuvo por el aporte del flujo de IED, es la dirigida al sector de explotación de minas y canteras con una cantidad de 2.280.447; seguida por la industria manufacturera con 887.588, comercio con 1.010.708, y finalmente el sector de los servicios prestados a las empresas con 537.606, estas actividades representan el 35%, 22%, 17%, y 12% respectivamente en cuanto a la proporción total de IED en Ecuador durante el período de estudio.

Los datos anteriores indican que en Ecuador, el sector de explotación de minas y canteras ha sido el más atractivo al capital extranjero, por lo que se torna necesario que la economía ecuatoriana consolide su estrategia de diversificación de captación de IED, para lograr el desarrollo de otros sectores, y poder disminuir el número de fluctuaciones en el ingreso de dicho capital.

Crecimiento del PIB en el período 2010 – 2015

Es importante dar un breve análisis de cómo se han comportado las variables más relevantes durante el período 2010 - 2015. Para este apartado, se toma en cuenta a la tasa de crecimiento del Producto Interno Bruto, y posteriormente, a los dos tipos de inversión que mayor movimiento han tenido en el país (FBKF e IED).

Tabla 16. PIB a precios constantes

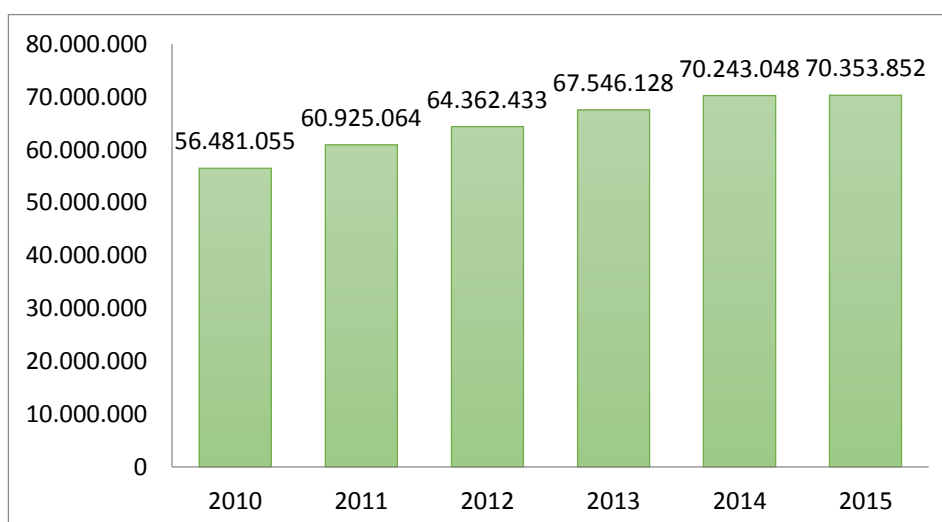
Millones de dólares

AÑOS	PIB a precios constantes	Tasa de crecimiento
2010	56.481.055	-
2011	60.925.064	7,87%
2012	64.362.433	5,64%
2013	67.546.128	4,95%
2014	70.243.048	3,99%
2015	70.353.852	0,16%

Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaborado por: Jessica Fernanda Martínez Zamora

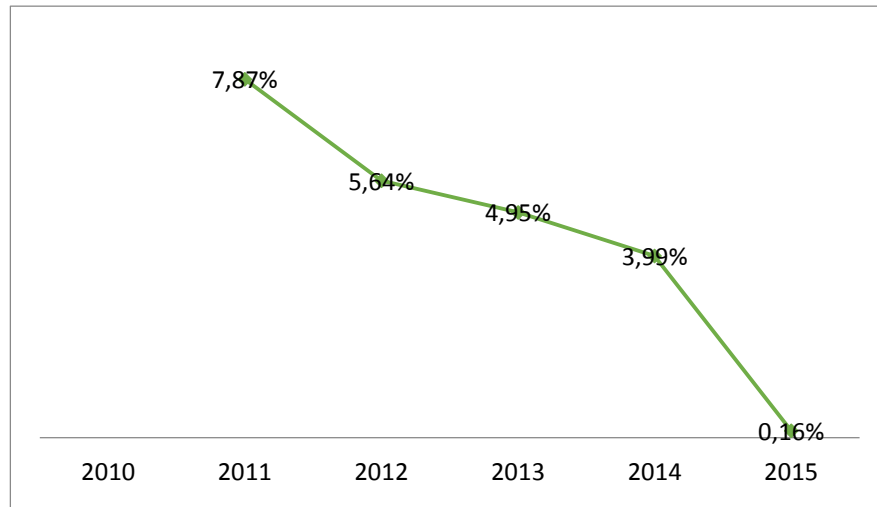
Gráfico 24. PIB a precios constantes

Millones de dólares



Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaborado por: Jessica Fernanda Martínez Zamora

Gráfico 25. PIB a precios constantes Tasa de crecimiento



Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaborado por: Jessica Fernanda Martínez Zamora

Según los datos obtenidos a partir del año 2010 se vuelve a recuperar la actividad económica en el Ecuador ya que se registra un incremento para el año 2011 (7,87%), en el 2013, el crecimiento del PIB estuvo impulsado por el comportamiento del sector no petrolero, mientras que en el año 2014, el PIB creció en 3,99% por el aumento del Gasto de Consumo Final de los Hogares, seguido por las exportaciones, e Inversión pública y privada (FBKF), de acuerdo a cifras oficiales del BCE (2015).

Crecimiento del PIB vía Formación Bruta de Capital Fijo en el período 2010–2015

La Formación Bruta de Capital Fijo (FBKF), es el tipo de inversión que más ha crecido en Ecuador (mayormente en el área pública), y ha servido de gran aporte para el crecimiento y desarrollo económico

Tabla 17. FBKF 2010 - 2015
Millones de dólares

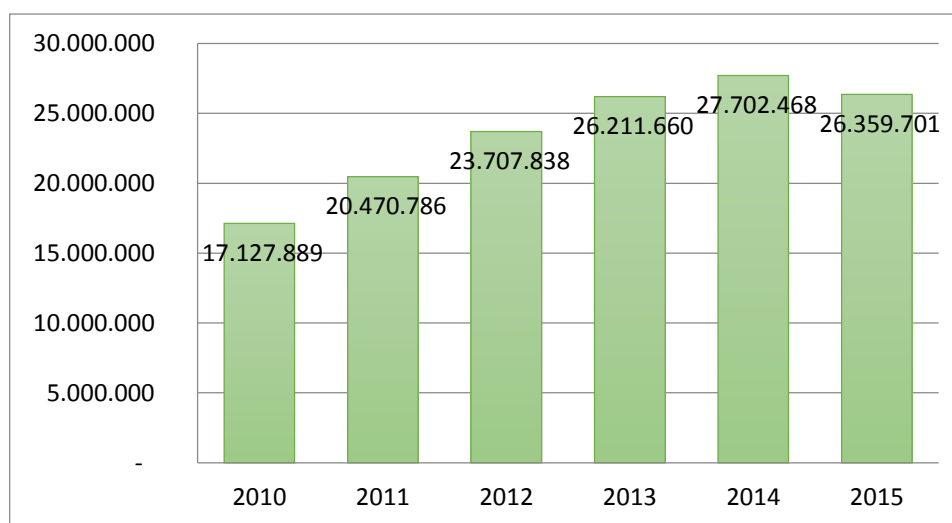
Años	FBKF	Tasa de variación
2010	17.127.889	-
2011	20.470.786	19,52%
2012	23.707.838	15,81%
2013	26.211.660	10,56%
2014	27.702.468	5,69%
2015	26.359.701	-4,85%

Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaborado por: Jessica Fernanda Martínez Zamora

Gráfico 26. FBKF 2010 - 2015

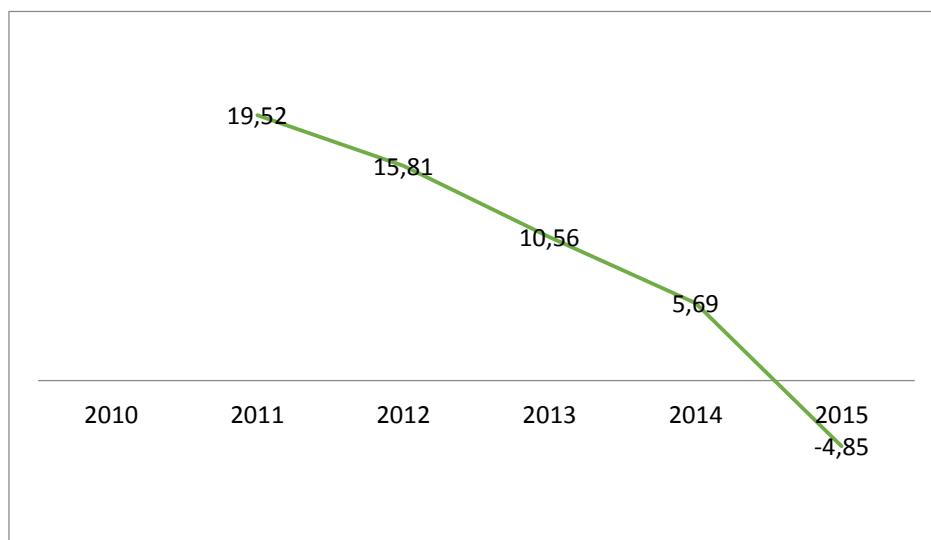
Millones de dólares



Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaborado por: Jessica Fernanda Martínez Zamora

Gráfico 27. FBKF 2010 – 2015 Porcentajes



Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaborado por: Jessica Fernanda Martínez Zamora

Como se analiza la Formación Bruta de Capital Fijo (FBKF) ha experimentado un crecimiento considerable, observándose su valor más alto durante el año 2014, el cual disminuyó considerablemente para el año 2015.

4.2 Modelo Econométrico

A continuación se procederá a estructurar el modelo econométrico a través del Software Gretl, de manera que se pueda identificar los procesos de relación existentes entre la inversión extranjera directa, la Formación Bruta de Capital Fijo y el crecimiento económico del Ecuador. En la Tabla 18 se presenta de manera resumida las observaciones de las variables a tomarse en cuenta para la estructuración del modelo econométrico planteado.

El mismo será desarrollado a través de Mínimos Cuadrados Ordinarios.

$$PIB_t = \beta_0 + \beta_1 IED_t + \beta_2 FBKF_t + u_t$$

Donde:

PIB_T = Producto Interno Bruto en el período t (2010 – 2015)

B_0 = Es una constante

B_1, B_2 = Coeficientes de las variables IED_t y $FBKF_t$, respectivamente

IED_t = Inversión Extranjera Directa en el período t (2010 – 2015)

$FBKF_t$ = Formación Bruta de Capital Fijo en el período t (2010 – 2015)

Tabla 18. IED, PIB a precios constantes, FBKF.

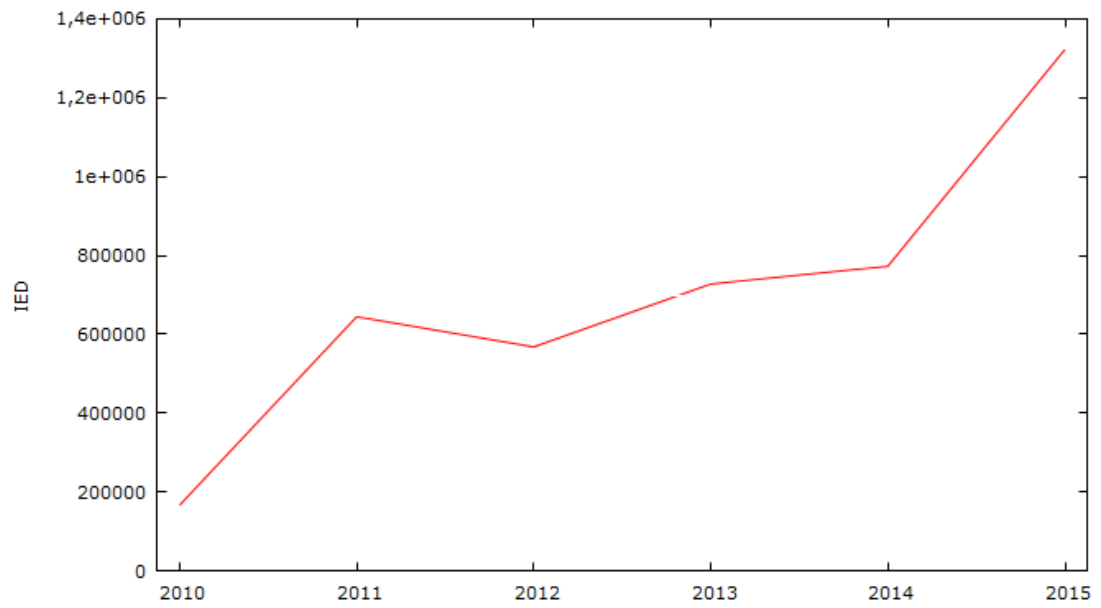
Años	PIB a precios constantes	IED	FBKF
2010	56.481.055	165.986	17.127.889
2011	60.925.064	644.198	20.470.786
2012	64.362.433	567.524	23.707.838
2013	67.546.128	727.127	26.211.660
2014	70.243.048	772.318	27.702.468
2015	70.353.852	1.322.038	26.359.701

Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaborado por: Jessica Fernanda Martínez Zamora

Análisis Grafico

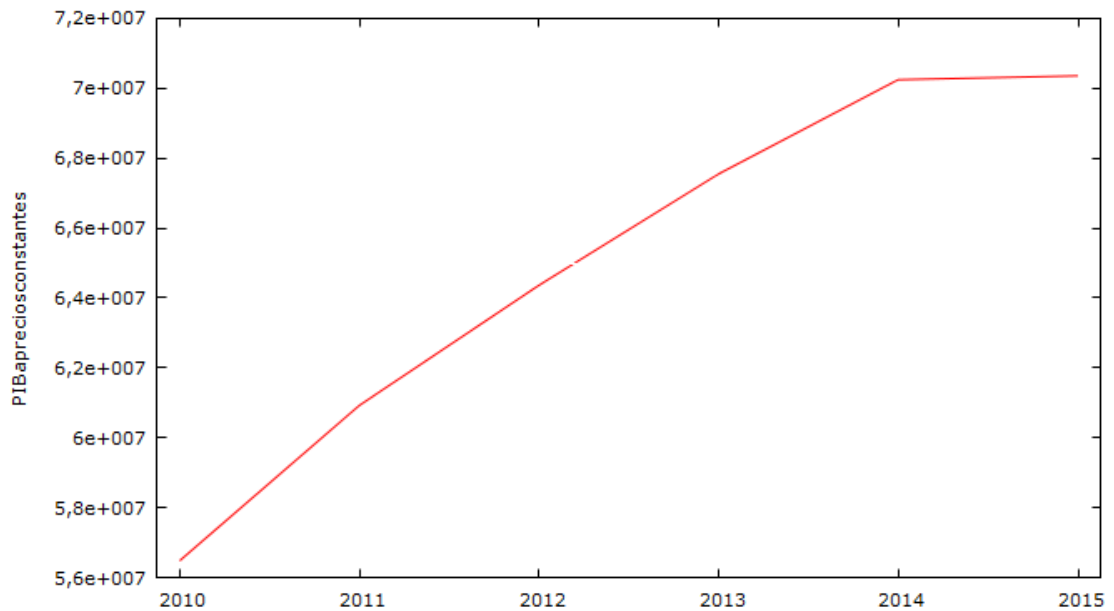
Gráfico 28. IED 2010 - 2015



Fuente: Software GRETl

Elaborado por: Jessica Fernanda Martínez Zamora

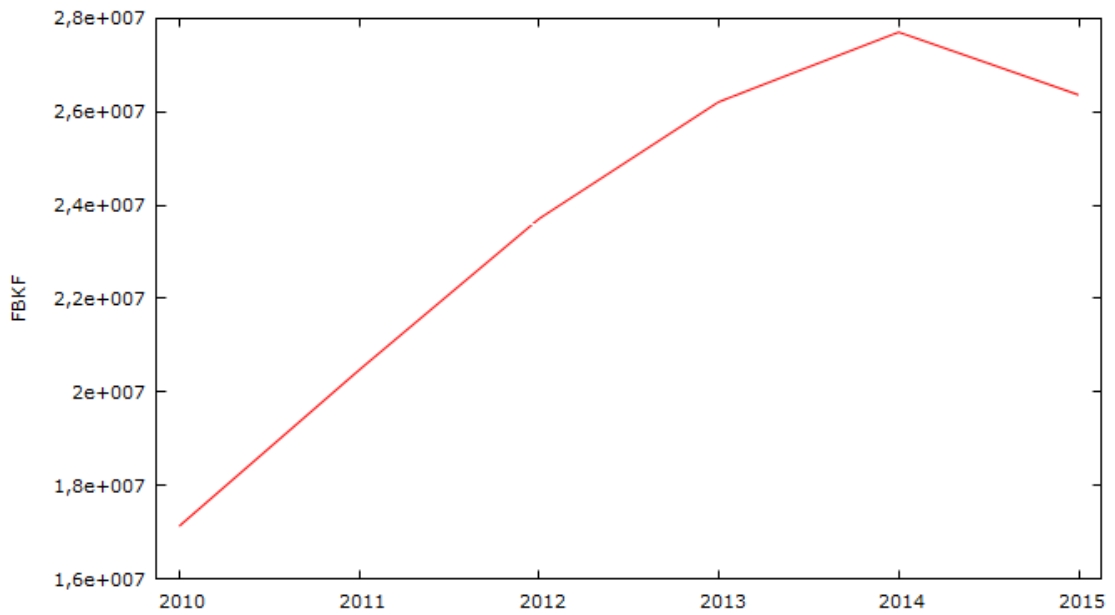
Gráfico 29. PIB 2010 - 2015



Fuente: Software GRETl

Elaborado por: Jessica Fernanda Martínez Zamora

Gráfico 30. FBKF 2010 - 2015



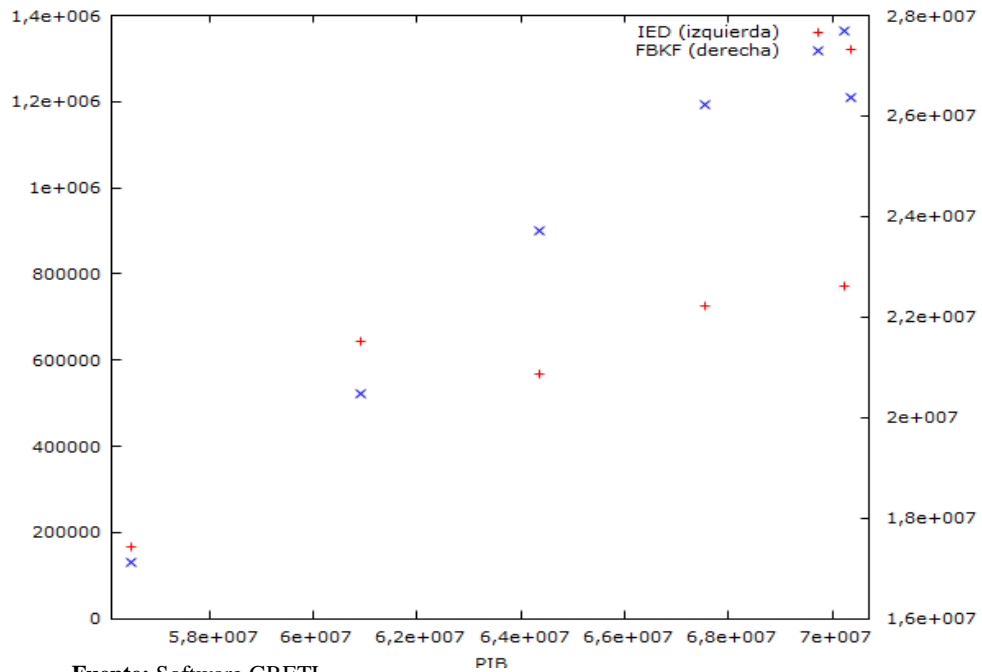
Fuente: Software GRETL

Elaborado por: Jessica Fernanda Martínez Zamora

Gráficamente se observa como las variables muestran un efecto creciente y como desde el origen muestran un efecto creciente similar, este fenómeno puede ser la causa de los ingresos que Ecuador ha obtenido durante el periodo de estudio.

Primero se mostrara el diagrama de dispersión para ver la relación que existe entre la IED, el PIB y la FBKF.

Gráfico 31. Diagrama de dispersión



Fuente: Software GRETL

Elaborado por: Jessica Fernanda Martínez Zamora

En el diagrama de dispersión claramente se observa que la IED tiene una relación directamente proporcional con el PIB, lo que quiere decir que a mayor IED y FBKF mayor crecimiento del PIB.

Entonces al correr el modelo econométrico quedaría de la siguiente manera:

Tabla 19. Modelo Econométrico

	Coefficiente	Desv. Típica	Estadístico t	valor p	
Const	3,66E+07	1,71E+06	21,35	0,0002	***
IED	3,35198	0,99557	3,367	0,0435	**
FBKF	1,10469	0,0913683	12,09	0,0012	***

Media de la vble. dep.	64985263	D.T. de la vble. dep.	5517586
Suma de cuad. Residuos	9,13E+11	D.T. de la regresión	551617,6
R-cuadrado	0,994003	R-cuadrado corregido	0,990005
F(2, 3)	248,6278	Valor p (de F)	0,000464
Rho	0,021062	Durbin-Watson	1,777431

Fuente: Software GRETL

Elaborado por: Jessica Fernanda Martínez Zamora

La ecuación de regresión muestral obtenida es:

$$PIB_t = 3,65724 + 3,35198IED_t + 1,10469FBKF_t + u_t$$

Es decir, que por cada dólar que se incremente en la FBKF el PIB aumentara en 1,10469 dólares, por su parte por cada dólar que se incremente en la IED el PIB aumentara en 3,35198 dólares.

Tabla 20. Datos para prueba de significancia global

Valor F	Probabilidad Global
248,6278	0,000464

Fuente: Software GRETL

Elaborado por: Jessica Fernanda Martínez Zamora

Al ser la probabilidad global menor al valor F, se considera que los datos obtenidos en el período de estudio, sí son significativos para representar al modelo econométrico. Ahora, se necesita saber si efectivamente las variables independientes (IED, FBKF) son significativas para explicar a la variable dependiente (PIB), entonces se procede con la prueba de significancia individual.

Tabla 21. Datos para prueba de significancia individual

	Coefficiente	Desv. Típica	Estadístico t	valor p	
Const	3,66E+07	1,71E+06	21,35	0,0002	***
IED	3,35198	0,99557	3,367	0,0435	**
FBKF	1,10469	0,0913683	12,09	0,0012	***

Fuente: Software GRETL

Elaborado por: Jessica Fernanda Martínez Zamora

Los valores indican lo siguiente:

Al ser la probabilidad de la variable IED (0,0435) menor al nivel de significancia con el que se trabaja en GRETL (0.05), se considera que dicha variable si es significativa para explicar a la variable PIB.

Al ser la probabilidad de la FBKF (0,0012) menor al nivel de significancia con el que se trabaja en GRETL (0.05), se considera que dicha variable sí es significativa para explicar a la variable PIB.

A partir de esos resultados se puede decir que las variables antes mencionadas si son significativas para explicar el modelo.

El modelo de regresión nos muestra que las variables explicativas Inversión Extranjera Directa y la Formación Bruta de Capital Fijo explican 99,40% (R-cuadrado) de la variabilidad del Producto Interno Bruto. Es decir hay una fuerte correlación entre las variables.

Además se observa como el valor F (medida de precisión que tiene un test) presenta un valor de 248,6278 es decir mayor al valor de la probabilidad global representado por valor p (de F) 0,000464 lo que significa que los datos obtenidos en el periodo de estudio son significativos para representar el modelo econométrico.

Se realizó el test de Breush-Pagan para la detección de la presencia de heterocedasticidad, con lo cual se concluye que no existe presencia de ésta debido a que el estadístico de Breush-Pagan no es significativo (véase gráfico 34), siendo su probabilidad de 0,900733. Al hacer uso del programa Gretl, los resultados demuestran que No existe presencia de autocorrelación debido a que las perturbaciones no se encuentran correlacionadas (véase gráfico

4.3 Conclusiones

De acuerdo a los resultados y antecedentes investigativos realizados en el presente estudio se puede concluir que:

- Acorde a lo establecido en el objetivo específico número 1 se concluyó que durante el periodo de estudio la Inversión Extranjera Directa a presentado ciertas variaciones siendo el año 2015 en donde mayor incremento se ha presentado con un valor de \$1.322.038 millones de dólares, con respecto a los años anteriores, la actividad económica que más beneficio obtuvo por el aporte del flujo de IED, es la dirigida al sector de explotación de minas y canteras con una cantidad de \$ 2.280.447 millones de dólares, por su parte el continente que mayor IED registró en el Ecuador durante el periodo 2010 – 2015 es el continente Americano con 64%, seguido de Europa con 25%.
- De acuerdo a lo determinado en el objetivo específico número 2 se puede deducir que la Inversión Extranjera Directa es un indicador de gran aporte para el Crecimiento Económico ya que los flujos de dinero que ingresan a un país permite dinamizar la demanda agregada, lo que incentiva el crecimiento económico del país. Adicionalmente la IED aumenta los niveles de competencia al interior del país debido a que algunos productores nacionales, ante la competencia, se ven obligados a mejorar la estructura de sus costos para ser competitivos y poder mantenerse en el mercado. El incremento de los niveles de competencia, a su vez, permite el aumento de la productividad, lo que produce nuevamente al crecimiento económico.
- De acuerdo a lo estipulado en el objetivo específico número 3 se concluye que la Inversión Extranjera Directa y la Formación Bruta de Capital Fijo son adecuadas para explicar la variabilidad del PIB, es decir hay una fuerte correlación entre las variables Producto Interno Bruto y las variables Inversión Extranjera Directa y Formación Bruta de Capital fijo.

4.4 Recomendaciones

De acuerdo a los resultados y antecedentes investigativos realizados en el presente estudio se recomienda que:

- La Facultad de Contabilidad y Auditoría de la Universidad Técnica de Ambato debería potenciar los estudios acerca de la Inversión Extranjera Directa y el Crecimiento Económico para cubrir varios enfoques que en esta línea de investigación no han sido tratadas a profundidad.
- Al ser la Inversión Extranjera Directa un factor importante en el crecimiento económico de un país se recomienda realizar estudios de periodos más amplios con el fin de verificar la variación de resultados.
- Realizar otros estudios en donde se considere otras variables además de las empleadas en esta investigación.

5. Referencias Bibliográficas

Cárdenas Zambrano, S., & Behr Gutiérrez, J. (Marzo de 2016). *LA INVERSIÓN EXTRANJERA Y EL RIESGO PAÍS EN EL ECUADOR, PERIODO 2007-2013*. Recuperado el 2016, de <http://www.eumed.net/coursecon/ecolat/ec/2016/inversion.html>

Gutiérrez Londoño, É. E., Rendón Acevedo, J. A., & Álvarez García, R. D. (Julio-Diciembre de 2004). Obtenido de EL CRECIMIENTO ECONÓMICO EN EL MODELO DE SOLOW Y APLICACIONES: <http://www.redalyc.org/articulo.oa?id=165013658001>

Álvarez Herranz, A., Barraza, J., & Legato, A. (2009). Inversión Extranjera Directa y Crecimiento Económico en Latinoamérica. *Información Tecnológica*, 120. Obtenido de http://www.scielo.cl/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S0718-07642009000600014

Arellano Garcia, C. (1976). *Derecho Internacional Privado* (Vol. 3ra Edición). México D.F.: Porrúa.

Banco Central del Ecuador. (s.f.).

Bardina, J. (s.f.). *CENTRE D'STUDIS*. Obtenido de CENTRE D'STUDIS: <http://bardina.org/cicles01.htm>

BCE. (2007). *Cambios en la compilación de la balanza de pagos*. Recuperado el 26 de JUNIO de 2017, de Cambios en la compilación de la balanza de pagos: <https://contenido.bce.fin.ec/documentos/Estadisticas/SectorExterno/BalanzaPagos/MetodoCambioComBP.pdf>

BCE. (2007). *Cambios en la compilación de la balanza de pagos*. Obtenido de Cambios en la compilación de la balanza de pagos: <https://contenido.bce.fin.ec/documentos/Estadisticas/SectorExterno/BalanzaPagos/MetodoCambioComBP.pdf>

Bengoia Calvo, M. (22 y 23 de 06 de 2000). *bengoam@ccaix3.unican.es*. Obtenido de *bengoam@ccaix3.unican.es*.

CENDES-IICA. (1991). *Información sobre los mecanismos que apoyan a la inversión extranjera*. Ecuador.

Cepal. (2013). *La Inversión Extranjera Directa en América Latina y el Caribe*. Cepal, 20.

De Gregorio, J. (2007). *Macroeconomía Teoría y Políticas* (Vol. 1ra Edición). Santiago, Chile: Pearson.

DICCIONARIO ENCICLOPÉDICO OCEANO UNO. (2004). *La inversión*. Barcelona, España: Editorial Océano.

EcuRed.2016. (8 de Febrero de 2017). *EcuRed*. Obtenido de EcuRed: <https://www.ecured.cu/Metodolog%C3%ADa>

Elizalde Ángeles, E. (2012). *Macroeconomía* (Vol. Primera Edición). México: Red Tercer Milenio.

Enciclopedia Financiera. (s.f.). Obtenido de <http://www.encyclopediainanciera.com/teoriaeconomica/macroeconomia/fases-ciclo-economico.htm>

Esquivel, G., & Larraín B., F. (Junio de 2001). *¿Cómo Atraer Inversión Extranjera Directa?* Obtenido de *¿Cómo Atraer Inversión Extranjera Directa?*: http://www.cid.harvard.edu/archive/andes/documents/workingpapers/fdi/fdi_esquivel_larrain.pdf

Gujarati, D. (2004). *Econometría*. México: McGraw-Hill Interamericana Editores.

Hernandez Sampieri, R., Fernández Collado, C., & Baptista Lucio, P. (2014). *Metodología de la Investigación* (Vol. Sexta Edición). México: Mc Graw Hill.

Herrera , L., Medina Arnaldo, & Naranjo , G. (2010). *Tutoría de la Investigación Científica* .

Jimenez Paneque, R. (1998). *METODOLOGÍA DE LA INVESTIGACIÓN*. Obtenido de http://www.sld.cu/galerias/pdf/sitios/bioestadistica/metodologia_de_la_investigacion_1998.pdf

Krugman, P., & Obstfeld, M. (2006). *Economía Internacional Teoría y política* (Vol. Séptima Edición). Madrid: PEARSON .

Krugman, P., Wells, R., & Olney, M. L. (2008). *Fundamentos de Economía*. Barcelona - España: Edotorial REVERTÉ.

Loja Barbecho, L. C., & Torres Guzmán, O. N. (Octubre de 2013). *Repositorio Digital Universidad de Cuenca*. Obtenido de Repositorio Digital Universidad de Cuenca: <http://dspace.ucuenca.edu.ec/handle/123456789/4728>

Mankiw, N. (2014). *Macroeconomía* (Vol. 8va Edición).

Mochón , F. (2005). *Economía Teoría y Política* (Vol. Quinta edición). Mdrid España: McGrawHill.

Monge Villarroel, M. V., & Sangucho Salazar, J. P. (Febrero de 2008). <http://repositorio.espe.edu.ec>. Obtenido de <http://repositorio.espe.edu.ec>: <http://repositorio.espe.edu.ec/handle/21000/4374>

Moreno, A. (2005). *Métodos de Investigación y Exposición*. Quito: Corporacion Editora Nacional.

OCDE. (2002). *Inversiones extranjeras directas en desarrollo: un máximo de beneficios por un costo mínimo*, 20. Obtenido de <https://www.oecd.org/investment/investmentfordevelopment/1959795.pdf>

OCDE. (2008). *Definición Marco de Inversión Extranjera Directa CUARTA EDICIÓN*. Obtenido de <https://www.oecd.org/investment/investmentfordevelopment/1959795.pdf>

OMAL. (s.f.). *Diccionario critico de empresas transnacionales* . Obtenido de [Diccionario critico de empresas transnacionales : http://omal.info/spip.php?article4822](http://omal.info/spip.php?article4822)

Parkin, M., Esquivel , G., & Muñoz, M. (2007). *MACROECONOMÍA Version para Latinoamerica* (Vol. Séptima Edición). México: PEARSON EDUCACIÓN.

Ramón, C., & Corominas, A. (1988). *Planificación y Rentabilidad de Proyectos Industriales* (Vol. 10ma Edición). Barcelona España: Marcombo S.A.

Rivera , P. (2012). El país capta el 0,3% de la inversión extranjera. (Diario el Comercio, Entrevistador)

Samuelson , P., & Nordhaus, W. (2001). *Macroeconomía* (Vol. Decomosexta Edición). Madrid-España: McGrawHill.

Samuelson, P., & Nordhaus, W. (s.f.). *Economía* (Vol. Decimoctava Edición). México: Mc Graw Hill. Obtenido de <https://unitecorporativa.files.wordpress.com/2013/02/economc3ada-18va-edicic3b3n-paul-a-samuelson-william-d-nordhaus.pdf>

Sauvant, K. P., & Mallampally, P. (1999). *La inversión extranjera en los países en desarrollo*. Nueva York y Ginebra.

Subgerencia Cultural del Banco de la República. (2015). *Ciclos económicos*. Obtenido de http://www.banrepcultural.org/blaavirtual/ayudadetareas/economia/ciclos_economicos

Tamayo y Tamayo, M. (2003). *El proceso de la Investigación Científica* (Vol. Cuarta edición). Mexico: LIMUSA S.A.

UNCTAD. (2016). *INFORME SOBRE LAS INVERSIONES EN EL MUNDO 2016*. Nueva York y Ginebra.

Vallejo , H., & Aguilar , C. (Marzo de 2004). *Integración regional y atracción de inversión extranjera directa: el caso de América Latina*. Obtenido de Desarrollo y Sociedad: <http://www.redalyc.org/pdf/1691/169117784004.pdf>

Villarreal, C. (2004). Obtenido de http://www.web.facpya.uanl.mx/rev_in/Revistas/1.2/A5.pdf

6. Anexos

Gráfico 33. Modelo econométrico software GRETL.

```
Archivo  Editar  Contrastes  Guardar  Gráficos  Análisis  LaTeX
Modelo 2: MCO, usando las observaciones 2010-2015 (T = 6)
Variable dependiente: PIB

-----
                Coeficiente   Desv. Típica   Estadístico t   valor p
-----
const           3,65724e+07   1,71316e+06   21,35           0,0002 ***
FBKF            1,10469           0,0913683    12,09           0,0012 ***
IED             3,35198           0,995570     3,367           0,0435 **

Media de la vble. dep.  64985263   D.T. de la vble. dep.  5517586
Suma de cuad. residuos  9,13e+11   D.T. de la regresión  551617,6
R-cuadrado       0,994003   R-cuadrado corregido  0,990005
F(2, 3)         248,6278   Valor p (de F)        0,000464
Log-verosimilitud -85,75785   Criterio de Akaike    177,5157
Criterio de Schwarz  176,8910   Crit. de Hannan-Quinn 175,0149
rho              -0,021062   Durbin-Watson         1,777431

Contraste de heterocedasticidad de Breusch-Pagan -
Hipótesis nula: No hay heterocedasticidad
Estadístico de contraste: LM = 0,209093
con valor p = P(Chi-cuadrado(2) > 0,209093) = 0,900733

Contraste LM de autocorrelación hasta el orden 1 -
Hipótesis nula: no hay autocorrelación
Estadístico de contraste: LMF = 0,0131702
con valor p = P(F(1, 2) > 0,0131702) = 0,919117
```

Fuente: Software GRETL

Elaborado por: Jessica Fernanda Martínez Zamora

Gráfico34. Contraste de heterocedasticidad

Contraste de heterocedasticidad de Breusch-Pagan
MCO, usando las observaciones 2010-2015 (T = 6)
Variable dependiente: uhat^2 escalado

	Coefficiente	Desv. Típica	Estadístico t	valor p
const	0,316604	1,29913	0,2437	0,8232
IED	-1,13890e-06	7,54967e-07	-1,509	0,2285
FBKF	6,27405e-08	6,92870e-08	0,9055	0,4319

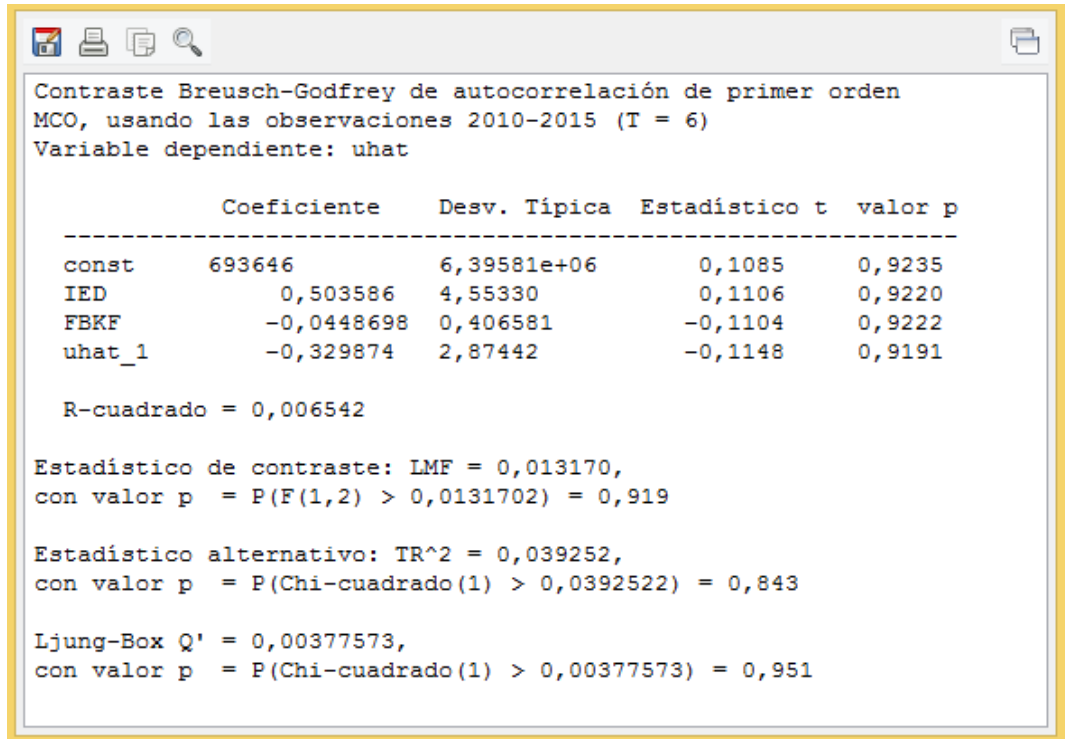
Suma de cuadrados explicada = 0,418187

Estadístico de contraste: LM = 0,209093,
con valor p = P(Chi-cuadrado(2) > 0,209093) = 0,900733

Fuente: Software GRETL

Elaborado por: Jessica Fernanda Martínez Zamora

Gráfico 35. Contraste De Autocorrelación



Fuente: Software GRET

Elaborado por: Jessica Fernanda Martínez Zamora