

UNIVERSIDAD TÉCNICA DE AMBATO



FACULTAD DE CONTABILIDAD Y AUDITORÍA DIRECCIÓN DE POSGRADO MAESTRÍA EN ADMINISTRACIÓN FINANCIERA Y COMERCIO INTERNACIONAL

Tema: “ESTRATEGIAS FINANCIERAS PARA EL MEJORAMIENTO DE LA
RENTABILIDAD EN LA EMPRESA BGP CO S.A.”

Trabajo de Investigación, previo a la obtención del Grado Académico de Magister
en Administración Financiera y Comercio Internacional

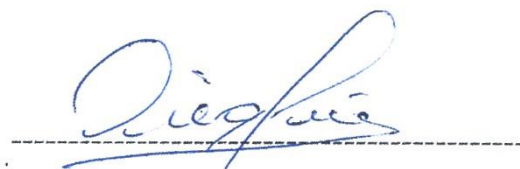
Autora: Dra. Ángela Mirela Chasipanta Nieves

Directora: Ing. Ana Consuelo Córdova Pacheco, Mg.

Ambato – Ecuador

2017

A la Unidad Académica de Titulación de la Facultad de Contabilidad y Auditoría
El Tribunal de receptor del Trabajo de Investigación presidido por Economista
Telmo Diego Proaño Córdova Magister e integrado por la Economista Lidia
Rosario Vásconez Gavilanes Magister, Doctora. Myriam del Rocío Manjarres
Vasquez Magister e Ingeniera María Cristina Manzano Martínez Magister,
designados por la Unidad Académica de Titulación de la Universidad Técnica de
Ambato, para receptar el Trabajo de Investigación con el tema: **“ESTRATEGIAS
FINANCIERAS PARA EL MEJORAMIENTO EN LA EMPRESA BGP CO
S.A.”**, elaborado y presentado por la señora Doctora Ángela Mirela Chasipanta
Nieves, para optar por el Grado Académico de Magister en Administración
Financiera y Comercio Internacional; una vez escuchada la defensa oral del Trabajo
de Investigación el Tribunal aprueba y remite el trabajo para uso y custodia en las
bibliotecas de la UTA.



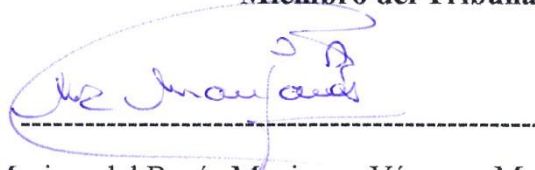
Econ. Telmo Diego Proaño Córdova, Mg.

Presidente del Tribunal



Eco. Lidia Rosario Vásconez Gavilanes Mg.

Miembro del Tribunal



Dra. Myriam del Rocío Manjarres Vásquez, Mg.

Miembro del Tribunal

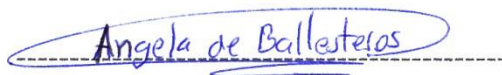


Ing. María Cristina Manzano Martínez, Mg.

Miembro del Tribunal

AUTORÍA DEL TRABAJO DE INVESTIGACIÓN

La responsabilidad de las opiniones, comentarios y críticas emitidas en el Trabajo de Investigación presentados con el tema: **“ESTRATEGIAS FINANCIERAS PARA EL MEJORAMIENTO EN LA EMPRESA BGP CO S.A.”**, le corresponde exclusivamente a: Doctora Ángela Mirela Chasipanta Nieves, bajo la Dirección de la Ingeniera Ana Consuelo Córdova Pacheco Magister, Directora del Trabajo de Investigación; y el patrimonio intelectual a la Universidad Técnica de Ambato.

A handwritten signature in blue ink, reading "Angela de Ballesteros", is written over a horizontal dashed line.

Dra. Ángela Mirela Chasipanta Nieves

C.C. 1803018066

AUTORA

A handwritten signature in blue ink, reading "Ana Consuelo Cordova", is written over a horizontal dashed line.

Ing. Ana Consuelo Córdova Pacheco Magister.

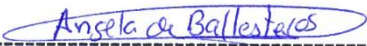
c.c. 0502758782

DIRECTORA

DERECHOS DE AUTOR

Autorizo a la Universidad Técnica de Ambato, para que el Trabajo de Investigación sirva como un documento disponible para su lectura, consulta y procesos de investigación, según las normas de la Institución.

Cedo los derechos de mi trabajo, con fines de difusión pública, además apruebo la reproducción de este, dentro de las regulaciones de la Universidad.



Dra. Ángela Mirela Chasipanta Nieves

c.c. 1803018066

ÍNDICE GENERAL DE CONTENIDOS

Portada.....	i
A la Unidad Académica de Titulación	ii
Autoría del Trabajo de Investigación	iii
Derechos de Autor.....	iv
Índice General de Contenidos	v
Índice de Tablas	ix
Índice de Figuras	xi
Agradecimiento	xii
Dedicatoria	xiii
Resumen Ejecutivo.....	xiv
Executive Summary	xvi
Introducción	1
 CAPÍTULO I.....	 3
EL PROBLEMA DE INVESTIGACIÓN.....	3
 1.1. Tema	 3
1.2 Planteamiento del Problema.....	3
1.2.1 Contextualización.....	3
1.2.1.1 Macro	3
1.2.1.2. Meso.....	8
1.2.1.3. Micro	12
1.2.2 Análisis crítico	19
1.2.3 Prognosis.....	20
1.2.4. Formulación del problema	21
1.2.5. Preguntas directrices	21
1.2.6. Delimitación	22
3. Justificación.....	22
1.4. Objetivos	23
1.4.1. Objetivo general	23
1.4.2. Objetivos específicos.....	23

CAPÍTULO II	24
MARCO TEÒRICO	24
2.1 Antecedentes Investigativos	24
2.2 Fundamentación Filosófica	30
2.3 Fundamentación Legal	32
2.4 Categorías Fundamentales.....	34
2.4.1. Marco conceptual variable independiente.....	36
2.4.1.1. Administración Financiera	36
2.4.1.2 Planeamiento Financiero	36
2.4.1.3 Objetivos Estratégicos.....	37
2.4.1.3 Estrategias Financieras	37
2.4.2. Marco conceptual variable dependiente	39
2.4.2.1 Gestión Financiera.....	39
2.4.2.2 Análisis financiero.....	39
2.4.2.3 Rentabilidad	45
2.4.2.2.1 Rentabilidad Financiera.....	50
2.5 Hipótesis.....	52
2.6 Señalamiento de las variables de la Hipótesis.....	52
 CAPÍTULO III.....	 53
METODOLOGÍA DE LA INVESTIGACIÓN	53
3.1. Enfoque	53
3.2. Modalidad básica de la investigación	53
3.2.1 Investigación de campo	53
3.2.2. Investigación Documental.....	54
3.3. Nivel o tipo de investigación.....	54
3.3.1. Investigación exploratoria	55
3.3.2. Investigación descriptiva.....	55
3.4. Población y Muestra.....	56
3.4.1. Población.....	56
3.5. Operacionalización de las variables	57
3.5.1. Plan para la recolección de información	60

3.6. Procesamiento y Análisis	61
3.6.1. Plan de procesamiento de información	61
3.6.2. Plan de análisis e interpretación de resultados	62
CAPÍTULO IV	63
ANÁLISIS DE RESULTADOS	63
4.1. INTERPRETACIÓN DE DATOS	63
CAPÍTULO V.....	80
CONCLUSIONES.....	80
5.1 CONCLUSIONES	80
5.2 RECOMENDACIONES	81
CAPÍTULO VI.....	82
PROPUESTA	83
6.1. Datos Informativos.....	83
6.1.1. Título	83
6.1.2. Ejecutora	83
6.1.3. Beneficiarios	83
6.1.4 Ubicación	83
6.1.5. Tiempo Estimado	83
6.2. Antecedentes de la propuesta	83
6.3. Justificación.....	84
6.4. Objetivos	84
6.4.1. Objetivo General	84
6.4.2. Objetivos Específicos.....	84
6.5. Análisis de Factibilidad.....	85
6.5.1. Económico – Financiero	85
6.5.2. Tecnológica	85
6.5.3. Organizacional	85
6.5.4. Socio – cultural	85
6.6. Fundamentación	86

6.6.1. Estrategias Financieras.....	86
6.6.2. Objetivos Financieros.....	87
6.6.3. Toma de decisiones estratégicas	87
6.6.4. Modelo de estrategias.....	88
6.7. Metodología o modelo operativo	89
6.7.1. FASE I: Proyectar los Balances de los cuatro años posteriores 2016-2017-2018-2019 de la empresa BGP Ecuador S.A.C.O.....	91
6.7.2. FASE II Estimar la rentabilidad para cada uno de los años proyectados de la empresa BGP Ecuador C.O.S.A.....	105
6.7.3. FASE III: Sugerir la estrategia más recomendable para la mejora de la rentabilidad de la empresa BGP Ecuador C.O.S.A.....	113
 Bibliografía	 115
Anexos	124

ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 1. Las 21 empresas petroleras mas grandes del mundo en el año 2015.....	4
Tabla 2. Países miembros de la OPEP	7
Tabla 3. Producción diaria real vs estimada de petróleo Ecuador 2017	14
Tabla 4: Comparativo de antecedentes investigativos	27
Tabla 5. Documentación Financiera	57
Tabla 6. Operacionalización variable independiente: Estrategias financieras	58
Tabla 7. Operacionalización variable dependiente Rentabilidad	59
Tabla 8. Situación de la empresa financiera económica	63
Tabla 9. Variación de los Activos corrientes 2012-2015.....	65
Tabla 10. Variación del efectivo y Equivalentes del efectivo en miles de dólares.	66
Tabla 11. Liquidez Corriente	66
Tabla 12. Análisis de Pasivo corriente y activo corriente o Prueba ácida	67
Tabla 13. Variación de los componentes del Activo Corriente 2012-2013 en miles de dólares	67
Tabla 14. Crecimiento de los componentes del Activo Corriente 2014-2015 en miles de dólares.....	68
Tabla 15. Variación de los Activos Fijos en miles de dólares	69
Tabla 16. Endeudamiento del Activo Fijo	69
Tabla 17. Apalancamiento	69
Tabla 18. Variación de los Pasivos Corrientes en miles de dólares.....	70
Tabla 19. Variación de los componentes del Pasivo Corriente 2012-2013 en miles de dólares	71
Tabla 20. Variación de los componentes del Pasivo Corriente 2014-2015 en miles de dólares.	72
Tabla 21. Variación de las ventas	73
Tabla 22. Representatividad de las ventas sobre el total de los ingresos.....	73
Tabla 23. Rotación de Cartera.....	74
Tabla 24. Componentes para el cálculo de Rotación de Cartera.....	74
Tabla 25. Rentabilidad Financiera Margen Bruto.....	75

Tabla 26. Rentabilidad Operacional del Patrimonio	75
Tabla 27. Cálculo del ROA.....	76
Tabla 28. Cálculo del ROE	76
Tabla 29. Capital de Trabajo	76
Tabla 30. Rentabilidad Económica	77
Tabla 31. Tipos de Estrategias Aplicadas de los años 2012 al 2015.....	77
Tabla 32. Fases del Modelo Operativo	89
Tabla 33. Movimiento de cuentas Balances proyectados 2016	93
Tabla 34. Movimiento de cuentas Balances proyectados 2017	96
Tabla 35. Movimiento de cuentas Balances proyectados 2018	99
Tabla 36. Movimiento de cuentas Balances proyectados 2019	102
Tabla 37. INDICADORES DE LIQUIDEZ	105
Tabla 38. INDICADORES DE SOLVENCIA	106
Tabla 39. INDICADORES DE GESTION	109
Tabla 40. Indicadores Técnicos.....	110
Tabla 41. Cuadro comparativo de estrategias	114

ÍNDICE DE FIGURAS

Figura 1. Cifras en millones de barriles promedio al día	5
Figura 2. Principales exportadores del petróleo en el mundo	6
Figura 3. Precio del petróleo de 2003 a 2016.....	8
Figura 4. Reserva de Petróleo de OPEP.....	9
Figura 5. PIB Ecuador 2016.....	13
Figura 6. VAB Petrolero y No Petrolero Ecuador 2016	14
Figura 7. Árbol de problemas.....	19
Figura 8. Red de inclusiones conceptuales	34
Figura 9. Constelación de Ideas	35
Figura 10. Estructura del Balance General 2012-2015 en miles de dólares	64
Figura 11. Variación de los Activos Totales.....	65
Figura 12. Liquidez Corriente	105
Figura 13. Prueba Ácida.....	105
Figura 14. Endeudamiento del activo	106
Figura 15. Endeudamiento Patrimonial	107
Figura 16. Endeudamiento del Activo Fijo	107
Figura 17. Apalancamiento Financiero	108
Figura 18. Rotación de Cartera	109
Figura 19. Margen Operacional	110
Figura 20. Rentabilidad Operacional del Patrimonio.....	111
Figura 21. Rentabilidad Financiera	112

AGRADECIMIENTO

A Dios por estar presente en cada momento de mi vida guiándome y dándome su protección

A mis hijos mis padres y mi esposo por ser el apoyo incondicional que me brindan siempre.

A mi directora de tesis, calificadoras, y a todo el equipo de Posgrado por haberme guiado y compartido sus conocimientos para permitirme crecer profesionalmente y su don de gente que son huellas que quedan marcadas en la vida.

A la empresa B.G.P. Ecuador por su confianza y por facilitarme la información para el desarrollo del trabajo de investigación.

Finalmente a mis amigos por que una verdadera amistad durará por siempre.

DEDICATORIA

A mi padre, porque siempre estuvo dándome su alegría y apoyo, y yo sé que desde el cielo estará feliz viendo un sueño más cumplido en mi vida.

A mi madre por ser mi respaldo y apoyo incondicional, a mi hermana por siempre preocuparse por mí, a mis hermosos hijos que me dan ese gran amor para cumplir sueños y a mi esposo por apoyarme en cada momento.

Con el apoyo de ellos todo es posible.

UNIVERSIDAD TÉCNICA DE AMBATO
FACULTAD DE CONTABILIDAD Y AUDITORÍA
DIRECCIÓN DE POSGRADO
MAESTRÍA EN ADMINISTRACIÓN FINANCIERA Y COMERCIO
INTERNACIONAL

TEMA:

“ESTRATEGIAS FINANCIERAS PARA EL MEJORAMIENTO DE LA RENTABILIDAD EN LA EMPRESA BGP CO S.A.”

AUTORA: Dra. Ángela Mirela Chasipanta Nieves

DIRECTORA: Ing. Ana Consuelo Córdova Pacheco, Mg.

FECHA: 18 de abril de 2017

RESUMEN EJECUTIVO

El presente trabajo de investigación pretende establecer una herramienta que permita mejorar la rentabilidad mediante la utilización de estrategias financieras debido a que las empresas dedicadas a otorgar servicios a las empresas petroleras se encuentran atravesando una situación difícil económicamente.

Para su ejecución se realizó análisis financiero de los balances de cuatro años pasados de la empresa lo que permitió detectar las estrategias aplicadas como también la proyección de cuatro años posteriores con sugerencia de estrategias que podrían ayudar a la mejora y se pudo establecer las conclusiones y recomendaciones.

Debido a la situación económica de nuestro país y a las medidas que se están adoptando en lo referente a la suspensión de nuevos proyectos para extraer el petróleo se crea la necesidad de buscar opciones para mejorar de alguna manera la rentabilidad ya que obviamente las empresas no desean desaparecer si no permanecer en el mercado hasta que mejoren la situación.

Debido a esto, las empresas que prestan servicios a las petroleras como es el caso de BGP Ecuador trabajan dependiente de la situación financiera de los países ya que quien es su principal cliente es el Estado y se sujetan a los pagos y condiciones que ellos establezcan se debe tomar en cuenta mantenerse de alguna manera ya que son una gran fuente generadora de empleo y además de ingresos por ende son parte de un círculo de crecimiento económico.

Por esta razón es que el presente trabajo contribuye a mejorar la rentabilidad de la empresa a pesar de que las ventas disminuyeran con la finalidad de mantener el negocio y así ayudar al bienestar social y económico del país, para lo cual se propone “Diseño de un Modelo de Estrategia para mejorar la rentabilidad de la empresa BGP Ecuador C.O.S.A.” el mismo que se convertirá en un soporte para el área financiera y el mejoramiento de la empresa.

Descriptores: Estrategias financieras, objetivos estratégicos, planeamiento financiero, administración financiera, rentabilidad, análisis financiero, gestión financiera, indicadores financieros, decisiones financieras, rentabilidad financiera.

UNIVERSIDAD TÉCNICA DE AMBATO
FACULTAD DE CONTABILIDAD Y AUDITORÍA
DIRECCIÓN DE POSGRADO
MAESTRÍA EN ADMINISTRACIÓN FINANCIERA Y COMERCIO
INTERNACIONAL

THEME:

**"FINANCIAL STRATEGIES FOR IMPROVING THE PROFITABILITY
OF THE COMPANY B.G.P. ECUADOR C.O.S.A. "**

AUTHOR: Dra. Ángela Mirela Chasipanta Nieves

DIRECTED BY: Ing. Ana Consuelo Córdova Pacheco, Mg.

DATE: April 18, 2017

EXECUTIVE SUMMARY

This research aims to establish a tool to improve profitability through the use of financial strategies because companies dedicated to providing services to oil companies are experiencing a difficult economic situation.

For its execution financial analysis of the balance sheets of the last four years of the company was carried out which allowed to detect the applied strategies as well as the projection of four years later with suggestion of strategies that could help the improvement and it was possible to establish the conclusions and recommendations

.

Due to the economic situation of our country and the measures being taken in relation to the suspension of new projects to extract the oil creates the need to look for options to improve somehow the profitability since obviously the companies do not want to disappear If not stay in the market until they improve the situation.

Because of this, companies that provide services to oil companies such as BGP Ecuador work dependent on the financial situation of the countries since who is their main client is the State and are subject to the payments and conditions that they establish themselves Must take into account to maintain in some way since they are a great source of employment and, in addition to income, they are part of a circle of economic growth.

For this reason, the present work contributes to improving the profitability of the company despite the fact that sales declined in order to maintain the business and thus help the social and economic welfare of the country, for which it is proposed "Design of a Model of Strategy to improve the profitability of the company BGP Ecuador COSA "the same that will become a support for the financial area and the improvement of the company.

Keywords: Financial strategies, strategic objectives, financial planning, financial management, profitability, financial analysis, financial management, financial indicators, financial decisions, financial profitability

INTRODUCCIÓN

El presente trabajo de investigación referente a estrategias financieras para el mejoramiento de la rentabilidad de la empresa BGP Ecuador CO S.A. consta de seis capítulos en los cuales se detalla lo siguiente:

En el Capítulo I, se define el tema de investigación con su correspondiente análisis del entorno en forma macro, meso y micro contextualización lo que permitió tener un enfoque más amplio de la problemática analizada, consecutivamente se realiza un análisis crítico, pronóstico, formulación del problema, preguntas directrices, delimitación, justificación y objetivos propuestos parámetros de gran importancia para lograr a llevar a cabo el estudio mencionado.

En el Capítulo II, se encuentra el desarrollo del marco teórico determinando los antecedentes investigativos con problemas similares que sirven de sustento para el trabajo realizado. También indica el aspecto filosófico y legal en la que se fundamentó la investigación, además la categorización de las variables con su respectiva conceptualización, el señalamiento de la hipótesis y variables.

Con relación al **Capítulo III** tenemos la metodología de investigación que se refiere a la metodología de investigación que fue utilizada para el presente estudio, además se encuentra la definición de la población, muestra y la operacionalización de variables, el procesamiento y análisis de información.

En referencia al **Capítulo IV** consta del correspondiente análisis e interpretación de resultados aplicados mediante el análisis financiero de los balances de la empresa, y la determinación de las estrategias utilizadas que fueron detectadas mediante el trabajo de investigación lo que permitió posteriormente la verificación de la hipótesis.

En el Capítulo V se puntualizaron las conclusiones del trabajo investigado y las recomendaciones respectivas para dar solución al problema presentado.

En el Capítulo VI se encuentra la propuesta que es el Diseño de un Modelo de Estrategia para mejorar la rentabilidad de la empresa BGP Ecuador C.O.S.A., en donde se sugiere los procesos que deben ser utilizados.

Finalmente se desglosa la bibliografía utilizada y los correspondientes anexos.

CAPÍTULO I

EL PROBLEMA DE INVESTIGACIÓN

1.1 Tema

“Estrategias financieras para el mejoramiento de la rentabilidad en la empresa BGP Ecuador CO S.A.”

1.2 Planteamiento del Problema

1.2.1 Contextualización

1.2.1.1 Macro

El petróleo es un recurso natural no renovable que ha sido de gran importancia para el mundo entero ayudando al crecimiento de la economía mundial.

El petróleo es una sustancia combustible líquida, negra y viscosa, formada por carburos de hidrógeno, mezclada a veces por agua salada y carburos gaseosos de hidrógeno. El petróleo es la energía primaria más importante del mundo debido a que todas las actividades económicas, en todo el mundo, se sustentan en el petróleo como fuente energética, representando alrededor del 40% de las necesidades energéticas mundiales. (Urbano, 2016, pág. 2)

Se ha podido observar que el mayor consumo de petróleo siempre se da en los países que no lo producen a pesar de que es usado como un recurso energético a nivel mundial, sus costos son muy variables dependiendo de varios factores como la oferta, la demanda, el aspecto político, entre otros.

Helman, (2015) menciona que:

No es un momento sencillo para la industria petrolera debido a su precio de barril, pero aún así parece que falta mucho para dejar de depender de los hidrocarburos. Las fuentes de energía renovable, contribuyen con sólo 2.7% de la mezcla energética mundial, con la eólica a la cabeza con el 1% del total, le siguen la energía nuclear y la hidroeléctrica. Después de ellos, todos son combustibles fósiles: gas natural, el 24%, y el carbón un 30%, pero la mayor fuente mundial de energía, con 33% del total, sigue siendo el petróleo. (pág. 2-3)

De acuerdo con Helman son veinte y uno las empresas petroleras las más grandes del mundo a continuación se presenta un listado de las mismas con su correspondiente producción en miles de barriles de petróleo crudo (mbpce).

Tabla 1. Las 21 empresas petroleras mas grandes del mundo en el año 2015

Nº	Nombre de la empresa	Producción
1.	Saudí Aramco	12 mbpce
2.	Gazprom	8.3 mbpce
3.	National Iranian Oil Co.	6 mbpce
4.	Exxon Mobil	4.7 mbpce
5.	Rosneft	4.7 mbpce
6.	PetroChina	4 mbpce
7.	BP	3.7 mbpce
8.	Royal Dutch Shell	3.7 mbpce
9.	Petróleos Mexicanos	3.6 mbpce
10.	Kuwait Petroleum Corp.	3.4 mbpce
11.	Chevron	3.3 mbpce
12.	Abu Dhabi National Oil Co.	3.1 mbpce
13.	Total	2.5 mbpce
14.	Petrobras	2.4 mbpce
15.	Qatar Petroleum	2.4 mbpce
16.	Lukoil	2.3 mbpce
17.	Sonatrach	2.2 mbpce
18.	Ministerio iraquí de Petróleo	2 mbpce
19.	PDVSA	2 mbpce
20.	ConocoPhillips	2 mbpce
21.	Statoil	2 mbpce

Fuente: Revista Forbes

Elaborado por: Helman, Christopher (2015)

Existen varios países exportadores de petróleo en el mundo de los cuales se ha tomado en cuenta el listado presentado en el año 2015.

En lo referente a la primera empresa a nivel mundial exportadora de petróleo Saudi Aramco tenemos la siguiente información:

Es una empresa que funciona internacionalmente dedicada a los químicos y especialmente al petróleo y por su trabajo en todo el proceso petrolero llega a ser líder en el mercado, trabaja mediante empresa subsidiarias y empresas conjuntas de esta manera logra alcanzar más países en el mundo.

Esta maneja el petróleo crudo probado convencional más grande del mundo y las reservas de condensación de 259.7 mil millones de barriles y la cuarta reserva de gas natural del mundo de 282.6 trillones de pies cúbicos estándar. Saudi Aramco también se encuentra entre los productores más importantes de gas natural, manteniendo la cuarta reserva más grande de gas natural a nivel mundial. Saudi Aramco tiene su sede en Dhahran, Arabia Saudita y emplea a más 55.000 empleados.. (Aramco Services Company, 2016, pág. 2)

Se menciona que para el año 2014 se exportó ocho punto cinco millones de barriles promedio al día, superando a Rusia. El petróleo como industria representa un cuarenta y cinco por ciento del PIB de Arabia Saudita, con esto se puede cubrir el setenta y cinco por ciento de ingresos públicos. (Rodríguez, 2015, pág. 3)

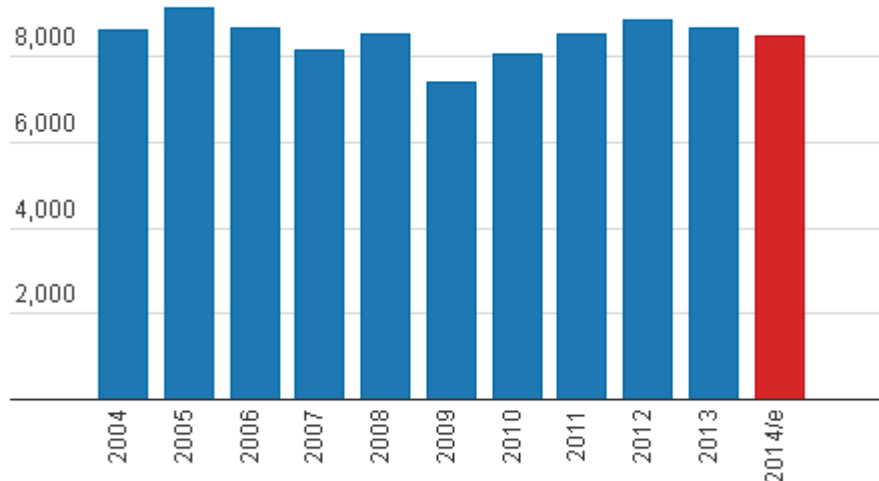


Figura 1. Cifras en millones de barriles promedio al día

Fuente: Revista El Financiero

Elaborado por: Rodríguez, Eleazar (2015)

Esta empresa esta pensando sacar a la venta un porcentaje de sus acciones lo cual ha creado un sinnumero de comentarios indicando que podría llegar a ser mas valiosa de las del mercado ganándole a la misma Apple que es la que se encuentra como número uno en cotización de bolsa.

Para los países que manejan su economía en base a la producción y exportación del petróleo una baja en los precios implica una preocupacion en la economía del país ya que sus presupuestos se manejan en base a estos ingresos, entro estos países tenemos a Venezuela, Irán, Mexico entre otros, es por esto que para tener una perspectiva más general de los países a nivel mundial se ha tomado la siguiente información

Para ver de mejor manera la salud de los países y cuál es el que mejor

controla su crudo. En África: Argelia, Angola, Libia y Nigeria. En el Medio Oriente están a Arabia Saudí, Emiratos Árabes Unidos, Iraq y Kuwait. En América del Sur están a Ecuador y Venezuela. Y por último a grandes productores y exportadores, que no son miembros de la OPEP, como Canadá, Sudán, México, Reino Unido, Noruega, Rusia y Omán. (Urbano, 2016, pág. 7)

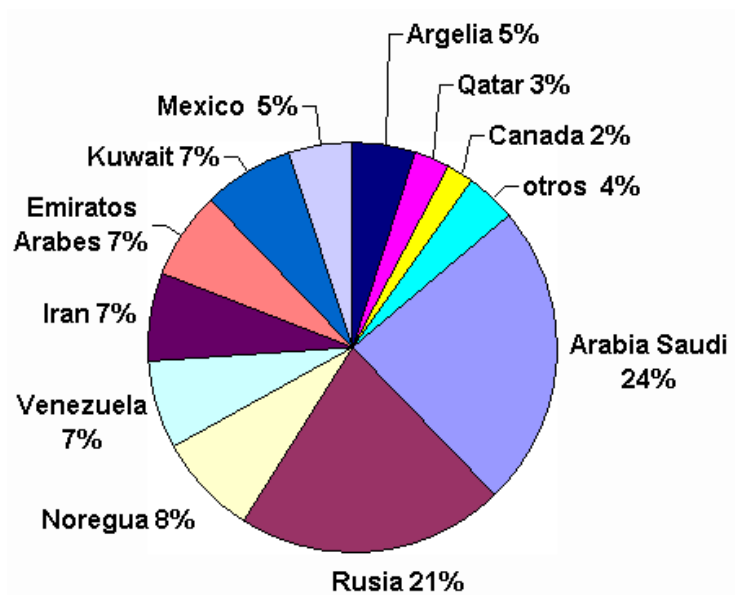


Figura 2. Principales exportadores del petróleo en el mundo

Fuente: Economía y Finanzas

Elaborado por: Urbano, Susana (2015)

Con la finalidad de salvaguardar los intereses de los países productores y exportadores de petróleo se ha creado en el año 1960 la Organización de países Exportadores de Petróleo (OPEP) por lo que se menciona los catorce países que constan como miembros a nivel mundial, como son:

Argelia, Angola, Arabia Saudita, Emiratos Árabes Unidos, Ecuador, Irán, Irak, Gabón, Indonesia, Libia, Kuwait, Nigeria, Venezuela, Qatar.

Tabla 2. Países miembros de la OPEP

Países	Población	PIB Mill. €	PIB Per Capita	IDH	Deuda	Deuda (%PIB)	Déficit (%PIB)
Angola [+]	26.563.000	92.488M.€	3.482€	0,532	59.607 M.€	64,24%	-4,89%
Arabia Saudita [+]	31.386.000	582.180M.€	18.549€	0,837	29.151 M.€	5,01%	-15,92%
Argelia [+]	39.963.000	150.356M.€	3.762€	0,736	13.623 M.€	9,06%	-16,15%
Catar [+]	2.235.355	148.376M.€	66.377€	0,850	59.806 M.€	39,76%	5,44%
Ecuador [+]	16.144.363	90.280M.€	5.592€	0,732	30.756 M.€	33,83%	-5,18%
Emiratos Árabes : [+]	9.156.963	333.713M.€	36.444€	0,835	47.143 M.€	15,59%	4,95%
Gabón [+]	1.725.292	12.853M.€	7.450€	0,684	4.407 M.€	32,16%	2,68%
Indonesia [+]	255.462.000	776.780M.€	3.041€	0,684	211.360 M.€	27,30%	-2,59%
Irak [+]	36.423.395	162.279M.€	4.455€	0,654	56.155 M.€	33,53%	-5,62%
Irán [+]	79.109.272	351.545M.€	4.444€	0,766	55.902 M.€	15,90%	-1,70%
Kuwait [+]	4.110.000	102.775M.€	25.006€	0,816	9.166 M.€	7,49%	28,10%
Libia [+]	6.278.438	26.273M.€	4.185€	0,724	12.162 M.€	36,39%	-40,31%
Nigeria [+]	182.201.962	433.539M.€	2.379€	0,514	51.194 M.€	11,50%	-3,84%
Venezuela [+]	31.108.083	383.766M.€	12.503€	0,762	80.863 M.€	36,46%	-10,36%
TOTAL: OPEP	721.867.123	3.647.201M.€	5.052€		721.296 M.€	19,78%	

Fuente: Organización de países Exportadores de Petróleo (OPEP)

Elaborado por: Datos Macro (2015)

Como se mencionó anteriormente uno de los factores que influye en el costo del barril de petróleo es la producción (oferta), razón por la cual el costo del barril se encuentra con tendencia al alza.

Según la información extraída por Colás, (2016) en donde menciona que:

Debido a que han existido diversos cortes del suministro en consecuencia a múltiples factores para este año hasta mayo del 2015 ha causado una disminución de la producción mundial de petróleo en más o menos unos setecientos treinta mil barriles diarios lo que conduce a un aumento al precio del petróleo.

Se mantiene sin cambios sus previsiones sobre la demanda mundial de petróleo para todo el año 2016: serán 94,18 millones de barriles diarios para 2016 (1,2 millones de barriles más que en 2015). (pág.1)

Si nos referimos en cambio al año 2016 se dio un cambio ya que los precios del petróleo disminuyeron notablemente es así que lo observamos en la siguiente tabla:

El precio del petróleo de 2003 a 2016

Precio al contado
en USD por barril de bruto

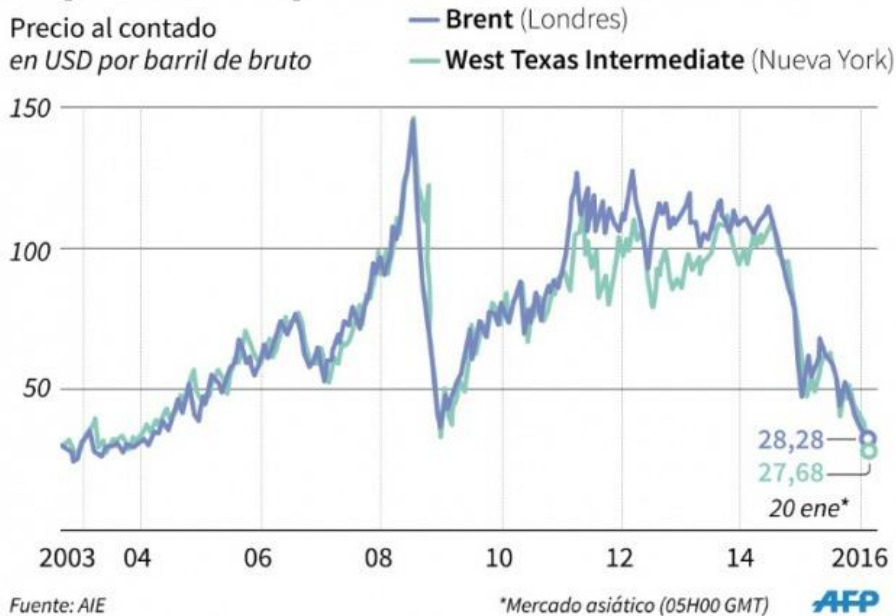


Figura 3. Precio del petróleo de 2003 a 2016

Fuente: Agencia Internacional de la Energía

Elaborador por: Leung, Adrián (2016)

Así mismo menciona Shields (2016) “Los precios del crudo han caído más de 60% en el último año y medio, a causa de un excedente de oferta, y una demanda debilitada en particular por la ralentización de la economía China.” (pág. 1)

El precio del petróleo es totalmente incierto cada factor puede alterar el costo del mismo ya que un exceso de la producción produce una baja en el precio o una disminución en la producción aumenta su precio es decir la oferta y la demanda sienten de vital importancia para los países que generan su economía en base a estos ingresos.

1.2.1.2. Meso

Uno de los ejes de importancia en la producción de petróleo es América Latina ya que tiene la cuarta parte de la producción de la reserva de la OPEP lo podemos observar en la siguiente figura:

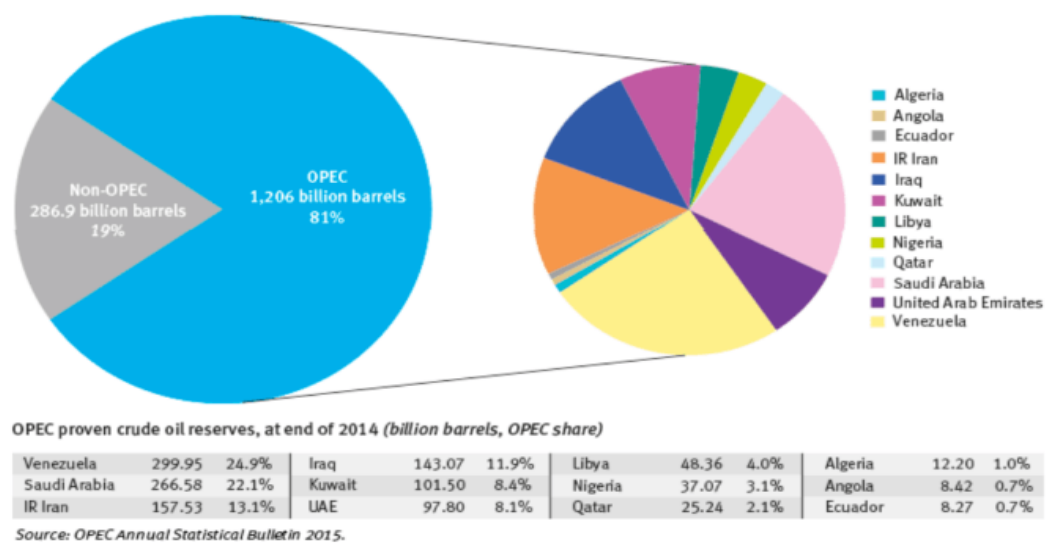


Figura 4. Reserva de Petróleo de OPEP

Fuente: América Economía

Elaboración: Sistema Económico Latinoamericano y del Caribe SELA (2014)

En América Latina el mayor exportador de petróleo de los miembros de la OPEP es Venezuela, y un estudio publicado por Petroleum Intelligence Weekly (PIW), menciona que es la quinta empresa petrolera de mayor importancia en el mundo.

Para conocer un poco de esta gran empresa se ha tomado en cuenta la siguiente información:

La empresa de Petróleos de Venezuela S.A. con sus siglas (PDVSA) es una corporación que trabaja también con filiales que son parte de la República de Venezuela, de esta forma todas las operaciones realizadas por esta corporación son controladas por el Ministerio del Poder Popular del Petróleo entidad que es parte de la Política Petrolera a nivel Nacional que sigue los decretos de la Ley del Plan de Patria que es el segundo plan que se ha generado en esta Nación y que aplica para el año 2013 al 2019.

La mencionada corporación tiene varias funciones entre las cuales son planificar, coordinar, supervisar y controlar cada una de las acciones generadas dentro y fuera del país, y todas y cada una de las actividades que sirvan para promover el progreso integral y sostenible para la nación venezolana, con la única misión de afirmar la prolongación de este negocio, es por esta razón que debe adoptar estrategias en todos sus campos de acción.

La estrategia adoptada por PDVSA para mejorar nuestro desempeño, en el corto y mediano plazos en este proceso de la industria petrolera nacional, ha sido la de adoptar las mejores prácticas en términos de esquemas de negocios, procesos, productividad, medio ambiente y seguridad industrial en las operaciones. La etapa de producción se refiere a la explotación del petróleo y el gas natural de los yacimientos o reservas. La fase de producción de un campo productor de hidrocarburos comienza después que se ha comprobado la presencia del recurso gracias a la perforación de pozos exploratorios. (PDVSA, 2016, pág. 3)

Las estrategias adoptadas por las empresas abarcan varias partes de la organización es así que para Molero (2013) :

En comparación, PDVSA (2002) define las estrategias de procura como las políticas de la adquisición de bienes, obras y servicios al costo total más conveniente para la organización, tomando en consideración para ello el precio del bien, obras o servicios, su calidad, la oportunidad de su entrega posterior a la adquisición. Las contrataciones deben realizarse con empresas responsables, técnicamente capacitadas y financieramente sólidas con el objeto de asegurar en lo posible las necesidades de la organización.(pp.1-3)

Mientras existe crecimiento de la producción del petróleo los precios bajan motivo por el cual se deben buscar otras formas de mejorar la rentabilidad de los negocios.

En la publicación de la Revista El Mundo (2016), también se ha logrado mantener un crecimiento en la producción del petróleo de una forma record durante el último año y medio con la utilización de la Faja Petrolífera del Orinoco, con una producción aproximada de ciento cuarenta y dos mil barriles al día.

Tomando en cuenta la importancia del petróleo en el mundo se han creado muchas empresas que ofertan varios servicios para cumplir con este objetivo las mismas que se encuentran en expansión como por ejemplo tuberías de transporte de crudo y perforación.

Las empresas que tiene como su giro de negocio ofertar los servicios de perforación de los pozos de petróleo poseen algunas técnicas y métodos de perforación para poder lograr un objetivo de gran calidad.

La maquinaria principal en el equipo que sirve para la perforación de los pozos de

petróleo se encuentra una plataforma la misma que funciona como base para que las operaciones conecten o desconecten las tuberías con la finalidad de ir creciendo la profundidad de la perforación, en consecuencia es un proceso de mucho cuidado porque un error podría salir muy costoso es así que cuando se cambia una barrera se desconecta toda la tubería y luego se vuelve a realizar nuevamente todo el proceso de armado y seguir con la perforación. Es por esta razón que la maquinaria los materiales y sobre todo el personal debe ser de excelente calidad y conocimiento.

Ha de prestarse mucha atención a que el tubo de la columna de perforación no se disgregue y caiga en el interior del orificio, ya que sería difícil y muy costoso recuperarlo y podría dar lugar, incluso, a que el pozo tuviera que abandonarse. Otro problema que puede plantearse es que las herramientas de perforación se atasquen en el agujero al detener la perforación. Por ello, una vez que se inicia ésta normalmente se continúa sin interrupción hasta terminar el pozo. (Kraus, 2016, pág. 8)

Por su parte en la Revista Ekos Negocios (2014) lo detalla como: “Servicios de perforación dirigida y re perforación; perforación inicial; erección, reparación y desmantelamiento de torres de perforación, cementación de los tubos de encamisado de los pozos de petróleo y de gas, bombeo, taponamiento y abandono de pozo”. (Pag. S/P).

Todos estos servicios son ofertados por múltiples empresas en todo el mundo con la finalidad de mejorar y acelerar la producción del petróleo.

En este aspecto petrolero América Latina no ponía ser la excepción es por esta razón que los servicios de perforación petroleros se han vuelto sumamente necesarios y van creciendo día a día con empresas nacionales e internacionales que son especialistas en la campo de acción.

Menciona (Aguilar & Vega, 2009) que:

El petróleo en América Latina en los últimos tiempos ha tenido un crecimiento y se espera que exista la misma tendencia para los años venideros, por esta razón los autores piensan que el apareamiento de nuevos proyectos podría generar un crecimiento de inversiones, nuevos negocios y en consecuencia mejorar toda la economía.

El intento de la región de alcanzar el balance energético a través del aumento de las actividades de perforación y producción influyen directamente en el sector de servicios petroleros. A pesar de los altos niveles de operación y producción de petróleo a nivel mundial alcanzado durante los últimos años junto con el alza de la cotización del crudo en los mercados internacionales, las empresas de servicios petroleros no han logrado disfrutar estos beneficios en términos de ganancias aun trabajando a su máxima capacidad. (pág. 1)

Por su parte (Hernández, 2008) manifiesta que:

Las empresas multinacionales empezaron a trabajar desde el año 1920 aproximadamente cuando se crea la necesidad del uso de la gasolina a motor y otros elementos que se derivan de la misma generando rentabilidad a nivel mundial. América Latina pasa a ser la pionera en luchar por la nacionalización de estos recursos, con esto se conforman empresas nacionales (Bolivia, 1937, México, 1938), mientras que en (México, 1938, Colombia, 1948) debido a las acciones jurídicas para el uso, administración y normativas legales sobre el petróleo se crea también el primer lineamiento para la creación Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP).

En el estado Argentina, Brasil y Chile en medio de la situación en las que se encontraban tanto en la tecnología como en la parte geológica realizan el esfuerzo por crear empresas del estado con la idea de convertirlas en monopolios con la ayuda de las multinacionales.

“En conjunto, estas acciones han sido de gran impacto en el mundo petrolero pues en su momento conllevaron cambios que trascendieron en el escenario petrolero internacional.” (pág. 120)

1.2.1.3. Micro

En el Ecuador el primer pozo de petróleo fue encontrado en Ancón iniciando su producción en el año 1925 y posterior en el año 1928 su exportación, de allí se fue ampliando sus extracciones al litoral y la región amazónica con concesiones a empresas del extranjero como Shell, Standar Oil, California Oil, Tennessee, y la Western Geophysical, entre 1960 y 1971 se producía únicamente para el consumo propio, después

par el año 1968 se reactiva el interés de las empresa internacionales otorgándoles nuevas concesiones. (Diario El Comercio, 2017)

Hasta la fecha sigue siendo uno de los principales elementos de mueven la economía del país, y que con la baja de los precios en los últimos tiempos ha afectado los presupuestos establecidos por lo que se han tomado nuevas medidas para que se reduzca el impacto del mismo.

En el artículo publicado por García & Mateo, (2014) se menciona que:

“La historia económica contemporánea de Ecuador la economía está estrechamente marcada con la actividad petrolera, desde que inicia en 1973 la exportación del crudo, aportando con un promedio del 12.7% del PIB a precios estables durante los años 2000 – 2012”. (pág. 116)

Se pudo verificar la información correspondiente al PIB en el Ecuador la misma que fue presentada por El Banco Central del Ecuador en el cual reflejo una variación o del PIB de -1,09 en el primer trimestre del año 2016 como se aprecia en el grafico siguiente:

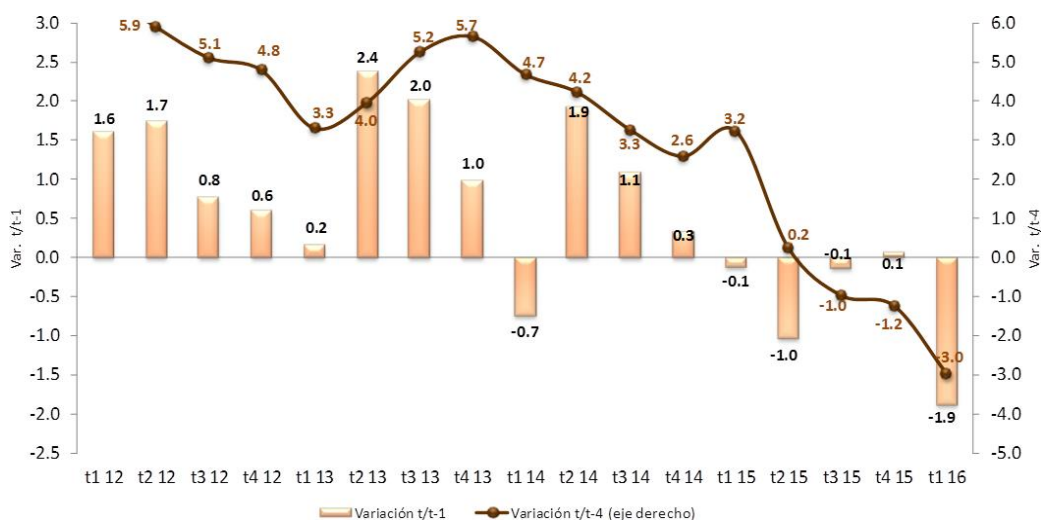


Figura 5. PIB Ecuador 2016

Fuente: El Telégrafo

Elaborado por: Banco Central del Ecuador (2016)

Tomando en cuenta esta información se vio la necesidad de presentar los datos que corresponde a la parte petrolera y no petrolera, es así que a continuación se detalla:

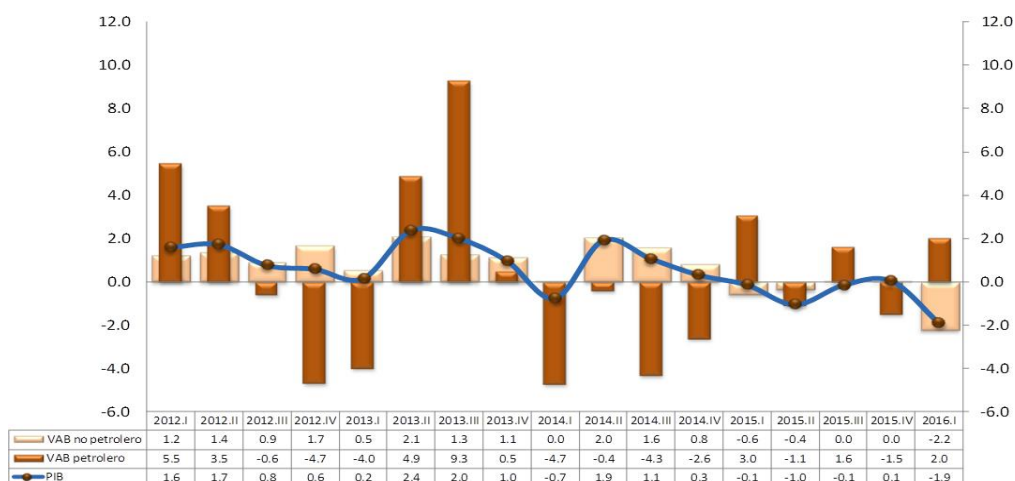


Figura 6. VAB Petrolero y No Petrolero Ecuador 2016

Fuente: El Telégrafo

Elaborado por: Banco Central del Ecuador (2016)

Si se relaciona los datos con los presentados en el cuarto trimestre del año 2015 se puede observar un crecimiento del dos por ciento en el Valor Agregado Bruto del Petróleo para el primer trimestre del año 2016.

En lo que se refiere a la producción diaria de petróleo para el día 18 de enero del año 2017 se ha tomado la información publicada por la Agencia de Regulación y Control Hidrocarburífero con el siguiente detalle:

Tabla 3. Producción diaria real vs estimada de petróleo Ecuador 2017

(VOLUMENES PRELIMINARES)			
	PRODUCCIÓN REAL (BBL)	*ESTIMADOS DE PRODUCCIÓN ENERO 2017 (BBL)	% CUMPLIMIENTO
PETROAMAZONAS EP	427,017.40	449,878.46	94.92%
CIAS. PRIVADAS	108,127.93	100,126.59	107.99%
TOTAL NACIONAL	535,145.33	550,005.05	97.30%

Fuente: Agencia de Regulación y Control Hidrocarburífero

Elaborado por: JP

Al ser la parte petrolera una de las más importantes en la economía de Ecuador se han creado empresas que prestan los servicios necesarios para la extracción del petróleo y según la revista EKOS tenemos algunas de ellas entre las cuales consta

la que es sujeto de estudio.

- Fastdrilling Perforación y Servicios S.A.
- Corporación Petrolera Del Ecuador Winborneoil S.A.
- Bohai Petroleum Engineering Services Internacional Cía. Ltda.
- Compañía Petrolera San Fernando Compesanfer S.A.
- Conducto Ecuador S. A.
- Garner Espinosa Ca
- Esp Completion Technologies S.A.
- Logging & Perforating Services Lps Cia Ltda
- Pemec Petróleos Y Minas Del Ecuador Cia.Ltda.
- BGP Ecuador C.O.S.A.

Mientras que los clientes más importantes los cuales requieren estos servicios son:

- Petroecuador
- Petroamazonas
- Seismiccorp Service S.A.
- Consorcio Petrolero Bloque 16, 17,18
- Andes Petroleum Ecuador Ltd.
- Agip Oil Ecuador B. V.
- Repsol-y PF Ecuador S. A.
- Petrooriental S. A.

Por ser la empresa BGP Ecuador C.O.S.A una de las entidades que trabaja directamente con Petroecuador y Petroamazonas como sus clientes potenciales se menciona que:

Bureau of Geophysical Prospecting (BGP) Ecuador C.O.S.A, es un empresa internacional que funciona como una filial de China que es en donde se encuentra la principal la misma que fue creada en el año 2002 como una compañía de responsabilidad limitada tras unirse varias empresas geofísicas chinas, ubicada en Zhuozhou, provincia de Hebei, a sesenta kilómetros al sur de Beijing. El giro del

negocio tiene varias áreas entre las cuales tenemos:

- Adquisición de datos sísmicos en tierra, costa afuera, TZ
- Procesamiento e interpretación de datos sísmicos
- Geofísica del yacimiento
- Levantamientos sísmicos de pozos y sísmica micro sísmica
- Investigación geofísica y desarrollo de software
- GME y encuestas geoquímicas
- Fabricación de equipos geofísicos
- Servicios multi -cliente.

La empresa al momento cuenta con ciento quince equipos para uso terrestre, nueve equipos para la utilización en agua que no son profundas, ocho equipos para valorar el Perfil Sísmico Vertical (VSP) y veinte y un equipos no sísmicos que operan en cuatro continentes del mundo en cuarenta y cinco países estos equipos son utilizados en una gran variedad de suelos ya sean montañas, selva llanuras, pantanos, con estos equipamientos la empresa ofrece servicios de alta calidad para más de 140 empresas nacionales e internacionales.

“BGP sigue estrictamente las directrices internacionales de Salud, Seguridad y Protección Ambiental establecidas por la Asociación Internacional de Contratistas Geofísicos y la Asociación Internacional de Productores de Petróleo y Gas.” (BGP INC., China National Petroleum Corporation, 2015, pág. 3)

La empresa BGP en China tiene el centro geofísico y geológico más grande siendo el mejor a nivel mundial por lo que la experiencia y trayectoria hacen que esta entidad preste sus servicios de gran calidad, con sus equipos y personal altamente calificado.

BGP Internacional maneja un código de conducta empresarial que lo rige a nivel mundial para lo cual lo ha emitido en varios idiomas el mismo que se basa en los valores como son honestidad, armonía innovación, desempeño, seguridad, entre otros, el mencionado código es obligatorio para cada uno de los empleados que ingresan a trabajar en la organización.

En cuanto a la Empresa BGP específicamente en Ecuador tenemos la siguiente información:

La empresa Bureau of Geophysical Prospecting (BGP) Ecuador Compañía Sociedad Anónima está legalmente constituida en la República del Ecuador, ubicada en el la ciudad de Quito, en la avenida De los Shyris 35-71 y Suecia, su representante legal y Gerente General es el señor Xu Zhongjun, de nacionalidad china.

El inicio de sus actividades fue el 22 de mayo del año 2003, su número de Registro Único de Contribuyentes (RUC) es 1791880706001, y el giro del negocio se basa en la prestación de toda clase de servicios en la industria de hidrocarburos en especial en:

- Servicios de perforación dirigida y re perforación;
- Perforación inicial; erección, reparación y desmantelamiento de torres de perforación,
- Cementación de los tubos de encamisado de los pozos de petróleo y de gas, bombeo, taponamiento y abandono de pozos.

En cuanto a la parte financiera la entidad “genera quinientos ocho mil quinientos setenta y un dólares en ingresos anuales (actual), que es el cuarenta y uno por ciento menor al promedio que es de ochocientos sesenta y tres mil trecientos treinta y cinco que generan pozos de perforación de gas y petróleo”. (Company, 2017, pág. 2)

MISIÓN

“La exploración de gas y petróleo es nuestra tarea; reducir los riesgos de exploración a través del uso de alta tecnología y luchar hacia un futuro brillante a través de la competitividad.” (Chasipanta,2013 Pag. 10)

VISIÓN

“Convertirnos en la primera Compañía Ecuatoriana de Geofísica, basada en el desarrollo de ventajas competitivas” (Chasipanta,2013 Pag. 10)

Poseen una estrategia para el Recurso Humano de la organización que es el de fortalecer sus habilidades conocimientos y lealtad.

Como uno de sus objetivos es crear un buen ambiente de trabajo otorgando reconocimientos, crecimiento y capacitación para el personal.

1.2.2 Análisis crítico

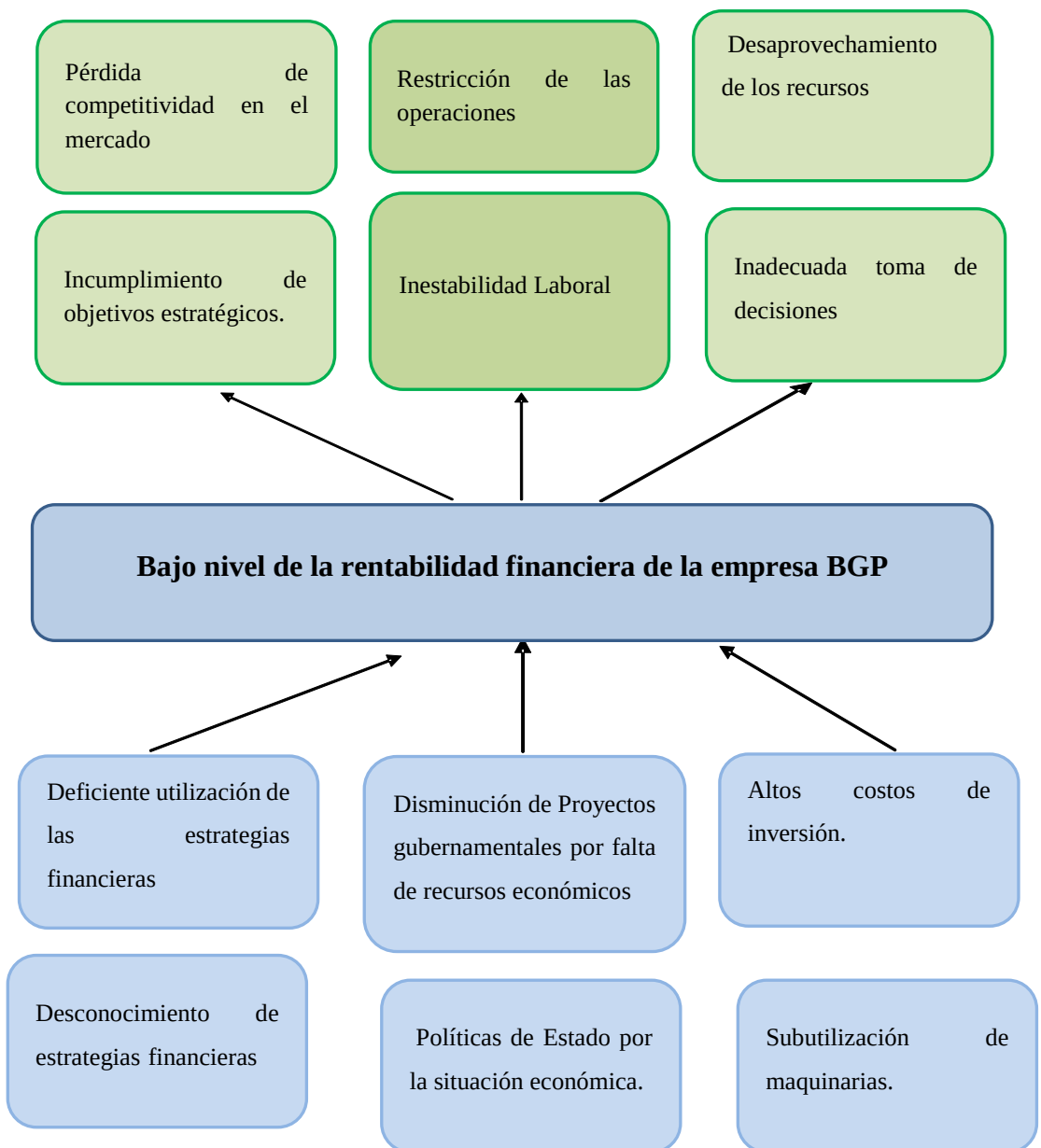


Figura 7. Árbol de problemas
Elaborado: Chasipanta, Ángela (2017)

La deficiente utilización de estrategias financieras ha generado que no se obtenga una adecuada rentabilidad de la empresa; ni tampoco se ha podido abarcar las áreas clave que resultan del análisis estratégico, y que permitan el diseño de estrategias y políticas que rijan el desempeño de la empresa desde el punto de vista financiero. Uno de los factores importantes que determinan la rentabilidad es el crecimiento de las ventas, el mismo que se ve paralizado debido a la disminución de proyectos

gubernamentales ya que por falta de recursos económicos se están suspendiendo estos proyectos petrolíferos generando un conflicto económico para las empresas que tiene que ver con todo el sistema del petróleo.

Dentro de la empresa se realiza grandes inversiones en equipo el mismo que genera grandes costos de mantenimiento y al verse disminuidos los ingresos no se cumplen los objetivos de la organización y también todo el manejo financiero y por ende la rentabilidad.

La falta de conocimiento de la aplicación de las estrategias financieras puede ocasionar falta de liquidez en la empresa o incurrir en gastos innecesarios lo que obstaculiza el crecimiento de la organización.

La situación económica en nuestro país está atravesando una época difícil por lo que se han establecido nuevas políticas de Gobierno disminuyendo en gran manera los proyectos de extracción del petróleo al no poder contar con los recursos necesarios para contraer obligaciones a futuro.

En toda organización existe la necesidad de mejorar la rentabilidad para que se pueda cumplir con los objetivos de la organización y así ejecutar una manera correcta la toma de decisiones financieras que son el eje de las empresas.

1.2.3 Prognosis

Un bajo nivel de la rentabilidad en una organización impedirá el crecimiento empresarial tanto al corto como a largo plazo ya que se dedicarían a cubrir obligaciones establecidas con anterioridad y no le permite incurrir en nuevas inversiones.

Los objetivos estratégicos que se desearían alcanzar en la empresa serían aquellos que ayuden a lograr una posición competitiva en el mercado a su vez se puedan dar cumplimiento a los objetivos empresariales porque al no cumplirlos se podría crear gastos innecesarios y obstaculizar el crecimiento de toda la organización.

En el momento en el que se interrumpen los proyectos por la restricción en las operaciones se crearía una inestabilidad laboral debido a la se contrata gran cantidad de personal que trabaja en campo directamente y se ven en la necesidad de dar por terminado la relación laboral debido a estas paralizaciones de trabajos por situaciones económicas del país.

Con una baja rentabilidad financiera originaría también una inadecuada toma de decisiones ya que evitaría el desarrollo y crecimiento empresarial; De igual manera si no se generarían soluciones rápidas, se produciría un aumento en sus costos y gastos.

En general lo que la empresa debería buscar es el aprovechamiento de todos sus recursos en especial el económico que es el que mantiene en marcha el giro de los negocios.

En consecuencia al disminuir la rentabilidad provocaría un pésimo ambiente de trabajo, el personal se encontraría cada vez más decepcionado, desmotivado realizando un trabajo de mala calidad incumpliendo las metas trazadas, si en BGP Ecuador CO S.A. continua con la problemática no se lograrían tomar decisiones adecuadas lo que ocasionará que obstaculice el crecimiento empresarial e incluso la terminación de la empresa.

1.2.4. Formulación del problema

¿Son las estrategias financieras aplicadas inadecuadamente la causa para la baja rentabilidad en la empresa BGP Ecuador CO S.A.?

1.2.5. Preguntas directrices

¿Cuáles son las estrategias financieras que se aplican en la empresa BGP Ecuador CO S.A.?

¿Cuál es la rentabilidad de la empresa BGP Ecuador CO S.A en los años 2012 hasta el 2015?

¿Qué estrategias financieras son las más adecuadas para mejorar la rentabilidad en la empresa BGP Ecuador CO S.A.?

1.2.6. Delimitación

Campo: Administración financiera

Área: Gestión Financiera

Aspecto: Rentabilidad y Estrategias Financieras.

Temporal: El tiempo de investigación es de un año ejercicio fiscal 2016

Espacial: La presente investigación se efectuará en la empresa BGP Ecuador CO S.A. que se encuentra ubicada en la ciudad de Quito, parroquia Benalcázar, sector La Carolina, Av. De los Shyris 35-71 y Suecia.

3. Justificación

A través de la presente investigación se buscará cubrir las falencias que se encuentren dentro de la organización con la finalidad de mejorar el crecimiento de la organización, tomando en consideración las estrategias financieras que permitan un eficiente control y manejo financiero de la organización, para ello parte importante el capital humano, buscando en conjunto cumplir con los objetivos estipulados en la empresa.

Es factible preocuparse en aplicar estrategias financieras en la empresa, ya que estas mejorarían en gran manera la rentabilidad, con lo que se aumentara la efectividad en el trabajo de las personas, motivándolos a ser mejores cada día y obteniendo resultados y sobre todo se cuenta con el apoyo de todo el capital humano.

En la actualidad vemos que es de gran importancia ya que permitirá cumplir con las metas y objetivos de la organización, mediante la aplicación de estrategias

financieras se podrá conocer cuál es el verdadero estado actual de la empresa, buscando así la excelencia, de acuerdo a todos estos parámetros se ve la necesidad de enfocarnos en este tema y mejorar el desempeño en general.

El desarrollo del presente trabajo es de vital importancia en la organización ya que está preocupándose primero en el crecimiento personal, mejorando la calidad de vida, lo que da como resultado el crecimiento de la organización.

Con esta investigación encontramos como beneficiarios no solo la empresa, al cumplir sus objetivos su misión y su visión, también el cliente interno, su familia y todo su entorno.

1.4. Objetivos

1.4.1. Objetivo general

- Analizar las estrategias financieras utilizadas y la rentabilidad entre los años 2012 – 2015 en la empresa BGP Ecuador CO S.A para identificar la situación financiera.

1.4.2. Objetivos específicos

- Identificar las estrategias financieras utilizadas por la empresa en los años 2012 al 2015 de la empresa BGP Ecuador CO S. A. para determinación de su eficiencia
- Calcular la rentabilidad alcanzada por la empresa BGP Ecuador CO S.A en los años 2012 al 2015 para la identificación de la situación económica.
- Proponer un modelo de estrategias que permita el mejoramiento de la rentabilidad de la empresa BGP Ecuador CO S.A.

CAPÍTULO II

MARCO TEÓRICO

2.1 Antecedentes Investigativos

Un aporte importante es el de Hasbun & Gutiérrez, (2014) en su artículo “Sostenibilidad y autonomía financiera en empresas de producción social” en el que indican que toda organización maneja enfoques basados en estrategias para poder alcanzar las metas.

Así, la estrategia financiera debe lograr sostenibilidad y autonomía, creando valor en el logro de objetivos organizacionales. (pp. 121-125).

Para poder cumplir con la sustentabilidad es necesario poseer y cumplir una planificación estratégica y cada uno de sus objetivos los que permitirán obtener flexibilidad y velocidad para poder enfrentar los cambios que se puedan presentar, mientras que para la generación de la autonomía se requiere obtener ingresos e inversiones que nos ayuden a la correcta toma de decisiones.

Las empresas enfocadas al compromiso social buscan cubrir las necesidades de todo el entorno no solo de la organización.

Como se aprecia es fundamental que las empresas cuenten con planes estratégicos y que se diseñen estrategias financieras, que permitan el crecimiento de ingresos e inversiones y por consiguiente el de toda la organización, así también faciliten la adecuada toma de decisiones.

Por otro lado Pesce, Esandi, Briozzo, & Vigier, (2015) en su trabajo de investigación, “Decisiones de Financiamiento en PYMES: Particularidades derivadas del entrelazamiento Empresa-Propietario” en el que estudian:

El objetivo del trabajo es estudiar las particularidades de las decisiones de financiamiento derivadas del entrelazamiento empresa-propietario, como el uso de créditos personales o de garantías personales para el financiamiento de la firma (pp.357-380).

Una vez analizadas las distintas características que se dan en las empresas que toman en cuenta el financiamiento y el lazo entre propietario y empresa se puede concluir que las estrategias o decisiones financieras más importantes son la reinversión de utilidades, los limitantes de responsabilidades de los dueños, uso del giro del negocio y la posesión del sector determinado.

De ahí que las estrategias financieras son necesarias solo para realizar inversiones y aumentar ingresos, sino para tomar decisiones de financiamiento adecuadas al interior de la organización.

A su vez Millán & Ochoa, (2015) en su trabajo de investigación establecen que la toma de decisiones financieras se lo hace a nivel estratégico, además indican que el control sobre la estructura del capital, la tasa de crecimiento, la tasa de retención, el rendimiento de capital ajustado; permiten crear estrategias financieras que se pueden convertir en ventajas competitivas que maximiza el valor de las empresas.

Es decir que al aplicar correctamente las estrategias financieras se puede observar el crecimiento de la organización y un buen posicionamiento de la empresa.

En el trabajo de investigación Quiroz, (2015) “Grupos económicos y decisiones financieras en el Perú, 1884-1930” se investigó:

En el período 1884-1930, la élite peruana logró no sólo recuperarse de varios periodos de crisis utilizando nociones modernas y racionales de manipulación financiera, sino que también consiguió la diversificación e integración de las actividades del comercio y agricultura a las de finanzas y manufactura. (pp. 73-108)

Las decisiones financieras o estrategias financieras, son las que ayudan en muchas ocasiones a salir de periodos de crisis, así también desarrollarse económicamente y aprovechar oportunidades.

En la investigación de Morejón, Hernández, & Jaramillo, (2014) se considera que las empresas necesitan de fundamentos estratégicos, operativos y alianzas que permitan oportunidades de mejorar su competitividad; se establece que las

estrategias financieras de largo plazo son: inversión, reparto de beneficios y estructura financiera y conservación; y de corto plazo como la del capital de trabajo, la gestión de efectivo y el financiamiento del efectivo.

Esto es que en toda empresa se deben establecer estrategias financieras a corto y largo plazo para poder cumplir con los objetivos de la organización.

En el trabajo de Álvarez & Abreu (2008) se pone de manifiesto que es de suma importancia poseer estrategias financieras, para no incurrir en lo que ninguna empresa quiere, que sería quebrar; además se hace énfasis en la calidad y en la correcta aplicación de las estrategias financieras; el problema que se investigó en este trabajo fue el de la gran cantidad de empresas que no toman decisiones acertadas en cuestiones financieras. La principal conclusión a la que se llega es la de explicar la importancia de determinar estrategias financieras en las empresas (p. 65).

En toda empresa no solo es necesario determinar las estrategias financieras, también se requiere de una buena toma de decisiones y que ambas sean de calidad y se apliquen adecuadamente.

En el trabajo de Arias (2014), “La gestión administrativa y su impacto en la rentabilidad financiera de la empresa SEISMICCORP SERVICE S.A”

Toma importancia en los siguientes objetivos:

Como objetivo general tenemos el estudio de la gestión efectuada por la administración y que impacto se ha originado con la rentabilidad, y como objetivos específicos identificar la gestión de la administración y sus resultados, así como determinar cuál fue la rentabilidad que se generó para proponer un mejor modelo para la ejecución de la gestión del departamento financiero de la empresa SEISMICCORP SERVICE S.A.

En cuanto se refiere a los instrumentos de la investigación aplicaron encuestas y entrevistas las mismas que arrojaron las siguientes conclusiones:

Las personas encargadas de la administración de la empresa no aplican

indicadores de gestión que permitan medir los objetivos y estrategias a largo plazo y que los mismos se encuentren bien estructurados para su aplicación, la evaluación del desempeño empresarial no es adecuada y afecta a la rentabilidad de la empresa, los balances de la empresa presentan pérdidas considerables que no son tomadas en cuenta para la toma de decisiones (p. 92).

En la investigación de Garay (2015) Las Finanzas Conductuales, el Alfabetismo Financiero y su Impacto en la Toma de Decisiones Financieras, el Bienestar Económico y la Felicidad se presentan:

Esta investigación analiza el efecto de las finanzas conductuales, las emociones, la cultura, las decisiones económicas, y el alfabetismo financiero en: a) el bienestar económico; y b) la felicidad de las personas (pp.7-34).

Mediante estudios realizados se ha determinado que las decisiones que se toman responden a efectos contextuales es decir referidos a los aspectos psicológicos, de emociones y de cultura esto incide en el tipo de decisión económica que se tomen.

Esta investigación analiza la toma de decisiones financieras en condiciones de no equilibrio e ineficiencia de mercado, cuestionando el concepto de racionalidad en la toma de decisiones de carácter financiero.

Tabla 4: Comparativo de antecedentes investigativos

Autor y Año	Metodología	Muestra	Resultado	Conclusión
Hasbun & Gutiérrez, (2014)	La metodología empleada es documental, mediante la revisión bibliográfica y análisis de la información.		Para obtener sustentabilidad se requiere de planificación estratégica, control financiero, apoyo y participación de la comunidad e imagen pública	Para lograr la sustentabilidad es necesaria la planificación estratégica y control financiero; y para obtener autonomía se requiere generar ingresos e inversiones, toma de decisiones.

Pesce, Esandi, Briozzo, & Vigier (2015)	Metodológicamente, se realizan análisis bivariados, particularmente ANOVA, Pearson Chi2 y Fisher Exact test, y multivariados,	Se trabaja con una muestra de 159 pequeñas y medianas empresas (Pymes)	A pesar de no haberse obtenido la significatividad esperada en todas las variables de interés, aquellas en las que se encontraron relaciones estrechas presentan robustez, dado que mediante los diversos modelos estudiados se mantienen dichas conclusiones	La tasa de reinversión de utilidades, la limitación de la responsabilidad de los propietarios mediante la forma legal, el uso de giro en descubierto y la pertenencia al sector servicios, son Variables relevantes para identificar las estrategias financieras con una separación difusa entre la empresa y su propietario.
Millán & Ochoa, (2015)	Investigación de campo	21 empresas hoteleras	El análisis sobre la administración del riesgo establece que el control sobre la estructura de capital, la tasa de retención, la tasa de crecimiento, y el rendimiento de capital ajustado por riesgo permiten crear estrategias que puedan convertirse en una ventaja competitiva.	Se considera la modelación de datos que permita al tomador de decisiones financieras la posibilidad de elegir la variable o el conjunto de variables sobre las cuales debe estructurar estrategias financieras que le permitan crear valor económico.
Quiroz, (2015)	Investigación Documental		La formación de grupos económicos de inversión la que facilitó la transferencia de fondos del sector exportador a las	El autor llega a la conclusión que dichos sectores si tuvieron una activa participación empresarial en el proceso de

			inversiones urbanas y la expansión del mercado nativo.	modernización económica del país
Morejón, Hernández, & Jaramillo (2014)	Investigación de campo	Directivos de 212 PYMES	Los resultados muestras las relaciones entre cada componente (como variable dependiente) y sus elementos (como variable independiente) en la estructura del modelo de negocios	La evaluación realizada permite definir estrategias para mejorar el desempeño económico y social de las MIPYME.
Álvarez & Abreu (2008)	Investigación cualitativa ya que se basa en elementos cualitativos como lo son: estrategias, eficiencia, administración		Las PYMES no toman las decisiones acertadas en cuestión financiera, por ello el principal objetivo de esta investigación es el de explicar la importancia de determinar estrategias financieras en las PYMES.	Con los resultados obtenidos en la encuesta podemos llegar a la conclusión de que las estrategias financieras correctamente aplicadas en la PYME determinan éxito de la misma
Arias M (2014)	Investigación descriptiva	Para este proceso investigativo no se calcula muestra ya que la fuente de análisis la constituyen los estados financieros de la empresa	Una gestión administrativa eficiente se ve expresada en los resultados financieros de la empresa, se convierte en un factor primordial para el desarrollo de la empresa mediante la planificación, organización y control de todas las áreas, soporte a la producción y brindando	Las personas encargadas de la administración de la empresa no aplican indicadores de gestión que permitan medir los objetivos y estrategias a largo plazo y que los mismos se encuentren bien estructurados para su aplicación.

			apoyo para la toma de decisiones financieras adecuadas y la obtención de resultados económicos Positivos	
Garay (2015)	Investigación exploratoria	795 personas	Los resultados obtenidos con los factores emociones, decisiones económicas y alfabetismo financiero, son estadísticamente significativos.	El estudio podrá servir de base para implementar encuestas de conocimiento Financiero, con el fin de medir: i) administración del dinero ii) planificación para el futuro iii) escogencia de productos y iv) mantenerse informado, es decir, niveles de ahorro y gastos, endeudamiento, que a su vez se encamine a mejorar la inclusión financiera, permitiendo por otro lado, la generación de nuevos productos o servicios financieros.

Fuente: Investigación Bibliográfica

Elaboración: Chasipanta, Ángela (2017)

2.2 Fundamentación Filosófica

La presente investigación se encuentra alineada con el Paradigma Crítico Propositivo debido a que se denomina crítico ya que analiza y cuestiona la realidad en cuanto a las herramientas de análisis financiero y la rentabilidad de la empresa y

propositivo porque a través de este se planea proponer una alternativa de solución al problema en estudio.

Es así como lo menciona Herrera, Medina & Naranjo (2010) “Este enfoque privilegia la interpretación, comprensión y explicación de los fenómenos sociales en perspectiva de totalidad” De acuerdo a este enfoque constituye la mejor alternativa.” (pág. 20).

Fundamentación Epistemológica

Para Tamayo (2004) “Epistemología significa ciencia o teoría de la ciencia; según Aristóteles es ciencia, y tiene por objeto conocer las cosas en su esencia y en sus causas; viene de la palabra griega episteme”. En función al concepto emitido la ejecución del trabajo se realiza en forma empírica pero los resultados deberán ser comprobados científicamente.”(pág. 23).

Como consecuencia de la realización del presente trabajo de investigación existe un aporte a encontrar las posibles soluciones para la problemática en cuanto a la Evaluación Financiera y la Rentabilidad de la empresa B.G.P Ecuador.

Fundamentación Ontológica

Para Pucheta (2003) “A la ontología clásicamente se la ha definido como aquella ciencia del ser como tal y de las propiedades que le pertenecen, estudia el ser en general, es decir el fundamento de todo lo que es.” (p. 4)

Aplicado para el presente trabajo de investigación la fundamentación ontológica se refiere a la razón del mismo para encontrar las posibles soluciones con el fin de ayudar a mejorar la situación de la empresa.

Dentro de la presente investigación se busca las causas que originaron el problema, basándose en las variables como son Evaluación Financiera y la Rentabilidad en la empresa B.G.P. Ecuador.

Fundamentación Axiológica

El autor Ríos (2006) menciona que “Los valores cuyo objeto son el estudio de la axiología son tan antiguos como la humanidad. Pudieron tener varias denominaciones, así como distinta jerarquía en el seno de las numerosas culturas que ha aflorado en la historia del ser humano.” (p. 1371).

Con el presente antecedente el trabajo se desarrollará con ética, veracidad, honradez, imparcialidad, de esta manera se garantizan los resultados de la investigación, para que sean reales y aporten a lo que necesita la empresa.

2.3 Fundamentación Legal

La investigación está basada en preceptos legales y normativa jurídica la ley de régimen tributario, la Constitución del Ecuador, Reglamento de Contratación de Petroecuador y sus empresas filiales y el Código de Trabajo.

CONSTITUCIÓN DE LA REPÚBLICA DEL ECUADOR, Título VII, REGIMEN DEL BUEN VIVIR, Capítulo Segundo, Sección IV, Recursos Naturales § Art. 408, (2017)

En el que menciona sobre la propiedad de los recursos naturales no renovables y todo lo que se refiere a los productos del subsuelo sean minerales e hidrocarburos, de beneficios para el estado su aprovechamiento. Menciona también que se necesita un cumplimiento estricto de principios ambientales para su explotación.

El trabajo de investigación también se fundamenta en el siguiente reglamento:

Reglamento de Contratación de Petroecuador y sus Empresas Filiales, Capítulo I, Normas Fundamentales, Objeto y Ámbito, § Art. 1, (2017)

Este reglamento tiene por objeto regular el sistema de contratación de PETROECUADOR y sus empresas filiales, para la ejecución de obras, la

adquisición de bienes y la prestación de servicios, sean estos en forma individual o integrada, incluidos los de consultoría, seguros, arrendamiento mercantil y otros permitidos por las leyes, de acuerdo con lo que disponen los artículos 10 de la Ley Especial de la Empresa Estatal Petróleos del Ecuador, PETROECUADOR, y sus empresas filiales, 17 y 93 de la Ley de Hidrocarburos y 22 del Reglamento Sustitutivo al Reglamento General a la Ley de la Empresa Estatal Petróleos del Ecuador, PETROECUADOR y sus empresas filiales. Se exceptúa la comercialización externa de hidrocarburos.

Ley Orgánica de Régimen Tributario Interno, Capítulo I, NORMAS GENERALES, Objeto del Impuesto, § Art. 1, al Art. 7 (2015)

Lo referente al impuesto a la renta, ingresos y el ejercicio impositivo.

Código del Trabajo, Capítulo IV, DE LAS OBLIGACIONES DEL EMPLEADOR Y DEL TRABAJADOR, Obligaciones del empleador, § Art. 42, (2012)

Se menciona sobre la contratación, obligaciones el empleado y el empleador y las demás establecidas en este Código.

En lo que se refiere a permisos para poder ofrecer estos servicios petroleros tenemos la Licencia Ambiental que se define “como un instrumento de gestión y planificación para prevenir, mitigar, corregir, compensar y manejar los efectos ambientales durante el desarrollo de cualquier obra o actividad”.

La mencionada licencia es un requisito indispensable para cualquier ejecución de proyecto que tenga que ver con los recursos naturales no renovables.

Ley de Minería Art. 17 en el que se menciona sobre los titulares de derechos mineros, en este titular se determinan también los permisos, licencias y autorizaciones necesarias para las ejecuciones de los cada uno de los proyectos.

2.4 Categorías Fundamentales

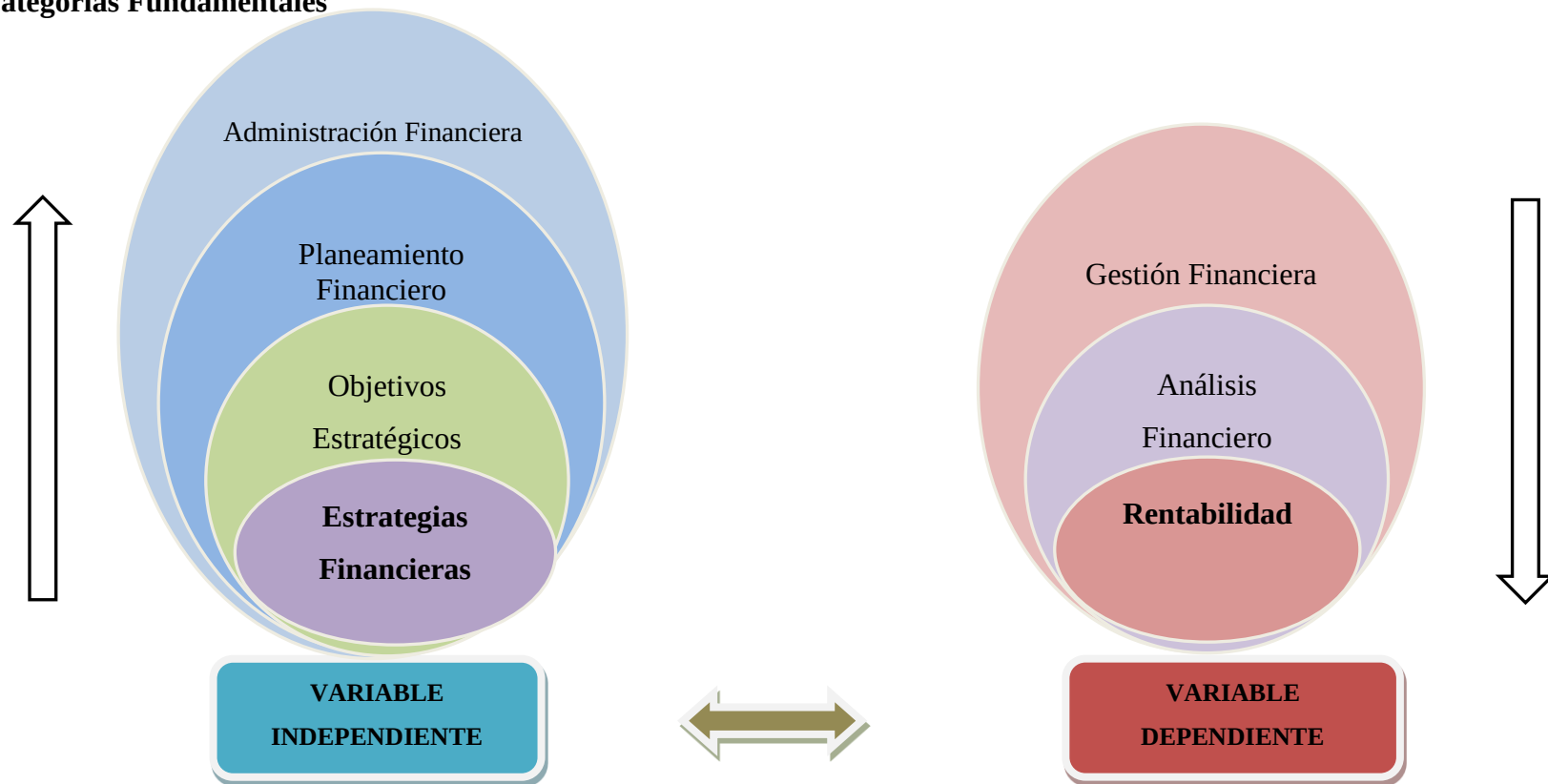


Figura 8. Red de inclusiones conceptuales
Elaborado por: Chasipanta, Ángela (2017)

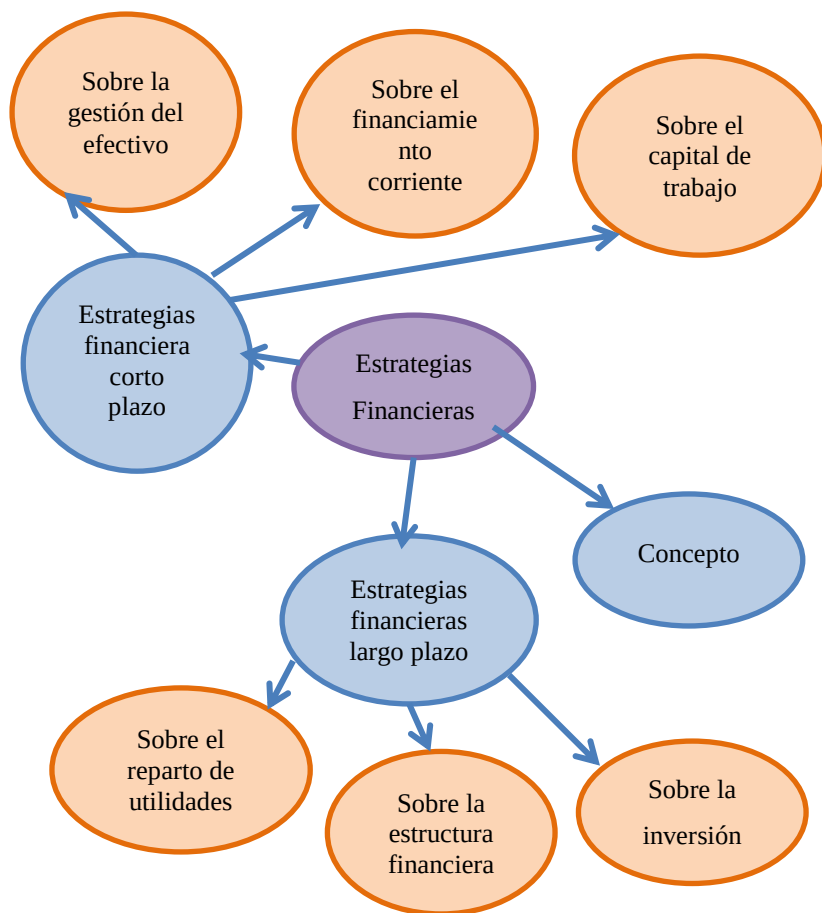
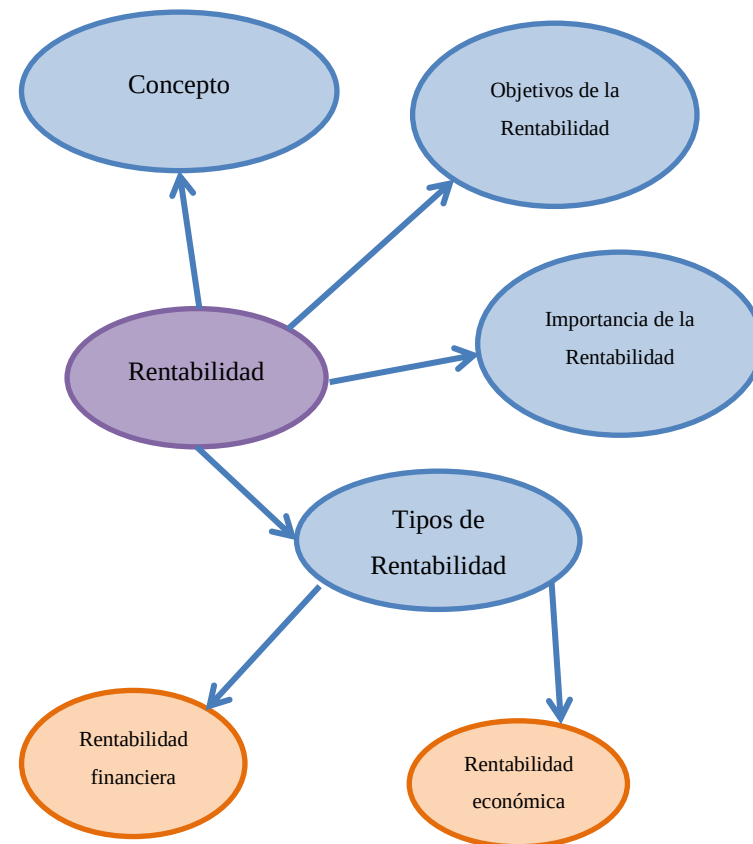


Figura 9. Constelación de Ideas
Elaborado por: Chasipanta, Ángela (2017)

2.4.1. Marco conceptual variable independiente

2.4.1.1. Administración Financiera

La administración Financiera para Silva (2015) hace referencia a la tarea que realiza el Administrador financiero es decir el enfoque a todo el plan financiero y su desarrollo desde la evaluación de gastos, concesión de créditos a clientes, cobros a clientes con la finalidad de financiar todo el giro del negocio de la compañía.

Es de mucha importancia la aplicación de la administración dentro de una organización y con más razón la administración financiera es así como lo menciona Galindo (2016) que es la correcta aplicación de los presupuestos para poder llegar a equilibrar los costos como los ingresos para cumplir con los objetivos planteados por la empresa.

Para Pérez (2017) lo resume indicando que tiene gran importancia en las organizaciones ya que sirve para el control y manejo de los recursos.

2.4.1.2 Planeamiento Financiero

Los recursos económicos de la organización deben ser manejados por una planeación financiera es así como lo menciona Ferraz (2016) ya que es la cuantificación de la información que tiene incidencia en la parte financiera con el fin de cubrir las necesidades de la organización.

Para Maqueda (1992) la planificación Financiera se basa en un estudio detallado de las oportunidades y las necesidades de la organización pudiendo ser estas a corto mediano o largo plazo.

Se considera como uno de los requisitos fundamentales de la organización en la que se podría considerar algunas preguntas tales como: en que sitio estamos y hacia donde nos dirigimos.

Por eso es que para Chávez (2003) la planificación financiera es un conjunto de

procedimientos, políticas, acciones y planes que permiten cumplir con los objetivos propuestos por la empresa sean estos a corto o largo plazo.

2.4.1.3 Objetivos Estratégicos

Toda organización debe poseer objetivos estratégicos que ayuden a cumplir con las metas propuestas.

Para Muñiz (2003) los objetivos estratégicos o a largo plazo son la forma de lograr las metas propuestas, se preocupan por el resultado que se tiene que obtener y responden a la misión de la empresa; a su vez Sainz de Vicuña (2015) señala que los objetivos estratégicos son los que tienen mayor contribución a la visión y son en los que la organización debe enfocarse; por otro lado Sainz de Vicuña (2014) sostiene que las alianzas estratégicas son un medio necesario para lograr los objetivos estratégicos organizacionales formulados por una empresa.

Como se aprecia los objetivos estratégicos contribuyen en gran manera a la consecución misión de la empresa, proporcionando a la organización grandes oportunidades de generar valor para sus clientes y desarrollar ventajas competitivas.

2.4.1.3 Estrategias Financieras

Según Collins, Murdoch, Stuart, & Ruthven (2014) las estrategias financieras son necesarias cuando los ingresos son bajos, por lo que se enfocan en gran parte en combatir la irregularidad imprevisibilidad del ingreso; así también Calicchio (2014) menciona que para descubrir mercados diferentes se deben utilizar diferentes estrategias financieras y varios métodos de análisis y gestión de cartera; por otro lado Ontiveros & David, (2014) para que exista una adecuada definición de estrategias se debe partir de analizar la situación actual y los objetivos que se pretenden alcanzar, se tienen que decidir los instrumentos financieros, además se tiene que ejecutar la estrategia de inversión y brindar un seguimiento dinámico de la evolución de las estrategias financieras tomadas por la empresa.

De lo anterior se puede observar que las estrategias financieras están relacionadas con la obtención de los recursos que se requieren para el financiamiento de las

operaciones del negocio, así también con la asignación en alternativas de inversión que aportan a la consecución de los objetivos que se planteados por la empresa en el plan, tanto en el corto, en el mediano y largo plazo.

a) Estrategias financieras a corto plazo

De acuerdo con Caicedo, Jiménez, Caiza, & Guanotásig (2015) Las estrategias financieras a corto plazo son: *Sobre el capital de trabajo*, el capital de trabajo está compuesto por los activos circulante o corriente, conjuntamente con el financiamiento corriente o pasivo circulante; *Sobre el financiamiento corriente*, el financiamiento de una empresa en el corto plazo responde a ciertas estrategias específicas como los descuentos por pronto pago de un ciclo de pagos que convenga a la estrategia de capital de trabajo o si se recurre al financiamiento bancario o a alguna compañía financiera escogiendo la línea de crédito así como las garantías que se deban comprometer para obtener el financiamiento requerido; y *Sobre la gestión del efectivo*, la planificación financiera se presenta como uno de los instrumentos que aseguran el logro de la estrategia de la gestión del efectivo y la utilización del presupuesto de caja.(pp.1-12)

b) Estrategias financieras a largo plazo

Para Caicedo, Jiménez, Caiza, & Guanotásig (2015) Las estrategias financieras a largo plazo son: *Sobre la inversión*, hay cuatro tipos de estrategias (las ofensivas, las defensivas, de reorientación y de supervivencia) por lo tanto para establecer la estrategia que debe seguir la empresa al respecto de la inversión, se tiene que examinar lo que se definió en la estrategia general, para de esta manera seleccionar las alternativas de crecimiento o desinversión; *Sobre la estructura financiera*, la estructura de financiamiento debe establecerse en relación con el resultado económico que se puede alcanzar, estas estrategias se dirigen al mayor o menor riesgo financiero de la organización; *Sobre la retención y/o reparto de utilidades*, la estrategia de retención-reparto de utilidades se definen siguiendo determinados aspectos como son: la posibilidad de acceso a préstamos a largo plazo, la posibilidad

de los propietarios de lograr mayor retribución en inversiones, el mantenimiento de precio de las acciones en mercados fiduciarios.(pp.1-12)

2.4.2. Marco conceptual variable dependiente

2.4.2.1 Gestión Financiera

La Gestión Financiera de acuerdo con (Veiga, 2015, pág. 17) debe entenderse como la administración de la inversión, la financiación, la información, los riesgos y la gestión de los flujos monetarios de las operaciones; a su vez (Morales & Castro, 2014, pág. 9) indican que, dentro la gestión financiera se encuentran el conocimiento de la tesorería, el resultado de la gestión de activos circulantes, detalle del pago de los impuestos, el proceso de datos y la contabilidad; por su parte (Dapena, 2013, pág. 3) sostiene que para el cumplimiento del objeto social una empresa y en entornos inflacionarios y de inestabilidad en los precios relativos y para generar renta en los aspectos operativos del negocio es indispensable una adecuada gestión financiera.

2.4.2.2 Análisis financiero

El análisis financiero para una empresa es de suma importancia ya que de esta manera se ve a profundidad la situación real que refleja la misma con la finalidad de tomar decisiones correctas para el cumplimiento eficaz de los objetivos.

Es así que para Amat (2010)

Es el conjunto de técnicas utilizadas para diagnosticarla situación y perspectivas de la empresa con el propósito de tomar decisiones correctas. De esta manera desde el punto interno de la organización se puede ir corrigiendo situaciones que amenazan el futuro de la empresa, desde el punto de vista externo se va tomando en cuenta las herramientas para conocer la situación de la empresa. (pag.1)

Por su parte menciona además Lavallo (2014)

El análisis financiero ayuda a estudiar cada uno de los resultados de la

empresa, separar en sus partes y para posterior generar un diagnóstico de manera integral desempeño financiero para distinguir las causas de los diferentes problemas y darles soluciones mediante la adecuada toma de decisiones (Pag.1)

Finalmente menciona Cordoba, (2014)

Es de gran importancia para el correcto funcionamiento de la empresa, ya que es básico en el control del cumplimiento de sus planes y el estudio de los resultados, posibilitando tomar decisiones eficientes en el uso racional de los escasos recursos materiales, humanos y financieros. El análisis de la información financiera de la empresa, hace parte de un proceso, cuyo objetivo fundamental, es el de aportar las bases para la toma de decisiones (p.424)

a) Métodos de Análisis Financiero

Según Empreende Pyme (2016)

El análisis financiero puede ser vertical u horizontal, dependiendo de los objetivos del análisis. Se aplica el análisis vertical para resolver algunas dudas relacionadas con la situación financiera presente en la empresa, en cambio cuando efectuamos un análisis horizontal, deseamos conocer su comportamiento histórico (P. 1).

Para Lavalle (2014) los tipos de analisis financiero son:

El método de análisis vertical consiste en expresar en porcentajes las cifras de un estado financiero. Este tipo de análisis se aplica generalmente al balance general y al estado de resultados, y se conoce también como análisis de porcentos integrales (pp.6-12.)

Mientras que el análisis horizontal:

Nos ayuda a identificar el comportamiento de las diferentes cuentas o partidas que se presentan en los estados financieros. Es también conocido con el nombre de análisis de tendencias, ya que nos indica la tendencia que llevan las diferentes cuentas de los estados financieros que se estén evaluando o analizando, en los diferentes periodos de tiempo. Nos sirve como herramienta para determinar el crecimiento o decrecimiento de las diferentes partidas, con el fin de tener una pauta para la toma de decisiones. (Lavalle, 2014, págs. 6-12)

1. Indicadores financieros

Según Piñeiro Sánchez, Monelos, & Álvarez García (2009) “es una relación de cifras extractadas de los estados financieros y demás informes de la empresa con el

propósito de formarse una idea acerca del comportamiento de algún aspecto” (p.2)
Menciona además Caldas, Reyes Carrión, & Heras (2014)

Son el producto de establecer resultados numéricos basados en relacionar dos cifras o cuentas bien sea del Balance General y/o del Estado de Pérdidas y Ganancias. Los resultados así obtenidos por si solos no tienen mayor significado; sólo cuando los relacionamos unos con otros y los comparamos con los de años anteriores o con los de empresas del mismo sector y a su vez el analista se preocupa por conocer a fondo la operación de la compañía, podemos obtener resultados más significativos y sacar conclusiones sobre la real situación financiera de una empresa (p.1).

En consecuencia se menciona que es el resultado numérico en base a los Estados Financieros de una empresa para conocer a fondo la situación financiera.

Para facilitar el estudio de los indicadores financieros según Rueda (2016) se los clasifica en cuatro grupos: Indicadores de Liquidez, Operacionales, Endeudamiento y Rentabilidad (pp.1-21).

a) Índice de liquidez

- **Razón corriente:**

Trata de verificar las disponibilidades de la empresa, acorto plazo, para afrontar sus compromisos, también a corto plazo

$$Razon\ corriente = \frac{\text{activo corriente}}{\text{pasivo corriente}}$$

- **Capital neto de trabajo**

Es una forma de apreciar de manera cuantitativa los resultados de la razón corriente.

$$CNT = \text{activo corriente} - \text{pasivo corriente}$$

- **Prueba ácida:**

Es un test más riguroso el cual pretende verificar la capacidad de la empresa para cancelar sus obligaciones corrientes pero sin depender de la venta de sus

existencias, es decir, básicamente con sus saldos de efectivo, el producto de sus ventas por cobrar y algún otro activo de fácil liquidación diferente a los inventarios

$$PA = \frac{\text{activo corriente} - \text{inventario}}{(\text{pasivo corriente})}$$

b) Índices Operacionales

Son los que establecen el grado de eficiencia con el cual la administración de la empresa, maneja los recursos y la recuperación de los mismos. Estos indicadores nos ayudan a complementar el concepto de la liquidez.

- **Número de días de cartera**

Mide el tiempo promedio concedido a los clientes, como plazo para pagar el crédito.

$$RAT = \frac{\text{Cuentas } x \text{ cobra Brutas} * 360}{\text{Ventas Netas}}$$

- **Rotación de Cartera**

Nos indica el número de veces que el total de las cuentas comerciales por cobrar, son convertidas a efectivo durante el año.

$$RC = \frac{360}{\text{Numero de días de cartera}}$$

- **Rotación de Activos Fijos**

Es el resultado de dividir las ventas sobre los activos fijos brutos, esto es, sin descontar la depreciación.

$$RAF = \frac{\text{Ventas Netas}}{\text{Activo Fijo Bruto}}$$

- **Rotación del Activo Total**

Se obtiene dividiendo las ventas netas, sobre el total de activos brutos, o sea sin descontar las provisiones de deudores e inventarios y la depreciación.

$$RAT = \frac{Ventas\ Netas}{Activos\ Totales\ Brutos}$$

c) Índice de endeudamiento

- **Nivel de endeudamiento:**

El indicador establece el porcentaje de participación de los acreedores dentro de la empresa.

$$NE = \frac{\text{total pasivo con terceros}}{(\text{Total Activos})}$$

- **Endeudamiento financiero:**

Este indicador establece el porcentaje que representa las obligaciones financieras a corto y largo plazo con respecto a las ventas del periodo.

$$EF = \frac{\text{obligaciones financieras}}{\text{ventas netas}}$$

- **Apalancamiento**

Otra forma de determinar el endeudamiento, es frente al patrimonio de la empresa, para establecer el grado de compromiso de los accionistas, para con los acreedores.

$$A \text{ o } NE = \frac{\text{Total Pasivo}}{\text{Patrimonio}}$$

d) Índices de Rentabilidad

Son las razones financieras que nos permiten establecer el grado de rentabilidad para los accionistas y a su vez el retorno de la inversión a través de las utilidades generadas.

- **Rentabilidad del Patrimonio**

Es el rendimiento obtenido sobre el patrimonio bruto

$$RP = \frac{\text{Utilidad Neta}}{\text{Patrimonio Bruto}}$$

- **Rentabilidad Capital Pagado**

Es el rendimiento obtenido frente al Capital pagado esto es de lo aportado por los socios.

$$RCP = \frac{\text{Utilidad Neta}}{\text{Capital Pagado}}$$

- **Margen Bruto**

Nos indica, cuanto se ha obtenido por cada peso vendido luego de descontar el costo de ventas y va a variar según sea el riesgo y/o el tipo de empresa.

$$MB = \frac{\text{Utilidad Bruta}}{\text{Ventas Netas}}$$

Gastos de Administración y Ventas a Ventas

Nos muestra que parte de los ingresos por ventas, han sido absorbidos por los gastos de operación o dicho de otra forma, que parte de la utilidad bruta es absorbida por los gastos de ventas y administración. Este índice, es de gran utilidad porque refleja la eficiencia y el control de los administradores, en todo lo relacionado con el manejo administrativo y de ventas.

$$GAyV = \frac{\text{Gastos de Administ.Y ventas}}{\text{Ventas Netas}}$$

- **Margen Operacional de la Utilidad**

Nos permite determinar la utilidad obtenida, una vez descontado el costo de ventas y los gastos de administración y ventas.

$$MO = \frac{\text{Utilidad Operacional}}{\text{Ventas Netas}}$$

2.4.2.3 Rentabilidad

Para Gitman & Joenk, (2005) "La rentabilidad es el nivel de beneficio de una inversión, esto es la recompensa por invertir.", (pág. 90) Según Camin & Muller (1994) se define a la rentabilidad como: "Una expresión económica de la productividad que relaciona no los insumos con los productos, sino los costos con los ingresos. Es la productividad del capital invertida Socialmente sin embargo, el capital natural no se considera dentro de la dotación general de capital de la economía y la mayor parte de la rentabilidad se atribuye al capital manufacturado.", (pág. 23) a su vez Eslava (2003) sostiene que "La rentabilidad es la relación que existe entre la utilidad y la inversión necesaria para lograrla.", (pág. 97). Por su lado Van Horne & Wachowicz (2002) "La rentabilidad es la capacidad que tiene

algo para generar suficiente utilidad o ganancia.”, (pág. 210)

De esto se entiende por rentabilidad la relación adecuada entre la cantidad invertida y la utilidad que se obtiene siendo productivos.

a) Objetivos de la Rentabilidad

El objetivo de la Rentabilidad para Brugger (2017), “sirve como indicador de qué tan agresiva o conservadora es la inversión. Tener una valuación para este indicador clave puede ayudar a los inversores a tomar decisiones más informadas y estratégicas” (pág. 1) a su vez para O'Brien (2008), “el fin de solvencia o estabilidad de la empresa está íntimamente ligado al de rentabilidad, en el sentido de que la rentabilidad es un condicionante decisivo de la solvencia, pues la obtención de rentabilidad es un requisito necesario para la continuidad de la empresa” (pág. 1)

b) Tipos de rentabilidad

Según Tanaka Nakasone (2005) existen varios tipos de rentabilidad entre ellos: la rentabilidad sobre ventas y la rentabilidad sobre el activo.

La rentabilidad económica o del activo total, que se obtiene independientemente del tipo de financiación de la empresa y es asignable a ésta como Institución separada de sus accionistas. Puede calcularse antes de pagar impuestos sobre los beneficios o después; en este último caso, una buena forma de resaltar los dos flujos de renta que remuneran los pasivos propios y ajenos

La rentabilidad financiera, o rentabilidad de los recursos propios, En una sociedad, es la remuneración en principio asignable a los accionistas, aunque una parte puede quedar en el interior de la empresa como reservas ganadas, si lo decide la Junta General de Accionistas.”, (pág. 341)

En palabras de Gitman & Joenk (2005) se aprecian los siguientes tipos de rentabilidad.

La rentabilidad fija, es aquella que se pacta al hacer la inversión como es un

CDT, bonos, títulos de deuda, etc. Este tipo de inversiones aseguran al inversionista una rentabilidad aunque no suele ser elevada.

La rentabilidad variable es propia de las acciones, activos fijos, etc. En este tipo de inversiones la rentabilidad depende de la gestión que de ellas alga los encargados de su administración. En el caso de las acciones, según sea la utilidad de la empresa, así mismo será el monto de las utilidades o dividendos a distribuir.”, (pág. 298)

A su vez Monzón (2012) al hablar acerca de la rentabilidad empresarial opina que:

La rentabilidad económica o de la inversión es una medida, referida a un determinado periodo de tiempo, del rendimiento de los activos de una empresa con independencia de la financiación de los mismos. De aquí que, según la opinión más extendida, la rentabilidad económica sea considerada como una medida de la capacidad de los activos de una empresa para generar valor con independencia de cómo han sido financiados, lo que permite la comparación de la rentabilidad entre empresas sin que la diferencia en las distintas estructuras financieras, puesta de manifiesto en el pago de intereses, afecte al valor de la rentabilidad.

La rentabilidad financiera o de los fondos propios, es una medida, referida a un determinado periodo de tiempo, del rendimiento obtenido por esos capitales propios, generalmente con independencia de la distribución del resultado. La rentabilidad financiera puede considerarse así una medida de rentabilidad más cercana a los accionistas o propietarios que la rentabilidad económica, y de ahí que teóricamente, y según la opinión más extendida, sea el indicador de rentabilidad que los directivos buscan maximizar en interés de los propietarios. Además, una rentabilidad financiera insuficiente supone una limitación por dos vías en el acceso a nuevos fondos propios. Primero, porque ese bajo nivel de rentabilidad financiera es indicativo de los fondos generados internamente por la empresa; y segundo, porque puede restringir la financiación externa.”, (pág. 22)

a) Indicadores de rentabilidad

Según Iborra (2006) los indicadores de rentabilidad son los que establecen y expresan el contenido para poder concebir ingresos mencionaremos los siguientes:

Índice de renta bruta: Sirve para establecer la relación existente entre la utilidad bruta en ventas y las ventas netas

Índice de renta operacional: Este indicador permite establecer la relación existente entre la utilidad operacional con respecto a las ventas netas, lo cual permitirá que se pueda observar la incidencia que tuvieron los gastos operacionales y el costo de ventas en la empresa para determinado periodo.

Índice de renta neta: Indica la rentabilidad obtenida durante el periodo en relación con las ventas netas”, (pág. 182)

A su vez Slywotzky (2003) menciona que:

“Dentro de los indicadores de rentabilidad están:

- a. Rentabilidad del patrimonio
- b. Margen operacional de utilidad
- c. Gastos de administración y ventas a ventas
- d. Margen bruto de utilidad
- e. Margen neto de Utilidad”, (pág. 163)

Finalmente Pérez –Carballo (2013) añade que:

Los mencionados indicadores de la rentabilidad son los que nos ayudan a medir la gestión de la administración ya que su beneficio es el control de ingresos y gastos y obtener buenos resultados.

Desde el punto de vista del inversionista, lo más importante de utilizar estos indicadores es analizar la manera como se produce el retorno de los valores invertidos en la empresa (rentabilidad del patrimonio y rentabilidad del activo total), (pág. 163)

- **Rentabilidad neta del activo (Dupont)**

Razón muestra la capacidad del activo para producir utilidades, independientemente de la forma como haya sido financiado, ya sea con deuda o patrimonio.

- **Margen Bruto**

Este índice permite conocer la rentabilidad de las ventas frente al costo de ventas y la capacidad de la empresa para cubrir los gastos operativos y generar utilidades antes de deducciones e impuestos.

- **Margen Operacional**

La utilidad operacional está influenciada no sólo por el costo de las ventas, sino también por los gastos operacionales de administración y ventas. Los gastos financieros, no deben considerarse como gastos operacionales, puesto que

teóricamente no son absolutamente necesarios para que la empresa pueda operar. Una compañía podría desarrollar su actividad social sin incurrir en gastos financieros, por ejemplo, cuando no incluye deuda en su financiamiento, o cuando la deuda incluida no implica costo financiero por provenir de socios, proveedores o gastos acumulados.

- **Rentabilidad Neta de Ventas (Margen Neto)**

Los índices de rentabilidad de ventas muestran la utilidad de la empresa por cada unidad de venta. Se debe tener especial cuidado al estudiar este indicador, comparándolo con el margen operacional, para establecer si la utilidad procede principalmente de la operación propia de la empresa, o de otros ingresos diferentes. La inconveniencia de estos últimos se deriva del hecho que este tipo de ingresos tienden a ser inestables o esporádicos y no reflejan la rentabilidad propia del negocio. Puede suceder que una compañía reporte una utilidad neta aceptable después de haber presentado pérdida operacional. Entonces, si solamente se analizara el margen neto, las conclusiones serían incompletas y erróneas.

- **Rentabilidad Operacional del Patrimonio**

La rentabilidad operacional del patrimonio permite identificar la rentabilidad que les ofrece a los socios o accionistas el capital que han invertido en la empresa, sin tomar en cuenta los gastos financieros ni de impuestos y participación de trabajadores. Por tanto, para su análisis es importante tomar en cuenta la diferencia que existe entre este indicador y el de rentabilidad financiera, para conocer cuál es el impacto de los gastos financieros e impuestos en la rentabilidad de los accionistas.

- ***Rendimiento sobre Activos (ROA)Rentabilidad Económica***

La rentabilidad sobre activos (Return Over Assets) es un indicador que me ayuda a determinar si los activos son eficientes para generar utilidad.

La fórmula es muy sencilla:

$$ROA = \frac{(\text{Utilidad Neta}) * 100}{(\text{Activos Totales})}$$

2.4.2.2.1 Rentabilidad Financiera

Cuando un accionista o socio decide mantener la inversión en la empresa, es porque la misma le responde con un rendimiento mayor a las tasas de mercado o indirectamente recibe otro tipo de beneficios que compensan su frágil o menor rentabilidad patrimonial.

De esta forma, la rentabilidad financiera se constituye en un indicador sumamente importante, pues mide el beneficio neto (deducidos los gastos financieros, impuestos y participación de trabajadores) generado en relación a la inversión de los propietarios de la empresa. Refleja además, las expectativas de los accionistas o socios, que suelen estar representadas por el denominado costo de oportunidad, que indica la rentabilidad que dejan de percibir en lugar de optar por otras alternativas de inversiones de riesgo.

Si bien la rentabilidad neta se puede encontrar fácilmente dividiendo la utilidad neta para el patrimonio, la fórmula a continuación permite identificar qué factores están afectando a la utilidad de los accionistas.”

De acuerdo con Briseño Ramírez (2006) los indicadores financieros son:

- **Medidores de Rentabilidad**

La utilidad, muchas veces no es suficiente para poder determinar si un negocio es rentable. Por eso, es necesario comparar la utilidad de las empresas con otras cuentas relacionadas, como lo puede ser el capital, los activos y las ventas. Así tenemos los siguientes indicadores:

- ✓ “Margen neto, bruto y de operación

- ✓ UPA (Utilidad por Acción)
- ✓ ROA (Rendimiento sobre Activos)
- ✓ ROE (Rendimiento sobre Capital)”

- **Margen Neto Bruto o de operación**

Así como la utilidad no es suficiente para determinar si un negocio es rentable, tampoco el nivel de ventas lo es por sí solo, ya que una empresa puede vender mucho y aun así tener pérdidas por el mal manejo de costos o por falta de liquidez.

Uno de los indicadores que me dan información valiosa para determinar si mis ventas están generando utilidad son: margen bruto, margen de operación y margen neto. La fórmula para obtenerlos es muy sencilla, simplemente se divide la utilidad neta o la utilidad de operación o la utilidad bruta entre las ventas y se multiplica por 100.

- **UPA (Utilidad por Acción)**

Las empresas se hacen de recursos de dos maneras: con capital o por financiamiento de acreedores. El capital de una empresa se forma por las acciones y los dueños de éstas se llaman accionistas

La utilidad generada por el negocio podrá ser repartida entre los accionistas, según el número de acciones que tenga cada uno. No necesariamente la utilidad tiene que ser repartida entre los accionistas, también se puede invertir en activos para generar más ventas o pagar las deudas.

Para obtener la utilidad por acción (UPA), podemos seguir la siguiente fórmula:

$$UPA = \frac{\text{Utilidad disponible para los accionistas}}{\text{Número de acciones en circulación}}$$

- **Rendimiento sobre Capital (ROE) Rentabilidad Financiera**

La rentabilidad sobre capital (Return Over Equity) es uno de los más importantes indicadores para tomar decisiones y evaluar la rentabilidad de un negocio.”

Su fórmula es muy sencilla:

$$ROE = \frac{(Utilidad\ Neta) * 100}{(Capital)}$$

2.5 Hipótesis

La utilización de estrategias financieras contribuirá en el mejoramiento de la Rentabilidad de la empresa B.G.P. Ecuador.

2.6 Señalamiento de las variables de la Hipótesis

Variable Independiente	Estrategias Financieras
Variable Dependiente	Rentabilidad
Unidad de observación	Empresa B.G.P Ecuador

CAPÍTULO III

METODOLOGÍA DE LA INVESTIGACIÓN

3.1. Enfoque

El enfoque que enmarca a la presente investigación es el enfoque cuantitativo, de acuerdo con Inche, Andía, Huamanchumo, López, Vizcarra, & Flores, (2014) este enfoque tiene una concepción global positivista, hipotético deductiva, particularista, objetiva, orientada a los resultados. (pp. 23-37)

Para Arias, (2013) la investigación cuantitativa sirve para los problemas específicos ya que va de lo general a lo específico con la finalidad de generalizar los resultados permitiendo de esta manera que un nuevo investigador pueda ejecutar la misma investigación y quizá llegue a las mismas conclusiones.

Es así que el investigador logra involucrarse de forma individual con el objeto de estudio, aplicando componentes cuantitativos que permitirán obtener información que luego de su procesamiento generaran conclusiones útiles para tener una perspectiva del problema aceptando así la hipótesis planteada. (pág. 3)

3.2. Modalidad básica de la investigación

En lo referente al diseño de investigación este tiene que ver con las siguientes modalidades:

3.2.1 Investigación de campo

Según García (2006) la investigación de campo es de mucha importancia ya que es:

El recolectar datos directamente de los sujetos investigados o de la realidad en donde ocurren los hechos o fuentes primarias se considera investigación de campo”, cabe aclarar que también se emplean “Fuentes secundarias sobre todo las bibliográficas a partir de las cuales se construirá el marco teórico, pero es con los datos primarios que se obtienen de la investigación de campo que se lograrán los objetivos y la solución al problema planteado.”, (pág. 35)

Para Muñoz & Benassini (1998) "Durante la ejecución de este tipo de trabajos de investigación, esto es desde el levantamiento de la información hasta la obtención de conclusiones, se realizará en el medio en el que se desenvuelve el fenómeno o hecho en estudio."(pág. 93).

El autor García (2002) menciona que:

El efectuar una investigación de campo, cuyo propósito será el estudio de las características que una empresa presenta en relación con la cultura organizacional". Por esto es necesario que el marco teórico estará estructurado por la definición de Evaluación financiera y por el estudio de teorías, y la forma de evaluarla. (pág. 20)

3.2.2. Investigación Documental

En esta modalidad de investigación Bernal (2006) menciona que se realizará "Un análisis de la información escrita sobre un determinado tema con el propósito de establecer relaciones, diferencias, etapas, posturas o estado actual del conocimiento respecto del tema objeto de estudio" (pág. 110).

En el proceso de investigación los aspectos operativos son los que más se relacionan con la investigación documental ya que contribuye en la construcción del marco teórico y el tiempo y recursos de que en ocasiones se disponen apenas son suficientes para cubrir las demandas de la misma. (Romero, 2012, pág. 87)

Es importante mencionar que :

La Investigación documental es aquella que se realiza a través de la consulta de documentos. Un documento es cualquier testimonio que revela que existe o existió un determinado hecho o fenómeno. Como ejemplos de los mismos pueden citarse los siguientes: libros, revistas, periódicos, anuarios, memorias, registros, códigos, constituciones y otros. (Elizondo, 2002, pág. 23)

Para el caso particular de la presente investigación se analizará los distintos informes financieros que se disponen en la empresa BGP Ecuador.

3.3. Nivel o tipo de investigación

Para la realización del trabajo de investigación y poder analizar el problema la investigación comprenderá varios niveles o tipos:

3.3.1. Investigación exploratoria

El objetivo principal de este nivel o tipo de investigación para Llopis (2004) es:

Captar una perspectiva general del problema, por cuanto ayuda dividir un problema en Sub problemas además que se puede aplicar para generar criterios y priorizar algunos problemas; también es útil para incrementar el grado de conocimiento del investigador en relación al problema y se lo puede utilizar para descifrar conceptos (p1.).

De esta forma luego de encontrar lo suficiente acerca del problema según Llopis (2004) se podrá:

Formular hipótesis útiles, para cuando ya se tenga descripciones generales del problema se pueden tener también hipótesis formales es decir que no tendrán nociones preconcebidas y por lo tanto utilizar métodos como entrevistas, grupos de trabajo para focalizar el problema y probar a los empleados. (p.1)

Para Mas Ruiz (2012).“Cabe mencionar que la investigación exploratoria se utilizará porque lo que se está buscando son indicios acerca de la naturaleza del problema, las posibles alternativas de solución e hipótesis a considerar” (pág. 67).

3.3.2. Investigación descriptiva

“Comprende la descripción, registro, análisis e interpretación de la naturaleza actual, y la composición o procesos de los fenómenos. El enfoque se hace sobre conclusiones dominantes o sobre cómo una persona, grupo o cosa se conduce o funciona en el presente.

Para Tamayo (2004) “La investigación descriptiva trabaja sobre realidades de hecho, y su característica fundamental es la de presentamos una interpretación correcta” (pág. 47)

La tarea del investigador en este tipo de investigación tiene las siguientes etapas:

- 1) Descripción del problema.
- 2) Definición y formulación de hipótesis.
- 3) Supuestos en que se basan las hipótesis.
- 4) Marco teórico.
- 5) Selección de técnicas de recolección de datos.
 - a. Población.
 - b. Muestra.
- 6) Categorías de datos, a fin de facilitar relaciones.
- 7) Verificación de validez de instrumentos.
- 8) Descripción, análisis e interpretación de datos.

En cuanto a Bernal C. A. (2006) puede considerar a la investigación descriptiva como “Un nivel básico de investigación, porque se convierte en la base de otros tipos de investigación, además esta se soporta principalmente en técnicas como la encuesta, la entrevista, la observación y la revisión documental” (pág. 113).

3.3.3. Investigación correlacional

En el presente trabajo se realizó también la investigación correlacional debido a que se conoció si las variables están relacionadas entre sí es decir analizar si un aumento o disminución en la variable estrategias financieras coincide con un aumento o disminución en la otra variable rentabilidad.

Para Hernández (2003), la investigación correlacional “tiene como propósito evaluar la relación que exista entre dos o más variables o conceptos” (p.122).

3.4. Población y Muestra

3.4.1. Población

Según Rodríguez (2005) la población se define como: “el conjunto de mediciones que se pueden efectuar sobre una característica común de un grupo de individuos u

objetos.”(pág. 79).

Mientras que para Namakforoosh (2005) cualquier proceso de investigación es:

El tamaño de la población es un aspecto muy importante y toma en cuenta el número de elementos representativos del universo de estudio. Es importante definir la población en estudio; es decir, quién se va a estudiar. Si la población en estudio es pequeña deben estudiarse todos sus miembros; pero si es grande, es conveniente escoger una muestra representativa (p).

Para determinar la población de la presente investigación se tomará en cuenta como población a toda la documentación de toda la parte financiera como son los Balances Generales y de Resultados de los años 2012-2013-2014-2015 de la empresa B.G.P. Ecuador CO S.A. que se determina de la siguiente manera:

Tabla 5. Documentación Financiera

DOCUMENTOS	CANTIDAD
Balance General	4
Estado de Resultados	4
TOTAL	8

Fuente: Empresa B.G.P Ecuador

Elaborado: Chasipanta, Ángela (2017)

Para la presente investigación se cuenta con una población finita ya que se conoce con precisión el número de elementos que serán objeto de estudio.

3.5. Operacionalización de las variables

Según Tamayo (2004) para la operacionalización de variables se debe tomar en cuenta:

“La variable es un aspecto o dimensión de un fenómeno que tiene la capacidad de asumir distintos valores, ya sea cuantitativa o cualitativamente. En el proceso de operacionalización es necesario determinar los parámetros de medición a partir de los cuales se establecerá la relación de variables esto es: definición de la variable, dimensiones, indicadores, ítems” (pág. 169).

Para la realización de la investigación, la operacionalización de las variables de estudio es la siguiente:

Tabla 6. Operacionalización variable independiente: Estrategias financieras

Conceptualización	Dimensiones	Indicadores	Ítems Básicos	Técnicas	Instrumentos
Las estrategias financieras están relacionadas con la obtención de los recursos que se requieren para el financiamiento de las operaciones del negocio, así también con la asignación en alternativas de inversión que aportan a la consecución de los objetivos que se planteados por la empresa en el plan financiero, por lo tanto existiendo estrategias financieras tanto en el corto, en el y largo plazo.	<p>Estrategias Financieras a corto plazo</p> <p>Estrategias Financieras a largo plazo</p>	<p>Sobre la gestión del efectivo.</p> <p>Sobre el financiamiento corriente.</p> <p>Sobre el capital de trabajo.</p> <p>Sobre el reparto de utilidades.</p> <p>Sobre la estructura financiera.</p> <p>Sobre la inversión.</p>	<p>¿Cuál es la gestión del efectivo en los años 2012 a 2015 en la empresa BGP?</p> <p>¿Qué estrategias se aplicaron a fin de optimizar el financiamiento corriente en los años 2012 a 2105?</p> <p>¿La administración del capital de trabajo fue eficiente en los años 2012 a 2015?</p> <p>¿En los años 2012 a 2015 se retuvo o repartió las utilidades de los accionistas de la empresa BGP?</p> <p>¿Cómo se encuentra la estructura financiera en la empresa BGP?</p> <p>¿Qué tipos de estrategias sobre la inversión aplicado en la empresa BGP?</p>	Análisis de documentos	Guía de Análisis financiero

Elaborador por: Chasipanta, Ángela (2017)

Tabla 7. Operacionalización variable dependiente Rentabilidad

Conceptualización	Dimensiones	Indicadores	Ítems Básicos	Técnicas	Instrumentos
La rentabilidad es la relación que existe entre la utilidad y la inversión necesaria para lograrla, es un indicador que permite conocer el rendimiento, el logro de objetivos de la empresa.	Rentabilidad financiera	Margen Neto Rentabilidad del Patrimonio	¿Cuál es el % de retorno de la inversión de los accionistas en la empresa BGP en los años 2012 a 2015?	Análisis de documentos	Guía de Análisis financiero
	Rentabilidad económica	Rentabilidad económica	¿La inversión de los activos ha crecido en la empresa BGP? ¿La empresa BGP ha crecido en los años 2012 a 2015?		

Elaborador por: Chasipanta, Ángela (2017)

3.5. Recolección de Información

Según Herrera, Medina, & Naranjo (2010) “la construcción de la información se opera en dos fases: plan para la recolección de información y plan para el procesamiento de información”(pp.4-19).

3.5.1. Plan para la recolección de información

Para Gómez (2006)

Recolectar los datos es equivalente a medir (...) ampliamente difundida, medir significa “asignar números a objetos y eventos de acuerdo con ciertas reglas. Sin embargo, no siempre lo que queremos observar es directamente medible. Muchas veces el concepto se hace observable a través de referentes empíricos asociados a él (pp.124-125).

En el presente trabajo de investigación se realizó lo siguiente:

La recolección de información permitió cumplir con el objetivo general de esta investigación que es:

- Analizar las estrategias financieras utilizadas y la rentabilidad entre los años 2012 – 2015 en la empresa BGP Ecuador CO S.A para identificar la situación financiera.

Los elementos que han servido como fuente de recolección de datos son el personal con cargos directivos dentro de la organización y la información financiera de la empresa B.G.P. Ecuador CO S.A.

La recolección de datos estuvo orientada a descubrir las estrategias financieras recomendables para el mejoramiento de la rentabilidad en la empresa B.G.P. Ecuador C.O.

Para la obtención de información se consideró al investigador y un representante del departamento Financiero.

Los individuos que proporcionaron la información fueron el personal del departamento administrativo, financiero; pues, al ser quienes están directamente relacionados con la situación financiera de la empresa, constituyeron una fuente segura para la información.

El desarrollo del trabajo de campo se realizó en aproximadamente tres meses.

El lugar seleccionado para la aplicación de las técnicas e instrumentos de recolección de datos fue en la ciudad de Quito en las instalaciones de la empresa B.G.P. Ecuador C.O.

La técnica de análisis de balances financieros ha sido aplicada por una sola vez.

La técnica principal utilizada para la primera variable fue el análisis documental, por ser este un método seguro y cuantitativo con el que se pueden detectar las estrategias utilizadas en los años 2012 al 2015 a realizarse en un corto tiempo y costo bajo, y de igual forma se realizó para la segunda variable el Análisis documental mediante los estados financieros.

El instrumento que se utilizó en la presente investigación es el análisis financiero de los balances de los años 2012, 2013, 2014 y 2015, los cuales contienen información necesaria para establecer los análisis requeridos para el establecimiento de las estrategias financieras necesarias, así también permitió la aplicación de indicadores financieros necesarios para verificar la gestión financiera de la empresa.

3.6. Procesamiento y Análisis

3.6.1. Plan de procesamiento de información

Según Bernal (2006) el plan de procesamiento de la información:

Consiste en procesar los datos (dispersos, desordenados, individuales) obtenidos de la población objeto de estudio durante el trabajo de campo, y

tiene como finalidad generar resultados (datos agrupados y ordenados), a partir de los cuales se realizará el análisis según los objetivos y las hipótesis o preguntas de la investigación realizada, o de ambos.”(p. 181).

Este procesamiento de datos se lo realizó mediante el uso de indicadores financieros con el apoyo de un computador, es decir es fundamental realizar este paso del procesamiento de la información ya que esto facilita la determinación de conclusiones y recomendaciones en relación a la hipótesis planteada. Para el procesamiento de datos del presente trabajo de investigación se realizó:

- a) Revisión crítica de la información recogida, depurar la información
- b) Repetición de la recolección, cuando hayan existido errores o fallas en las respuestas.
- c) Tabulación o cuadros según variables de cada hipótesis, con el correspondiente análisis financiero, el mismo que comprenderá representación escrita, tabular y gráfica.

3.6.2. Plan de análisis e interpretación de resultados

En este punto se determinó los siguientes aspectos:

- a) Análisis de los balances financieros,
- b) Comprobación de hipótesis. Para ello se aplicó indicadores financieros para determinar las estrategias financieras utilizadas.
- d) Establecimiento de conclusiones y recomendaciones

CAPÍTULO IV

ANÁLISIS DE RESULTADOS

En el presente trabajo de investigación se utilizó como técnica el análisis de los Estados Financieros de los años 2012-2013-2014 y 2015 de la empresa BGP Ecuador CO S.A de la ciudad de Quito, en el correspondiente análisis se ha procedido a los cálculos para obtener los resultados necesarios para el estudio para poder tomar decisiones adecuadas en la organización. , utilizando el programa Word y Excel y con ello se ha obtenido la siguiente información cuantitativa.

4.1. INTERPRETACIÓN DE DATOS

A continuación se presentan cuadros y gráficos estadísticos que sirvieron para la interpretación cualitativa de sus resultados. Para la presentación se elaboraron tablas de contingencia con las frecuencias observadas, sus respectivos porcentajes, y gráficos.

Para el presente análisis tomaremos en cuenta lo siguiente:

Tabla 8. Situación de la empresa financiera económica

LIQUIDEZ	UTILIDAD
ENDEUDAMIENTO (SOLVENCIA)	RENTABILIDAD (RENDIMIENTO)

Fuente: Análisis de los Estados Financieros para la toma de Decisiones
Elaborado por: Tanaka, Gustavo (2005)

En una visión general de la estructura del Balance General de los años que se analizaron 2012-2013-2014-2015 tenemos la siguiente información:

ESTRUCTURA DEL BALANCE GENERAL 2012-2015 EN MILES DE DOLARES

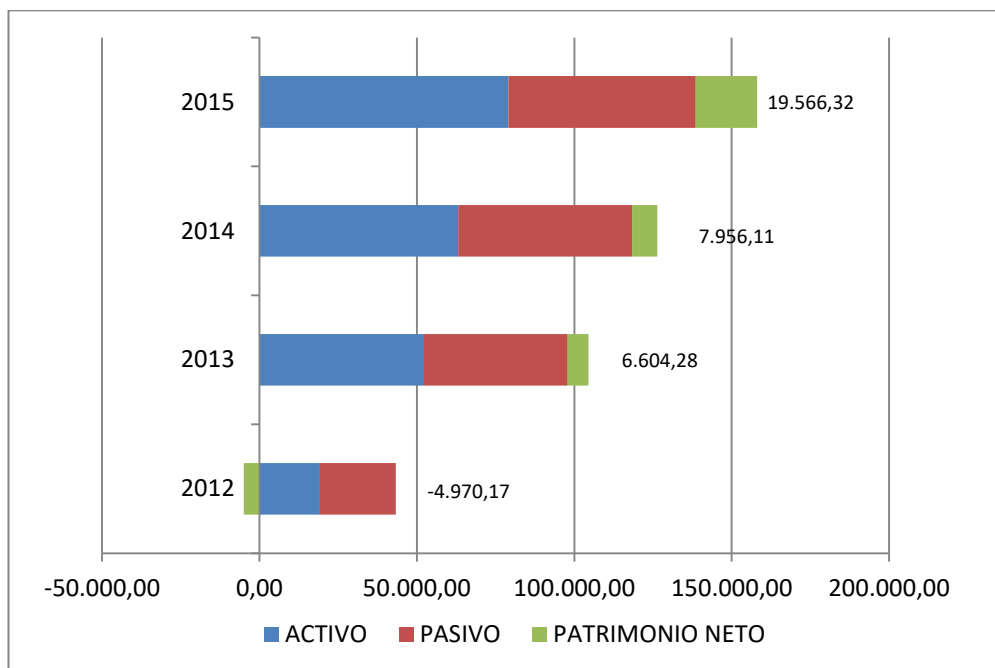


Figura 10. Estructura del Balance General 2012-2015 en miles de dólares

Fuente: Análisis Balances

Elaborado por: Chasipanta, Ángela (2017)

Se puede observar un crecimiento de los Activos, Pasivos y patrimonio en todos los años, pero se tuvo un valor negativo en el patrimonio en el año 2012 debido a la Adopción de NIIFs por primera vez.

Tomando en cuenta esta información se procede a analizar los puntos principales de las cuentas para establecer las estrategias financieras aplicadas para cada uno de los años de investigación.

Es así que para Gustavo Tanaka (2005), existen tres elementos de decisiones financieras importantes en toda organización como son: Inversión, Financiamiento y Dividendos. (p.182).

Inversión es la primera decisión que se debe tomar en relación a las inversiones y los fondos disponibles de la organización para lo cual se deberá tomar en cuenta riesgos, rentabilidad y plazos.

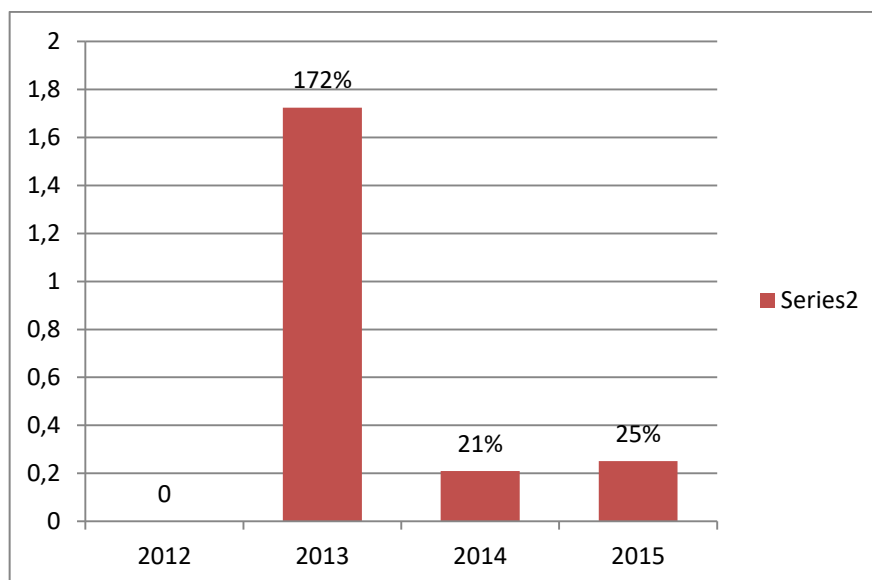


Figura 11. Variación de los Activos Totales

Fuente: Análisis Balances

Elaborado por: Chasipanta, Ángela (2017)

Se puede mencionar un incremento progresivo en los activos totales de la empresa es así que para el año 2013 el activo creció en un 172 por ciento con relación al año 2012, en el 2014 en un 21 por ciento más que el 2013, y en el 2015 en un 25 por ciento en relación al 2014. Es decir desde el año 2012 al año 2015 ha existido un incremento del 312 por ciento con relación al año 2012.

Tabla 9. Variación de los Activos corrientes 2012-2015

	2012	2013	2014	2015
ACTIVO CORRIENTE	10,081.86	45,110.59	29,476.42	62,749.59
CALCULO		4.47	0.65	2.12
PORCENTAJE DE VARIACION RELATIVA DE ACTIVOS CORRIENTES		347.44%	-34.66%	112.88%

Fuente: Análisis Balances

Elaborado por: Chasipanta, Ángela (2017)

El Activo corriente tiene un incremento que corresponde al 347,44 por ciento aproximadamente en el 2013 con respecto al año 2012 mientras que para el año 2014 existe un decremento de un 34,66 por ciento con relación al 2013 y para el año 2015 vuelve a tener un incremento de un 112,88 por ciento con respecto al año 2014, es decir que su comportamiento es variable.

Tabla 10. Variación del efectivo y Equivalentes del efectivo en miles de dólares.

	2012	2013	2014	2015
EFFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFFECTIVO	3,798.49	12,017.42	2,816.84	9,047.27
CALCULO	0	3.16	0.23	3.21
PORCENTAJE DE VARIACION RELATIVA	0	216.37%	-76.56%	221.19%

Fuente: Análisis Balances

Elaborado por: Chasipanta, Ángela (2017)

En el año 2013 se pudo observar un incremento del 216,37 por ciento aproximadamente lo que indica que tenemos una mayor liquidez en ese año mientras que en el año 2014 genera un decremento de 76,56 por ciento con referencia al 2013 y para el año 2015 vuelve a existir un incremento del 221.19 por ciento, es así que al calcular los índices de liquidez obtenemos el siguiente resultado.

Tabla 11. Liquidez Corriente

INDICADORES TÉCNICOS	FÓRMULA	2012	2013	2014	2015
1. Liquidez Corriente	Activo Corriente	0.42	6.32	1.49	0.46
	Pasivo Corriente				

Fuente: Análisis Balances

Elaborado por: Chasipanta, Ángela (2017)

Es decir que el mejor año de liquidez fue el 2013 ya que por cada dólar que debe cuenta con seis aproximadamente para cancelar sus deudas, se puede observar una variabilidad en la liquidez de un año a otro.

Al relacionar la tabla No, 8 con la tabla No. 7 mencionamos que el crecimiento mayoritario está en otro de los componentes del activo corriente y no en el efectivo y sus equivalentes.

Tabla 12. Análisis de Pasivo corriente y activo corriente o Prueba ácida

INDICADORES TÉCNICOS	FÓRMULA	2012	2013	2014	2015
2. Prueba Ácida	Activo Corriente - Inventarios	0.39	0.99	1.46	1.77
	Pasivo Corriente				

Fuente: Análisis Balances

Elaborado por: Chasipanta, Ángela (2017)

Por cada 100 dólares que tiene la empresa en activos corrientes dispone de 39 para cubrir sus deudas en el corto plazo en el año 2012, de 99 en el 2013, de 146 en el 2014 y 117 en el 2015 notándose un gran incremento en el año 2015.

Tabla 13. Variación de los componentes del Activo Corriente 2012-2013 en miles de dólares

	2012	2013	Cálculo	Variación Relativa
EFFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFFECTIVO	3,798.49	12,017.42	3.16	216.37%
ACTIVOS FINANCIEROS	5,568.24	32,987.88	5.92	492.43%
INVENTARIOS	691.53	81.09	0.12	-88.27%
SERVICIOS Y OTROS PAGOS ANTICIPADOS	23.60	24.20	1.03	2.54%
TOTAL DE ACTIVOS CORRIENTES	10,081.86	45,110.59		

Fuente: Análisis Balances

Elaborado por: Chasipanta, Ángela (2017)

Una vez analizado el total de los activos Corrientes se vio la necesidad de verificar cuál de los componentes del activo corriente era la de mayor crecimiento y mediante este estudio se ve que entre los activos financieros son los que más crecimiento tuvieron es así que para el año 2013 subió de 5,568.24 a 32,987.88 lo que representa un 492,43 por ciento.

Se procedió a ser una diferenciación entre los 2012-2013 con 2014-2015 debido a la estructura correspondiente a los balances para poder facilitar el análisis de los mismos.

Tabla 14. Crecimiento de los componentes del Activo Corriente 2014-2015 en miles de dólares

	2014	2015	Cálculo	Variación Relativa
EFFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFFECTIVO	2,816.84	9,047.27	3.21	221.19%
ACTIVOS FINANCIEROS	26,040.93	53,642.36	2.06	105.99%
INVERSIONES CORRIENTES	23,305.86	0.00		
CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR CLIENTES CORRIENTES, RELACIONADOS, DEL EXTERIOR	919.29	0		
CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR CLIENTES CORRIENTES, NO RELACIONADOS, LOCALES	0	50,674.86		
OTRAS CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR CORRIENTES, NO RELACIONADOS, LOCALES	76.01	11.47	0.15	
CRÉDITO TRIBUTARIO A FAVOR DEL SUJETO PASIVO (IVA)	1,739.77	2,956.02	1.70	
INVENTARIO DE SUMINISTROS Y MATERIALES	618.66	59.95	0.10	-90.31%
TOTAL DE ACTIVOS CORRIENTES	29476.43	62749.58		

Fuente: Análisis Balances

Elaborado por: Chasipanta, Ángela (2017)

Al encontrarnos con un formato diferente entre los años 2012 y 2013 con referencia al 2014 y 2015 se procedió a verificar los componentes del activo corriente en dos partes y en este análisis también se observó un crecimiento significativo en las cuentas por cobrar para el año 2014 de cero subió a 50,674.86 lo que representa un 100 por ciento de incremento.

Se decidió efectivizar las Inversiones corrientes con lo que se aumentó el efectivo y sus equivalentes y se procedió a cobrar deudas con proveedores extranjeros y proveedores nacionales.

Tabla 15. Variación de los Activos Fijos en miles de dólares

	2012	2013	2014	2015
PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO	8,876.10	6,805.43	15,273.93	8,363.88
CALCULO		0.766714703	2.244372532	0.547591715
VARIACIÓN RELATIVA		-23.33%	124.44%	-45.24%

Fuente: Análisis Balances

Elaborado por: Chasipanta, Ángela (2017)

En el año 2013 se puede observar en un decrecimiento de los activos fijos de un 23,33 por ciento mientras que para el año 2014 se ve un crecimiento del 124 por ciento con respecto al 2013, esto se debe a la venta de los activos fijos que se realizó en el año 2013 y para poder seguir con el giro del negocio se procedió a la compra de nuevos activos fijos.

Tabla 16. Endeudamiento del Activo Fijo

INDICADORES TÉCNICOS	FÓRMULA	2012	2013	2014	2015
3. Endeudamiento del Activo Fijo	Patrimonio	0.56	0.97	0.52	2.34
	Activo Fijo Neto				

Fuente: Análisis Balances

Elaborado por: Chasipanta, Ángela (2017)

Esta relación indica que por cada dólar que tengo en patrimonio tengo invertido en activos fijos de 0.56 para el año 2012 de 0,97 para el año 2013, 0, 52 para el 2014 y de 2,34 para el 2015, se observa un incremento bastante grande en el año 2015 es decir que el total del activo fijo se financio con el patrimonio de la empresa para ese año.

Tabla 17. Apalancamiento

INDICADORES TÉCNICOS	FÓRMULA	2012	2013	2014	2015
4. Apalancamiento	Activo Total	3.86	7.91	7.94	4.04
	Patrimonio				

Fuente: Análisis Balances

Elaborado por: Chasipanta, Ángela (2017)

Por cada 100 dólares de patrimonio está generando – 386 dólares en activos en el año 2012 mientras que para los años siguientes tenemos 791 año 2013 794 año 2014 y 404 para el año 2015 lo que nos puede indicar que el año 2013 y 2014 el apalancamiento fue utilizado de mejor manera porque fue más productivo.

Es decir que los activos para el año 2015 son trecientos cuatro por ciento mayor que el patrimonio de la empresa.

Financiamiento se debe determinar cuál será la mejor decisión de financiamiento y estructura de capital tomando en cuenta las fuentes de financiamiento que dispone la organización como: recursos propios, aporte de accionistas o recursos de terceros.

Tabla 18. Variación de los Pasivos Corrientes en miles de dólares

	2012	2013	2014	2015
PASIVO CORRIENTE	24,150.66	45,648.23	19,762.26	35,430.78
CALCULO		1.890144078	0.43292498	1.792850765
VARIACIÓN RELATIVA		89.01%	-56.71%	79.29%

Fuente: Análisis Balances

Elaborado por: Chasipanta, Ángela (2017)

Se puede observar un crecimiento en las deudas en el corto plazo en los años 2013 de 24,150.66 a 45,648.23 que representa un 89,01 por ciento mientras que para el año 2014 existe un decremento de 45,648.23 a 19,762.26 que representa un 56.71 por ciento con relación al año 2013 y para el 2015 un 79,29 por ciento de crecimiento las mismas que se relacionan con proveedores relacionados extranjeros, es decir la tendencia baja y sube no se mantiene.

Tabla 19. Variación de los componentes del Pasivo Corriente 2012-2013 en miles de dólares

	2012	2013	Variación Absoluta
CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR	20.82	142.08	121.27
PROVISIONES	406.11	445.16	39.04
OTRAS OBLIGACIONES CORRIENTES	3,847.85	11,514.18	7666.33
CUENTAS POR PAGAR DIVERSAS - RELACIONADAS	19,842.50	33,474.81	13632.31
PORCIÓN CORRIENTE DE PROVISIONES POR BENEFICIOS A EMPLEADOS	33.30	52.00	18.70
OTROS PASIVOS CORRIENTES	75.8	0	-75.80
ANTICIPOS DE CLIENTES		20.00	20.00
PASIVO CORRIENTE	24,226.38	45,648.23	

Fuente: Análisis Balances

Elaborado por: Chasipanta, Ángela (2017)

Se puede observar un incremento entre los años 2012 y 2013 es en cuentas por pagar que sube de 20.82 a 142,08 representando un 582,53 por ciento de incremento para el año 2013 seguida de las cuentas por pagar relacionadas que sube de 19,842.50 a 33,474.81 representando un 199,24 por ciento de crecimiento entre el 2012 al 2013 esto es debido a la compra de equipos y suministros extranjeros que por su mejor costo y tecnología se los adquirió fuera de país.

Tabla 20. Variación de los componentes del Pasivo Corriente 2014-2015 en miles de dólares.

	2014	2015	Variación Absoluta
CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR PROVEEDORES CORRIENTES, RELACIONADOS, DEL EXTERIOR	12,157.67	26,918.24	14,760.57
CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR PROVEEDORES CORRIENTES, NO RELACIONADOS, LOCALES	1,226.19	2.02	-1,224.17
CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR PROVEEDORES CORRIENTES, NO RELACIONADOS, DEL EXTERIOR	0	795.67	795.67
OTRAS CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR CORRIENTES, NO RELACIONADOS, LOCALES	711.58	0.00	-711.58
IMPUESTO A LA RENTA POR PAGAR DEL EJERCICIO	64.75	3,055.12	2,990.37
PARTICIPACIÓN TRABAJADORES POR PAGAR DEL EJERCICIO	377.23	2,662.26	2,285.03
OBLIGACIONES CON EL IESS	0	24.25	24.25
OTROS PASIVOS POR BENEFICIOS A EMPLEADOS	0	21.93	21.93
DIVIDENDOS POR PAGAR	0		0.00
JUBILACIÓN PATRONAL	0	80.01	80.01
PROVISIONES	5,224.84		-5,224.84
TOTAL PASIVOS CORRIENTES	19,762.26		-19,762.26
CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR PROVEEDORES NO CORRIENTES, RELACIONADOS, DEL EXTERIOR	35,285.29		-35,285.29
PROVISIONES PARA JUBILACIÓN PATRONAL	105.75		-105.75
PROVISIONES PARA DESAHUCIO	7.01		-7.01
OTRAS PROVISIONES	62.00	1,484.75	1,422.75

Fuente: Análisis Balances

Elaborado por: Chasipanta, Ángela (2017)

Para el año 2014 y 2015 también se visualiza un incremento en las cuentas por pagar con proveedores extranjeros de 12157,67 a 26918,24 que representa el 121,41 por ciento manteniendo las relaciones comerciales extranjeras, mientras que con proveedores locales disminuye de 1226,19 a 2,02 que corresponde al 99,84 por ciento.

Tabla 21. Variación de las ventas

	2012	2013	2014	2015
VENTAS	1,818.70	49,329.07	21,561.65	31,923.41
REVERSA LITIGIOS				1,816.66
VENTA DE ACTIVOS FIJOS			7.40	0.10533
INTERESES		72.42	1,571.33	768.59
OTROS INGRESOS	366.89	181.17	89.82	1,001.15
TOTAL DE INGRESOS	2,185.59	49,582.66	23,230.21	35,509.92
CÁLCULO		27.12	0.44	1.48
VARIACION RELATIVA		2612.32%	-56%	48%

Fuente: Análisis Balances

Elaborado por: Chasipanta, Ángela (2017)

Se puede observar que existe un crecimiento de las ventas en el año 2013 de un 2612.32 por ciento que es un valor muy grande, luego para el año 2014 baja en un 56 por ciento con respecto al año 2013 y para el año 2015 vuelve a crecer en un 48 por ciento con respecto al año 2014, es decir también se producen picos de crecimiento y decrecimiento de un año a otro.

Tabla 22. Representatividad de las ventas sobre el total de los ingresos

	2012	2013	2014	2015
VENTAS	1,818.70	49,329.07	21,561.65	31,923.41
REVERSA LITIGIOS				1,816.66
VENTA DE ACTIVOS FIJOS			7.40	0.10533
INTERESES		72.42	1,571.33	768.59
OTROS INGRESOS	366.89	181.17	89.82	1,001.15
TOTAL DE INGRESOS	2,185.59	49,582.66	23,230.21	35,509.92
PARTICIPACION DE LAS VENTAS DEL TOTAL DE INGRESOS	0.83	0.99	0.93	0.90
	83%	99%	93%	90%

Fuente: Análisis Balances

Elaborado por: Chasipanta, Ángela (2017)

Aquí se puede observar que el año con mayor porcentaje de ventas sobre el giro del negocio es el año 2013 con un representada por un 99 por ciento sobre los ingresos totales seguido por el año 2015 representada con un con un 90 por ciento sobre el total de los ingreso es decir que existen valores que son ingresos que no corresponden directamente al giro del negocio y justamente los años en los cuales existe un incremento también con el equivalente y su efectivo.

Tabla 23. Rotación de Cartera

INDICADORES TÉCNICOS	FÓRMULA	2012	2013	2014	2015
1. Rotación de Cartera	Ventas	0.33	1.52	1.20	0.55
	Cuentas por Cobrar				

Fuente: Análisis Balances

Elaborado por: Chasipanta, Ángela (2017)

Se puede observar una variabilidad significativa en la rotación de cartera de cada año es así que el año 2012 el tiempo en que las cuentas por cobrar toman en convertirse en efectivo es de 0,33 veces en el año, para el año 2013 la rotación aumenta a 1,52 veces en al año, para el año 2014 de 1,20 veces y para el 2015 a 0,55 veces en el año.

Se puede observar que se ha realizado una mejor gestión de cobros aumentando la rotación de la cartera en los años 2013 y 2014 pero aplican la estrategia de aumentar los días de crédito para obtener mayores ventas.

Tabla 24. Componentes para el cálculo de Rotación de Cartera.

	2012	2013	2014	2015
VENTAS	1.818.703,39	49.329.072,76	21.561.649,20	31.923.412,40
ACTIVOS FINANCIEROS	5.568.242,60	32.987.880,17	23.305.855,00	0
TOTAL DE CUENTAS POR COBRAR	5.568.242,60	32.987.880,17	24.301.158,20	50.686.338,61
CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR CLIENTES CORRIENTES, RELACIONADOS, DEL EXTERIOR	0	0	919.289,17	0

CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR CLIENTES CORRIENTES, NO RELACIONADOS, LOCALES	0	0	0	50.674.864,10
OTRAS CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR CORRIENTES, NO RELACIONADOS, LOCALES	0	0	76.014,03	11.474,51

Fuente: Análisis Balances

Elaborado por: Chasipanta, Ángela (2017)

Tabla 25. Rentabilidad Financiera Margen Bruto

INDICADORES TÉCNICOS	FÓRMULA	2012	2013	2014	2015
4. Rentabilidad Neta de Ventas (Margen Neto)	Utilidad Neta	-2.44	0.23	0.07	0.36
	Ventas				

UTILIDAD NETA: Después del 15% de trabajadores e impuesto a la renta

Fuente: Análisis Balances

Elaborado por: Chasipanta, Ángela (2017)

Según la información analizada se muestra la utilidad de la empresa por cada unidad de venta para el año 2012 es de -2,44 para el año 2013 sube a 0,23 para el 2014 tiende nuevamente a la baja a 0,07 y para el año 2015 vuelve a incrementar a 0.36 sin embargo no es un valor aceptable.

Tabla 26. Rentabilidad Operacional del Patrimonio

INDICADORES TÉCNICOS	FÓRMULA	2012	2013	2014	2015
5. Rentabilidad Operacional del Patrimonio	Utilidad Operacional	0.90	2.51	0.67	0.73
	Patrimonio				

UO: Utilidad Operacional (Ingresos operacionales - costo de ventas - gastos de administración y ventas)

Fuente: Análisis Balances

Elaborado por: Chasipanta, Ángela (2017)

Identifica la rentabilidad para los socios sin tomar en cuenta gastos administrativos, ventas es decir que por cada 100 dólares de patrimonio me está generando una utilidad operacional de 251 dólares demostrando que para el 2013 fue la mejor rentabilidad para los accionistas.

Distribución de Utilidades existen dos opciones de decisión como son reinvertir las utilidades o reparto a los accionistas dos crean ventajas para la organización ya que

esto genera un valor en la acción.

Tabla 27. Cálculo del ROA

INDICADORES TÉCNICOS	FÓRMULA	2016	2017	2018	2019
ROA	Utilidad Neta *100	18.28	7.66	10.01	14.12
Return Over Assets	Activos totales				

Se puede observar el grado de eficiencia de los activos totales de la empresa, para el año 2016 es de 18.28 para el año 2017 disminuye a un 7.66 y para el 2018 y 2019 nuevamente existe un crecimiento al 10.01 y 14.12 respectivamente lo que indica que es una empresa rentable independientemente de las fuentes de financiación con las que haya trabajado.

Tabla 28. Cálculo del ROE

INDICADORES TÉCNICOS	FÓRMULA	2016	2017	2018	2019
ROE	Utilidad Neta	3628.10	1378.94	1801.35	4161.48
Return Over Equity	Capital				

El rendimiento obtenido por los accionistas para el año 2016 sería de 3628.10 para el 2017 1378.35 para el 2018 es de 1801.35 y para el año 2019 es de 4161.48 lo que indica que se podría mejorar la rentabilidad con los datos que se han proyectado para los años mencionados.

Tabla 29. Capital de Trabajo

	2012	2013	2014	2015
ACTIVO CORRIENTE	10,081.86	45,110.59	29,476.42	62,749.59
PASIVO CORRIENTE	24,150.66	45,648.23	19,762.26	35,430.78
CAPITAL DE TRABAJO	-14,068.80	-537.63	9,714.17	27,318.81

Fuente: Análisis Balances

Elaborado por: Chasipanta, Ángela (2017)

Este indicador nos ayuda a medir el grado en el que la organización se protege para poder disponer de liquidez, pero se observa que obtenemos valores negativos para los años 2012c y 2013 pero empieza a recuperarse en el 2014- y 2015

Tabla 30. Rentabilidad Económica

(Rendimiento sobre la Inversión)

INDICADORES TÉCNICOS	FÓRMULA	2016	2017	2018	2019
Rentabilidad Económica	Utilidad antes de impuestos e intereses	0.29	0.12	0.14	0.22
Rendimiento sobre la inversión	Activo Total				

Fuente: Análisis Balances

Elaborado por: Chasipanta, Ángela (2017)

La capacidad que tiene la empresa para que se pueda generar utilidades por cada dólar de inversión es de 0.29 para el año 2016, de 0.12 para el año 2017, de 0.14 para el 2018 y de 0.22 para el año 2019

Tabla 31. Tipos de Estrategias Aplicadas de los años 2012 al 2015

	2012	2013	2014	2015
ACTIVOS				
INVERSION				
OFENSIVA			Crecimiento Inversión En Activo Fijo	Disminución del Activo por venta de activo fijo
DEFENSIVA		Se aumentó el número de días de crédito para aumentar las ventas	Se aumentó el número de días de crédito para aumentar las ventas	Se aumentó el número de días de crédito para aumentar las ventas
REORIENTACION				Efectivizo Las Inversiones Corrientes
SUPERVIVENCIA		Desinversión Disminución Del Activo Fijo		Desinversión Disminución Del Activo Fijo Pago a Proveedores locales y Extranjeros
PASIVOS				
FINANCIAMIENTO				
MAYOR RIESGO				
MENOR RIESGO		Proveedores Relacionados Extranjero		Proveedores Relacionados Extranjero
PATRIMONIO				
DIVIDENDOS	Retención	Retención	Retención	Retención
REINVERSION				APORTE PARA FUTURAS CAP AÑOS ANTERIORES
REPARTO				

Fuente: Análisis Balances

Elaborado por: Chasipanta, Ángela (2017)

Después de haber realizado el análisis correspondiente se procedió a realizar esta tabla resumen en la que encontramos los siguientes resultados:

Año 2012

Es nuestro año base, el mismo que nos sirvió para realizar las comparaciones necesarias para determinar que estrategias se aplicaron en los años siguientes.

Año 2013

Se aplicó una estrategia de inversión de Supervivencia al vender activos fijos que ya no justificaban encontrarse dentro del grupo de activos, se tomó una estrategia de financiamiento con riesgo menor ya que se realizó créditos en el con partes relacionadas en el extranjero por los costos inferiores, al vender los activos fijos se disminuyó la cuenta del activo y por ende el valor del anticipo a la renta y la contribución a la superintendencia de Compañías, de igual manera se obtienen utilidades muy bajas en la venta de los activos fijos lo cual indica que los valores a los que se vendieron fue casi en valor en libros.

Año 2014

Se aplicó una estrategia de inversión de inversión ofensiva realizando adquisiciones de nuevos activos fijos para brindar mejores servicios.

Año 2015

Se aplicó una estrategia de inversión de Supervivencia al vender activos fijos que ya no justificaban encontrarse dentro del grupo de activos, debido a que fueron utilizados a su capacidad máxima, de igual manera que en el 2013 se mantienen créditos con partes relacionadas en el extranjero al vender los activos fijos se disminuyó la cuenta del activo y por ende el valor del anticipo a la renta y la contribución a la superintendencia de Compañías, de igual manera se obtienen utilidades muy bajas en la venta de los activos fijos lo cual indica que los valores a los que se vendieron fue casi en valor en libros.

Se mejoró la estrategia de ventas existiendo el mayor incremento en este año debido al aumento en los días de crédito

La gestión de efectivo obtuvo su mejor resultado en el año 2013 debido al aumento en las ventas y su cobro.

La estrategia aplicada para optimizar el financiamiento fue la de riesgo menor al aprovechar los recursos de terceros es decir de los proveedores extranjeros.

En los años 2012 y 2013 no fue eficiente el capital de trabajo de la empresa pero a la tendencia se refleja en el 2014 y 2015 cuando se recupera la eficiencia, por obtener valores positivos.

Entre los años 2012 y 2015 se ha decidido no repartir la utilidad a los accionistas, por lo que estos valores constan como utilidades acumuladas de años anteriores.

La relación entre pasivo y capital se denomina estructura financiera en la que la decisión fue el de operar con el dinero de los accionistas motivo por el cual no se han repartido las utilidades de accionistas.

Las estrategias sobre la inversión aplicadas en los ejercicios 2012 al 2015 son Inversión ofensiva tanto en venta de activos fijos como en la compra de los mismos para el año siguiente, Inversión defensiva aumentando el número de días de crédito con la finalidad de captar clientes, y la Inversión de Reorientación ya que se efectivizo las inversiones bancarias para poder cubrir las necesidades de la empresa.

En este caso al hablar acerca del retorno de la inversión para los accionistas se ha debido sacrificar con la finalidad de mejorar el patrimonio de la organización.

En cuanto a la inversión de los activos en el año 2013 y 2014 se obtuvo grandes resultados ya que por cada 100 dólares de patrimonio se genera más de setecientos.

Al medir el margen operacional se observa una tendencia al crecimiento, pero si vemos más detalladamente con el indicador de rentabilidad operacional del patrimonio vemos más bien un decrecimiento a partir del año 2013 y en adelante.

CAPÍTULO V

CONCLUSIONES

5.1 CONCLUSIONES

Una vez realizado el correspondiente análisis e interpretación de los resultados se procede a emitir las siguientes conclusiones:

Al haber analizado los rubros correspondientes al estudio se identificó que las estrategias financieras utilizadas en la empresa BGP Ecuador CO S.A. son varias las mismas que han sido dadas no por conocimiento si no por costumbre es así que tenemos:

Estrategia de Inversión Ofensiva, vender activos fijos después de un año de uso para no generar mayor gasto en mantenimientos porque su rendimiento ya no es el mismo.

Estrategia de financiamiento de menor riesgo que es trabajar en su mayoría con proveedores extranjeros relacionados debido a que los costos financieros son menores en el extranjero y la tecnología actualizada permite ofrecer un mejor servicio a los clientes.

Estrategia de Inversión defensiva lo que un incremento en ventas otorgando un mayor número de días en crédito a los clientes lo cual ha dado una ventaja competitiva en la obtención de proyectos debido a la situación economía del país.

Estrategia de Patrimonio por Reinversión de utilidades en al año 2015 con valores que se encontraban acumulados de años anteriores.

Al realizar el análisis correspondiente a la rentabilidad se pudo observar que el mejor año para los accionistas fue el año 2013 ya que su inversión del patrimonio generó una utilidad cinco veces mayor, al obtener mejores utilidades se puede reinvertir lo que permitiría que la empresa pueda conseguir nuevos proyectos con el Estado ecuatoriano, lo que garantizaría que la empresa pueda generar no solamente utilidades, sino también muchas fuentes de trabajo.

Con el presente trabajo se puede proponer varias estrategias financieras que permitan el mejoramiento de la rentabilidad de la empresa, se ha visto que la empresa con el propósito de no incurrir en gastos de mantenimiento ha procedido a la venta anual de muchos de sus activos fijos, lo que ha ocasionado, que en la empresa de igual manera se tengan que reponer anualmente los mismos, haciendo que se incurran todos los años en gastos administrativos y financieros para la reposición de los activos fijos vendidos.

Para la poder identificar las estrategias que se aplicarán en la empresa BGP Ecuador fue necesario analizar los ejercicios correspondientes a los últimos cuatro años, con la información presentada en la Superintendencia de Compañías y se procedió a verificar que estrategias financieras son las que se aplican actualmente y cuáles sería las que más le convendrían aplicar a la empresa para poder mejorar su rentabilidad de aquí en adelante.

5.2 RECOMENDACIONES

Se recomienda que al realizar las ventas de los activos fijos donde se puedan obtener mejores valores y generar una buena utilidad en venta de activos fijos ya que de acuerdo a lo analizado la ganancia que se obtiene no es relevante.

Se recomienda también seguir con el financiamiento con la empresa principal en el extranjero ya que los créditos que se generan son por suministros utilizados en la organización y por equipos que son de alta calidad, pero tomando en cuenta que se está trabajando con el dinero de terceros.

Se recomienda también realizar una estrategia en cuentas por cobrar por que si bien es cierto el aumento de las ventas se dio por aumento de número de días de crédito pero hay que tomar en cuenta que una venta efectiva se determina cuando esta se encuentra cobrada, lo cual nos permitirá una mejor liquidez.

Se recomienda también la opción de no pagar utilidad a los accionistas con la finalidad de aumentar el patrimonio ya que el patrimonio de la empresa es inferior al pasivo lo que indica que tenemos todo el patrimonio comprometido con terceros.

Se recomienda implantar un modelo de estrategias las cuales mejore no solo la rentabilidad de la organización si no en general todo el movimiento de la misma ya que al tomar decisiones se ven inmiscuidas cada una de las partes de la organización

CAPÍTULO VI

PROPUESTA

6.1. Datos Informativos

6.1.1. Título

“Diseño de un Modelo de Estrategia para mejorar la rentabilidad de la empresa BGP Ecuador C.O.S.A.”

6.1.2. Ejecutora

Dra. Ángela M. Chasipanta N.

6.1.3. Beneficiarios

- Empresa BGP Ecuador C.O.S.A.
- Accionistas empresa BGP Ecuador C.O.S.A.
- Empleados de la empresa BGP Ecuador C.O.S.A

6.1.4 Ubicación

Provincia: Pichincha

Cantón: Quito

Parroquia: Benalcazar

Sector: Batan Alto

6.1.5. Tiempo Estimado

Marzo a Junio 2017

6.2. Antecedentes de la propuesta

La empresa BGP Ecuador C.O.S.A. como todas las empresas en la actualidad están atravesando por un momento difícil debido a la situación económica del país, a pesar de que este tipo de negocios han generado siempre excelentes ganancias es un momento complicado para este tipo de empresas ya que se han visto disminuidos los proyectos petroleros a una parte mínima volviéndose la situación un poco más compleja para poder obtener nuevos proyectos, en consecuencia ha crecido la competencia, se crean mejores ventajas por parte de cada competidor.

A consecuencia de esta situación se ve afectada no solo la empresa y cada uno de los miembros que componen la entidad sino también en general la sociedad, porque se vuelve un círculo en el que si no existe nuevos proyectos no se generan fuentes de trabajo, no existen ingresos, disminuyen los consumos para otras entidades en si se puede llegar a una mayor crisis.

6.3. Justificación

Mediante este trabajo lo que se propone es diseñar un Modelo de Estrategia que permita mejorar la rentabilidad de la empresa BGP Ecuador C.O.S.A. lo cual se convertirá en una herramienta para una mejor toma de decisiones y en consecuencia también lograr disminuir costos y crear ventajas competitivas para la obtención de nuevos proyectos ya que al crear nuevas mejoras con estrategias hace que mejore toda la situación de la entidad.

6.4. Objetivos

6.4.1. Objetivo General

Diseñar un Modelo de Estrategia que permita la mejora de la rentabilidad de la empresa BGP Ecuador C.O.S.A.

6.4.2. Objetivos Específicos

- Proyectar los Balances de los cuatro años posteriores 2016-2017-2018-

2019-2020 de la empresa BGP Ecuador C.O.S.A.

- Estimar la rentabilidad para cada uno de los años proyectados de la empresa BGP Ecuador C.O.S.A.
- Sugerir la estrategia más recomendable para la mejora de la rentabilidad de la empresa BGP Ecuador C.O.S.A.

6.5. Análisis de Factibilidad

La propuesta del diseño de un modelo de estrategia para mejorar la rentabilidad, es factible ya que se cuenta con la aprobación del Gerente General, y el apoyo de todo el personal necesario de la empresa BGP Ecuador C.O.S.A.

6.5.1. Económico – Financiero

Para la empresa BGP Ecuador C.O.S.A., es de mucha importancia este tema por lo que se cuenta con el recurso económico – financiero suficiente para la presente propuesta, y con esto lograr obtener mejoras para toda la organización.

6.5.2. Tecnológica

Los recursos tecnológicos que posee la empresa son de calidad al igual que el personal altamente calificado lo cual permitirá ejecutar la propuesta de una manera correcta.

6.5.3. Organizacional

La propuesta es posible ya que mediante el estudio se podrá determinar qué estrategia es la sobresaliente para mejorar la rentabilidad y así cumplir de los objetivos de la organización.

6.5.4. Socio – cultural

La empresa como uno de sus objetivos tiene un crecimiento permanente hasta

convertirse en la mejor empresa del Ecuador en el aspecto Geofísico, por lo que se ve en la necesidad de buscar un mejoramiento continuo en cada una de sus áreas hasta cumplir con sus objetivos y metas.

6.6. Fundamentación

6.6.1. Estrategias Financieras

Para Andarcia & Márquez (2009) una estrategia financiera es: “Una estrategia funcional de la estrategia empresarial. Al establecer una estrategia financiera, de forma sistemática, aumentará la capacidad de la organización para planificar una sostenibilidad y generar los fondos que sean necesarios” (Pág.12).

Como lo mencionan los autores la estrategia financiera es parte de todas las estrategias de una organización con la finalidad del cumplimiento de objetivos y generar dinero para el normal desenvolvimiento de la misma.

Para todas las empresas es de gran importancia la utilización de estrategias financieras es así que para Álvarez & Abreu (2008) menciona que para las empresas PYMES “es importante saber que de llevarse a cabo buenas estrategias financieras y aplicarlas en la PYME de manera correcta, se pueden lograr resultados muy favorables”. (Pág. 1)

Las estrategias financieras se utilizan en todos los ámbitos empresariales desde las pequeñas, medianas y grandes empresas ya que todas buscan optimizar los recursos organizacionales y mejorar la rentabilidad.

Según Navarro (2003) menciona que “Para poder cumplir con los objetivos financieros de la organización como la rentabilidad, utilidad, calidad, optimización de recursos el camino son las tácticas o estrategias financieras”. (Pag10).

En conclusión se puede decir que las estrategias financieras son tácticas que utiliza

la gerencia financiera para cumplir objetivos financieros y ayudar al crecimiento de la organización.

6.6.2. Objetivos Financieros

Para Ingram (2017) “Los objetivos financieros de negocios comunes incluyen aumentar los ingresos, el aumento de los márgenes de beneficios” (Pág. 1)

Mientras que para Palomo Zurdo & Vieira Cano (2017):

El objetivo de las finanzas empresariales es la consecución de las metas de índole financiera que permitan alcanzar el objetivo general de la empresa. Desde el punto de vista de la Teoría Neoclásica, el objetivo fundamental de la empresa es la consecución del máximo beneficio; ahora bien, para las modernas finanzas empresariales esto no es correcto por varias razones:

- *Porque el beneficio empresarial no siempre es una buena medida de los resultados reales obtenidos por la empresa.*
- *Porque la maximización del beneficio contable de un período puede afectar negativamente a los resultados de otros períodos; es decir, el beneficio es un concepto estático.*
- *Porque la maximización de los beneficios no tiene en cuenta el riesgo asumido.* (Pág. 1).

Según Ortiz (2014) menciona que:

“Los objetivos financieros son aquellas metas que las personas o empresas se plantean a la hora de iniciar un proceso de planificación. Cada uno de ellos define un tipo de accionar, y por ende; marcan la pauta a seguir a la hora de tomar decisiones relativas a la gestión del dinero”. (Pág. 2)

6.6.3. Toma de decisiones estratégicas

En base a toda la información que se obtiene en la organización de toman las decisiones es así que en Revista Contaduría Pública (2011) se menciona que:

Las decisiones son situaciones cotidianas dentro de las empresas y fundamentales para el crecimiento. Entre más alta sea la posición que se ocupe dentro del organigrama de una compañía, se tendrá un número mayor de responsabilidades y, en consecuencia, más importantes y numerosas serán las decisiones a tomar. (Pág. 1)

Mientras que para la Revista la Voz de Hudson (2017) indica en su artículo que:

“La toma de decisiones estratégica es un proceso continuo que implica la creación de estrategias para alcanzar las metas y estrategias que alteran la base de los resultados observados”. (Pág. 1-3).

Finalmente en la Revista Gestipolis (2008) se lo encontró de una manera más sencilla al decir que:

La toma de decisiones estratégicas en una organización será siempre un proceso permanente. En la medida en que pueda verificar la evolución, el camino, las desviaciones, y pueda cambiar de rumbo en un momento determinado tendrá más posibilidades de alcanzar un objetivo deseable. (Pág. 1).

Con esta información se puede decir que las decisiones financieras son de mucha importancia en las organizaciones ya que son las que definen el crecimiento o estancamiento en una organización.

6.6.4. Modelo de estrategias

Para García (2010) El modelo Estratégico por su parte, se ocupa de ayudar a la persona a descubrir nuevas perspectivas más elásticas que le permitan actuar de manera más eficaz. (Pag.1).

Mientras que para Gish (2017) lo define como:

"modelo de estrategia" existe dentro del propio término. Básicamente, un modelo de estrategia constituye un plan estratégico, o modelo, diseñado para mejorar un proceso. Las organizaciones utilizan modelos de estrategias para mejorar las operaciones y cumplir con sus objetivos. El desarrollo de este modelo requiere de la identificación de los principales objetivos de una organización, la identificación de los componentes clave o pasos del proceso que conducen de un punto de partida para el logro de estos objetivos y la creación de formas de maximizar el proceso de producción óptimo y el logro de las metas.(Pág. 1).

Para poder realizar un modelo estratégico para la toma de decisiones se toman en cuenta dos importantes acciones es así que para Rodríguez (2011) menciona que:

La primera es una correcta interpretación de los hechos del presente para lo cual existen herramientas de análisis de información, diagnostico financiero, análisis de crecimiento rentabilidad y valor agregado de acuerdo a su comportamiento histórico y actual, aportan valiosa información para la toma de decisiones estratégicas. La segunda es la evaluación de escenarios futuros caracterizados por la incertidumbre y generados por los cambios continuos en el entorno y el sector. (Pág.13).

MODELO DE DECISIONES ESTRATEGICAS



Fuente: Universidad EAFIT

Elaborado por: Rodríguez, Neyda (2011)

6.7. Metodología o modelo operativo

Tabla 32. Fases del Modelo Operativo

No.	FASE	RESPONSABLE	TIEMPO
I	Proyectar los Balances de los cuatro años posteriores 2016-2017-2018-2019-2020 de la empresa BGP Ecuador C.O.S.A.	Investigadora	7 días
II	Estimar la rentabilidad para cada uno de los años proyectados de la empresa BGP Ecuador C.O.S.A.	Investigadora	2 días
III	Sugerir la estrategia más recomendable para la mejora de la rentabilidad de la empresa BGP Ecuador C.O.S.A	Investigadora	3 días

Elaborado por: Chasipanta, Ángela (2017)

**Diseño un Modelo de
Estrategia que permita la
mejora de la rentabilidad de
la empresa BGP Ecuador
CO.S.A**

Año 2017

6.7.1. FASE I: Proyectar los Balances de los cuatro años posteriores 2016-2017-2018-2019 de la empresa BGP Ecuador C.O.S.A.

Para proceder a determinar cuál sería la mejor estrategia que permita la mejora de la rentabilidad de la empresa BGP Ecuador C.O.S.A se procede realizar la proyección del Balance General y el Balance de Resultados correspondientes a los años 2016-2017-2018-2019.

Para esto se tomó como año base al último Balance presentado en la Superintendencia de Compañías que corresponde al año 2015 y partimos para realizar las correspondientes proyecciones incluyendo la situación económica del país y los posibles escenarios.

Se debe mencionar que para establecer una proyección siempre se debe tomar como punto de partida los datos históricos prediciendo datos futuros de acuerdo a varios comportamientos es por esta razón que para cada uno de los balances proyectados se tomó en cuenta lo siguiente:

Venta de activos fijos, en consecuencia disminución de la depreciación y aumento de utilidad por venta de estos activos.

Disminución del efectivo por pago a proveedores tanto nacionales como extranjeros.

Aumento del efectivo por cobro a clientes

Disminución del efectivo por la disminución de rotación de cartera al otorgar créditos más extensos.

Se procedió a no distribuir las utilidades a los accionistas sino más bien aumentar el patrimonio para futuras capitalizaciones en cada uno de los años debido a que el patrimonio está comprometiéndose mucho con nuestros acreedores.

Se debe también mencionar que ningún método es infalible por lo que estos valores son un método para la estimación de posibles valores para el futuro es decir una herramienta estimativa, que sirven para presentar posibles escenarios.

Adicional a esto se tomó en cuenta un porcentaje de incremento para cada uno de los años basándonos en un porcentaje de crecimiento del 20 al 30 por ciento, que es lo que se establecería como objetivo empresarial. Se estableció los valores tomando en cuenta metas, políticas e inflación.

Es así que se coincide con lo estipulado por Rodríguez, Neyda (2011) en su trabajo de investigación en donde menciona que para una correcta toma de decisiones estrategias se toma en cuenta los hechos históricos y presentes, la situación financiera y los posibles hechos futuros.

Para la realización de la proyección de los balances correspondientes al año 2016 - 2017- 2018-2019 se realizaron los siguientes movimientos tomando en cuenta un método crítico, políticas de la empresa, estimaciones, situación económica del país.

Tabla 33. Movimiento de cuentas Balances proyectados 2016

CUENTA	DETALLE	2016
ACTIVO		
Efectivo	Inversiones	10% (+)
Cuentas Por cobrar	Nos realizaron abonos	4% (+)
Activos por impuestos corrientes		10% (+)
Inventario de suministros, herramientas,	Debido a que se aumentaron vetas y se debe proveer de lo necesario	30% (+)
Vehículos, equipo de transporte propiedades, planta y equipo	Por venta de activos fijos	17% (-)
Depreciación acumulada de propiedades, planta y equipo	Depreciación anual	15% (+)
PASIVO		
Cuentas y documentos por pagar	Se realizan pagos a proveedores tanto nacionales como exterior	20% (-)
Impuesto a la renta por pagar	Incremento utilidades ventas y disminución de costos	65% (+)
PATRIMONIO		
Reserva legal	Aumento de utilidad	50%(+)
Utilidad del ejercicio	Aumento de ventas y disminución de costos	27% (+)
INGRESOS		
Ventas, Utilidad en venta de activos fijos, intereses	Aumento de ingresos por inversiones	16%(+) 4000 (+) y 20% (+)
GASTOS		
Compras, gastos, y Costo Operaciones Exterior	Aumento compras	10%(+) y 5%(-)

BALANCE GENERAL PROYECTADO		
DEL 1 DE ENERO AL 31 DE DICIEMBRE		2016
EMPRESA BGP ECUADOR C.O.S.A.		
ACTIVO		79,409,472.43
ACTIVO CORRIENTE		64,037,978.90
EFFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFFECTIVO	9,103,835.81	
CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR COMERCIALES		
CORRIENTES NO RELACIONADAS LOCALES	52,184,311.37	
OTRAS CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR CORRIENTES NO RELACIONADAS LOCALES	11,474.51	
ACTIVOS POR IMPUESTOS CORRIENTES CRÉDITO TRIBUTARIO A FAVOR DEL SUJETO PASIVO (IVA)	2,660,421.43	
INVENTARIO DE SUMINISTROS, HERRAMIENTAS, REPUESTOS Y MATERIALES (NO PARA LA CONSTRUCCIÓN)	77,935.78	
ACTIVO NO CORRIENTE		15,371,493.53
MUEBLES Y ENSERES	4,408.05	7,416,115.25
EQUIPO DE COMPUTACIÓN	170,485.75	
VEHÍCULOS, EQUIPO DE TRANSPORTE Y CAMINERO MÓVIL	154,986.24	
OTRAS PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO	14,103,243.50	
(-) DEPRECIACIÓN ACUMULADA DE PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO DEL COSTO HISTÓRICO ANTES DE REEXPRESIONES O REVALUACIONES	7,017,008.29	
OTROS ACTIVOS INTANGIBLES	822,524.43	
CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR COMERCIALES NO CORRIENTES RELACIONADAS DEL EXTERIOR	7,031,292.27	
OTRAS CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR NO CORRIENTES NO RELACIONADAS LOCALES	79,515.84	
ACTIVOS POR IMPUESTOS DIFERIDOS POR DIFERENCIAS TEMPORARIAS	22,045.74	
PASIVO		56,891,960.32
PASIVO CORRIENTE		32,820,214.92
CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR COMERCIALES CORRIENTES RELACIONADAS DEL EXTERIOR	21,534,592.40	
CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR COMERCIALES CORRIENTES NO RELACIONADAS LOCALES	1,817.47	
CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR COMERCIALES CORRIENTES NO RELACIONADAS DEL EXTERIOR	763,167.85	
IMPUESTO A LA RENTA POR PAGAR DEL EJERCICIO	5,067,827.87	
PASIVOS CORRIENTES POR BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS PARTICIPACIÓN TRABAJADORES POR PAGAR DEL EJERCICIO	3,455,337.19	
PASIVOS CORRIENTES POR BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS OBLIGACIONES CON EL IESS	24,249.43	
PASIVOS CORRIENTES POR BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS JUBILACIÓN PATRONAL	80,013.43	
OTROS PASIVOS CORRIENTES POR BENEFICIOS A EMPLEADOS	21,927.14	
PROVISIONES CORRIENTES POR LITIGIOS	144,421.27	
OTRAS PROVISIONES CORRIENTES	1,340,329.95	
OTROS PASIVOS CORRIENTES	386,530.92	
PASIVOS NO CORRIENTES		24,071,745.40
CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR COMERCIALES NO CORRIENTES RELACIONADAS DEL EXTERIOR	24,071,745.40	
PATRIMONIO		22,517,512.11
CAPITAL SUSCRITO Y/O ASIGNADO	4,000.00	
RESERVA LEGAL	3,000.00	
UTILIDADES ACUMULADAS DE EJERCICIOS ANTERIORES	12,960,282.50	
(-) PÉRDIDAS ACUMULADAS DE EJERCICIOS ANTERIORES	-1,597,523.17	
RESULTADOS ACUMULADOS POR ADOPCIÓN POR PRIMERA VEZ DE LAS NIIF	-3,376,667.40	
UTILIDAD DEL EJERCICIO	14,512,416.18	
GANANCIAS Y PÉRDIDAS ACTUARIALES ACUMULADAS	12,004.00	79,409,472.42
PASIVO Y PATRIMONIO		

INGRESOS		40,509,714.26
PRESTACIONES LOCALES DE SERVICIOS GRAVADAS CON TARIFA 12% DE IVA	36,711,924.26	
UTILIDAD EN VENTA DE PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO	4318.53	
GANANCIAS NETAS POR REVERSIONES DE PROVISIONES POR LITIGIOS	1,296,207.48	
OTRAS GANANCIAS NETAS POR REVERSIONES DE PROVISIONES	551,648.91	
GANANCIAS NETAS POR REVERSIONES DE PASIVOS POR BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS JUBILACIÓN PATRONAL Y DESAHUCIO	12,141.21	
OTROS INGRESOS	1,011,160.58	
INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS NO RELACIONADAS LOCAL	922,313.29	
		1,390,905.95
COSTO INVENTARIO INICIAL DE BIENES NO PRODUCIDOS POR EL SUJETO PASIVO	59,950.60	
COMPRAS NETAS LOCALES DE BIENES NO PRODUCIDOS POR EL SUJETO PASIVO	1,408,891.13	
(-) INVENTARIO FINAL DE BIENES NO PRODUCIDOS POR EL SUJETO PASIVO	77,935.78	
COSTO SUELDOS, SALARIOS Y DEMÁS REMUNERACIONES QUE CONSTITUYEN MATERIA GRAVADA DEL IESS		3,155,706.51
GASTO SUELDOS, SALARIOS Y DEMÁS REMUNERACIONES QUE CONSTITUYEN MATERIA GRAVADA DEL IESS	166,788.61	
COSTO BENEFICIOS SOCIALES, INDEMNIZACIONES Y OTRAS REMUNERACIONES QUE NO CONSTITUYEN MATERIA GRAVADA DEL IESS		1,717,102.61
GASTO BENEFICIOS SOCIALES, INDEMNIZACIONES Y OTRAS REMUNERACIONES QUE NO CONSTITUYEN MATERIA GRAVADA DEL IESS	49,689.77	
COSTO APOORTE A LA SEGURIDAD SOCIAL (INCLUYE FONDO DE RESERVA)		495,095.98
GASTO APOORTE A LA SEGURIDAD SOCIAL (INCLUYE FONDO DE RESERVA)	49,613.87	
COSTO HONORARIOS PROFESIONALES Y DIETAS		786,674.83
GASTO HONORARIOS PROFESIONALES Y DIETAS	240,970.51	
COSTO JUBILACIÓN PATRONAL		6,875.01
GASTO JUBILACIÓN PATRONAL	732.589	
VALOR NO DEDUCIBLE JUBILACIÓN PATRONAL		12,978.63
COSTO DESAHUCIO		1,382.98
GASTO DESAHUCIO	1,382.98	
COSTO GASTOS POR DEPRECIACIONES DEL COSTO HISTÓRICO DE PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO NO ACELERADA		1,962,404.28
VALOR NO DEDUCIBLE GASTOS POR DEPRECIACIONES DEL COSTO HISTÓRICO DE PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO NO ACELERADA		
VALOR NO DEDUCIBLE OTROS GASTOS DE PROVISIONES	290,585.24	
COSTO PÉRDIDA EN VENTA DE ACTIVOS RELACIONADAS		329,489.96
GASTO PROMOCIÓN Y PUBLICIDAD	700.7	
GASTO TRANSPORTE	432,394.44	
GASTO CONSUMO DE COMBUSTIBLES Y LUBRICANTES	69,823.61	
GASTO GASTOS DE VIAJE	173,090.57	
VALOR NO DEDUCIBLE GASTOS DE VIAJE		
GASTO GASTOS DE GESTIÓN	12,822.51	
COSTO SUMINISTROS, HERRAMIENTAS, MATERIALES Y REPUESTOS		192,048.01
GASTO SUMINISTROS, HERRAMIENTAS, MATERIALES Y REPUESTOS	58,467.21	
VALOR NO DEDUCIBLE SUMINISTROS, HERRAMIENTAS, MATERIALES Y REPUESTOS		
COSTO MANTENIMIENTO Y REPARACIONES		467,039.36
GASTO MANTENIMIENTO Y REPARACIONES	130,213.19	
COSTO SEGUROS Y REASEGUROS (PRIMAS Y CESIONES)		597,486.90
GASTO SEGUROS Y REASEGUROS (PRIMAS Y CESIONES)	17,021.37	
COSTO GASTOS INDIRECTOS ASIGNADOS DESDE EL EXTERIOR POR PARTES RELACIONADAS		831,470.83
VALOR NO DEDUCIBLE GASTOS INDIRECTOS ASIGNADOS DESDE EL EXTERIOR POR PARTES RELACIONADAS		
COSTO IMPUESTOS, CONTRIBUCIONES Y OTROS		675,516.50
GASTO IMPUESTOS, CONTRIBUCIONES Y OTROS	106,810.10	
VALOR NO NEGOCIABLE IMPUESTOS, CONTRIBUCIONES Y OTROS		
COSTO OPERACIONES DE REGALÍAS, SERVICIOS TÉCNICOS, ADMINISTRATIVOS, DE CONSULTORÍA Y SIMILARES RELACIONADAS DEL EXTERIOR		1,971,927.41
COSTO IVA QUE SE CARGA AL COSTO O GASTO		7,609.31
GASTO IVA QUE SE CARGA AL COSTO O GASTO	464.53	
VALOR NO DEDUCIBLE IVA QUE SE CARGA AL COSTO O GASTO		
COSTO SERVICIOS PÚBLICOS		36,215.38
GASTO SERVICIOS PÚBLICOS	4,552.34	
COSTO OTROS GASTOS		959,372.42
GASTO OTROS GASTOS	64,916.66	
VALOR NO DEDUCIBLE OTROS GASTOS		
GASTO COSTOS DE TRANSACCIÓN (COMISIONES BANCARIAS, HONORARIOS, TASAS, ENTRE OTROS) NO RELACIONADAS LOCAL	6,993.57	
GASTO INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS NO RELACIONADAS LOCAL	178.803	
GASTOS ATRIBUIDOS A INGRESOS NO OBJETO DE IMPUESTO A LA RENTA		
TOTAL COSTOS	1,878,213.17	15,595,919.86
TOTAL GASTOS		
TOTAL COSTOS Y GASTOS	17,474,133.03	
UTILIDAD DEL EJERCICIO	23,035,581.23	

Tabla 34. Movimiento de cuentas Balances proyectados 2017

CUENTA	DETALLE	2017
ACTIVO		
Efectivo	Inversiones	30% (-)
Cuentas Por cobrar	Nos realizaron abonos	4% (-)
Activos por impuestos corrientes		10% (-)
Inventario de suministros, herramientas,	Mantener stock	8% (+)
Vehículos, equipo de transporte propiedades, planta y equipo	Por venta de activos fijos	3% (-)
Depreciación acumulada de propiedades, planta y equipo	Depreciación anual	15% (+)
PASIVO		
Cuentas y documentos por pagar	Se realizan pagos a proveedores tanto nacionales como exterior	25% (-)
Impuesto a la renta por pagar	Disminución de utilidades y ventas	400% (-)
PATRIMONIO		
Reserva legal	Por utilidad anual	13%(+)
Utilidad del ejercicio	Disminución de ventas	62% (-)
INGRESOS		
Ventas, Utilidad en venta de activos fijos, intereses	Disminución de ingresos por inversiones	35%(-) 97% (-) y 13% (-)
GASTOS		
Compras, gastos, y Costo Operaciones Exterior	Aumento compras	10%(-) y 3%(-)

BALANCE GENERAL PROYECTADO		
DEL 1 DE ENERO AL 31 DE DICIEMBRE		2017
EMPRESA BGP ECUADOR C.O.S.A.		
ACTIVO		71,985,679.18
ACTIVO CORRIENTE		59,257,738.75
EFFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFFECTIVO	6,333,090.49	
CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR COMERCIALES CORRIENTES NO RELACIONADAS LOCALES	50,464,423.86	
OTRAS CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR CORRIENTES NO RELACIONADAS LOCALES	11,474.51	
ACTIVOS POR IMPUESTOS CORRIENTES CRÉDITO TRIBUTARIO A FAVOR DEL SUJETO PASIVO (IVA)	2,364,819.05	
INVENTARIO DE SUMINISTROS, HERRAMIENTAS, REPUESTOS Y MATERIALES (NO PARA LA CONSTRUCCIÓN)	83,930.84	
ACTIVO NO CORRIENTE		12,727,940.43
MUEBLES Y ENSERES	4,408.05	6881949.833
EQUIPO DE COMPUTACIÓN	170,485.75	
VEHÍCULOS, EQUIPO DE TRANSPORTE Y CAMINERO MÓVIL	1,241,244.95	
OTRAS PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO	13,398,081.33	
(-) DEPRECIACIÓN ACUMULADA DE PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO DEL COSTO HISTÓRICO ANTES DE REEXPRESIONES O REVALUACIONES	7,932,270.24	
OTROS ACTIVOS INTANGIBLES	822,524.43	
CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR COMERCIALES NO CORRIENTES RELACIONADAS DEL EXTERIOR	4,921,904.59	
OTRAS CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR NO CORRIENTES NO RELACIONADAS LOCALES	79,515.84	
ACTIVOS POR IMPUESTOS DIFERIDOS POR DIFERENCIAS TEMPORARIAS	22,045.74	
PASIVO		43,952,019.02
PASIVO CORRIENTE		22,287,448.16
CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR COMERCIALES CORRIENTES RELACIONADAS DEL EXTERIOR	16,150,944.30	
CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR COMERCIALES CORRIENTES NO RELACIONADAS LOCALES	2,423.29	
CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR COMERCIALES CORRIENTES NO RELACIONADAS DEL EXTERIOR	763,167.85	
IMPUESTO A LA RENTA POR PAGAR DEL EJERCICIO	1,926,134.24	
PASIVOS CORRIENTES POR BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS	1,313,273.35	
PARTICIPACIÓN TRABAJADORES POR PAGAR DEL EJERCICIO		
PASIVOS CORRIENTES POR BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS	24,249.43	
OBLIGACIONES CON EL IESS		
PASIVOS CORRIENTES POR BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS	80,013.43	
JUBILACIÓN PATRONAL		
OTROS PASIVOS CORRIENTES POR BENEFICIOS A EMPLEADOS	21,927.14	
PROVISIONES CORRIENTES POR LITIGIOS	144,421.27	
OTRAS PROVISIONES CORRIENTES	1,474,362.95	
OTROS PASIVOS CORRIENTES	386,530.92	
PASIVOS NO CORRIENTES		21,664,570.86
CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR COMERCIALES NO CORRIENTES RELACIONADAS DEL EXTERIOR	21,664,570.86	
PATRIMONIO		28,033,660.16
CAPITAL SUSCRITO Y/O ASIGNADO	4,000.00	
RESERVA LEGAL	3,400.00	
UTILIDADES ACUMULADAS DE EJERCICIOS ANTERIORES	27,472,698.68	
(-) PÉRDIDAS ACUMULADAS DE EJERCICIOS ANTERIORES	-1,597,523.17	
RESULTADOS ACUMULADOS POR ADOPCIÓN POR PRIMERA VEZ DE LAS NIIF	-3,376,667.40	
UTILIDAD DEL EJERCICIO	5,515,748.05	
GANANCIAS Y PÉRDIDAS ACTUARIALES ACUMULADAS	12,004.00	71,985,679.18
PASIVO Y PATRIMONIO		

INGRESOS		26,270,214.24
PRESTACIONES LOCALES DE SERVICIOS GRAVADAS CON TARIFA 12% DE IVA	22,346,388.68	
UTILIDAD EN VENTA DE PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO	147.462	
GANANCIAS NETAS POR REVERSIONES DE PROVISIONES POR LITIGIOS	1,333,961.09	
OTRAS GANANCIAS NETAS POR REVERSIONES DE PROVISIONES	557,110.78	
GANANCIAS NETAS POR REVERSIONES DE PASIVOS POR BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS JUBILACIÓN PATRONAL Y DESAHUCIO	12,261.42	
OTROS INGRESOS	1,021,172.07	
INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS NO RELACIONADAS LOCAL	999,172.73	
		1,530,977.08
COSTO INVENTARIO INICIAL DE BIENES NO PRODUCIDOS POR EL SUJETO PASIVO	77,935.78	
COMPRAS NETAS LOCALES DE BIENES NO PRODUCIDOS POR EL SUJETO PASIVO	1,536,972.14	
(-) INVENTARIO FINAL DE BIENES NO PRODUCIDOS POR EL SUJETO PASIVO	83,930.84	
COSTO SUELDOS, SALARIOS Y DEMÁS REMUNERACIONES QUE CONSTITUYEN MATERIA GRAVADA DEL IESS		3,155,706.51
GASTO SUELDOS, SALARIOS Y DEMÁS REMUNERACIONES QUE CONSTITUYEN MATERIA GRAVADA DEL IESS	181,951.21	
COSTO BENEFICIOS SOCIALES, INDEMNIZACIONES Y OTRAS REMUNERACIONES QUE NO CONSTITUYEN MATERIA GRAVADA DEL IESS		1,873,202.84
GASTO BENEFICIOS SOCIALES, INDEMNIZACIONES Y OTRAS REMUNERACIONES QUE NO CONSTITUYEN MATERIA GRAVADA DEL IESS	54,207.02	
COSTO APOORTE A LA SEGURIDAD SOCIAL (INCLUYE FONDO DE RESERVA)		540,104.70
GASTO APOORTE A LA SEGURIDAD SOCIAL (INCLUYE FONDO DE RESERVA)	54,124.22	
COSTO HONORARIOS PROFESIONALES Y DIETAS		699,266.51
GASTO HONORARIOS PROFESIONALES Y DIETAS	214,196.01	
COSTO JUBILACIÓN PATRONAL		7,500.01
GASTO JUBILACIÓN PATRONAL	799.188	
VALOR NO DEDUCIBLE JUBILACIÓN PATRONAL		14,158.50
COSTO DESAHUCIO		
GASTO DESAHUCIO	1,508.70	
COSTO GASTOS POR DEPRECIACIONES DEL COSTO HISTÓRICO DE PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO NO ACELERADA		2,116,318.34
VALOR NO DEDUCIBLE GASTOS POR DEPRECIACIONES DEL COSTO HISTÓRICO DE PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO NO ACELERADA		
VALOR NO DEDUCIBLE OTROS GASTOS DE PROVISIONES	317,002.08	
COSTO PÉRDIDA EN VENTA DE ACTIVOS RELACIONADAS		292,879.96
GASTO PROMOCIÓN Y PUBLICIDAD	764.4	
GASTO TRANSPORTE	384,350.62	
GASTO CONSUMO DE COMBUSTIBLES Y LUBRICANTES	62,065.43	
GASTO GASTOS DE VIAJE	153,858.28	
VALOR NO DEDUCIBLE GASTOS DE VIAJE		
GASTO GASTOS DE GESTIÓN	11,397.78	
COSTO SUMINISTROS, HERRAMIENTAS, MATERIALES Y REPUESTOS		170,709.34
GASTO SUMINISTROS, HERRAMIENTAS, MATERIALES Y REPUESTOS	51,970.86	
VALOR NO DEDUCIBLE SUMINISTROS, HERRAMIENTAS, MATERIALES Y REPUESTOS		
COSTO MANTENIMIENTO Y REPARACIONES		509,497.49
GASTO MANTENIMIENTO Y REPARACIONES	142,050.76	
COSTO SEGUROS Y REASEGUROS (PRIMAS Y CESIONES)		625,938.65
GASTO SEGUROS Y REASEGUROS (PRIMAS Y CESIONES)	18,568.76	
COSTO GASTOS INDIRECTOS ASIGNADOS DESDE EL EXTERIOR POR PARTES RELACIONADAS		779,503.91
VALOR NO DEDUCIBLE GASTOS INDIRECTOS ASIGNADOS DESDE EL EXTERIOR POR PARTES RELACIONADAS		
COSTO IMPUESTOS, CONTRIBUCIONES Y OTROS		644,811.21
GASTO IMPUESTOS, CONTRIBUCIONES Y OTROS	101,955.09	
VALOR NO NEGOCIABLE IMPUESTOS, CONTRIBUCIONES Y OTROS		
COSTO OPERACIONES DE REGALÍAS, SERVICIOS TÉCNICOS, ADMINISTRATIVOS, DE CONSULTORÍA Y SIMILARES RELACIONADAS DEL EXTERIOR		1,764,356.10
COSTO IVA QUE SE CARGA AL COSTO O GASTO		8,370.24
GASTO IVA QUE SE CARGA AL COSTO O GASTO	510.983	
VALOR NO DEDUCIBLE IVA QUE SE CARGA AL COSTO O GASTO		
COSTO SERVICIOS PÚBLICOS		38,026.15
GASTO SERVICIOS PÚBLICOS	4,734.43	
COSTO OTROS GASTOS		911,403.80
GASTO OTROS GASTOS	68,523.14	
VALOR NO DEDUCIBLE OTROS GASTOS		
GASTO COSTOS DE TRANSACCIÓN (COMISIONES BANCARIAS, HONORARIOS, TASAS, ENTRE OTROS) NO RELACIONADAS LOCAL	7,629.35	
GASTO INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS NO RELACIONADAS LOCAL	158.936	
GASTOS ATRIBUIDOS A INGRESOS NO OBJETO DE IMPUESTO A LA RENTA		
TOTAL COSTOS	1,832,327.26	15,682,731.34
TOTAL GASTOS		
TOTAL COSTOS Y GASTOS	17,515,058.60	
UTILIDAD DEL EJERCICIO	8,755,155.64	

Tabla 35. Movimiento de cuentas Balances proyectados 2018

CUENTA	DETALLE	2018
ACTIVO		
Efectivo	Inversiones	29% (-)
Cuentas Por cobrar	Otorgo crédito	11% (+)
Activos por impuestos corrientes		13% (+)
Inventario de suministros, herramientas,	Debido a que se disminuyeron las vetas se utiliza lo del stock lo necesario	57% (-)
Vehículos, equipo de transporte propiedades, planta y equipo	Por compra de nuevos de activos fijos	5% (+)
Depreciación acumulada de propiedades, planta y equipo	Depreciación anua venta activo fijo y compra	12% (-)
PASIVO		
Cuentas y documentos por pagar	Se realizan pagos a proveedores tanto nacionales como exterior	15% (-)
Impuesto a la renta por pagar	Incremento utilidades ventas y disminución de costos	30% (+)
PATRIMONIO		
Reserva legal	Disminución de reserva por corrección	13%(-)
Utilidad del ejercicio	Aumento de ventas y disminución de costos	30% (+)
INGRESOS		
Ventas, Utilidad en venta de activos fijos, intereses	Aumento de ingresos por venta de activos fijos disminuye inversiones	0%(+) 29% (+) y 8% (-)
GASTOS		
Compras, gastos, y Costo Operaciones Exterior	Aumento compras	47%(-) y 14%(-)

BALANCE GENERAL PROYECTADO		
DEL 1 DE ENERO AL 31 DE DICIEMBRE		2018
EMPRESA BGP ECUADOR C.O.S.A.		
ACTIVO		79,763,699.57
ACTIVO CORRIENTE		63,305,947.33
EFFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFFECTIVO	4,523,636.07	
Cuentas y documentos por cobrar comerciales	56,074,444.97	
Corrientes no relacionadas locales		
Otras cuentas y documentos por cobrar corrientes no relacionadas locales	11,474.51	
Activos por impuestos corrientes crédito tributario a favor del sujeto pasivo (IVA)	2,660,421.43	
Inventario de suministros, herramientas, repuestos y materiales (no para la construcción)	35,970.36	
ACTIVO NO CORRIENTE		16,457,752.24
Muebles y enseres	4,408.05	8502373.959
Equipo de computación	170,485.75	
Vehículos, equipo de transporte y caminero móvil	1,241,244.95	
Otras propiedades, planta y equipo	14,103,243.50	
(-) Depreciación acumulada de propiedades, planta y equipo del costo histórico antes de reexpresiones o revaluaciones	7,017,008.29	
Otros activos intangibles	822,524.43	
Cuentas y documentos por cobrar comerciales no corrientes relacionadas del exterior	7,031,292.27	
Otras cuentas y documentos por cobrar no corrientes no relacionadas locales	79,515.84	
Activos por impuestos diferidos por diferencias temporarias	22,045.74	
PASIVO		44,525,056.14
PASIVO CORRIENTE		20,453,310.74
Cuentas y documentos por pagar comerciales corrientes relacionadas del exterior	13,459,120.25	
Cuentas y documentos por pagar comerciales corrientes no relacionadas locales	1,817.47	
Cuentas y documentos por pagar comerciales corrientes no relacionadas del exterior	763,167.85	
Impuesto a la renta por pagar del ejercicio	2,516,165.59	
Pasivos corrientes por beneficios a los empleados	1,715,567.45	
Participación trabajadores por pagar del ejercicio		
Pasivos corrientes por beneficios a los empleados	24,249.43	
Obligaciones con el IESS		
Pasivos corrientes por beneficios a los empleados jubilación patronal	80,013.43	
Otros pasivos corrientes por beneficios a empleados	21,927.14	
Provisiones corrientes por litigios	144,421.27	
Otras provisiones corrientes	1,340,329.95	
Otros pasivos corrientes	386,530.92	
PASIVOS NO CORRIENTES		24,071,745.40
Cuentas y documentos por pagar comerciales no corrientes relacionadas del exterior	24,071,745.40	
PATRIMONIO		35,238,643.43
Capital suscrito y/o asignado	4,000.00	
Reserva legal	3,000.00	
Utilidades acumuladas de ejercicios anteriores	32,988,446.73	
(-) Pérdidas acumuladas de ejercicios anteriores	-1,597,523.17	
Resultados acumulados por adopción por primera vez de las NIIF	-3,376,667.40	
Utilidad del ejercicio	7,205,383.27	
Ganancias y pérdidas actuariales acumuladas	12,004.00	79,763,699.57
PASIVO Y PATRIMONIO		

INGRESOS		24,882,876.72
PRESTACIONES LOCALES DE SERVICIOS GRAVADAS CON TARIFA 12% DE IVA	22,346,388.68	
UTILIDAD EN VENTA DE PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO	105435.33	
GANANCIAS NETAS POR REVERSIONES DE PROVISIONES POR LITIGIOS	0.00	
OTRAS GANANCIAS NETAS POR REVERSIONES DE PROVISIONES	491,568.34	
GANANCIAS NETAS POR REVERSIONES DE PASIVOS POR BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS JUBILACIÓN PATRONAL Y DESAHUCIO	6,010.50	
OTROS INGRESOS	1,011,160.58	
INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS NO RELACIONADAS LOCAL	922,313.29	
		816,446.55
COSTO INVENTARIO INICIAL DE BIENES NO PRODUCIDOS POR EL SUJETO PASIVO	83,930.84	
COMPRAS NETAS LOCALES DE BIENES NO PRODUCIDOS POR EL SUJETO PASIVO	768,486.07	
(-) INVENTARIO FINAL DE BIENES NO PRODUCIDOS POR EL SUJETO PASIVO	35,970.36	
COSTO SUELDOS, SALARIOS Y DEMÁS REMUNERACIONES QUE CONSTITUYEN MATERIA GRAVADA DEL IESS		1,147,529.64
GASTO SUELDOS, SALARIOS Y DEMÁS REMUNERACIONES QUE CONSTITUYEN MATERIA GRAVADA DEL IESS	181,951.21	
COSTO BENEFICIOS SOCIALES, INDEMNIZACIONES Y OTRAS REMUNERACIONES QUE NO CONSTITUYEN MATERIA GRAVADA DEL IESS		1,092,701.66
GASTO BENEFICIOS SOCIALES, INDEMNIZACIONES Y OTRAS REMUNERACIONES QUE NO CONSTITUYEN MATERIA GRAVADA DEL IESS	40,655.27	
COSTO APOORTE A LA SEGURIDAD SOCIAL (INCLUYE FONDO DE RESERVA)		405,078.53
GASTO APOORTE A LA SEGURIDAD SOCIAL (INCLUYE FONDO DE RESERVA)	40,593.17	
COSTO HONORARIOS PROFESIONALES Y DIETAS		699,266.51
GASTO HONORARIOS PROFESIONALES Y DIETAS	214,196.01	
COSTO JUBILACIÓN PATRONAL		5,625.01
GASTO JUBILACIÓN PATRONAL	599.391	
VALOR NO DEDUCIBLE JUBILACIÓN PATRONAL		10,618.88
COSTO DESAHUCIO		1,131.53
GASTO DESAHUCIO	1,131.53	
COSTO GASTOS POR DEPRECIACIONES DEL COSTO HISTÓRICO DE PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO NO ACELERADA		1,885,447.24
VALOR NO DEDUCIBLE GASTOS POR DEPRECIACIONES DEL COSTO HISTÓRICO DE PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO NO ACELERADA		
VALOR NO DEDUCIBLE OTROS GASTOS DE PROVISIONES	211,334.72	
COSTO PÉRDIDA EN VENTA DE ACTIVOS RELACIONADAS		457,624.94
GASTO PROMOCIÓN Y PUBLICIDAD	764.4	
GASTO TRANSPORTE	336,306.79	
GASTO CONSUMO DE COMBUSTIBLES Y LUBRICANTES	54,307.25	
GASTO GASTOS DE VIAJE	153,858.28	
VALOR NO DEDUCIBLE GASTOS DE VIAJE		
GASTO GASTOS DE GESTIÓN	15,671.95	
COSTO SUMINISTROS, HERRAMIENTAS, MATERIALES Y REPUESTOS		149,370.68
GASTO SUMINISTROS, HERRAMIENTAS, MATERIALES Y REPUESTOS	45,474.50	
VALOR NO DEDUCIBLE SUMINISTROS, HERRAMIENTAS, MATERIALES Y REPUESTOS		
COSTO MANTENIMIENTO Y REPARACIONES		339,664.99
GASTO MANTENIMIENTO Y REPARACIONES	142,050.76	
COSTO SEGUROS Y REASEGUROS (PRIMAS Y CESIONES)		625,938.65
GASTO SEGUROS Y REASEGUROS (PRIMAS Y CESIONES)	17,021.37	
COSTO GASTOS INDIRECTOS ASIGNADOS DESDE EL EXTERIOR POR PARTES RELACIONADAS		1,143,272.39
VALOR NO DEDUCIBLE GASTOS INDIRECTOS ASIGNADOS DESDE EL EXTERIOR POR PARTES RELACIONADAS		
COSTO IMPUESTOS, CONTRIBUCIONES Y OTROS		491,284.73
GASTO IMPUESTOS, CONTRIBUCIONES Y OTROS	77,680.07	
VALOR NO NEGOCIABLE IMPUESTOS, CONTRIBUCIONES Y OTROS		
COSTO OPERACIONES DE REGALÍAS, SERVICIOS TÉCNICOS, ADMINISTRATIVOS, DE CONSULTORÍA Y SIMILARES RELACIONADAS DEL EXTERIOR		1,764,356.10
COSTO IVA QUE SE CARGA AL COSTO O GASTO		6,848.38
GASTO IVA QUE SE CARGA AL COSTO O GASTO	418.077	
VALOR NO DEDUCIBLE IVA QUE SE CARGA AL COSTO O GASTO		
COSTO SERVICIOS PÚBLICOS		32,593.84
GASTO SERVICIOS PÚBLICOS	5,007.57	
COSTO OTROS GASTOS		767,497.94
GASTO OTROS GASTOS	57,703.70	
VALOR NO DEDUCIBLE OTROS GASTOS		
GASTO COSTOS DE TRANSACCIÓN (COMISIONES BANCARIAS, HONORARIOS, TASAS, ENTRE OTROS) NO RELACIONADAS LOCAL	7,629.35	
GASTO INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS NO RELACIONADAS LOCAL	238.404	
GASTOS ATRIBUIDOS A INGRESOS NO OBJETO DE IMPUESTO A LA RENTA		
TOTAL COSTOS	1,604,593.76	11,841,166.66
TOTAL GASTOS		
TOTAL COSTOS Y GASTOS	13,445,760.42	
UTILIDAD DEL EJERCICIO	11,437,116.30	

Tabla 36. Movimiento de cuentas Balances proyectados 2019

CUENTA	DETALLE	2019
ACTIVO		
Efectivo	Cobros	97% (+)
Cuentas Por cobrar	Nuevos créditos	55% (+)
Activos por impuestos corrientes		11% (+)
Inventario de suministros, herramientas,	Debido a que se aumentaron vetas y se debe proveer de lo necesario	111% (+)
Vehículos, equipo de transporte propiedades, planta y equipo	Se mantiene los activos fijos	
Depreciación acumulada de propiedades, planta y equipo	Depreciación anual	15% (+)
PASIVO		
Cuentas y documentos por pagar	Nuevos créditos proveedores tanto nacionales como exterior	57% (+)
Impuesto a la renta por pagar	Incremento utilidades ventas y disminución de costos	131% (+)
PATRIMONIO		
Reserva legal	Se mantiene	0% (+)
Utilidad del ejercicio	Aumento de ventas y disminución de costos	131% (+)
INGRESOS		
Ventas, Utilidad en venta de activos fijos, intereses	Aumento de ingresos por ventas no se venden activos	79%(+) 94 (-) y 0% (+)
GASTOS		
Compras, gastos, y Costo Operaciones Exterior	Aumento compras	25%(+) y 35%(-)

BALANCE GENERAL PROYECTADO		
DEL 1 DE ENERO AL 31 DE DICIEMBRE		2019
EMPRESA BGP ECUADOR C.O.S.A.		
ACTIVO		117,921,719.44
ACTIVO CORRIENTE		102,074,141.83
EFFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFFECTIVO	11,761,453.77	
CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR COMERCIALES CORRIENTES NO RELACIONADAS LOCALES	87,859,735.08	
OTRAS CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR CORRIENTES NO RELACIONADAS LOCALES	13,195.69	
ACTIVOS POR IMPUESTOS CORRIENTES CRÉDITO TRIBUTARIO A FAVOR DEL SUJETO PASIVO (IVA)	2,364,819.05	
INVENTARIO DE SUMINISTROS, HERRAMIENTAS, REPUESTOS Y MATERIALES (NO PARA LA CONSTRUCCIÓN)	74,938.25	
ACTIVO NO CORRIENTE		15,847,577.61
MUEBLES Y ENSERES	4,408.05	7892199.325
EQUIPO DE COMPUTACIÓN	170,485.75	
VEHÍCULOS, EQUIPO DE TRANSPORTE Y CAMINERO MÓVIL	1,241,244.95	
OTRAS PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO	14,103,243.50	
(-) DEPRECIACIÓN ACUMULADA DE PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO DEL COSTO HISTÓRICO ANTES DE REEXPRESIONES O REVALUACIONES	7,627,182.93	
OTROS ACTIVOS INTANGIBLES	822,524.43	
CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR COMERCIALES NO CORRIENTES RELACIONADAS DEL EXTERIOR	7,031,292.27	
OTRAS CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR NO CORRIENTES NO RELACIONADAS LOCALES	79,515.84	
ACTIVOS POR IMPUESTOS DIFERIDOS POR DIFERENCIAS TEMPORARIAS	22,045.74	
PASIVO		66,037,164.71
PASIVO CORRIENTE		34,073,219.99
CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR COMERCIALES CORRIENTES RELACIONADAS DEL EXTERIOR	21,534,592.40	
CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR COMERCIALES CORRIENTES NO RELACIONADAS LOCALES	1,817.47	
CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR COMERCIALES CORRIENTES NO RELACIONADAS DEL EXTERIOR	763,167.85	
IMPUESTO A LA RENTA POR PAGAR DEL EJERCICIO	5,812,857.91	
PASIVOS CORRIENTES POR BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS PARTICIPACIÓN TRABAJADORES POR PAGAR DEL EJERCICIO	3,963,312.21	
PASIVOS CORRIENTES POR BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS OBLIGACIONES CON EL IESS	24,249.43	
PASIVOS CORRIENTES POR BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS JUBILACIÓN PATRONAL	80,013.43	
OTROS PASIVOS CORRIENTES POR BENEFICIOS A EMPLEADOS	21,927.14	
PROVISIONES CORRIENTES POR LITIGIOS	144,421.27	
OTRAS PROVISIONES CORRIENTES	1,340,329.95	
OTROS PASIVOS CORRIENTES	386,530.92	
PASIVOS NO CORRIENTES		31,963,944.72
CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR COMERCIALES NO CORRIENTES RELACIONADAS DEL EXTERIOR	31,963,944.72	
PATRIMONIO		51,884,554.73
CAPITAL SUSCRITO Y/O ASIGNADO	4,000.00	
RESERVA LEGAL	3,000.00	
UTILIDADES ACUMULADAS DE EJERCICIOS ANTERIORES	40,193,830.00	
(-) PÉRDIDAS ACUMULADAS DE EJERCICIOS ANTERIORES	-1,597,523.17	
RESULTADOS ACUMULADOS POR ADOPCIÓN POR PRIMERA VEZ DE LAS NIIF	-3,376,667.40	
UTILIDAD DEL EJERCICIO	16,645,911.30	
GANANCIAS Y PÉRDIDAS ACTUARIALES ACUMULADAS	12,004.00	117,921,719.44

INGRESOS		43,287,819.03
PRESTACIONES LOCALES DE SERVICIOS GRAVADAS CON TARIFA 12% DE IVA	39,904,265.50	
UTILIDAD EN VENTA DE PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO	5371.83	
GANANCIAS NETAS POR REVERSIONES DE PROVISIONES POR LITIGIOS	880,917.70	
OTRAS GANANCIAS NETAS POR REVERSIONES DE PROVISIONES	551,648.91	
GANANCIAS NETAS POR REVERSIONES DE PASIVOS POR BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS JUBILACIÓN PATRONAL Y DESAHUCIO	12,141.21	
OTROS INGRESOS	1,011,160.58	
INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS NO RELACIONADAS LOCAL	922,313.29	
		921,639.70
COSTO INVENTARIO INICIAL DE BIENES NO PRODUCIDOS POR EL SUJETO PASIVO	35,970.36	
COMPRAS NETAS LOCALES DE BIENES NO PRODUCIDOS POR EL SUJETO PASIVO	960,607.59	
(-) INVENTARIO FINAL DE BIENES NO PRODUCIDOS POR EL SUJETO PASIVO	74,938.25	
COSTO SUELDOS, SALARIOS Y DEMÁS REMUNERACIONES QUE CONSTITUYEN MATERIA GRAVADA DEL IESS		3,672,094.85
GASTO SUELDOS, SALARIOS Y DEMÁS REMUNERACIONES QUE CONSTITUYEN MATERIA GRAVADA DEL IESS	194,081.29	
COSTO BENEFICIOS SOCIALES, INDEMNIZACIONES Y OTRAS REMUNERACIONES QUE NO CONSTITUYEN MATERIA GRAVADA DEL IESS		1,998,083.03
GASTO BENEFICIOS SOCIALES, INDEMNIZACIONES Y OTRAS REMUNERACIONES QUE NO CONSTITUYEN MATERIA GRAVADA DEL IESS	57,820.83	
COSTO APOORTE A LA SEGURIDAD SOCIAL (INCLUYE FONDO DE RESERVA)		576,111.68
GASTO APOORTE A LA SEGURIDAD SOCIAL (INCLUYE FONDO DE RESERVA)	57,732.51	
COSTO HONORARIOS PROFESIONALES Y DIETAS		629,339.86
GASTO HONORARIOS PROFESIONALES Y DIETAS	214,196.01	
COSTO JUBILACIÓN PATRONAL		8,000.01
GASTO JUBILACIÓN PATRONAL	852.4672	
VALOR NO DEDUCIBLE JUBILACIÓN PATRONAL		15,102.40
COSTO DESAHUCIO		1,609.28
GASTO DESAHUCIO	1,609.28	
COSTO GASTOS POR DEPRECIACIONES DEL COSTO HISTÓRICO DE PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO NO ACELERADA		2,077,839.82
VALOR NO DEDUCIBLE GASTOS POR DEPRECIACIONES DEL COSTO HISTÓRICO DE PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO NO ACELERADA		
VALOR NO DEDUCIBLE OTROS GASTOS DE PROVISIONES	311,718.71	
COSTO PÉRDIDA EN VENTA DE ACTIVOS RELACIONADAS		300,201.96
GASTO PROMOCIÓN Y PUBLICIDAD	751.66	
GASTO TRANSPORTE	393,959.38	
GASTO CONSUMO DE COMBUSTIBLES Y LUBRICANTES	63,617.07	
GASTO GASTOS DE VIAJE	157,704.74	
VALOR NO DEDUCIBLE GASTOS DE VIAJE		
GASTO GASTOS DE GESTIÓN	11,682.73	
COSTO SUMINISTROS, HERRAMIENTAS, MATERIALES Y REPUESTOS		174,977.08
GASTO SUMINISTROS, HERRAMIENTAS, MATERIALES Y REPUESTOS	53,270.13	
VALOR NO DEDUCIBLE SUMINISTROS, HERRAMIENTAS, MATERIALES Y REPUESTOS		
COSTO MANTENIMIENTO Y REPARACIONES		501,005.86
GASTO MANTENIMIENTO Y REPARACIONES	139,683.24	
COSTO SEGUROS Y REASEGUROS (PRIMAS Y CESIONES)		614,557.95
GASTO SEGUROS Y REASEGUROS (PRIMAS Y CESIONES)	18,259.28	
COSTO GASTOS INDIRECTOS ASIGNADOS DESDE EL EXTERIOR POR PARTES RELACIONADAS		748,323.75
VALOR NO DEDUCIBLE GASTOS INDIRECTOS ASIGNADOS DESDE EL EXTERIOR POR PARTES RELACIONADAS		
COSTO IMPUESTOS, CONTRIBUCIONES Y OTROS		786,055.56
GASTO IMPUESTOS, CONTRIBUCIONES Y OTROS	124,288.12	
VALOR NO NEGOCIABLE IMPUESTOS, CONTRIBUCIONES Y OTROS		
COSTO OPERACIONES DE REGALÍAS, SERVICIOS TÉCNICOS, ADMINISTRATIVOS, DE CONSULTORÍA Y SIMILARES RELACIONADAS DEL EXTERIOR		1,141,642.18
COSTO IVA QUE SE CARGA AL COSTO O GASTO		6,924.47
GASTO IVA QUE SE CARGA AL COSTO O GASTO	427.3676	
VALOR NO DEDUCIBLE IVA QUE SE CARGA AL COSTO O GASTO		
COSTO SERVICIOS PÚBLICOS		34,042.46
GASTO SERVICIOS PÚBLICOS	4,643.39	
COSTO OTROS GASTOS		786,685.38
GASTO OTROS GASTOS	59,146.29	
VALOR NO DEDUCIBLE OTROS GASTOS		
GASTO COSTOS DE TRANSACCIÓN (COMISIONES BANCARIAS, HONORARIOS, TASAS, ENTRE OTROS) NO RELACIONADAS LOCAL	7,502.19	
GASTO INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS NO RELACIONADAS LOCAL	162.9094	
GASTOS ATRIBUIDOS A INGRESOS NO OBJETO DE IMPUESTO A LA RENTA		
TOTAL COSTOS	1,873,109.58	14,992,628.02
TOTAL GASTOS		
TOTAL COSTOS Y GASTOS	16,865,737.60	
UTILIDAD DEL EJERCICIO	26,422,081.43	

6.7.2. FASE II Estimar la rentabilidad para cada uno de los años proyectados de la empresa BGP Ecuador C.O.S.A.

Tabla 37. INDICADORES DE LIQUIDEZ

INDICADORES TÉCNICOS	FÓRMULA	2016	2017	2018	2019
1. Liquidez Corriente	Activo Corriente	1.95	2.66	3.10	3.00
	Pasivo Corriente				
2. Prueba Ácida	Activo Corriente - Inventarios	1.95	2.66	3.09	2.99
	Pasivo Corriente				

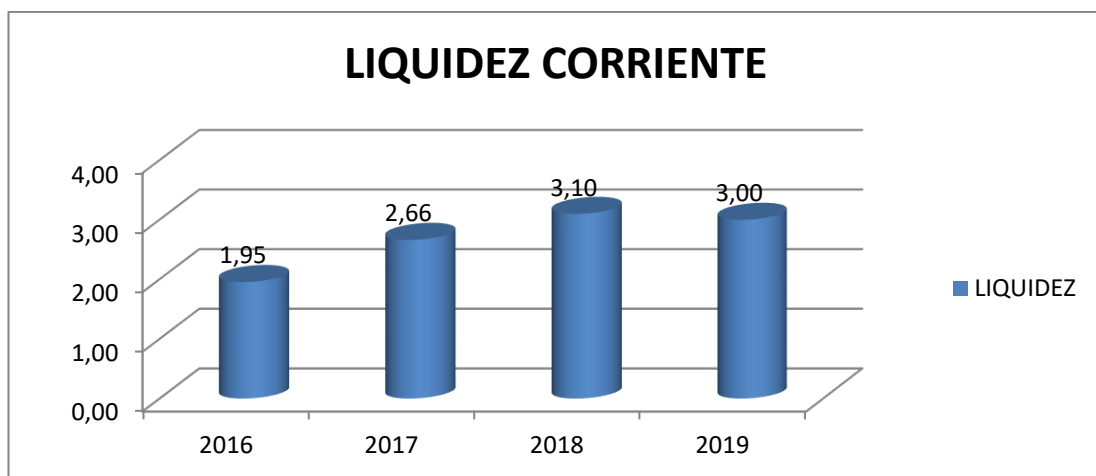


Figura 12. Liquidez Corriente

Fuente: Análisis Balances Proyectados

Elaborado por: Chasipanta, Ángela (2017)

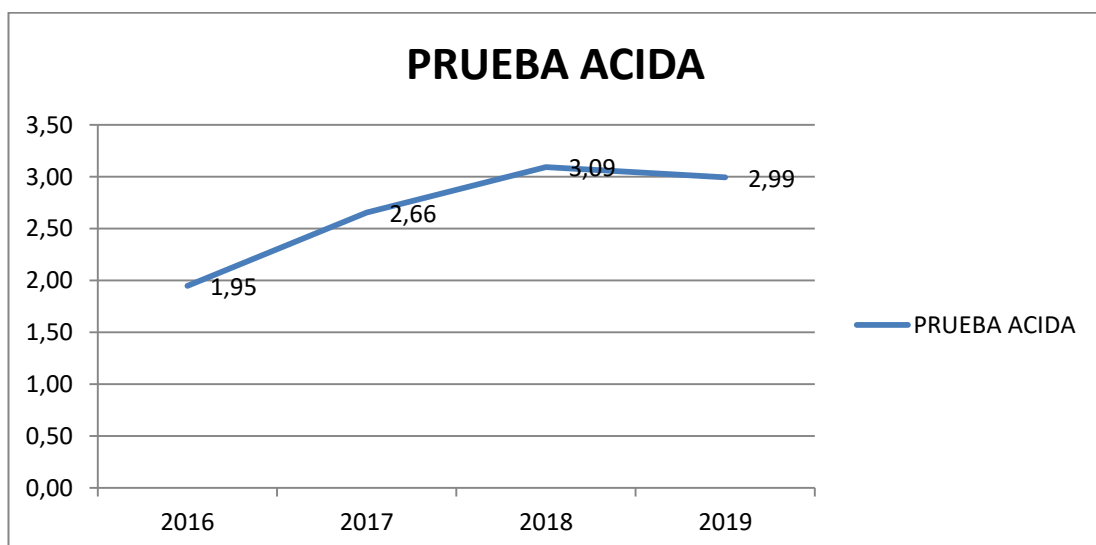


Figura 13. Prueba Ácida

Fuente: Análisis Balances Proyectados

Elaborado por: Chasipanta, Ángela (2017)

Al realizar el análisis correspondiente de liquidez en los balances proyectados se puede observar que existe un decrecimiento en el año 2019 con respecto al año 2018 lo que generó una disminución en la liquidez debido al aumento en las cuentas por cobrar, es decir que el otorgar crédito a los clientes hace que la compañía pierda liquidez.

Tabla 38. INDICADORES DE SOLVENCIA

INDICADORES TÉCNICOS	FÓRMULA		2016	2017	2018	2019
1. Endeudamiento del Activo		<u>Pasivo Total</u>	0.72	0.61	0.56	0.56
		<u>Activo Total</u>				
2. Endeudamiento Patrimonial		<u>Pasivo Total</u>	2.53	1.57	1.26	1.27
		<u>Patrimonio</u>				
3. Endeudamiento del Activo Fijo		<u>Patrimonio</u>	3.04	4.07	4.14	6.57
		<u>Activo Fijo Neto</u>				
4. Apalancamiento		<u>Activo Total</u>	3.53	3.20	2.26	2.27
		<u>Patrimonio</u>				
5. Apalancamiento Financiero	<u>(UAI / Patrimonio)</u>		3.53	2.57	2.26	2.27
	<u>(UAI / Activos Totales)</u>					

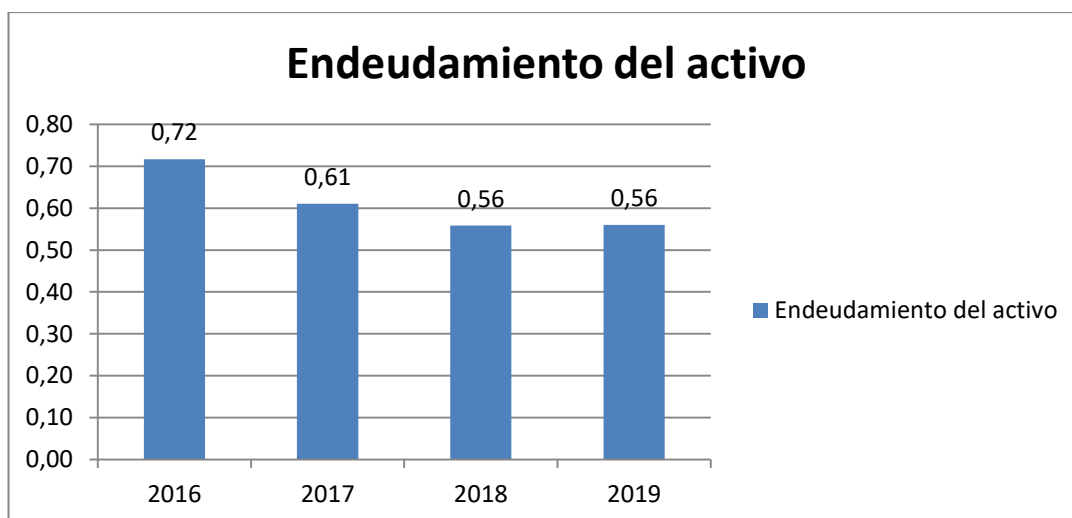


Figura 14. Endeudamiento del activo

Fuente: Análisis Balances Proyectados

Elaborado por: Chasipanta, Ángela (2017)

Una vez analizados los rubros que corresponden al estudio del endeudamiento del activo vemos una disminución desde el año 2016 hasta el año 2019 lo cual nos indica que de a poco estamos disminuyendo la dependencia de los acreedores en los activos de la entidad.

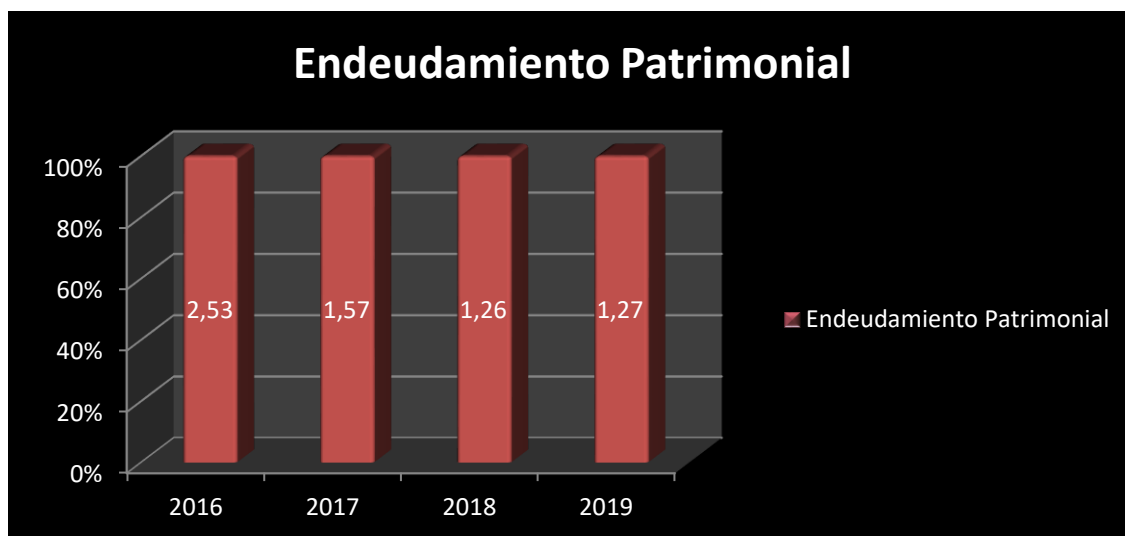


Figura 15. Endeudamiento Patrimonial

Fuente: Análisis Balances Proyectados

Elaborado por: Chasipanta, Ángela (2017)

En donde se aprecia que el patrimonio de la empresa está comprometido en 2.53 veces con acreedores en el año 2016 y para los próximos años se observa una disminución a 1,57 veces para el año 2017, de 1,26 veces para el año 2018 y de 1,2 veces para el 2019 lo cual indica un mejoramiento en la situación económica de la entidad debido a que se pudo incrementar el patrimonio con utilidades no repartidas a los accionistas aumentando el patrimonio para futuras capitalizaciones, es decir un incremento en la rentabilidad de la organización puede mejorar todo el sistema financiero de la misma.

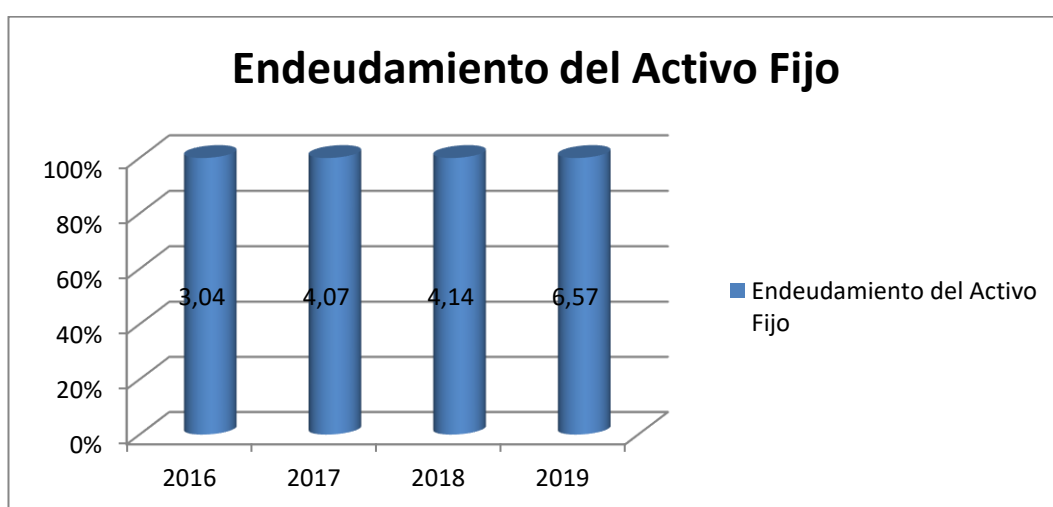


Figura 16. Endeudamiento del Activo Fijo

Fuente: Análisis Balances Proyectados

Elaborado por: Chasipanta, Ángela (2017)

Este indicador evalúa la relación del patrimonio y el activo fijo, permitiendo establecer que el patrimonio sustenta la adquisición de activos fijos, es decir que de acuerdo a lo analizado se puede observar que para el año 2016 el patrimonio es de 3,04 veces superior que el valor de los activos fijos para el año 2016, de 4,07 veces para el 2017, de 4,14 veces para el año 2018 y de 6,57 en el año 2019, lo que nos indica que nuestro patrimonio cubriría la compra de activos fijos sin recurrir a terceros.

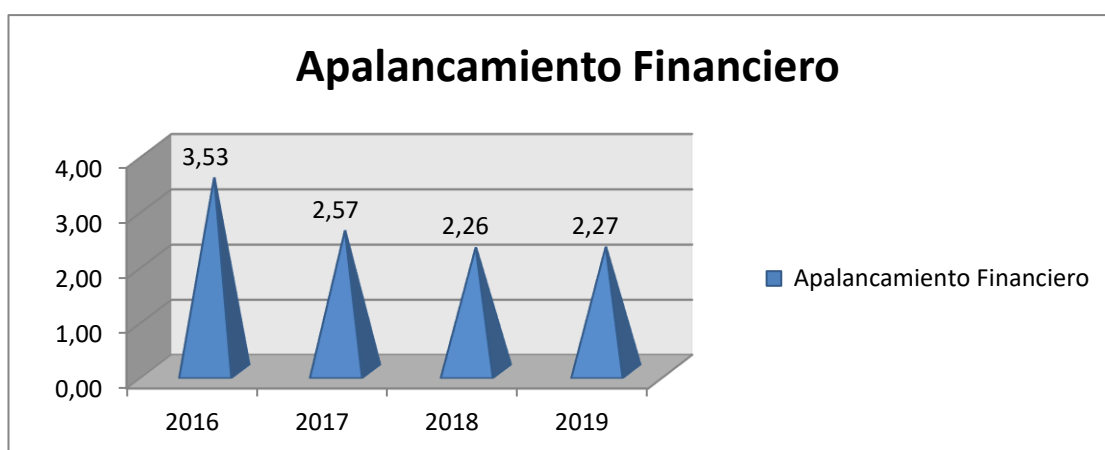


Figura 17. *Apalancamiento Financiero*

Fuente: Análisis Balances Proyectados

Elaborado por: Chasipanta, Ángela (2017)

El apalancamiento financiero refleja la relación entre los beneficios alcanzados antes de intereses e impuestos, el costo de la deuda.

Es así que para el año 2016 tenemos un 3.53, para el 2017 un 2.57, para el 2018 un 2.26 y para el 2019 un 2.27 indica que los fondos ajenos contribuyen a la rentabilidad desde el punto de vista económico, pero se puede ir disminuyendo la dependencia con terceros.

Tabla 39. INDICADORES DE GESTION

INDICADORES TÉCNICOS	FÓRMULA	2016	2017	2018	2019
1. Rotación de Cartera	$\frac{\text{Ventas}}{\text{Cuentas por Cobrar}}$	0.70	0.44	0.40	0.45
2. Rotación de Activo Fijo	$\frac{\text{Ventas}}{\text{Activo Fijo}}$	4.95	3.25	2.63	5.06
3. Rotación de Ventas	$\frac{\text{Ventas}}{\text{Activo Total}}$	0.46	0.31	0.28	0.34
4. Período Medio de Cobranza	$\frac{(\text{Cuentas por Cobrar} * 365)}{\text{Ventas}}$	518.94	824.46	916.09	803.76
5. Período Medio de Pago	$\frac{\text{Cuentas y Documentos por Pagar} * 365)}{\text{Compras}}$	5777.13	4017.34	6755.88	8473.12
6. Impacto Gastos Administración y Ventas	$\frac{\text{Gastos Administrativos y de Ventas}}{\text{Ventas}}$	0.05	0.08	0.07	0.05
7. Impacto de la Carga Financiera	$\frac{\text{Gastos Financieros}}{\text{Ventas}}$	0.00020	0.00035	0.00035	0.00019

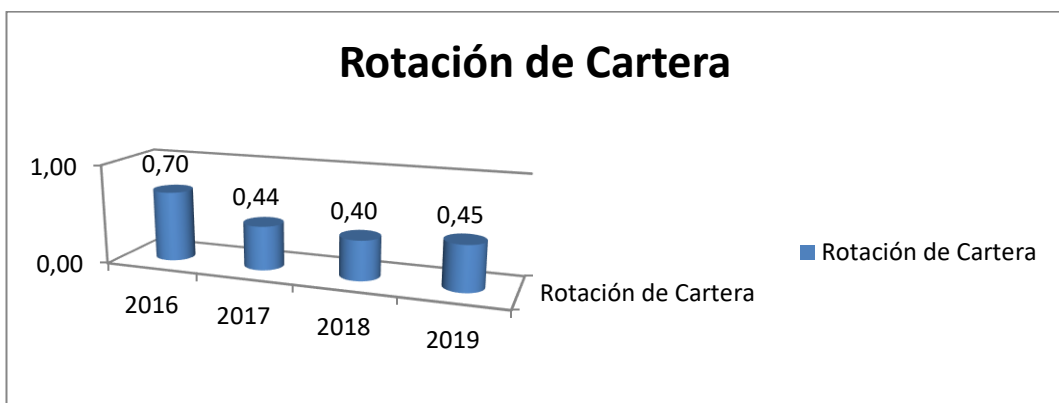


Figura 18. Rotación de Cartera

Fuente: Análisis Balances Proyectados

Elaborado por: Chasipanta, Ángela (2017)

Este indicador nos muestra el número de veces que las cuentas por cobrar gira en un año y al tomar en cuenta la forma de pago en el que los clientes están acostumbrados se puede observar que el crédito otorgado en muy amplio es así que la rotación de cartera es inferior a una vez por año lo cual crea disminución en la liquidez.

Con la aplicación de los indicadores antes mencionados se observa un periodo de cobranzas superior a los dos años y de igual el periodo de pago es todavía mucho más amplio debido a que se trabaja con fondos prestamos por empresas vinculadas del extranjero lo que permite que podamos otorgar créditos tan amplios de cobro y

aun así circular esos montos cobrados en el giro del negocio antes de pagarlos, esto también se da a la las empresas relacionadas del extranjero son de China los cuales mantienen vínculos económicos con todo el país. Así también el impacto de carga financiera es menor al 1% lo cual beneficia a la rentabilidad de la entidad.

Tabla 40. Indicadores Técnicos

INDICADORES TÉCNICOS	FÓRMULA	2016	2017	2018	2019
1. Rentabilidad Neta del Activo (Du Pont)	$\frac{\text{Utilidad Neta}}{\text{Ventas}} * \frac{\text{Ventas}}{\text{Activo Total}}$	0.18275422	0.076622852	0.055231263	0.15343553
2. Margen Bruto	$\frac{\text{Ventas Netas} - \text{Costo de Ventas}}{\text{Ventas}}$	0.871914773	0.792357893	0.865251328	0.90054493
3. Margen Operacional	$\frac{\text{Utilidad Operacional}}{\text{Ventas}}$	0.83	0.72	0.80	0.86
4. Rentabilidad Neta de Ventas (Margen Neto)	$\frac{\text{Utilidad Neta}}{\text{Ventas}}$	0.395305244	0.246829505	0.322440613	0.41714616
5. Rentabilidad Operacional del Patrimonio	$\frac{\text{Utilidad Operacional}}{\text{Patrimonio}}$	1.49	0.68	0.57	0.72
6. Rentabilidad Financiera	$\frac{\text{Ventas}}{\text{Activo}} * \frac{\text{UAI}}{\text{Ventas}} * \frac{\text{Activo}}{\text{Patrimonio}} * \frac{\text{UAI}}{\text{UAI}} * \frac{\text{UN}}{\text{UAI}}$	0.644489652	0.196750902	0.319983533	0.32082397

UAI:	Utilidad antes de Impuestos
UAI:	Utilidad antes de Impuestos e Intereses
UTILIDAD NETA:	Después del 15% de trabajadores e impuesto a la renta
UO:	Utilidad Operacional (Ingresos operacionales - costo de ventas - gastos de administración y ventas)



Figura 19. Margen Operacional

Fuente: Análisis Balances Proyectados

Elaborado por: Chasipanta, Ángela (2017)

Con este indicador podemos observar que una compañía podría desarrollar su

actividad social sin incurrir en gastos financieros, es decir cuando la deuda incluida no provoca costo financiero sino más bien estos recursos podría provenir de otras fuentes tales como aporte de socios, y proveedores, es así que se indica que desde el año 2017 existe un incrementos en el margen operacional que para el año 2017 es de 0.72, para el 2018 es de 0.80 y para el 2019 es de 0.86.

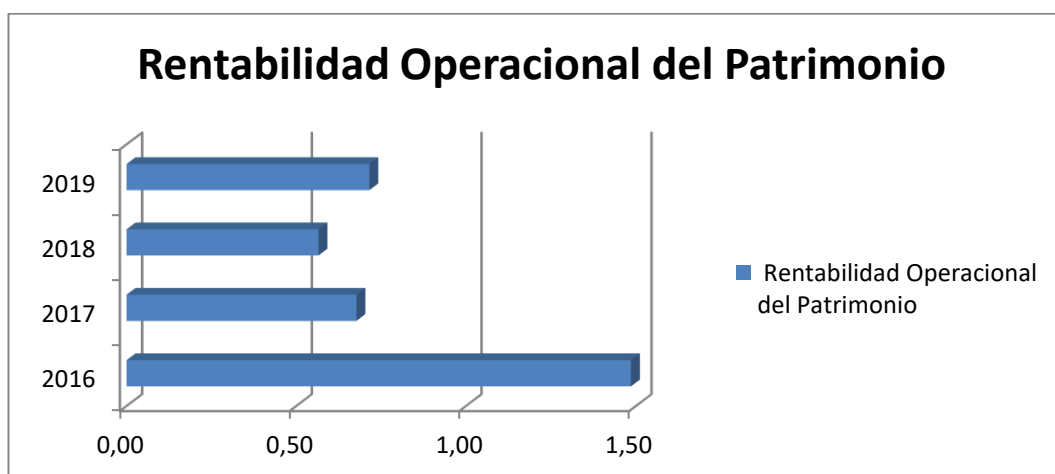


Figura 20. *Rentabilidad Operacional del Patrimonio*

Fuente: Análisis Balances Proyectados

Elaborado por: Chasipanta, Ángela (2017)

Con este indicador podemos identificar la rentabilidad que le ofrece a los socios o accionistas el capital que han invertido en la empresa, es decir que en el año 2016 se ve un mayor crecimiento con 1.50 pero esto se debe al incrementos de ventas mientras que para el año 2017 y 2018 tenemos disminución de este indicador pero sin embargo no es tan mínimo con respecto a la gran disminución en las ventas.

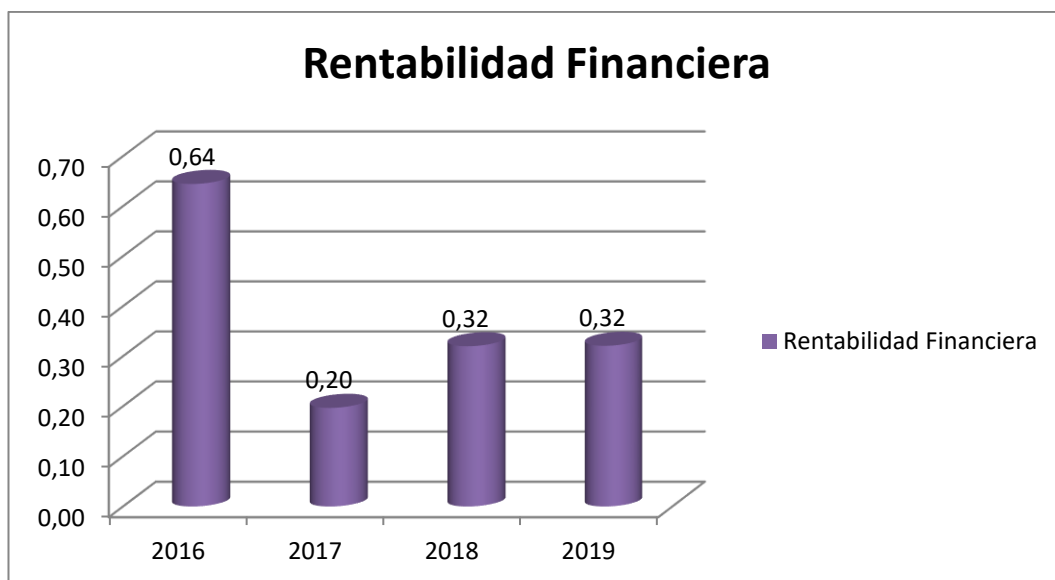


Figura 21. *Rentabilidad Financiera*

Fuente: Análisis Balances Proyectados

Elaborado por: Chasipanta, Ángela (2017)

A pesar que existe una disminución en las ventas se puede observar que el rendimiento del patrimonio es mayor a las tasas de mercado es por esta razón que un accionista o socio toma la decisión de seguir manteniendo o no la inversión en la entidad.

6.7.3. FASE III: Sugerir la estrategia más recomendable para la mejora de la rentabilidad de la empresa BGP Ecuador C.O.S.A

La rentabilidad mucho depende del crecimiento de ventas, la disminución de los costos pero cuando se atraviesa por una situación económica dificultosa como la que estamos atravesando por el momento en nuestro país, no se pueden obtener proyectos nuevos y por ende no existirá crecimiento de ventas tocándonos trabajar con otros rubros importantes de la contabilidad es por esto que al realizar el análisis en general se observa que una reinversión de utilidades puede generar un aumento en el patrimonio y con esto mejorar algunos ítems del balance que son consecuencia de la toma de decisiones estratégicas como por ejemplo mejorar el apalancamiento financiero, disminuir la dependencia de nuestro patrimonio con terceros, que se vea más atractiva para invertir en la organización, por trabajar con servicios extranjeros créditos amplios de pago y excelente tecnología.

Para el cumplimiento del modelo de estrategia financiera el departamento financiero tomará en cuenta lo siguiente:

- Estudiar en forma periódica opciones de financiación para verificar los costos financieros.
- Diversificar futuras inversiones
- Elaborar el análisis financiero trimestralmente para verificar la posición de la empresa.
- Verificar la composición de las cuentas de los balances trimestralmente

De igual manera al obtener mejor rentabilidad crece no solo la organización, si no cada uno de los clientes internos, sus familias, se genera mayor consumo dentro del país, y con la aplicación de la reinversión de utilidades obtenemos beneficios tributarios como la disminución del pago de impuesto renta.

En consecuencia a todo lo mencionado anteriormente la Estrategia financiera que mejora la rentabilidad en la empresa BGP Ecuador C.O.S.A es una Estrategia de Reinversión de las utilidades para futuras capitalizaciones.

Tabla 41. Cuadro comparativo de estrategias

AÑO	Las estrategias financieras para el largo plazo	Sobre la inversión.	Sobre la estructura financiera.	Sobre la retención y/o reparto de utilidades	Las estrategias financieras para el corto plazo	Sobre el capital de trabajo	Sobre el financiamiento corriente	Sobre la gestión del efectivo
PRESENTADA								
2012								
2013			✓	✓		✓		
2014		✓	✓	✓		✓		
2015			✓	✓		✓	✓	
PROYECTADA						✓	✓	
2016		✓	✓	✓		✓	✓	
2017		✓	✓	✓		✓	✓	✓
2018		✓	✓	✓		✓	✓	✓
2019		✓	✓	✓		✓	✓	

Elaborado por: Chasipanta, Ángela (2017)

Bibliografía

- Aguilar, C., & Vega, V. (2009). *Propuesta de rentabilización de los servicios de ingeniería para la empresa Drilling Fluids Company del sector de servicio de fluidos de perforación en América Latina perteneciente a la industria petrolera*. Quito: Pontificia Universidad Católica del Ecuador.
- Álvarez, M., & Abreu, J. L. (2008). Estrategias financieras en la pequeña y mediana empresa. *Daena: International Journal of Good Conscience*, 65-104.
- Álvarez, M., & Abreu, J. L. (2008). Estrategias financieras en la pequeña y mediana empresa . *International Journal of Good Conscience*, 1.
- Amat, O. (10 de Septiembre de 2010). *Análisis Económico y Financiero*. España: GESTIÓN 2000.
- Amenós Vidal, A. (2008). Toma de decisiones estratégicas. Entendiendo la estrategia. *Gestiopolis*, 5-7.
- Andarcia P., L., & Márquez Z., J. A. (2009). *GERENCIA ESTRATÉGICA FINANCIERA EN LAS*. Anaco: UNIVERSIDAD DE ORIENTE NUCLEO DE SUCRE.
- ARAMCO SERVICES COMPANY. (10 de 01 de 2016). *Aramco*. Recuperado el 18 de 03 de 2017, de Aramco: <http://www.aramcoservices.com/Languages/Spanish/Nuestra-empresa-matriz.aspx>
- Arias, G. (2013). *El proceso de investigación*. Hidalgo: Universidad Autónoma del Estado de Hidalgo.
- Arias, M. (2014). *Gestión administrativa y su impacto en la rentabilidad financiera de la empresa Seismicorp Service S.A*. Ambato: UTA.
- Bernal, C. A. (2006). *Metodología de la investigación: para administración, economía, humanidades y ciencias sociales*. Naucalpan: Pearson Educación.
- Bernal, C. A. (2006). *Metodología de la investigación: para Administración, Economía, Humanidades y Ciencias Sociales*. Naucalpan: Pearson.
- Betancourt, T. (2011). *La toma de decisiones y su relación con los costos y gastos en la producción de la empresa Agripomun S.A. en el año 2011*. Ambato: UTA.
- BGP INC., China National Petroleum Corporation. (22 de 01 de 2015).

- <http://www.bgp.com.cn/>. Recuperado el 22 de 01 de 2017, de <http://www.bgp.com.cn/>: <http://www.bgp.com.cn/>
- Bodie, Z., Merton, & Robert. (2003). *Finanzas*. Prentice Hall - Pearson Education.
- Bravo, E. (2010). Impactos de la explotación petrolera en América Latina . *Revista Biodiversidad x*.
- Briseño Ramírez, H. (2006). *Indicadores Financieros*. Jalisco: Umbral Editorial S. A.
- Brugger, T. (29 de 01 de 2017). *ehowenespanol*. Recuperado el 29 de 01 de 2017, de ehowenespanol: http://www.ehowenespanol.com/objetivos-rentabilidad-info_366226/
- Caicedo, F., Jiménez, E., Caiza, E., & Guanotásig, C. (2015). VALORACIÓN A LA EMPRESA “MULTISA SOCIEDAD CIVIL” DE LA CIUDAD DE LATACUNGA AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2013 Y PROPUESTA DE UN PLAN FINANCIERO QUE PERMITA MEJORAR SU RENTABILIDAD. *Doctoral dissertation, Universidad de las Fuerzas Armadas ESPE Extensión Latacunga. Carrera de Ingeniería en Finanzas y Auditoría.*, 1-12.
- Caldas, M. E., Reyes Carrión, & Heras, . J. (24 de Junio de 2014). *Empresa e iniciativa emprendedora* . Editex.
- Calicchio, S. (2014). *El Trading online de una forma sencilla. Cómo convertirse en un inversionista online y descubrir las bases para lograr un trading de éxito*. México D. F.: Norma.
- Camin, o. R., & Muller, S. (s.f.). *La Definicion de Sostenibilidad, Las Variables Principales Y Bases Para establecer indicadores*. IICA.
- Castillo Delgado, M. d. (2014). *Análisis del sistema financiero y procedimiento de cálculo*. Innovación y Cualificacion.
- Chasipanta, N. (2013). *Modelo de Gestión y su incidencia en la Planecaión Financiera de la empresa BGP Ecuador CO*. Ambato: Universidad Técnica de Ambato.
- Chavez, J. (2003). *Finanzas teoria aplicada para las empresas*. Quito: Abya Yala.
- Chiavenato, I. (2004). *Introducción a la Teoría General de la Administración*. McGraw-Hill Interamericana.
- Colás, X. (13 de Junio de 2016). La Opep mantiene sin cambios sus previsiones sobre la demanda mundial de petróleo para 2016 a 94,18 millones de barriles diarios. *Periódico El mundo*, pág. 1.
- Collins, D., Murdoch, J., Stuart, R., & Ruthven, O. (2014). *Las Finanzas de los pobres*.

- México D. F.: Penguin Random House.
- Comisión de Legislación y Codificación. (26 de Septiembre de 2012). <http://www.trabajo.gob.ec>. Recuperado el 21 de Abril de 2017, de <http://www.trabajo.gob.ec: http://www.trabajo.gob.ec/wp-content/uploads/2015/03/CODIGO-DEL-TRABAJO-1.pdf>
- Comisión de Legislación y Codificación. (28 de Diciembre de 2015). www.sri.gob.ec. Recuperado el 21 de Abril de 2017, de www.sri.gob.ec: www.sri.gob.ec/BibliotecaPortlet/descargar/cbac1cfa-7546.../20151228+LRTI.pdf
- Consuelo Lavalle, A. (2014). *Análisis financiero*. Mexico: Digital UNID.
- Cordoba, M. (2014). *Analisis Financiero Empresarial*. España: Gestion 2000.
- Cordova, P. M. (2016). *Gestion Financiera*. Bogota: Ecoe Ediciones.
- Dapena, J. P. (2013). Finanzas corporativas: El "efecto portafolio" en la gestión financiera de la empresa en contextos inflacionarios. *ECONSTOR*, 35.
- Diario El Comercio. (2 de Enero de 2017). <http://www.elcomercio.com>. Obtenido de <http://www.elcomercio.com: http://www.elcomercio.com/actualidad/negocios/breve-resena-historia-petrolera-del.html>
- Diario El Universo. (19 de 06 de 2012). Las empresas Chinas y CNPC y Sinopec se afianzan en Mapa Petróleo del País. *Noticias*, pág. 5.
- Díez de Castro, E. P., Junco, G. d., Julio, Martín Jimenez, F., & Periañez, C. R. (2001). *Administración y Dirección*. McGraw-Hill Interamericana.
- EKOS. (30 de 06 de 2014). *Portal de Negocios Ecuador*. Obtenido de Portal de Negocios Ecuador: <http://www.ekosnegocios.com/empresas/empresas.aspx?ide=17289&b=1>
- El mundo. (2016). Economías y Megocios. *El Mundo*, 1.
- Elizondo, A. (2002). *Metodología de la investigación contable*. México D. F.: International Thomsom Editores.
- EmprendePyme. (25 de 08 de 2016). *EmprendePyme.net*. Recuperado el 30 de 01 de 2017, de [EmprendePyme.net: http://www.emprendepyme.net/tipos-de-analisis-financiero.html](http://www.emprendepyme.net: http://www.emprendepyme.net/tipos-de-analisis-financiero.html)
- Escribano, A. O. (2007). *El proceso social cualitativo*. Buenos Aires: Prometeo.
- Eslava, J. d. (2003). *Análisis económico - financiero de las decisiones de gestión*

- empresarial*. ESIC Editorial.
- Estupiñán Gaitán, R. (2012). *Estados financieros básicos bajo NIC/NIIF*. Colombia: Ecoe.
- Ferraz, P. C. (2016). *Planificación financiera*. ESIC. Madrid: ESIC.
- Ferrel O. C. Hirt, G., Ramos, L., Adriaenséns, M., & Flores, M. A. (2004). *Introducción a los Negocios en Un Mundo Cambiante*„. McGraw-Hill Interamericana.
- Galarza, B. (2006). *Hitos de la Industria petrolera 1829-2005*. Petroecuador.
- Galindo, C. M. (2016). *Teoria de la Administracion Publica*. Mexico: Purrua.
- Garay, A. G. (2015). Las Finanzas Conductuales, el Alfabetismo Financiero y su impacto en la toma de decisiones financieras, el bienestar económico y la felicidad. *Perspectivas*, 7-34.
- Garcia Beltran, L. (08 de 09 de 2010). *Pequeñas grandes Metas*. Recuperado el 17 de 04 de 2017, de Pequeñas grandes Metas: <https://hermeslgb.wordpress.com/2010/09/08/conceptos-basicos-para-comprender-el-modelo-estrategico/>
- García Padilla, V. M. (2014). *Introducción a las Finanzas*. Grupo Editorial Patria.
- García, F. (2002). *La tesis y el trabajo de tesis*. México D.F.: Limusa.
- García, P. (2006). *Introducción a la Investigación*. Caracas: Universidad Central de Venezuela.
- García, S., & Mateo, J. P. (2014). El sector petrolero en Ecuador. *Revista Problemas del desarrollo*.
- Gil Álvarez, A. M. (2013). *Introducción al análisis financiero*. Club Universitario.
- Gish, W. (08 de 01 de 2017). *La Voz de Houdson*. Recuperado el 17 de 04 de 2017, de La Voz de Houdson: <http://pyme.lavoztx.com/definicin-de-modelos-de-estrategia-8094.html>
- Gitman, L. J., & Joenk, M. D. (2005). *Fundamentos de inversiones*. Madrid: Pearson Educación.
- Gómez, M. (2006). *Introducción a la Metodología de la Investigación Científica*. Córdoba: Brujas.
- Gregory, H. (2017). Qué es la toma de decisiones estratégicas. *La Voz de Hudson*, 1-3.
- Guevara, M. E. (2014). *Flujo de caja y su insidencia en la liquidez de la empresa*

- Eléctrica Ambato Regional Centro Norte S.A.* Ambato: UTA.
- Hasbun, D. d., & Gutiérrez, D. (2014). Sostenibilidad y autonomía financiera en empresas de producción social. *Multiciencias*, 121-125.
- Helman, C. (05 de Noviembre de 2015). 21 empresa petroleras mas grandes del mundo. *Forbes*.
- Hernández, L. H. (2008). América Latina: petróleo y conflicto pasado y presente. *Ciencia Política*, 114-142.
- Herrera, Medina, & Naranjo. (2010). *Tutoría de la investigación Científica*. Ambato.
- Iborra, M. (2006). *Fundamentos de Dirección de Empresas*. Madrid: Paraninfo.
- Inche, J., Andía, Y., Huamanchumo, H., López, J., Vizcarra, J., & Flores, G. (2014). Paradigma Cuantitativo: Un enfoque empírico y analítico. *Industrial Data*, 23-37.
- Ingram, D. (15 de 01 de 2017). *La voz de Hudson*. Recuperado el 16 de 04 de 2017, de La voz de Hudson.
- Kraus, R. S. (30 de Diciembre de 2016). <http://www.insht.es>. Obtenido de <http://www.insht.es>: <http://www.insht.es/InshtWeb/Contenidos/Documentacion/TextosOnline/EnciclopediaOIT/tomo3/75.pdf>
- Lavalle, A. C. (2014). Concepto y Necesidades del Analisis Financiero. En A. C. Lavalle, *Analisis Financiero* (págs. 1-40). La Loma: UNID.
- Lewy, L. (2005). *Planeacion Financiera en la Empresa Modera*. ISEF.
- Llopis, R. (2004). *Grupos de discusión*. Madrid: Esic Editorial.
- López, P. (01 de 01 de 2004). *Punto Cero*. Obtenido de Punto Cero: http://www.scielo.org.bo/scielo.php?pid=S1815-02762004000100012&script=sci_arttext#
- Maldonado, F., & Zabala, V. (2013). La economía Nacional Ranking de elas empresas. *Ekos Negocios*, 52.
- Maldonado, F., & Zabala, V. (2013). La economía Nacional Ranking de elas empresas. *Ekos Negocios*, 52.
- Maldonado, F., & Zabala, V. (2013). La economía Nacional Ranking de las empresas. *Ekos Negocios*, 52.
- Maqueda dela fuente, F. (1992). *Direccion Estrategica y Planificacion Financiera de la PYME*. Madrid: Diaz de Santos S.A.

- Mas Ruiz, F. J. (2012). *Temas de investigación comercial (6° edición)*. Alicante: Editorial Club Universitario.
- Millán, L. A., & Ochoa, E. (2015). Estructura de capital y riesgo financiero: evidencia empírica em pymes hoteleras. *Revista Global de Negocios*, 1-10.
- Miller, I., & Freund, J. (2004). *Probabilidad y Estadística para Ingenieros*. México D.F.: Reverte S.A.
- Ministerio de Coordinacion de la Política Económica. . (2012). *Ministerio de Coordinacion Indicadores Macroeconómicos*. Quito: Ministerio de Coordinacion de la Política Económica.
- Ministerio de la Política Económica. (2012). Indicadores Macroeconómicos. *Ecuador Económico*, 2-4.
- Ministerio de la Política Económica. (2014). Indicadores Macroeconómicos. *Ecuador Económico* , 25.
- Monzón, J. A. (2012). *Técnicas de análisis de la eficiencia empresarial*. Catalunya: UOC .
- Mora Lavandera, A. (2015). *Contabilidad financiera: Análisis y supuestos prácticos*. Lex Nova.
- Morales, A., & Castro, J. A. (2014). *Planeación Financiera*. México D. F.: Grupo Editorial Patria.
- Morejón, V. M., Hernández, L., & Jaramillo, V. (2014). Modelo de negocios de las Pyme: Un análisis de sus manejos financieros. *Revista Panorama Administrativo*, 69-82.
- Muñiz, L. (2003). *Cómo implantar un sistema de control de gestión en la práctica*. Barcelona : Ediciones Gestión 2000, S. A.
- Muñoz, C., & Benassini, M. (1998). *Cómo elaborar y asesorar una investigación de tesis*. Naulcapan de Juárez: Prentice Hall Hispanoamericana, S. A.
- Namakforoosh, M. (2005). *Metodología de la investigación*. México D. F.: Limusa.
- Navarro Castaño, D. (2003). Administracion Financiera. En D. Navarro Castaño, *Administracion Financiera* (págs. 10-15). Manizales: Centro de publicaciones Universidad Nacional de Colombia.
- O Brien, J. c. (28 de 08 de 2008). *blogsdelagente*. Recuperado el 29 de 01 de 2017, de blogsdelagente: <http://blogsdelagente.com/producto/2008/08/28/la-rentabilidad-es-objetivo-toda-empresa/>

- Ontiveros, E., & David, C. (2014). *El Ahorrador Inteligente*. Barcelona: Grupo Planeta.
- Ortiz Gonzales, O. (19 de 12 de 2014). *Finanzas y Proyectos*. Recuperado el 16 de 04 de 2017, de Finanzas y Proyectos: finanzasyproyectos.net/objetivos-financieros/
- Palomo Zurdo, R. J., & Vieira Cano, M. (25 de 01 de 2017). *Expansion.com*. Recuperado el 16 de 04 de 2017, de Expansion.com: <http://www.expansion.com/diccionario-economico/objetivo-financiero-de-la-empresa.html>
- PDVSA. (01 de 2016). *PDVSA*. Recuperado el 21 de 03 de 2017, de PDVSA: http://www.pdvsa.com/index.php?option=com_content&view=article&id=6828&Itemid=569&lang=es
- Pérez, Y. L. (2017). *Administración financiera del capital de trabajo en la empresa mixta Havana Club International SA*. Antioquia: Contaduría Universidad de Antioquia.
- Pérez-Carballo, J. F. (2013). *El análisis de inversiones en la empresa*. Madrid: ESIC Editorial.
- Pesce, G., Esandi, J. I., Briozzo, A. E., & Vigier, H. P. (2015). Decisiones de financiamiento en PYMES: Particularidades derivadas del entrelazamiento empresa-propietario. *REGE-Revista de Gestão*, 357-380.
- Piñeiro Sánchez, C., Monelos, P. d., & Álvarez García, B. (Agosto de 2009). *Dirección financiera: modelos avanzados de decisión con excel*. Delta.
- Pucheta, M. (2003). *Noción de ontología del presente en Michel Foucault*. Córdoba: Universidad Católica de Córdoba.
- Quiroz, A. (2015). Grupos económicos y decisiones financieras en el Perú, 1884-1930. *Apuntes*, 73-108.
- República del Ecuador. (22 de Abril de 2017). <http://www.controlhidrocarburos.gob.ec>. Obtenido de <http://www.controlhidrocarburos.gob.ec>: <http://www.controlhidrocarburos.gob.ec/wp-content/uploads/MARCO-LEGAL-2016/Registro-Oficial-194-Decreto-Ejecutivo-652.pdf>
- República del Ecuador. (22 de Abril de 2017). <http://www.oas.org>. Obtenido de <http://www.oas.org>:

http://www.oas.org/juridico/pdfs/mesicic4_ecu_const.PDF

Revista Contaduría Pública. (2011). Toma de decisiones estratégicas. *Revista Contaduría Pública*, 1.

Rios, L. (2006). *El fundamento axiológico de las relaciones internacionales y de las Constituciones Modernas*. Valparaíso: Universidad Valparaíso Chile.

Robbins, S., & Coulter, M. (2005). *Administración*. Pearson Educación.

Rodriguez Giraldo, N. J. (2011). *Modelo de Gestion Financiera para la toma de decisiones estrategicas basado en el crecimiento rentable y la creacion de valor economico*. Medellin: Universidad EAFIT.

Rodríguez, E. (2005). *Metodología de la Investigación*. Tabasco: Universidad Juárez Autónoma de Tabasco.

Rodriguez, E. (24 de 01 de 2015). *El Financiero*. Recuperado el 18 de 03 de 2017, de El Financiero: <http://www.elfinanciero.com.mx/economia/graficas-que-te-dicen-por-que-es-importante-arabia-saudita.html>

Romero, L. d. (2012). *Metodología de la investigación en Ciencias Sociales*. Tabasco: Universidad Juárez Autónoma de Tabasco.

Rueda, H. M. (05 de 08 de 2016). *webdelprofesor.ula*. Recuperado el 02 de 05 de 2017, de [webdelprofesor.ula.:](http://webdelprofesor.ula.ve/economia/mendezm/analisis%20I/IndicadoresFinancieros.pdf)
<http://webdelprofesor.ula.ve/economia/mendezm/analisis%20I/IndicadoresFinancieros.pdf>

Sainz de Vicuña, J. M. (2014). *Alianzas estratégicas en la práctica*. Madrid: ESIC Editorial.

Sainz de Vicuña, J. M. (2015). *El plan estratégico en la práctica 4º Edición*. Madrid: ESIC Editorial.

Sánchez estrella, Ó. (2010). *Analisis contable y financiero*. Paraninfo.

Shields, D. (16 de Enero de 2016). Los 5 mayores productores de crudo del mundo. *El financiero*.

Silva, M. K. (2015). La administración financiera y el control total de la calidad: algunos elementos de importancia. *EAN*, 39-46.

Slywotzky, A. J. (2003). *El arte de hacer rentable una empresa*. Bogotá: Editorial Norma.

Tamayo, M. (2004). *El Pocesio de la Investigación Científica*. Mexico D.F.: Limusa.

Tanaka Nakasone, G. (2005). *Análisis de Estados Financieros para la Toma de*

Decisiones. Lima: Fondo Editorial PUCP.

Tanaka, G. (2005). *Análisis de los estados financieros para la toma de decisiones*.

Lima: Fondo Editorial de la Pontificia Universidad Católica del Perú.

Tuguminago, J. (2012). Innovación una Filosofía Empresarial. *Ekos Negocios*, 1-2.

Urbano, S. (06 de Julio de 2016). Países productores de petróleo. *Economía y finanzas*.

Van Horne, J. C., & Wachowicz, J. M. (2011). *Fundamentos de administración financiera*. México: Pearson Educación.

Van Horne, J. C., & Wachowicz, J. M. (2002). *Fundamentos de administración financiera*. México D.F.: Pearson Educación.

Vargas, B. (2012). *Restauración de procesos de control interno para mejorar la gestión financiera y administrativa del Gobierno Autónomo Descentralizado municipal del Cantón El Chaco*. Ambato: UTA.

Varhaug, M. (2011). Un giro a laderecha: una visión general de las operaciones de perforación. *revista Oilfield Review*.

Veiga, J. F. (2015). *La Gestión Financiera de la Empresa*. Madrid: ESIC Editorial.

Zamudio, R. (12 de enero de 2015). Importancia del petróleo. *El economista*.

ANEXOS

RUC



REGISTRO UNICO DE CONTRIBUYENTES
SOCIEDADES

NUMERO RUC: 1791880706001

RAZON SOCIAL: BGP ECUADOR CO S.A.

NOMBRE COMERCIAL: BGP ECUADOR CO S.A.

CLASE CONTRIBUYENTE: ESPECIAL

REPRESENTANTE LEGAL: XU ZHONGJUN

CONTADOR: RAMIREZ PEREZ PATRICIA ELIZABETH

FEC. INICIO ACTIVIDADES: 22/05/2003 **FEC. CONSTITUCION:** 22/05/2003

FEC. INSCRIPCION: 30/05/2003 **FECHA DE ACTUALIZACION:** 01/10/2012

ACTIVIDAD ECONOMICA PRINCIPAL:

PRESTACION DE SERVICIOS EN LA INDUSTRIA DE HIDROCARBUROS.

DOMICILIO TRIBUTARIO:

Provincia: PICHINCHA Canton: QUITO Parroquia: BENALCAZAR Barrio: BATAN ALTO Calle: AV. DE LO SHYRIS Numero: N35-71 Intersección: SUECIA Edificio: ARGENTUM Piso: 8 Oficina: 804 Referencia ubicación: A UNA CUADRA DEL QUICENTRO Telefono Trabajo: 023333326 Telefono Trabajo: 023332655 Celular: 094250084

DOMICILIO ESPECIAL:

OBLIGACIONES TRIBUTARIAS:

- * ANEXO RELACION DEPENDENCIA
- * ANEXO TRANSACCIONAL SIMPLIFICADO
- * DECLARACIÓN DE IMPUESTO A LA RENTA SOCIEDADES
- * DECLARACIÓN DE RETENCIONES EN LA FUENTE
- * DECLARACIÓN MENSUAL DE IVA

DE ESTABLECIMIENTOS REGISTRADOS: 001 001 001 **ABIERTOS:** 2

JURISDICCION: (REGIONAL NORTE) PICHINCHA **CERRADOS:** 1



SERVICIO DE RENTAS INTERNAS
DIRECCION REGIONAL NORTE
COD. 001 001 001
01 OCT. 2012
SERVICIOS TRIBUTARIOS
AGENCIA PAEZ QUITO

FIRMA DEL CONTRIBUYENTE

Usuario: RPerez Lugar de emisión: QUITO PAEZ QUITO Fecha y hora: 01/10/2012 16:15:54

SERVICIO DE RENTAS INTERNAS

Página 1 de 2

SRI.gob.ec



REGISTRO UNICO DE CONTRIBUYENTES SOCIEDADES



NUMERO RUC: 1791880706001
RAZON SOCIAL: BGP ECUADOR CO S.A.
NOMBRE COMERCIAL: BGP ECUADOR CO S.A.
CLASE CONTRIBUYENTE: ESPECIAL
REPRESENTANTE LEGAL: XU ZHONGJUN
CONTADOR: RAMIREZ PEREZ PATRICIA ELIZABETH

FEC. INICIO ACTIVIDADES:	22/05/2003	FEC. CONSTITUCION:	22/05/2003
FEC. INSCRIPCION:	30/05/2003	FECHA DE ACTUALIZACION:	01/10/2012

ACTIVIDAD ECONOMICA PRINCIPAL:

PRESTACION DE SERVICIOS EN LA INDUSTRIA DE HIDROCARBUROS.

DOMICILIO TRIBUTARIO:

Provincia: PICHINCHA Canton: QUITO Parroquia: BENALCAZAR Barrio: BATAN ALTO Calle: AV. DE LO SHYRIS Numero: N35-71 Intersección: SUECIA Edificio: ARGENTUM Piso: 8 Oficina: 804 Referencia ubicación: A UNA CUADRA DEL QUICENTRO Telefono Trabajo: 023333326 Telefono Trabajo: 023332665 Celular: 084250084

DOMICILIO ESPECIAL:

OBLIGACIONES TRIBUTARIAS:

- * ANEXO RELACION DEPENDENCIA
- * ANEXO TRANSACCIONAL SIMPLIFICADO
- * DECLARACION DE IMPUESTO A LA RENTA SOCIEDADES
- * DECLARACION DE RETENCIONES EN LA FUENTE
- * DECLARACION MENSUAL DE IVA

# DE ESTABLECIMIENTOS REGISTRADOS:	del 001 al 003	ABIERTOS:	2
JURISDICCION:	1 REGIONAL NORTE PICHINCHA	CERRADOS:	1



FIRMA DEL CONTRIBUYENTE: SERVICIO DE RENTAS INTERNAS
Usuario: RPEREZ Lugar de emisión: QUITO PAEZ QUITO Fecha y hora: 01/10/2012 16:15:54

 SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS		RAZÓN SOCIAL	BQP ECUADOR CO S.A		
		DIRECCIÓN	AV. DE LOS SHYRIS N65-71 Y SUECIA		
		EXPEDIENTE	04600		
		RUC	1791880706001		
		AÑO	2013		
		FORMULARIO	SC/NIF 04600.2013.1		
FECHA DE LA JUNTA QUE APROBÓ LOS ESTADOS FINANCIEROS (DDMM/AAAA)			21/04/2014		
ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA					
ACTIVO	1	52.252.510,40	PASIVO	2	45.648.226,12
ACTIVO CORRIENTE	101	45.110.594,49	PASIVO CORRIENTE	201	45.648.226,12
EFFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFFECTIVO	10101	12.017.423,51	PASIVOS FINANCIEROS A VALOR RAZONABLE CON CAMBIOS EN RESULTADO	20101	
ACTIVOS FINANCIEROS	10102	32.987.880,17	PASIVOS POR CONTRATOS DE ARRENDAMIENTO FINANCIEROS	20102	
ACTIVOS FINANCIEROS A VALOR RAZONABLE CON CAMBIOS EN RESULTADOS	1010201		CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR	20103	142.082,73
ACTIVOS FINANCIEROS DISPONIBLES PARA LA VENTA	1010202		LOCALES	2010301	142.082,73
ACTIVOS FINANCIEROS MANTENIDOS HASTA EL VENCIMIENTO	1010203	591.780,63	DEL EXTERIOR	2010302	
(-) PROVISIÓN POR DETERIORO	1010204		OBIGACIONES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	20104	0,00
DOCUMENTOS Y CUENTAS POR COBRAR CLIENTES NO RELACIONADOS	1010205	30.840.037,82	LOCALES	2010401	
ACTIVIDADES ORDINARIAS QUE GENERAN INTERESES	101020501		DEL EXTERIOR	2010402	
ACTIVIDADES ORDINARIAS QUE NO GENERAN INTERESES	101020502	30.840.037,82	PROVISIONES	20105	445.155,26
DOCUMENTOS Y CUENTAS POR COBRAR CLIENTES RELACIONADOS	1010206	1.389.533,36	LOCALES	2010501	445.155,26
OTRAS CUENTAS POR COBRAR RELACIONADAS	1010207		DEL EXTERIOR	2010502	
OTRAS CUENTAS POR COBRAR	1010208	166.528,36	PORCIÓN CORRIENTE DE OBLIGACIONES EMITIDAS	20106	
(-) PROVISIÓN CUENTAS INCOBRABLES Y DETERIORO	1010209		OTRAS OBLIGACIONES CORRIENTES	20107	11.514.183,52
INVENTARIOS	10103	81.090,07	CON LA ADMINISTRACIÓN TRIBUTARIA	2010701	5.693.045,33
INVENTARIOS DE MATERIA PRIMA	1010301		IMPUESTO A LA RENTA POR PAGAR DEL EJERCICIO	2010702	2.241.843,64
INVENTARIOS DE PRODUCTOS EN PROCESO	1010302		CON EL IESS	2010703	178.415,61
INVENTARIOS DE SUMINISTROS O MATERIALES A SER CONSUMIDOS EN EL PROCESO DE PRODUCCIÓN	1010303		POR BENEFICIOS DE LEY A EMPLEADOS	2010704	873.913,77
INVENTARIOS DE SUMINISTROS O MATERIALES A SER CONSUMIDOS EN LA PRESTACIÓN DE SERVICIO	1010304	81.090,07	PARTICIPACIÓN TRABAJADORES POR PAGAR DEL EJERCICIO	2010705	2.526.965,17
INVENTARIOS DE PRODUCTOS TERMINADOS Y MERCADERÍA EN ALMACÉN - PRODUCIDO POR LA COMPAÑÍA	1010305		DIVIDENDOS POR PAGAR	2010706	
INVENTARIOS DE PRODUCTOS TERMINADOS Y MERCADERÍA EN ALMACÉN - COMPRADO DE TERCEROS	1010306		CUENTAS POR PAGAR DIVERSAS - RELACIONADAS	20108	33.474.806,61
MERCADERÍAS EN TRÁNSITO	1010307		OTROS PASIVOS FINANCIEROS	20109	
OBRAS EN CONSTRUCCIÓN	1010308		ANTICIPOS DE CLIENTES	20110	20.000,00
OBRAS TERMINADAS	1010309		PASIVOS DIRECTAMENTE ASOCIADOS CON LOS ACTIVOS NO CORRIENTES Y OPERACIONES DISCONTINUADAS	20111	
MATERIALES O BIENES PARA LA CONSTRUCCIÓN	1010310		PORCIÓN CORRIENTE DE PROVISIONES POR BENEFICIOS A EMPLEADOS	20112	51.998,00
INVENTARIOS REPLETOS, HERRAMIENTAS Y ACCESORIOS	1010311		JUBILACIÓN PATRONAL	2011201	51.998,00
OTROS INVENTARIOS	1010312		OTROS BENEFICIOS A LARGO PLAZO PARA LOS EMPLEADOS	2011202	
(-) PROVISIÓN POR VALOR NETO DE REALIZACIÓN Y OTRAS PÉRDIDAS EN EL INVENTARIO	1010313		OTROS PASIVOS CORRIENTES	20113	
SERVICIOS Y OTROS PAGOS ANTIOPADOS	10104	24.200,74	PASIVO NO CORRIENTE	202	0,00
SEGUROS PAGADOS POR ANTIOPADO	1010401		PASIVOS POR CONTRATOS DE ARRENDAMIENTO FINANCIERO	20201	
ARRIENDOS PAGADOS POR ANTIOPADO	1010402		CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR	20202	0,00
ANTICIPOS A PROVEEDORES	1010403		LOCALES	2020201	
OTROS ANTICIPOS ENTREGADOS	1010404	24.200,74	DEL EXTERIOR	2020202	
ACTIVOS POR IMPUESTOS CORRIENTES	10105	0,00	OBIGACIONES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	20203	0,00
CREDITO TRIBUTARIO A FAVOR DE LA EMPRESA (IVA)	1010501		LOCALES	2020301	
CREDITO TRIBUTARIO A FAVOR DE LA EMPRESA (I. R.)	1010502		DEL EXTERIOR	2020302	
ANTICIPO DE IMPUESTO A LA RENTA	1010503		CUENTAS POR PAGAR DIVERSAS / RELACIONADAS	20204	0,00
ACTIVOS NO CORRIENTES MANTENIDOS PARA LA VENTA Y OPERACIONES DISCONTINUADAS	10106		LOCALES	2020401	
CONSTRUCCIONES EN PROCESO (NIC 11 Y SECC.23 PYMES)	10107		DEL EXTERIOR	2020402	
OTROS ACTIVOS CORRIENTES	10108		OBIGACIONES EMITIDAS	20205	
			ANTICIPOS DE CLIENTES	20206	
			PROVISIONES POR BENEFICIOS A EMPLEADOS	20207	0,00
			JUBILACIÓN PATRONAL	2020701	
			OTROS BENEFICIOS NO CORRIENTES PARA LOS EMPLEADOS	2020702	
			OTRAS PROVISIONES	20208	
			PASIVO DIFERIDO	20209	0,00

ACTIVO NO CORRIENTE	102	7.141.915,91	INGRESOS DIFERIDOS	2020901	
PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO	10201	6.805.434,12	PASIVOS POR IMPUESTOS DIFERIDOS	2020902	
TERRENOS	1020101		OTROS PASIVOS NO CORRIENTES	20210	
EDIFICIOS	1020102		PATRIMONIO NETO	3	6.604.284,28
CONSTRUCCIONES EN CURSO	1020103		CAPITAL	301	4.000,00
INSTALACIONES	1020104		CAPITAL SUSCRITO O ASIGNADO	30101	4.000,00
MUEBLES Y ENSERES	1020105	4.406,05	(-) CAPITAL SUSCRITO NO PAGADO, ACCIONES EN TESORERÍA	30102	
MAQUINARIA Y EQUIPO	1020106	10.372.490,88	APORTES DE SOCIOS O ACCIONISTAS PARA FUTURA CAPITALIZACIÓN	302	6.431.579,70
NAVES, AERONAVES, BARCAZAS Y SIMILARES	1020107		PRIMA POR EMISIÓN PRIMARIA DE ACCIONES	303	
EQUIPO DE COMPUTACIÓN	1020108	154.933,82	RESERVAS	304	19,12
VEHÍCULOS, EQUIPOS DE TRANSPORTE Y EQUIPO CAMINERO MÓVIL	1020109	187.486,24	RESERVA LEGAL	30401	19,12
OTROS PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO	1020110	80.359,41	RESERVAS FACULTATIVA Y ESTATUTARIA	30402	
REPUESTOS Y HERRAMIENTAS	1020111		OTROS RESULTADOS INTEGRALES	305	0,00
(-) DEPRECIACIÓN ACUMULADA PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO	1020112	-3.994.244,28	SUPERAVIT DE ACTIVOS FINANCIEROS DISPONIBLES PARA LA VENTA	30501	
(-) DETERIORO ACUMULADO DE PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO	1020113		SUPERAVIT POR REVALUACIÓN DE PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO	30502	
ACTIVOS DE EXPLORACIÓN Y EXPLOTACIÓN	1020114	0,00	SUPERAVIT POR REVALUACIÓN DE ACTIVOS INTANGIBLES	30503	
ACTIVOS DE EXPLORACIÓN Y EXPLOTACIÓN	102011401		OTROS SUPERAVIT POR REVALUACIÓN	30504	
(-) AMORTIZACIÓN ACUMULADA DE ACTIVOS DE EXPLORACIÓN Y EXPLOTACIÓN	102011402		RESULTADOS ACUMULADOS	306	-11.405.770,22
(-) DETERIORO ACUMULADO DE ACTIVOS DE EXPLORACIÓN Y EXPLOTACIÓN	102011403		GANANCIAS ACUMULADAS	30601	
PROPIEDADES DE INVERSIÓN	10202	0,00	(-) PÉRDIDAS ACUMULADAS	30602	-8.029.102,87
TERRENOS	1020201		RESULTADOS ACUMULADOS PROVENIENTES DE LA ADOPCIÓN POR PRIMERA VEZ DE LAS NIIF	30603	-3.376.667,35
EDIFICIOS	1020202		RESERVA DE CAPITAL	30604	
(-) DEPRECIACIÓN ACUMULADA DE PROPIEDADES DE INVERSIÓN	1020203		RESERVA POR DONACIONES	30605	
(-) DETERIORO ACUMULADO DE PROPIEDADES DE INVERSIÓN	1020204		RESERVA POR VALUACIÓN	30606	
ACTIVOS BIOLÓGICOS	10203	0,00	SUPERAVIT POR REVALUACIÓN DE INVERSIONES	30607	
ANIMALES VIVOS EN CRECIMIENTO	1020301		RESULTADOS DEL EJERCICIO	307	11.574.455,68
ANIMALES VIVOS EN PRODUCCIÓN	1020302		GANANCIA NETA DEL PERÍODO	30701	11.574.455,68
PLANTAS EN CRECIMIENTO	1020303		(-) PÉRDIDA NETA DEL PERÍODO	30702	
PLANTAS EN PRODUCCIÓN	1020304				
(-) DEPRECIACIÓN ACUMULADA DE ACTIVOS BIOLÓGICOS	1020305				
(-) DETERIORO ACUMULADO DE ACTIVOS BIOLÓGICOS	1020306				
ACTIVO INTANGIBLE	10204	6.001,04			
PLUSVALÍAS	1020401				
MARCAS, PATENTES, DERECHOS DE LLAVE, CUOTAS PATRIMONIALES Y OTROS SIMILARES	1020402				
ACTIVOS DE EXPLORACIÓN Y EXPLOTACIÓN	1020403				
(-) AMORTIZACIÓN ACUMULADA DE ACTIVO INTANGIBLE	1020404				
(-) DETERIORO ACUMULADO DE ACTIVO INTANGIBLE	1020405				
OTROS INTANGIBLES	1020406	6.001,04			
ACTIVOS POR IMPUESTOS DIFERIDOS	10205	330.480,75			
ACTIVOS FINANCIEROS NO CORRIENTES	10206	0,00			
ACTIVOS FINANCIEROS MANTENIDOS HASTA EL VENCIMIENTO	1020601				
(-) PROVISIÓN POR DETERIORO DE ACTIVOS FINANCIEROS MANTENIDOS HASTA EL VENCIMIENTO	1020602				
DOCUMENTOS Y CUENTAS POR COBRAR	1020603				
(-) PROVISIÓN CUENTAS INCORRIBLES DE ACTIVOS FINANCIEROS NO CORRIENTES	1020604				
OTROS ACTIVOS NO CORRIENTES	10207	0,00			
INVERSIONES SUBSIDIARIAS	1020701				
INVERSIONES ASOCIADAS	1020702				
INVERSIONES NEGOCIOS CONJUNTOS	1020703				
OTRAS INVERSIONES	1020704				
(-) PROVISIÓN VALUACIÓN DE INVERSIONES	1020705				
OTROS ACTIVOS NO CORRIENTES	1020706				

XU ZHONGJUN

RAMÍREZ PÉREZ PATRICIA ELIZABETH

1753258670

17175911604001

REPRESENTANTE LEGAL

CÓNTADOR

EL REPRESENTANTE LEGAL DECLARA QUE LOS DATOS QUE CONSTAN EN ESTOS ESTADOS FINANCIEROS SON EXACTOS Y VERDADEROS.
LOS ESTADOS FINANCIEROS ESTÁN ELABORADOS BAJO LAS NORMAS INTERNACIONALES DE INFORMACIÓN FINANCIERA.

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS

CERTIFICO Que el presente balance ha sido enviado electrónicamente por el Representante Legal en virtud de una Declaración de Responsabilidad firmada por éste que obvia las firmas autógrafas. Esta copia es fiel reproducción del documento que consta en nuestros archivos.

Este documento será válido sólo y únicamente con la certificación y firma del funcionario de la Superintendencia de Compañías autorizado para el efecto.

FORMULARIO 101		DECLARACIÓN DEL IMPUESTO A LA RENTA Y PRESENTACIÓN DE BALANCES FORMULARIO NICO SOCIEDADES Y ESTABLECIMIENTOS			
100 IDENTIFICACIÓN DE LA DECLARACIÓN					
102	AD	2014	IMPORTANTE: POSICIONE EL CURSOR SOBRE EL CASILLERO PARA OBTENER AYUDA SOBRE SU LLENADO	104	N.º DE FORMULARIO QUE SUSTITUYE
100 IDENTIFICACIÓN DEL SUJETO PASIVO					
201	RUC	170180706001	RAZÓN O DENOMINACIÓN SOCIAL	SOP ECUADOR CO S.A.	203 EXPEDIENTE

OPERACIONES CON PARTES RELACIONADAS LOCALES Y/O DEL EXTERIOR													
CON PARTES RELACIONADAS LOCALES	OPERACIONES DE ACTIVO	003 +	0.00	CON PARTES RELACIONADAS EN PARAJOS FISCALES Y REGIMENES FISCALES PREFERENTES	OPERACIONES DE ACTIVO	007 +	436220.00	CON PARTES RELACIONADAS EN OTROS REGIMENES DEL EXTERIOR	OPERACIONES DE ACTIVO	011 +	1051123.20		
	OPERACIONES DE PASIVO	004 +	0.00		OPERACIONES DE PASIVO	008 +	0.00		OPERACIONES DE PASIVO	012 +	904633.01		
	OPERACIONES DE INGRESO	005 +	0.00		OPERACIONES DE INGRESO	009 +	6640.00		OPERACIONES DE INGRESO	013 +	301133.63		
	OPERACIONES DE EGRESO	006 +	0.00		OPERACIONES DE EGRESO	010 +	0.00		OPERACIONES DE EGRESO	014 +	545026.50		
	TOTAL OPERACIONES CON PARTES RELACIONADAS										015 =	12705878.70	
SUJETO PASIVO EXENTO DE APLICACION DEL ROLMEN DE PRECIOS DE TRANSFERENCIA?												017 =	

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA					ESTADO DE RESULTADOS											
ACTIVO					INGRESOS					TOTAL INGRESOS						
ACTIVOS CORRIENTES										VALOR EXEN						
EFFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFFECTIVO					311 +	2616036.01	VENTAS NETAS LOCALES GRAVADAS CON TARIFA 12% DE IVA			6011 +	21251649.20	6012 =	0.00			
INVERSIONES CORRIENTES					312 +	23305855.00	VENTAS NETAS LOCALES GRAVADAS CON TARIFA 0% DE IVA O EXENTAS DE IVA			6021 +	310000.00	6022 =	0.00			
(-) PROVISIÓN POR DETERIORO DE INVERSIONES CORRIENTES					313 (-)	0.00	EXPORTACIONES NETAS			6031 +	0.00	6032 =	0.00			
CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR CLIENTES CORRIENTES	RELACIONADOS	LOCALES	314 +	0.00	INGRESOS OBTENIDOS BAJO LA MODALIDAD DE COMISIONES O SIMILARES			6041 +	0.00	6042 =	0.00					
		DEL EXTERIOR	315 +	919289.17	INGRESOS POR AGROPECUARIA Y SILVICULTURA DE ESPECIES FORESTALES			6051 +	0.00	6052 =	0.00					
	NO RELACIONADOS	LOCALES	316 +	0.00	RENDIMIENTOS FINANCIEROS			6061 +	1571330.27	6062 =	0.00					
		DEL EXTERIOR	317 +	0.00	UTILIDAD EN VENTA DE PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO			6071 +	7404.12	6072 =	0.00					
OTRAS CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR CORRIENTES	RELACIONADOS	LOCALES	318 +	0.00	DIVIDENDOS			6081 +	0.00	6082 =	0.00					
		DEL EXTERIOR	319 +	0.00	DE RECURSOS PUBLICOS			6091 +	0.00	6092 =						
	NO RELACIONADOS	LOCALES	320 +	78014.03	RENTAS EXENTAS PROVENIENTES DE DONACIONES Y APORTACIONES			6101 +	0.00	6102 =						
		DEL EXTERIOR	321 +	0.00	DEL EXTERIOR			6111 +	0.00	6112 =						
(-) PROVISIÓN CUENTAS INCOBRABLES Y DETERIORO					322 (-)	0.00	OTROS INGRESOS PROVENIENTES DEL EXTERIOR			6121 +	0.00	6122 =	0.00			
CRÉDITO TRIBUTARIO A FAVOR DEL SUJETO PASIVO (ISD)					323 +	0.00	OTRAS RENTAS			6131 +	59823.40	6132 =	0.00			
CRÉDITO TRIBUTARIO A FAVOR DEL SUJETO PASIVO (IVA)					324 +	1736772.62	TOTAL INGRESOS			SUMAR DEL 6011 AL 6131	6999 +	23230207.10				
CRÉDITO TRIBUTARIO A FAVOR DEL SUJETO PASIVO (RENTA)					325 +	0.00	VENTAS NETAS DE PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO (INFORMATIVO)			6001 +	20535.74					
INVENTARIO DE MATERIA PRIMA					326 +	0.00	INGRESOS POR REEMBOLSO COMO INTERMEDIARIO (INFORMATIVO)			6002 +	796039.64					
INVENTARIO DE PRODUCTOS EN PROCESO					327 +	0.00										
INVENTARIO DE SUMINISTROS Y MATERIALES					328 +	818856.94										
INVENTARIO DE PROD. TERM. Y MERCAD. EN ALMACÉN					329 +	0.00	COSTO					GASTO		VALOR NO DE (A efectos de la Tributación)		
MERCADERAS EN TRÁNSITO					330 +	0.00	INVENTARIO INICIAL DE BIENES NO PRODUCIDOS POR EL SUJETO PASIVO					7010 +				
OBRAS EN CURSO BAJO CONTRATO DE CONSTRUCCIÓN (NIC 1)					331 +	0.00	COMPRAS NETAS LOCALES DE BIENES NO PRODUCIDOS POR EL SUJETO PASIVO					7011 +	2611969.68		7012 =	
INVENTARIO DE OBRAS EN CONSTRUCCIÓN (NIC 2)					332 +	0.00	COMPRAS NETAS LOCALES PRODUCTO DE LA ACTIVIDAD DE COMISIONISTA					7021 +	0.00		7023 =	
INVENTARIO DE OBRAS TERMINADAS (NIC 2)					333 +	0.00	IMPORTACIONES DE BIENES NO PRODUCIDOS POR EL SUJETO PASIVO					7031 +	649611.49	7032 +	0.00 7033 =	
INVENTARIO DE MATERIALES O BIENES PARA LA CONSTRUCCIÓN (NIC 2)					334 +	0.00	(-) INVENTARIO FINAL DE BIENES NO PRODUCIDOS POR EL SUJETO PASIVO					7041 (-)	618656.94			
INVENTARIO REPUESTOS, HERRAMIENTAS Y ACCESORIOS					335 +	0.00	INVENTARIO INICIAL DE MATERIA PRIMA					7051 +	0.00			
(-) PROVISIÓN DE INVENTARIOS POR VALOR NETO DE REALIZACIÓN Y OTRAS PÉRDIDAS EN INVENTARIO					336 (-)	0.00	COMPRAS NETAS LOCALES DE MATERIA PRIMA					7061 +	0.00		7063 =	
ACTIVOS PAGADOS POR ANTICIPADO					337 +	0.00	IMPORTACIONES DE MATERIA PRIMA					7071 +	0.00		7073 =	
(-) PROVISIÓN POR DETERIORO DEL VALOR DEL ACTIVO CORRIENTE					338 (-)	0.00	(-) INVENTARIO FINAL DE MATERIA PRIMA					7081 (-)	0.00			
ACTIVOS NO CORRIENTES MANTENIDOS PARA LA VENTA Y OPERACIONES DISCONTINUADAS					339 +	0.00	INVENTARIO INICIAL DE PRODUCTOS EN PROCESO					7091 +	0.00			
OTROS ACTIVOS CORRIENTES					340 +	0.00	(-) INVENTARIO FINAL DE PRODUCTOS EN PROCESO					7101 (-)	0.00			
TOTAL ACTIVOS CORRIENTES					345 =	29476423.70	INVENTARIO INICIAL PRODUCTOS TERMINADOS					7111 +	0.00			
ACTIVOS NO CORRIENTES							(-) INVENTARIO FINAL DE PRODUCTOS TERMINADOS					7121 (-)	0.00			
PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO, PROPIEDADES DE INVERSIÓN Y ACTIVOS BIOLÓGICOS							SUELDOS, SALARIOS Y DEMÁS REMUNERACIONES QUE CONSTITUYEN MATERIA GRAVADA DEL IESS					7131 +	4447566.39	7132 +	174993.77 7133 =	
TERRENOS					350 +	0.00	BENEFICIOS SOCIALES, INDEMNIZACIONES Y OTRAS REMUNERACIONES QUE NO CONSTITUYEN MATERIA GRAVADA DEL IESS					7141 +	2393635.23	7142 +	53158.34 7143 =	
INMUEBLES (EXCEPTO TERRENOS)					351 +	0.00	APORTE A LA SEGURIDAD SOCIAL (INCLUYE FONDO DE RESERVA)					7151 +	651726.10	7152 +	43080.15 7153 =	
CONSTRUCCIONES EN CURSO					352 +	0.00	HONORARIOS PROFESIONALES Y DIETAS					7161 +	980381.87	7162 +	292217.06 7163 =	
MUEBLES Y ENSERES					353 +	4408.05	HONORARIOS A EXTRANJEROS POR SERVICIOS OCASIONALES					7171 +	0.00	7172 +	0.00 7173 =	
MAQUINARIA, EQUIPO E INSTALACIONES					354 +	18234727.40	ARRENDAMIENTOS					7181 +	396494.01	7182 +	80309.87 7183 =	
NAVES, AERONAVES, BARCAS Y SIMILARES					355 +	8.50	MANTENIMIENTO Y REPARACIONES					7191 +	28102.46	7192 +	18797.48 7193 =	
EQUIPO DE COMPUTACIÓN Y SOFTWARE					356 +	182391.94	COMBUSTIBLES Y LUBRICANTES					7201 +	203247.80	7202 +	1476.91 7203 =	
VEHÍCULOS, EQUIPO DE TRANSPORTE Y CAMIÓN MULT.					357 +	187486.24	PROMOCIÓN Y PUBLICIDAD					7211 +	262.39	7212 +	0.00 7213 =	
PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO POR CONTRATOS DE ARRENDAMIENTO FINANCIERO					358 +	0.00	SUMINISTROS, MATERIALES Y REPUESTOS					7221 +	458101.21	7222 +	64802.88 7223 =	
OTROS PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO					359 +	1864387.45	TRANSPORTE					7231 +	1012113.79	7232 +	5358.82 7233 =	
(-) DEPRECIACIÓN ACUMULADA PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO					360 (-)	5199471.67	PROVISIONES					PARA JUBILACIÓN PATRONAL	7241 +	16380.11	7242 +	683.89 7243 =
(-) DEPRECIACIÓN ACUMULADA DE PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO					361 (-)	0.00						PARA DESAHUCIO	7251 +	7011.54	7252 +	706.46 7253 =

ACTIVOS DE EXPLORACIÓN Y EXPLOTACIÓN				362	+	0.00			PARA CUENTAS INCOBRABLES			7262	+	0.00	7263			
(-) AMORTIZACIÓN ACUMULADA DE ACTIVOS DE EXPLORACIÓN Y EXPLOTACIÓN				363	(-)	0.00			POR VALOR NETO DE REALIZACIÓN DE INVENTARIOS	7271	+	0.00	7272	+	0.00	7273		
(-) DETERIORO ACUMULADO DE ACTIVOS DE EXPLORACIÓN Y EXPLOTACIÓN				364	(-)	0.00			POR DETERIORO DEL VALOR DE LOS ACTIVOS	7281	+	0.00	7282	+	0.00	7283		
PROPIEDADES DE INVERSIÓN				365	+	0.00			OTRAS PROVISIONES	7291	+	1029009.90	7292	+	0.00	7293	8	
(-) DEPRECIACIÓN ACUMULADA PROPIEDADES DE INVERSIÓN				366	(-)	0.00			ARRENDAMIENTO MERCANTIL	LOCAL	7301	+	0.00	7302	+	0.00	7303	
(-) DETERIORO ACUMULADO DE PROPIEDADES DE INVERSIÓN				367	(-)	0.00				DEL EXTERIOR	7311	+	0.00	7312	+	0.00	7313	
ACTIVOS BIOLÓGICOS				368	+	0.00			COMISIONES	LOCAL	7321	+	0.00	7322	+	0.00	7323	
(-) DEPRECIACIÓN ACUMULADA ACTIVOS BIOLÓGICOS				369	(-)	0.00				DEL EXTERIOR	7331	+	0.00	7332	+	0.00	7333	
(-) DETERIORO ACUMULADO DE ACTIVOS BIOLÓGICOS				370	(-)	0.00			INTERESES BANCARIOS	LOCAL	7341	+	26.47	7342	+	90.49	7343	
TOTAL PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO, PROPIEDADES DE INVERSIÓN Y ACTIVOS BIOLÓGICOS				379	+	15273929.50				DEL EXTERIOR	7351	+	0.00	7352	+	0.00	7353	
ACTIVOS INTANGIBLES									INTERESES PAGADOS A TERCEROS	LOCAL	7361	+	0.00	7362	+	0.00	7363	
PLUSVALÍAS				381	+	0.00				DEL EXTERIOR	7371	+	0.00	7372	+	0.00	7373	
MARCAS, PATENTES, DERECHOS DE LLAVE Y OTROS SIMILARES				382	+	0.00			NO RELACIONADOS	LOCAL	7381	+	0.00	7382	+	0.00	7383	
ACTIVOS DE EXPLORACIÓN Y EXPLOTACIÓN				383	+	0.00				DEL EXTERIOR	7391	+	0.00	7392	+	0.00	7393	
OTROS ACTIVOS INTANGIBLES				384	+	1711047.37			PRDIDA EN VENTA DE ACTIVOS	RELACIONADAS	7401	+	80413.81	7402	+	0.00	7403	
(-) AMORTIZACIÓN ACUMULADA DE ACTIVOS INTANGIBLES				385	(-)	0.00				NO RELACIONADAS	7411	+	0.00	7412	+	0.00	7413	
(-) DETERIORO ACUMULADO DE ACTIVOS INTANGIBLES				386	(-)	0.00			OTRAS PRDIDAS		7421	+	212244.72	7422	+	0.00	7423	
TOTAL ACTIVOS INTANGIBLES				389	+	1711047.37			MERMAS		7431	+	0.00	7432	+	0.00	7433	
ACTIVOS FINANCIEROS NO CORRIENTES									SEGUROS Y REASEGUROS (PRIMAS Y CESIONES)		7441	+	315818.72	7442	+	10089.02	7443	
INVERSIONES EN SUBSIDIARIAS Y ASOCIADAS				411	+	0.00			GASTOS INDIRECTOS ASIGNADOS DESDE EL EXTERIOR POR PARTES RELACIONADAS		7451	+	0.00	7452	+	0.00	7453	
INVERSIONES EN SOCIOS CONJUNTOS				412	+	0.00			GASTOS DE GESTIÓN		7461	+		7462	+	46325.30	7463	
OTRAS				413	+	0.00			IMPUESTOS, CONTRIBUCIONES Y OTROS		7471	+		7472	+	383737.62	7473	2
RELACIONADOS LOCALES				414	+	0.00			GASTOS DE VIAJE		7481	+	225141.79	7482	+	61721.12	7483	
DEL EXTERIOR				415	+	792761.74			IVA QUE SE CARGA AL COSTO O GASTO		7491	+	412399	7492	+	399129	7493	
NO RELACIONADOS LOCALES				416	+	15664235.50			DEPRECIACIÓN DE PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO (EXCLUYE ACTIVOS BIOLÓGICOS Y PROPIEDADES DE INVERSIÓN)	ACELERADA	7501	+	0.00	7502	+	0.00	7503	
DEL EXTERIOR				417	+	0.00				NO ACCELERADA	7511	+	1852059.72	7512	+	0.00	7513	11
OTRAS CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR NO CORRIENTES									DEPRECIACIÓN DEL REVALUO DE PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO		7521	+	0.00	7522	+	0.00	7523	
RELACIONADOS LOCALES				418	+	0.00			DEPRECIACIÓN DE ACTIVOS BIOLÓGICOS		7531	+	0.00			7533		
DEL EXTERIOR				419	+	0.00			DEPRECIACIÓN DE PROPIEDADES DE INVERSIÓN				7542	+	0.00	7543		
NO RELACIONADOS LOCALES				420	+	0.00			AMORTIZACIÓN DE ACTIVOS DE EXPLORACIÓN Y EXPLOTACIÓN		7551	+	0.00			7553		
DEL EXTERIOR				421	+	0.00			OTRAS AMORTIZACIONES		7561	+	0.00	7562	+	0.00	7563	
(-) PROVISIÓN CUENTAS INCOBRABLES Y DETERIORO				422	(-)	0.00			SERVICIOS PÚBLICOS		7571	+	24058.88	7572	+	5009.85	7573	
(-) PROVISIÓN POR DETERIORO DE ACTIVOS FINANCIEROS NO CORRIENTES				423	(-)	0.00			PAGOS POR OTROS SERVICIOS		7581	+	1989131.17	7582	+	96999.63	7583	
OTROS ACTIVOS FINANCIEROS NO CORRIENTES				424	+	0.00			PAGOS POR OTROS BIENES		7591	+	96589.84	7592	+	31758.13	7593	
TOTAL ACTIVOS FINANCIEROS NO CORRIENTES				439	+	18717017.70			TOTAL COSTOS		7991	+	19338394.80					
OTROS ACTIVOS NO CORRIENTES				440	+	0.00												
TOTAL ACTIVOS NO CORRIENTES				379+389+439+440	+	33701994.50												
EFFECTO DE LA REVALUACIÓN DE ACTIVOS (Casillero Informativo para el cálculo del anticipo de impuesto a la venta)				446	+	0.00			TOTAL GASTOS				7992	+	1376976.51			En la columna registre la para en las columna considerada en el cálculo del Im
TOTAL DEL ACTIVO				345+426	+	63178418.20												
ACTIVO POR REINVERSIÓN DE UTILIDADES (INFORMATIVO)				436	+	0.00												
PASIVO									TOTAL COSTOS Y GASTOS (7991+7992)				7999	+	20715371.31			
PASIVOS CORRIENTES									BAJA DE INVENTARIO (INFORMATIVO)				7901	+	0.00			
CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR									PAGO POR REEMBOLSO COMO REEMBOLSANTE (INFORMATIVO)				7902	+	0.00			
PROVEEDORES CORRIENTES									PAGO POR REEMBOLSO COMO INTERMEDIARIO (INFORMATIVO)				7903	+	798039.64			
RELACIONADOS LOCALES				511	+	0.00			CONCILIACIÓN TRIBUTARIA									
DEL EXTERIOR				512	+	12157873.80			UTILIDAD DEL EJERCICIO 9999-7999-0				801	+	2514835.48			
NO RELACIONADOS LOCALES				513	+	1226190.59			PRDIDA DEL EJERCICIO 9999-7999-0				802	+	0.00			
DEL EXTERIOR				514	+	0.00												
OBLIGACIONES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS - CORRIENTES									(+/-) AJUSTE POR PRECIOS DE TRANSFERENCIA				807	+	0.00			
DEL EXTERIOR				516	+	0.00			CÁLCULO DE BASE PARTICIPACIÓN A TRABAJADORES				808	+	2514835.48			
PRÉSTAMOS DE ACCIONISTAS O SOCIOS									(-) PARTICIPACIÓN A TRABAJADORES				803	(-)	377225.32			
DEL EXTERIOR				518	+	0.00			(-) DIVIDENDOS EXENTOS				804	(-)	0.00			
OTRAS CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR									(-) OTRAS RENTAS EXENTAS				805	(-)	0.00			
NO RELACIONADOS LOCALES				519	+	0.00			(-) OTRAS RENTAS EXENTAS DERIVADAS DEL CORPO				806	(-)	0.00			
DEL EXTERIOR				520	+	0.00			(+) GASTOS NO DEDUCIBLES LOCALES				807	(+)	1445824.26			
NO RELACIONADOS LOCALES				521	+	711576.25			(+) GASTOS NO DEDUCIBLES DEL EXTERIOR				808	(+)	0.00			
DEL EXTERIOR				522	+	0.00			(+) GASTOS INCURRIDOS PARA GENERAR INGRESOS EXENTOS				809	(+)	0.00			
PASIVOS POR CONTRATOS DE ARRENDAMIENTO FINANCIERO (PORCIÓN CORRIENTE)				524	+	0.00			(+) PARTICIPACIÓN TRABAJADORES ATTRIBUIBLE A INGRESOS EXENTOS (Frmula ((804*15%) + ((805+806-809)*15%)))				810	(+)	0.00			
IMPUESTO A LA RENTA POR PAGAR DEL EJERCICIO				525	+	64748.93			(-) AMORTIZACIÓN PRDIDAS TRIBUTARIAS DE AOS ANTERIORES				811	(-)	0.00			
PARTICIPACIÓN TRABAJADORES POR PAGAR DEL EJERCICIO				526	+	377225.32			(-) DEDUCCIONES POR LEYES ESPECIALES				812	(-)	0.00			
OBLIGACIONES CON EL IESS				527	+	0.00			(-) DEDUCCIONES ESPECIALES DERIVADAS DEL CORPO				813	(-)	0.00			
OTROS PASIVOS POR BENEFICIOS A EMPLEADOS				528	+	0.00			(+) AJUSTE POR PRECIOS DE TRANSFERENCIA				814	+	0.00			
DIVIDENDOS POR PAGAR				529	+	0.00			(-) DEDUCCIÓN POR INCREMENTO NETO DE EMPLEADOS				815	(-)	0.00			
OBLIGACIÓN PATRONAL				530	+	0.00			(-) DEDUCCIÓN POR PAGO A TRABAJADORES CON DISCAPACIDAD				816	(-)	0.00			
TRANSFERENCIAS CASA MATRIZ Y SUCURSALES (del exterior)				531	+	0.00			(-) INGRESOS SUJETOS A IMPUESTO A LA RENTA NICO				817	(-)	0.00			
CRÉDITO A MUTUO				532	+	0.00			(+) COSTOS Y GASTOS DEDUCIBLES INCURRIDOS PARA GENERAR INGRESOS SUJETOS A IMPUESTO A LA RENTA NICO				818	+	0.00			
OBLIGACIONES EMITIDAS CORRIENTES				533	+	0.00												
ANTICIPO DE CLIENTES				534	+	0.00												
PROVISIONES				535	+	5224842.48												
TOTAL PASIVOS CORRIENTES				539	+	19762257.40												
PASIVOS NO CORRIENTES									(+) AJUSTE POR PRECIOS DE TRANSFERENCIA				814	+	0.00			
CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR									(-) DEDUCCIÓN POR INCREMENTO NETO DE EMPLEADOS				815	(-)	0.00			
RELACIONADOS LOCALES				541	+	0.00			(-) DEDUCCIÓN POR PAGO A TRABAJADORES CON DISCAPACIDAD				816	(-)	0.00			
DEL EXTERIOR				542	+	35285289.90			(-) INGRESOS SUJETOS A IMPUESTO A LA RENTA NICO				817	(-)	0.00			
NO RELACIONADOS LOCALES				543	+	0.00												
DEL EXTERIOR				544	+	0.00												

En la columna registre la pérdida en la columna considerada con el cálculo del Imp

OBLIGACIONES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS - NO CORRIENTES	LOCALES	540	+	0.00	UTILIDAD GRAVABLE	819	=	3583434.22
PRESTAMOS DE ACCIONISTAS O SOCIOS	DEL EXTERIOR	546	+	0.00	PRODEJA SUJETA A AMORTIZACION EN PERIODOS SIGUIENTES	829	=	0.00
OTRAS CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR NO CORRIENTES	LOCALES	547	+	0.00	UTILIDAD A REINVERTIR Y CAPITALIZAR	831	=	0.00
RELACIONADOS	DEL EXTERIOR	548	+	0.00	SALDO UTILIDAD GRAVABLE	819 - 831	832	3583434.22
PASIVOS POR CONTRATOS DE ARRENDAMIENTO FINANCIERO (PORCIÓN NO CORRIENTE)	LOCALES	549	+	0.00	TOTAL IMPUESTO CAUSADO (831 x tarifa reinversión de utilidades) + (832 x tarifa general sociedades)	839	=	798355.53
TRANSFERENCIAS CASA MADRE Y SUCURSALES	DEL EXTERIOR	550	+	0.00	(-) ANTICIPO DETERMINADO CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO FISCAL DECLARADO	841	(-)	364776.21
CREDITO A MUTUO	LOCALES	551	+	0.00	(+) IMPUESTO A LA RENTA CAUSADO MAYOR AL ANTICIPO DETERMINADO	842	(+)	423579.32
OBLIGACIONES EMITIDAS NO CORRIENTES	DEL EXTERIOR	552	+	0.00	(+)CREDITO TRIBUTARIO GENERADO POR ANTICIPO (Aplica para Ejercicios Anteriores al 2010)	843	(+)	0.00
ANTICIPO DE CLIENTES		553	+	0.00	(-) SALDO DEL ANTICIPO PENDIENTE DE PAGO	844	(-)	364776.21
PROVISIONES PARA JUBILACION PATRONAL		554	+	105748.00	(-) RETENCIONES EN LA FUENTE QUE LE REALIZARON EN EL EJERCICIO FISCAL	845	(-)	723606.60
PROVISIONES PARA DESARUICIO		555	+	7614.00	(-) RETENCIONES POR DIVIDENDOS ANTICIPADOS	847	(-)	0.00
OTRAS PROVISIONES		560	+	62000.00	(-) RETENCIONES POR INGRESOS PROVENIENTES DEL EXTERIOR CON DERECHO A CREDITO TRIBUTARIO	848	(-)	0.00
TOTAL PASIVOS NO CORRIENTES		569	+	3540005.10	(-) ANTICIPO DE IMPUESTO A LA RENTA PAGADO POR ESPECTACULOS PUBLICOS	849	(-)	0.00
PASIVOS DIFERIDOS		579	+	0.00	(-) CREDITO TRIBUTARIO DE AOS ANTERIORES	850	(-)	0.00
OTROS PASIVOS		589	+	0.00	(-) CREDITO TRIBUTARIO GENERADO POR IMPUESTO A LA SALIDA DE DIVISAS	851	(-)	0.00
TOTAL DEL PASIVO	539+559+579+589	599	+	55222359.30	(-) EXONERACION Y CREDITO TRIBUTARIO POR LEYES ESPECIALES	852	(-)	0.00
PATRIMONIO NETO					SUBTOTAL IMPUESTO A PAGAR 842-843-844-845-847-848-849-850-851-852-0	855	=	64748.93
CAPITAL SUSCRITO Y/O ASIGNADO		601	+	4000.00	SUBTOTAL SALDO A FAVOR 842-843-844-845-847-848-849-850-851-852-0	856	=	0.00
(-) CAP SUSC. NO PAGADO. ACCIONES EN TESORERA		602	(-)	0.00	(+) IMPUESTO A LA RENTA NICO	857	+	0.00
APORTES DE SOCIOS O ACCIONISTAS PARA FUTURA CAPITALIZACION		611	+	6431579.70	(-) CREDITO TRIBUTARIO PARA LA LIQUIDACION DEL IMPUESTO A LA RENTA NICO	858	(-)	0.00
RESERVA LEGAL		621	+	2000.00	IMPUESTO A LA RENTA A PAGAR	859	=	64748.93
RESERVA FACULTATIVAS		629	+	0.00	SALDO A FAVOR CONTRIBUYENTE	869	=	0.00
OTROS RESULTADOS INTEGRALES		631	(-)	-35983.00	ANTICIPO DETERMINADO PROXIMO AO 871-872-873	879	=	393577.12
SUPERVIVIT DE ACTIVOS FINANCIEROS DISPONIBLES PARA LA VENTA (Casillero Informativo)		632	+	0.00	PRIMERA CUOTA	871	(+)	0.00
SUPERVIVIT POR REVALUACION DE PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO (Casillero Informativo)		633	+	0.00	SEGUNDA CUOTA	872	(+)	0.00
SUPERVIVIT POR REVALUACION DE ACTIVOS INTANGIBLES (Casillero Informativo)		634	+	0.00	SALDO A LIQUIDARSE EN DECLARACION PROXIMO AO	873	(+)	393577.12
OTROS SUPERVIVIT POR REVALUACION (Casillero Informativo)		635	+	0.00				
RESULTADOS ACUMULADOS PROVENIENTES DE LA ADOPCION POR PRIMERA VEZ DE LAS NIF		841	(+)	-3376667.40				
UTILIDAD NO DISTRIBUIDA EJERCICIOS ANTERIORES		851	+	11572474.80				
(-) PRODEJA ACUMULADA EJERCICIOS ANTERIORES		852	(-)	3029102.87				
RESERVA DE CAPITAL		853	+	0.00				
RESERVA POR DONACIONES		854	+	0.00				
RESERVA POR VALUACION		855	+	0.00				
SUPERVIVIT POR REVALUACION DE INVERSIONES		856	+	0.00				
UTILIDAD DEL EJERCICIO		861	+	1387807.88				
(-) PRODEJA DEL EJERCICIO		862	(-)	0.00				
TOTAL PATRIMONIO NETO		869	+	7956106.97				
TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	599+869	899	=	63178418.20				

VALORES A PAGAR Y FORMA DE PAGO (Luego de imputación al pago en declaraciones sustitutivas)										
TOTAL IMPUESTO A PAGAR		802-898	902	+		64748.93				
INTERES POR MORA			903	+		0.00				
MULTA			904	+		0.00				
TOTAL PAGADO			909	=		64748.93				
MEDIANTE CHEQUE, CRITO BANCARIO, EFECTIVO U OTRAS FORMAS DE PAGO			905	USD		64748.93				
MEDIANTE COMPENSACIONES			906	USD		0.00				
MEDIANTE NOTAS DE CREDITO			907	USD		0.00				
DETALLE DE NOTAS DE CREDITO CARTULARES					DETALLE DE NOTAS DE CREDITO DESMATERIALIZADAS			DETALLE DE COMPENSACIONES		
908	N/C No	910	N/C No	912	N/C No		916	Resol No.	918	Resol No.
909	USD	0.00	911	USD	0.00	913	USD	0.00	919	USD
					0.00					0.00
DECLARO QUE LOS DATOS PROPORCIONADOS EN ESTE DOCUMENTO SON EXACTOS Y VERDADEROS, POR LO QUE ASUMO LA RESPONSABILIDAD LEGAL QUE DE ELLA SE DERIVEN (Art. 101 de la L.R.T.I.)										
FIRMA REPRESENTANTE LEGAL					FIRMA CONTADOR					
NOMBRE:					NOMBRE:					
198	Cédula de Identidad o No. de Pasaporte	1753258670			199	RUC No.	1714506761001			

"Este documento no constituye una certificación por parte de la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros, la información reflejada es remitida por el Servicio de Rentas Internas"

FORMULARIO 101									
DECLARACIÓN DEL EXPOSITO A LA RENTA Y PRESENTACIÓN DE BALANZAS FINANCIERAS Y/O SOCIARIAS Y ESTABLECIMIENTOS PERMANENTES									
101	IDENTIFICACIÓN DE LA DECLARACIÓN								
102	IDENTIFICACIÓN DEL SUJETO PASIVO	103	IDENTIFICACIÓN DEL SUJETO ACTIVO	104	IDENTIFICACIÓN DEL SUJETO PASIVO	105	IDENTIFICACIÓN DEL SUJETO ACTIVO	106	IDENTIFICACIÓN DEL SUJETO PASIVO
107	IDENTIFICACIÓN DEL SUJETO PASIVO	108	IDENTIFICACIÓN DEL SUJETO ACTIVO	109	IDENTIFICACIÓN DEL SUJETO PASIVO	110	IDENTIFICACIÓN DEL SUJETO ACTIVO	111	IDENTIFICACIÓN DEL SUJETO PASIVO
112	IDENTIFICACIÓN DEL SUJETO PASIVO	113	IDENTIFICACIÓN DEL SUJETO ACTIVO	114	IDENTIFICACIÓN DEL SUJETO PASIVO	115	IDENTIFICACIÓN DEL SUJETO ACTIVO	116	IDENTIFICACIÓN DEL SUJETO PASIVO

OPERACIONES CON PARTES RELACIONADAS LOCALES Y/O DEL EXTERIOR									
CON PARTES RELACIONADAS LOCALES	OPERACIONES DE ACTIVO	001	+	0.00	CON PARTES RELACIONADAS EN PARAJES FISCALES Y REGIMENES FISCALES PREFERENTES	OPERACIONES DE ACTIVO	001	+	0.00
	OPERACIONES DE PASIVO	002	+	0.00		OPERACIONES DE PASIVO	002	+	0.00
	OPERACIONES DE INGRESO	003	+	0.00		OPERACIONES DE INGRESO	003	+	0.00
	OPERACIONES DE GASTO	004	+	0.00		OPERACIONES DE GASTO	004	+	0.00
	OPERACIONES DE REDIMAS, SERVICIOS FINANCIEROS, ADMINISTRATIVOS, DE CONSULTORIA O SIMILARES	005	+	0.00		OPERACIONES DE REDIMAS, SERVICIOS FINANCIEROS, ADMINISTRATIVOS, DE CONSULTORIA O SIMILARES	005	+	0.00
	TOTAL OPERACIONES CON PARTES RELACIONADAS LOCALES	006	+	0.00		TOTAL OPERACIONES CON PARTES RELACIONADAS LOCALES	006	+	0.00
SUSJETO PASIVO EXENTO DE IMPUESTO EN EL MOMENTO DE PRECIO DE TRANSFERENCIA*									

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA					ESTADO DE RESULTADOS					ESTADO DE RESULTADOS				
ACTIVO					PASIVO					PASIVO				
ACTIVOS CORRIENTES					PASIVO CORRIENTE					PASIVO CORRIENTE				
Efectivo y equivalentes al efectivo					INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS					INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS				
Cuentas y documentos por cobrar corrientes	RELACIONADOS	LOCALES	001	0.00	INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS	VENTAS NETAS		TOTAL INGRESOS		VALOR EVENTO		VALOR EVENTO		
		DEL EXTERIOR	002	0.00		CON TARIFA 10% DE IVA		003	0.00	A VALOR		A VALOR		
		NO RELACIONADOS	003	0.00		GRATUIDAS CON TARIFA 0% DE IVA O EXENTAS DE IVA		004	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	004	0.00		PRESTACIONES LOCALES DE SERVICIOS		005	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	005	0.00		GRATUIDAS CON TARIFA 10% DE IVA		006	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	006	0.00		GRATUIDAS CON TARIFA 0% DE IVA O EXENTAS DE IVA		007	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	007	0.00		DE BIENES		008	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	008	0.00		EXPORTACIONES NETAS		009	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	009	0.00		DE SERVICIOS		010	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	010	0.00		POR PRESTACIÓN DE SERVICIOS DE CONSTRUCCIÓN		011	0.00	A VALOR		A VALOR		
Cuentas y documentos por cobrar corrientes	RELACIONADOS	LOCALES	011	0.00	INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS	CERTEZAS BAJO LA MODALIDAD DE COMISIONES O SIMILARES (RELACIONES DE AGENCIA)		TOTAL INGRESOS		VALOR EVENTO		VALOR EVENTO		
		DEL EXTERIOR	012	0.00		CERTEZAS BAJO LA MODALIDAD DE COMISIONES O SIMILARES (RELACIONES DE AGENCIA)		013	0.00	A VALOR		A VALOR		
		NO RELACIONADOS	013	0.00		CERTEZAS POR ARRENDAMIENTOS OPERATIVOS		014	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	014	0.00		POR REALIZAS Y OTRAS CECIONES DE BIENES		015	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	015	0.00		A RESIDENTES O ESTABLECIDOS EN EL ECUADOR		016	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	016	0.00		A NO RESIDENTES O ESTABLECIDOS EN EL ECUADOR		017	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	017	0.00		PRESTACIONES DE SERVICIOS A RESIDENTES O ESTABLECIDOS EN EL ECUADOR		018	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	018	0.00		PRESTACIONES DE SERVICIOS A NO RESIDENTES O ESTABLECIDOS EN EL ECUADOR		019	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	019	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE MENOS COSTOS DE VENTA		020	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	020	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		021	0.00	A VALOR		A VALOR		
Cuentas y documentos por cobrar corrientes	RELACIONADOS	LOCALES	021	0.00	INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS	GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		TOTAL INGRESOS		VALOR EVENTO		VALOR EVENTO		
		DEL EXTERIOR	022	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		023	0.00	A VALOR		A VALOR		
		NO RELACIONADOS	023	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		024	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	024	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		025	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	025	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		026	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	026	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		027	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	027	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		028	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	028	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		029	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	029	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		030	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	030	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		031	0.00	A VALOR		A VALOR		
Cuentas y documentos por cobrar corrientes	RELACIONADOS	LOCALES	031	0.00	INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS	GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		TOTAL INGRESOS		VALOR EVENTO		VALOR EVENTO		
		DEL EXTERIOR	032	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		033	0.00	A VALOR		A VALOR		
		NO RELACIONADOS	033	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		034	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	034	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		035	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	035	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		036	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	036	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		037	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	037	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		038	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	038	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		039	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	039	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		040	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	040	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		041	0.00	A VALOR		A VALOR		
Cuentas y documentos por cobrar corrientes	RELACIONADOS	LOCALES	041	0.00	INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS	GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		TOTAL INGRESOS		VALOR EVENTO		VALOR EVENTO		
		DEL EXTERIOR	042	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		043	0.00	A VALOR		A VALOR		
		NO RELACIONADOS	043	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		044	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	044	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		045	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	045	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		046	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	046	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		047	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	047	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		048	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	048	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		049	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	049	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		050	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	050	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		051	0.00	A VALOR		A VALOR		
Cuentas y documentos por cobrar corrientes	RELACIONADOS	LOCALES	051	0.00	INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS	GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		TOTAL INGRESOS		VALOR EVENTO		VALOR EVENTO		
		DEL EXTERIOR	052	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		053	0.00	A VALOR		A VALOR		
		NO RELACIONADOS	053	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		054	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	054	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		055	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	055	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		056	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	056	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		057	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	057	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		058	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	058	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		059	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	059	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		060	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	060	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		061	0.00	A VALOR		A VALOR		
Cuentas y documentos por cobrar corrientes	RELACIONADOS	LOCALES	061	0.00	INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS	GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		TOTAL INGRESOS		VALOR EVENTO		VALOR EVENTO		
		DEL EXTERIOR	062	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		063	0.00	A VALOR		A VALOR		
		NO RELACIONADOS	063	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		064	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	064	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		065	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	065	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		066	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	066	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		067	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	067	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		068	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	068	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		069	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	069	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		070	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	070	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		071	0.00	A VALOR		A VALOR		
Cuentas y documentos por cobrar corrientes	RELACIONADOS	LOCALES	071	0.00	INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS	GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		TOTAL INGRESOS		VALOR EVENTO		VALOR EVENTO		
		DEL EXTERIOR	072	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		073	0.00	A VALOR		A VALOR		
		NO RELACIONADOS	073	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		074	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	074	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		075	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	075	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		076	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	076	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		077	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	077	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		078	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	078	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		079	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	079	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		080	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	080	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		081	0.00	A VALOR		A VALOR		
Cuentas y documentos por cobrar corrientes	RELACIONADOS	LOCALES	081	0.00	INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS	GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		TOTAL INGRESOS		VALOR EVENTO		VALOR EVENTO		
		DEL EXTERIOR	082	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		083	0.00	A VALOR		A VALOR		
		NO RELACIONADOS	083	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		084	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	084	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		085	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	085	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		086	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	086	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		087	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	087	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		088	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	088	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		089	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	089	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		090	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	090	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		091	0.00	A VALOR		A VALOR		
Cuentas y documentos por cobrar corrientes	RELACIONADOS	LOCALES	091	0.00	INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS	GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		TOTAL INGRESOS		VALOR EVENTO		VALOR EVENTO		
		DEL EXTERIOR	092	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		093	0.00	A VALOR		A VALOR		
		NO RELACIONADOS	093	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		094	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	094	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		095	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	095	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		096	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	096	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		097	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	097	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		098	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	098	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		099	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	099	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		100	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	100	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		101	0.00	A VALOR		A VALOR		
Cuentas y documentos por cobrar corrientes	RELACIONADOS	LOCALES	101	0.00	INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS	GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		TOTAL INGRESOS		VALOR EVENTO		VALOR EVENTO		
		DEL EXTERIOR	102	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		103	0.00	A VALOR		A VALOR		
		NO RELACIONADOS	103	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		104	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	104	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		105	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	105	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		106	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	106	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		107	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	107	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		108	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	108	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		109	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	109	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		110	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	110	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		111	0.00	A VALOR		A VALOR		
Cuentas y documentos por cobrar corrientes	RELACIONADOS	LOCALES	111	0.00	INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS	GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		TOTAL INGRESOS		VALOR EVENTO		VALOR EVENTO		
		DEL EXTERIOR	112	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		113	0.00	A VALOR		A VALOR		
		NO RELACIONADOS	113	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		114	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	114	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		115	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	115	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		116	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	116	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		117	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL EXTERIOR	117	0.00		GANANCIAS NETAS POR EMPENDIMIENTO DE BIENES BIOLÓGICOS A VALOR BAUZAABLE		118	0.00	A VALOR		A VALOR		
		DEL												

TOTAL ACTIVOS CORRIENTES				2019	2018	2017	OTROS				2019	2018	2017	2016
ACTIVOS NO CORRIENTES				2019	2018	2017	OTROS				2019	2018	2017	2016
PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO	TERRENOS	DEL COSTO HISTÓRICO ANTES DE REVALUACIONES O REVALUACIONES	300	0	0.00	INVERSIONES FINANCIERAS	ARRENDAMIENTO MERCANTIL	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8100	0	0.00	8100	
		ALUJES ACUMULADOS POR REVALUACIONES	301	0	0.00			NO RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8101	0	0.00	8101	
	EDIFICIOS Y OTROS INMUEBLES (EXCEPTO TERRENOS)	DEL COSTO HISTÓRICO ANTES DE REVALUACIONES	302	0	0.00		COSTOS DE TRANSGACIÓ	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8102	0	0.00	8102	
		ALUJES ACUMULADOS POR REVALUACIONES	303	0	0.00			NO RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8103	0	0.00	8103	
	NAVES AERONAVES, BARCOS Y SIMILARES	DEL COSTO HISTÓRICO ANTES DE REVALUACIONES	304	0	0.00		INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8104	0	0.00	8104	
		ALUJES ACUMULADOS POR REVALUACIONES	305	0	0.00			NO RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8105	0	0.00	8105	
	MAQUINARIA, EQUIPO, INSTALACIONES, ASESORACIONES	DEL COSTO HISTÓRICO ANTES DE REVALUACIONES	306	0	0.00		INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8106	0	0.00	8106	
		ALUJES ACUMULADOS POR REVALUACIONES	307	0	0.00			NO RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8107	0	0.00	8107	
	PLANTAS PRODUCTIVAS (AGRICULTURA)	DEL COSTO HISTÓRICO ANTES DE REVALUACIONES	308	0	0.00		INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8108	0	0.00	8108	
		ALUJES ACUMULADOS POR REVALUACIONES	309	0	0.00			NO RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8109	0	0.00	8109	
CONSTRUCCIONES EN CURSO Y OTROS ACTIVOS EN CURSO	310	0	0.00	INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8110	0	0.00	8110				
MUEBLES Y ENSERES	311	0	0.00		INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8111	0	0.00	8111			
EQUIPO DE COMPUTACIÓN	312	0	0.00	INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS		RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8112	0	0.00	8112			
VEHÍCULOS, EQUIPO DE TRANSPORTE Y CAMIONES	313	0	0.00		INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8113	0	0.00	8113			
MVIL	314	0	0.00	INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS		RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8114	0	0.00	8114			
OTROS	315	0	0.00		INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8115	0	0.00	8115			
OTROS	316	0	0.00	INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS		RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8116	0	0.00	8116			
OTROS	317	0	0.00		INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8117	0	0.00	8117			
OTROS	318	0	0.00	INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS		RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8118	0	0.00	8118			
OTROS	319	0	0.00		INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8119	0	0.00	8119			
OTROS	320	0	0.00	INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS		RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8120	0	0.00	8120			
OTROS	321	0	0.00		INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8121	0	0.00	8121			
OTROS	322	0	0.00	INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS		RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8122	0	0.00	8122			
OTROS	323	0	0.00		INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8123	0	0.00	8123			
OTROS	324	0	0.00	INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS		RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8124	0	0.00	8124			
OTROS	325	0	0.00		INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8125	0	0.00	8125			
OTROS	326	0	0.00	INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS		RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8126	0	0.00	8126			
OTROS	327	0	0.00		INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8127	0	0.00	8127			
OTROS	328	0	0.00	INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS		RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8128	0	0.00	8128			
OTROS	329	0	0.00		INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8129	0	0.00	8129			
OTROS	330	0	0.00	INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS		RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8130	0	0.00	8130			
OTROS	331	0	0.00		INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8131	0	0.00	8131			
OTROS	332	0	0.00	INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS		RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8132	0	0.00	8132			
OTROS	333	0	0.00		INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8133	0	0.00	8133			
OTROS	334	0	0.00	INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS		RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8134	0	0.00	8134			
OTROS	335	0	0.00		INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8135	0	0.00	8135			
OTROS	336	0	0.00	INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS		RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8136	0	0.00	8136			
OTROS	337	0	0.00		INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8137	0	0.00	8137			
OTROS	338	0	0.00	INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS		RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8138	0	0.00	8138			
OTROS	339	0	0.00		INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8139	0	0.00	8139			
OTROS	340	0	0.00	INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS		RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8140	0	0.00	8140			
OTROS	341	0	0.00		INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8141	0	0.00	8141			
OTROS	342	0	0.00	INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS		RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8142	0	0.00	8142			
OTROS	343	0	0.00		INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8143	0	0.00	8143			
OTROS	344	0	0.00	INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS		RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8144	0	0.00	8144			
OTROS	345	0	0.00		INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8145	0	0.00	8145			
OTROS	346	0	0.00	INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS		RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8146	0	0.00	8146			
OTROS	347	0	0.00		INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8147	0	0.00	8147			
OTROS	348	0	0.00	INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS		RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8148	0	0.00	8148			
OTROS	349	0	0.00		INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8149	0	0.00	8149			
OTROS	350	0	0.00	INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS		RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8150	0	0.00	8150			
OTROS	351	0	0.00		INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8151	0	0.00	8151			
OTROS	352	0	0.00	INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS		RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8152	0	0.00	8152			
OTROS	353	0	0.00		INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8153	0	0.00	8153			
OTROS	354	0	0.00	INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS		RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8154	0	0.00	8154			
OTROS	355	0	0.00		INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8155	0	0.00	8155			
OTROS	356	0	0.00	INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS		RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8156	0	0.00	8156			
OTROS	357	0	0.00		INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8157	0	0.00	8157			
OTROS	358	0	0.00	INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS		RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8158	0	0.00	8158			
OTROS	359	0	0.00		INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8159	0	0.00	8159			
OTROS	360	0	0.00	INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS		RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8160	0	0.00	8160			
OTROS	361	0	0.00		INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8161	0	0.00	8161			
OTROS	362	0	0.00	INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS		RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8162	0	0.00	8162			
OTROS	363	0	0.00		INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8163	0	0.00	8163			
OTROS	364	0	0.00	INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS		RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8164	0	0.00	8164			
OTROS	365	0	0.00		INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8165	0	0.00	8165			
OTROS	366	0	0.00	INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS		RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8166	0	0.00	8166			
OTROS	367	0	0.00		INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8167	0	0.00	8167			
OTROS	368	0	0.00	INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS		RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8168	0	0.00	8168			
OTROS	369	0	0.00		INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8169	0	0.00	8169			
OTROS	370	0	0.00	INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS		RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8170	0	0.00	8170			
OTROS	371	0	0.00		INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8171	0	0.00	8171			
OTROS	372	0	0.00	INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS		RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8172	0	0.00	8172			
OTROS	373	0	0.00		INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8173	0	0.00	8173			
OTROS	374	0	0.00	INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS		RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8174	0	0.00	8174			
OTROS	375	0	0.00		INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8175	0	0.00	8175			
OTROS	376	0	0.00	INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS		RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8176	0	0.00	8176			
OTROS	377	0	0.00		INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8177	0	0.00	8177			
OTROS	378	0	0.00	INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS		RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8178	0	0.00	8178			
OTROS	379	0	0.00		INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8179	0	0.00	8179			
OTROS	380	0	0.00	INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS		RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8180	0	0.00	8180			
OTROS	381	0	0.00		INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8181	0	0.00	8181			
OTROS	382	0	0.00	INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS		RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8182	0	0.00	8182			
OTROS	383	0	0.00		INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8183	0	0.00	8183			
OTROS	384	0	0.00	INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS		RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8184	0	0.00	8184			
OTROS	385	0	0.00		INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8185	0	0.00	8185			
OTROS	386	0	0.00	INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS		RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8186	0	0.00	8186			
OTROS	387	0	0.00		INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8187	0	0.00	8187			
OTROS	388	0	0.00	INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS		RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8188	0	0.00	8188			
OTROS	389	0	0.00		INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8189	0	0.00	8189			
OTROS	390	0	0.00	INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS		RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8190	0	0.00	8190			
OTROS	391	0	0.00		INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8191	0	0.00	8191			
OTROS	392	0	0.00	INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS		RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8192	0	0.00	8192			
OTROS	393	0	0.00		INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8193	0	0.00	8193			
OTROS	394	0	0.00	INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS		RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8194	0	0.00	8194			
OTROS	395	0	0.00		INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8195	0	0.00	8195			
OTROS	396	0	0.00	INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS		RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8196	0	0.00	8196			
OTROS	397	0	0.00		INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8197	0	0.00	8197			
OTROS	398	0	0.00	INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS		RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8198	0	0.00	8198			
OTROS	399	0	0.00		INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8199	0	0.00	8199			
OTROS	400	0	0.00	INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS		RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8200	0	0.00	8200			
OTROS	401	0	0.00		INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8201	0	0.00	8201			
OTROS	402	0	0.00	INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS		RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8202	0	0.00	8202			
OTROS	403	0	0.00		INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8203	0	0.00	8203			
OTROS	404	0	0.00	INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS		RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8204	0	0.00	8204			
OTROS	405	0	0.00		INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8205	0	0.00	8205			
OTROS	406	0	0.00	INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS		RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8206	0	0.00	8206			
OTROS	407	0	0.00		INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8207	0	0.00	8207			
OTROS	408	0	0.00	INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS		RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8208	0	0.00	8208			
OTROS	409	0	0.00		INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8209	0	0.00	8209			
OTROS	410	0	0.00	INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS		RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8210	0	0.00	8210			
OTROS	411	0	0.00		INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8211	0	0.00	8211			
OTROS	412	0	0.00	INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS		RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8212	0	0.00	8212			
OTROS	413	0	0.00		INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8213	0	0.00	8213			
OTROS	414	0	0.00	INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS		RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8214	0	0.00	8214			
OTROS	415	0	0.00		INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	RELACIONADAS	DEL EXTERIOR	8215	0	0.00	8215			
OTROS	416	0	0.00	INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCI										

[illegible]

 SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS		RAZÓN SOCIAL	BQP ECUADOR CO S.A		
		DIRECCIÓN	AV. DE LOS SHYRIS N65-71 Y SUECIA		
		EXPEDIENTE	04600		
		RUC	1791880706001		
		AÑO	2012		
		FORMULARIO	SC/NIF 04600.2012.1		
FECHA DE LA JUNTA QUE APROBÓ LOS ESTADOS FINANCIEROS (DDMM/AAAA)			25/09/2013		
ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA					
ACTIVO	1	19.180.488,14	PASIVO	2	24.150.659,54
ACTIVO CORRIENTE	101	10.081.864,50	PASIVO CORRIENTE	201	24.150.659,54
EFFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFFECTIVO	10101	3.798.492,27	PASIVOS FINANCIEROS A VALOR RAZONABLE CON CAMBIOS EN RESULTADO	20101	
ACTIVOS FINANCIEROS	10102	5.568.242,60	PASIVOS POR CONTRATOS DE ARRENDAMIENTO FINANCIEROS	20102	
ACTIVOS FINANCIEROS A VALOR RAZONABLE CON CAMBIOS EN RESULTADOS	1010201		CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR	20103	20.817,11
ACTIVOS FINANCIEROS DISPONIBLES PARA LA VENTA	1010202		LOCALES	2010301	20.817,11
ACTIVOS FINANCIEROS MANTENIDOS HASTA EL VENCIMIENTO	1010203	2.512.361,11	DEL EXTERIOR	2010302	
(-) PROVISIÓN POR DETERIORO	1010204		OBLIGACIONES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	20104	0,00
DOCUMENTOS Y CUENTAS POR COBRAR CLIENTES NO RELACIONADOS	1010205	1.922.445,08	LOCALES	2010401	
ACTIVIDADES ORDINARIAS QUE GENERAN INTERESES	101020501		DEL EXTERIOR	2010402	
ACTIVIDADES ORDINARIAS QUE NO GENERAN INTERESES	101020502	1.922.445,08	PROVISIONES	20105	406.111,82
DOCUMENTOS Y CUENTAS POR COBRAR CLIENTES RELACIONADOS	1010206	1.089.249,96	LOCALES	2010501	406.111,82
OTRAS CUENTAS POR COBRAR RELACIONADAS	1010207		DEL EXTERIOR	2010502	
OTRAS CUENTAS POR COBRAR	1010208	44.186,47	PORCIÓN CORRIENTE DE OBLIGACIONES EMITIDAS	20106	
(-) PROVISIÓN CUENTAS INCOBRABLES Y DETERIORO	1010209		OTRAS OBLIGACIONES CORRIENTES	20107	3.847.854,27
INVENTARIOS	10103	691.526,89	CON LA ADMINISTRACIÓN TRIBUTARIA	2010701	3.663.119,75
INVENTARIOS DE MATERIA PRIMA	1010301		IMPUESTO A LA RENTA POR PAGAR DEL EJERCICIO	2010702	
INVENTARIOS DE PRODUCTOS EN PROCESO	1010302		CON EL IESS	2010703	28.963,48
INVENTARIOS DE SUMINISTROS O MATERIALES A SER CONSUMIDOS EN EL PROCESO DE PRODUCCIÓN	1010303		POR BENEFICIOS DE LEY A EMPLEADOS	2010704	155.771,04
INVENTARIOS DE SUMINISTROS O MATERIALES A SER CONSUMIDOS EN LA PRESTACIÓN DE SERVICIO	1010304		PARTICIPACIÓN TRABAJADORES POR PAGAR DEL EJERCICIO	2010705	
INVENTARIOS DE PRODUCTOS TERMINADOS Y MERCADERÍA EN ALMACÉN - PRODUCIDO POR LA COMPAÑÍA	1010305		DIVIDENDOS POR PAGAR	2010706	
INVENTARIOS DE PRODUCTOS TERMINADOS Y MERCADERÍA EN ALMACÉN - COMPRADO DE TERCEROS	1010306		CUENTAS POR PAGAR DIVERSAS - RELACIONADAS	20108	19.842.500,54
MERCADERÍAS EN TRÁNSITO	1010307	691.526,89	OTROS PASIVOS FINANCIEROS	20109	
OBRAS EN CONSTRUCCIÓN	1010308		ANTICIPOS DE CUENTAS	20110	
OBRAS TERMINADAS	1010309		PASIVOS DIRECTAMENTE ASOCIADOS CON LOS ACTIVOS NO CORRIENTES Y OPERACIONES DISCONTINUADAS	20111	
MATERIALES O BIENES PARA LA CONSTRUCCIÓN	1010310		PORCIÓN CORRIENTE DE PROVISIONES POR BENEFICIOS A EMPLEADOS	20112	33.300,00
INVENTARIOS REPLETOS, HERRAMIENTAS Y ACCESORIOS	1010311		JUBILACIÓN PATRONAL	2011201	33.300,00
OTROS INVENTARIOS	1010312		OTROS BENEFICIOS A LARGO PLAZO PARA LOS EMPLEADOS	2011202	
(-) PROVISIÓN POR VALOR NETO DE REALIZACIÓN Y OTRAS PÉRDIDAS EN EL INVENTARIO	1010313		OTROS PASIVOS CORRIENTES	20113	75,80
SERVICIOS Y OTROS PAGOS ANTIOPADOS	10104	23.600,74	PASIVO NO CORRIENTE	202	0,00
SEGUROS PAGADOS POR ANTIOPADO	1010401		PASIVOS POR CONTRATOS DE ARRENDAMIENTO FINANCIERO	20201	
ARRIENDOS PAGADOS POR ANTIOPADO	1010402		CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR	20202	0,00
ANTICIPOS A PROVEEDORES	1010403		LOCALES	2020201	
OTROS ANTICIPOS ENTREGADOS	1010404	23.600,74	DEL EXTERIOR	2020202	
ACTIVOS POR IMPUESTOS CORRIENTES	10105	0,00	OBLIGACIONES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	20203	0,00
CREDITO TRIBUTARIO A FAVOR DE LA EMPRESA (IVA)	1010501		LOCALES	2020301	
CREDITO TRIBUTARIO A FAVOR DE LA EMPRESA (I. R.)	1010502		DEL EXTERIOR	2020302	
ANTICIPO DE IMPUESTO A LA RENTA	1010503		CUENTAS POR PAGAR DIVERSAS / RELACIONADAS	20204	0,00
ACTIVOS NO CORRIENTES MANTENIDOS PARA LA VENTA Y OPERACIONES DISCONTINUADAS	10106		LOCALES	2020401	
CONSTRUCCIONES EN PROCESO (NIC 11 Y SECC.23 PYMES)	10107		DEL EXTERIOR	2020402	
OTROS ACTIVOS CORRIENTES	10108		OBLIGACIONES EMITIDAS	20205	
			ANTICIPOS DE CUENTAS	20206	
			PROVISIONES POR BENEFICIOS A EMPLEADOS	20207	0,00
			JUBILACIÓN PATRONAL	2020701	
			OTROS BENEFICIOS NO CORRIENTES PARA LOS EMPLEADOS	2020702	
			OTRAS PROVISIONES	20208	
			PASIVO DIFERIDO	20209	0,00

ACTIVO NO CORRIENTE	102	9.098.623,64	INGRESOS DIFERIDOS	2020901	
PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO	10201	6.876.097,06	PASIVOS POR IMPUESTOS DIFERIDOS	2020902	
TERRENOS	1020101		OTROS PASIVOS NO CORRIENTES	20210	
EDIFICIOS	1020102		PATRIMONIO NETO	3	-4.970.171,40
CONSTRUCCIONES EN CURSO	1020103		CAPITAL	301	4.000,00
INSTALACIONES	1020104		CAPITAL SUSCRITO O ASIGNADO	30101	4.000,00
MUEBLES Y ENSERES	1020105	4.406,05	(-) CAPITAL SUSCRITO NO PAGADO, ACCIONES EN TESORERÍA	30102	
MAQUINARIA Y EQUIPO	1020106	6.402.895,84	APORTES DE SOCIOS O ACCIONISTAS PARA FUTURA CAPITALIZACIÓN	302	6.431.579,70
NAVES, AERONAVES, BARCAZAS Y SIMILARES	1020107		PRIMA POR EMISIÓN PRIMARIA DE ACCIONES	303	
EQUIPO DE COMPUTACIÓN	1020108	104.333,63	RESERVAS	304	19,12
VEHÍCULOS, EQUIPOS DE TRANSPORTE Y EQUIPO CAMINERO MÓVIL	1020109	187.486,24	RESERVA LEGAL	30401	19,12
OTROS PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO	1020110	4.580.913,45	RESERVAS FACULTATIVA Y ESTATUTARIA	30402	
REPUESTOS Y HERRAMIENTAS	1020111		OTROS RESULTADOS INTEGRALES	305	0,00
(-) DEPRECIACIÓN ACUMULADA PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO	1020112	-2.403.940,15	SUPERAVIT DE ACTIVOS FINANCIEROS DISPONIBLES PARA LA VENTA	30501	
(-) DETERIORO ACUMULADO DE PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO	1020113		SUPERAVIT POR REVALUACIÓN DE PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO	30502	
ACTIVOS DE EXPLORACIÓN Y EXPLOTACIÓN	1020114	0,00	SUPERAVIT POR REVALUACIÓN DE ACTIVOS INTANGIBLES	30503	
ACTIVOS DE EXPLORACIÓN Y EXPLOTACIÓN	102011401		OTROS SUPERAVIT POR REVALUACIÓN	30504	
(-) AMORTIZACIÓN ACUMULADA DE ACTIVOS DE EXPLORACIÓN Y EXPLOTACIÓN	102011402		RESULTADOS ACUMULADOS	306	-6.971.799,50
(-) DETERIORO ACUMULADO DE ACTIVOS DE EXPLORACIÓN Y EXPLOTACIÓN	102011403		GANANCIAS ACUMULADAS	30601	
PROPIEDADES DE INVERSIÓN	10202	0,00	(-) PÉRDIDAS ACUMULADAS	30602	-3.595.132,15
TERRENOS	1020201		RESULTADOS ACUMULADOS PROVENIENTES DE LA ADOPCIÓN POR PRIMERA VEZ DE LAS NIIF	30603	-3.376.667,35
EDIFICIOS	1020202		RESERVA DE CAPITAL	30604	
(-) DEPRECIACIÓN ACUMULADA DE PROPIEDADES DE INVERSIÓN	1020203		RESERVA POR DONACIONES	30605	
(-) DETERIORO ACUMULADO DE PROPIEDADES DE INVERSIÓN	1020204		RESERVA POR VALUACIÓN	30606	
ACTIVOS BIOLÓGICOS	10203	0,00	SUPERAVIT POR REVALUACIÓN DE INVERSIONES	30607	
ANIMALES VIVOS EN CRECIMIENTO	1020301		RESULTADOS DEL EJERCICIO	307	-4.433.970,72
ANIMALES VIVOS EN PRODUCCIÓN	1020302		GANANCIA NETA DEL PERÍODO	30701	
PLANTAS EN CRECIMIENTO	1020303		(-) PÉRDIDA NETA DEL PERÍODO	30702	-4.433.970,72
PLANTAS EN PRODUCCIÓN	1020304				
(-) DEPRECIACIÓN ACUMULADA DE ACTIVOS BIOLÓGICOS	1020305				
(-) DETERIORO ACUMULADO DE ACTIVOS BIOLÓGICOS	1020306				
ACTIVO INTANGIBLE	10204	3.836,55			
PLUSVALÍAS	1020401				
MARCAS, PATENTES, DERECHOS DE LLAVE, CUOTAS PATRIMONIALES Y OTROS SIMILARES	1020402				
ACTIVOS DE EXPLORACIÓN Y EXPLOTACIÓN	1020403				
(-) AMORTIZACIÓN ACUMULADA DE ACTIVO INTANGIBLE	1020404				
(-) DETERIORO ACUMULADO DE ACTIVO INTANGIBLE	1020405				
OTROS INTANGIBLES	1020406	3.836,55			
ACTIVOS POR IMPUESTOS DIFERIDOS	10205	218.660,03			
ACTIVOS FINANCIEROS NO CORRIENTES	10206	0,00			
ACTIVOS FINANCIEROS MANTENIDOS HASTA EL VENCIMIENTO	1020601				
(-) PROVISIÓN POR DETERIORO DE ACTIVOS FINANCIEROS MANTENIDOS HASTA EL VENCIMIENTO	1020602				
DOCUMENTOS Y CUENTAS POR COBRAR	1020603				
(-) PROVISIÓN CUENTAS INCORRIBLES DE ACTIVOS FINANCIEROS NO CORRIENTES	1020604				
OTROS ACTIVOS NO CORRIENTES	10207	0,00			
INVERSIONES SUBSIDIARIAS	1020701				
INVERSIONES ASOCIADAS	1020702				
INVERSIONES NEGOCIOS CONJUNTOS	1020703				
OTRAS INVERSIONES	1020704				
(-) PROVISIÓN VALUACIÓN DE INVERSIONES	1020705				
OTROS ACTIVOS NO CORRIENTES	1020706				

EL REPRESENTANTE LEGAL DECLARA QUE LOS DATOS QUE CONSTAN EN ESTOS ESTADOS FINANCIEROS SON EXACTOS Y VERDADEROS.
LOS ESTADOS FINANCIEROS ESTÁN ELABORADOS BAJO LAS NORMAS INTERNACIONALES DE INFORMACIÓN FINANCIERA.

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS

CERTIFICO Que el presente balance ha sido enviado electrónicamente por el Representante Legal en virtud de una Declaración de Responsabilidad firmada por éste que obvia las firmas autógrafas. Esta copia es fiel reproducción del documento que consta en nuestros archivos.

Este documento será válido sólo y únicamente con la certificación y firma del funcionario de la Superintendencia de Compañías autorizado para el efecto.

 SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS	RAZÓN SOCIAL	BQP ECUADOR CO S.A
	DIRECCIÓN	AV. DE LOS SHYRS N65-71 Y SUECIA
	EXPEDIENTE	94699
	RUC	1791880706001
	AÑO	2013
	FORMULARIO	SC/NIF 94699_2013.1
FECHA DE LA JUNTA QUE APROBÓ LOS ESTADOS FINANCIEROS (DDMMAAAA)		21/04/2014
ESTADO DE RESULTADO INTEGRAL		
CUENTA	CÓDIGO	VALOR US\$
INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS	41	49.582.663,55
VENTA DE BIENES	4101	
PRESTACIÓN DE SERVICIOS	4102	49.329.072,76
CONTRATOS DE CONSTRUCCIÓN	4103	
SUBVENCIONES DEL GOBIERNO	4104	
REGALÍAS	4105	
INTERESES	4106	72.420,71
INTERESES GENERADOS POR VENTAS A CRÉDITO	410601	
OTROS INTERESES GENERADOS	410602	72.420,71
DIVIDENDOS	4107	
GANANCIA POR MEDICIÓN A VALOR RAZONABLE DE ACTIVOS BIOLÓGICOS	4108	
OTROS INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS	4109	181.170,08
(-) DESCUENTO EN VENTAS	4110	
(-) DEVOLUCIONES EN VENTAS	4111	
(-) BONIFICACIÓN EN PRODUCTO	4112	
(-) OTRAS REBAJAS COMERCIALES	4113	
GANANCIA BRUTA -> SUBTOTAL A (H1 - 51)	42	36.886.618,04
OTROS INGRESOS	43	0,00
DIVIDENDOS	4301	
INTERESES FINANCIEROS	4302	
GANANCIA EN INVERSIONES EN ASOCIADAS / SUBSIDIARIAS Y OTRAS	4303	
VALUACIÓN DE INSTRUMENTOS FINANCIEROS A VALOR RAZONABLE CON CAMBIO EN RESULTADOS	4304	
OTRAS RENTAS	4305	
COSTO DE VENTAS Y PRODUCCIÓN	51	12.696.045,51
MATERIALES UTILIZADOS O PRODUCTOS VENDIDOS	5101	0,00
(+) INVENTARIO INICIAL DE BIENES NO PRODUCIDOS POR LA COMPAÑIA	510101	
(+) COMPRAS NETAS LOCALES DE BIENES NO PRODUCIDOS POR LA COMPAÑIA	510102	
(+) IMPORTACIONES DE BIENES NO PRODUCIDOS POR LA COMPAÑIA	510103	
(-) INVENTARIO FINAL DE BIENES NO PRODUCIDOS POR LA COMPAÑIA	510104	
(+) INVENTARIO INICIAL DE MATERIA PRIMA	510105	
(+) COMPRAS NETAS LOCALES DE MATERIA PRIMA	510106	
(+) IMPORTACIONES DE MATERIA PRIMA	510107	
(-) INVENTARIO FINAL DE MATERIA PRIMA	510108	
(+) INVENTARIO INICIAL DE PRODUCTOS EN PROCESO	510109	
(-) INVENTARIO FINAL DE PRODUCTOS EN PROCESO	510110	
(+) INVENTARIO INICIAL PRODUCTOS TERMINADOS	510111	
(-) INVENTARIO FINAL DE PRODUCTOS TERMINADOS	510112	
(+) MANO DE OBRA DIRECTA	5102	0,00
SUELDO Y BENEFICIOS SOCIALES	510201	
GASTO PLANES DE BENEFICIOS A EMPLEADOS	510202	
(+) MANO DE OBRA INDIRECTA	5103	0,00
SUELDO Y BENEFICIOS SOCIALES	510301	
GASTO PLANES DE BENEFICIOS A EMPLEADOS	510302	
(+) OTROS COSTOS INDIRECTOS DE FABRICACIÓN	5104	12.696.045,51
DEPRECIACIÓN PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO	510401	1.616.889,04
DETERIORO O PERDIDAS DE ACTIVOS BIOLÓGICOS	510402	
DETERIORO DE PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPO	510403	
EFFECTO VALOR NETO DE REALIZACIÓN DE INVENTARIOS	510404	
GASTO POR GARANTÍAS EN VENTA DE PRODUCTOS O SERVICIOS	510405	
MANTENIMIENTO Y REPARACIONES	510406	
SUMINISTROS MATERIALES Y REPUESTOS	510407	6.936.387,54
OTROS COSTOS DE PRODUCCIÓN	510408	4.142.768,93
GASTOS	52	20.151.974,30

	DE VENTA		ADMINISTRATIVOS	
GASTOS	5201	621.572,19	5202	19.425.578,22
SUELDOS, SALARIOS Y DEMÁS REMUNERACIONES	520101		520201	11.523.293,81
APORTES A LA SEGURIDAD SOCIAL (INCLUIDO FONDO DE RESERVA)	520102		520202	1.085.436,94
BENEFICIOS SOCIALES E INDEMNIZACIONES	520103		520203	1.441.328,19
GASTO PLANES DE BENEFICIOS A EMPLEADOS	520104		520204	18.698,00
HONORARIOS, COMISIONES Y DIETAS A PERSONAS NATURALES	520105		520205	82.016,08
REMUNERACIONES A OTROS TRABAJADORES AUTÓNOMOS	520106		520206	
HONORARIOS A EXTRANJEROS POR SERVICIOS OCASIONALES	520107		520207	1.268.738,44
MANTENIMIENTO Y REPARACIONES	520108	549.391,86	520208	329.717,53
ARRENDAMIENTO OPERATIVO	520109		520209	1.263.423,76
COMISIONES	520110		520210	
PROMOCIÓN Y PUBLICIDAD	520111	95,56	520211	
COMBUSTIBLES	520112		520212	
LUBRICANTES	520113		520213	
SEGUROS Y REASEGUROS (PRIMAS Y CESIONES)	520114		520214	169.721,08
TRANSPORTE	520115		520215	
GASTOS DE GESTIÓN (AGASAJOS A ACCIONISTAS, TRABAJADORES Y CLIENTES)	520116	72.084,75	520216	
GASTOS DE VIAJE	520117		520217	
AGUA, ENERGÍA, LUZ Y TELECOMUNICACIONES	520118		520218	41.676,35
NOTARIOS Y REGISTRADORES DE LA PROPIEDAD O MERCANTILES	520119		520219	
IMPUESTOS, CONTRIBUCIONES Y OTROS	520120		520220	2.201.528,24
DEPRECIACIONES	520121	0,00	520221	0,00
PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO	52012101		52022101	
PROPIEDADES DE INVERSIÓN	52012102		52022102	
AMORTIZACIONES	520122	0,00	520222	0,00
INTANGIBLES	52012201		52022201	
OTROS ACTIVOS	52012202		52022202	
GASTO DETERIORO	520123	0,00	520223	0,00
PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO	52012301		52022301	
INVENTARIOS	52012302		52022302	
INSTRUMENTOS FINANCIEROS	52012303		52022303	
INTANGIBLES	52012304		52022304	
CUENTAS POR COBRAR	52012305		52022305	
OTROS ACTIVOS	52012306		52022306	
GASTOS POR CANTIDADES ANORMALES DE UTILIZACIÓN EN EL PROCESO DE PRODUCCIÓN	520124	0,00	520224	0,00
MANO DE OBRA	52012401		52022401	
MATERIALES	52012402		52022402	
COSTOS DE PRODUCCIÓN	52012403		52022403	
GASTO POR REESTRUCTURACIÓN	520125		520225	
VALOR NETO DE REALIZACIÓN DE INVENTARIOS	520126		520226	
GASTO IMPUESTO A LA RENTA (ACTIVOS Y PASIVOS DIFERIDOS)	520127		520227	
OTROS GASTOS	520128		520228	
GASTOS FINANCIEROS			5203	104.623,89
INTERESES			520301	104.336,62
COMISIONES			520302	487,27
GASTOS DE FINANCIAMIENTO DE ACTIVOS			520303	
DIFERENCIA EN CAMBIO			520304	
OTROS GASTOS FINANCIEROS			520305	
OTROS GASTOS			5204	0,00
PERDIDA EN INVERSIONES EN ASOCIADAS / SUBSIDIARIAS Y OTRAS			520401	
OTROS			520402	
GANANCIA (PÉRDIDA) ANTES DE 15% A TRABAJADORES E IMPUESTO A LA RENTA DE OPERACIONES CONTINUADAS → SUBTOTAL B (A + 43 - 52)			60	16.734.643,74
15% PARTICIPACIÓN TRABAJADORES			61	
GANANCIA (PÉRDIDA) ANTES DE IMPUESTOS → SUBTOTAL C (B - 61)			62	16.734.643,74
IMPUESTO A LA RENTA CAUSADO			63	2.745.013,61
GANANCIA (PÉRDIDA) DE OPERACIONES CONTINUADAS ANTES DEL IMPUESTO DIFERIDO → SUBTOTAL D (C - 63)			64	13.989.630,13
(-) GASTO POR IMPUESTO DIFERIDO			65	
(+) INGRESO POR IMPUESTO DIFERIDO			66	111.790,72
GANANCIA (PÉRDIDA) DE OPERACIONES CONTINUADAS			67	
INGRESOS POR OPERACIONES DISCONTINUADAS			71	

GASTOS POR OPERACIONES DISCONTINUADAS	72	
GANANCIA (PÉRDIDA) ANTES DE 15% A TRABAJADORES E IMPUESTO A LA RENTA DE OPERACIONES DISCONTINUADAS → SUBTOTAL E (71 - 72)	73	0,00
15% PARTICIPACIÓN TRABAJADORES	74	2.526.965,17
GANANCIA (PÉRDIDA) ANTES DE IMPUESTOS DE OPERACIONES DISCONTINUADAS → SUBTOTAL F (E - 74)	75	-2.526.965,17
IMPUESTO A LA RENTA CAUSADO	76	
GANANCIA (PÉRDIDA) DE OPERACIONES DISCONTINUADAS → SUBTOTAL G (F - 76)	77	-2.526.965,17
GANANCIA (PÉRDIDA) NETA DEL PERIODO → SUBTOTAL H (D + G)	79	11.574.455,88
PROPIETARIOS DE LA CONTROLADORA	7901	
PARTICIPACIÓN ATRIBUIBLE A LA NO CONTROLADORA (INFORMATIVO)	7902	
COMPONENTES DEL OTRO RESULTADO INTEGRAL	81	0,00
DIFERENCIA DE CAMBIO POR CONVERSIÓN	8101	
VALUACIÓN DE ACTIVOS FINANCIEROS DISPONIBLES PARA LA VENTA	8102	
GANANCIAS POR REVALUACIÓN DE PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO	8103	
GANANCIAS (PÉRDIDAS) ACTUARIALES POR PLANES DE BENEFICIOS DEFINIDOS	8104	
REVERSIÓN DEL DETERIORO (PÉRDIDA POR DETERIORO) DE UN ACTIVO REVALUADO	8105	
PARTICIPACIÓN DE OTRO RESULTADO INTEGRAL DE ASOCIADAS	8106	
IMPUESTO SOBRE LAS GANANCIAS RELATIVO A OTRO RESULTADO INTEGRAL	8107	
OTROS (DETALLAR EN NOTAS)	8108	
RESULTADO INTEGRAL TOTAL DEL AÑO → SUBTOTAL I (H + 81)	82	11.574.455,88
PROPIETARIOS DE LA CONTROLADORA	8201	
PARTICIPACIÓN NO CONTROLADORA (INFORMATIVO)	8202	
GANANCIA POR ACCIÓN (SOLO EMPRESAS QUE COTIZAN EN BOLSA)	90	0,00
GANANCIA POR ACCIÓN BÁSICA	9001	0,00
GANANCIA POR ACCIÓN BÁSICA EN OPERACIONES CONTINUADAS	900101	
GANANCIA POR ACCIÓN BÁSICA EN OPERACIONES DISCONTINUADAS	900102	
GANANCIA POR ACCIÓN DILUIDA	9002	0,00
GANANCIA POR ACCIÓN DILUIDA EN OPERACIONES CONTINUADAS	900201	
GANANCIA POR ACCIÓN DILUIDA EN OPERACIONES DISCONTINUADAS	900202	
UTILIDAD A REINVERTIR (INFORMATIVO)	91	

XU ZHONGJUN
1753258670

RAMIREZ PEREZ PATRICIA ELIZABETH
1717911604001

REPRESENTANTE LEGAL

CONTADOR

EL REPRESENTANTE LEGAL DECLARA QUE LOS DATOS QUE CONSTAN EN ESTOS ESTADOS FINANCIEROS SON EXACTOS Y VERDADEROS. LOS ESTADOS FINANCIEROS ESTÁN ELABORADOS BAJO LAS NORMAS INTERNACIONALES DE INFORMACIÓN FINANCIERA.

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS

CERTIFICO Que el presente balance ha sido enviado electrónicamente por el Representante Legal en virtud de una Declaración de Responsabilidad firmada por éste que obvia las firmas autógrafas. Esta copia es fiel reproducción del documento que consta en nuestros archivos.

Este documento será válido sólo y únicamente con la certificación y firma del funcionario de la Superintendencia de Compañías autorizado para el efecto.

 SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS	RAZÓN SOCIAL	BQP ECUADOR CO S.A
	DIRECCIÓN	AV. DE LOS SHYRS N65-71 Y SUECIA
	EXPEDIENTE	94699
	RUC	1791880706001
	AÑO	2012
	FORMULARIO	SC/NIF 94699.2012.1
FECHA DE LA JUNTA QUE APROBÓ LOS ESTADOS FINANCIEROS (DDMMAAAA)		25/09/2013
ESTADO DE RESULTADO INTEGRAL		
CUENTA	CÓDIGO	VALOR US\$
INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS	41	2.185.591,85
VENTA DE BIENES	4101	
PRESTACIÓN DE SERVICIOS	4102	1.818.703,39
CONTRATOS DE CONSTRUCCIÓN	4103	
SUBVENCIONES DEL GOBIERNO	4104	
REGALÍAS	4105	
INTERESES	4106	0,00
INTERESES GENERADOS POR VENTAS A CRÉDITO	410601	
OTROS INTERESES GENERADOS	410602	
DIVIDENDOS	4107	
GANANCIA POR MEDICIÓN A VALOR RAZONABLE DE ACTIVOS BIOLÓGICOS	4108	
OTROS INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS	4109	366.688,46
(-) DESCUENTO EN VENTAS	4110	
(-) DEVOLUCIONES EN VENTAS	4111	
(-) BONIFICACIÓN EN PRODUCTO	4112	
(-) OTRAS REBAJAS COMERCIALES	4113	
GANANCIA BRUTA -> SUBTOTAL A (H1 - 51)	42	-1.393.195,76
OTROS INGRESOS	43	0,00
DIVIDENDOS	4301	
INTERESES FINANCIEROS	4302	
GANANCIA EN INVERSIONES EN ASOCIADAS / SUBSIDIARIAS Y OTRAS	4303	
VALUACIÓN DE INSTRUMENTOS FINANCIEROS A VALOR RAZONABLE CON CAMBIO EN RESULTADOS	4304	
OTRAS RENTAS	4305	
COSTO DE VENTAS Y PRODUCCIÓN	51	3.578.787,61
MATERIALES UTILIZADOS O PRODUCTOS VENDIDOS	5101	0,00
(+) INVENTARIO INICIAL DE BIENES NO PRODUCIDOS POR LA COMPAÑIA	510101	
(+) COMPRAS NETAS LOCALES DE BIENES NO PRODUCIDOS POR LA COMPAÑIA	510102	
(+) IMPORTACIONES DE BIENES NO PRODUCIDOS POR LA COMPAÑIA	510103	
(-) INVENTARIO FINAL DE BIENES NO PRODUCIDOS POR LA COMPAÑIA	510104	
(+) INVENTARIO INICIAL DE MATERIA PRIMA	510105	
(+) COMPRAS NETAS LOCALES DE MATERIA PRIMA	510106	
(+) IMPORTACIONES DE MATERIA PRIMA	510107	
(-) INVENTARIO FINAL DE MATERIA PRIMA	510108	
(+) INVENTARIO INICIAL DE PRODUCTOS EN PROCESO	510109	
(-) INVENTARIO FINAL DE PRODUCTOS EN PROCESO	510110	
(+) INVENTARIO INICIAL PRODUCTOS TERMINADOS	510111	
(-) INVENTARIO FINAL DE PRODUCTOS TERMINADOS	510112	
(+) MANO DE OBRA DIRECTA	5102	0,00
SUELDO Y BENEFICIOS SOCIALES	510201	
GASTO PLANES DE BENEFICIOS A EMPLEADOS	510202	
(+) MANO DE OBRA INDIRECTA	5103	0,00
SUELDO Y BENEFICIOS SOCIALES	510301	
GASTO PLANES DE BENEFICIOS A EMPLEADOS	510302	
(+) OTROS COSTOS INDIRECTOS DE FABRICACIÓN	5104	3.578.787,61
DEPRECIACIÓN PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO	510401	1.229.103,18
DETERIORO O PÉRDIDAS DE ACTIVOS BIOLÓGICOS	510402	
DETERIORO DE PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPO	510403	
EFFECTO VALOR NETO DE REALIZACIÓN DE INVENTARIOS	510404	
GASTO POR GARANTÍAS EN VENTA DE PRODUCTOS O SERVICIOS	510405	
MANTENIMIENTO Y REPARACIONES	510406	
SUMINISTROS MATERIALES Y REPUESTOS	510407	1.344.979,33
OTROS COSTOS DE PRODUCCIÓN	510408	1.004.705,10
GASTOS	52	2.740.429,08

	DE VENTA		ADMINISTRATIVOS	
GASTOS	5201	172.039,65	5202	2.531.255,93
SUELDOS, SALARIOS Y DEMÁS REMUNERACIONES	520101		520201	1.306.610,33
APORTES A LA SEGURIDAD SOCIAL (INCLUIDO FONDO DE RESERVA)	520102		520202	
BENEFICIOS SOCIALES E INDEMNIZACIONES	520103		520203	
GASTO PLANES DE BENEFICIOS A EMPLEADOS	520104		520204	
HONORARIOS, COMISIONES Y DIETAS A PERSONAS NATURALES	520105		520205	
REMUNERACIONES A OTROS TRABAJADORES AUTÓNOMOS	520106		520206	
HONORARIOS A EXTRANJEROS POR SERVICIOS OCASIONALES	520107		520207	
MANTENIMIENTO Y REPARACIONES	520108	146.284,46	520208	57.302,28
ARRENDAMIENTO OPERATIVO	520109		520209	211.980,54
COMISIONES	520110		520210	
PROMOCIÓN Y PUBLICIDAD	520111	8.364,71	520211	
COMBUSTIBLES	520112		520212	
LUBRICANTES	520113		520213	
SEGUROS Y REASEGUROS (PRIMAS Y CESIONES)	520114		520214	18.385,41
TRANSPORTE	520115		520215	
GASTOS DE GESTIÓN (AGASAJOS A ACCIONISTAS, TRABAJADORES Y CLIENTES)	520116	17.390,48	520216	
GASTOS DE VIAJE	520117		520217	
AGUA, ENERGÍA, LUZ Y TELECOMUNICACIONES	520118		520218	15.296,18
NOTARIOS Y REGISTRADORES DE LA PROPIEDAD O MERCANTILES	520119		520219	
IMPUESTOS, CONTRIBUCIONES Y OTROS	520120		520220	921.681,21
DEPRECIACIONES	520121	0,00	520221	0,00
PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO	52012101		52022101	
PROPIEDADES DE INVERSIÓN	52012102		52022102	
AMORTIZACIONES	520122	0,00	520222	0,00
INTANGIBLES	52012201		52022201	
OTROS ACTIVOS	52012202		52022202	
GASTO DETERIORO	520123	0,00	520223	0,00
PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO	52012301		52022301	
INVENTARIOS	52012302		52022302	
INSTRUMENTOS FINANCIEROS	52012303		52022303	
INTANGIBLES	52012304		52022304	
CUENTAS POR COBRAR	52012305		52022305	
OTROS ACTIVOS	52012306		52022306	
GASTOS POR CANTIDADES ANORMALES DE UTILIZACIÓN EN EL PROCESO DE PRODUCCIÓN	520124	0,00	520224	0,00
MANO DE OBRA	52012401		52022401	
MATERIALES	52012402		52022402	
COSTOS DE PRODUCCIÓN	52012403		52022403	
GASTO POR REESTRUCTURACIÓN	520125		520225	
VALOR NETO DE REALIZACIÓN DE INVENTARIOS	520126		520226	
GASTO IMPUESTO A LA RENTA (ACTIVOS Y PASIVOS DIFERIDOS)	520127		520227	
OTROS GASTOS	520128		520228	
GASTOS FINANCIEROS			5203	37.133,50
INTERESES			520301	37.133,50
COMISIONES			520302	
GASTOS DE FINANCIAMIENTO DE ACTIVOS			520303	
DIFERENCIA EN CAMBIO			520304	
OTROS GASTOS FINANCIEROS			520305	
OTROS GASTOS			5204	0,00
PERDIDA EN INVERSIONES EN ASOCIADAS / SUBSIDIARIAS Y OTRAS			520401	
OTROS			520402	
GANANCIA (PÉRDIDA) ANTES DE 15% A TRABAJADORES E IMPUESTO A LA RENTA DE OPERACIONES CONTINUADAS → SUBTOTAL B (A + 43 - 52)			60	-4.133.624,84
15% PARTICIPACIÓN TRABAJADORES			61	
GANANCIA (PÉRDIDA) ANTES DE IMPUESTOS → SUBTOTAL C (B - 61)			62	-4.133.624,84
IMPUESTO A LA RENTA CAUSADO			63	300.345,88
GANANCIA (PÉRDIDA) DE OPERACIONES CONTINUADAS ANTES DEL IMPUESTO DIFERIDO → SUBTOTAL D (C - 63)			64	-4.433.970,72
(-) GASTO POR IMPUESTO DIFERIDO			65	
(+) INGRESO POR IMPUESTO DIFERIDO			66	
GANANCIA (PÉRDIDA) DE OPERACIONES CONTINUADAS			67	
INGRESOS POR OPERACIONES DISCONTINUADAS			71	

GASTOS POR OPERACIONES DISCONTINUADAS	72	
GANANCIA (PÉRDIDA) ANTES DE 15% A TRABAJADORES E IMPUESTO A LA RENTA DE OPERACIONES DISCONTINUADAS → SUBTOTAL E (71 - 72)	73	0,00
15% PARTICIPACIÓN TRABAJADORES	74	
GANANCIA (PÉRDIDA) ANTES DE IMPUESTOS DE OPERACIONES DISCONTINUADAS → SUBTOTAL F (E - 74)	75	0,00
IMPUESTO A LA RENTA CAUSADO	76	
GANANCIA (PÉRDIDA) DE OPERACIONES DISCONTINUADAS → SUBTOTAL G (F - 76)	77	0,00
GANANCIA (PÉRDIDA) NETA DEL PERIODO → SUBTOTAL H (D + G)	79	-4.433.970,72
PROPIETARIOS DE LA CONTROLADORA	7901	
PARTICIPACIÓN ATRIBUIBLE A LA NO CONTROLADORA (INFORMATIVO)	7902	
COMPONENTES DEL OTRO RESULTADO INTEGRAL	81	0,00
DIFERENCIA DE CAMBIO POR CONVERSIÓN	8101	
VALUACIÓN DE ACTIVOS FINANCIEROS DISPONIBLES PARA LA VENTA	8102	
GANANCIAS POR REVALUACIÓN DE PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO	8103	
GANANCIAS (PÉRDIDAS) ACTUARIALES POR PLANES DE BENEFICIOS DEFINIDOS	8104	
REVERSIÓN DEL DETERIORO (PÉRDIDA POR DETERIORO) DE UN ACTIVO REVALUADO	8105	
PARTICIPACIÓN DE OTRO RESULTADO INTEGRAL DE ASOCIADAS	8106	
IMPUESTO SOBRE LAS GANANCIAS RELATIVO A OTRO RESULTADO INTEGRAL	8107	
OTROS (DETALLAR EN NOTAS)	8108	
RESULTADO INTEGRAL TOTAL DEL AÑO → SUBTOTAL I (H + 81)	82	-4.433.970,72
PROPIETARIOS DE LA CONTROLADORA	8201	
PARTICIPACIÓN NO CONTROLADORA (INFORMATIVO)	8202	
GANANCIA POR ACCIÓN (SOLO EMPRESAS QUE COTIZAN EN BOLSA)	90	0,00
GANANCIA POR ACCIÓN BÁSICA	9001	0,00
GANANCIA POR ACCIÓN BÁSICA EN OPERACIONES CONTINUADAS	900101	
GANANCIA POR ACCIÓN BÁSICA EN OPERACIONES DISCONTINUADAS	900102	
GANANCIA POR ACCIÓN DILUIDA	9002	0,00
GANANCIA POR ACCIÓN DILUIDA EN OPERACIONES CONTINUADAS	900201	
GANANCIA POR ACCIÓN DILUIDA EN OPERACIONES DISCONTINUADAS	900202	
UTILIDAD A REINVERTIR (INFORMATIVO)	91	

EL REPRESENTANTE LEGAL DECLARA QUE LOS DATOS QUE CONSTAN EN ESTOS ESTADOS FINANCIEROS SON EXACTOS Y VERDADEROS.
LOS ESTADOS FINANCIEROS ESTÁN ELABORADOS BAJO LAS NORMAS INTERNACIONALES DE INFORMACIÓN FINANCIERA.

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS

CERTIFICO Que el presente balance ha sido emitido electrónicamente por el Representante Legal en virtud de una Declaración de Responsabilidad firmada por éste que obvia las firmas autógrafas. Esta copia es fiel reproducción del documento que consta en nuestros archivos.

Este documento será válido sólo y únicamente con la certificación y firma del funcionario de la Superintendencia de Compañías autorizado para el efecto.