

UNIVERSIDAD TÉCNICA DE AMBATO

FACULTAD DE CONTABILIDAD Y AUDITORÍA

CARRERA DE ECONOMÍA

Proyecto de Investigación, previo a la obtención del Título de Economista.

Tema:

"El desempeño económico fiscal de otras actividades comunitarias, sociales y personales en Ecuador"

Autora: Guamán Guamán, Joselin Esthefania

Tutor: Econ. Lara Haro, Diego Marcelo, Mg.

Ambato – Ecuador

2024

APROBACIÓN DEL TUTOR

Yo, Diego Marcelo Lara Haro, con cédula de ciudadanía Nº. 060444177-4, en mi calidad de Tutor del proyecto de investigación sobre el tema: **"EL DESEMPEÑO ECONÓMICO FISCAL DE OTRAS ACTIVIDADES COMUNITARIAS, SOCIALES Y PERSONALES EN ECUADOR"**, desarrollado por Joselin Esthefania Guamán Guamán, de la Carrera de Economía, modalidad presencial, considero que dicho informe investigativo reúne los requisitos, tanto técnicos como científicos y que corresponde a las normas establecidas en el Reglamento de Graduación de Pregrado de la Universidad Técnica de Ambato y en el normativo para la presentación de Trabajos de Graduación de la Facultad de Contabilidad y Auditoría.

Por lo tanto, autorizo la presentación del mismo ante el organismo pertinente, para que sea sometido a evaluación por los profesores calificadores designados por el H. Consejo Directivo de la Facultad.

Ambato, Agosto 2024

TUTOR



Econ. Diego Marcelo Lara Haro, Mg.

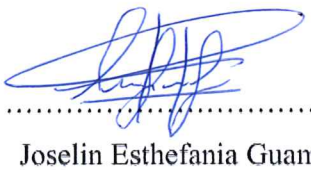
C.C. 060444177-4

AUTORÍA DEL TRABAJO DE TITULACIÓN

Yo, Joselin Esthefania Guamán Guamán, con cédula de ciudadanía Nº. 185065178-5, tengo a bien indicar que los criterios emitidos en el proyecto investigativo, bajo el tema: **"EL DESEMPEÑO ECONÓMICO FISCAL DE OTRAS ACTIVIDADES COMUNITARIAS, SOCIALES Y PERSONALES EN ECUADOR"**, así como también los contenidos presentados, ideas, análisis, síntesis de datos; conclusiones, son de exclusiva responsabilidad de mi persona, como autora de este proyecto de investigación.

Ambato, Agosto 2024

AUTORA



.....

Joselin Esthefania Guamán Guamán

C.C. 185065178-5

DERECHOS DE AUTOR

Autorizo a la Universidad Técnica de Ambato, para que haga de este proyecto de investigación, un documento disponible para su lectura, consulta y proceso de investigación.

Cedo los derechos en línea patrimoniales de mi proyecto de investigación con fines de discusión pública; además apruebo la reproducción de este proyecto de investigación, dentro de las regulaciones de la Universidad, siempre y cuando esta reproducción no suponga una ganancia económica potencial; y se realice respetando mis derechos de autora.

Ambato, Agosto 2024

AUTORA

.....

Joselin Esthefania Guamán Guamán

C.C. 185065178-5

APROBACIÓN DEL TRIBUNAL DE GRADO

El Tribunal de Grado, aprueba el Proyecto de Investigación con el tema: **"EL DESEMPEÑO ECONÓMICO FISCAL DE OTRAS ACTIVIDADES COMUNITARIAS, SOCIALES Y PERSONALES EN ECUADOR"**, elaborado por Joselin Esthefania Guamán Guamán, estudiante de la Carrera de Economía, el mismo que guarda conformidad con las disposiciones reglamentarias emitidas por la Facultad de Contabilidad y Auditoría de la Universidad Técnica de Ambato.

Ambato, Agosto 2024

.....

Dra. Tatiana Valle Ph. D.

PRESIDENTE

.....

Econ. Nelson Lascano Mg.

MIEMBRO CALIFICADOR

.....

Econ. David Ortiz

MIEMBRO CALIFICADOR

DEDICATORIA

La presente investigación desde el fondo de mi corazón va dedicado a mis padres Jose Guamán y Mirian Guamán. Gracias por creer en mí incluso en los momentos en que yo dudaba de mis propias capacidades. Sus sacrificios, su amor y sus enseñanzas me han dado la fuerza y la determinación necesaria para llegar hasta qui.

A mi hermana Anahi Guamán, por ser mi amiga y mi confidente. A mi pareja Francisco Uriña. Su apoyo, su amor y ánimo han sido esencial en este camino.

Cada página de mis estudios, cada noche en vela y cada logro alcanzado son un reflejo de su amor y dedicación. Este título no solo es mío, es nuestro, porque sin ustedes, este sueño no habría sido posible.

Joselin Esthefania Guamán Guamán

AGRADECIMIENTO

Agradezco primero a Dios por darme salud y vida, por ser quien guio mi camino durante todo este recorrido por mi vida.

A mis padres por su amor incondicional y su apoyo constante. Desde mis primeros pasos hasta este momento crucial, han sido mi pilar y mi fuente de inspiración. Su fe en mis capacidades y sus sacrificios han sido fundamentales para alcanzar esta meta.

A mi hermana y mi abuelita, por sus palabras de aliento y por estar siempre a mi lado en todo momento. Son una parte integral de este logro alcanzado.

Agradezco de manera especial al Econ. Diego Marcelo Lara Haro, quien fue mi guía en este proyecto y al Dr. Luis Marcelo Mantilla Falcon, por su guía experta, su paciencia y su dedicación a lo largo de este proyecto.

A mi querida Universidad Técnica Ambato especialmente a la facultad de contabilidad y auditoría, gracias por la formación recibida y las experiencias vividas en esta institución han sido fundamental para mi crecimiento personal y profesional.

¡Muchas gracias a todos!

Joselin Esthefania Guamán Guamán

ÍNDICE GENERAL DE CONTENIDOS

CONTENIDO **PÁGINA**

A. PÁGINAS PRELIMINARES

PORTADA i

APROBACIÓN DEL TUTOR ii

AUTORÍA DEL TRABAJO DE TITULACIÓN iii

DERECHOS DE AUTOR iv

APROBACIÓN DEL TRIBUNAL DE GRADO v

DEDICATORIA iii

AGRADECIMIENTO iv

ÍNDICE GENERAL DE CONTENIDOS v

ÍNDICE DE TABLAS vii

ÍNDICE DE GRÁFICOS viii

RESUMEN EJECUTIVO ix

ABSTRACT x

B. CONTENIDOS

CAPÍTULO I 1

INTRODUCCIÓN 1

1.1 Descripción del problema 1

1.2 Justificación 4

1.2.1 Justificación teórica, metodológica y práctica 4

1.2.2 Formulación del problema de investigación 6

1.3 Objetivos 7

1.3.1 Objetivo general 7

1.3.2 Objetivos específicos 7

CAPÍTULO II 8

MARCO TEÓRICO 8

2.1 Revisión literaria 8

2.1.1 Antecedentes investigativos 8

2.1.2 Fundamentos teóricos 12

2.2 Hipótesis (opcional) y/o preguntas de investigación 25

CAPÍTULO III 26

METODOLOGÍA 26
3.1 Recolección de la información 26
3.2 Tratamiento de la información 29
3.3 Operacionalización de las variables 34
CAPÍTULO IV 35
RESULTADOS **35**
4.1 Resultados y discusión 35
4.2 Verificación de la hipótesis o fundamentación de las preguntas de investigación 52
CAPÍTULO V 57
CONCLUSIONES **57**
5.1 Conclusiones 57
5.2 Limitaciones del estudio 58
5.3 Futuras líneas de investigación 58
C. MATERIAL DE REFERENCIA
REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS 59

ÍNDICE DE TABLAS

CONTENIDO **PÁGINA**

Tabla No. 1 Diferentes actividades del grupo otras actividades comunitarias, sociales y personales 27
Tabla No. 2 Operacionalización de la variable independiente: Desempeño económico fiscal 34
Tabla No. 3 Estadísticos descriptivos del índice de desempeño económico fiscal (INA – R) de la actividad de eliminación de desperdicios en el período 2011 - 2021..... 36
Tabla No. 4 Estadísticos descriptivos del índice de desempeño económico fiscal (INA-R) del sector de asociaciones en el período 2011 - 2012 39
Tabla No. 5 Estadísticos descriptivos del índice de desempeño fiscal (INA-R) del sector de actividades de esparcimiento y actividades culturales y deportivas en el período 2011 – 2021..... 42
Tabla No. 6 Estadísticos descriptivos del índice de desempeño fiscal (INA-R) del sector de otras actividades de servicios en el período 2011 - 202 45
Tabla No. 7 Contrastes de normalidad de Kolmogorov - Smirnov y de Shapiro – Wilk……...…..52
Tabla No. 8 Prueba de Kruskal-Wallis por años del desempeño económico fiscal.. 53
Tabla No. 9 Prueba de Kruskal-Wallis por actividades del desempeño económico fiscal 55

ÍNDICE DE FIGURAS

CONTENIDO **PÁGINA**

Figura No. 1 Variación anual del índice de desempeño económico fiscal (INA-R) la actividad de eliminación de desperdicios 37
Figura No. 2 Variación anual del índice de desempeño económico fiscal (INA-R) del sector de asociaciones 40
Figura No. 3 Variación anual del índice de desempeño económico fiscal (INA-R) de las actividades de esparcimiento y actividades culturales y deportivas 43
Figura No. 4 Variación anual del índice de desempeño económico fiscal (INA-R) otras actividades de tipo servicio 46
Figura No. 5 Promedios del índice de desempeño económico fiscal de los subsectores de las actividades comunitarias sociales y personales 48
Figura No. 6 Mapa de calor del desempeño económico fiscal de otras actividades, sociales y personales de Ecuador 50

UNIVERSIDAD TÉCNICA DE AMBATO
FACULTAD DE CONTABILIDAD Y AUDITORÍA
CARRERA DE ECONOMÍA

TEMA: "EL DESEMPEÑO ECONÓMICO FISCAL DE OTRAS ACTIVIDADES COMUNITARIAS, SOCIALES Y PERSONALES EN ECUADOR".

AUTORA: Joselin Esthefania Guamán Guamán

TUTOR: Econ. Diego Marcelo Lara Haro

FECHA: Agosto 2024

RESUMEN EJECUTIVO

La investigación tiene como propósito establecer las diferencias del desempeño económico fiscal del sector de las actividades comunitarias sociales y personales de tipo servicios. Consecuentemente, se plantea determinar el comportamiento del desempeño económico fiscal del sector y comparar esta variable entre los subsectores de la industria mencionada en Ecuador en el periodo 2011 - 2021. Para esto, se analizó una serie de estadísticos descriptivos de las apreciaciones del Índice de Nivel de Actividad Registrada (INA-R) a lo largo del tiempo, de manera que se identifique las distribuciones del desempeño económico de las compañías del sector al corto y largo plazo. En una segunda instancia, se evaluó la distribución de las observaciones, en especial si siguen una distribución normal, lo que fue requerido para contemplar la aplicabilidad de contrastes paramétricos, como el test ANOVA, o no paramétricos, como el contraste de Kruskal – Wallis, para evaluar si los sectores de actividad de la industria objeto de análisis presentan distribuciones semejantes o diferenciadas frente a su desempeño económico fiscal. Se determinó que el comportamiento del desempeño económico fiscal del sector de otras actividades comunitarias, sociales y personales de tipo servicios es volátil y que no existe evidencia estadística de que haya diferencias en el desempeño económico entre las actividades que conforman la industria.

PALABRAS DESCRIPTORAS: DESEMPEÑO, SERVICIOS, ACTIVIDADES COMUNITARIAS, KRUSKAL – WALLIS.

TECHNICAL UNIVERSITY OF AMBATO

FACULTY OF ACCOUNTING AND AUDIT

ECONOMICS CAREER

TOPIC: "PUBLIC INVESTMENT AND ITS INCIDENCE IN THE ECONOMIC GROWTH OF ECUADOR DURING THE PERIOD 2000 - 2015"

AUTHOR: Joselin Esthefania Guamán Guamán

TUTOR: Econ. Diego Marcelo Lara Haro

DATE: August 2024.

ABSTRACT

The purpose of this research is to establish the differences in the fiscal economic performance of the sector encompassing community, social, and personal service activities. Consequently, the study aims to determine the behavior of the sector's fiscal economic performance and compare this variable among the subsectors within the mentioned industry in Ecuador during the period 2011 - 2021. To this end, a series of descriptive statistics of the Registered Activity Level Index (INA-R) over time were analyzed, aiming to identify the performance distributions of companies within the sector in both the short and long term. Subsequently, the distribution of the observations was evaluated, particularly to assess if they followed a normal distribution, which was necessary to consider the applicability of parametric tests, such as ANOVA, or non-parametric tests, such as the Kruskal - Wallis test, to evaluate whether the activity sectors within the industry under analysis exhibit similar or differentiated distributions concerning their fiscal economic performance. It was determined that the behavior of the fiscal economic performance of the sector for other community, social, and personal service activities is volatile and that there is no statistical evidence to suggest differences in economic performance among the activities that constitute the industry.

KEYWORDS: PERFORMANCE, SERVICES, COMMUNITY ACTIVITIES, KRUSKAL–WALLIS.

CAPÍTULO I

INTRODUCCIÓN

1.1. Descripción del problema

Para la mayoría de los países alrededor del mundo las principales actividades económicas como el comercio, la extracción de recursos o la oferta de servicios funcionan de manera adecuada debido a otras actividades secundarias que dan soporte a las mismas y generan amplios beneficios para la sociedad y las personas (Acemoglu y Robinso, 2014). Estas actividades que se relacionan al ámbito comunitario, social y de servicio de la comunidad en general, son desarrolladas por organizaciones públicas o privadas sin fines de lucro que buscan mejor la vida en sociedad en sus distintos niveles (Krugman, 2012). De acuerdo a la Clasificación Industrial Internacional Uniforme (CIIU) estas actividades están dentro de la nomenclatura O y los códigos del O90 al O93 y se denominan Otras actividades comunitarias, sociales y personales de tipo servicios.

Tabla 1

Subactividades dentro d otras actividades comunitarias sociales y personales de tipo servicios

O	Otras actividades comunitarias sociales y personales de tipo servicios.
O90	Eliminación de desperdicios y de aguas residuales, saneamiento y actividades similares.
O91	Actividades de asociaciones n.c.p.
O911	Actividades de organizaciones empresariales, Profesionales y de empleadores.
O912	Actividades de sindicatos.
O919	Actividades de otras asociaciones.
O92	Actividades de esparcimiento y actividades culturales y deportivas
O921	Actividades de cinematografía, radio y televisión y otras actividades de entretenimiento.
O924	Actividades deportivas y otras actividades de esparcimiento.
O93	Otras actividades de tipo servicio.
O930	Otras actividades de tipo servicio.

Nota. Elaboración propia.

Dentro de este importante sector se encuentran actividades necesarias para el correcto funcionamiento de las economías como la eliminación de desperdicios y aguas residuales, las actividades de organizaciones empresariales, de empleadores y asociaciones como los sindicatos. Las actividades de organizaciones religiosas, políticas y deportivas además de otras actividades que promueven las actividades culturales y sociales en las economías (Lady y Serrano, 2020).

En los países desarrollados, la industria de eliminación de desperdicios y aguas residuales representa un importante sector económico, con un valor estimado de varios miles de millones de dólares. Por ejemplo, en los Estados Unidos, el mercado de gestión de residuos alcanzó alrededor de 80 mil millones de dólares en 2020, con una tasa de crecimiento anual del 3%. En cuanto a los sindicatos, en países como Alemania, aproximadamente el 18% de los trabajadores están sindicalizados, lo que representa una fuerza significativa en las negociaciones laborales. En términos de organizaciones culturales, religiosas, políticas, sociales y deportivas, en países como Francia existen alrededor de 1,3 millones de asociaciones, abarcando una amplia gama de actividades y contribuyendo significativamente a la vida social y cultural del país (Luque et al., 2021).

La importancia de estas actividades dentro de las economías ha determinado que los diversos gobiernos alrededor del mundo traten de motivar el desarrollo de las mismas porque no solo brindan el soporte a otras actividades más importantes en las economías, sino que además promueven una mayor unificación de la sociedad y servicios que a la vez determinan una mayor expansión de la cultura y los saberes de las sociedades (Néstor y García, 2008).

Por lo mismo, en la actualidad existe gran interés en promover las actividades comunitarias sociales y personales dentro de las economías esto con el fin de que los beneficios que generan para la sociedad se incrementen (Bernard et al., 2014). Bajo este propósito el primer paso que han emprendido los gobiernos es medir el nivel de actividad económica que presentan estas actividades y las empresas que representan las mismas esto con el fin de poder diagnosticar su salud y generar a su vez políticas públicas que promuevan una mayor actividad de las mismas y con esto más amplios beneficios de su participación en la sociedad. (Cimoli et al., 2017)

A nivel de Latinoamérica las actividades de este sector relacionadas con la cultura y las actividades sociales no se han desarrollado de la mejor manera debido a los problemas económicos y las constantes crisis que sufren estos países. Por lo mismo, actividades como los sindicatos las organizaciones políticas y religiosas las actividades deportivas y culturales pese a que tienen una presencia en la economía no han sido promovidas por medio de políticas públicas que les permitan generar una mayor actividad económica representada por más amplias ventas (CEPAL, 2017).

En América Latina, la gestión de desperdicios y aguas residuales es un desafío en muchos países debido a la falta de infraestructura adecuada. En México, por ejemplo, solo alrededor del 30% de los residuos sólidos urbanos son tratados adecuadamente, lo que destaca la necesidad de inversiones en este sector. En términos de sindicatos, en Argentina, aproximadamente el 30% de los trabajadores están sindicalizados, aunque esta cifra ha disminuido en los últimos años debido a cambios en la legislación laboral y la estructura económica (Tromben, 2016). En cuanto a las organizaciones culturales, religiosas, políticas, sociales y deportivas, en Brasil existen más de 700 mil organizaciones de la sociedad civil registradas, lo que refleja la diversidad y vitalidad de la sociedad civil en el país (Lady y Serrano, 2020).

La falta de apoyo a estas actividades ha determinado problemas estructurales en la economía. Como, por ejemplo, de esto podemos decir que la falta de sindicatos en los principales sectores económicos de los países de Latinoamérica ha determinado que existan pocos beneficios para los trabajadores y que no haya organizaciones especializadas en defender sus derechos (Castaño Giraldo y Cardona Gómez, 2014). De la misma manera, la falta de instituciones que promuevan el deporte y la cultura ha determinado que en estas sociedades se dé pocas oportunidades para el desarrollo de estas actividades que refuerzan el sentimiento de sociedad y permiten el esparcimiento y normal desarrollo de las personas (Rodríguez Weber, 2018).

En el Ecuador el desarrollo de las actividades culturales y sociales guiadas a los servicios personales tienen una amplia trayectoria porque si bien es cierto no ha insistido políticas públicas que promuevan este sector históricamente el deporte la cultura y la organización social y gremial han representado parte importante de la cultura de la población (Gachet et al, 2011).

En el Ecuador, para septiembre del 2021, el sector denominado Otras actividades comunitarias, sociales y personales de tipo servicios tuvo un decrecimiento de 26,5% en sus índices de actividad económica registrada en relación con los periodos anteriores. Esto tomando en cuenta sus ventas, las cuales se redujeron significativamente debido a los problemas en la economía. Dentro de esto, las actividades de organizaciones empresariales de empleadores y asociaciones tuvieron una caída en su actividad económica del 37%, los sindicatos del 32%, y las actividades culturales y deportivas de un 9% (Valeria et al., 2018).

La información de estas importantes organizaciones que promueven el resto de actividades económicas y a la vez la cohesión social de la población determina que el gobierno deba vigilar de manera constante el nivel de actividad económica de este sector esto con el fin de generar políticas públicas que promuevan el mismo(Navarro-Sangurima et al., 2018). Sin embargo, como ya se mencionó antes de poder generar planeaciones que promuevan las actividades de este sector, es importante conocer la situación de este sector y como ha sido el desempeño de sus actividades económicas medidas por sus ventas en los años recientes. De la misma manera esto conlleva diferenciar cuál ha sido el comportamiento económico y fiscal de las diferentes actividades económicas que conforman el sector comunitario social y personal de servicios en el Ecuador (Camino y Brito, 2021).

1.2. Justificación

1.2.1. Justificación teórica, metodológica y práctica

La industria del sector servicios comunitarias sociales y personales se compone por una diversidad de actividades, cómo o los servicios sociales, asistencia recreativa y actividades culturales, lo cual contribuye a diametralmente al desarrollo global de la sociedad ecuatoriana en materia de productividad esto según la Comisión Económica para América Latina y el Caribe. A pesar de que el sector sea relevante para la economía, la forma en que la industria aporta el crecimiento económico no ha sido abordada con la seriedad y profundidad que requiere el caso, y no solamente en el Ecuador sino también en todo el mundo (CEPAL, 2017).

Aunque es palpable la importancia que tiene la industria sobre una diversidad de actividades sociales, comunitarias y personales en general, la ausencia de un análisis de orden exhaustivo sobre el desempeño económico y fiscal dificulta el entendimiento completo de las contribuciones que tiene el sector en el Producto Interno Bruto (PIB), la generación de empleo, la recaudación de ingresos fiscales y su impacto en el bienestar social, como lo señalan (Camino, 2021).

A lo largo de la historia, siempre se ha sido consciente de la importancia fundamental que el sector social y comunitario tenía en la economía, tanto en el empleo como en la prestación de servicios sociales básicos. No obstante, no se ha investigado a fondo su influencia específica en el crecimiento económico ni sus efectos sobre las finanzas públicas. Tras haber llevado a cabo estas políticas, las comunidades y sectores sociales contribuyen al desarrollo nacional mediante los impuestos a los que están sujetos (Tromben, 2016).

La importancia de la contribución de las personas físicas al desarrollo económico y fiscal es importante para la sociedad, especialmente en lo que respecta a la estabilidad y el crecimiento de la economía, en lo cual se encuentran inmerso la labor social de las asociaciones. En este sentido, es apreciable que el sector de prestación de servicios sociales y comunitarios supone un baluarte para el desarrollo de las economías que tienen estructuras sociales fuertemente desiguales como el Ecuador (Esteban y Fuenmayor, 2020).

Dentro de las teorías que explican el estudio a realizarle tenemos dos principales que son: la teoría de los recursos y capacidades, cuyo postulado principal plantea a las empresas como diferentes en lo que respecta a la disponibilidad de recursos y el aprovechamiento de capacidades, lo que explica los cambios experimentados en los resultados de las organizaciones o unidades productivas (Garzón y Fischer, 2009), y la teoría de los sectores de Clark y Fisher, cuyo modelo económico representa la dinámica evolutiva a nivel económico que experimenta un país a lo largo del tiempo, de lo cual deriva la clasificación de los sectores primario, secundario y terciario (Karaalp, 2019). Estos preceptos teóricos explican integralmente el comportamiento potencialmente divergente o homogéneo que podrían tener los sectores de actividad a nivel económico.

Por otro lado, estas teorías ofrecen una perspectiva valiosa sobre cómo el nivel de actividad económica y las ventas de un sector pueden ser influenciados por variables macroeconómicas, especialmente el gasto agregado. Según estas teorías, durante periodos de recesión o baja actividad económica, la demanda agregada tiende a disminuir debido a la reducción del gasto privado, la inversión y el consumo (Forrer, 2015).

Dentro de la justificación metodológica del estudio es importante explicar que para cumplir con el objetivo uno del estudio que busca determinar el comportamiento del desempeño económico fiscal del sector se utilizó un análisis descriptivo que empleo la estimación de medidas estadísticas como el promedio, la desviación estándar, el rango, el valor máximo y el valor mínimo, y de un mapa de calor (Bozzi, 2023). Para el objetivo dos que se centra en comparar el desempeño económico fiscal de los subsectores analizado se utilizará el estadístico Kruskall – Wallis con el fin de estudiar al sector y establecer las diferencias entre el desempeño las subactividades comunitarias sociales y personales de tipo servicios. Esto utilizando datos del Índice Actividad Registrada publicada por el Instituto Nacional Estadística y Censos (Corporación Andina de Fomento, 2021).

Por otro lado, es importante mencionar que el estudio a realizarse es de gran importancia para la sociedad y el gobierno porque diagnosticar la situación de este sector podrá permitir que se generen políticas públicas adecuadas para promover estas actividades, las cuales generarán una mayor difusión de la cultura del deporte y otro tipo de actividades sociales que son positivas para la economía (García, 2020).

1.2.2. Formulación del problema de investigación

¿Cómo el desempeño económico fiscal se diferencia entre las actividades que conforman el sector comunitario sociales y personales del sector servicios del Ecuador?

1.3. Objetivos

1.3.1. Objetivo general

Establecer las diferencias del desempeño económico fiscal del sector de las actividades comunitarias sociales y personales de tipo servicios.

1.3.2. Objetivos específicos

- Determinar el comportamiento del desempeño económico fiscal del sector de otras actividades comunitarias sociales y personales de tipo servicios en Ecuador en el período 2011 - 2021.

- Comparar el desempeño económico fiscal de los subsectores de otras actividades comunitarias sociales y personales de tipo servicios en Ecuador en el periodo de estudio.

CAPÍTULO II

MARCO TEÓRICO

2.1. Revisión de literatura

2.1.1. Antecedentes investigativos

Dentro de varios artículos de revistas indexadas podemos encontrar los antecedentes investigativos sobre nuestro tema de estudio, el desempeño fiscal y económico de varios sectores y también lo concerniente al sector de las actividades comunitarias, sociales y personales en distintas economías.

En este sentido explican la importancia de las actividades asociativas y populares en el Ecuador recalcando que estas actividades generan una mayor cohesión social y un mayor sentido de pertenencia en la población. Por lo mismo, el correcto desempeño de este sector puede ser de Gran beneficio para la sociedad y para la economía. (Proaño et al., 2018)

La importancia de las actividades de asociación y emprendimiento dentro de las economías porque estas generan vínculos entre la población, de las que pueden resultar actividades económicas que generen amplio beneficio para la sociedad. En este sentido se recalca en este estudio que en los países desarrollados de Europa y Norteamérica las actividades asociativas generan un mayor grado de innovación y emprendimiento que por ejemplo las empresas tradicionales por lo mismo se debe motivar un correcto desempeño económico de este sector por parte del gobierno con el fin de que el emprendimiento y la innovación lleguen a las economías a partir de la población y no solo de las empresas del sector privado (García & Solarte, 2019).

Por otro lado, reportan que a través del levantamiento de información sobre la actividad económica basada en por ejemplo censos económicos encuestas de familia y encuestas empresariales se pueden generar políticas públicas para motivar una mayor actividad económica e incremento de las ventas en determinados sectores. En el estudio los investigadores explican cómo se puede motivar las actividades municipales

basándose en la recolección de información con base en censos económicos y recalca que por medio del análisis de los indicadores de actividad económica se puede generar políticas dinámicas que beneficien y fomenten el desempeño económico y fiscal de cualquier sector. (Corona y López, 2019)

De la misma manera, llegan a explicar cómo a través de políticas de impuestos prediales e ingresos corrientes el municipio de Boyacá ha logrado mejorar los índices de actividad económica de la ciudad, esto deja ver que un correcto análisis de los niveles de actividad económica y de las ventas de los diferentes sectores puede llevar a la creación de políticas tanto nacionales como locales que fomenten los niveles de eficiencia económica y fiscal de los sectores económicos (Castro y Carvajal, 2019). Un caso similar es el que presenta Reyes et al. (2020) al hablar de la configuración del impuesto a la patente municipal con base al ingreso de las actividades económicas en el Gobierno Autónomo Descentralizado Municipal de Pucará en el Ecuador.

Al respecto realizan un análisis del sector manufacturero y su desempeño económico en la ciudad de Oaxaca México a través de este análisis los autores llegan a la conclusión de que las cadenas productivas han mejorado el desempeño económico fiscal de las manufacturas en varios sectores entre los cuales se puede señalar a la producción de alimentos la petroquímica la producción de plásticos la producción de vidrios refrescos y otras industrias de primer orden (Curiel et al., 2020). Por lo mismo, se puede recalcar que los análisis de actividad económica y desempeño fiscal pueden ayudar a mejorar tanto el desempeño de los sectores por medio de incrementar sus ventas como a través de mejorar las cadenas productivas a través de las cuales se consolida su actividad económica.

Regalado et al. (2020) como, ejemplo, de esto realizan un análisis del desempeño económico y la innovación en los diferentes estados de México llegando a la conclusión de que la producción inventiva el capital humano y el capital industrial son los principales factores que motivan el desempeño económico fiscal, la innovación y el crecimiento de las ventas de los diferentes sectores económicos en los estados de México. Figueroa et al. (2020) dentro del mismo tema, explica que los distintos niveles de actividad y desempeño fiscal de los sectores económicos en

México y sus estados han determinado diferencias en los salarios que pagan estos sectores a sus trabajadores.

Al hablar del sector actividades comunitarias, sociales y personales en el Ecuador y una de sus principales actividades las culturales refiere que a través del plan integral de incentivos y fomento a la economía naranja lanzado en 2019 en el Ecuador se busca incentivar el desempeño fiscal de estas actividades. Esto por medio de generar segmentos culturales con políticas, legislaciones marcadas e incentivos que permitan mejorar sus ingresos, sus ventas, así como su presencia en el mercado. Ofreciendo gran cantidad de productos de calidad y entretenimiento para la población. (Cardoso et al., 2020)

Por otro lado, elabora un modelo de actividad económica para medir los efectos de la epidemia de covid-19 en los diferentes sectores y sus ventas. Este modelo aplicado al caso de la economía argentina permite entender cómo las políticas públicas, las demandas de la economía, la productividad de los sectores y otros factores inciden en el futuro de las actividades económicas y el desempeño fiscal de los sectores. Los autores explican que este modelo es óptimo para entender las interrelaciones entre distintas variables que intervienen en el nivel de actividad económica y en el desempeño fiscal que tienen las empresas en la economía argentina. (Mendoza y Chalco, 2020)

Por otra parte, analizan el nivel de actividad económica de los diferentes departamentos de Colombia tomando en cuenta como el producto interno bruto la renta per cápita la tasa de pobreza los niveles de desigualdad y otras variables económicas afectan este nivel de actividad el cual se mide por las ventas totales de los diferentes sectores económicos (Fajardo et al., 2020). Los resultados del estudio permiten ver que los niveles de renta per cápita y las tasas de pobreza son las que más afectan el nivel de actividad de los sectores en cada departamento porque determinan el nivel de ingresos de la población y la demanda de bienes y servicios por parte de los sectores económicos. Similares resultados encuentran Iramain & Ascencio (2021) al analizar el desempeño económico-financiero de las firmas de la Sindicatura General de Empresas Públicas Argentinas y Miranda-Torrez (2021) quienes estudian las empresas privadas dedicadas al sector serbios en Chile.

En otro tema al analizar una de las actividades más importantes del sector actividades comunitarias sociales y personales en el Ecuador el cual se constituye en las actividades culturales determinan que en el país en los últimos años se ha desarrollado una amplia oferta de actividades culturales y empresas dedicadas a este rubro tomando en cuenta actividades como la producción de cine la producción de espectáculos las actividades de artes circenses y artes plásticas por lo que en la actualidad existe un amplio crecimiento de este sector cada vez más competitivo que tiene vinculaciones con otras actividades económicas lo que ha determinado que este sector en la actualidad tenga el nivel para poder competir con esta actividad a un nivel internacional (Correa y Noriega, 2021). Por otro lado, Escandon-Barbosa et al. (2022) describe este mismo efecto de incremento de las actividades culturales y asociativas a nivel global.

Sobre otra de las actividades importantes dentro del sector de estudio el tratamiento de aguas residuales el autor explica que para el caso del cantón Ambato este sector tiene una amplia importancia dentro de la provisión de servicios públicos que genera el municipio para la ciudadanía (Ortiz et al., 2021). Esto debido a que el valor que los ciudadanos pagan por este servicio es mucho menor en comparación al que tendría que devengarse en el caso de que fuera dado por una empresa de tipo privada con fines de lucro. Sigüencia et al. (2022) reportan los mismos resultados para el caso del sector público de tratamiento de aguas de la ciudad de cuenca.

Al analizar el desempeño económico y financiero de las 150 empresas ecuatorianas más longevas en un periodo de 50 años los doctores llegan a la conclusión de que las fluctuaciones en la rentabilidad sobre el activo y sobre el patrimonio son los mejores indicadores para poder predecir el futuro de las actividades económicas y el desempeño tanto financiero como fiscal de estas empresas por lo mismo se puede establecer que obtener amplias rentabilidades con pequeños activos o pequeños patrimonios puede ser un indicativo de un futuro tener una gran actividad económica representada por amplias ventas (Ojeda et al., 2021). Del mismo modo, Ponce et al. (2021) al estudiar también el sector empresarial ecuatoriano y su nivel de actividad económica explica que la pandemia de covid-19 tuvo efectos diferentes cada una de las actividades económicas esto debido a que las restricciones de movilidad y confinamiento, así como los problemas para encontrar materias primas y mano de obra

durante este periodo afecto de manera desigual a las diferentes actividades económicas.

Dentro de lo mismo explican el efecto negativo en las actividades económicas y el desempeño fiscal del sector agrícola en el Ecuador a causa de la crisis económica que vive el Ecuador en años recientes (Lara et al., 2022). Por otro lado, Sumba et al. (2022) reporta como el nivel de actividad de las MIPYMES en el Ecuador es importante para otros sectores, esto debido a la relevante generación de empleos en estas empresas.

Al referirse a otra de las más importantes actividades dentro del sector comunitario social y personal en el cual se centra este estudio refiere sobre el sector sindical que el sindicalismo en el Ecuador es de gran importancia porque la asociación de trabajadores de distintas ramas con el fin de obtener mejores condiciones laborales ha obtenido históricamente buenos resultados al momento de luchar por los derechos de la clase trabajadora (Otero, 2022). Por otro lado, el autor advierte que en los últimos años se han dado un deterioro de las condiciones laborales y procesos de flexibilización de las leyes laborales que han determinado un detrimento de las organizaciones sindicales en el país, lo que afecta sin lugar a duda a toda la población.

2.1.2. Fundamentos teóricos

2.1.2.1. Teorías sobre el desempeño económico fiscal

2.1.2.1.1. Teoría del ciclo económico y fiscal

La teoría del ciclo económico y fiscal examina cómo los ciclos económicos afectan el desempeño fiscal y viceversa. Según esta teoría, los cambios en la actividad económica, como las expansiones y las recesiones, pueden tener un impacto significativo en los ingresos y gastos del gobierno a través de sus efectos en el empleo, la producción y los ingresos fiscales. Durante períodos de recesión, los ingresos fiscales tienden a disminuir debido a la reducción de la actividad económica y el aumento del desempleo, lo que a su vez puede generar presiones sobre el presupuesto público y aumentar los déficits fiscales. En respuesta, el gobierno puede implementar políticas fiscales contra cíclicas, como el aumento del gasto público o la reducción de

impuestos, para estimular la demanda agregada y promover la recuperación económica (García y Solarte, 2019).

Por otro lado, durante períodos de expansión económica, el gobierno puede optar por políticas fiscales más restrictivas para evitar el sobrecalentamiento de la economía y contener la inflación. Esto puede implicar la reducción del gasto público o el aumento de impuestos para moderar el crecimiento excesivo y garantizar la estabilidad macroeconómica a largo plazo. La interacción entre los ciclos económicos y fiscales es crucial para comprender la dinámica de la economía en su conjunto. Los cambios en la actividad económica pueden tener efectos directos en los ingresos y gastos del gobierno, mientras que las decisiones fiscales pueden influir en la magnitud y duración de los ciclos económicos al afectar la demanda agregada y la confianza de los inversores (García y Solarte, 2019).

En este sentido, la teoría del ciclo económico y fiscal destaca la importancia de la política fiscal como un instrumento para estabilizar la economía a lo largo del ciclo económico y promover el crecimiento económico sostenible. La comprensión de esta dinámica es crucial para diseñar políticas fiscales efectivas que puedan mitigar los efectos de las fluctuaciones económicas y promover la estabilidad macroeconómica a largo plazo (V. García y Solarte, 2019).

2.1.2.1.2. Teoría de la austeridad fiscal

La teoría de la austeridad fiscal es un enfoque que postula que la reducción del gasto público y la consolidación fiscal pueden mejorar el desempeño económico a largo plazo al promover la confianza de los inversores y reducir el endeudamiento del gobierno. Este enfoque ha sido objeto de debate intenso en el ámbito de la economía y la política, ya que sus implicaciones pueden tener efectos significativos en la economía y en la sociedad en general (Pérez et al., 2023).

La premisa fundamental de la teoría de la austeridad fiscal es que los déficits fiscales excesivos pueden llevar a una mayor incertidumbre económica y financiera. Los altos niveles de endeudamiento gubernamental pueden aumentar el riesgo de crisis de deuda y dificultar la capacidad del gobierno para financiar sus operaciones y cumplir con sus

obligaciones financieras. Como resultado, se argumenta que la reducción del gasto público y la contención del endeudamiento pueden ayudar a restaurar la credibilidad fiscal y crear un entorno más estable y propicio para la inversión y el crecimiento económico (Correa y Noriega, 2021).

Desde esta perspectiva, las políticas de austeridad fiscal suelen implicar medidas para reducir el gasto público en áreas como la educación, la salud, la infraestructura y los programas sociales. Estas medidas pueden incluir recortes en los salarios del sector público, la eliminación de subsidios, la racionalización de los programas de bienestar y la reforma de los sistemas de pensiones. Además, la austeridad fiscal puede implicar medidas para aumentar los ingresos del gobierno a través de aumentos de impuestos o la ampliación de la base impositiva (Curiel et al., 2020).

Sin embargo, los críticos de la teoría de la austeridad señalan que las medidas de austeridad pueden tener efectos adversos en el corto plazo. La reducción del gasto público puede provocar una contracción en la demanda agregada y una disminución en la actividad económica, lo que a su vez puede llevar a un aumento del desempleo y una caída en los niveles de consumo e inversión. Además, la austeridad fiscal puede tener efectos desproporcionados en los grupos más vulnerables de la sociedad, exacerbando las desigualdades socioeconómicas y socavando la cohesión social.

La teoría de la austeridad fiscal plantea que la reducción del gasto público puede mejorar el desempeño económico a largo plazo al restaurar la confianza de los inversores y reducir el endeudamiento del gobierno. Sin embargo, es importante reconocer los posibles costos sociales y económicos de las medidas de austeridad, especialmente en el corto plazo, y considerar cuidadosamente su implementación en función del contexto económico y social específico de cada país. La aplicación de políticas de austeridad fiscal debe equilibrarse con la necesidad de proteger el bienestar de la población y promover un crecimiento económico inclusivo y sostenible (Regalado et al., 2020).

2.1.2.1.3. Teoría de los Recursos y Capacidades (RBV)

La teoría de los recursos y capacidades, conocida también como Resource-Based View (RBV) en inglés, surgió en el campo de la dirección estratégica. Su idea principal es que las organizaciones son diferentes en cuanto a sus recursos y capacidades, lo que explica las variaciones en sus resultados (Garzón y Fischer, 2009). Según esta teoría, las organizaciones no son uniformes, sino que tienen combinaciones únicas de recursos y capacidades que les permiten lograr ventajas competitivas sostenibles (Luján, 2017). Los recursos pueden ser tangibles, como activos físicos y financieros, o intangibles, como el conocimiento, la reputación y la cultura organizacional (Pulido, 2002). Las capacidades se refieren a la habilidad de la organización para usar estos recursos de manera efectiva para alcanzar sus objetivos estratégicos.

La teoría de los recursos y capacidades es crucial para entender el éxito de una organización, enfocándose en los atributos únicos de los recursos y capacidades que una empresa posee y maneja. Esta teoría postula que la habilidad de una empresa para generar ingresos elevados y sostenibles está íntimamente relacionada con su capacidad para utilizar estos recursos y capacidades de manera efectiva en un mercado competitivo (Fong et al., 2017). En esencia, la teoría subraya que no todos los recursos tienen el mismo valor ni son igualmente escasos, y que el desempeño superior de una empresa depende de su capacidad para combinar estos recursos y capacidades de manera eficiente (Dakare et al., 2019). Esta combinación estratégica es lo que permite obtener y, más importante aún, mantener una ventaja competitiva a largo plazo (Utami, 2023). Por lo tanto, una empresa debe no solo poseer recursos y capacidades valiosos y raros, sino también ser capaz de utilizarlos efectivamente para diferenciarse de sus competidores y capturar valor en el mercado.

Los recursos y capacidades de una empresa deben ser empleados para definir su estrategia de negocio, actuando como la principal fuente de ventaja competitiva (Milara y Navarro, 2014).. Así, estos recursos y capacidades influyen en el rendimiento de la empresa a largo plazo. Actualmente, muchas organizaciones han formulado su estrategia basándose en el desarrollo y explotación de capacidades internas bien definidas (Matwiejczuk, 2019). Además, al considerar los recursos y capacidades

como la fuente de ventajas competitivas, se reconoce que cada empresa posee recursos y capacidades únicos, lo que le proporciona oportunidades inimitables como fuente de ventajas competitivas.

2.1.2.2. Desempeño económico fiscal

En el contexto de la economía, el desempeño económico se erige como un indicador fundamental que evalúa la salud y vitalidad de una economía en su conjunto. Este ensayo se adentra en la conceptualización del desempeño económico, explorando sus dimensiones, medidas y factores determinantes. Desde la perspectiva de un investigador de postgrado en economía, se examinarán en detalle las diferentes facetas que influyen en el desempeño económico y su importancia en la formulación de políticas económicas (Curiel et al., 2020).

El desempeño económico influye en gran medida en la formulación de políticas económicas a nivel nacional e internacional. Los responsables de formular políticas utilizan información sobre el desempeño económico actual y las tendencias futuras para diseñar y ajustar políticas que promuevan el crecimiento, la estabilidad y la equidad. La política monetaria y fiscal se ajusta en respuesta a las condiciones económicas para estimular el crecimiento durante períodos de desaceleración y frenar la inflación durante períodos de expansión (Corona y López, 2019).

Los reguladores utilizan información sobre el desempeño económico para diseñar y aplicar regulaciones que promuevan la competencia, protejan a los consumidores y aseguren la estabilidad financiera. Los líderes políticos utilizan datos sobre el desempeño económico de su país para participar en negociaciones internacionales sobre comercio, finanzas y medio ambiente, buscando promover los intereses nacionales y la cooperación internacional. Además, los gobiernos diseñan políticas de desarrollo económico y redistribución del ingreso para abordar la pobreza, la desigualdad y otros desafíos sociales identificados a través de la evaluación del desempeño económico (Fajardo et al., 2020).

En el contexto de la economía, el desempeño económico fiscal emerge como un aspecto crucial en la evaluación de la salud financiera y la gestión gubernamental de

un país. Este ensayo se adentra en la conceptualización del desempeño fiscal, examinando su significado, medidas, determinantes y consecuencias. Desde la perspectiva de un investigador de postgrado en economía, se explorarán las múltiples dimensiones que componen el desempeño fiscal y su importancia en la estabilidad económica y el bienestar social (Sumba et al., 2022).

El desempeño económico fiscal puede ser definido como la capacidad del gobierno para gestionar efectivamente sus ingresos, gastos y deudas con el fin de alcanzar objetivos económicos y sociales. Esta definición abarca varias dimensiones que reflejan la solidez de las finanzas públicas de un país (Mendoza y Chalco, 2020).

Una de estas dimensiones es la sostenibilidad fiscal, que se refiere a la capacidad del gobierno para mantener la estabilidad de sus finanzas a lo largo del tiempo, evitando niveles insostenibles de deuda pública y déficits fiscales crónicos. Otro aspecto importante es la eficiencia en la recaudación de ingresos, que implica la capacidad del gobierno para recaudar los ingresos necesarios para financiar sus gastos de manera equitativa y eficiente, minimizando la evasión fiscal y la elusión de impuestos (Castro y Carvajal, 2019).

Además, la calidad del gasto público es fundamental en el desempeño fiscal, ya que se refiere a la eficacia y eficiencia con la que el gobierno utiliza sus recursos para proporcionar bienes y servicios públicos. Esto implica asegurar que los recursos se asignen a áreas prioritarias y generen beneficios sociales significativos. Por último, la transparencia y la rendición de cuentas son elementos esenciales del desempeño fiscal, porque implican la divulgación adecuada de información financiera y la rendición de cuentas por parte del gobierno ante los ciudadanos y otras partes interesadas (Corona y López, 2019).

El desempeño económico fiscal es de suma importancia para la estabilidad económica y el bienestar social de un país. Un desempeño fiscal deficiente puede conducir a una serie de consecuencias negativas, como el aumento de la deuda pública, la inflación, la disminución de la confianza de los inversionistas y la reducción de la capacidad del gobierno para proporcionar servicios públicos esenciales. Por otro lado, un desempeño fiscal sólido puede contribuir al crecimiento económico sostenible, la estabilidad

macroeconómica y la reducción de la pobreza. Además, una gestión fiscal efectiva puede mejorar la confianza de los inversionistas, promover la inversión privada y fomentar un entorno empresarial favorable (Otero, 2022).

El desempeño económico fiscal es un aspecto fundamental de la gestión económica y gubernamental de un país. A través de la sostenibilidad fiscal, la eficiencia en la recaudación de ingresos, la calidad del gasto público y la transparencia y rendición de cuentas, los gobiernos pueden garantizar una gestión fiscal efectiva que promueva el crecimiento económico y el bienestar social. Por lo tanto, es crucial que los responsables de formular políticas y los tomadores de decisiones comprendan y aborden las múltiples dimensiones del desempeño fiscal para asegurar un futuro económico próspero y sostenible.

2.1.2.2.1. Índices de actividad económica registrada

Los índices de actividad económica registrada son herramientas estadísticas que permiten medir y analizar el nivel de actividad económica en una determinada economía o región. Estos índices se basan en una variedad de datos y variables económicas, como la producción industrial, las ventas al por menor, el empleo, la inversión y el comercio exterior, entre otros. La idea principal detrás de los índices de actividad económica registrada es proporcionar una representación sintética y cuantitativa del estado y la evolución de la actividad económica en un período de tiempo específico (Figueroa et al., 2020).

Existen varios tipos de índices de actividad económica registrada, cada uno enfocado en aspectos específicos de la actividad económica y basado en diferentes conjuntos de datos. Algunos de los índices más comunes incluyen:

- **Índice de Producción Industrial**: Mide la actividad en el sector industrial, incluyendo la fabricación, la minería y la producción de energía.
- **Índice de Ventas al por Menor:** Evalúa la actividad en el sector minorista, proporcionando información sobre el consumo de los hogares.
- **Índice de Empleo:** Examina los niveles de empleo en la economía, incluyendo el número de trabajadores empleados y la tasa de desempleo.

- **Índice de Inversión:** Analiza la actividad en el sector de la inversión, incluyendo la inversión en bienes de capital y la formación bruta de capital fijo.

Estos son solo algunos ejemplos de los tipos de índices de actividad económica registrada disponibles, y la lista puede variar según el contexto y los objetivos específicos del análisis económico.

Los índices de actividad económica registrada sirven para una variedad de propósitos en el análisis económico. En primer lugar, proporcionan una medida objetiva y cuantitativa del estado de la economía en un momento dado, permitiendo a los analistas y responsables de políticas evaluar el desempeño económico y tomar decisiones informadas. Además, los índices de actividad económica registrada pueden utilizarse para identificar tendencias a largo plazo y patrones de comportamiento en la economía, lo que puede ayudar a prever cambios y anticipar posibles crisis económicas (Reyes et al., 2020).

El cálculo de los índices de actividad económica registrada varía según el tipo de índice y los datos disponibles. Sin embargo, en general, los índices se calculan utilizando una fórmula que compara el nivel de actividad económica en un período de tiempo específico con un período de referencia o base. Por ejemplo, el índice de producción industrial puede calcularse dividiendo la producción industrial actual entre la producción industrial en un período base y multiplicando el resultado por 100. De esta manera, se obtiene un índice que muestra el cambio relativo en la producción industrial en comparación con el período base (Mendoza y Chalco, 2020).

2.1.2.2.2. Índice de Nivel de Actividad Registrada (INA-R)

En el Ecuador se cálcula el Índice por Nivel de Actividad Registrada (INA-R) se construye utilizando la Clasificación Industrial Internacional Uniforme de todas las Actividades Económicas (CIIU)-Tercera Revisión, que estandariza el proceso estadístico nacional y garantiza la comparabilidad a nivel nacional e internacional de la información económica (INEC, 2021).

La CIIU-3 clasifica las actividades económicas mediante reglas que asignan códigos a las unidades estadísticas, lo que facilita la recolección y procesamiento de datos. El INA-R utiliza la fórmula de Laspeyres para disponer de índices elementales al nivel de Clase (4 dígitos de la CIIU-3) evalúa el desempeño económico-fiscal mensual de los sectores productivos, utilizando un indicador estadístico que compara las ventas corrientes de un mes con las del mismo mes del año base (Año 2002=100), expresado en términos de su crecimiento histórico promedio y el comportamiento medio de los últimos doce meses. La fórmula empleada es la siguiente:

$$R_t^G \frac{\sum_{i=1}^{nG} V_{t,i}^G}{\sum_{i=1}^{nG} V_{0,i}^G} \qquad (1)$$

$V_{t,i}^G$ = Las ventas del contribuyente especial i en el mes t, perteneciente al grupo G.

G = Conjunto de empresas a nivel de clases según la CIIU – 3.

$V_{0,i}^G$ = Ventas de las empresas i en el mes t del período base; es decir, perteneciente a uno de los 12 periodos (meses) del año 2002, perteneciente al grupo G.

La variable de interés del INA-R es el valor de las ventas realizadas por las empresas en el período de referencia, considerando la actividad principal de la empresa, identificada mediante la CIIU-3, que cuenta con 17 secciones, 60 divisiones, 159 grupos y 292 clases, con desagregaciones adicionales en subclases y actividades individuales. La codificación utilizada es alfanumérica, donde la parte literal identifica las secciones y la parte numérica describe los otros niveles de clasificación (INEC, 2021).

El cálculo del Índice por Nivel de Actividad Registrada (INA-R) se basa en un período base correspondiente al año 2002, dividiéndolo en 12 subperiodos base (los 12 meses del año 2002). El período de referencia del INA-R es el Período Fiscal, que coincide con el mes calendario de la declaración del Impuesto al Valor Agregado (IVA) para las empresas calificadas como Contribuyentes Especiales del SRI. La estimación o imputación de las ventas en el período base se realiza considerando diferentes escenarios: empresas con información de valor de ventas "0" (cero), que indican

ausencia de actividad económica; empresas con información vacía, que no declararon ningún valor de venta; y empresas con información negativa, que han recibido más devoluciones que ventas. El objetivo de la imputación es obtener una estimación de las ventas en empresas sin datos declarados, utilizando el método del porcentaje promedio de participación de las empresas en el período base. Este método implica multiplicar el total de ventas en el período t por el porcentaje promedio de participación de la empresa en los meses del período base. Finalmente, para el mes de referencia t, se determina el porcentaje de variación (INEC, 2021).

2.1.2.3. Teoría de los Sectores de Clark y Fisher

La teoría de los sectores de Clark y Fisher es un modelo económico que ilustra la evolución económica de un país a lo largo del tiempo, conforme este se desarrolla y avanza. Esta teoría categoriza la economía en tres sectores principales: primario, secundario y terciario (Karaalp, 2019). Cada sector tiene un rol distinto en la economía y su relevancia cambia a medida que una economía crece. Esta teoría es valiosa para comprender el desarrollo económico de los países y las transiciones estructurales que experimentan durante su evolución. Facilita a los economistas y a los responsables de políticas anticipar cambios en la estructura del empleo y en la demanda de habilidades, permitiendo una planificación adecuada para fomentar un crecimiento económico sostenible (Buletova et al., 2019). Aunque la teoría de los sectores de Clark y Fisher ofrece una visión general útil del desarrollo económico, también presenta algunas limitaciones.

La Teoría de los Sectores de Fisher (1939) y Clark (1957) dividió la industria en tres categorías: producción primaria, secundaria y terciaria. Esta clasificación se convirtió en una base fundamental para entender y analizar la estructura industrial, evolucionando posteriormente en la Clasificación Industrial Internacional Uniforme (CIIU). La CIIU ha sido adoptada como estándar nacional en la mayoría de los países y se utiliza ampliamente para categorizar datos de acuerdo con el tipo de actividad económica en diversas áreas de estadísticas económicas y sociales, como las cuentas nacionales, la demografía empresarial, el empleo y otras (T.-Y. Kim et al., 2014). No obstante, algunos críticos argumentan que la clasificación de Fisher-Clark es

demasiado simplista para reflejar adecuadamente las características específicas de cada industria.

La Teoría de los Sectores de Clark y Fisher proporciona un marco útil para comprender el desarrollo económico y la transición de una economía a través de diversas etapas sectoriales, aunque presenta algunas limitaciones y requiere adaptaciones a las realidades contemporáneas (Munro y Sumaila, 2015). En la etapa primaria, según esta teoría, las economías primitivas y agrarias cuentan con la mayoría de su fuerza laboral en el sector primario. La tecnología es básica y la producción se centra en la subsistencia. La transición al sector secundario se basa en la industrialización, lo que provoca una migración de la fuerza laboral hacia este sector. La mecanización de la agricultura reduce la necesidad de mano de obra, mientras que aumentan las fábricas y la manufactura (Tobin, 2005). Finalmente, en la etapa terciaria, la economía postindustrial se caracteriza por la estandarización de la producción de bienes y un incremento en la demanda de servicios especializados y de consumo (Clark y Yoshimura, 2015). La innovación tecnológica y la globalización también impulsan esta transición.

2.1.2.4. Clasificación CIIU

La Clasificación Industrial Internacional Uniforme (CIIU) es un sistema estándar utilizado para clasificar las actividades económicas a nivel mundial. Esta clasificación, desarrollada por las Naciones Unidas, es un instrumento esencial en el análisis económico, ya que proporciona una estructura común para la comparación y el estudio de las actividades económicas en diferentes países y regiones. En este ensayo, exploraremos en detalle qué es la clasificación CIIU, su importancia en el análisis económico y quién la elabora, utilizando un lenguaje apropiado para un profesor de economía. La Clasificación Industrial Internacional Uniforme (CIIU) es un sistema de clasificación utilizado para agrupar las actividades económicas en categorías definidas y estandarizadas. Este sistema se utiliza para organizar y categorizar las diversas actividades económicas en función de su naturaleza y características específicas. La CIIU proporciona una estructura jerárquica que permite clasificar las actividades

económicas en varios niveles de detalle, desde sectores amplios hasta actividades individuales específicas (Reyes et al., 2020).

La clasificación CIIU sirve para una variedad de propósitos en el análisis económico. En primer lugar, proporciona un marco común para la recopilación, análisis y presentación de datos económicos a nivel internacional. Esto facilita la comparación y el estudio de las actividades económicas en diferentes países y regiones, permitiendo a los analistas y responsables de políticas comprender mejor la estructura y dinámica de las economías a nivel mundial. Además, la clasificación CIIU es una herramienta importante para la elaboración de estadísticas económicas y la generación de indicadores clave de desempeño económico, como el Producto Interno Bruto (PIB), la producción industrial, las ventas al por menor y el empleo. Al organizar las actividades económicas en categorías definidas, la CIIU facilita la recolección y análisis de datos, lo que a su vez permite a los analistas monitorear y evaluar el desempeño económico de una economía en particular (Ponce et al., 2021).

2.1.2.4.1. Sector actividades comunitarias sociales y personales en Ecuador

En la búsqueda del desarrollo económico y social, diversas actividades desempeñan un papel significativo en la configuración y evolución de las economías modernas. Desde la eliminación de desperdicios y aguas residuales hasta las actividades de organizaciones empresariales, religiosas, políticas y deportivas, así como aquellas que promueven la cultura y la sociedad, cada una contribuye de manera única al tejido económico y social de una nación. Este ensayo se propone analizar en detalle cada una de estas actividades, explorando su naturaleza, impacto y relevancia en la economía y la sociedad contemporánea (Escandon-Barbosa et al., 2022).

Eliminación de Desperdicios y Aguas Residuales

La eliminación de desperdicios y aguas residuales es una actividad crítica para garantizar la salud pública, la protección del medio ambiente y el desarrollo sostenible. En un contexto económico, la gestión adecuada de los residuos y aguas residuales es esencial para evitar costos asociados con la contaminación ambiental, la degradación del ecosistema y la pérdida de productividad. Además, la industria de gestión de

residuos puede generar empleo y oportunidades de negocio, contribuyendo así al crecimiento económico, local y regional (Ortiz et al., 2021).

2.1.2.4.2. Actividades de Organizaciones Empresariales de Empleadores y Asociaciones como los Sindicatos

Las organizaciones empresariales de empleadores y los sindicatos desempeñan un papel crucial en la dinámica laboral y la negociación colectiva en las economías modernas. Las asociaciones empresariales representan los intereses de los empleadores, abogando por políticas y regulaciones que promuevan un entorno empresarial favorable y la creación de empleo. Por otro lado, los sindicatos representan los intereses de los trabajadores, luchando por mejores condiciones laborales, salarios justos y derechos laborales. La interacción entre estas dos fuerzas puede influir en la estructura salarial, las políticas laborales y la estabilidad laboral en una economía. Además, la negociación colectiva entre empleadores y sindicatos puede conducir a acuerdos que equilibren los intereses de ambas partes, promoviendo así la armonía laboral y la productividad económica (Pérez et al., 2023).

2.1.2.4.3. Actividades de Organizaciones Religiosas, Políticas y Deportivas

Las actividades de organizaciones religiosas, políticas y deportivas trascienden lo económico para desempeñar un papel central en la configuración de valores, identidades y relaciones sociales en una sociedad. Las organizaciones religiosas, por ejemplo, no solo proporcionan servicios espirituales, sino que también pueden ofrecer programas de ayuda social, educación y salud que complementan los esfuerzos gubernamentales en estas áreas. Por otro lado, las organizaciones políticas son fundamentales para la democracia y el funcionamiento del sistema político. Además de participar en la formulación de políticas públicas y la toma de decisiones, pueden movilizar a la ciudadanía, promover la participación cívica y abogar por cambios sociales y económicos. En cuanto a las organizaciones deportivas, tienen un impacto significativo en la salud, el bienestar y la cohesión social. Además de fomentar la actividad física y el entretenimiento, pueden promover valores como el trabajo en

equipo, la disciplina y la superación personal, contribuyendo así al desarrollo humano y social (Escandon-Barbosa et al., 2022).

2.1.2.4.4. Otras Actividades que Promueven las Actividades Culturales y Sociales

Además de las actividades mencionadas, existen otras que promueven las actividades culturales y sociales en las economías. Estas pueden incluir iniciativas de promoción cultural, eventos comunitarios, programas educativos y actividades de voluntariado. Estas actividades no solo enriquecen la vida cultural y social de una sociedad, sino que también pueden tener impactos económicos tangibles, como el turismo cultural, la revitalización de áreas urbanas y el desarrollo de industrias creativas y culturales. Estas actividades pueden promover la diversidad, la inclusión y la cohesión social al proporcionar espacios para la expresión cultural y el intercambio intercultural. En un mundo cada vez más globalizado y diverso, estas actividades desempeñan un papel crucial en la construcción de sociedades más inclusivas y resilientes (Correa y Noriega, 2021).

2.2. Hipótesis (opcional) y/o preguntas de investigación

Ho: No existe diferencias significativas en el desempeño económico fiscal entre las actividades que conforman el sector comunitario sociales y personales del sector servicios del Ecuador entre sus 4 grupos económicos durante el período comprendido entre 2011 y 2021.

H1: Existe diferencias significativas en el desempeño económico fiscal entre las actividades que conforman el sector comunitario sociales y personales del sector servicios del Ecuador entre sus 4 grupos económicos durante el período comprendido entre 2011 y 2021.

CAPÍTULO III

METODOLOGÍA

3.1. Recolección de la información

Población

La población de estudio se refiere a un conjunto específico y definido de casos que está limitado y accesible. Este conjunto será utilizado como referencia para la selección de la muestra, la cual debe cumplir con una serie de criterios predeterminados (Gómez et al., 2016). La investigación que se propone, implica el análisis del sector de "otras actividades comunitarias sociales y personales" en Ecuador, sector que se encuentra clasificado dentro de la familia O del CIIU3, esto de acuerdo con los lineamientos establecidos por el Instituto Nacional de Estadística y Censos (INEC). Desde el punto de vista estadístico, la población que se considera como objeto de análisis, para dar cumplimiento a los objetivos de investigación, se compone por la totalidad de observaciones temporales del sector expuesto y sus subsectores, esto en lo que respecta al Índice de Actividad Económica (INA-R) a lo largo del período 2011-2021.

Muestra

En este sentido, se considera como universo de análisis al total de posibles observaciones del indicador que habrían existido desde el inicio de la industria mencionada, lo cual la constituye como una población infinita de estudio, es decir, que no se conoce el tamaño de la misma (Bernal, 2016). Por lo tanto, como el período que se pretende analizar es un subconjunto de la población, se reconoce a éste como una muestra, misma que se compone por 520 datos de análisis que, como se indicó, supone cada una de los datos que nos proporciona el (INAR-R) porque, mide el índice de desempeño económico fiscal de los diferentes grupos productivos que conforman según la nomenclatura (CIIU3) en el período que se evalúa en la presente investigación. Son los valores de todas las ventas de este índice de actividad registrada que se hacen en todos los sectores y cada una cuenta con distintas actividades, tomando

en cuenta en este caso uno de los grupos importantes en el país es el sector “otras actividades comunitarias sociales y personales”.

Tabla 1

Diferentes actividades del grupo otras actividades comunitarias, sociales y personales

Actividad	Código CIIU
Eliminación de desperdicios y de aguas residuales, saneamiento y actividades similares	O90
Actividades de asociaciones	O91
Actividades de esparcimiento y actividades culturales y deportivas	O92
Otras actividades de tipo servicio	O93

Nota: Diferentes actividades del grupo otras actividades comunitarias, sociales y personales. *Fuente:* Elaboración propia

Fuentes secundarias

El estudio emplea fuentes de información de carácter secundario, dicho de otra forma, utiliza datos estadísticos no recopilados de primera mano, sino que ya han sido generados por instituciones gubernamentales como el INEC. Esta naturaleza de los datos provee de cierta fehaciencia a las estadísticas consideradas para su análisis en la investigación, lo que proporciona confiabilidad a las inferencias que resulten del análisis estadístico y econométrico propuesto (Sánchez, 2014). Estas formas o fuentes de información hacen referencia a datos cuantitativos referentes al INA-R, conceptos teóricos dispuestos en libros y artículos científicos y repositorios digitales de tesis, tesinas o artículos científicos.

Particularmente, en lo que concierne a las estadísticas del indicador, éste tiene el propósito de cuantificar el rendimiento económico a nivel sectorial de las industrias que realizan actividades en el territorio ecuatoriano, y la fuente de información contiene datos desde el año 2003 hasta el año 2021. Esta característica de la base de información estadística particularmente dotará de vigencia al estudio que se plantea desarrollar, sobre todo en aquellos casos en los que se pretenda expandir la muestra de estudio con el propósito de adquirir mayor potencia estadística. Siendo así, con los datos recabados, se procurará una medición asertiva de los parámetros poblacionales que permitan comparar el sector de análisis con el resto de las industrias de la economía ecuatoriana.

Técnicas

La técnica que se utilizó es el análisis documental (AD) para esta investigación, porque se basó principalmente en fuentes secundarias, El análisis documental ha sido abordado por diversos investigadores y académicos, quienes han destacado distintos matices y aspectos esenciales a lo largo de varias décadas (Peña y Morillo, 2007). Este proceso surge de la creciente necesidad de facilitar el acceso de las personas a las fuentes de información, las cuales han experimentado un aumento considerable en su volumen de producción. Los métodos de recuperación de información, como el análisis documental, responden a tres necesidades informativas clave de los usuarios. En primer lugar, proporcionan la oportunidad de conocer las investigaciones y trabajos realizados por otros expertos en un campo específico. En segundo lugar, permiten acceder a segmentos específicos de información contenidos en documentos particulares. Y, por último, posibilitan la obtención de la totalidad de información relevante disponible sobre un tema específico. La institución encargada de recolectar los datos fue el INEC

Instrumentos

La ficha de registro de datos es el principal instrumento de recolección de información que se empleará para realizar la investigación que se expone, también son herramientas de trabajo capaces de proporcionar información (Planas. M y Rodríguez, 2004). Misma, que se estructurará en una hoja de cálculo, de manera que se pueda gestionar adecuadamente la información recopilada para su posterior análisis descriptivo e inferencial. En consecuencia, se clasificará la información en columnas y filas; las primeras clasificarán las observaciones en conformidad a las denominaciones de las variables e indicadores que se proponen en la tabla de operacionalización, mientras que las filas clasificarán los datos acordé a su periodicidad temporal, esto es año y mes en el que se suscitaron, para lo cual se requerirá crear dos variables referenciales: una de año y otra de mes. La conformación de esta ficha de registro de datos posibilitará el tratamiento de los datos de una forma adecuada para una posterior presentación de la información a través de gráficos y tablas de estadísticas, mismas que permitirán el desarrollo de una evaluación concisa y realista de la situación que experimenta el sector objeto de análisis.

3.2. Tratamiento de la Información

La investigación se basa en un enfoque cuantitativo centrado en la recolección de datos para respaldar teorías mediante mediciones numéricas y análisis estadísticos, con el objetivo de establecer las diferencias del desempeño económico fiscal. En la primera fase del estudio, se llevó a cabo un minucioso análisis descriptivo utilizando datos secundarios obtenidos meticulosamente del Índice de Nivel de Actividad Registrada (INA-R). Este análisis permitió una exploración detallada y exhaustiva de las diversas tendencias, características y comportamientos presentes en los datos recopilados, brindando una visión integral de la situación estudiada. Además, se utilizó el análisis del contraste de Kruskal – Wallis, que es la versión no paramétrica del test ANOVA, el cual es robusto en presencia te heterogeneidad en la dispersión de los datos. En este sentido, no se evalúa la normalidad en la distribución de las variables.

3.2.1. Estudio descriptivo

3.2.1.1. Análisis exploratorio de datos

Para alcanzar el primer objetivo planteado dentro de la investigación que determinará el comportamiento del desempeño económico fiscal del sector de otras actividades comunitarias sociales y personales de tipo servicios en Ecuador en el período 2011 – 2021. Consistirá en realizar un análisis descriptivo y de las variaciones experimentadas por el INA-R durante los años mencionados para el sector de otras actividades comunitarias de índole social y personal y de los subsectores que lo conforman que para el caso son cuatro: eliminación de desperdicios y aguas residuales (O90), actividades de asociaciones (O91), actividades de esparcimiento y actividades culturales y deportivas (O92) y otras actividades de tipo servicio (O93). El análisis concerniente a la descripción de las apreciaciones del indicador que se mencionó anteriormente implicará la estimación de medias estadísticos descriptivos como el promedio, la desviación estándar, el rango, el valor máximo y el valor mínimo.

3.2.1.1.1 Media

La media, también conocida como promedio, es una herramienta valiosa para comprender el Índice de Nivel de Actividad Registrada (INA-R) en Ecuador. Este valor representativo ofrece una visión general de la distribución de los datos, indicando el punto medio alrededor del cual se agrupan. La principal utilidad de la media radica en su capacidad para resumir rápidamente información numérica, proporcionando una comprensión clara de la magnitud central de un conjunto de números.

$$\bar{x} = \frac{x1 + x2 + x3 + x4 + \cdots + xn}{\mathrm{N}}$$

3.2.1.1.2 Mediana

La mediana es una medida estadística que se encuentra en el centro de un conjunto de datos ordenados, dividiéndolo en dos partes iguales: la mitad de los valores se ubican por encima de la mediana y la otra mitad por debajo. Esta medida es especialmente valiosa cuando existen valores extremos que podrían distorsionar la interpretación de la media, ya que la mediana no se ve afectada por estos valores atípicos. Por lo tanto, ofrece una visión alternativa sobre la tendencia central de los datos, siendo particularmente útil en conjuntos de datos con valores extremos o distribuciones sesgadas.

$$M_e = L_i + \frac{\frac{n}{2} - F_i - 1}{f_i} \cdot A_i$$

En donde:

Li = Límite inferior del intervalo (se encuentra la mediana)

n= número de datos del estudio (sumatoria de las frecuencias absolutas)

Fi-1 = frecuencia absoluta de intervalo en el que se encuentra la mediana.

Ai = amplitud del intervalo en el que se encuentra la mediana.

3.2.1.1.3 Rango

El rango es una medida estadística que proporciona información sobre la amplitud o extensión total del Índice de Actividad Económica (INA-R) del Ecuador. Se calcula restando el valor mínimo del conjunto de datos al valor máximo. Este indicador es valioso para comprender la variabilidad de los datos, ya que muestra la distancia entre el valor más bajo y el más alto. La utilidad del rango radica en su capacidad para identificar la diferencia máxima entre los valores observados, ofreciendo una noción clara de la amplitud de los datos sin detallar la distribución interna de los mismos. Aunque el rango no proporciona información sobre la dispersión de los datos en su totalidad, sí permite obtener una visión rápida de la extensión general de los valores presentes en el conjunto de datos.

$$R = (Máx_x - Min_x)$$

3.2.1.1.4 Varianza

La varianza es una medida estadística relevante que representa la dispersión de un conjunto de datos en relación con su media. Se calcula encontrando la diferencia entre cada valor y la media, elevando al cuadrado esas diferencias, sumándolas y luego dividiendo el resultado por el número total de valores. Esta medida ofrece información sobre la dispersión del Índice de Actividad Económica (INA-R): a mayor varianza, mayor es la dispersión respecto a la media. La utilidad de la varianza radica en su capacidad para evaluar cuánto se apartan los valores individuales del promedio, permitiéndonos analizar la coherencia o variabilidad de los datos en relación con su media.

La varianza es una medida estadística que indica la dispersión de un conjunto de datos con respecto a su media. Se calcula como la media de los cuadrados de las diferencias entre cada dato y la media del conjunto. Una varianza más alta indica una mayor dispersión de los datos, mientras que una varianza baja sugiere que los datos están más agrupados alrededor de la media.

$$s^2 = \frac{\sum(x_j - x)^2}{n}$$

En donde:

s^2 = varianza

x_j= valor de cada dato

x = media de los datos

n = número de datos

3.2.1.1.5 Desviación estándar

La desviación estándar, una medida estadística esencial, indica cuánto varían los valores de un conjunto de datos respecto a su media. Se calcula como la raíz cuadrada de la varianza y proporciona una perspectiva más comprensible de la dispersión de los datos. Una desviación estándar alta señala una mayor dispersión de los datos alrededor de la media, mientras que una desviación estándar baja indica una menor variabilidad, con los valores más cercanos a la media.

$$\sigma = \sqrt{s^2}$$

En donde:

σ = Desviación estándar

s^2 = varianza

3.2.1.1.6 Gráficos de barras y dispersión

Con el fin de ofrecer una interpretación más detallada y comprensible de los resultados, se optó por utilizar una variedad de gráficos que representan visualmente los datos analizados. Estos gráficos se convirtieron en una herramienta fundamental para presentar de manera accesible la información obtenida mediante el análisis descriptivo. Permitieron una comprensión inmediata y clara de las tendencias, variaciones y puntos destacados identificados en los datos.

3.2.2 Estudio explicativo

3.2.2.1 Estudios no paramétricos kruskal - Wallis

Para comparar el desempeño económico fiscal de los subsectores de otras actividades comunitarias sociales y personales en Ecuador, se contempla la ejecución de un abordaje estadístico de alcance explicativo que es el test de diferencia de distribuciones de múltiples grupos de Kruskal – Wallis, que es la versión no paramétrica del test ANOVA, el cual es robusto en presencia te heterogeneidad en la dispersión de los datos. En este sentido, no se evalúa la normalidad en la distribución de las variables. A diferencia del análisis de varianza (ANOVA), que asume normalidad en los datos, el test de Kruskal – Wallis no requiere esta suposición, lo que lo hace útil cuando las muestras no siguen una distribución normal.

La prueba se basa en rangos, comparando la mediana de los rangos entre los grupos. Si el valor p resultante de la prueba es mayor a 0.05, no se encuentran diferencias significativas entre las medianas de los grupos, lo que sugiere que no hay suficiente evidencia para rechazar la hipótesis nula.

$$H = \frac{12}{n(n+1)} \Sigma \frac{n_i}{ni} - 3(n+1)$$

H : estadístico de Kruskal – Wallis.

n: número total de observaciones em todos los grupos combinados.

ni: número de observaciones en el grupo i.

Σ: suma de los rangos promedio de cada grupo.

3.3. Operacionalización de las variables

Tabla 2

Operacionalización de la variable independiente: Desempeño económico fiscal

Conceptualización	Categorías (dimensiones)	Indicadores	Ítems	Técnicas/Instrumentos
El desempeño económico se define como la medición y evaluación de la efectividad y eficiencia de las actividades y resultados económicos en una industria o sector de actividad económica (Stahel y Clift, 2016).	Ventas	INA-R	¿Cuál es el INA-R por sectores?	Técnica: análisis documental
	Actividades económicas	Número de actividades de otras actividades comunitarias, sociales y personales como: Eliminación de desperdicios y de aguas residuales, saneamiento y actividades similares, actividades de asociaciones, actividades de esparcimiento y actividades culturales y deportivas, y otras actividades de tipo servicio	¿Cuántas actividades económicas tenemos dentro de este grupo?	Instrumento: ficha de registro de datos Fuente: (INEC)

Nota: Desempeño económico fiscal como variable independiente. *Fuente:* Elaboración propia, Stahel y Clift (2016).

CAPÍTULO IV

RESULTADOS

4.1. Resultados y discusión

El análisis de discusión de resultados tiene como propósito desarrollar un análisis descriptivo conforme a los lineamientos establecidos por los preceptos metodológicos contemplados para darse cumplimiento a los objetivos de investigación. En este ámbito, se plantea la exploración de los indicadores que describen el problema de investigación que en esta instancia analítica supone el objetivo primordial de exploración cuantitativa desde distintos enfoques. Para tal efecto, se presentan tablas descriptivas, gráficos o mapas de calor como preludio al abordaje explicativo a partir de la formulación de contrastes de diferencias de distribuciones en conformidad a los preceptos teóricos expuestos en capítulos precedentes al que se presenta. Para ello, se desglosan estadísticos de índole descriptivo en función al índice de desempeño económico fiscal (INA-R) para el período 2011 - 2021 de cada una de las sub-actividades que conforman el sector asociativo y comunitario en Ecuador.

El análisis de discusión de resultados no solamente presenta datos descriptivos, sino también los coloca en contexto del marco teórico establecido previamente, lo que proporciona una visión completa del comportamiento del fenómeno de estudio.

Al utilizar el índice de desempeño económico fiscal como una fuente clave de herramienta, se puede obtener una visión detallada de cómo cada sub-actividad específica dentro del sector asociativo y comunitario de Ecuador. Los gráficos y los mapas de calor permiten visualizar patrones y tendencias que no serían notorios a través de una simple tabla numérica. Mirar los datos por medio de un enfoque de gráfico visual facilitará la comprensión de los contrastes y similitudes entre varias sub-actividades, lo cual proporciona base para un análisis explicativo futuro. Adicionalmente, al comparar estas distribuciones con los marcos teóricos de referencia, se vuelven posibles conclusiones más sólidas y bien justificadas para proponer conclusiones de los resultados y su interpretación para la toma de decisiones.

Tabla 3

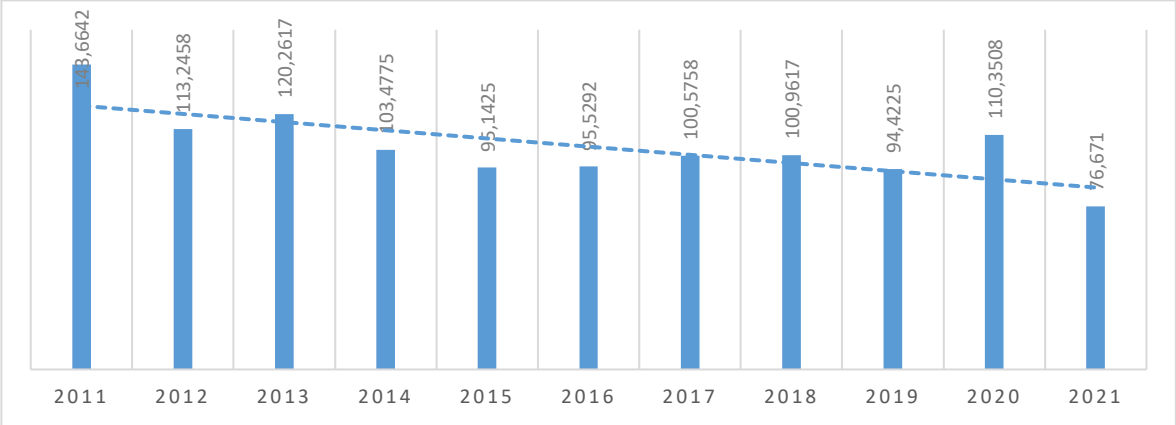
Estadísticos descriptivos del índice de desempeño económico fiscal (INA – R) de la actividad de eliminación de desperdicios en el período 2011 - 2021

Estadístico		Eliminación de desperdicios y de aguas residuales										
		2011	**2012**	**2013**	**2014**	**2015**	**2016**	**2017**	**2018**	**2019**	**2020**	**2021**
Media		143,6642	113,2458	120,2617	103,4775	95,1425	95,5292	100,5758	100,9617	94,4225	110,3508	76,671
95% de intervalo de confianza para la media	**Límite inferior**	101,0697	88,2406	87,0514	80,5673	73,5626	73,9926	74,8448	95,1441	72,3983	80,8403	48,413
	Límite superior	186,2586	138,2511	153,472	126,3877	116,7224	117,0658	126,3068	106,7792	116,4467	139,8614	104,929
Media recortada al 5%		143,9663	112,537	120,183	103,5839	96,1717	96,5602	100,9648	100,9591	95,28	110,9037	75,3872
Mediana		180,435	127,085	140,72	122,25	114,8	114,35	125,14	99,495	117,285	120,405	53,34
Varianza		4494,209	1548,853	2732,073	1300,185	1153,575	1148,95	1640,062	83,835	1201,563	2157,258	1560,408
Desv. Desviación		67,03886	39,35547	52,26924	36,05808	33,96432	33,89616	40,49768	9,15614	34,66356	46,44629	39,50201
Mínimo		54,92	59,52	45,53	51,61	42,04	46,18	41,17	86,49	44,12	50,28	35,89
Máximo		226,97	179,73	196,41	153,43	129,72	126,32	152,98	115,48	129,29	160,47	140,56
Rango		172,05	120,21	150,88	101,82	87,68	80,14	111,81	28,99	85,17	110,19	104,67
Rango intercuartil		119,34	68,64	100,8	64,22	59,11	64,79	70,55	12,59	63,39	96,3	71,44
Asimetría		-0,283	-0,043	-0,14	-0,351	-0,487	-0,475	-0,338	0,155	-0,467	-0,223	0,569
Curtosis		-1,943	-1,104	-1,642	-1,561	-1,746	-1,866	-1,901	-0,536	-1,899	-1,963	-1,697
Coef. De variación		46,66	34,75	43,46	34,85	35,70	35,48	40,27	9,07	36,71	42,09	51,52
Q1		72,14	73,07	65,95	65,36	65,08	60,70	60,96	95,25	58,51	58,99	45,78
Q2		191,48	141,71	166,75	129,58	124,19	125,49	131,51	107,84	121,90	155,29	117,22

Nota. Principales estadísticos descriptivos de la actividad eliminación de desperdicios y de agua residuales. Fuente: Elaboración propia basado en INEC

Figura 1

Variación anual del índice de desempeño económico fiscal (INA-R) la actividad de eliminación de desperdicios



Nota. Desempeño económico fiscal de la actividad de eliminación de desperdicios y de aguas residuales. Fuente: Elaboración propia basada en INEC (2022).

Las estadísticas descriptivas sobre la gestión de residuos y aguas residuales entre 2011 y 2021 muestran una tendencia a la baja. La media se reduce de 143,66 en 2011 a un mínimo de 76,67 en 2021, lo cual podría reflejar una mayor eficiencia y estabilidad operativa a lo largo del tiempo, o bien cambios en la política de gestión de residuos. El intervalo de confianza del 95% para la media también disminuye considerablemente, indicando una mayor precisión y estabilidad en las estimaciones. Tanto la varianza como la desviación estándar presentan una disminución significativa después de 2013, lo que sugiere una menor dispersión en los datos.

Por otra parte, el rango intercuartil general permanece relativamente similar, con algunas fluctuaciones, lo que puede indicar que la dispersión en el 50% medio de los datos no cambió mucho. La asimetría está cerca de cero, lo que indica una distribución simétrica aproximada de las distribuciones. La curtosis negativa en la mayoría de los años sugiere una distribución más plana que la normal, excepto en 2019, donde muestra una ligera tendencia hacia valores más extremos. En conjunto, estos datos indican una mejora en el desempeño económico fiscal de la gestión de residuos y aguas residuales, con una mayor estabilidad y precisión en las operaciones a lo largo del tiempo.

Los resultados muestran una mejora notable en el desempeño económico de la actividad de la gestión de la eliminación de desperdicios y aguas residuales en el decurso de 2011 a 2021. La disminución sostenida en la media de 143,6642 en 2011 a 76,67 en 2021 sugiere un aumento significativo en el desempeño de las operaciones de eliminación de residuos. Esto se explica por la implementación de políticas más estrictas y tecnologías avanzadas para la gestión de residuos. La desviación estándar y la varianza disminuyeron en el mismo período, lo que indica una mayor uniformidad y previsibilidad en la gestión. También disminuyó el intervalo de confianza, lo que implica una mayor precisión de las estimaciones en la media con el tiempo.

Asimismo, el rango intercuartil estable indica que la dispersión de datos dentro del 50% de las mediciones centrales permanece invariable, lo que puede interpretarse como un buen desempeño del sector. La asimetría cercana a cero y la curtosis negativa muestran que la distribución de datos es casi simétrica. Estos hallazgos coinciden con estudios previos que subrayan la importancia de la estabilidad y la consistencia en la gestión de residuos (Khanna et al., 2022). En conclusión, los datos indican que ha habido un control y mejora continuos en las operaciones de eliminación de desperdicios y tratamiento de aguas residuales, lo que se asocia con una mejora de su desempeño económico (Gunnarsson y Fält, 2020). Este avance no solo es crucial para la prevención de enfermedades, al garantizar que los residuos sean gestionados de manera segura, sino que también es esencial para la sostenibilidad ambiental a largo plazo.

La mejora en estas áreas contribuye a la reducción de la contaminación, protege los recursos hídricos y asegura un entorno más limpio y saludable. En definitiva, el control riguroso y las mejoras constantes en la en desempeño económico de la actividad de gestión de residuos es un pilar fundamental para promover tanto la salud pública como la protección del ambiente (Amosu y Morakinyo, 2023). En efecto, la implementación de prácticas avanzadas en la gestión de residuos y el tratamiento de aguas residuales desempeña un papel vital en la promoción de la salud pública (Suárez et al., 2022). Un control riguroso y mejoras constantes en estos procesos son necesarios para minimizar la exposición a patógenos y sustancias tóxicas.

Tabla 4

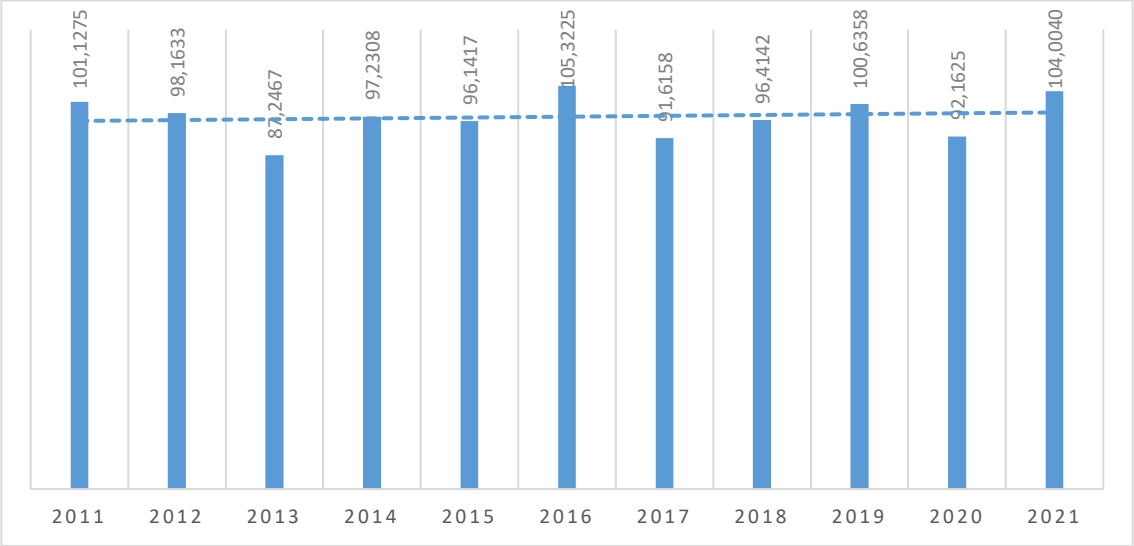
Estadísticos descriptivos del índice de desempeño económico fiscal (INA-R) del sector de asociaciones en el período 2011 - 2012

Estadístico		Actividades de asociaciones										
		2011	**2012**	**2013**	**2014**	**2015**	**2016**	**2017**	**2018**	**2019**	**2020**	**2021**
Media		101,1275	98,1633	87,2467	97,2308	96,1417	105,3225	91,6158	96,4142	100,6358	92,1625	104,0040
95% de intervalo de confianza para la media	Límite inferior	96,2923	92,0050	81,6418	88,1447	87,6827	91,9538	82,4384	91,7860	94,8964	81,2404	91,5174
	Límite superior	105,9627	104,3217	92,8515	106,3170	104,6006	118,6912	100,7933	101,0423	106,3752	103,0846	116,4906
Media recortada al 5%		101,5783	97,7665	87,0291	96,9687	96,1852	105,4272	90,5626	96,7807	101,0981	92,3650	105,3167
Mediana		103,2150	97,6450	86,6300	92,5600	98,0650	109,7850	90,6700	100,0150	103,1400	93,6500	106,5650
Varianza		57,913	93,945	77,818	204,508	177,247	442,717	208,638	53,059	81,598	295,502	304,681
Desv. Desviación		7,61005	9,69253	8,82144	14,30062	13,31343	21,04085	14,44432	7,28416	9,03318	17,19017	17,45510
Mínimo		82,90	83,74	70,44	79,29	75,19	74,59	76,90	83,30	81,93	64,40	58,88
Máximo		111,24	119,73	107,97	119,89	116,31	134,17	125,29	102,93	111,02	116,28	125,50
Rango		28,34	35,99	37,53	40,60	41,12	59,58	48,39	19,63	29,09	51,88	66,62
Rango intercuartil		10,14	11,60	4,36	29,20	17,84	40,71	20,83	12,76	14,11	28,21	10,23
Asimetría		-1,166	0,799	0,751	0,282	-0,170	-0,282	1,145	-0,864	-0,936	-0,319	-2,098
Curtosis		1,946	1,079	3,069	-1,493	-0,612	-1,504	1,357	-0,784	0,032	-0,657	5,949
Coef. De variación		7,53	9,87	10,11	14,71	13,85	19,98	15,77	7,56	8,98	18,65	16,78
Q1		96,31	91,69	83,54	83,17	87,71	82,48	78,51	89,94	92,94	80,86	101,39
Q3		106,45	103,29	87,90	112,37	105,55	123,19	99,33	102,70	107,04	109,06	111,61

Nota. Principales estadísticos descriptivos de las actividades de asociaciones. Fuente: Elaboración propia basado en INEC

Figura 2

Variación anual del índice de desempeño económico fiscal (INA-R) del sector de asociaciones



Nota. Desempeño económico fiscal de las actividades de asociaciones. Fuente: Elaboración propia basada en INEC (2022).

La tabla 2 sobre las 'actividades de asociaciones', para el periodo 2011 - 2021, revela diversas tendencias y variaciones importantes en los estadísticos descriptivos. La media varía desde 87,2467 en 2013 hasta 105,3225 en 2016, mostrando un incremento gradual con algunas fluctuaciones. Los límites superiores del intervalo de confianza del 95% para la media oscilan entre 92,8515 en 2013 y 116,4906 en 2021, señalando una creciente incertidumbre en los últimos años. La desviación estándar, que indica la dispersión de los datos, aumenta significativamente de 7,61005 en 2011 a 17,4551 en 2021, reflejando una mayor variabilidad en la actividad de las asociaciones. La mediana, que marca el punto medio de los datos, se mantiene relativamente constante con una ligera tendencia al alza.

De misma forma, el rango, que es la diferencia entre el valor máximo y mínimo, alcanza su punto máximo en 2021 con 66,62, lo que sugiere una mayor dispersión de los valores en ese año. El rango intercuartil también muestra un aumento de la variabilidad pronunciado, especialmente a partir de 2015. La asimetría y la curtosis muestran que la distribución no es perfectamente simétrica y con tendencia a ser leptocúrtica en algunos años, como 2021. Todas estas alteraciones y variaciones reflejan los cambios y las

variaciones en las actividades de la asociación a lo largo del período, posiblemente influenciadas por factores económicos, sociales y organizacionales. La desviación estándar creciente e IC más amplios en los años finales pueden implicar desafíos y oportunidades para las asociaciones en su adaptación a un entorno incierto.

La evolución de las actividades de las asociaciones entre 2011 y 2021 es, por lo tanto, compleja y multifacética. Mientras que la media de las actividades acelera la tendencia general, siendo 105,3225 en 2016, ello implica que hay más y más actividades en las que participar. Al mismo tiempo, sin embargo, la creciente desviación estándar 7,61005 en 2011 frente a 17,4551 en 2021 indica una dispersión y variabilidad crecientes de los datos. Este aumento se debe a la variabilidad en las actividades de las asociaciones, pero podría atribuirse a diferentes factores económicos, sociales y regulatorios que influyeron en las asociaciones de diferentes maneras en diferentes años.

Es evidente que los valores de asimetría y curtosis no indican una distribución normal. Por ejemplo, ciertos años tienen concentraciones en relación con extremos altos o bajos. Un ejemplo es el año 2021. Por lo tanto, la asimetría y la curtosis sugieren, por un lado, que se ha incurrido en años de alto rendimiento, pero, por otro lado, se ha incurrido también en años de bajo rendimiento. La razón de la mayor variabilidad en años recientes, junto con el ancho intervalo de confianza, expone la incertidumbre que enfrenta un constante cambio, lo cual es un fenómeno característico de las asociaciones (Solano y Quagelli, 2015; Sergey et al., 2020). Este resultado significa que los analistas necesitan estrategias más sólidas y flexibles de gestión de las actividades de las asociaciones.

Sin embargo, los analistas también deben hacer hincapié en que la variabilidad en los datos, así como los anchos intervalos de confianza, son signos de la volatilidad y falta de previsibilidad del entorno en el que operan las asociaciones. Este entorno puede incluir varios factores impulsados por el cambio económico, político, tecnológico y social (Komarova et al., 2019). Tales dinámicas crean un campo en el que el índice de desempeño económico fiscal del sector debe desarrollarse para sobrevivir y prosperar. Harbert (2023) agrega que la incerteza habita la realidad y que los analistas deben ser capaces de desarrollar y ejecutar estrategias que anticipen y se ajusten a lo inesperado.

Tabla 5

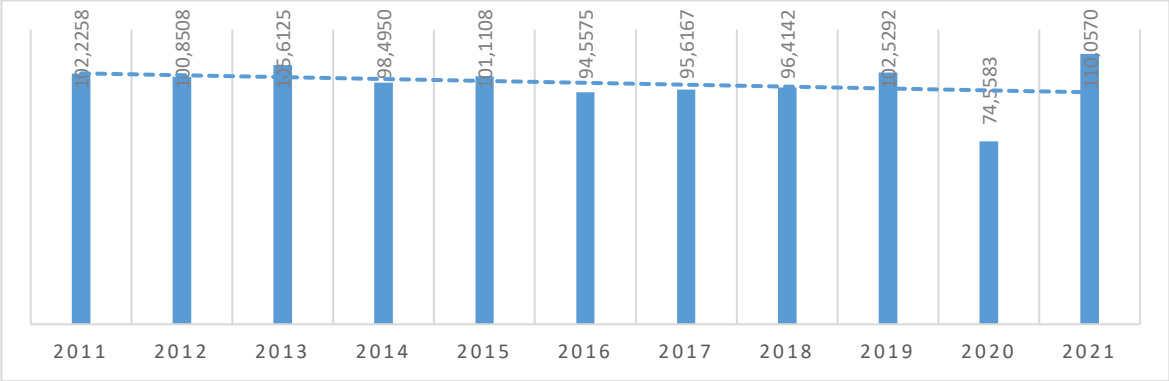
Estadísticos descriptivos del índice de desempeño fiscal (INA-R) del sector de actividades de esparcimiento y actividades culturales y deportivas en el período 2011 - 2021

Estadístico		Las actividades de esparcimiento y actividades culturales y deportivas										
		2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021
Media		102,2258	100,8508	105,6125	98,4950	101,1108	94,5575	95,6167	96,4142	102,5292	74,5583	110,0570
95% de intervalo de confianza para la media	Límite inferior	99,6722	96,9263	95,8084	93,3555	93,9886	85,7992	87,5810	91,7860	94,2641	58,2697	100,8923
	Límite superior	104,7795	104,7754	115,4166	103,6345	108,2331	103,3158	103,6523	101,0423	110,7943	90,8470	119,2217
Media recortada al 5%		102,2098	100,7376	105,1711	98,3333	101,4915	94,2450	95,2913	96,7807	102,7435	73,9876	110,5178
Mediana		101,2400	99,5800	107,4400	99,0700	102,4450	92,4350	93,8900	100,0150	106,7350	77,8550	112,0000
Varianza		16,153	38,153	238,101	65,432	125,655	190,016	159,951	53,059	169,217	657,230	164,131
Desv. Desviación		4,01913	6,17679	15,43051	8,08900	11,20961	13,78464	12,64717	7,28416	13,00833	25,63649	12,81136
Mínimo		94,96	90,62	82,48	84,07	80,17	76,72	78,07	83,30	82,19	35,55	86,37
Máximo		109,78	113,12	136,69	115,83	115,20	118,02	119,02	102,93	119,01	123,84	125,45
Rango		14,82	22,50	54,21	31,76	35,03	41,30	40,95	19,63	36,82	88,29	39,08
Rango intercuartil		3,77	7,27	20,96	10,09	20,54	23,99	20,85	12,76	23,56	38,45	16,91
Asimetría		0,182	0,595	0,326	0,314	-0,447	0,545	0,388	-0,864	-0,454	0,315	-0,874
Curtosis		0,450	0,492	0,090	1,277	-0,871	-0,639	-0,557	-0,784	-1,325	-0,292	0,093
Coef. De variación		3,93	6,12	14,61	8,21	11,09	14,58	13,23	7,56	12,69	34,38	11,64
Q1		100,56	96,68	93,67	92,84	91,44	83,57	83,81	89,94	88,08	52,73	101,67
Q3		104,33	103,95	114,63	102,93	111,97	107,55	104,66	102,70	111,64	91,19	118,58

Nota. Principales estadísticos descriptivos de las actividades de esparcimiento y actividades culturales y deportivas. Fuente: Elaboración propia basado en INEC

Figura 3

Variación anual del índice de desempeño económico fiscal (INA-R) de las actividades de esparcimiento y actividades culturales y deportivas



Nota. Desempeño económico fiscal de las actividades de esparcimiento y actividades culturales y deportivas. Fuente: Elaboración propia basada en INEC (2022).

Los datos estadísticos muestran la dinámica del desempeño económico fiscal de las actividades de esparcimiento y actividades culturales y deportivas del periodo 2011 - 2021. El promedio de las actividades de esparcimiento sigue una tendencia ascendente, pasando de 102,2258 en 2011 a 110,0570 en 2021, lo que sugiere un aumento en la participación o la oferta de estas actividades. El intervalo de confianza del 95% para la media presenta límites inferiores y superiores variables, indicando fluctuaciones anuales en la precisión de la estimación de la media. La desviación estándar muestra una tendencia significativamente al alza, aumentando de 4,01913 en 2011 a 12,81136 en 2021, lo que refleja una mayor variabilidad en los datos en los últimos años. Esta tendencia puede deberse, en parte, a la variabilidad en la demanda y oferta mensual de actividades de esparcimiento, así como a cambios en las condiciones económicas y sociales.

Por otra parte, la mediana y la media recortada al 5% revelan una tendencia al alza, confirmando un aumento en la frecuencia de estas actividades. El rango y el rango intercuartil sugiere una mayor amplitud de distribución de datos, con una diferencia prominente en 2019 y 2020. Los resultados especifican la existencia de un cambio significativo en los niveles de actividad en estos años. Los valores de asimetría y curtosis exhiben la variación en la distribución de datos, con asimetrías que van de positivas a negativas y la curtosis que oscila, lo que sugiere variación en la forma de la distribución

a lo largo del tiempo. Juntos, los datos ilustran los cambios y la variación en las actividades de esparcimiento, culturales y deportivas a lo largo del tiempo. La desviación estándar y el rango cambiantes pueden estar relacionados con factores externos como eventos de política, económicos y cambios en las tendencias del consumidor. En su conjunto, los datos indican la necesidad de adaptar las políticas de oferta y promoción de estas actividades para continuar siendo relevantes y atractivas en entornos cambiantes.

Se evidencia una tendencia general hacia un aumento del desempeño económico fiscal en actividades de esparcimiento, culturales y deportivas entre 2011 y 2021. De hecho, como se puede ver, y lo evidenciado por el aumento promedio anual de 102,2258 a 110,0570, el comportamiento de la media aún puede hacer evidente la creciente desviación estándar que aumentó de 4,01913 en 2021 a 12,81136. Esto sugiere un nivel de variabilidad y dispersión en los datos que puede atribuirse a factores exteriores como cambios en las políticas público-económicas, variaciones y fluctuaciones en la economía y las preferencias de la población (Battesti y Petrella, 2023). Así mismo, la mediana y la media recortada del 5% también confirman esta tendencia al alza; sin embargo, los valores de la curtosis y la asimetría indican que la distracción de los datos fluctúa entre períodos de crecimiento y declive (Girish y Darryl, 2022).

Además, la considerable tendencia al alza en el rango y el rango intercuartil, que tuvo lugar en años recientes, en sí, la evolución de su valor medio indica una tendencia al alza y a la distribución de los datos, indicando que las actividades han variado en sus niveles de rendimiento (Pete, 2017). En resumen, el índice de desempeño económico fiscal de las actividades de esparcimiento, así como de las actividades culturales y deportivas, pone de manifiesto la necesidad de adoptar un enfoque adaptativo y flexible (Martínez y Martínez, 2021). Este enfoque debe ser capaz de ajustarse a los cambios constantes en el entorno y a las demandas dinámicas del público (Battesti y Petrella, 2023). En el contexto actual, caracterizado por rápidas transformaciones sociales, tecnológicas y económicas, es esencial que las actividades de esparcimiento, culturales y deportivas mantengan su relevancia y atractivo. La adaptabilidad permite que estas actividades respondan eficazmente a las variaciones en las preferencias del público y a las innovaciones.

Tabla 6

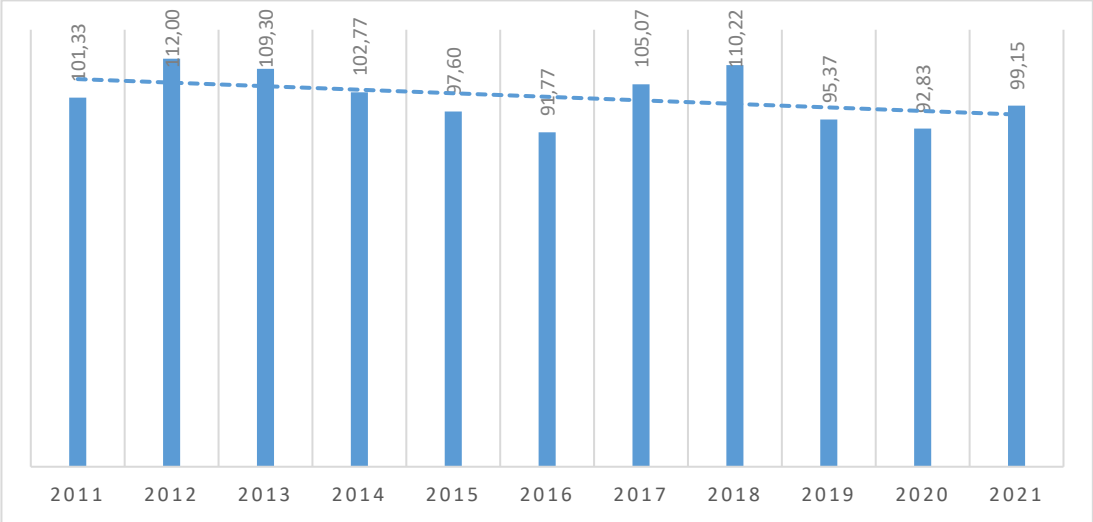
Estadísticos descriptivos del índice de desempeño fiscal (INA-R) del sector de otras actividades de servicios en el período 2011 - 202

Estadístico		Otras actividades de tipo servicio										
		2011	**2012**	**2013**	**2014**	**2015**	**2016**	**2017**	**2018**	**2019**	**2020**	**2021**
Media		101,33	112,00	109,30	102,77	97,60	91,77	105,07	110,22	95,37	92,83	99,15
95% de intervalo de confianza para la media	Límite inferior	89,60	97,24	92,02	88,54	86,40	81,64	94,89	96,32	85,05	80,08	78,70
	Límite superior	113,05	126,77	126,58	116,99	108,80	101,90	115,25	124,13	105,70	105,58	119,59
Media recortada al 5%		101,38	112,41	107,05	102,84	97,29	91,43	104,67	109,42	95,04	93,43	100,83
Mediana		94,19	117,25	102,75	102,38	96,23	92,31	104,25	112,74	90,05	93,27	99,53
Varianza		340,62	539,93	739,97	501,25	310,85	254,13	256,67	479,22	264,23	402,70	816,79
Desv. Desviación		18,46	23,24	27,20	22,39	17,63	15,94	16,02	21,89	16,26	20,07	28,58
Mínimo		74,30	75,45	83,09	65,59	72,33	68,30	86,13	79,09	72,20	58,12	30,46
Máximo		127,42	141,31	176,05	138,64	128,48	121,44	131,20	155,87	124,61	116,74	137,46
Rango		53,12	65,86	92,96	73,05	56,15	53,14	45,07	76,78	52,41	58,62	107,00
Rango intercuartil		34,04	46,27	40,92	36,32	19,94	20,97	26,30	31,83	26,31	39,14	26,03
Asimetría		0,24	-0,23	1,48	-0,08	0,49	0,33	0,43	0,46	0,50	-0,35	-1,48
Curtosis		-1,52	-1,67	2,26	-0,81	-0,04	-0,22	-1,03	0,32	-0,75	-1,24	3,82
Coef. De variación		18,21	20,75	24,89	21,79	18,06	17,37	15,25	19,86	17,04	21,62	28,83
Q1		88,22	88,39	87,89	83,89	88,15	79,59	89,62	88,30	84,25	73,35	90,03
Q3		122,26	134,66	128,81	120,22	108,09	100,56	115,92	120,12	110,56	112,49	116,05

Nota. Principales estadísticos descriptivos de otras actividades de tipo servicio. Fuente: Elaboración propia basado en INEC (2022).

Figura 4

Variación anual del índice de desempeño económico fiscal (INA-R) otras actividades de tipo servicio



Nota. Desempeño económico fiscal de otras actividades de tipo servicio. Fuente: Elaboración propia basada en INEC (2022).

Entre 2011 y 2021, los datos descriptivos de 'otras actividades de tipo servicio' revelan fluctuaciones significativas en la media, que pasa de 101,33 en 2011 a 99,15 en 2021. Además, los intervalos de confianza del 95% para la media muestran mayor incertidumbre en las estimaciones; el límite inferior varía desde 89,60 en 2012 hasta 78,70 en 2021, mientras que el superior fluctúa entre 113,05 en 2011 y 119,59 en 2021. La desviación estándar, que indica la dispersión de los datos, también experimenta cambios significativos, desde 340,62 en 2011 hasta 816,79 en 2021, lo que sugiere una mayor variabilidad en los valores reportados. Tanto la mediana como la media recortada al 5% muestran tendencias similares a la media, aunque continúan variando a lo largo de los años.

El rango, que muestra la desviación entre el valor máximo y mínimo, llega a un tope de 107,00 en 2021, lo que indica una variabilidad significativa en ese año. El rango intercuartílico también muestra una creciente dispersión. Por otro lado, la asimetría y la curtosis señalan que los datos no se distribuyen simétricamente y que la forma de la distribución varía; algunos años tienen una forma más alargada o achatada. En resumen, parece haber mucha variabilidad en la mayoría de los indicadores de estadísticos descriptivos. Los valores de desviación media y estándar pueden verse afectados por la variabilidad en la demanda del mercado y otros factores externos. La

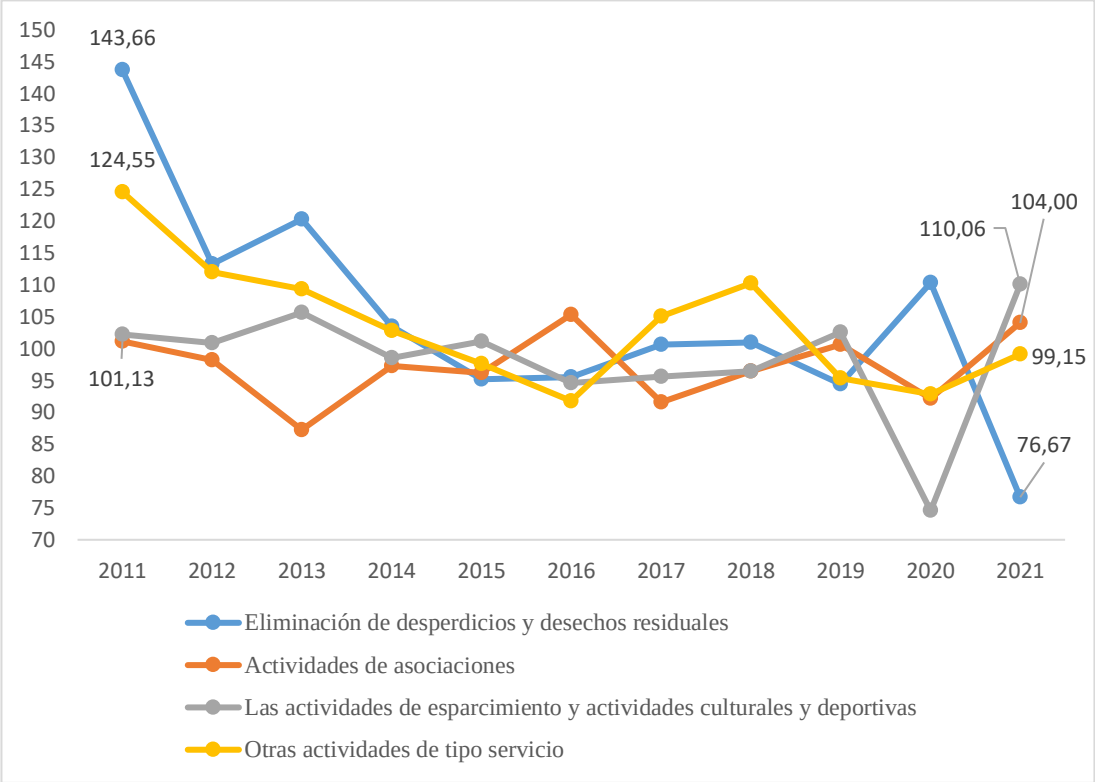
creciente dispersión y las medidas de asimetría y curtosis volátiles indican variabilidad desigual en las distribuciones, lo cual se atribuye a factores externos, lo que sugiere la necesidad de enfoques más adaptativos.

Durante el período de 2011 a 2021, se evidencia una disminución en el promedio de "Otras actividades de tipo servicio", pasando de 101,33 en 2011 a 99,15 en 2021. Esta tendencia descendente sugiere una menor actividad o una demanda de servicios menos alta en este lapso de tiempo. Además, el incremento en la desviación estándar, desde 18,46 en 2011 hasta 28,58 en 2021, indica una mayor dispersión y variabilidad en los datos, lo que sugiere fluctuaciones significativas en las actividades de servicio (Alonso, 2008). Los valores de la mediana y la media recortada al 5% respaldan esta tendencia decreciente, mientras que los valores de rango y rango intercuartil resaltan una distribución más amplia de los datos a lo largo del período analizado (Ccanccapa, 2021). Además, los valores de asimetría y curtosis se suman al análisis de la tendencia, ya que revelan distribuciones que no son simétricas y alteran la forma de los datos. Esto significa que las tendencias pueden verse distorsionadas por distribuciones que presentan colas largas o formas achatadas.

En conclusión, se puede afirmar que los factores externos han impactado tanto en el índice de desempeño económico fiscal como en los diversos servicios percentiles. Dado que las políticas difieren, la demanda en el mercado es fluctuante y las condiciones aún inciertas; el enfoque trans-intra estables necesitan enfoque adaptable y flexible para mantenerse estable en el sector (Himani, 2017). Las empresas y los que formulan las políticas deben reconocer la significación de esos factores y tomar decisiones que les permitirán adaptarse efectivamente a un entorno en constante cambio. Además, tener la habilidad de adaptarse rápidamente a las nuevas circunstancias y ajustar operaciones y estrategias de financiación en respuesta al fenómeno indicado son estrategias necesarias para asegurar el crecimiento y la sostenibilidad a largo plazo (Hada y Ashish, 2019). De este modo, no solo los indicadores de desempeño clásicos deben ser considerados, sino también los análisis más complejos involucrando la asimetría y la curtosis, para darse una imagen más precisa de la realidad económica. Esto conducirá a una toma de decisiones más efectiva y políticas útiles a implementar que pueden reducir el impacto de las variaciones de la distribución de los datos.

Figura 5

Promedios del índice de desempeño económico fiscal de los subsectores de las actividades comunitarias sociales y personales



Nota. Promedios totales del desempeño económico fiscal del sector de otras actividades comunitarias, sociales y personales en Ecuador del 2011 – 2021. Fuente: Elaboración propia basado en INEC (2022).

Una observación analítica de la Figura 5 permite concluir que hubo variaciones en el indicador del desempeño económico fiscal de los subsectores de actividades comunitarias, sociales y personales de 2011 a 2021. Por lo tanto, el subsector de eliminación de desperdicios y desechos residuales mostró una tendencia decreciente significativa, y en 2021 llegó a su valor más bajo 76,67. Evidentemente, el motivo detrás de este fenómeno podría ser una disminución en la inversión o cambios en la regulación. En contraste, las actividades de asociaciones se caracterizaron por cierta estabilidad y un leve aumento al final del período, lo que expresa un comportamiento consistente. Mientras tanto, las actividades de esparcimiento y actividades culturales y deportivas experimentaron una recuperación en 2021, lo que también puede clasificarse como una dinámica de recuperación post - pandemia, cuyo indicador culminó en un valor de 104,00.

Por último, el sector de otras actividades de tipo servicio tuvieron un desempeño más volátil y mostraron una fuerte tendencia hacia la recuperación en 2020 y 2021, que también podría explicarse por una mayor demanda social y económica durante la recuperación de la economía después de la pandemia. En general, los datos destacan la variedad de comportamientos económicos entre los subsectores mencionados, lo cual expone su relativa diversidad y caracterización operativa a nivel de la industria mencionada.

Los resultados descritos muestran una divergencia clara en el desempeño económico fiscal de los subsectores de actividades comunitarias, sociales y personales entre 2011 y 2021. El fuerte declive en la actividad de eliminación de desperdicios y desechos residuales puede reflejar recortes de inversión o regulaciones adversas, apoyando las conclusiones de Schneider et al sobre el impacto de políticas ambientales. Las actividades de asociaciones, en cambio, mantuvieron una relativa estabilidad a lo largo del período analizado, lo que promete una mejora sustancial del desempeño del sector.

La recuperación sufrida en la categoría de actividades de esparcimiento y actividades culturales y deportivas durante 2021 puede explicarse por las dinámicas post - pandémicas, como las señaladas por Nyqvist et al. (2023), donde la actividad recreativa y social se recupera fuertemente en contextos expansivos. Estas dinámicas conductuales son congruentes con la liberación de la movilidad de personas y de capitales, lo cual explicaría el repunte del desempeño experimentado por el sector en este período. Al respecto, existen otros estudios que avalan esta conducta de la industria posterior a la pandemia, como en las investigaciones de Castillo et al. (2023) y Kim et al. (2024), quienes encontraron que la actividad lúdica fue la que una mayor recuperación económica experimentó en años posteriores al confinamiento.

En el crecimiento de otras actividades de tipo servicio durante 2020 y 2021, finalmente, se destaca un fuerte mecanismo de adaptación y respuesta a demandas plurianuales emergentes, evidenciando la resiliencia subyacente detrás del desempeño de estos subsectores en tiempos de crisis, coherente con las dinámicas observadas por Liu et al. (2023). Esta adaptabilidad de este tipo de industrias las posiciona como fuentes de dinamismo seminal en entornos de retroceso de la economía y en ciclos contractivos de la actividad productiva (De Sanctis et al., 2020; Kazhamiakin et al.,

2010), además de que su pujanza supondría una fuente de desarrollo económico en sectores en los que su crecimiento ya se ha materializado y es difícil impulsar nuevos procesos de expansión al mediano y largo plazo.

Figura 6

Mapa de calor del desempeño económico fiscal de otras actividades, sociales y personales de Ecuador



Nota. Distribución del desempeño económico fiscal de otras actividades comunitarias, sociales y personales en Ecuador del 2011 – 2021. Fuente: Elaboración propia basado en el INEC (2022).

El gráfico de mapa de calor ilustra la variación en el desempeño económico fiscal de diferentes actividades en los años 2011 a 2021. Para los años iniciales, de otras actividades de tipo servicios tienen una media de 2011 a 2013 superior a 120,00, mientras que este desempeño disminuye notablemente para el año 2014, lo que indica niveles significativos de variabilidad y una tendencia decreciente. Por otro lado, las actividades de esparcimiento y actividades culturales y deportivas, en cambio, tienen un desempeño mucho más estable, con aumentos considerables en 2015 y 2018. Así mismo, las actividades de asociaciones tienen un nivel de variabilidad más bajo, aunque con un pequeño incremento en 2017 y 2019. Por otro lado, los niveles de desempeño de eliminación de desperdicios y de aguas residuales son muy bajos y estrechos, con un suave aumento en 2013 y 2014. El uso de diferentes colores para

representar los valores permite ver rápidamente la intensidad del desempeño, donde los colores oscuros representan valores altos.

Este gráfico muestra cómo la mayoría de las actividades tienen influencias de algunos factores, como por ejemplo cambios en la política o, a lo mejor, en la economía y las preferencias de la gente. Al no ser capaz de identificar con claridad las causas de las variaciones en cada una de las dinámicas conductuales del indicador, el mapa de calor ilustra qué actividades muestran mayores variaciones y si pudieron haber sido afectadas por factores comunes. Por lo tanto, aunque no se explique, el gráfico indica que algunas actividades han sido afectadas por factores externos y requieren estrategias dirigidas a estabilizar o mejorar el desempeño. En conjunto, este mapa de calor da una representación rápida y concisa de las tendencias y variaciones en el rendimiento económico de las actividades analizadas a lo largo del tiempo.

El análisis del mapa de calor que representa el desempeño de actividades entre 2011 - 2021 refuerza la visualización de los cambios y líneas de tendencia que se encontraron en los análisis anteriores. Otras actividades de tipo servicio, por ejemplo, tienen un desempeño débil a principios del período con medias relativamente bajas, que rondaron los 100,00 puntos. Sin embargo, caen significativamente después de 2014; esto indica una variabilidad significativa en el desempeño (Picón et al., 2014).

Actividades de esparcimiento y actividades culturales y deportivas parecen tener un patrón más estable, pero con bumps en 2015 y 2018. Esto representa un evento especial o un cambio en la demanda que tuvo lugar en estas instancias temporales. Actividades de asociaciones tienen un desempeño estable con variaciones ligeras solamente: caídas en 2017 y 2019 (Solano y Quagelli, 2015). La eliminación de desperdicios y de aguas residuales tiene un bajo desempeño, pero estable con alzas en 2013 y 2014 (Amosu y Morakinyo, 2023).

Luego, las tonalidades indican fuentes externas de influencia, como las políticas públicas o los cambios en las preferencias sociales. Por una parte, los tonos máximos representan un alto rendimiento y, por otra, los tonos claros – bajo rendimiento. Así, esta representación ofrece valoraciones de esas fuentes de retroalimentación para varios ensayos a lo largo de diferentes años, lo que la convierte en la base sinfónica

para una mejor políticas y aportación de decisiones público (Battesti y Petrella, 2023). La idea es comprender el enfoque general, para lo cual se pueden tomar decisiones futuras de políticas públicas basadas en estos conocimientos, lo que proporcionará una gestión más eficiente y efectiva.

4.2. Verificación de la hipótesis o fundamentación de las preguntas de investigación

En el presente apartado se desarrolla un análisis referente el desempeño económico fiscal que tienen los subsectores de actividad productiva en la industria de actividades asociativas y comunitarias, para lo cual se desarrollan análisis de diferencia las distribuciones de Kruskal – Wallis, lo que permitió identificar si los grupos de actividad presentan diferencias entre sí. Previamente, se ejecutaron los contrastes de normalidad de Shapiro – Wilk y Kolmogorov – Simirnov con el propósito de identificar la pertinencia de desarrollar el análisis mediante el *test* de Kruskal – Wallis. Posteriormente, se presenta un análisis constitutivo de si existen diferencias significativas entre los diversos años que son objeto de estudio en cuanto al desempeño económico fiscal de la actividad mencionada a nivel general. Los resultados de los análisis mencionados se presentan a continuación.

Tabla 7

Contrastes de normalidad de Kolmogorov - Smirnov y de Shapiro - Wilk

Año		Kolmogorov-Smirnov[a]			Shapiro-Wilk		
		Estadístico	gl	Sig.	Estadístico	gl	Sig.
Desempeño	2011	0,280	48	0,000	0,791	48	0,000
	2012	0,157	48	0,005	0,953	48	0,053
	2013	0,132	48	0,037	0,921	48	0,003
	2014	0,074	48	,200*	0,992	48	0,981
	2015	0,095	48	,200*	0,962	48	0,120
	2016	0,119	48	0,088	0,959	48	0,093
	2017	0,084	48	,200*	0,981	48	0,641
	2018	0,173	48	0,001	0,894	48	0,000
	2019	0,147	48	0,011	0,941	48	0,017
	2020	0,092	48	,200*	0,962	48	0,119
	2021	0,213	40	0,000	0,869	40	0,000

Nota. Elaboración propia.

Los resultados que se obtienen de los contrastes de Kolmogorov – Smirnov y de Shapiro – Wilk indican que el INA - R no presenta una distribución normal en la mayor parte del período de estudio, lo que indica la pertinencia de especificar un contraste no paramétrico para evaluar la diferencia de distribuciones entre los grupos de actividades de la industria que es objeto de estudio. Esto se considera debido a que, en los años 2011, 2012, 2013, 2018, 2019 y 2021, que representa el 54% del periodo de análisis, se registraron valores p del estadístico del contraste de Kolmogorov – Smirnov y de Shapiro – Wilk significativos al 5%, por lo que se rechaza la hipótesis nula en favor de la alterna, la cual sostiene que la distribución de observaciones conforme a los años indicados no sigue una distribución normal. En consecuencia, se plantea la necesidad de evaluar el contraste no paramétrico de Kruskal – Wallis, debido a que las características de la variable analizada no son compatibles con el análisis paramétrico de la diferencia de medias aproximada a partir del contraste ANOVA, por lo que se considera la necesidad de optar por su versión paramétrica, que para el caso es el contraste inicialmente mencionado, cuyos resultados se presentan a continuación.

Tabla 8

Prueba de Kruskal-Wallis por años del desempeño económico fiscal

Estadísticos de prueba[a,b]	
	Desempeño
H de Kruskal-Wallis	10,729
gl	10
Sig. asintótica	0,379

Nota. Prueba de Kruskal – Wallis del desempeño económico fiscal del sector otras actividades comunitarias sociales y personales en Ecuador por actividades. Fuente: Elaboración propia basada en el INEC (2022).

Se descarta la existencia de diferencias significativas el desempeño económico fiscal entre los años objeto de análisis, lo que indica que no existieron cambios sustanciales en la dinámica evolutiva de la variable a lo largo del período de análisis. Esto es palpable al haberse registrado a un valor p del estadístico del contraste de Kruskal - Wallis no significativo el 5%, mismo que fue de 0,379, no rechazando así la hipótesis nula de que no existen diferencias entre los años objeto de estudio. En conformidad a lo anteriormente expuesto, se apremia la necesidad de abordar un análisis temporal con una muestra de mayor tamaño, de manera que sea posible evaluar cambios significativos con una mayor potencia estadística, pero, de momento no es

evidenciable cambios en el INA-R que diverjan de la tendencia a largo plazo que evidencia la variable de análisis.

La no existencia de diferencias significativas a nivel temporal del desempeño económico fiscal del sector muestra la naturaleza no cíclica del sector, posicionándolo como una actividad no responsiva a las dinámicas de la economía en general. Al respecto, existe una gran variedad de estudios que destacan la caracterización cíclica que tiene la industria en diversas economías, como en las investigaciones de Cuadrado y Abarca (2001) y de Smerkolj y Jeran (2022), por lo que se asume que este fenómeno es particular de la realidad ecuatoriana. Según sostiene Pangallo (2020), el comportamiento no cíclico puede derivarse de una ausencia de sincronía de una industria con otros sectores productivos, mientras que Andrášik (2022), Hambuckers y Kneib (2020) y Soto et al. (2023) asocian este fenómeno a fluctuaciones estacionales, cambios estructurales en la demanda o cambios transicionales en la economía.

4.2.1 Planteamiento de la hipótesis

a) Modelo lógico

Ho: No existe diferencia significativa en el desempeño económico fiscal entre las actividades que conforman el sector comunitario sociales y personales del sector servicios del Ecuador entre sus 4 grupos económicos durante el período comprendido entre 2011 y 2021.

H1: Existe diferencia significativa en el desempeño económico fiscal entre las actividades que conforman el sector comunitario sociales y personales del sector servicios del Ecuador entre sus 4 grupos económicos durante el período comprendido entre 2011 y 2021.

b) Modelo matemático

Ho : $\tau 1 = \tau 2 = \tau 3 = \tau 4$

H1: $\tau 1 \neq \tau 2 \neq \tau 3 \neq \tau 4$

c) Modelo Estadístico

$$H = \frac{12}{n(n+1)} \Sigma \frac{n_i}{ni} - 3(n+1)$$

d) Regla de decisión

$$gl = (k-1)$$

$$gl = (4-1)$$

$$gl = 3$$

Se acepta la hipótesis nula si el H es menor o igual a 7,81 por lo que queda comprobado que no existe diferencias significativas entre sus cuatros grupos de actividades.

Tabla 9

Prueba de Kruskal-Wallis por actividades del desempeño económico fiscal

Estadísticos de prueba[a,b]	
	Desempeño
H de Kruskal-Wallis	5,716
gl	3
Sig. asintótica	0,126

Nota. Prueba de Kruskal – Wallis del desempeño económico fiscal del sector otras actividades comunitarias sociales y personales en Ecuador por actividades. Fuente: Elaboración propia basada en el INEC (2022).

Los resultados del contraste de Kruskal – Wallis indican que no existe evidencia estadística de que haya diferencias en el desempeño económico fiscal entre los subsectores de actividades comunitarias, sociales y personales. Esto se considera al haberse identificado un valor p del estadístico del contraste mencionado significativo al 5%, mismo que fue de 0,126, resultado con el que no se rechaza la hipótesis nula que sostiene que 'no existen diferencias significativas en el desempeño económico fiscal entre las actividades que conforman el sector comunitario sociales y personales del sector servicios del Ecuador entre sus 4 grupos económicos durante el período comprendido entre 2011 y 2021'. Lo expuesto indica que existe una amplia homogeneidad en lo que respecta a las dinámicas de los rendimientos sectoriales de la

actividad asociativa y comunitaria, lo que expone que el sector mantiene implicaciones productivas y de uso de insumos relativamente homogéneos, aspecto que se traduce en una reducida diferenciación en materia del desempeño económico fiscal de los sectores que conforman la industria objeto de análisis.

Actividades productivas similares no siempre mantienen rendimientos económicos similares, como lo demuestran los hallazgos de la investigación de Orban et al. (2021), quienes destacan que los diferentes tipos de actividades productivas varían en sus factores de ubicación e impactos económicos. Sin embargo, las actividades que tienen una estructura productiva de similares características podrían extrapolar esta condición a su desempeño (Burr et al., 2007), puesto que dinámicas semejantes a nivel económico, como la productividad de los factores, tienden a generar similares rendimientos (Kapadia et al., 2024), aspecto que deriva de la homogeneidad en cuanto al uso de insumos y de medios de producción dentro de una misma industria y por parte de los subsectores de actividad que la conforman.

CAPÍTULO V

CONCLUSIONES

5.1. Conclusiones

- Se determina que el comportamiento del desempeño económico fiscal del sector de otras actividades comunitarias, sociales y personales de tipo servicios es volátil, puesto que existe una variedad de comportamientos económicos entre los subsectores de la industria mencionada, lo cual expone su relativa diversidad y caracterización operativa a nivel de la industria mencionada. De igual manera, es apreciable un importante declive en la actividad de eliminación de desperdicios y desechos residuales, aspecto que puede reflejar una contracción de la inversión o el establecimiento de regulaciones adversas. Las actividades de asociaciones, en cambio, presentaron una dinámica estable a lo largo de los años evaluados, dinámica de la cual se espera una mejora sustancial del desempeño del sector. Por otro lado, la recuperación sufrida en la categoría de actividades de esparcimiento en el año 2021 puede explicarse por un proceso natural de recuperación después de la pandemia. Finalmente, se destaca un fuerte mecanismo de adaptación y respuesta a demandas plurianuales emergentes en el caso de otras actividades de tipo servicio.

- Al comparar el desempeño económico fiscal de los subsectores de otras actividades comunitarias, sociales y personales, se evidencia que no existe evidencia estadística de que haya diferencias en esta variable entre los subsectores que conforman las actividades comunitarias, sociales y personales. Por lo tanto, se infiere que existe homogeneidad en las dinámicas de los rendimientos sectoriales, lo que expone que el sector mantiene implicaciones productivas y de uso de insumos relativamente homogéneos. Esto habría resultado de dinámicas semejantes a nivel económico, como la productividad de los factores, que tienden a generar rendimientos similares, aspecto que es asociable a una posible y consecuente homogeneidad en la utilización de medios de producción en la industria a nivel sectorial.

5.2. Limitaciones del estudio

La principal limitación del estudio que contempló la realización del presente trabajo supuso la falta de disponibilidad de contenido teórico que respalde de forma específica la divergencia o heterogeneidad que podría existir a nivel sectorial en cuanto al desempeño productivo de las unidades económicas. En el marco teórico se presentó información bibliográfica referente a varios preceptos teóricos afines al problema de investigación, lo que fundamentó indirectamente las dinámicas conductuales del fenómeno en su contexto, esto a partir del desarrollo descriptivo de una amalgama de conceptos dentro de la rama económica para dar explicación al mismo. De igual manera, se exponen varias teorías o hipótesis que caracterizan una eventual diferenciación en la generación de actividades productivas en la actividad comunitaria y asociativa.

5.3. Futuras líneas de investigación

Como futura línea de investigación se plantea el análisis de una evaluación de impacto del ejercicio de política pública en materia de beneficios de índole fiscal sobre el desempeño económico de las empresas o sectores beneficiarios de dicho ejercicio político. Esto permitirá identificar si determinadas estrategias gubernamentales de incentivo a los sectores productivos del país tuvieron éxito o no, para mostrar con evidencia empírica la funcionalidad de políticas de exención fiscal en el ámbito empresarial.

Una línea de investigación de relativo interés investigativo supone evaluar la influencia que tendría la dinámica del desempeño económico fiscal de las empresas sobre la generación de empleo a nivel sectorial en Ecuador. Este análisis constituirá una línea de desarrollo exploratoria, descriptiva y explicativa para la caracterización de las correspondencias de variables económicas a nivel empresarial que determina el empleo en el país, lo cual sería de utilidad para visibilizar ámbitos de acción que pueden ser objeto la intervención por parte de la política pública.

REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

Acemoglu, D., y Robinso, J. (2014). *Por qué fracasan los países*. Deusto.

Amosu, C., y Morakinyo, K. (2023). Waste Management and Environmental Conservation: An Overview. *Indian Journal of Environment Engineering*, *3*(1), 1–13. https://doi.org/10.54105/ijee.B1835.053123

Andrášik, L. (2022). On the nature reasons for the Long-Term Non-Linearity of economic development. *Ekonomické rozhľady – Economic Review*, *51*(1), 45–73. https://doi.org/10.53465/ER.2644-7185.2022.1.45-73

Battesti, N., y Petrella, F. (2023). Culture, sports and leisure sectors. En *Encyclopedia of the Social and Solidarity Economy* (pp. 194–199). Ilcheong Y. https://doi.org/https://doi.org/10.4337/9781803920924.00039

Bernal, C. (2016). *Metodología de la investigación. Administración, economía, humanidades y ciencias sociales*. Pearson Educación.

Bernard, G., Por, S., y Posso Ordóñez, R. (2014). *Conceptos y principios de economía y metodologías utilizadas en la investigación económica*. *1*.

Bozzi, M. E. (2023). Modelos de machine learning aplicados a la estimación de la probabilidad de default de entidades bancarias del sistema bancario argentino. *Universidad de San Andrés Escuela de Administración y Negocios Tesis para el grado de Magister en Finanzas*.

Buletova, N., Zlochevsky, I., y Stepanova, E. (2019). Intersectorial Structure of National Economy: Algorithm for Studying Industrialization Rate. *Advances in Social Science, Education and Humanities Research*, *240*, 669–674. https://doi.org/10.2991/sicni-18.2019.135

Burr, J., Mutchler, J., y Caro, F. (2007). Productive activity clusters among middle-aged and older adults: Intersecting forms and time commitments. *Journal of*

Gerontology: Social Sciences, *62B*(4), S267–S275. https://academic.oup.com/psychsocgerontology/article/62/4/S267/516067

Camino-Mogro, S., y Felipe Brito-Gaona, L. (2021). Ciclicidad de la política fiscal en Ecuador. *Revista de Análisis Económico*, *36*(1), 49–84.

Cardoso, P., Herrera, W., y Salas, C. (2020). Economía naranja a la ecuatoriana: pistas de lectura al Plan Ecuador Creativo. *Comunicación, Cultura y Política*, *10*(5), 102–141. https://doi.org/10.21158/21451494.v10.n0.2019.2731

Castaño Giraldo, N., y Cardona Gómez, M. (2014). Factores determinantes en la inestabilidad del sector agrícola colombiano. *En-Contexto Revista de Investigación en Administración, Contabilidad, Economía y Sociedad*, *1*(2), 91–107.

Castillo, S., Alvarez, A., Morales, F., Anderson, M., y Del Águila, S. (2023). *Economic and socio - cultural impacts of recreational activities by COVID - 19* (pp. 187–209). Emerald Publishing Limited. https://doi.org/10.1108/S1877-636120230000030028

Castro, P., y Carvajal, A. (2019). Influencia del impuesto predial e ingresos corrientes en la eficiencia fiscal y la actividad económica en Boyacá. *ECONÓMICAS CUC*, *41*(1), 99–120. https://doi.org/10.17981/econcuc.41.1.2020.econ.5

CEPAL. (2017). *Panorama Social de América Latina*. www.cepal.org/es/suscripciones

Cimoli, M., Porcile, G., Neto, A. M., y Sossdorf, F. (2017). Productivity, social expenditure and income distribution in Latin America. *Brazilian Journal of Political Economy*, *37*(4), 660–679. https://doi.org/10.1590/0101-31572017v37n04a01

Clark, C. (1957). *The Conditions of Economic Progress*. Macmillan.

Clark, C., y Yoshimura, J. (2015). The Economic Incentives Underlying Resource and Environmental Depletion. *Environmental and Resource Economics*, *61*(1), 87–90. https://doi.org/10.1007/s10640-014-9763-2

Coorporación Andina de Fomento. (2021). *La economía digital y las industrias digitales basadas en el conococimiento*.

Corona, F., y López, J. (2019). Obteniendo indicadores de actividad económica municipal basados en información representativa de los Censos Económicos. *Realidad, Datos y Espacio* , *10*(2), 62–81.

Correa, R., y Noriega, V. (2021). Cultural and creative industries in the city of Loja, Ecuador: An application of the group interaction methodology. *Revista Economía y Política*, *5*(34), 37–55. https://orcid.org/0000-0002-7981-7667Redalyc:https://www.redalyc.org/articulo.oa?id=571167877005

Cuadrado, J., y Abarca, A. (2001). Business cycle and service industries: General trends and the Spanish case. *Service Industries Journal*, *21*(1), 103–122. https://doi.org/10.1080/714005005

Curiel, U., Simón, J., y Martínez, J. (2020). Cadenas productivas: Análisis del desempeño económico de la manufactura en Oaxaca. *Contraste Regional* , *6*(8), 1–34.

Dakare, O., Adebiyi, S., y Amole, B. (2019). Exploring Resources and Capabilities factors among Entrepreneurial Ventures using DEMATEL Approach. *International Journal of Management, Economics and Social Sciences*, *8*(1), 20–39. https://doi.org/10.32327/IJMESS.8.1.2019.3

De Sanctis, M., Bucchiarone, A., y Marconi, A. (2020). Dynamic adaptation of service-based applications: a design for adaptation approach. *Journal of Internet Services and Applications*, *11*(1). https://doi.org/10.1186/s13174-020-00123-6

Escandon-Barbosa, D., Ramirez, A., y Salas-Paramo, J. (2022). The Effect of Cultural Orientations on Country Innovation Performance: Hofstede Cultural Dimensions Revisited? *Sustainability* , *14*(10), 1–13. https://doi.org/10.3390/su14105851

Esteban, J., y Fuenmayor, E. (2020). La curva de Kuznets como medidor de crecimiento y desigualdad para el Ecuador. *Revista Científica SAPIENTIAE*, *3*.

Fajardo, E., Romero, H., Ramírez, G., y Vasquez, M. (2020). Análisis de la actividad económica regional en Colombia: una aplicación de la metodología STATIS. *Espacios*, *41*(24), 359–369. https://www.revistaespacios.com

Figueroa, E., Godínez, L., y Espinosa, L. (2020). Comportamiento de los salarios por sector de actividad económica de México. *Polo de Conocimiento* , *4*(5), 1–16.

Fisher, A. (1939). Production, Primary, Secondary And Tertiary. *The Economic Record*, *15*(1), 24–38. https://doi.org/https://doi.org/10.1111/j.1475-4932.1939.tb01015.x

Fong, C., Flores, K., Cardoza, L., y Reynoso, F. (2017). La teoría de recursos y capacidades: Un análisis bibliométrico. *Nova Scientia*, *9*(2), 411–440. https://www.scielo.org.mx/scielo.php?pid=S2007-07052017000200411&script=sci_abstract&tlng=pt

Forrer, A. S., y Forrer, D. A. (2015). Analysis Of The Relationship Between Economic Cycle Swings And Adoption Rate Models Of Financial Innovation Diffusion. *Journal of Business & Economics Research-Second Quarter*, *13*(2), 103–114.

Gachet et al, D. (2011). Stylized Facts of the Ecuadorian Economy: The Economic Chicle 1965-2008. *Munich Personal RePEc Archive*, *2*(8), 23–54.

García, A. (2020). Efecto de la educación en la disminución de la pobreza en España. *Estudios de Educación* , *2*(3), 852–879.

García, V., y Solarte, M. (2019). La asociatividad y el emprendimiento. *Visión Empresarial*, *1*(9), 25–40. https://orcid.org/0000-0003-3348-1368

Garzón, M., y Fischer, A. (2009). Una vía de colaboración entre la economía y la administración: la teoría de los recursos y las capacidades. *Revista Equidad y Desarrollo*, *11*, 75–104. https://ciencia.lasalle.edu.co/cgi/viewcontent.cgi?article=1050&context=eq#:~:text=La%20teor%C3%ADa%20de%20los%20recursos%20y%20las%20capacidades%20define%20la,1987%3B%20Wernerfelt%2C%201984).

Girish, R., y Darryl, W. (2022). Global Economics of Sport and Leisure. En *Torkildsen's Sport and Leisure Management* (Séptimo, Vol. 7). Routledge.

Gómez, J., Villasís, M., y Miranda, M. (2016). El protocolo de investigación III: la población de estudio. *Revista Alergia México*, *63*, 201–206. https://www.redalyc.org/pdf/4867/486755023011.pdf

Gunnarsson, J., y Fält, E. (2020). *Sustainable Waste Management Identifying and Analysing the Present and Future Waste Situation in Linga Linga*. https://www.diva-portal.org/smash/get/diva2:1461685/FULLTEXT01.pdf

Hambuckers, J., y Kneib, T. (2020). Smooth Transition Regression Models for Non-Stationary Extremes. *Social Science Research Network*, 1–44. https://doi.org/10.2139/ssrn.3541718

Harbert, B. (2023). Association. En *Instrument of the State: A Century of Music in Louisiana's Angola Prison* (pp. 53–102). Oxford University Press. https://doi.org/https://doi.org/10.1093/oso/9780197517505.003.0003

INEC. (2022). Indice de nivel de actividad registrada (INA-R). https://www.ecuadorencifras.gob.ec/indice-de-nivel-de-la-actividad-registrada/

Iramain, L., y Ascencio, D. (2021). El desempeño económico-financiero de las firmas de la Sindicatura General de Empresas Públicas (SIGEP) durante la última dictadura cívico-militar argentina (1976-1983). *H-industri@*, *15*(1), 22–47.

Kapadia, N., Linn, M., y Paye, B. (2024). One vol to rule them all: Common volatility dynamics in factor returns. *Journal of Financial and Quantitative Analysis*, *59*(3), 1185–1212. https://doi.org/10.1017/S0022109023000443

Karaalp, H. (2019). Structural Transformation of the Turkish Economy under the Scope of Sustainable Development. *European Journal of Sustainable Development*, *8*(5), 161–170. https://doi.org/10.14207/ejsd.2019.v8n5p161

Kazhamiakin, R., Benbernou, S., Baresi, L., Plebani, P., Uhlig, M., y Barais, O. (2010). *Adaptation of service-based systems* (pp. 117–156). Springer, Berlin, Heidelberg. https://doi.org/10.1007/978-3-642-17599-2_5

Khanna, R., Konyukhov, Y., y Burmistrov, I. (2022). *Environmental Sustainability of Current Waste Management Practices*. MDPI. https://mdpi-res.com/bookfiles/book/5170/Environmental_Sustainability_of_Current_Waste_Management_Practices.pdf?v=1716944572

Kim, J. S., Lee, T. J., y Kim, M. J. (2024). The effect of pandemic-related stress on the decision-making process for individual outdoor leisure activities. *Journal of Leisure Research*, *55*(1), 139–158. https://doi.org/10.1080/00222216.2023.2193195

Kim, T.-Y., Koo, Y., Choi, D., y Kim, Y. (2014). The necessity of a new industrial classification based on Value-Creation Behavior. En *Economic Growth* (pp. 293–308). Springer Berlin Heidelberg. https://doi.org/10.1007/978-3-642-40826-7_10

Komarova, N., Zamkovoi, A., y Novikov, V. (2019). The Fourth Industrial Revolution and Staff Development Strategy in Manufacturing. *Russian Engineering Research , 39*, 330–333.

Krugman, P. (2012). *Detengamos esta crisis ya* . Crítica .

Lady, M., y Serrano, A. L. (2020). Estudios del Desarrollo Social: Cuba y América Latina Ecuador: Inequidad de ingresos, crecimiento económico y curva de Kuznets Ecuador: Income Inequality, Economic Growth and Kuznets Curve. En *Estudios del Desarrollo Social: Cuba y América Latina RPNS* (Vol. 2346, Número 2). www.revflacso.uh.cu

Lara et al, D. (2022). El impacto de la crisis en el desempeño del sector agropecuario del Ecuador. *Revista de Finanzas y Pólitica Económica* , *14*(1), 167–187.

Liu, R., Long, J., y Liu, L. (2023). Seeking the resilience of service firms: a strategic learning process based on digital platform capability. *Journal of Services Marketing*, *37*(3), 371–391. https://doi.org/10.1108/JSM-04-2022-0124

Luján, L. (2017). The Resource-Based View and the Concept of Value The Role of Emergence in Value Creation. *Mercados y Negocios*, *35*, 27–38. https://www.redalyc.org/articulo.oa?id=571864085002

Luque, B., Moreno, K., y Lanchipa, T. (2021). Impactos del COVID-19 en la agricultura y la seguridad alimentaria. *Centro de Investigaciones Agropecuarias*, *47*(1), 72–82. http://cagricola.uclv.edu.cu

Martínez, R., y Martínez, A. (2021). La gestión deportiva en escuelas de negocios: una visión de formación universitaria. *Revista de Investigación Científica y Tecnológica*, *5*(2), 87–97. https://doi.org/10.36003/rev.investig.cient.tecnol.v5n2(2021)12

Matwiejczuk, R. (2019). About the relationship between resources, capabilities and competences – the resource-based perspective. *Scientific Papers of Silesian University of Technology. Organization and Management Series*, *136*, 383–391. https://doi.org/10.29119/1641-3466.2019.136.29

Mendoza, W., y Chalco, I. (2020). Epidemia y nivel de actividad económica: un modelo. *PUCP Departamento de Economía*, *6*(3), 1–26. https://doi.org/10.18800/2079-8474.0494

Milara, I., y Navarro, M. (2014). *Comparison of resources and capabilities in two companies* [Universitat Jaume I Castelló. Tesis de grado]. https://core.ac.uk/download/pdf/61437182.pdf

Miranda-Torrez, J. (2021). Acciones competitivas y desempeño organizacional en la perspectiva dinámica competitiva. *Investigación Administrativa*, *50*(127), 90–105. http://www.redalyc.org/articulo.oa?

Munro, G. R., y Sumaila, U. R. (2015). On the Contributions of Colin Clark to Fisheries Economics. *Environmental and Resource Economics*, *61*(1), 1–17. https://doi.org/10.1007/s10640-015-9910-4

Navarro-Sangurima, D. D., Agila-Maldonado, M. V., y Toala-Rocuano, I. I. (2018). Análisis de los índices de GINI de Ecuador año 2017. *Polo del Conocimiento*, *3*(5), 95. https://doi.org/10.23857/pc.v3i5.487

Néstor, S., y García, O. (2008). John Rawls: una teoría de justicia social su pretención de validez para una sociedad como la nuestra. *Revista de Relaciones Internacionales*, *5*(1), 137–160.

Nyqvist, F., Nilsson, I., Näsman, M., y Olofsson, B. (2023). The association between leisure engagement and loneliness before and during the COVID-19 pandemic: A Nordic population-based study. *Scandinavian Journal of Public Health*, *51*(5), 744–753. https://doi.org/10.1177/14034948231171964

Ojeda, C., Gutiérrez, J., y Córdova, L. (2021). Desempeño económico-financiero 2010-2019 de empresas longevas en el Ecuador: ¿Avance o retroceso. *PODIUM*, *40*, 89–104. https://doi.org/10.31095/podium.202

Orban, A., Trenado, C., y Vanin, F. (2021). Who benefits from productive activities? Analysis of the case of Cureghem. *Brussels Studies*, *153*, 1–26. https://doi.org/10.4000/brussels.5358

Orellana Bravo, M. R., Szeles, M. R., y Argudo Barrera, D. M. (2016). A multilevel analysis of the returns to education in ecuador. The multifaceted impact of human capital. *Scientific Annals of Economics and Business*, *63*(Specialissue2016), 1–19. https://doi.org/10.1515/saeb-2016-0133

Ortiz, S., Núnez, G., López, A., y Frías, A. (2021). La depuración de aguas residuales. Estudios de soluciones para el municipio de Ambato. Ecuador. *ConcienciaDigital*, *4*(3), 250–270. https://doi.org/10.33262/concienciadigital.v4i3.1803

Otero, G. (2022). Sindicalización por rama de actividad en Ecuador. *FRIEDRICH-EBERT-STIFTUNG* , *4*(24), 1–30.

Pangallo, M. (2020, febrero 16). *Synchronization of endogenous business cycles*. https://arxiv.org/abs/2002.06555

Peña, T., y Morillo, J. (2007). La complejidad del análisis documental. *Información, cultural y sociedad* , 55–81. https://www.redalyc.org/pdf/2630/263019682004.pdf

Pérez, M., Yuleidy, A., Montesdeoca, H., y Fabián, D. (2023). Acceso a la asociación profesional y sindical de los menores de edad en Ecuador. *Journal of Science And Research*, *8*(2), 167–190. https://doi.org/10.5281/zenodo.7959125

Pete, G. (2017). *Deloitte's sports industry starting lineup Trends expected to disrupt and dominate 2017*. https://www2.deloitte.com/content/dam/Deloitte/us/Documents/consumer-business/us-cb-deloitte-sports-business-trends-disruption.pdf

Planas. M, y Rodríguez, T. (2004). La importancia de los datos. *Nutrición y Hospitalaria*, 11–13. https://scielo.isciii.es/pdf/nh/v19n1/original1.pdf

Ponce, P., Loaiza, V., Del Rio, M., y Bollain, L. (2021). Effect of inequality and economic activity on COVID-19 in Ecuador: An outline of its possible economic, social and demographic determinants. *Contaduria y Administracion*, *65*(5), 1–13. https://doi.org/10.22201/fca.24488410e.2020.3044

Proaño, T., Tapia, E., Álvarez, E., Ortiz, H., y Mora, P. (2018). El trabajo en equipo de las asociaciones, en un marco de la economía popular y solidaria: estudio en un programa gubernamental. *Visión Gerencial*, *4*(1), 125–137. https://www.redalyc.org/articulo.oa?id=465554397011

Pulido, B. (2002). Teoría de los recursos y capacidades: el foco estratégico centrado en el interior de la organización. En *Reflexiones*. https://dialnet.unirioja.es › descarga › articulo PDF

Regalado, V., Millan, N., Gonzales, R., y Serrano, E. (2020). Innovación y Desempeño Económico en México. *Revista Internacional Multidisciplinaria CIID-Centro Internacional de Investigación y Desarrollo*, *20*(20), 80–102. https://orcid.org/0000-0002-7529-8847

Reyes, P., Narváez, C., Erazo, J., y Giler, L. (2020). Configuración del impuesto a la patente municipal con base al ingreso de las actividades económicas. Caso: GAD Municipal de Pucará-Ecuador. *Espacios* , *41*(21), 197–211. https://www.revistaespacios.comContacto:inarvaez@ucacue.edu.echttps://orcid.org/0000-0002-7437-9880Contacto:jcerazo@ucacue.edu.echttps://orcid.org/0000-0001-6480-2270

Rodríguez Weber, J. (2018). Alta desigualdad en América Latina: desde cuándo y por qué. *Documentos de Trabajo: Programa de Historia Económica y Social*, *2*(4), 23–45.

Sánchez, M. (2014). Las fuentes en la investigación jurídica. *Derecho y Cambio Social*, 1–18. https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=4750987

Sergey, N., Vera, L., y Shunina, E. (2020). Business activity of the organization in the modern economy. *Espacios*, *41*(8), 1–7. https://www.revistaespacios.com/a20v41n08/a20v41n08p07.pdf

Sigüencia, M., Solano, J., y Paucar, J. (2022). Análisis sobre la gestión de aguas residuales en la ciudad de Cuenca: Caso ETAPA-EP. *Polo de Conocimiento*, *7*(8), 513–532. https://doi.org/10.23857/pc.v7i8

Smerkolj, N., y Jeran, M. (2022). Informal economic activity in the service sector during the pandemics of COVID-19. *Proceedings of 7th Socratic Lectures*, 123–172. https://doi.org/10.55295/PSL.2022

Solano, P., y Quagelli, L. (2015). On "free associative activities". *Psychoanalytic Review*, *102*(2), 237–264. https://doi.org/https://doi.org/10.1521/prev.2015.102.2.237

Soto, A., Wu, F., Xia, T., y Guan, Z. (2023). Demand analysis with structural changes: Model and application to the US blueberry market. *Agribusiness*, *39*(4), 1100–1116. https://doi.org/10.1002/agr.21815

Stahel, W., y Clift, R. (2016). Stocks and flows in the performance economy. En *Taking stock of industrial ecology*. Springer International Publishing. https://doi.org/10.1007/978-3-319-20571-7_7

Suárez, B., Fernández, E., Soto-Oñate, D., Ovejero, A., Urbieta, P., y Méndez, G. (2022). A framework to allocate responsibilities of the global environmental concerns: A case study in Spain involving regions, municipalities, productive sectors, industrial parks, and companies. *Ecological Economics*, *192*, 1–13. https://doi.org/10.1016/j.ecolecon.2021.107258

Sumba, R., Pinargotty, J., y Pillasagua, D. (2022). MIPYMES en el mercado de Ecuador y su rol en la actividad económica. *RECIMUNDO*, *6*(4), 439–455. https://doi.org/10.26820/recimundo/6.(4).octubre.2022.439-455

Tobin, J. (2005). Irving Fisher (1867-1947). *The American Journal of Economics and Sociology*, *64*(1), 19–42. https://doi.org/https://doi.org/10.1111/j.1536-7150.2005.00347.x

Tromben, V. (2016). Gasto social y ciclo económico en América Latina y el Caribe. *Revista CEPAL*, *2*(6), 1–56.

Utami, H. (2023). *Theory Hub Book*. Savvas Papagiannidis. https://open.ncl.ac.uk

Valeria, M., Salgado, R., Patricio, I., González, A., Del, M., Chango, C. I., Germán, L., Álvarez, S., Arias González, P., Carmen, D., y Chango, I. (2018). El sistema tributario ecuatoriano y el presupuesto general del estado. *Revista Observatorio de la Economía Latinoamericana*, *1*(4), 23–45. https://www.eumed.net/rev/oel/2018/12/sistema-tributario-ecuatoriano.html