



UNIVERSIDAD TÉCNICA DE AMBATO
FACULTAD DE CONTABILIDAD Y AUDITORÍA
CARRERA DE CONTABILIDAD Y AUDITORÍA

**Proyecto Integrador, previo a la obtención del Título de Licenciado en
Contabilidad y Auditoría**

Tema:

“Análisis financiero de la empresa Full Tecnología Fulltec”

Autor: Gamboa Sánchez, Kevin Joel

Tutor: Ing. Pérez Briceño, Juan Carlos, MBA

Ambato – Ecuador

2023

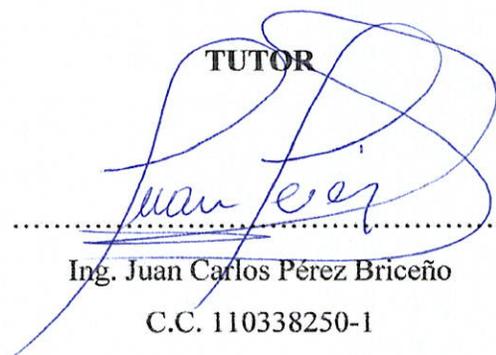
APROBACIÓN DEL TUTOR

Yo, Ing. Juan Carlos Pérez Briceño con cédula de ciudadanía No. 110338250-1, en mi calidad de Tutor del proyecto integrador sobre el tema: “ANÁLISIS FINANCIERO DE LA EMPRESA FULL TECNOLOGÍA FULLTEC”, desarrollado por Kevin Joel Gamboa Sánchez, de la carrera de Contabilidad y Auditoría, modalidad presencial, considero que dicho informe investigativo reúne los requisitos, tanto técnicos como científicos y corresponde a las normas establecidas en el Reglamento de Graduación de Pregrado, de la Universidad Técnica de Ambato y en el normativo para presentación de Trabajos de Graduación de la Facultad de Contabilidad y Auditoría.

Por lo tanto, autorizo la presentación del mismo ante el organismo pertinente, para que sea sometido a evaluación por los profesores calificadores designados por el H. Consejo Directivo de la Facultad.

Ambato, marzo 2023

TUTOR



Ing. Juan Carlos Pérez Briceño
C.C. 110338250-1

DECLARACIÓN DE AUTORÍA

Yo, Kevin Joel Gamboa Sánchez con cédula de ciudadanía No. 185059305-2, tengo a bien indicar que los criterios emitidos en el proyecto integrador, bajo el tema: “ANÁLISIS FINANCIERO DE LA EMPRESA FULL TECNOLOGÍA FULLTEC”, así como también los contenidos presentados, ideas, análisis, síntesis de datos, conclusiones, son de exclusiva responsabilidad de mi persona, como autor de este Proyecto Integrador.

Ambato, marzo 2023

AUTOR



Kevin Joel Gamboa Sánchez

C.C. 185059305-2

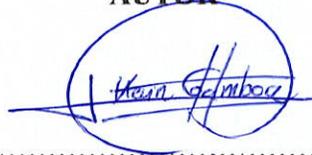
CESIÓN DE DERECHOS

Autorizo a la Universidad Técnica de Ambato, para que haga de este proyecto integrador, un documento disponible para su lectura, consulta y procesos de investigación.

Cedo los derechos en línea patrimoniales de mi proyecto integrador, con fines de difusión pública; además apruebo la reproducción de este proyecto integrador, dentro de las regulaciones de la Universidad, siempre y cuando esta reproducción no suponga una ganancia económica potencial; y se realice respetando mis derechos de autor.

Ambato, marzo 2023

AUTOR



.....
Kevin Joel Gamboa Sánchez

C.C. 185059305-2

APROBACIÓN DEL TRIBUNAL DE GRADO

El Tribunal de Grado, aprueba el proyecto integrador, sobre el tema: “ANÁLISIS FINANCIERO DE LA EMPRESA FULL TECNOLOGÍA FULLTEC”, elaborado por Kevin Joel Gamboa Sánchez, estudiante de la carrera de Contabilidad y Auditoría, el mismo que guarda conformidad con las disposiciones reglamentarias emitidas por la Facultad de Contabilidad y Auditoría de la Universidad Técnica de Ambato.

Ambato, marzo 2023



.....
Dra. Mg. Tatiana Valle

PRESIDENTE



.....
Ing. Ana Córdova

MIEMBRO CALIFICADOR



.....
Ing. Oscar López

MIEMBRO CALIFICADOR

DEDICATORIA

Dedico este proyecto integrador en primer lugar a Dios, por haberme bendecido durante toda mi carrera universitaria y darme la sabiduría para cursar con éxito cada semestre, que sin duda han sido fundamentales para construir el conocimiento que hoy en día tengo.

A mis padres, Ítalo y María por ser los pilares más importantes en mi vida, quienes siempre han estado para mí en los momentos más difíciles, brindándome su apoyo incondicional, aconsejándome y motivándome a ser una mejor persona todos los días y así alcanzar esta meta que al fin se convierte en una realidad.

A mis hermanas en especial a Mayra, por ser uno de los motores más importantes en mi vida, que siempre ha estado para mí, enseñándome muchas cosas desde que tengo memoria, guiándome y apoyándome de la misma forma en todas mis decisiones que han permitido alcanzar mis metas y objetivos.

A mi tío Jorge que ha sido como un hermano mayor, siendo uno de mis mayores ejemplos a seguir, quien siempre me ha apoyado y ha fomentado mi autosuperación en muchos aspectos de mi vida. Finalmente, a mis abuelitos Carlos y María por su preocupación y buenos deseos que jamás nunca me faltó.

AGRADECIMIENTO

Agradezco a Dios por siempre haber estado a mi lado y darme las fuerzas cuando más lo necesitaba, gracias a él pude superar cualquier adversidad durante este arduo camino y cumplir así este sueño que siempre me lo imaginé.

Asimismo, quiero agradecer a la Universidad Técnica de Ambato y a la facultad de Contabilidad y Auditoría, por haber puesto en mi camino a profesores de calidad, los cuales impartieron muchas cosas de valor, que sin duda las pondré en práctica en mi vida profesional.

Finalmente, un agradecimiento también a la empresa Full Tecnología Fulltec, en especial a los dueños de la compañía por haberme abierto las puertas y apoyarme con todo lo necesario para la elaboración de este proyecto integrador, que fue de beneficio para saber el cómo se encontraba financieramente la empresa.

Kevin Joel Gamboa Sánchez

UNIVERSIDAD TÉCNICA DE AMBATO
FACULTAD DE CONTABILIDAD Y AUDITORÍA
CARRERA DE CONTABILIDAD Y AUDITORÍA

TEMA: “ANÁLISIS FINANCIERO DE LA EMPRESA FULL TECNOLOGÍA FULLTEC”

AUTOR: Kevin Joel Gamboa Sánchez

TUTOR: Ing. Juan Carlos Pérez Briceño

FECHA: Marzo 2023

RESUMEN EJECUTIVO

Este proyecto integrador tiene como objetivo principal realizar un análisis financiero a la empresa Full Tecnología Fulltec para el conocimiento de su liquidez, rentabilidad y endeudamiento de las cuentas más significativas que tienen sus estados financieros de los años 2019, 2020 y 2021, periodos donde la pandemia del Covid 19 se desarrolló, ocasionando un impacto importante. Para este análisis se emplearon fuentes de información primarias, por medio de una entrevista que tuvo la finalidad de recabar toda la información necesaria para solventar las dudas de algunos resultados que no tenían explicación. Además, también se emplearon fuentes de información secundarias como los estados financieros descargados de la página de la Super Intendencia de Compañías, Seguros y valores que fueron necesarios para la utilización de esa información en las fichas de observación, que dieron lugar a los resultados finales, que son de utilidad para la correcta toma de decisiones. A través de estos resultados se pudo evidenciar que la empresa tiene un gran problema con su liquidez y que su rentabilidad no es la más óptima debido a los altos costos de adquisición. Por ende, se concluyó que la empresa debe de solventar su problema de liquidez lo antes posible con la transformación de algunos activos financieros inutilizables en dinero líquido que sea de provecho. Finalmente, la empresa debe renegociar los costos de adquisición de sus productos con sus proveedores para conseguir una mayor rentabilidad de todas las ventas generadas.

PALABRAS DESCRIPTORAS: ANÁLISIS FINANCIERO, LIQUIDEZ, ENDEUDAMIENTO, RENTABILIDAD, SECTOR COMERCIAL.

TECHNICAL UNIVERSITY OF AMBATO
FACULTY OF ACCOUNTING AND AUDITING
ACCOUNTING AND AUDITING CAREER

TOPIC: “FINANCIAL ANALYSIS OF THE COMPANY FULL TECHNOLOGY FULLTEC”

AUTHOR: Kevin Joel Gamboa Sánchez

TUTOR: Ing. Juan Carlos Pérez Briceño

DATE: March 2023

ABSTRACT

The main objective of this integrating project is to carry out a financial analysis of the company Full Tecnología Fulltec for the knowledge of its liquidity, profitability and indebtedness of the most significant accounts that have their financial statements for the years 2019, 2020 and 2021, periods where the Covid 19 pandemic developed, causing a significant impact. For this analysis, primary sources of information were used, through an interview that had the purpose of collecting all the necessary information to resolve doubts about some results that had no explanation. In addition, secondary information sources were also used, such as the financial information downloaded from the page of the Superintendence of Companies, Insurance and securities that were necessary for the use of this information in the observation sheets, which gave rise to the results, which They are useful for correct decision making. Through these results it was possible to show that the company has a big problem with its liquidity and that its profitability is not the most optimal due to the high acquisition costs. Finally, it was concluded that the company must solve its liquidity problem as soon as possible with the transformation of some unusable financial assets into liquid money that is of benefit. Finally, the company must renegotiate the acquisition costs of its products with its suppliers to obtain greater profitability from all sales generated.

KEYWORDS: FINANCIAL ANALYSIS, LIQUIDITY, INDEBTEDNESS, PROFITABILITY, COMMERCIAL SECTOR.

ÍNDICE GENERAL

CONTENIDO	PÁGINA
PÁGINAS PRELIMINARES	
PORTADA	i
APROBACIÓN DEL TUTOR.....	ii
DECLARACIÓN DE AUTORÍA	iii
CESIÓN DE DERECHOS.....	iv
APROBACIÓN DEL TRIBUNAL DE GRADO	v
DEDICATORIA	vi
AGRADECIMIENTO	vii
RESUMEN EJECUTIVO.....	viii
ABSTRACT	ix
ÍNDICE GENERAL.....	x
ÍNDICE DE TABLAS.....	xiv
ÍNDICE DE FIGURAS	xv
CAPÍTULO I.....	1
MARCO TEÓRICO.....	1
1.1 Introducción	1
1.1.1 Antecedentes	1
1.1.1.1 Historia de la empresa.....	1
1.1.1.2 Detalles estratégicos.....	1
1.1.1.3 Estructura organizacional	2
1.1.1.4 Detalles de operación	3
1.1.1.5 Detalles legales	4
1.1.1.6 Marcas y logos.....	4

1.1.1.7 Ubicación	5
1.1.2 Descripción del entorno	6
1.1.2.1 La Covid 19 un factor externo que repercute en la economía mundial de los países.....	6
1.1.2.2 Los efectos de la pandemia del Covid 19 en la macroeconomía ecuatoriana	7
1.1.2.3 El antes, durante y después de la pandemia del Covid 19 para Full Tecnología Fulltec.....	8
1.1.3 Justificación.....	9
1.1.4 Objetivos.....	10
1.1.4.1 Objetivo general.....	10
1.1.4.2 Objetivos específicos	10
1.2 Revisión de la literatura	11
1.2.1 Análisis de la teoría financiera.....	11
1.2.2 Conceptos, definiciones, características, clasificaciones, fases	12
1.2.2.1 Análisis financiero	12
1.2.2.2 Finanzas	12
1.2.2.3 Análisis vertical	12
1.2.2.4 Análisis horizontal	13
1.2.2.5 Análisis de tendencias	13
1.2.2.6 Indicadores financieros.....	13
1.2.2.6.1 Indicadores de liquidez.....	14
1.2.2.6.2 Indicadores de endeudamiento	15
1.2.2.6.3 Indicadores de actividad	17
1.2.2.6.4 Indicadores de rentabilidad	19
1.2.2.7 Análisis dupont	22

CAPÍTULO II	23
METODOLOGÍA	23
2.1 Descripción de la metodología	23
2.1.1 Unidad de análisis.....	23
2.1.2 Fuentes y técnicas de recolección de información	23
2.1.2.1 Fuentes de información primarias	23
2.1.2.1.1 Entrevista estructurada	24
2.1.2.1.2 Guion de entrevista	24
2.1.2.2 Fuentes de información secundarias.....	26
2.1.2.2.1 Técnica de la observación.....	26
2.1.2.2.2 Ficha de observación.....	26
2.1.3 Fases del desarrollo.....	29
2.1.3.1 Etapa preliminar.....	30
2.1.3.2 Etapa del análisis formal	30
2.1.3.3 Etapa del análisis real.....	31
CAPÍTULO III.....	32
DESARROLLO DEL PROYECTO INTEGRADOR.....	32
3.1 Análisis e interpretación de la información	32
3.1.1 Entrevista	32
3.1.2 Análisis de la ficha de observación	35
3.1.3 Análisis de los estados financieros de la empresa Full Tecnología Fulltec	36
3.1.4 Análisis vertical	36
3.1.5 Análisis horizontal	45
3.1.6 Análisis de tendencias.....	52
3.1.7 Análisis de los indicadores financieros	55

3.1.8 Análisis dupont del año 2019	65
3.1.9 Análisis dupont del año 2020	67
3.1.10 Análisis dupont del año 2021.....	69
3.1.11 Evaluación financiera de la empresa Full Tecnología Fulltec	71
CAPÍTULO IV	73
CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES.....	73
4.1 Conclusiones	73
4.2 Recomendaciones	74
REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS	76
ANEXOS	83

ÍNDICE DE TABLAS

CONTENIDO	PÁGINA
Tabla 1. Cuadro comparativo del activo, pasivo, patrimonio y utilidad gravable de los tres últimos años, obtenidos por la empresa	9
Tabla 2. Definiciones de los indicadores de liquidez	14
Tabla 3. Definiciones de los indicadores de endeudamiento	16
Tabla 4. Definiciones de los indicadores de actividad	17
Tabla 5. Definiciones de los indicadores de rentabilidad	20
Tabla 6. Personas entrevistadas	24
Tabla 7. Entrevista sobre las finanzas de Full Tecnología Fulltec	25
Tabla 8. Ficha de observación de los indicadores financieros	27
Tabla 9. Etapas del análisis Financiero	29
Tabla 10. Análisis e interpretación de las respuestas de la entrevista.....	32
Tabla 11. Análisis vertical del estado de situación financiera del año 2019	38
Tabla 12. Análisis vertical del estado de resultados del año 2019	39
Tabla 13. Análisis vertical del estado de situación financiera del año 2020	41
Tabla 14. Análisis vertical del estado de resultados del año 2020	42
Tabla 15. Análisis vertical del estado de situación financiera del año 2021	44
Tabla 16. Análisis vertical del estado de resultados del año 2021	45
Tabla 17. Análisis horizontal del estado de situación financiera entre los años 2019 y 2020	47
Tabla 18. Análisis horizontal del estado de resultados entre los años 2019 y 2020	49
Tabla 19. Análisis horizontal del estado de situación financiera entre los años 2020 y 2021	51
Tabla 20. Análisis horizontal del estado de resultados entre los años 2020 y 2021	52
Tabla 21. Indicadores de liquidez.....	56
Tabla 22. Indicadores de Endeudamiento	58
Tabla 23. Indicadores de Actividad	59
Tabla 24. Indicadores de Rentabilidad.....	62
Tabla 25. Semaforización de los indicadores financieros.....	71

ÍNDICE DE FIGURAS

CONTENIDO	PÁGINA
Figura 1. Organigrama estructural.....	3
Figura 2. Logotipo Fulltec	4
Figura 3. Ubicación de la matriz de la empresa.....	5
Figura 4. Evolución de la teoría financiera	11
Figura 5. Análisis de tendencias del estado de situación financiera de los años 2019, 2020 y 2021	54
Figura 6. Análisis de tendencias del estado de resultados de los años 2019, 2020 y 2021	55
Figura 7. Análisis Dupont del año 2019.....	65
Figura 8. Análisis Dupont del año 2020.....	67
Figura 9. Análisis Dupont del año 2021.....	69

CAPÍTULO I

MARCO TEÓRICO

1.1 Introducción

1.1.1 Antecedentes

1.1.1.1 Historia de la empresa

La empresa FULL TECNOLOGÍA FULLTEC, empezó sus labores en el año dos mil trece como una Compañía de Responsabilidad Limitada, fue constituida en el registro mercantil, en la notaría quinta en la ciudad de Ambato con la participación de tres socios iniciales; Jorge Luis Sánchez Benavides, Francisco Javier Atiencia Lozada y Santos Danilo Labre Guanín, con un capital inicial de seiscientos dólares de los Estados Unidos de Norte América, dividido en doscientas participaciones iguales para los tres socios, con un valor nominal de un dólar cada una.

La junta general de accionistas para su primera administración designó como Gerente al Ing. Jorge Sánchez y como presidente al Ing. Francisco Atiencia. Luego de transcurrir el primer año para la empresa en el año dos mil catorce por asuntos personales el señor Danilo labre dejó de ser parte de la compañía vendiendo sus participaciones a Jorge Sánchez y Francisco Atiencia, convirtiéndolos en los dos únicos dueños hasta la actualidad (FULLTEC, 2022).

1.1.1.2 Detalles estratégicos

La misión, visión y valores corporativos, de acuerdo con la página oficial de Fulltec (2022) son:

“Buscar la innovación tecnológica en seguridad integral, a través de la mejora continua que permita brindar un servicio personalizado y eficiente, acorde a las necesidades y expectativas de ciudades y comunidades más seguras”.

“Consolidar nuestro liderazgo en la zona centro del país, a través de la entrega de soluciones integrales en seguridad empresarial y familiar, con los mejores estándares de calidad y servicio”.

- **Servicio:** brindar una atención de forma eficiente y oportuna, que cumpla con las expectativas de nuestros grupos de interés y contribuya a satisfacer sus necesidades.
- **Confianza:** encaminar nuestras acciones a resultados prácticos, que cumplan positivamente con los requerimientos de nuestros clientes, proyectando seguridad y dinamismo.
- **Amabilidad:** desempeñar nuestras actividades con actitud positiva y de colaboración, la cual sea una constante hacia el trato con el cliente interno y externo.
- **Calidad:** nuestra premisa es construir una forma de trabajo y estilo de vida enfocados hacia la excelencia, tanto de nuestros procesos como en los productos y servicios ofertados.
- **Honestidad:** ejecutar procesos transparentes, vinculados a cumplir y hacer cumplir aspectos legales y morales, basados en respeto y responsabilidad.

1.1.1.3 Estructura organizacional

La estructura organizacional de Fulltec (2022) está conformada en primer lugar por el presidente y gerente como las máximas autoridades para la toma de decisiones, elegidos cada año por la junta general de accionistas, además la empresa cuenta con una contadora externa encargada de la revisión y presentación de la información financiera, suministrada y elaborada juntamente con los auxiliares contables que están bajo su control. En la compañía existen varios jefes representantes de los cinco departamentos que se dispone hasta la fecha como es el de: gerencia, financiero, ventas, proyectos y el técnico, en cual se detalla a continuación de una mejor manera:

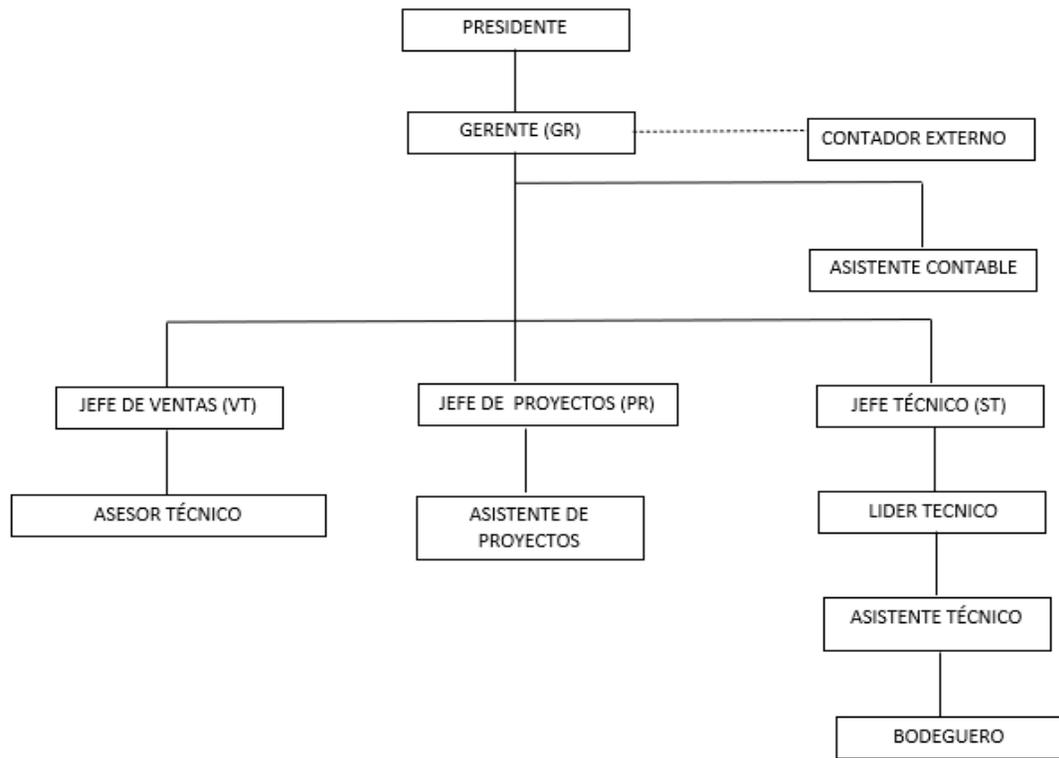


Figura 1. *Organigrama estructural*
Fuente: Fulltec (2022)

1.1.1.4 Detalles de operación

En cuanto a su línea de productos y servicios de Fulltec (2022) la empresa es importadora y distribuidora oficial de la marca HIKVISION y EZVIZ, posee un catálogo amplio de equipos dedicados a la seguridad integral como cámaras de videovigilancia, alarmas, cercos eléctricos, video porteros, controles de acceso y cableado estructurado en varias tecnologías. La empresa trabaja tanto con el cliente final y con el sector público vendiendo e instalando equipos de alta calidad, cumpliendo con los estándares y necesidades más exigentes del mercado.

1.1.1.5 Detalles legales

La empresa al ser una compañía de Responsabilidad Limitada se encuentra sujeta bajo el control de la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros, respetando y acatando sus disposiciones, adicionalmente cumple con las leyes, reglamentos y normas vigentes en el territorio ecuatoriano como:

- Ley de Compañías
- Ley Orgánica de Régimen Tributario Interno (LORTI) y su reglamento
- Ley de Seguridad Social (IESS)
- Código de Trabajo
- Código Orgánico Monetario y Financiero
- Ley Orgánica del Sistema Nacional de Contratación Pública
- Ley Orgánica de Emprendimiento e Innovación

1.1.1.6 Marcas y logos

El logotipo de Fulltec (2022) es un escudo que simboliza el servicio de protección que brinda la empresa a través de sus equipos y servicios dedicados a la seguridad integral, teniendo como colores característicos el azul marino, el celeste y verde claro. Su marca se encuentra registrada en el Servicio Nacional de Derechos Intelectuales (SENADI).



Figura 2. *Logotipo Fulltec*

Fuente: Fulltec (2022)

1.1.1.7 Ubicación

La empresa Fulltec (2022) cuenta con seis sucursales a nivel nacional de las cuales tres se encuentran en Ambato: la primero en la Bolívar y Manuela Cañizares, la segunda en el mall de los andes y la tercera en Las Paltas y Av. Los Shyris, siendo ésta la matriz principal de la empresa; el cuarto local se encuentra en Guayaquil, en la Cdla. Miraflores, calle 5ta. #307 y Av. Central; el quinto local en Riobamba, en el Paseo Shopping; y el sexto local en Portoviejo, en el Paseo Shopping.

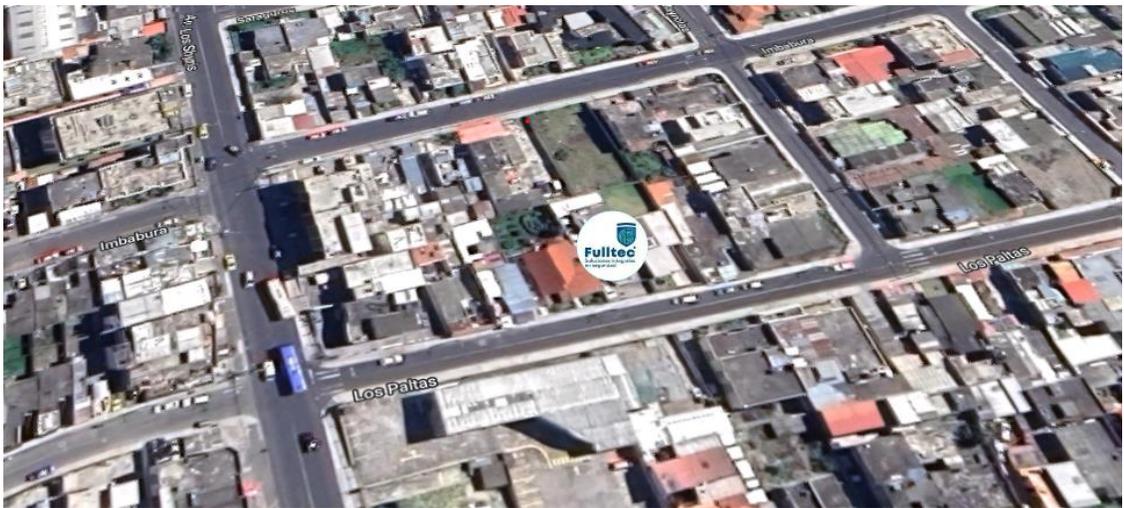


Figura 3. Ubicación de la matriz de la empresa

Fuente: Google Maps (2022)

1.1.2 Descripción del entorno

1.1.2.1 La Covid 19 un factor externo que repercute en la economía mundial de los países

La economía mundial actualmente atraviesa una desaceleración descontrolada, la cual es distinta en cada país influenciada por las políticas que manejan los gobiernos de turno, con riesgos externos que deben ser tomados en consideración para frenar los inconvenientes a largo plazo (CEPAL, 2018). No obstante, existen algunos riesgos que no pueden ser anticipados o prevenidos, ocasionando un desplome en la economía mundial como fue el Covid -19, una pandemia desatada a finales del año 2020, con un sinnúmero de consecuencias para todas las empresas, personas y grupos vulnerables en el mundo (CIDH, 2020). El alcance de esta enfermedad ha sido en más de 180 países con retos y desafíos que han sido difíciles de superar (Valero et al., 2020).

El aumento de la inflación, la deuda pública, la desigualdad de ingresos, el desempleo y la suspensión de las actividades económicas son algunos ejemplos de los impactos negativos que ha originado esta pandemia durante este tiempo, poniendo en peligro la recuperación y el desarrollo de las pequeñas y grandes empresas (Vasconcelos, 2020). De acuerdo con el informe más reciente publicado por el Banco Mundial “Perspectivas económicas mundiales” se detalla que la desaceleración económica para el año 2021 fue del 5.5% (Banco Mundial, 2022). Mientras que para el año 2020 fue del 5,2%, con una contracción de un 7% en las actividades económicas por los problemas en la oferta y la demanda en los diferentes mercados internacionales (Banco Mundial, 2020).

Por otra parte, América Latina y el Caribe fueron los países más golpeados por el coronavirus (BBC News Mundo, 2020). La crisis económica dio lugar a resultados desfavorables en la estructura productiva de las empresas, por tal razón, la Cepal identificó medidas y sugerencias para combatir la fragmentación económica, la destrucción de capacidades y la proliferación de acuerdos (Rodil & López, 2019). Estas recomendaciones fueron: tratar de mantener los pagos a corto plazo, renegociando las deudas para contar con liquidez; tener acceso a créditos disponibles; contar con ayuda directa; evitar los despidos a los trabajadores y promover las exportaciones (CEPAL, 2020).

1.1.2.2 Los efectos de la pandemia del Covid 19 en la macroeconomía ecuatoriana

La economía ecuatoriana no es la excepción y también ha sufrido grandes desafíos e incertidumbres en todo este tiempo, debido a los problemas que atraviesa la economía mundial (OCDE, 2020). Pese a esto, según el Banco Central del Ecuador (BCE), el cierre del año 2021 fue mejor de lo esperado debido a la masiva vacunación, la exportación petrolera y los créditos otorgados, el cual logró resultados exitosos para la reactivación de los negocios en las cuatro regiones del Ecuador (Asobanca, 2022). No obstante, el país se encuentra en una mejora continua, puesto que por mucho tiempo se ahuyentó la inversión extranjera por la falta de protección a los inversionistas, ocasionando un impacto negativo en la economía ecuatoriana (Lucero, 2021).

De acuerdo con un análisis realizado por el BCE, empleando variables macroeconómicas se determinó que al finalizar el año 2020 el producto interno bruto (PIB) fue de \$66,308.00 millones de dólares, un 7.8% menor en comparación al año 2019. Esto debido a una reducción del 7.0% en el gasto de consumo final de los hogares; un 6.1% menor en el gasto de consumo del gobierno; un 2.1% menor en la contratación de exportaciones de bienes y servicios; y un 7.9% menor en la importación de bienes y servicios. De manera que, se dejó evidenciada la crisis económica que afrontan las empresas ecuatorianas por problemas de inflación, desempleo y aumento de precios en materias primas (Berrones & Díaz, 2021).

Según el Ministerio de Salud Pública (MSP) al 21 de febrero del 2021 fallecieron alrededor de 15536 personas, lo que provocó una reducción del PIB del 2.6% por muerte prematura, teniendo un impacto desastroso en la economía ecuatoriana por pérdidas irre recuperables. Además, se produjeron secuelas tanto para las empresas y familias ecuatorianas por la desintegración del hogar (Ekos, 2021). Por lo tanto, el gobierno ecuatoriano debe formular planes, políticas, programas y proyectos que puedan mitigar los efectos negativos en el menor tiempo posible, con el objetivo de hacer un cambio en la economía del país (Tamayo Viera et al., 2021).

Por último, es importante estar preparados para futuras crisis, emergencias y catástrofes que pueden ocurrir en el territorio ecuatoriano para reaccionar a estos problemas con soluciones más eficientes y eficaces (Herrera, 2020).

1.1.2.3 El antes, durante y después de la pandemia del Covid 19 para Full Tecnología Fulltec

La empresa Full Tecnología Fulltec también ha sufrido varios cambios en su economía durante los últimos años, debido a la pandemia del Covid 19, con múltiples efectos y consecuencias. Como a todos, este fenómeno jamás fue anticipado o contemplado dentro las amenazas del FODA, ocasionando un golpe bastante duro para la economía de la empresa. En el momento en que la pandemia comenzó a paralizar las operaciones de las actividades comerciales, en virtud de las disposiciones que dictaba el centro de operaciones de energía COE para salvaguardar las vidas de las personas. Sin embargo, a pesar de esto, la empresa buscó estrategias, alternativas y soluciones para poder seguir laborando como fue el teletrabajo, con la finalidad de seguir generando ingresos para que estos sean capaces de cubrir las deudas y gastos en todas sus sucursales (Sánchez, 2022).

Las ventas para el año 2020 tuvieron una disminución en especial las que van dirigidas al consumidor final, por el cierre de los centros comerciales donde se encuentran algunos locales, sin embargo, la empresa al ser proveedora del ECU 911 y de algunos GADS de las diferentes ciudades del Ecuador, sus ingresos no tuvieron una gran afectación. La inseguridad en el territorio ecuatoriano lastimosamente aumenta con el pasar de los años, lo cual se convierte en una oportunidad para la empresa para ofertar sus productos. Las ventas mejoraron considerablemente para el año 2021 gracias a las disposiciones y leyes del gobierno nacional para poder volver a trabajar (Sánchez, 2022).

A continuación, se detalla el activo, pasivo, patrimonio y utilidad gravable generada en el año 2019, 2020 y 2021, haciendo relación al antes, durante y después de la pandemia.

Tabla 1. Cuadro comparativo del activo, pasivo, patrimonio y utilidad gravable de los tres últimos años, obtenidos por la empresa

Año	Activo	Pasivo	Patrimonio	Utilidad Gravable
2021	\$ 481236,85	\$ 282626,54	\$ 198610,31	\$ 81644,25
2020	\$ 372455,36	\$ 219125,40	\$ 153329,96	\$ 17090,86
2019	\$ 185126,29	\$ 110672,56	\$ 74453,73	\$ 34129,20

Fuente: Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros (2022)

1.1.3 Justificación

El análisis financiero es una herramienta primordial que utilizan las grandes, medianas y pequeñas empresas para conocer la situación económica y el rendimiento de las operaciones, con el propósito de detectar problemas y solventarlas en el menor tiempo posible (Nava & Marbelis, 2009). Este análisis utiliza indicadores financieros a través de fórmulas y cálculos matemáticos, el cual, permite entender la liquidez, solvencia, eficiencia operativa, endeudamiento, rendimiento y la rentabilidad de una entidad (Rosillón & Alejandra, 2009). Emplea cifras ajustadas en los análisis, brindando información financiera veraz, convirtiéndose en un método gerencial de gran ayuda para la correcta toma de decisiones, permitiendo gestionar y administrar eficazmente los recursos financieros, prediciendo el futuro y el rumbo de las empresas (Ochoa et al., 2018).

Este análisis debe esclarecer las presunciones y dudas que se tenga de la información financiera, a través de una transformación de grandes masas de datos en información selectiva que sea fácil de entender y comprender, haciendo que las decisiones sean sistemáticas y racionales, minimizando al máximo las confusiones y errores que se puedan incurrir al momento de emitir las respectivas conclusiones y recomendaciones en el análisis de la información (Fornero, 2003).

La utilidad de este análisis no solo es de gran importancia para las personas que se encuentran laborando dentro de las entidades o únicamente para los dueños, sino que se

extiende para todas las personas externas interesadas en conocer la evolución y la situación económica actual por la que atraviesa la empresa. Por lo tanto, existen dos perspectivas en lo que al interés del análisis se refiere: la perspectiva interna y externa (Córdova et al., 2016).

La evaluación de las finanzas se apoya en indicadores financieros el cual combina y relaciona elementos que se encuentran en los estados financieros de la empresa. Es aquí donde se utilizan fuentes de información primarias y secundarias como las encuestas, entrevistas y fichas de observación que sirven para contar con información precisa, evitando la utilización de datos ficticios.

El análisis financiero en la empresa Full Tecnología Fulltec será de gran beneficio, debido a las ventajas de entender cómo está la empresa económicamente y ver si sus operaciones y procedimientos están encaminados en función a sus objetivos y metas. El gerente de la empresa podrá evaluar y hacer las correcciones respectivas de las inconsistencias encontradas, haciendo que la empresa pueda seguir creciendo, convirtiéndola en una de las mejores en el país.

1.1.4 Objetivos

1.1.4.1 Objetivo general

Realizar un análisis financiero a la empresa Full Tecnología Fulltec por medio de la aplicación de métodos de valoración.

1.1.4.2 Objetivos específicos

- Evaluar la tendencia financiera en los bloques de inversión, financiamiento y apalancamiento mediante el análisis vertical, análisis horizontal y análisis de tendencia.
- Medir la liquidez, endeudamiento, actividad y rentabilidad de la empresa de los años 2019, 2020 y 2021, por medio de los indicadores financieros.
- Valorar los resultados de la empresa a través de la aplicación del análisis DuPont.

1.2 Revisión de la literatura

1.2.1 Análisis de la teoría financiera

Desde el siglo XX la evolución de la teoría financiera se ha distinguido por cambios rigurosos en el objeto de estudio del conocimiento financiero, comenzando desde un ámbito descriptivo, pasando por el tradicional, apoyado en teorías y modelos, enfocados a comprender el comportamiento de las variables financieras (Flórez, 2008). Para Oliva de Con (2016) los profesionales de las ciencias económicas deben conseguir eficiencia en los sistemas empresariales, a través de técnicas de administración, provenientes de la teoría financiera contemporánea. Por consiguiente, esta teoría debe manifestar las razones del cómo y del porqué en las decisiones tomadas en las diferentes áreas del mundo de las finanzas, esclareciendo las dudas en la información financiera de las empresas.

Los principios, aportes y fundamentos que tiene esta teoría están relacionados con los objetivos que tiene el proyecto integrador, puesto que las dos buscan conocer la realidad económica que tienen las cuentas de los estados financieros que utilizan las empresas (Gaytán, 2021).

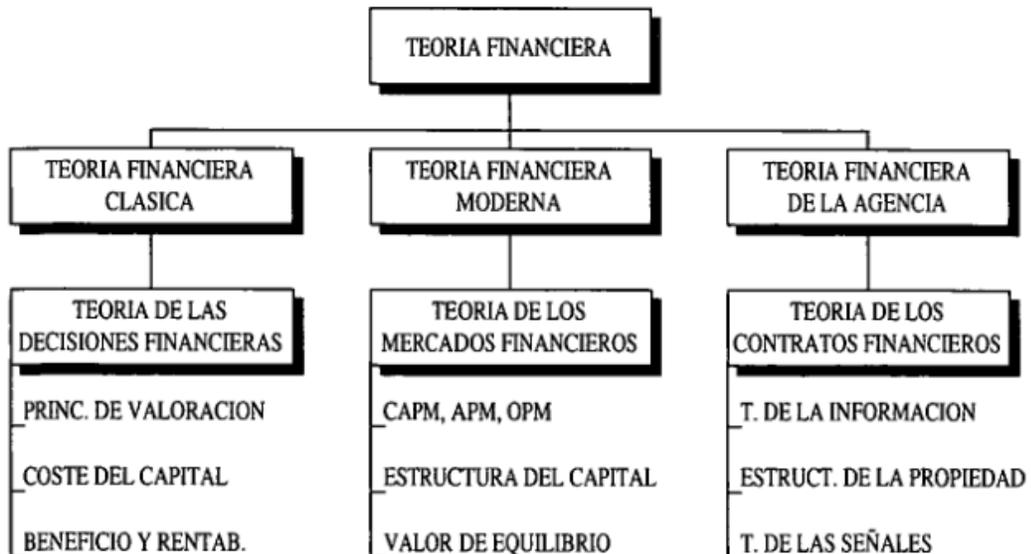


Figura 4. Evolución de la teoría financiera

Fuente: Azofra y Fernández (1992)

1.2.2 Conceptos, definiciones, características, clasificaciones, fases

1.2.2.1 Análisis financiero

El análisis financiero es una herramienta gerencial que sirve de soporte para medir el desempeño, el estado financiero y económico de una organización, durante un periodo de tiempo establecido, permite una comparación de los resultados obtenidos entre otras empresas con el fin de corregir los problemas detectados y mejorar los procesos existentes, logrando así una ventaja competitiva (Baena Toro, 2014). Por otro lado, brinda los fundamentos necesarios para alcanzar los objetivos y metas propuestas a través de la correcta toma de decisiones (Rosillón & Alejandra, 2009).

1.2.2.2 Finanzas

Las finanzas corresponden a la relación que tienen las actividades en la obtención de dinero y su utilización de manera eficaz y eficiente. Permite una adecuada utilización de los recursos financieros que posea una empresa de acuerdo con las condiciones y oportunidades que se tenga. Dependiendo de cómo se encuentra estructurado el capital social de una organización, se puede medir los retornos de dinero e inversiones que se han realizado (Córdoba Padilla, 2014).

El origen de las finanzas tiene un inicio en el tiempo con la finalización de una transacción económica y con el traspaso de los recursos financieros. Su tarea es lograr una optimización de los recursos financieros a través de los criterios, técnicas, actividades y procesos que tenga una empresa para cumplir con sus objetivos y metas propuestas. Sirve de soporte para detectar fallas en la gestión financiera, proponiendo soluciones en el menor tiempo posible para revertir los problemas o inconsistencias encontradas (García, 2014).

1.2.2.3 Análisis vertical

El análisis vertical se encarga de enlazar las cifras de un estado financiero con una cifra base a través de una división, que tiene como propósito indicar el porcentaje de incidencia e importancia de cada cuenta. Generalmente, en el estado de situación financiera se le toma al total activo y al total pasivo más patrimonio como cifras bases. Mientras que en

el estado de pérdidas y ganancias se le toma como cifra base a las ventas. Adicionalmente, si se cuenta con un conocimiento interno de las operaciones de la empresa, facilita la interpretación de los resultados obtenidos (Barajas, 2008).

1.2.2.4 Análisis horizontal

El análisis horizontal es un instrumento que permite entender las variaciones que tienen las cifras de las cuentas de los estados financieros. Este procedimiento se lo realiza mediante una comparación de un periodo a otro, utilizando como mínimo dos estados de la misma clase como puede ser el estado de situación financiera o el estado de resultados. Además, permite conocer la tendencia que tiene cada cuenta para determinar si la situación financiera de la empresa es la adecuada, tomando en consideración los impactos y consecuencias que puedan ocurrir (Baena, 2014).

1.2.2.5 Análisis de tendencias

El análisis de tendencias es una herramienta que posibilita la comprensión de los comportamientos que tienen los rubros del estado de situación financiera y el estado de resultados, con la finalidad de conocer las variaciones más relevantes que pueden ser beneficiosas o contraproducentes en el desarrollo de una empresa. Este método se asemeja al análisis horizontal, puesto que permite entender la evolución de la situación financiera a través del tiempo, detectando oportunidades e inconsistencias para el alcance de objetivos (Córdoba, 2014).

1.2.2.6 Indicadores financieros

Son resultados numéricos, obtenidos del estado de Situación Financiera y del estado de Pérdidas y Ganancias, mediante cálculos matemáticos, relacionando las cifras de las cuentas que se encuentran en dicha información, permitiendo una interpretación financiera adecuada para la toma de decisiones. Además, estos resultados son más significativos cuando los comparamos unos con otros, analizando las variaciones que se han presentado en cada periodo económico. La correcta aplicación de los indicadores financieros permite que la información sea verídica y confiable mostrando la situación financiera real con la que cuenta una empresa (Imaicela et al., 2019).

Los indicadores financieros son resultados provenientes de las operaciones matemáticas como la división, utilizando variables en la información financiera que dan lugar los estados financieros de una empresa, estos resultados permiten valorar el rendimiento de una organización de acuerdo con sus inversiones y finanzas empleadas para su funcionamiento (Barreto Granda, 2020).

1.2.2.6.1 Indicadores de liquidez

Estos indicadores permiten medir y conocer la capacidad que tiene una empresa para liquidar sus obligaciones a corto plazo, determinado las facilidades y dificultades que tiene dicho proceso para lograr los objetivos y metas propuestas, convirtiendo los activos corrientes en efectivo para el cumplimiento de esto (T. J. Fontalvo et al., 2012).

Tabla 2. *Definiciones de los indicadores de liquidez.*

Indicador	Fórmula	Interpretación
Capital de Trabajo Neto:	$Activo\ Corriente - Pasivo\ Corriente$	Es la diferencia entre el activo corriente y el pasivo corriente para conocer el dinero disponible que tiene una empresa, con la finalidad de cubrir las obligaciones actuales. El resultado positivo indica que la empresa está en la capacidad de pagar sus deudas, mientras que el negativo todo lo contrario (Bank of America, 2022).
Liquidez Corriente:	$\frac{Activo\ Corriente}{Pasivo\ Corriente}$	Es un indicador de liquidez, el cual convierte los activos corrientes en efectivo para poder cubrir los pasivos de corto plazo, como los pagos a los proveedores y las deudas con las instituciones financieras no mayores a un año (Bold, 2021b).

Prueba Ácida:	$\frac{\textit{Activo Corriente} - \textit{Inventarios}}{\textit{Pasivo Corriente}}$	<p>Utiliza la disponibilidad de los recursos del activo corriente, a excepción del inventario para satisfacer los pasivos a corto plazo, permitiendo conocer la capacidad de pago que tiene una empresa frente a sus obligaciones. Además, responde a situaciones imprevistas con los acreedores, cuando existe una exigencia inmediata en la cancelación de los pasivos (T. Fontalvo et al., 2012).</p>
Liquidez Inmediata:	$\frac{\textit{Efectivo y Equivalentes del Efectivo}}{\textit{Pasivo Corriente}}$	<p>Este ratio utiliza los activos inmediatos de la empresa como el efectivo, bancos, inversiones a corto plazo, bonos y acciones, grupo denominado como efectivo y equivalentes del efectivo, el cual es dividido para los pasivos de corto plazo para conocer la cantidad de activos líquidos que están disponibles en caso de requerir liquidez de manera urgente (Pons, 2022).</p>

Elaborado por: Gamboa, K. (2022)

1.2.2.6.2 Indicadores de endeudamiento

Estos indicadores tienen como objeto conocer el grado de participación de los acreedores, mostrando la incidencia que tienen dentro del financiamiento de una empresa. Además, permiten conocer el riesgo que pueden tener tanto los acreedores como los dueños de la organización de acuerdo con el nivel de endeudamiento que se posea (Carchi et al., 2020).

Tabla 3. *Definiciones de los indicadores de endeudamiento*

Indicador	Fórmula	Interpretación
Apalancamiento Financiero:	$\frac{\text{Total Pasivo}}{\text{Total Patrimonio}}$	Es un coeficiente matemático que indica el nivel de endeudamiento que tiene una empresa en relación con su patrimonio o a sus recursos propios. Es utilizado para conocer si los fondos manejados son financiados por los acreedores o por los propietarios de la empresa (BBVA, 2022).
Nivel de Endeudamiento:	$\frac{\text{Total Pasivo}}{\text{Total Activo}}$	Permite identificar el grado de financiamiento que tienen los activos en función de sus pasivos, mientras más alto es el valor, más se dependerá de los acreedores. Por el contrario, mientras más bajo es el valor, se logra una independencia con los acreedores (Marco, 2017).
Nivel de Endeudamiento de Corto Plazo:	$\frac{\text{Total Pasivo de Corto Plazo}}{\text{Total Activo}}$	Este indicador muestra el nivel de endeudamiento que tiene una empresa en un periodo no mayor a un año. Entre menor sea el tiempo de la deuda, problemas de liquidez y estabilidad pueden aparecer al momento de su cancelación (BBVA, 2022).
Nivel de Endeudamiento de Largo Plazo:	$\frac{\text{Total Pasivo de Largo Plazo}}{\text{Total Activo}}$	Este indicador muestra el nivel de endeudamiento que tiene una empresa en un periodo mayor a un año. Para su cálculo se divide las deudas a largo entre los recursos propios de la organización, permitiendo el pago de estas obligaciones sin tantos problemas al no

ser de un momento a otro (Banco Pichincha, 2022).

Elaborado por: Gamboa, K. (2022)

1.2.2.6.3 Indicadores de actividad

Conocidos también como indicadores de rotación, se encargan de medir la eficiencia de los activos utilizados por una empresa, en la realización de sus actividades, teniendo en cuenta la velocidad de recuperación comprometidos en ellos. Es aquí donde se utiliza un análisis dinámico para la comparación de cuentas del balance y resultados, considerando los recursos disponibles para su correcta administración.

Según Gitman y Zutter (2012) argumentan que:

Los indicadores de actividad, como los denomina, miden la velocidad con la que diferentes cuentas se convierten en efectivo, opera en distintas dimensiones, tanto en las cuentas corrientes como el caso de la administración de inventarios y de las no corrientes, en donde evalúa la eficiencia con la que se utilizan los activos. Los ingresos por ventas se generarán con mayor eficacia si se combina apropiadamente el efectivo, las cuentas por cobrar, el inventario, plantas, bienes inmuebles y equipo. (p. 720)

Tabla 4. *Definiciones de los indicadores de actividad*

Indicador	Fórmula	Interpretación
Rotación de Cuentas por Cobrar (cartera):	$\frac{\text{Ventas a Crédito}}{\text{Cuentas por Cobrar}}$	Este índice permite cuantificar el número de veces que giran las cuentas por cobrar en torno a las ventas que genera una empresa, en un lapso no mayor a un año, con el objetivo de conocer el tiempo empleado para su cobro. Además, es importante considerar que para su cálculo solo se

		deben emplear las cuentas por cobrar que se hayan originado de las ventas (Fondimex, 2022).
Días de Cobro:	$\frac{\text{Días de Rotación}}{\text{Rotación de Cuentas por Cobrar}}$	Es el tiempo que se demora una empresa en cobrar a sus clientes, la medida por lo general se hace en días, desde que comienza la transacción de la venta (Fernández de la Cigoña, 2022).
Rotación de Inventarios:	$\frac{\text{Costo de Ventas}}{\text{Inventario}}$	Este ratio permite conocer el número de veces que se vende o se consume el inventario, en un periodo de tiempo regularmente de un año. Las empresas utilizan la rotación del inventario como una herramienta para gestionar los productos FMCG (productos de consumo de alta rotación) y la unidad de medida por lo general es en SKU (unidad de mantenimiento de stock) (Vermorel, 2020).
Días de Inventario:	$\frac{\text{Días de Rotación}}{\text{Rotación de Inventarios}}$	Es el tiempo que permanece almacenado el inventario antes de su venta. A través de este indicador se pueden conocer los costos de almacenamiento y la oferta y demanda que tienen los productos en el mercado. Si el porcentaje es alto indica que la demanda es baja y por lo tanto se deben mejorar las estrategias de venta, por el contrario, si el porcentaje es bajo hay que tener cuidado con el stock para satisfacer la demanda alta del producto (Mejías, 2019).

Rotación de Cuentas por Pagar:	$\frac{\text{Costo de Ventas}}{\text{Cuentas por Pagar}}$ $\frac{\text{Días de Rotación}}{\text{Rotación de Cuentas por Pagar}}$	Este indicador permite comprender el número de veces que una empresa recauda sus cuentas por cobrar en un periodo de tiempo establecido, convirtiendo estos activos en liquidez. Además, se puede evidenciar el tiempo que tardan los clientes en saldar sus deudas (Martínez, 2022).
Rotación de Activos:	$\frac{\text{Ventas Netas}}{\text{Activo Total}}$	Es un indicador que muestra la eficiencia que tienen los activos de una empresa al momento de generar nuevas ventas. Entre mejor sea el resultado mayor rentabilidad se puede obtener, alcanzando los objetivos y metas en la productividad (Dobaño, 2022).
Rotación de Capital de Trabajo:	$\frac{\text{Ventas Netas}}{\text{Capital de Trabajo}}$	Mide la eficiencia del capital de trabajo para respaldar las operaciones que tienen las ventas y el desarrollo de la empresa a través del tiempo. Es recomendable contar con buenas estrategias de ventas que permitan alcanzar los ingresos esperados para solventar los gastos necesarios y los problemas de solvencia (Bold, 2021a).

Elaborado por: Gamboa, K. (2022)

1.2.2.6.4 Indicadores de rentabilidad

Los indicadores de rentabilidad sirven de soporte para conocer la eficacia que tiene un departamento administrativo con los costos y gastos de las operaciones que realiza una empresa en un periodo de tiempo establecido. Además, brindan información del retorno del dinero producto de las inversiones que se han realizado sobre esta, a través de cálculos matemáticos financieros (T. J. Fontalvo et al., 2012).

La rentabilidad relaciona los ingresos y costos generados de las actividades productivas con los activos que posee una organización, esta puede ser medida e interpretada según las ventas generadas, la cantidad de activos, el capital y el dinero de las inversiones que realizan los inversionistas. Es importante que todas las empresas logren alcanzar la rentabilidad en sus operaciones para generar un beneficio a futuro, permitiéndolas crecer y desarrollarse ante la competencia, mediante una ventaja competitiva, liquidez y solvencia para su correcto funcionamiento (Hoz Suárez et al., 2008).

“También se pueden definir los indicadores como medidas que nos permiten obtener información sobre el comportamiento o evolución de una variable, y adicionalmente hacer comparaciones y seguimientos sobre aspectos económicos importantes dentro de la empresa” (Gaviria Orozco et al., 2016, p. 27).

Tabla 5. *Definiciones de los indicadores de rentabilidad*

Indicador	Fórmula	Interpretación
Rentabilidad sobre el Activo:	$\frac{\textit{Utilidad Neta}}{\textit{Activo Total}}$	Este indicador también conocido como ROA (Return on Assets) muestra la capacidad que tienen los activos de una empresa en la generación de utilidades. En otras palabras, muestra los beneficios generados por cada dólar invertido. Entre mayor sea el resultado, mejor se encuentra la empresa económicamente (Singular Bank, 2022).
Rentabilidad sobre el capital:	$\frac{\textit{Utilidad Neta}}{\textit{Capital Social}}$ $\frac{\textit{Utilidad Neta}}{\textit{Patrimonio Neto}}$	Este indicador también conocido como ROE (Return of Equity) permite conocer la rentabilidad que tiene una empresa por cada dólar invertido en el capital. Además, examina qué tan eficientes son los recursos en el patrimonio para generar beneficios (Bancomext, 2022)

Margen Bruto:	$\frac{\textit{Utilidad Bruta en Ventas}}{\textit{Ventas Netas}}$	Este índice muestra la rentabilidad obtenida de las actividades de la empresa, calculado a través de una diferencia entre el precio de venta y el costo de producción. Este beneficio es sin restar los gastos operativos, deducciones e impuestos (Herrera, 2021).
Margen Operacional:	$\frac{\textit{Utilidad Operacional}}{\textit{Ventas Netas}}$	Es una utilidad, que para su obtención ya no solo resta el costo de ventas, sino que también se contemplan los gastos operacionales de administración y ventas, dejando a un lado los gastos financieros al no ser primordiales dentro de las operaciones de una empresa (Superintendencia de Compañías, 2022b).
Margen Neto:	$\frac{\textit{Utilidad Neta}}{\textit{Ventas Netas}}$	Es la diferencia entre la utilidad neta y las ventas netas. Se la obtiene después de deducir el costo de ventas, los gastos operacionales, la provisión para el impuesto a la renta, sumado los otros gastos incurridos y restado los otros gastos varios (Bolsa de Valores El Salvador, 2022).
Nivel de Gastos Operacionales:	$\frac{\textit{Gastos Operacionales}}{\textit{Ventas Netas}}$	Este indicador muestra el porcentaje de financiamiento que realizan las ventas de una empresa para solventar los gastos de operación (Guerrero, 2021).

Elaborado por: Gamboa, K. (2022)

1.2.2.7 Análisis dupont

El análisis DuPont se emplea para examinar detalladamente las cuentas del estado de situación financiera y el estado de resultados y así entender la situación financiera de una entidad. Además, combina los rubros de los estados financieros para obtener dos indicadores de rentabilidad, los cuales son: el rendimiento sobre los activos (ROA) y el rendimiento sobre el capital (ROE). Este procedimiento se lo realiza mediante una gráfica donde en la parte superior izquierda se encuentran los principales elementos del estado de resultados y en la parte inferior izquierda resumen los principales elementos del balance general. A través de estos resultados se puede determinar qué tan eficientes son los recursos financieros que tiene una empresa a su disposición (Lawrence J, 2003).

CAPÍTULO II

METODOLOGÍA

2.1 Descripción de la metodología

2.1.1 Unidad de análisis

La empresa Full Tecnología Fulltec fue la unidad de análisis del proyecto integrador, sus seis sucursales a nivel nacional fueron de gran apoyo para la recolección de la información empleada en el análisis financiero. Los representantes de la compañía aseguraron su compromiso y apertura, en cuanto a los requerimientos necesarios y fundamentales para la elaboración del producto final, el cual, fue de beneficio para la correcta toma de decisiones gerenciales encaminadas a corregir los problemas e inconsistencias encontradas.

La empresa actualmente lleva diez años en el mercado, de manera que, existió una gran cantidad de información para realizar el análisis financiero sin tanta dificultad. La mayor parte del tiempo se trabajó con el departamento financiero junto a la contadora y la auxiliar contable para solventar las dudas que surgían durante todo el proyecto. Finalmente, se tuvo la ventaja que la empresa es una persona jurídica, por el cual se encuentra sujeta bajo el control de la Super Intendencia de Seguros y Valores, empleando como bonus la información subida al portal de la SUPERECIA.

2.1.2 Fuentes y técnicas de recolección de información

2.1.2.1 Fuentes de información primarias

Para la recolección de las fuentes de información primarias se efectuó una entrevista estructurada con preguntas previamente elaboradas y diseñadas, en el cual participaron los dueños y la contadora general, detallados a continuación:

Tabla 6. *Personas entrevistadas*

Nombres	Cargo	Departamento
Jorge Luis Sánchez Benavides	Gerente	Gerencia
Francisco Javier Atiencia Lozada	Presidente de la empresa	Gerencia
Fernanda Elizabeth Núñez López	Contadora	Contabilidad

Elaborado por: Gamboa, K. (2022)

2.1.2.1.1 Entrevista estructurada

La entrevista estructura se aplicó el 15 de noviembre del 2022, en la ciudad de Ambato, provincia de Tungurahua, en la matriz principal de la empresa, donde laboran todas las personas entrevistadas. Para ello se pidió una autorización al gerente para coordinar el tiempo de sus empleados y así contar con la disponibilidad de cada uno al momento de realizar las entrevistas. El propósito fue recabar información de los diferentes departamentos que tiene la empresa para saber qué es lo que piensan los trabajadores, cuáles son sus contribuciones y experiencias de las preguntas realizadas, enfocadas a realizar un análisis financiero preciso y detallado.

2.1.2.1.2 Guion de entrevista

La entrevista aplicada fue elaborada estratégicamente con diez preguntas, que están encaminadas a obtener información de valor sobre el cómo reaccionó la empresa durante la pandemia del Covid 19, para complementar y entender los resultados obtenidos de los indicadores financieros aplicados. El tiempo de duración de cada entrevista fue de 40 a 50 minutos por persona, sin ninguna dificultad. Las preguntas se detallan a continuación en el siguiente cuadro:

Tabla 7. Entrevista sobre las finanzas de Full Tecnología Fulltec

	Preguntas	Indicador Financiero
1	¿Cuáles fueron las estrategias que se utilizaron para disponer de liquidez inmediata durante la pandemia?	Liquidez
2	¿Cuáles fueron los impactos negativos que ocasionó la Covid 19 en la liquidez de la empresa?	Liquidez
3	Durante la pandemia ¿Cuáles fueron los impactos positivos que contribuyeron a obtener una mayor rentabilidad?	Rentabilidad
4	¿Cómo fue la administración de las obligaciones a corto y a largo plazo durante la pandemia?	Endeudamiento
5	Durante la pandemia ¿Las ventas de la empresa tuvieron alguna afectación?	Rentabilidad
6	¿Cuáles fueron las estrategias que empleo el departamento de ventas para alcanzar los presupuestos asignados durante la pandemia?	Rentabilidad
7	Durante la pandemia ¿Cuáles fueron las estrategias de cobro que utilizó Fulltec con sus clientes?	Actividad
8	¿Durante la emergencia sanitaria se recurrió a préstamos con instituciones financieras?	Endeudamiento

9	En la pandemia ¿Existieron problemas de abastecimiento de stock en los productos que comercializa Fulltec?	Actividad
10	¿Se encuentra conforme con los gastos de operación que se ejecutaron durante la pandemia?	Rentabilidad

Elaborado por: Gamboa, K. (2022)

2.1.2.2 Fuentes de información secundarias

Para la recolección de las fuentes de información secundarias se efectuó una ficha de observación, destinada a recopilar la información de los estados financieros de la empresa Full Tecnología Fulltec, con la finalidad de obtener datos de forma segregados para facilitar los cálculos de cada indicador. Esta información fue entregada por la contadora de la empresa y fue descargada también en el portal de la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros.

2.1.2.2.1 Técnica de la observación

Los datos se tabularon a través de una matriz donde podemos encontrar los diferentes indicadores financieros con sus respectivas fórmulas. Esta información se solicitó para llevar a cabo los cálculos necesarios en el Análisis Financiero, utilizando el estado de situación financiera y el estado de resultados correspondientes a los años 2019, 2020 y 2021.

2.1.2.2.2 Ficha de observación

La ficha de observación se encuentra dividida en cuatro categorías de indicadores, los de: Liquidez, Endeudamiento, Actividad y Rentabilidad, con sus respectivos indicadores y fórmulas, el cual se detalla a continuación:

Tabla 8. Ficha de observación de los indicadores financieros

Categoría	Indicador	Fórmula
Liquidez	Capital de Trabajo	Activo Corriente (-) Pasivo Corriente (=) Capital de Trabajo
	Liquidez Corriente	Activo Corriente (/) Pasivo Corriente (=) Liquidez Corriente
	Prueba Ácida	Activo Corriente (-) Inventario (/) Pasivo Corriente (=) Prueba Ácida
	Liquidez Inmediata	Efectivo y Equivalentes del Efectivo (/) Pasivo Corriente (=) Liquidez Inmediata
Endeudamiento	Apalancamiento Financiero	Total Pasivo (/) Total Patrimonio (=) Apalancamiento
	Nivel de Endeudamiento	Total Pasivo (/) Total Activo (=) Nivel de Endeudamiento
	Nivel de Endeudamiento de Corto Plazo	Total Pasivo de Corto Plazo (/) Total Activo (=) Nivel de Endeudamiento Corto Plazo
	Nivel de Endeudamiento de Largo Plazo	Total Pasivo de Largo Plazo (/) Total Activo (=) Nivel de Endeudamiento Largo Plazo
Actividad	Rotación de Cuentas por Cobrar (cartera)	Ventas a Crédito (/) Cuentas por cobrar (=) Rotación de Cuentas por Cobrar
	Días de Cobro	Días de Rotación (/) Rotación de Cuentas por Cobrar (=) Días de Cuentas por Cobrar (Ciclo de cobro)
	Rotación de Inventarios	Costo de Ventas (/) Inventarios (=) Rotación de Inventarios
	Días de Inventario	Días de Rotación (/) Rotación de Inventarios

		(=) Días de Inventarios (Ciclo de Inventario)
	Rotación de Cuentas por Pagar (proveedores)	Costo de Ventas (/) Cuentas a Pagar (=) Rotación de Cuentas por Pagar
	Rotación de Cuentas por Pagar (proveedores)	Días de Rotación (/) Rotación de Cuentas por Pagar (=) Días de Cuentas por Pagar (Ciclo de Pago)
	Rotación de Activos	Ventas Netas (/) Activo Total (=) Rotación de Activos
	Rotación de Capital de Trabajo	Ventas Netas (/) Capital de Trabajo (=) Rotación de Activos
Rentabilidad	Rentabilidad sobre el Activo	Utilidad Neta (/) Activo Total (=) Rentabilidad del Activo
	Rentabilidad sobre el Capital	Utilidad Neta (/) Capital Social (=) Rentabilidad del Capital
	Rentabilidad sobre el Capital	Utilidad Neta (/) Patrimonio Neto (=) Rentabilidad Patrimonial
	Margen Bruto	Utilidad Bruta en Ventas (/) Ventas Netas (=) Margen Bruto
	Margen Operacional	Utilidad Operacional (/) Ventas Netas (=) Margen Operacional
	Margen Neto	Utilidad Neta (/) Ventas Netas (=) Margen Neto
	Nivel de Gastos Operacionales	Gastos Operacionales (/) Ventas Netas (=) Nivel de Gastos Operacionales

Elaborado por: Gamboa, K. (2022)

2.1.3 Fases del desarrollo

Para poder realizar el análisis financiero pertinente, es importante escoger las herramientas que mejor se acoplen a las necesidades del proyecto integrador, con el fin de obtener, los resultados esperados que vayan acorde a lo planificado, por consiguiente, se partirá de tres etapas: Etapa preliminar, etapa del análisis formal y etapa de análisis real, detalladas en el siguiente cuadro:

Tabla 9. *Etapas del análisis financiero*

Etapas	Proceso	Resultado
Etapa Preliminar	Determinar el objeto del estudio, acorde a lo que desea alcanzar la empresa.	Recolección de la información para la identificación de problemas y anomalías en las cuentas de la empresa.
Etapa del Análisis Formal	Agrupar y relacionar la información a través de los indicadores financieros.	Análisis Vertical Análisis Horizontal Análisis de Tendencias Indicadores Financieros Análisis Dupont
Etapa de Análisis Real	Analizar e interpretar la información obtenida para emitir el dictamen final.	Concepción de la información real y oportuna para la solución de problemas e inconsistencias encontradas.

Fuente: Universidad Pedagógica y Tecnológica de Colombia (2022)

2.1.3.1 Etapa preliminar

En esta etapa como primera acción se revisó cada uno de los objetivos del proyecto integrador para planificar el cómo se podrían alcanzar, empezando desde lo más importante que fue la recolección de la información. Aquí con el soporte de las fuentes de información primarias y secundarias previamente determinadas se logró consolidar la información financiera de los tres últimos años para llenar los formatos del análisis financiero una vez elaborados. El portal de la SUPERCIA desempeñó un papel fundamental, puesto que permitió descargar los formularios 101 de cada año para realizar los estados de situación financiera y el estado de resultados ajustados a un plan de cuentas seleccionado, el cual facilitó entender de una mejor manera las cuentas de movimiento que utiliza la empresa. Las dudas e inquietudes de las cuentas que no tenían una explicación se solventaron con la ayuda de la contadora y la auxiliar contable, logrando obtener estados financieros consolidados con información real, siendo estos la columna vertebral del proyecto integrador.

2.1.3.2 Etapa del análisis formal

En esta etapa con la utilización de los estados financieros ajustados al plan de cuentas previamente mencionado, se procedió a elaborar el análisis vertical, horizontal y el de tendencias del año 2019 para saber cómo estaba la empresa antes de la pandemia del Covid 19; del año 2020 para entender si hubo variaciones en las cuentas de la empresa durante la pandemia; y del año 2021 para comprender el grado de afectación que tuvieron las cuentas después de la pandemia. Posterior a eso, se empleó la tabla de los indicadores financieros para calcular los ratios correspondientes y así poder formular las respectivas lecturas de los resultados. Finalmente, se elaboró el análisis Dupont de cada año para conocer y comprobar la utilidad sobre el activo y del patrimonio. En el siguiente capítulo se detallan a profundidad los resultados conseguidos de todos estos análisis efectuados, los cuales servirán para redactar el dictamen final.

2.1.3.3 Etapa del análisis real

En esta última etapa con el apoyo de los análisis financieros realizados, se procedió a interpretar toda la información obtenida de los diferentes cálculos para comprender como se encontraba la empresa. Es aquí donde se evidenció los problemas que tienen las cuentas de movimiento, el cual fue necesario conversar con los dueños de la empresa para buscar las soluciones permitentes que solventen estos inconvenientes, en el menor tiempo posible. Finalmente, se realizó el dictamen final con las conclusiones y recomendaciones que debe seguir la compañía para conseguir mejores resultados en sus cuentas, brindándoles a los dueños las pautas que pueden considerar en la correcta toma de decisiones encaminadas a lograr los objetivos y metas de la empresa.

CAPÍTULO III

DESARROLLO DEL PROYECTO INTEGRADOR

3.1 Análisis e interpretación de la información

3.1.1 Entrevista

La información que se presenta a continuación fue suministrada por las personas que participaron en la entrevista, sus respuestas y acotaciones fueron de gran ayuda para responder a las inquietudes y dudas de los resultados obtenidos del análisis financiero.

Departamento de gerencia

En el departamento de gerencia de la empresa Full Tecnología Fulltec, la entrevista se realizó al Sr. Gerente, Ingeniero Jorge Sánchez; Sr. presidente, Ingeniero Francisco Atiencia.

Departamento financiero

En el departamento financiero de la empresa Full Tecnología Fulltec, la entrevista se realizó a la Sra. Contadora General, Ingeniera Fernanda Núñez.

Resultados de la entrevista

Tabla 10. *Análisis e interpretación de las respuestas de la entrevista*

No.	Preguntas	Análisis / Resumen
1	¿Cuáles fueron las estrategias que se utilizaron para disponer de liquidez inmediata durante la pandemia?	La empresa recurrió a sus fondos de ahorro, préstamos familiares, préstamos por parte de los dueños y trató de cobrar los saldos pendientes de los clientes. Por lo tanto, no se generaron otras

		obligaciones de corto y largo plazo como los intereses.
2	¿Cuáles fueron los impactos negativos que ocasionó la Covid 19 en la liquidez de la empresa?	Las ventas disminuyeron en especial las que van dirigidas con el consumidor final, debido a la paralización de actividades. Además, la falta de ciertos productos y la ampliación de créditos con los clientes hicieron que el retorno del dinero sea más lento de lo normal. Por consiguiente, la empresa debe de estar preparada para afrontar sucesos inesperados a través de un fondo de emergencia.
3	Durante la pandemia ¿Cuáles fueron los impactos positivos que contribuyeron a obtener una mayor rentabilidad?	La inseguridad fue una oportunidad que la empresa aprovechó para cerrar ventas con el sector público y así seguir generando ingresos. Asimismo, la pandemia concientizó la optimización de recursos para evitar el despilfarro de dinero.
4	¿Cómo fue la administración de las obligaciones a corto y a largo plazo durante la pandemia?	La empresa trató de cancelar sus deudas a corto plazo en los plazos establecidos normalmente. Sin embargo, las obligaciones de largo plazo, en especial las facturas con más peso trataron de renegociarlas para tener más días de crédito. Esto sin duda contribuyó a cubrir algunos gastos de operación que no podían esperar.
5	Durante la pandemia ¿Las ventas de la empresa tuvieron alguna afectación?	Sí, en especial las ventas con el consumidor final, puesto que estas disminuyeron y no eran proporcionales, dependían en gran

	<p>parte de las medidas de bioseguridad que dictaba el centro de operaciones de emergencia (COE). No obstante, las ventas con el sector público no tuvieron gran afectación, el cual mantuvieron las operaciones de la empresa en pie.</p>
<p>6 ¿Cuáles fueron las estrategias que empleo el departamento de ventas para alcanzar los presupuestos asignados durante la pandemia?</p>	<p>El departamento de ventas se apoyó en redes sociales como: Facebook, Instagram y WhatsApp para ofertar sus productos y comunicarse con sus clientes como canales de comunicación. Potenció servicios adicionales como la entrega de productos hasta el domicilio de los clientes. Utilizó la página web de la empresa, como una tienda virtual, que sigue vigente hasta la actualidad para comprar los productos desde ahí. Por último, invirtió en publicidad como la radio y patrocinios que permitió atraer nuevos clientes.</p>
<p>7 Durante la pandemia ¿Cuáles fueron las estrategias de cobro que utilizó Fulltec con sus clientes?</p>	<p>Facilidades de pagos a través de ampliación de créditos, llamadas constantes, envío de mensajes como recordatorios y utilización de herramientas informáticas de cobro. El botón de pago fue una de ellas, que les dio a sus clientes la capacidad de cancelar sus dudas mediante tarjetas de debido o crédito, un servicio brindado por Data-link. Adicionalmente, la empresa no tuvo</p>

	inconvenientes en estos cobros, debido a que gran parte de las ventas son al contado.
8	<p>¿Durante la emergencia sanitaria se recurrió a préstamos con instituciones financieras?</p> <p>Sí, la empresa recurrió a un préstamo con una institución financiera para poder pagar parte de un bien inmueble adquirido en el año 2021.</p>
9	<p>En la pandemia ¿Existieron problemas de abastecimiento de stock en los productos que comercializa Fulltec?</p> <p>En efecto, la empresa tuvo problemas con el abastecimiento de stock, debido a las complicaciones que tuvieron las importaciones como el cierre de fronteras entre países. Por lo tanto, esto fue algo perjudicial, puesto que la empresa depende del 90% de las importaciones.</p>
10	<p>¿Se encuentra conforme con los gastos de operación que se ejecutaron durante la pandemia?</p> <p>Los dueños y la contadora se encuentran conformes con los gastos de operación que se ejecutaron durante la pandemia, puesto que manifiestan que todos fueron necesarios para el correcto funcionamiento de las actividades.</p>

Elaborado por: Gamboa, K. (2022)

3.1.2 Análisis de la ficha de observación

Los resultados de la ficha de observación dieron lugar a información de valor, el cual se detalla y se explica a profundidad en las siguientes tablas concisas. Los datos obtenidos de los diferentes análisis aplicados desempeñaron un papel fundamental para entender la situación económica de la empresa durante los periodos analizados. La ejecución del análisis financiero inicio con el análisis vertical, luego con el análisis horizontal y luego con el análisis de tendencias. La información utilizada fue de los estados de situación financiera como los estados de resultados correspondientes a los años 2019, 2020 y 2021.

Finalmente se concluyó con la aplicación de los indicadores financieros, donde se pudo evidenciar resultados interesantes que también son explicados a continuación.

3.1.3 Análisis de los estados financieros de la empresa Full Tecnología Fulltec

Para comprender el cómo han ido variando las cuentas de la empresa de los últimos tres años y como la pandemia del Covid 19 incidió en la economía de la empresa, se procedió a consolidar toda la información en dos tablas madres, la primera con información de los estados de situación financiera y la segunda tabla con información de los estados de resultados de los años 2019, 2020 y 2021. Sin embargo, previo a esto los datos recogidos de los formularios descargados del portal de la SUPERCIA se acoplaron a un plan de cuentas propio, el cual tuvo la finalidad de facilitar la comprensión de la información y agilizar el análisis financiero en cada procedimiento. Una vez hecho realizadas las dos tablas consolidadas se pudo notar a simple vista los cambios considerables en han sufrido algunas cuentas en sus cifras.

3.1.4 Análisis vertical

En las siguientes tablas se explican los resultados del análisis vertical de los años 2019, 2020 y 2021. Para este análisis se tomaron las cuentas del activo y se dividió entre el total activo de cada año. De la misma forma, se tomaron las cuentas del pasivo y del patrimonio, pero estas fueron divididas para la suma del total pasivo más patrimonio. Finalmente, las cuentas del estado de resultados fueron divididas para el total ingresos, donde las cuentas con mayor relevancia se explican a continuación.

Resultados del activo del análisis vertical del año 2019

Al revisar los porcentajes de las cuentas del activo del año 2019 se puede concluir que la cuenta con mayor peso dentro de los activos es la de los inventarios con un 34,14%, siendo un resultado neutro al tener la mayor parte del dinero invertido en mercadería. Una parte de ese porcentaje de los inventarios debería estar en el activo no corriente. Por otra parte, la cuenta con menor peso dentro de los activos es la de propiedad planta y equipo con un 11,51%, siendo este resultado poco beneficioso puesto que da a entender que la empresa no cuenta con mucha solvencia en caso de una emergencia.

En cuanto a los activos financieros, es el segundo resultado con mayor peso luego de los inventarios con un 32,46% y esto se debe a que solo el 12,81% corresponde al crédito tributario a favor del sujeto pasivo. Por ende, la empresa debe gestionar la devolución de ese crédito tributario, ocasionado por las importaciones que realiza. Finalmente se tiene al efectivo y equivalentes de efectivo con un 21,89%, un resultado bueno, puesto que indica que se tiene liquidez y la empresa puede gestionar sus operaciones corrientes.

Resultados del pasivo y patrimonio del análisis vertical del año 2019

De igual forma, al revisar los porcentajes de las cuentas del pasivo y patrimonio del año 2019, se puede mencionar que la cuenta con mayor peso dentro del total pasivo más patrimonio es la de otros pasivos no corrientes con un 31,17% y la cuenta con menor peso dentro del total pasivo más patrimonio es la de la reserva legal con un 0,16%, un resultado poco beneficioso puesto que existe una escasez de dinero invertido en este fondo que sirve como garantía en caso de una posible insolvencia.

Los resultados acumulados es la segunda cuenta como mayor peso dentro del total pasivo más patrimonio y este resultado es positivo al mostrar que la empresa ha ido generando utilidades durante sus anteriores años y que este dinero se ha invertido en el patrimonio de la entidad. Las cuentas y documentos por pagar es el tercer resultado que le sigue con un 18,93%, correspondiente a las obligaciones que tiene la empresa con sus proveedores a corto plazo. Otras obligaciones corrientes es el cuarto valor con un 6,24% proveniente del impuesto a la renta causado con un 4,06%, obligaciones con el IESS con un 0,56% y el 15% participación a trabajadores por pagar con un 1,62%. En quinto lugar, se tiene a los aportes de socios futuras capitalizaciones con un 5,40%, luego a resultados del ejercicio con un 5,14%, dando a entender que hubo utilidad en el año 2019, luego a otros pasivos corrientes con un 3,44% y finalmente al capital suscrito y/o asignado con un 0,32%.

Tabla 11. *Análisis vertical del estado de situación financiera del año 2019*

ACTIVO CORRIENTE	2019
EFFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFFECTIVO	21,89%
ACTIVOS FINANCIEROS	32,46%
INVENTARIOS	34,14%
ACTIVO NO CORRIENTE	
PROPIEDAD PLANTA Y EQUIPO	11,51%
TOTAL GENERAL	100,00%
PASIVO CORRIENTE	
2019	
CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR	18,93%
OTRAS OBLIGACIONES CORRIENTES	6,24%
OTROS PASIVOS CORRIENTES	3,44%
PASIVO NO CORRIENTE	
OTROS PASIVOS NO CORRIENTES	31,17%
PATRIMONIO	
CAPITAL SUSCRITO Y/O ASIGNADO	0,32%
APORTES DE SOCIOS FUTURAS CAPITALIZACIONES	5,40%
RESERVA LEGAL	0,16%
RESULTADOS ACUMULADOS	29,19%
RESULTADOS DEL EJERCICIO	5,14%
TOTAL GENERAL	100,00%

Elaborado por: Gamboa, K. (2022)

Resultados de las cuentas del estado de resultados del análisis vertical del año 2019

Al revisar los porcentajes de las cuentas del estado de resultados del año 2019, se tomaron las cuentas más significativas para su análisis y se pudo observar que la cuenta con mayor peso dentro de los ingresos de la siguiente tabla es la de costo de ventas con un 71,85%, un resultado alto, dando a entender que la utilidad bruta fue solo del 28,15%. Por tal razón, la empresa debe buscar bajar los costos de adquisición en su mercadería para disponer de una mayor rentabilidad.

Por otra parte, la cuenta con menor peso de la siguiente tabla es la de participación a trabajadores con un 0,49%. La segunda cuenta con mayor peso de la siguiente tabla es la de los gastos con un 25,53% distribuido entre los gastos de venta con un 14,38%, gastos

de administración con un 8,81%, gastos de operaciones con regalías con un 0,74% y gastos financieros con un 1,60%. Siendo un resultado elevado al estar muy a la par con la utilidad bruta. La ganancia neta del periodo es la cuenta que le sigue con un 1,54%, seguido por el impuesto a la renta causado con un 1,22%, y finalmente por los ingresos y gastos no operacionales con un 0,63%.

Tabla 12. *Análisis vertical del estado de resultados del año 2019*

CUENTAS	2019
COSTO DE VENTAS	71,85%
GASTOS	25,53%
(+/-) Ingresos y gastos no operacionales	-0,63%
(-) PARTICIPACIÓN A TRABAJADORES	0,49%
IMPUESTO A LA RENTA CAUSADO	1,22%
GANANCIA NETA DEL PERIODO	1,54%
TOTAL GENERAL	100,00%

Elaborado por: Gamboa, K. (2022)

Resultados del activo del análisis vertical del año 2020

Al examinar los porcentajes de las cuentas del activo del año 2020 se pudo evidenciar que la cuenta con mayor peso dentro de los activos es la de propiedad planta y equipo con un 39,79%, debido a la inversión que realizó la empresa en la adquisición de una grúa como una herramienta para el servicio que brinda Fulltec en las instalaciones de sus equipos. Sin embargo, la cuenta con menor peso dentro de los activos es la de activos financieros con un 14,88%, proveniente en gran medida del crédito tributario a favor del sujeto pasivo (IVA) con un 10,35% y del crédito tributario favor del sujeto pasivo (Impuesto a la Renta) con un 3,99%, lo demás corresponde a clientes y a otros activos financieros, con un porcentaje mínimo.

La cuenta del efectivo y equivalentes del efectivo es la segunda cuenta con mayor peso dentro de los activos con un 24,20%, indicando de la misma manera que para ese año la empresa tuvo liquidez para gestionar sus actividades planificadas. Por último, se tiene a

los inventarios con un 21,12%, un resultado equilibrado, dando a entender que la empresa para ese año tuvo mercadería para seguir generando ventas.

Resultados del pasivo y patrimonio del análisis vertical del año 2020

De manera similar, al inspeccionar los porcentajes de las cuentas del pasivo y patrimonio del año 2020, se puede aludir que la cuenta con mayor peso dentro del total pasivo más patrimonio es la de cuentas y documentos por pagar con un 54,68%, un resultado bastante elevado y perjudicial, puesto que predomina el pasivo por encima del patrimonio, esto debido a las obligaciones corrientes que contrajo la empresa con sus proveedores. Por otra parte, la cuenta con menor peso dentro del total pasivo más patrimonio es la de la reserva legal con un 0,08%, evidenciando el poco dinero que existe en ese fondo que es de utilidad en casos de una emergencia.

La segunda cuenta como mayor peso dentro del total pasivo más patrimonio es la de los aportes de socios futuras capitalizaciones con un 20,28%, un resultado beneficioso puesto que indica el interés que tienen los dueños en incrementar el capital de la empresa, que puede servir para futuras inversiones con la utilización de esos recursos. Los resultados acumulados es la tercera cuenta que le sigue con un 17,06%, correspondiente a las utilidades generadas de anteriores ejercicios económicos. En cuarto lugar, se encuentran los resultados del ejercicio con un 3,58%, mostrando de la misma manera que para el año 2020 se obtuvo utilidad, siendo un resultado positivo. Otras obligaciones corrientes es el quinto porcentaje que le sigue con un 2,37% generado principalmente por el impuesto a la renta causado con un 1,24%. Finalmente, se tiene a la cuenta de otros pasivos corrientes con un 1,78%, siendo un valor poco significativo del total pasivo más patrimonio.

Tabla 13. *Análisis vertical del estado de situación financiera del año 2020*

ACTIVO CORRIENTE	2020
EFFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFFECTIVO	24,20%
ACTIVOS FINANCIEROS	14,88%
INVENTARIOS	21,12%
ACTIVO NO CORRIENTE	
PROPIEDAD PLANTA Y EQUIPO	39,79%
TOTAL GENERAL	100,00%
PASIVO CORRIENTE	
2020	
CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR	54,68%
OTRAS OBLIGACIONES CORRIENTES	2,37%
OTROS PASIVOS CORRIENTES	1,78%
PASIVO NO CORRIENTE	
PATRIMONIO	
CAPITAL SUSCRITO Y/O ASIGNADO	0,16%
APORTES DE SOCIOS FUTURAS CAPITALIZACIONES	20,28%
RESERVA LEGAL	0,08%
RESULTADOS ACUMULADOS	17,06%
RESULTADOS DEL EJERCICIO	3,58%
TOTAL GENERAL	100,00%

Elaborado por: Gamboa, K. (2022)

Resultados de las cuentas del estado de resultados del análisis vertical del año 2020

Al examinar los porcentajes de las cuentas del estado de resultados del año 2020, de la misma forma se tomaron las cuentas más significativas para su análisis y se pudo evidenciar en la siguiente tabla que la cuenta con mayor peso dentro de los ingresos es la de costo de ventas con un 77,21%, un resultado elevado, y nada fructuoso, dando a entender que la utilidad bruta fue solo del 22,79 %. Por lo tanto, la empresa debe ajustar los costos de adquisición en sus productos para alcanzar una mayor rentabilidad, renegociando los precios con sus proveedores.

Por otra parte, la cuenta con menor peso de la siguiente tabla es la de ingresos y gastos no operacionales con un 0,27%. Los Gastos es la segunda cuenta que mayor peso tiene dentro

de los ingresos con un 20,51%, repartido entre los gastos de venta con un 11,03%, gastos de administración con un 8,65%, gastos de operaciones con regalías con un 0,30% y gastos financieros con un 0,52%, evidenciando que existe una cantidad fuerte de dinero concentrada en los gastos que se aproxima mucho a la utilidad bruta. Posteriormente, se tiene a la ganancia neta del periodo con un 1,69%, seguido por el impuesto a la renta causado con un 0,48%, finalizando con la participación a trabajadores con un 0,38%.

Tabla 14. *Análisis vertical del estado de resultados del año 2020*

CUENTAS	2020
COSTO DE VENTAS	77,21%
GASTOS	20,51%
(+/-) Ingresos y gastos no operacionales	-0,27%
(-) PARTICIPACIÓN A TRABAJADORES	0,38%
IMPUESTO A LA RENTA CAUSADO	0,48%
GANANCIA NETA DEL PERIODO	1,69%
TOTAL GENERAL	100,00%

Elaborado por: Gamboa, K. (2022)

Resultados del activo del análisis vertical del año 2021

Al verificar los porcentajes de las cuentas del activo del año 2021 se pudo contemplar que la cuenta con mayor peso dentro de los activos es la de propiedad planta y equipo con un 68,09%, en consecuencia, de una inversión, en la compra de una propiedad que realizó la empresa donde será su futura matriz y su centro logístico. Por otro lado, la cuenta con menor peso dentro de los activos es la de efectivo y equivalentes del efectivo con un 0,16%, siendo un resultado preocupante y alarmante al no disponer de liquidez para continuar con sus operaciones a corto y a largo plazo. Por tal razón, la empresa deberá solucionar este inconveniente en el menor tiempo posible para mitigar posibles problemas perjudiciales.

La cuenta de los activos financieros para este año es la segunda cuenta con mayor peso dentro de los activos con un 19,04 %, incurrido en gran medida por el crédito tributario a favor del sujeto pasivo (IVA) con un 15,81%, un valor bastante elevado y ocasionado por

las importaciones, pero que puede ser devuelto por parte del SRI, realizando los trámites correspondientes. Por último, se tiene a los inventarios con un 12,71%, un resultado neutro, tomando en consideración que ya no existe de liquidez para seguir invirtiendo en compra de nueva mercadería en caso de ser necesario.

Resultados del pasivo y patrimonio del análisis vertical del año 2021

Del mismo modo, al verificar los porcentajes de las cuentas del pasivo y patrimonio del año 2021, se pudo manifestar que la cuenta con mayor peso dentro del total pasivo más patrimonio es la de cuentas y documentos por pagar con un 23,95%. Un resultado contraproducente, debido a que el segundo porcentaje que le sigue también es una cuenta de pasivo, específicamente las obligaciones con instituciones financieras con un 23,71%, sumando solamente ahí un 47,66%, predominando nuevamente el pasivo por encima del patrimonio. Esto debido a las obligaciones que tiene la empresa con sus proveedores y al crédito financiero que recurrió la empresa para pagar parte de la propiedad adquirida en los activos no corrientes. Por otro lado, la cuenta con menor peso dentro del total pasivo más patrimonio es la de la reserva legal con un 0,06%, demostrando la carencia de dinero en este fondo, que sirve en casos de un percance.

La tercera cuenta como mayor peso dentro del total pasivo más patrimonio es la de los aportes de socios futuras capitalizaciones con un 21,82%, un resultado favorable, debido a la inversión que han hecho los dueños de la empresa en esta cuenta de patrimonio que puede solventar los problemas de liquidez, siempre y cuando se tomen las decisiones correspondientes. Los resultados acumulados es la cuarta cuenta que le sigue con un 16,04%, de las utilidades obtenidas en anteriores años y que se han acumulado en esta cuenta. En quinto lugar, se tienen a las obligaciones con instituciones financieras con un 5.20%, una deuda a corto plazo que debe de tener precaución la empresa en cuanto a las cuotas mensuales de los pagos. En sexto lugar, se encuentran los resultados del ejercicio con un 3,23%, indicando de la misma forma que para el año 2021 se generó utilidad, pese a la fuerte compra que hizo la empresa en el bien inmueble. Cuentas y documentos por pagar, con respecto al pasivo no corriente es la séptima cuenta que le sigue con un 2.97%, seguido por otras obligaciones corrientes con un 1.48% y los otros pasivos corrientes con

un 1.43%. Finalizando con el capital suscrito y/o asignado con un 0,12%, un resultado bastante bajo, debido a que su valor no ha cambiado desde que se fundó la compañía.

Tabla 15. *Análisis vertical del estado de situación financiera del año 2021*

ACTIVO CORRIENTE	2021
EFFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFFECTIVO	0,16%
ACTIVOS FINANCIEROS	19,04%
INVENTARIOS	12,71%
ACTIVO NO CORRIENTE	
PROPIEDAD PLANTA Y EQUIPO	68,09%
TOTAL, GENERAL	100,00%
PASIVO CORRIENTE	2021
CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR	23,95%
OBLIGACIONES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	5,20%
OTRAS OBLIGACIONES CORRIENTES	1,48%
OTROS PASIVOS CORRIENTES	1,43%
PASIVO NO CORRIENTE	
CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR	2,97%
OBLIGACIONES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	23,71%
PATRIMONIO	
CAPITAL SUSCRITO Y/O ASIGNADO	0,12%
APORTES DE SOCIOS FUTURAS CAPITALIZACIONES	21,82%
RESERVA LEGAL	0,06%
RESULTADOS ACUMULADOS	16,04%
RESULTADOS DEL EJERCICIO	3,23%
TOTAL, GENERAL	100,00%

Elaborado por: Gamboa, K. (2022)

Resultados de las cuentas del estado de resultados del análisis vertical del año 2021

Al verificar los porcentajes de las cuentas del estado de resultados del año 2021, siguiendo con la estructura de este análisis se tomaron las cuentas más significativas para su estudio y dentro de la siguiente tabla, se pudo evidenciar que la cuenta con mayor peso dentro de los ingresos es la de costo de ventas con un 69,56%, un resultado alto, y nada beneficioso, puesto que da a entender que la utilidad bruta fue solo del 30,44%. Un valor que puede

ser menor, siempre y cuando se logre adquirir la mercadería en un mejor precio para tener una mayor rentabilidad.

Por otra parte, la cuenta con menor peso de la siguiente tabla es la de ingresos y gastos no operacionales con un 0,11%. Los Gastos es la segunda cuenta que mayor peso tiene dentro de los ingresos con un 26,44%, repartido entre los gastos de venta con un 11,96 %, gastos de administración con un 6,06 %, gastos de operaciones con regalías con un 7,35% y gastos financieros con un 1,07%, un resultado alto, considerando la diferencia que existe con la utilidad bruta de solo un 4%. Asimismo, se tiene al impuesto a la renta causado con un 1,87%, seguido por la ganancia neta del periodo con un 1,62%, finalizando con la participación a trabajadores con un 0,62%.

Tabla 16. *Análisis vertical del estado de resultados del año 2021*

CUENTAS	2021
COSTO DE VENTAS	69,56%
GASTOS	26,44%
(+/-) Ingresos y gastos no operacionales	-0,11%
(-) PARTICIPACIÓN A TRABAJADORES	0,62%
IMPUESTO A LA RENTA CAUSADO	1,87%
GANANCIA NETA DEL PERIODO	1,62%
TOTAL GENERAL	100,00%

Elaborado por: Gamboa, K. (2022)

3.1.5 Análisis horizontal

En las siguientes tablas se explican los resultados del análisis horizontal correspondiente a los años 2019, 2020 y 2021. Para este análisis se compararon las cuentas del año 2019 con las cuentas del año 2020, y las cuentas del año 2020 con las cuentas del año 2021. Los resultados de este análisis se obtuvieron a través de una diferencia entre cada cuenta con la aplicación de restas y divisiones que dio lugar a la variación absoluta y relativa, donde se detalla a continuación.

Resultados del activo del análisis horizontal entre los años 2019 y 2021

Al examinar las variaciones absolutas y relativas que tuvieron las cuentas del activo entre los años 2019 y 2020 se pudo evidenciar que, la mayoría de las cuentas del año 2021 registraron un crecimiento en relación con las cuentas del año 2020, un resultado positivo puesto que se da a entender que el activo ha crecido. El efectivo y equivalentes de efectivo se incrementó en \$49,610.35, que representa el 122.43% en relación con el año 2019, algo beneficioso al disponer de mayor liquidez para gestionar las operaciones de la empresa. La cuenta de activos financieros decreció en \$4,658.11, que representa el 7.75% en relación con el año 2019, debido a la eliminación de otros activos financieros corrientes. Los inventarios aumentaron en \$15,483.57, que representa el 54.50% en relación con el año 2019, un resultado positivo al disponer de mayor mercadería en casos de una demanda fuerte. Finalmente, propiedad planta y equipo registró un crecimiento en 126,893.26, que representa el 595.29% en relación con el año 2019, debido en gran parte por la compra de una grúa y una camioneta como herramientas para el servicio de las instalaciones.

Resultados del pasivo del análisis horizontal entre los años 2019 y 2021

En cuanto a las variaciones absolutas y relativas que tuvieron las cuentas del pasivo entre los años 2019 y 2020 se puede concluir que algunas cuentas han disminuido y otras han aumentado de la siguiente manera: Las cuentas y documentos por pagar pertenecientes al pasivo corriente creció en \$168,606.75, que representa el 481,10% en relación con el año 2019, ocasionado principalmente por los créditos otorgados con los proveedores. La cuenta de otras obligaciones corrientes decreció en \$2711,81, que representa el 23,48% en relación con el año 2019, puesto que para el año 2020 el impuesto a la renta causado fue menor con \$2874,45. Otros pasivos corrientes disminuyeron en \$264,23, que representa el 4,15% en relación con el año 2019 y otros pasivos no corrientes con \$57,706.33 en el año 2019 no registraron saldos para el año 2020.

Resultados del patrimonio del análisis horizontal entre los años 2019 y 2021

Finalmente, al revisar las variaciones absolutas y relativas que tuvieron las cuentas del patrimonio entre los años 2019 y 2020, se puede manifestar que gran parte de las cuentas registran un crecimiento en relación con las cuentas del año 2019. Un resultado

beneficioso, puesto que indica que la empresa sigue creciendo de la siguiente manera: los aportes de socios futuras capitalizaciones registraron un incremento en \$65,545.35, que representa el 655,45%, en relación con el año 2019, un resultado bastante bueno debido al aumento de los activos. La cuenta de resultados acumulados creció en \$9,520.78, que representa el 17,62% en relación con el año 2019, un valor positivo de la misma forma, debido a las utilidades de los últimos años generadas. Los resultados del ejercicio aumentaron en \$3,810.09, que representa el 40,02% en relación con el año 2019, ocasionado por el incremento de ingresos, proveniente de las ventas. No obstante, la reserva legal con un valor de \$300 y el capital suscrito y/o asignado con un valor de \$600 no presentan variaciones al mantenerse con las mismas cifras para los dos años.

Tabla 17. *Análisis horizontal del estado de situación financiera entre los años 2019 y 2020*

ACTIVO CORRIENTE	2019	2020	Variación Absoluta	Variación Porcentual
EFFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFFECTIVO	\$40,522.28	\$ 90,132.63	\$ 49,610.35	122.43%
ACTIVOS FINANCIEROS	\$60,090.33	\$ 55,432.22	\$ -4,658.11	-7.75%
INVENTARIOS	\$63,197.43	\$ 78,681.00	\$ 15,483.57	24.50%
ACTIVO NO CORRIENTE				
PROPIEDAD PLANTA Y EQUIPO	\$21,316.25	\$148,209.51	\$ 126,893.26	595.29%
PASIVO CORRIENTE				
CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR	\$35,046.01	\$203,652.76	\$ 168,606.75	481.10%
OTRAS OBLIGACIONES CORRIENTES	\$11,551.45	\$ 8,839.64	\$ -2,711.81	-23.48%
OTROS PASIVOS CORRIENTES	\$ 6,368.77	\$ 6,633.00	\$ 264.23	4.15%
PASIVO NO CORRIENTE				
OTROS PASIVOS NO CORRIENTES	\$57,706.33	\$ -	\$ -57,706.33	-100.00%
PATRIMONIO				
CAPITAL SUSCRITO Y/O ASIGNADO	\$ 600.00	\$ 600.00	\$ -	0.00%
APORTES DE SOCIOS FUTURAS CAPITALIZACIONES	\$10,000.00	\$ 75,545.36	\$ 65,545.36	655.45%
RESERVA LEGAL	\$ 300.00	\$ 300.00	\$ -	0.00%
RESULTADOS ACUMULADOS	\$54,032.95	\$ 63,553.73	\$ 9,520.78	17.62%
RESULTADOS DEL EJERCICIO	\$ 9,520.78	\$ 13,330.87	\$ 3,810.09	40.02%

Elaborado por: Gamboa, K. (2022)

Resultados de las cuentas del estado de resultados del análisis horizontal entre los años 2019 y 2021

Al examinar las variaciones absolutas y relativas que tuvieron las cuentas del estado de resultados entre los años 2019 y 2020, se tomaron las cuentas más significativas para su análisis y se pudo observar que, la mayor parte de las cuentas registraron un crecimiento en relación con el año 2019. Se inicio con el costo de ventas que aumentó en \$ 167,210.88, que significa el 37,76% en relación con el año 2019, un resultado bueno, puesto que se da entender que las ventas han aumentado, pero malo al mismo tiempo, debido que al obtener la diferencia entre los ingresos la utilidad bruta sigue siendo pequeña con \$173,510.95 para el año 2019 y 180,055.01 para el año 2020. Los gastos se incrementaron en \$4,671.06, que representa el 2,97% en relación con el año 2019, un valor positivo, puesto que no es tanta la variación, tomando en cuenta el crecimiento de los ingresos en 28,19% en relación con el año 2019.

Por otra parte, los ingresos y gastos no operacionales disminuyeron en \$1,800.46, que representa el 46,16% en relación con el año 2019, debido a que no registran saldos en el año 2020 los intereses devengados por terceros y otros ingresos de actividades ordinarias. La ganancia neta del periodo se incrementó en \$3,810.09, que representa el 40,02% en relación con el año 2019, un resultado neutro, puesto que la empresa podría obtener una mayor rentabilidad si hace que los costos de adquisición sean menores, no obstante, este resultado hizo que la participación a trabajadores también aumente en \$10,88, que representa el 49,92% en relación con el año 2019. Finalmente, el impuesto a la renta causado disminuyó en \$3748.43, que representa el 49,92%, un resultado amortizado en gran medida por el incremento de los costos.

Tabla 18. *Análisis horizontal del estado de resultados entre los años 2019 y 2020*

CUENTAS	2019	2020	Variación Absoluta	Variación Porcentual
COSTO DE VENTAS	\$442,873.41	\$610,084.29	\$ 167,210.88	37.76%
GASTOS	\$157,377.06	\$162,048.12	\$ 4,671.06	2.97%
(+/-) Ingresos y gastos no operacionales	\$ 3,900.46	\$ 2,100.00	\$ -1,800.46	-46.16%
(-) PARTICIPACIÓN A TRABAJADORES	\$ 3,005.15	\$ 3,016.03	\$ 10.88	0.36%
IMPUESTO A LA RENTA CAUSADO	\$ 7,508.42	\$ 3,759.99	\$ -3,748.43	-49.92%
GANANCIA NETA DEL PERIODO	\$ 9,520.78	\$ 13,330.87	\$ 3,810.09	40.02%

Elaborado por: Gamboa, K. (2022)

Resultados del activo del análisis horizontal entre los años 2020 y 2021

Al verificar las variaciones absolutas y relativas que tuvieron las cuentas del activo entre los años 2020 y 2021 se pudo observar que, la mitad de las cuentas del año 2021 registraron un crecimiento, en relación con el año 2020, empezando con los activos financieros que aumentó en \$36,207.42, que representa el 65,32%, en relación con las cuentas del año 2020, debido en gran parte al incremento del crédito tributario a favor del sujeto pasivo (IVA) con un 62,52% y al crédito tributario a favor del sujeto pasivo (Impuesto a la Renta) con un 142,71%, valores que deben ser analizados para tratar de aprovecharlos de una mejor manera. Además, propiedad planta y equipo también tuvo un incremento en \$179,468.56, que representa el 121.09% en relación con el año 2020, convirtiéndose en la cifra más alta de todo el activo, por la inversión que realizó la empresa en la compra de un bien inmueble. Sin embargo, la otra mitad de los activos registran un decrecimiento, en relación con el año 2020, como el efectivo y equivalentes de efectivo que disminuyó en \$89,372.30, que representa el 99,16% en relación con el año 2020, esto ocasionado por el desembolso de dinero que realizó la empresa en la compra del bien inmueble mencionado anteriormente. Adicionalmente, los inventarios también decrecieron en \$17,522.19, que representa el 22.27% en relación con el año 2020, por lo tanto, la empresa debe de sobrevivir con esa mercadería, mientras consigue una inyección de liquidez que le permita adquirir nuevo inventario en caso de ser necesario.

Resultados del pasivo del análisis horizontal entre los años 2020 y 2021

En cuanto a las variaciones absolutas y relativas que tuvieron las cuentas del pasivo entre los años 2020 y 2021 se pudo evidenciar que de la misma forma algunas cuentas se han incrementado y otras se han disminuido como las cuentas y documentos por pagar pertenecientes al pasivo corriente que decrecieron en \$88,386.70, que representa el 43.40% en relación con el año 2020, debido a la cancelación de ciertos pagos con los proveedores. Otras obligaciones corrientes también se disminuyeron en 1,721.57, que representa el 19.48% en relación con el año 2020. Las obligaciones con instituciones financieras a corto plazo registran una cantidad de \$25,025.31 y las obligaciones con instituciones financieras a largo plazo una cantidad de \$114,080.01 cifras que recién aparecieron en el año 2021.

Resultados del patrimonio del análisis horizontal entre los años 2020 y 2021

Finalmente, al revisar las variaciones absolutas y relativas que tuvieron las cuentas del patrimonio entre los años 2020 y 2021, se puede testimoniar que gran parte de las cuentas registran un crecimiento en relación con las cuentas del año 2020. Un resultado fructuoso, debido a las inversiones que realizó la empresa en el activo no corriente y que hace que el patrimonio de la empresa también crezca de la siguiente manera: los aportes de socios futuras capitalizaciones registraron un incremento en \$29,454.64, que representa el 38.99%, en relación con el año 2020, un resultado positivo, pero al mismo tiempo menor si se compara con el crecimiento que tuvo del año 2019 para el año 2020. La cuenta de resultados acumulados también se incrementó en \$13,630.87, que representa el 21.45% en relación con el año 2020, un valor beneficioso generado de las utilidades de anteriores ejercicios económicos. Los resultados del ejercicio aumentaron en \$13,630.87, que representa el 21,45% en relación con el año 2020, debido al incremento en las ventas y en la utilidad bruta para el año 2021. La reserva legal con un valor de \$300 y el capital suscrito y/o asignado con un valor de \$600 se mantienen sin ningún cambio alguno.

Tabla 19. *Análisis horizontal del estado de situación financiera entre los años 2020 y 2021*

ACTIVO CORRIENTE	2020	2021	Variación Absoluta	Variación Porcentual
EFFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFFECTIVO	\$ 90,132.63	\$ 760.33	\$ -89,372.30	-99.16%
ACTIVOS FINANCIEROS	\$ 55,432.22	\$ 91,639.64	\$ 36,207.42	65.32%
INVENTARIOS	\$ 78,681.00	\$ 61,158.81	\$ -17,522.19	-22.27%
ACTIVO NO CORRIENTE				
PROPIEDAD PLANTA Y EQUIPO	\$148,209.51	\$327,678.07	\$ 179,468.56	121.09%
PASIVO CORRIENTE				
CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR	\$203,652.76	\$115,266.06	\$ -88,386.70	-43.40%
OBLIGACIONES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	\$ -	\$ 25,025.31	\$ 25,025.31	0.00%
OTRAS OBLIGACIONES CORRIENTES	\$ 8,839.64	\$ 7,118.07	\$ -1,721.57	-19.48%
OTROS PASIVOS CORRIENTES	\$ 6,633.00	\$ 6,865.87	\$ 232.87	3.51%
PASIVO NO CORRIENTE				
CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR	\$ -	\$ 14,271.22	\$ 14,271.22	0.00%
OBLIGACIONES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	\$ -	\$114,080.01	\$ 114,080.01	0.00%
PATRIMONIO				
CAPITAL SOCIAL	\$ 600.00	\$ 600.00	\$ -	0.00%
APORTES DE SOCIOS FUTURAS CAPITALIZACIONES	\$ 75,545.36	\$105,000.00	\$ 29,454.64	38.99%
RESERVAS	\$ 300.00	\$ 300.00	\$ -	0.00%
RESULTADOS ACUMULADOS	\$ 63,553.73	\$ 77,184.60	\$ 13,630.87	21.45%
RESULTADOS DEL EJERCICIO	\$ 13,330.87	\$ 15,525.71	\$ 2,194.84	16.46%

Elaborado por: Gamboa, K. (2022)

Resultados de las cuentas del estado de resultados del análisis horizontal entre los años 2020 y 2021

Al revisar las variaciones absolutas y relativas que tuvieron las cuentas del estado de resultados entre los años 2020 y 2021, se tomaron las cuentas más significativas para su análisis y se pudo observar que, la mayor parte de las cuentas registraron de la misma forma un crecimiento en relación con el año 2020. El costo de ventas aumentó en \$57,195.82, que significa el 9,38% en relación con el año 2020, un valor que indica que las ventas han aumentado, sin embargo, contraproducente al ser un resultado alto que hace

que la utilidad bruta sea menor. La utilidad bruta para el año 2020 fue de \$180,055.01 y \$291,946.07 para el año 2021. Además, los gastos tuvieron un aumento de \$91,564.15, que representa el 56,50%, la mitad en relación con el año 2020, un resultado nada beneficioso, ocasionado por el incremento en los gastos de venta en 31,63%, gastos de operaciones de regalías en 5293,24% y gastos financieros en 148,77%.

Por otro lado, los ingresos y gastos no operacionales decrecieron en \$1,036.80, que representa el 49,37% en relación con el año 2020, debido a la reducción de los intereses devengados por terceros no relacionados. La ganancia neta del periodo se incrementó en \$2,194.84, que representa el 16,46% en relación con el año 2020, un resultado que podría ser mayor si la empresa consigue bajar los costos de venta y los gastos incensarios. Al incrementarse la utilidad neta, la participación a trabajadores también lo hizo en \$2,893.52, que representa el 95,94% en relación con el año 2020, un resultado beneficioso para los empleados de la empresa. Finalmente, el impuesto a la renta causado aumentó en \$14,201.75, que representa el 377,71% en relación con el año 2020, un resultado negativo para la utilidad neta.

Tabla 20. *Análisis horizontal del estado de resultados entre los años 2020 y 2021*

CUENTAS	2020	2021	Variación Absoluta	Variación Porcentual
COSTO DE VENTAS	\$610,084.29	\$667,280.11	\$ 57,195.82	9.38%
GASTOS	\$162,048.12	\$253,612.27	\$ 91,564.15	56.50%
(+/-) Ingresos y gastos no operacionales	\$ 2,100.00	\$ 1,063.20	\$ -1,036.80	-49.37%
(-) PARTICIPACIÓN A TRABAJADORES	\$ 3,016.03	\$ 5,909.55	\$ 2,893.52	95.94%
IMPUESTO A LA RENTA CAUSADO	\$ 3,759.99	\$ 17,961.74	\$ 14,201.75	377.71%
GANANCIA NETA DEL PERIODO	\$ 13,330.87	\$ 15,525.71	\$ 2,194.84	16.46%

Elaborado por: Gamboa, K. (2022)

3.1.6 Análisis de tendencias

En las siguientes tablas se explican los resultados obtenidos del análisis de tendencias de los principales elementos del estado de situación financiera y del estado de resultados correspondiente a los años 2019, 2020 y 2021. Para este análisis se partió tomando al año

2018 como año base, haciendo que cada una de sus cuentas estén representadas con el 100%, para luego efectuar una división que permitió conocer los resultados del año 2019 y 2020. Adicionalmente, se aplicó una sustracción entre los porcentajes del año 2020 con los porcentajes del año base para obtener el valor final que muestra el cómo ha crecido o decrecido cada cuenta. Si se desea revisar cuales fueron los resultados de todas las cuentas revisar el anexo n°11 y 12

Resultados del activo del análisis de tendencias de los años 2019, 2020 y 2021

Al revisar los resultados del análisis de tendencias de los principales elementos del estado de situación financiera de los años 2019, 2020 y 2021 se puede decir que: el activo ha crecido en 159,95% y registra una tendencia a la alta, debido al incremento en los saldos para los años 2020 y 2021. Este resultado es beneficioso al indicar que la empresa ha crecido durante los últimos años, pese a las consecuencias negativas de la pandemia del Covid 19. El incremento en las ventas con el sector público y la compra de activos no corrientes ayudaron a conseguir este resultado que es positivo para la empresa.

Resultados del pasivo del análisis de tendencias de los años 2019, 2020 y 2021

En cuanto al pasivo se incrementó en 155,37% y registra una tendencia a la alta, debido al incremento que han experimentado sus cuentas para los años 2020 y 2021, un resultado perjudicial y contraproducente en el desarrollo de la empresa debido a las obligaciones de corto y largo plazo que se deben de cubrir. Por lo tanto, es imprescindible frenar este crecimiento lo antes posible para no destinar gran parte de los ingresos únicamente en pagos de deudas.

Resultados del patrimonio del análisis de tendencias de los años 2019, 2020 y 2021

Finalmente, el patrimonio también se incrementó en 166,76% y registra de la misma forma una tendencia a la alta, debido al crecimiento que han registrado sus cifras para los años 2020 y 2021. Un resultado provechoso que fue conseguido en gran parte por el aumento de los activos y a la inversión generada por los dueños de la empresa. Este incremento de patrimonio indica el desarrollo que ha tenido la empresa a través del tiempo.

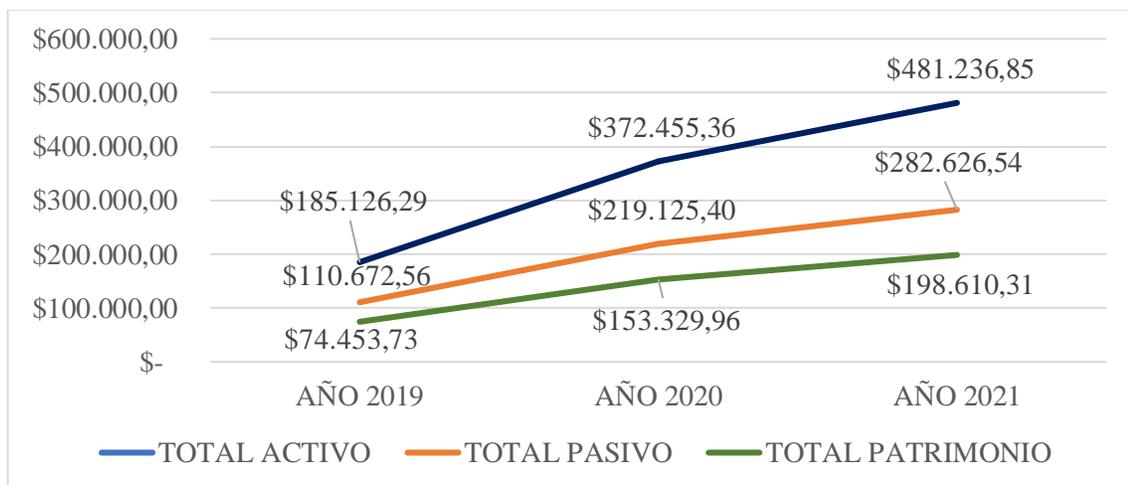


Figura 5. Análisis de tendencias del estado de situación financiera de los años 2019, 2020 y 2021
Elaborado por: Gamboa, K. (2022)

Resultados de las principales cuentas del estado de resultados del análisis de tendencias de los años 2019, 2020 y 2021

Al examinar los resultados del análisis de tendencias de los principales elementos del estado de resultados de los años 2019, 2020 y 2021, se puede evidenciar que: los ingresos han aumentado en 55,62% y registran una tendencia a la alta, debido a las estrategias de venta que ha utilizado la empresa y a la aceptación que han tenido los productos de seguridad en varias ciudades del Ecuador. Este crecimiento se refleja en las cantidades incurridas para el año 2020 y 2021.

Por otra parte, los costos han crecido en 50,67% y registran una tendencia a la alta, este resultado no es nada beneficioso puesto que mientras más alto sea este porcentaje, la utilidad bruta disminuye. Por consiguiente, se debe tratar de bajar los costos de adquisición de los productos que comercializa Fulltec, a través de renegociaciones con los proveedores. Este crecimiento se lo puede encontrar en los saldos de los años 2020 y 2021.

En cuanto a los gastos de operación se han incrementado en 61,15% y registran una tendencia al alta, un resultado desfavorable, debido a que la utilidad neta disminuye, esto fue en gran medida debido al incremento de los ingresos y a los gastos no contemplados

por la empresa. Por tal la razón, los gastos deben estar mejor administrados, dejando a un lado los gastos innecesarios. Este crecimiento se lo puede observar en los años 2020 y 2021.

Finalmente, la ganancia neta del periodo se incrementó en 63,07% y registra una tendencia al alta, un resultado positivo, puesto que durante los últimos años la empresa ha conseguido generar utilidad pese a las dificultades y obstáculos que se ha encontrado en su camino. Además, los dueños de la empresa utilizan este beneficio para aumentar el patrimonio de la compañía y así seguir invirtiendo este dinero en cosas de valor. Sin embargo, este resultado podría ser mucho mayor si los costos y gastos de operación se reducen. Este crecimiento se lo puede encontrar en los saldos de los años 2020 y 2021.

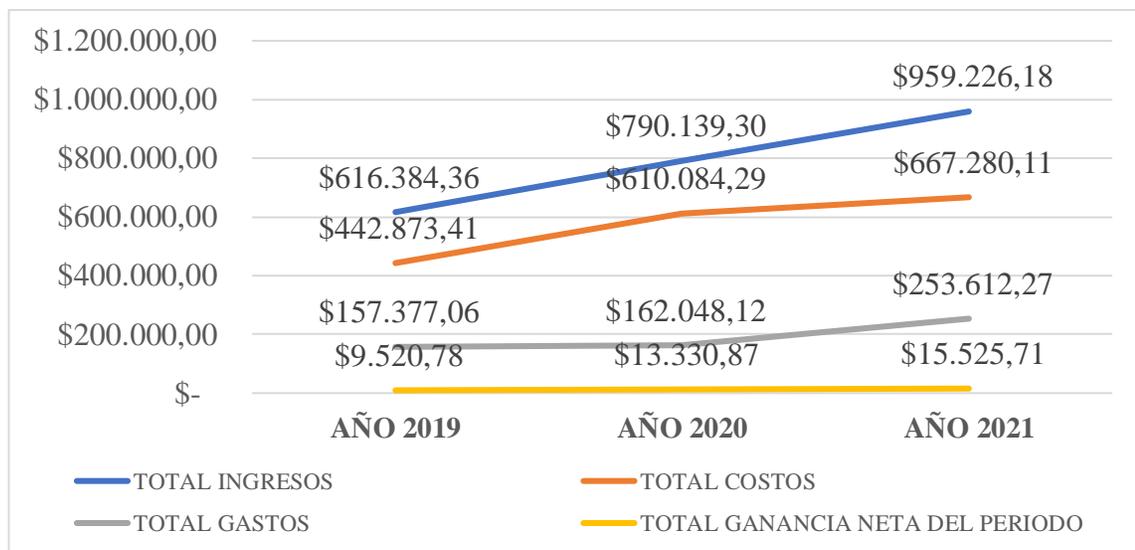


Figura 6. Análisis de tendencias del estado de resultados de los años 2019, 2020 y 2021
Elaborado por: Gamboa, K. (2022)

3.1.7 Análisis de los indicadores financieros

Los resultados de los indicadores financieros de liquidez, endeudamiento, actividad y rentabilidad se muestran a continuación:

Resultados de los indicadores de liquidez

En la siguiente tabla se muestran los resultados obtenidos de los años 2019, 2020 y 2021, producto de los indicadores de liquidez. Los indicadores que se utilizaron fueron el capital de trabajo, liquidez corriente, prueba ácida y liquidez inmediata, cada uno desempeñando un papel fundamental para conocer como fue la liquidez de la empresa de distintas maneras.

Tabla 21. *Indicadores de liquidez*

Categoría	Indicador	Fórmula	Resultado 2019	Resultado 2020	Resultado 2021
LIQUIDEZ	Capital de trabajo	Activo corriente	\$ 163,810.04	\$ 224,245.85	\$ 153,558.78
		(-) Pasivo Corriente	\$ 110,672.56	\$ 219,125.40	\$ 154,275.31
		(=) Capital de trabajo	\$53,137.48	\$ 5,120.45	-\$ 716.53
	Liquidez Corriente	Activo corriente	\$ 163,810.04	\$ 224,245.85	\$ 153,558.78
		(/) Pasivo Corriente	\$ 110,672.56	\$ 219,125.40	\$ 154,275.31
		(=) Liquidez Corriente	\$ 1.48	\$ 1.02	\$ 1.00
	Prueba ácida	Activo corriente	\$ 163,810.04	\$ 224,245.85	\$ 153,558.78
		(-) Inventarios	\$ 63,197.43	\$ 78,681.00	\$ 61,158.81
		(/) Pasivo Corriente	\$ 110,672.56	\$ 219,125.40	\$ 154,275.31
		(=) Prueba ácida	\$ 0.91	\$ 0.66	\$ 0.60
	Liquidez Inmediata	Efectivo y equivalentes del efectivo	\$ 40,522.28	\$ 90,132.63	\$ 760.33
		(/) Pasivo Corriente	\$ 110,672.56	\$ 219,125.40	\$ 154,275.31
(=) Liquidez inmediata		\$ 0.37	\$ 0.41	\$ 0.00	

Elaborado por: Gamboa, K. (2022)

El capital de trabajo para el año 2019 fue de \$53,137.48, mientras que para el año 2020 de \$5,120.45 y para el año 2021 de menos \$716.53, valores que indican el dinero que poseía la empresa para llevar a cabo sus operaciones del día a día. Es decir, que para el año 2019 la empresa podía incurrir en otras actividades no planificadas, puesto que disponía de liquidez, pero para el año 2021, la empresa no lo podía hacer, debido a las inversiones que se han efectuado en el activo no corriente. En cuanto a la liquidez corriente para el año 2019 fue de \$1.48, para el año 2020 de \$1.02 y para el año 2021 de \$1.00,

valores que indican que por cada dólar de deuda a corto plazo que tiene la empresa, cuenta con esos resultados para cubrirlas. Por lo tanto, el resultado del año 2021 es crítico al disponer de un pasivo corriente superior al activo corriente, contando con apenas de \$1.00.

Por otra parte, la prueba ácida para el año 2019 fue de \$0.91, para el año 2020 de \$0.66 y para el año 2021 de \$0.60, valores que indican que por cada dólar de deuda a corto plazo que tiene la empresa, dispone de estos resultados para cubrirlas, muy similar a la liquidez corriente, pero diferenciándola que para este cálculo no se toman en cuenta los inventarios. Por tal razón, estos resultados no son nada beneficiosos puesto que, en ningún año se llega a \$1.00, debido al pasivo corriente que es alto para los tres años. Con respecto a la liquidez inmediata para el año 2019 fue \$0.37, para el año 2020 de \$0.41 y para el año 2021 de \$0.00, valores que indican la capacidad de pago que tiene la cuenta del efectivo y equivalentes de efectivo para hacer frente a las obligaciones de corto plazo. De continuar así, al revisar estos resultados, la empresa no podrá financiar sus obligaciones para el año 2022.

Resultados de los indicadores de endeudamiento

En la siguiente tabla se muestran los resultados obtenidos de los años 2019, 2020 y 2021, producto de los indicadores de endeudamiento. Los indicadores que se emplearon fueron el apalancamiento financiero, nivel de endeudamiento de todo el pasivo, nivel de endeudamiento a corto y largo plazo. Cada uno de estos resultados permiten entender el cómo se encuentran las obligaciones y deudas durante los tres periodos.

Tabla 22. Indicadores de endeudamiento

Categoría	Indicador	Fórmula	Resultado	Resultado	Resultado
			2019	2020	2021
ENDEUDAMIENTO	Apalancamiento financiero	Total Pasivo	\$ 110,672.56	\$ 219,125.40	\$ 282,626.54
		(/) Total patrimonio	\$ 74,453.73	\$ 153,329.96	\$ 198,610.31
		(=) Apalancamiento financiero	148.65%	142.91%	142.30%
	Nivel de endeudamiento	Total Pasivo	\$ 110,672.56	\$ 219,125.40	\$ 282,626.54
		(/) Total Activo	\$ 185,126.29	\$ 372,455.36	\$ 481,236.85
		(=) Nivel de endeudamiento	59.78%	58.83%	58.73%
	Nivel de endeudamiento a corto plazo	Total Pasivo a corto plazo	\$ 110,672.56	\$ 219,125.40	\$ 154,275.31
		(/) Total Activo	\$ 185,126.29	\$ 372,455.36	\$ 481,236.85
		(=) Nivel de endeudamiento a corto plazo	59.78%	58.83%	32.06%
	Nivel de endeudamiento a largo plazo	Total Pasivo a largo plazo	\$ 57,706.33	\$ -	\$ 128,351.23
		(/) Total Activo	\$ 185,126.29	\$ 372,455.36	\$ 481,236.85
		(=) Nivel de endeudamiento a largo plazo	31.17%	0.00%	26.67%

Elaborado por: Gamboa, K. (2022)

El apalancamiento financiero para el año 2019 fue de 148.65%, mientras que para el año 2020 de 142.91% y para el año 2021 de 142.30%, valores que indican el patrimonio comprometido con las obligaciones a corto y largo plazo que dispone la empresa. En este caso mientras más alto es el valor, menos ventajoso es el resultado. Al revisar estos porcentajes, se puede decir que la empresa no podría cubrir sus pasivos, utilizando solo el patrimonio, debido a que los pasivos son mayores para los tres periodos. Con relación al nivel de endeudamiento para el año 2019 fue de 59.78%, para el año 2020 de 58.83% y para el año 2021 de 58.73%, valores que indican el total activo comprometido con el total pasivo. Por lo tanto, al examinar estos porcentajes, se puede concluir que los activos si pudieran saldar los pasivos para los tres años.

En cuanto al nivel de endeudamiento a corto plazo para el año 2019 fue de 58.78%, para el año 2020 de 58.83% y para el año 2021 de 32.06%, valores que indican el total activo comprometido con las obligaciones de corto plazo. Estos resultados son positivos debido a que la empresa es capaz de liquidar sus pasivos corrientes empleando sus activos. Finalmente, el nivel de endeudamiento a largo plazo para el año 2019 fue de 31.17%, para el año 2020 de 0% y para el año 2021 de 26.67%, resultados ventajosos debido a la capacidad que tienen los activos para cancelar las deudas a largo plazo. Además, para el año 2020 la empresa no cuenta con un nivel de endeudamiento a largo plazo, al no disponer de saldos en el pasivo no corriente.

Resultados de los indicadores de actividad

En la siguiente tabla se muestran los resultados obtenidos de los años 2019, 2020 y 2021, producto de los indicadores de actividad. Los indicadores que se aplicaron fueron la rotación de cuentas por cobrar, días de cobro, rotación de inventarios, días de inventario, rotación de cuentas por pagar, días de cuentas por pagar, rotación de activos y rotación de capital de trabajo.

Cada uno de estos resultados permiten comprender la rotación de ciertas cuentas para la correcta toma de decisiones.

Tabla 23. *Indicadores de actividad*

Categoría	Indicador	Fórmula	Resultado 2019	Resultado 2020	Resultado 2021
ACTIVIDAD		Ventas a crédito	\$ 616,384.36	\$ 790,139.30	\$ 959,226.18
	Rotación de cuentas por cobrar (cartera)	(/) Cuentas por cobrar	-	\$ 1,759.42	\$ 4,023.45
		(=) Rotación de cuentas por cobrar	-	449.09	238.41
	Días de cobro	Días de rotación	360	360	360
	(/) Rotación de cuentas por cobrar	-	449.09	238.41	

	(=) Días de cuentas por cobrar (Ciclo de cobro)	-	0.80	1.51
Rotación de inventarios	Costo de ventas	\$ 442,873.41	\$ 610,084.29	\$ 667,280.11
	(/) Inventarios	\$ 63,197.43	\$ 78,681.00	\$ 61,158.81
	(=) Rotación de inventarios	7.01	7.75	10.91
Días de inventarios	Días de rotación	360	360	360
	(/) Rotación de inventario	7.01	7.75	10.91
	(=) Días de inventarios (Ciclo de inventarios)	51.37	46.43	33.00
Rotación de cuentas por pagar (Proveedores)	Costo de ventas	\$ 442,873.41	\$ 610,084.29	\$ 667,280.11
	(/) Cuentas a pagar	\$ 35,046.01	\$ 203,652.76	\$ -
	(=) Rotación de cuentas por pagar	12.64	3.00	-
Días de cuentas por pagar (Proveedores)	Días de rotación	360	360	360
	(/) Rotación de cuentas por pagar	12.64	3.00	-
	(=) Días de cuentas por pagar (Ciclo de pago)	28.49	120.17	-
Rotación de activos	Ventas Netas	\$ 616,384.36	\$ 790,139.30	\$ 959,226.18
	(/) Activo total	\$ 185,126.29	\$ 372,455.36	\$ 481,236.85
	(=) Rotación de activos	\$ 3.33	\$ 2.12	\$ 1.99
Rotación de capital de trabajo	Ventas netas	\$ 616,384.36	\$ 790,139.30	\$ 959,226.18
	(/) Capital de trabajo	\$ 53,137.48	\$ 5,120.45	-\$ 716.53
	(=) Rotación de activos	\$ 11.60	\$ 154.31	\$ -1338.71

Elaborado por: Gamboa, K. (2022)

La rotación de cuentas por cobrar clientes para el año 2019 fue de 0 veces, por ende, tampoco se pudo obtener los días de cobro para ese año. Sin embargo, para el año 2020 las cuentas por cobrar clientes han rotado en 442 veces, es decir en menos de un día. Por otra parte, para el año 2021 las cuentas por cobrar clientes han rotado 238 veces, es decir en aproximadamente en un día y medio. Estos resultados son beneficiosos al disponer de una cifra alta en ventas, donde la mayor parte de ese valor es cobrado al contado, gracias

a las políticas de venta que posee la empresa. En cuanto a la rotación de inventarios para el año 2019 han rotado en 7 veces, es decir cada 51 días. Asimismo, para el año 2020 los inventarios de la empresa han rotado en 8 veces, es decir cada 46 días. Finalmente, para el año 2021 los inventarios de la empresa han rotado en 11 veces, es decir cada 33 días. Estos resultados van acorde al número de veces que la empresa importa sus productos desde otros países.

Con respecto a la rotación de cuentas por pagar a proveedores para el año 2019 han rotado en 13 veces, es decir cada 28 días. De igual forma, para el año 2020, la rotación de las cuentas por pagar a proveedores ha rotado en 3 veces, es decir cada 120 días. No obstante, para el año 2021 la empresa dejó de tener cuentas por pagar a proveedores, debido a la cancelación total de las deudas contraídas con los proveedores. Con estos resultados se puede decir que la pandemia influyo mucho en los plazos de crédito con los proveedores puesto que para el año 2019, los 28 días están dentro del plazo normal, sin embargo, para el año 2020, los 120 días es un plazo fuera de lo común, debido a la paralización que tuvieron lugar las actividades de la empresa. Por último, no registrar saldos en cuentas por pagar con los proveedores para el año 2021, es un resultado positivo al aligerar gran parte de los pasivos corrientes.

Referente a la rotación de activos, para el año 2019 por cada dólar que la empresa tiene invertido en sus activos, ha generado ventas de \$3.33. Igualmente, para el año 2020 por cada dólar que la empresa tiene invertido en sus activos, ha generado ventas de \$2.12. Y de la misma manera, para el año 2021 por cada dólar que la empresa tiene invertido en sus activos, ha generado ventas de \$1.99. Resultados que se van reduciendo debido al incremento de las ventas de manera exponencial. Finalmente, con relación a la rotación del capital de trabajo, para el año 2019 por cada dólar que la empresa tiene invertido en su capital de trabajo, ha generado ventas de \$11.60, para el año 2020 de \$154.31 y para el año 2021 de menos \$1338.71, valores que son afectados por los pasivos al disminuir el capital de trabajo con el que cuenta la empresa.

Resultados de los indicadores de rentabilidad

En la siguiente tabla se muestran los resultados obtenidos de los años 2019, 2020 y 2021, producto de los indicadores de rentabilidad. Los indicadores que se utilizaron fueron la rentabilidad sobre el activo, rentabilidad sobre el capital, rentabilidad sobre el patrimonio, margen bruto, margen operacional, margen neto y nivel de gastos operacionales. Cada uno de estos resultados permiten conocer a profundidad la rentabilidad que generan algunas cuentas de valor.

Tabla 24. *Indicadores de rentabilidad.*

Categoría	Indicador	Fórmula	Resultado 2019	Resultado 2020	Resultado 2021
RENTABILIDA D	Rentabilidad sobre el activo	Utilidad Neta	\$ 9,520.78	\$ 13,330.87	\$ 15,525.71
		(/) Activo total	\$ 185,126.29	\$ 372,455.36	\$ 481,236.85
		(=) Rentabilidad del Activo	5.14%	3.58%	3.23%
	Rentabilidad sobre el capital	Utilidad Neta	\$ 9,520.78	\$ 13,330.87	\$ 15,525.71
		(/) Capital social	\$ 600.00	\$ 600.00	\$ 600.00
		(=) Rentabilidad del Capital	1586.80%	2221.81%	2587.62%
	Rentabilidad sobre el Patrimonio	Utilidad Neta	\$ 9,520.78	\$ 13,330.87	\$ 15,525.71
		(/) Patrimonio Neto	\$ 74,453.73	\$ 153,329.96	\$ 198,610.31
		(=) Rentabilidad Patrimonial	12.79%	8.69%	7.82%
	Margen Bruto	Utilidad Bruta en ventas	\$ 173,510.95	\$ 180,055.01	\$ 291,946.07
		(/) Ventas netas	\$ 616,384.36	\$ 790,139.30	\$ 959,226.18
		(=) Margen bruto	28.15%	22.79%	30.44%
Margen Operacional	Utilidad Operacional	\$ 16,133.89	\$ 18,006.89	\$ 38,333.80	
	(/) Ventas netas	\$ 616,384.36	\$ 790,139.30	\$ 959,226.18	
	(=) Margen operacional	2.62%	2.28%	4.00%	
Margen neto	Utilidad Neta	\$ 9,520.78	\$ 13,330.87	\$ 15,525.71	
	(/) Ventas netas	\$ 616,384.36	\$ 790,139.30	\$ 959,226.18	
	(=) Margen neto	1.54%	1.69%	1.62%	
	Gastos operacionales	\$ 157,377.06	\$ 162,048.12	\$ 253,612.27	
	(/) Ventas netas	\$ 616,384.36	\$ 790,139.30	\$ 959,226.18	

Nivel de gastos operacional	(=) Nivel de gastos operacionales	25.53%	20.51%	26.44%
-----------------------------	-----------------------------------	--------	--------	--------

Elaborado por: Gamboa, K. (2022)

La rentabilidad sobre el activo para el año 2019 fue de 5,14%, mientras que para el año 2020 de 3,58% y para el año 2021 de 3,23%, valores que indican el rendimiento de la utilidad neta con respecto al activo total. Por lo tanto, se puede evidenciar que los resultados van en caída, pese haber generado mayor utilidad para cada uno de los periodos, sin embargo, no es suficiente para compensar el crecimiento de los activos. La rentabilidad sobre el capital para el año 2019 fue de 1586,80%, para el año 2020 de 2221,81% y para el año 2021 de 2587,62%, valores que indican el rendimiento de la utilidad neta con respecto al capital social. Por consiguiente, al revisar estos resultados se puede decir que, son positivos, debido a la rentabilidad que ha generado el capital social de la empresa, desde que fue fundada en el año 2013. Por otro lado, la rentabilidad sobre el patrimonio para el año 2019 fue 12,79%, para el año 2020 de 8,69% y para el año 2021 de 7,82%, valores que indican el rendimiento de la utilidad neta con respecto al patrimonio de la empresa. Estos resultados podrían ser mejores si la empresa consigue obtener una mayor rentabilidad neta.

En cuanto al margen bruto, para el año 2019 la empresa ha generado una utilidad bruta del 28,15%, mientras que para el año 2020 del 22,79% y para el año 2021 del 30,44%, resultados que como anteriormente se han mencionado, son reducidos, debido a los altos costos que tienen los productos que comercializa Fulltec, ocasionando un impacto negativo en la utilidad bruta. Por ende, es importante renegociar los precios de adquisición de la mercadería con los proveedores. Referente al margen operacional, para el año 2019 la empresa ha generado una utilidad operacional del 2,62%, para el año 2020 del 2,28% y para el año 2021 del 4%, estos resultados podrían ser mucho mayores, si la empresa redujera los gastos innecesarios de operación. Además, se puede evidenciar que el resultado del año 2021 es mayor, debido al crecimiento que tuvieron las ventas para ese periodo. En razón con el margen neto, para el año 2019 la empresa ha generado una utilidad neta del 1,54%, para el año 2020 del 1,69% y para el año 2021 del 1,62%, valores que de la misma forma pudieran ser mayores, si la empresa consigue reducir los costos y

gastos de operación. Finalmente, el nivel de gastos operacionales, para el año 2019 la empresa registra un nivel de gastos de 25,53%, para el año 2020 de 20,51% y para el año 2021 de 26,44%, resultados que son elevados si se los compara con la utilidad bruta que genera la empresa, afectando a la utilidad neta.

3.1.8 Análisis Dupont del año 2019

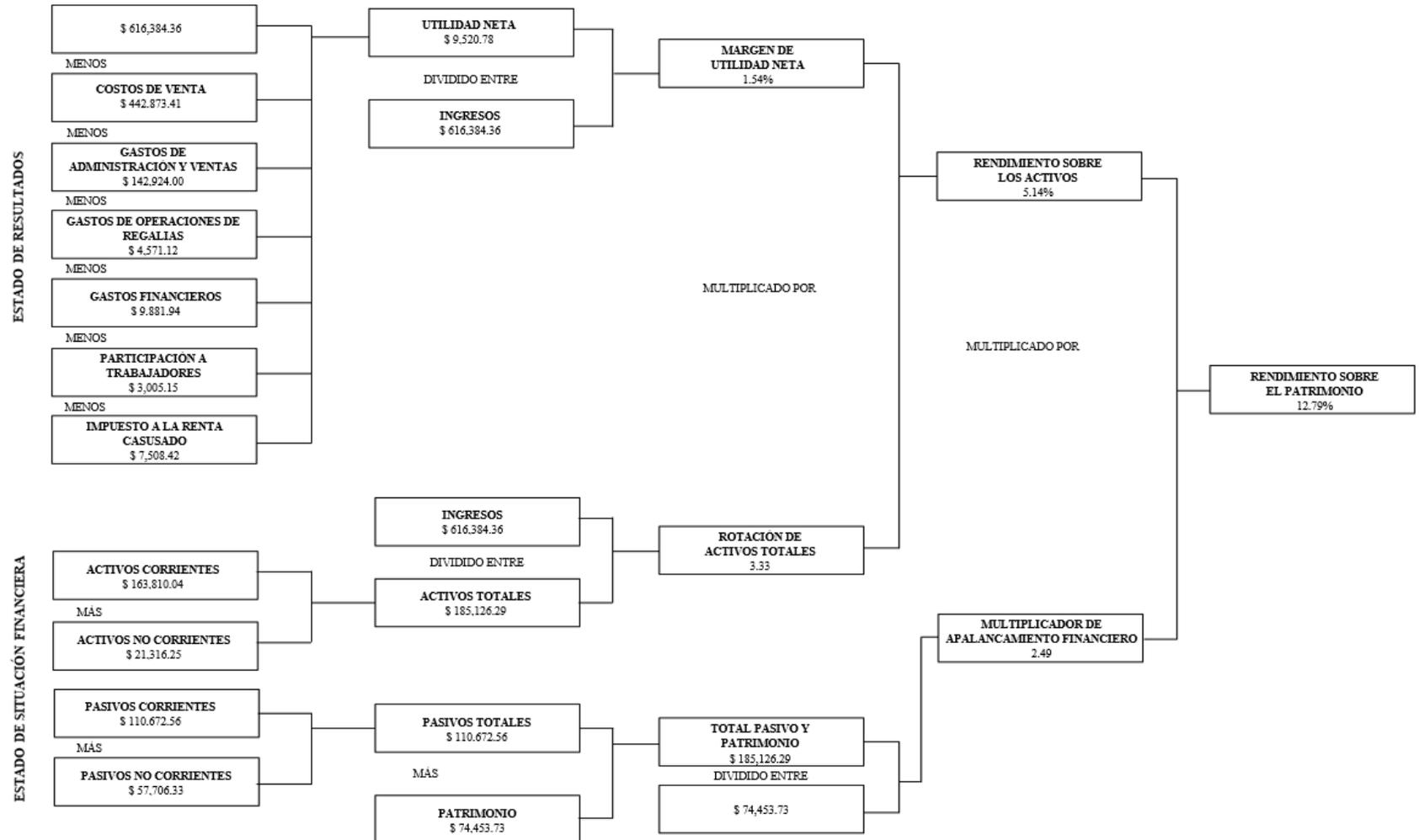


Figura 7. Análisis Dupont del año 2019
Fuente: Gitman & Zutter (2012)

Luego de haber obtenido los resultados de los indicadores de liquidez, endeudamiento, actividad y rentabilidad del año 2019, se aplicó el sistema DuPont para cuantificar la eficiencia, rentabilidad y el apalancamiento financiero que tienen las cuentas de la empresa. Para este análisis se apoyó en el indicador ROA (Return On Assets) que permite conocer la rentabilidad sobre los activos y el cálculo es el siguiente:

$$\text{ROA: } 1,54\% * 3,33 = 5,14\%$$

$$\text{ROE: } 5,14\% * 2,49 = 12,79\%$$

Interpretación:

La empresa Full tecnología Fulltec para el año 2019, a través del análisis Dupont dispone de un margen de utilidad neta de 1,54%, resultado obtenido entre la diferencia de la utilidad neta de \$9,520.78 y los ingresos de \$ 616,384.36. Por otra parte, la rotación de activos totales fue de 3,33, producto de la división entre los ingresos y los activos totales que fueron de \$185,126.29. Por consiguiente, al disponer de estos dos resultados se multiplicaron entre ambos y se pudo obtener la rentabilidad sobre el rendimiento de los activos, valor que da a entender que por cada dólar de inversión que tienen los activos, estos pudieron rendir un 5,14% de utilidad neta.

3.1.9 Análisis Dupont del año 2020

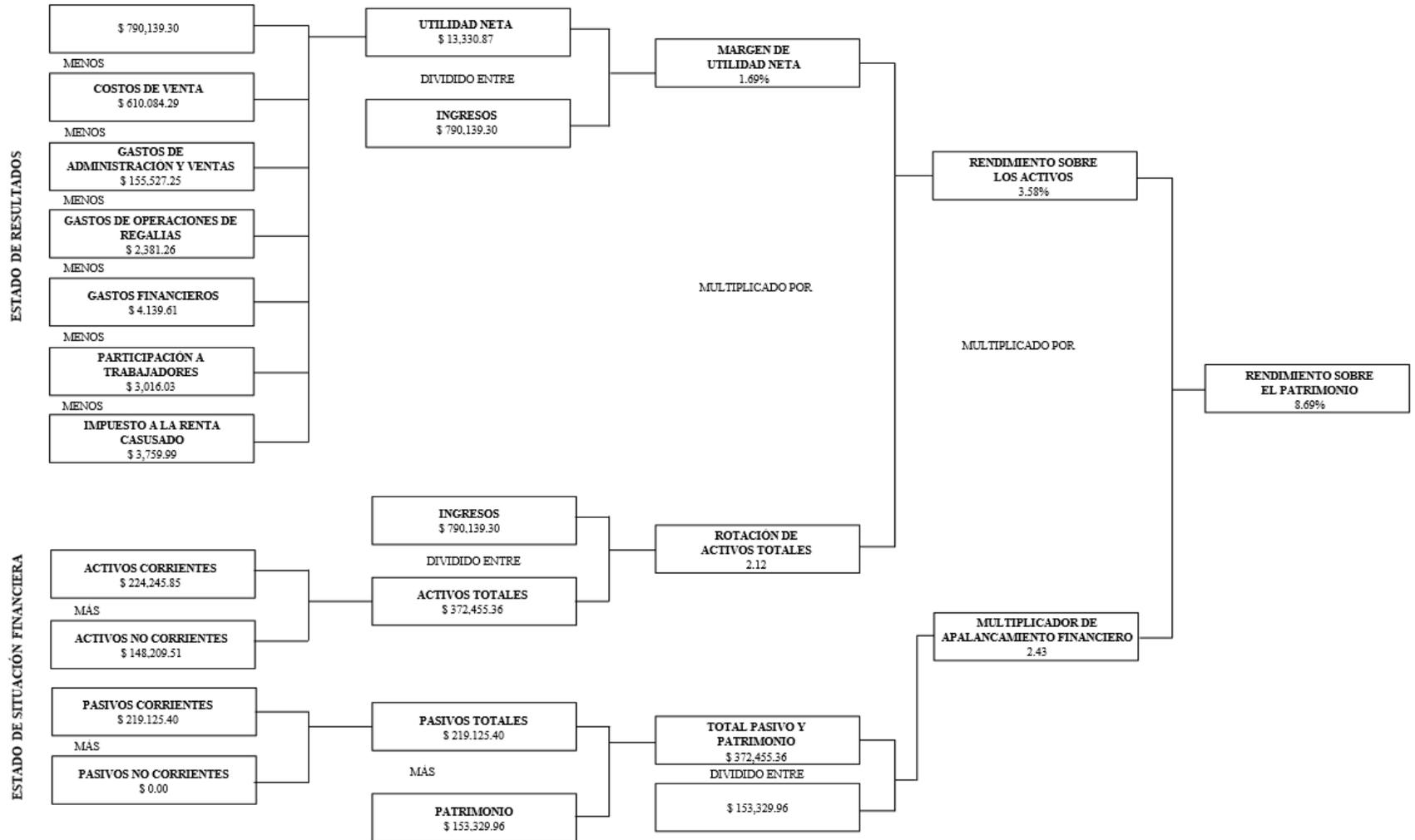


Figura 8. Análisis Dupont del año 2020
Fuente: Gitman & Zutter (2012)

Asimismo, una vez obtenidos los resultados de los indicadores de liquidez, endeudamiento, actividad y rentabilidad del año 2020, se aplicó el sistema DuPont para cuantificar la eficiencia, rentabilidad y el apalancamiento financiero que tienen las cuentas de la empresa. Para este análisis se apoyó en el indicador ROA (Return On Assets) que permite conocer la rentabilidad sobre los activos y el cálculo es el siguiente:

$$\mathbf{ROA: 1,69\% * 2,12 = 3,58\%}$$

$$\mathbf{ROE: 3.58\% * 2.43 = 8.69\%}$$

Interpretación:

La empresa Full tecnología Fulltec para el año 2020, a través del análisis Dupont dispone de un margen de utilidad neta de 1,69%, resultado obtenido entre la diferencia de la utilidad neta de \$13,330.87 y los ingresos de \$ 790,139.30. Por otra parte, la rotación de activos totales fue de 2,12, producto de la división entre los ingresos y los activos totales que fueron de \$372,455.36. Por consiguiente, al disponer de estos dos resultados se multiplicaron entre ambos y se pudo obtener la rentabilidad sobre el rendimiento de los activos, valor que da a entender que por cada dólar de inversión que tienen los activos, estos pudieron rendir un 3,58% de utilidad neta.

3.1.10 Análisis Dupont del año 2021

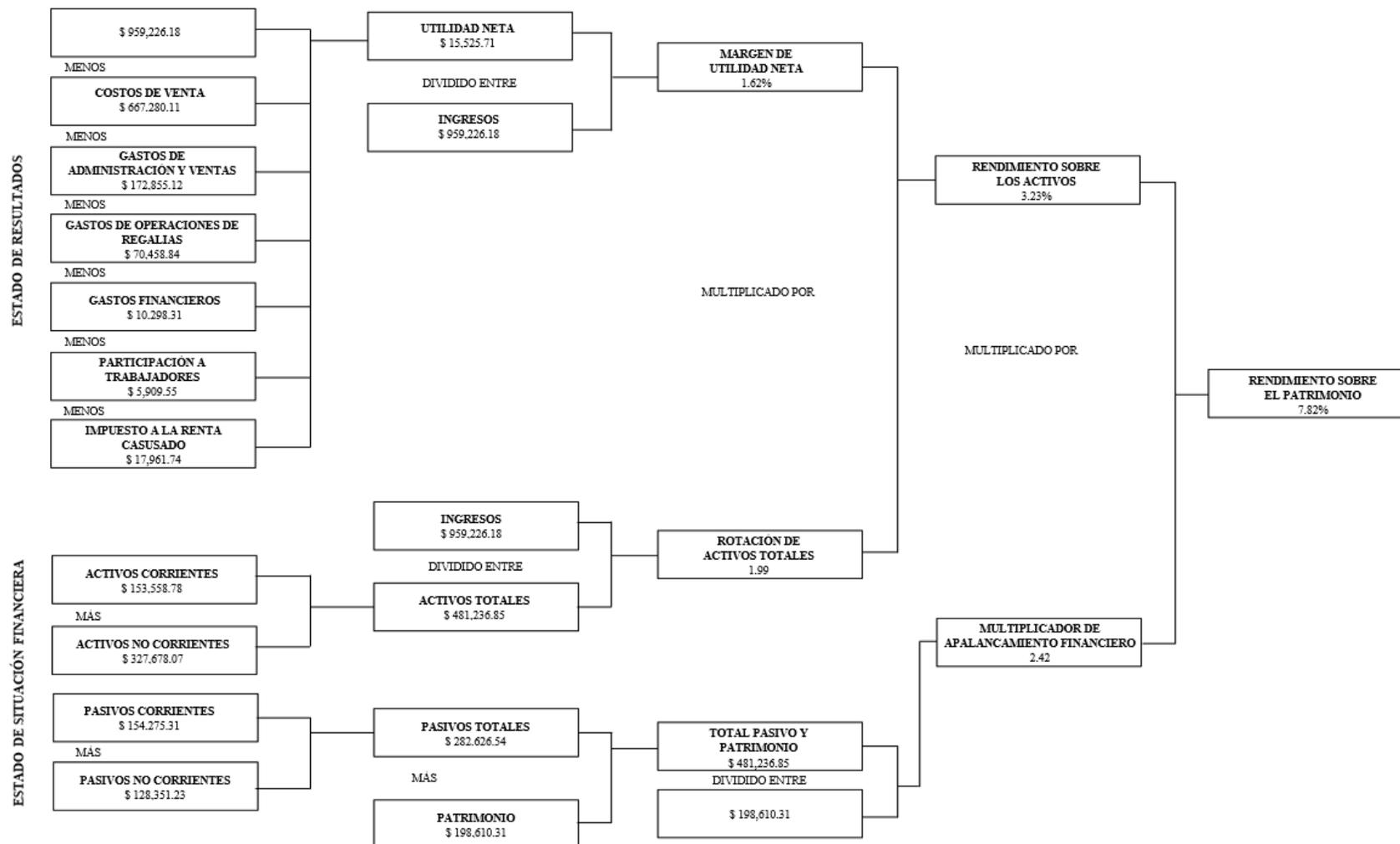


Figura 9. Análisis Dupont del año 2021
Fuente: Gitman & Zutter (2012)

Finalmente, una vez obtenidos los resultados de los indicadores de liquidez, endeudamiento, actividad y rentabilidad del año 2021, se aplicó el sistema DuPont para cuantificar la eficiencia, rentabilidad y el apalancamiento financiero que tienen las cuentas de la empresa. Para este análisis se apoyó en el indicador ROA (Return On Assets) que permite conocer la rentabilidad sobre los activos y el cálculo es el siguiente:

$$\text{ROA: } 1,62\% * 1,99 = 3,23\%$$

$$\text{ROE: } 3,23\% * 2,42 = 7,82\%$$

Interpretación:

La empresa Full tecnología Fulltec para el año 2021, a través del análisis Dupont dispone de un margen de utilidad neta de 1,62%, resultado obtenido entre la diferencia de la utilidad neta de \$15,525.71 y los ingresos de \$ 959,226.18. Por otra parte, la rotación de activos totales fue de 1,99, producto de la división entre los ingresos y los activos totales que fueron de \$481,236.85. Por consiguiente, al disponer de estos dos resultados se multiplicaron entre ambos y se pudo obtener la rentabilidad sobre el rendimiento de los activos, valor que da a entender que por cada dólar de inversión que tienen los activos, estos pudieron rendir un 3,23% de utilidad neta.

3.1.11 Evaluación financiera de la empresa Full Tecnología Fulltec

Tabla 25. *Semaforización de los indicadores financieros*

No	Nombre	Fórmula	Año 2019	Año 2020	Año 2021	Promedio	Objetivo del 2021	Cumplimiento del 2021
1	Capital de trabajo	AC-PC	\$ 53,137.48	\$ 5,120.45	\$ - 716.53	\$ 19,180.47	\$ 6,144.54	-11.66%
2	Liquidez Corriente	AC/PC	\$ 1.48	\$ 1.02	\$ 1.00	\$ 1.17	\$ 1.23	81.05%
3	Prueba ácida	(AC-INV) /PC	\$ 0.91	\$ 0.66	\$ 0.60	\$ 0.72	\$ 0.80	75.13%
4	Liquidez Inmediata	EFEYEF/PC	\$ 0.37	\$ 0.41	\$ 0.00	\$ 0.26	\$ 0.49	1%
5	Apalancamiento financiero	TPAS/TPATR	148.65%	142.91%	142.30%	144.62%	135%	94.87%
6	Nivel de endeudamiento	TPAS/TACT	59.78%	58.83%	58.73%	59.11%	55%	93.65%
7	Nivel de endeudamiento a corto plazo	PC/TACT	59.78%	58.83%	32.06%	50.22%	45%	140.37%
8	Nivel de endeudamiento a largo plazo	PL/TACT	31.17%	0.00%	26.67%	19.28%	20%	74.99%
9	Rotación de cuentas por cobrar (cartera)	VENTCXC/CXC	0.00	449.09	238.41	229.17	12	1986.74%
10	Días de cobro	DROTA/ROTACXC	0	1	2	1	30	1986.74%
11	Rotación de inventarios	COST/INV	7.01	7.75	10.91	8.56	12	90.92%
12	Días de inventarios	DROTA/RINV	51	46	33	44	30	90.92%
13	Rotación de cuentas por pagar (Proveedores)	COST/CXP	12.64	3.00	0.00	5.21	0	100.00%
14	Días de cuentas por pagar (Proveedores)	DROTA/DCXP	28	120	0	50	0	100.00%
15	Rotación de activos	VENTN/ACT	\$ 3.33	\$ 2.12	\$ 1.99	\$ 2.48	\$ 1.50	132.88%
16	Rotación de capital de trabajo	VENTN/CAPTR	\$ 11.60	\$ 154.31	\$ - 1,338.71	\$ 390.93	\$ 160.00	-836.69%
17	Rentabilidad sobre el activo	UTINET/ACT	5.14%	3.58%	3.23%	3.98%	4%	80.66%
18	Rentabilidad sobre el capital	UTINET/CSOC	1586.80%	2221.81%	2587.62%	2132.08%	2856%	90.60%
19	Rentabilidad sobre el Patrimonio	UTINET/PATRI	12.79%	8.69%	7.82%	9.77%	10%	78.17%
20	Margen Bruto	UTIBRU/VENTN	28.15%	22.79%	30.44%	27.12%	40%	76.09%
21	Margen Operacional	UTIOPE/VENTN	2.62%	2.28%	4.00%	2.96%	3.50%	114.18%
22	Margen neto	UTINET/VENTN	1.54%	1.69%	1.62%	1.62%	1.75%	92.49%
23	Nivel de gastos operacional	GASTOPE/VENTN	25.53%	20.51%	26.44%	24.16%	20%	75.65%

Elaborado por: Gamboa, K. (2022)

Interpretación:

De acuerdo con cada objetivo planteado para cada indicador, se plantea la respectiva semaforización, donde el color verde significa que el estado es aceptable y el nivel de cumplimiento del objetivo es igual o mayor a 95%. El color amarillo representa que el estado del indicador esta con riesgo y su nivel de cumplimiento con respecto al objetivo va en un rango de: menor a 95% y mayor o igual a 80%. Por último, el color rojo significa que el estado es crítico y el nivel de cumplimiento del objetivo es menor al 80%. Por lo tanto, el capital de trabajo con un -11.69%, la prueba ácida con un 75.13%, la liquidez inmediata con un 1%, el nivel de endeudamiento a largo plazo con un 74.99%, la rotación de capital de trabajo con un -836.69%, la rentabilidad sobre el capital con un 90.60%, la rentabilidad sobre el patrimonio con un 78.17%, el margen bruto con un 76.09% y nivel de gastos operacionales con un 75.65% son los indicadores que no cumplieron con sus objetivos y se encuentran en un estado crítico.

Por otro parte, la liquidez corriente con un 81.05%, el apalancamiento financiero con un 94.87%, el nivel de endeudamiento con un 93.65%, la rotación de inventarios con un 90.92%, los días de inventarios con un 90.92%, la rentabilidad sobre el activo con un 80.66% y el margen neto con un 92.49%, son los indicadores que están con riesgo. Finalmente, el nivel de endeudamiento a corto plazo con un 140.37%, la rotación de cuentas por cobrar con un 1986,74%, los días de cobro de cuentas por cobrar con un 1986.74%, la rotación de cuentas por pagar con un 100%, los días de cuentas por pagar con un 100%, la rotación de activos con un 132.88%, y el margen operacional con un 114.18% son los indicadores que han cumplido con sus objetivos y que su estado es aceptable.

CAPÍTULO IV

CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

4.1 Conclusiones

Se puede concluir que Fulltec ha experimentado un crecimiento notable durante los periodos analizados, pese a las dificultades que la pandemia del Covid 19 ha ocasionado en las operaciones de la compañía. Sin embargo, a la emergencia sanitaria se la tomó como una oportunidad para trabajar con el sector público debido al aumento de la inseguridad en varias ciudades del Ecuador y así seguir generando ingresos, los cuales han crecido con el tiempo y que fueron necesarios para cubrir los pasivos y gastos que se disponía en esos momentos. Además, permitió que el activo y patrimonio crecieran de manera beneficiosa, el cual dio lugar a inversiones como la compra de vehículos, maquinarias y un bien inmueble donde será su futura matriz. No obstante, los pagos de esas inversiones no fueron canceladas en su totalidad al contado, sino que se tuvo que recurrir a un préstamo con una institución financiera que hizo que el pasivo corriente y no corriente aumentara de manera significativa, trayendo consigo nuevas responsabilidades para la empresa.

En cuanto a la liquidez de la empresa para el año 2021 no atraviesa por su mejor momento, en virtud de la gran cantidad de dinero que se ha empleado en la ejecución de las inversiones como se ha manifestado anteriormente. Por lo tanto, se puede mencionar que realizar inversiones son decisiones muy acertadas debido a los beneficios que estas pueden traer a futuro, sin embargo, haber comprometido toda su liquidez es algo preocupante para las actividades del próximo año 2022. Es importante que los dueños estén consientes que al no disponer de dinero en el grupo del efectivo y equivalentes de efectivo muchos de los procesos se frenaran y estos ocasionaran innumerables problemas como: la incapacidad de cubrir las obligaciones a corto y largo plazo, como por ejemplo dificultades en el despacho de nueva mercadería por el incumplimiento de los pagos con los proveedores, generación de nuevos intereses con las instituciones financieras y los gastos de operación no podrían ser cancelados.

Adicionalmente, se observó que gran parte de los activos se encuentran concentrados en el grupo de activos financieros, proveniente de la cuenta crédito tributario a favor del sujeto pasivo (IVA) generada principalmente por las importaciones que realiza la empresa y que va creciendo cada año. Por tal razón, se puede manifestar que es dinero que se encuentra estancado sin ser aprovechado de manera eficaz y eficiente, tomando en cuenta que la empresa no tiene un IVA por pagar tan alto cada año, que permita saldar pronto este beneficio. Por esto, cuentas como estas explican el porqué de los porcentajes tan bajos que se han obtenido en los indicadores de rentabilidad que junto con el análisis DuPont dejan en claro las cuentas que deben sufrir cambios para conseguir mejores resultados.

Finalmente, los costos de adquisición en la mercadería que comercializa Fulltec, se puede constatar que son bastantes elevados para cada uno de los años analizados, haciendo que la utilidad bruta tenga una afectación negativa y que esta disminuya. Además, se ha evidenciado que los gastos de operación también son numerosos y que van muy a la par con la utilidad bruta, haciendo que la utilidad neta final sea muy mínima, en comparación a todos los ingresos que se han generado. No obstante, esta utilidad va en aumento y puede ser mayor siempre y cuando se aprovechen mejor los recursos que actualmente la compañía tiene a disposición.

4.2 Recomendaciones

- Realizar un plan de contingencia, que le permita a la empresa responder con medidas, estrategias y decisiones oportunas a las emergencias, incidentes, problemas y catastros no contemplados como fue la pandemia del Covid 19.
- Disponer de un fondo de reserva en casos de algún contratiempo, que permita cubrir obligaciones y gastos no previstos.
- No descuidar al cliente final, de las ventas que genera Fulltec, pese a que gran parte de los ingresos son provenientes de los proyectos que se ejecuta con el sector público. No obstante, el público en general son las personas que le hacen conocida a una empresa a nivel nacional, trayendo consigo nuevas oportunidades.

- Buscar la manera de disponer nuevamente de liquidez de manera urgente que puede ser a través de préstamos familiares sin intereses altos que le permita a la empresa seguir con sus actividades cotidianas, evitando problemas perjudiciales.
- Administrar de manera eficaz los pasivos a corto y largo plazo, para no quedar mal con los pagos, realizando una planificación, donde consten las fechas de cada obligación junto al valor que se debe de reembolsar. Es importante que la empresa arme un presupuesto con los montos de dinero que necesita cada mes.
- Efectuar los trámites correspondientes para la devolución del crédito tributario a favor del sujeto pasivo IVA con el Servicio de Rentas Internas SRI, dejando una provisión en casos de disponer un IVA por pagar.
- Renegociar los precios de adquisición de la mercadería con los proveedores de la empresa para bajar los costos y así obtener una mayor rentabilidad en los productos que se comercializan, haciendo incluso que la utilidad neta tenga un mayor crecimiento. Además, se debe buscar asesoría con un agente aduanero que consiga bajar los impuestos que se cobran en las importaciones que se realizan.

REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

- Asobanca. (2022). *Perspectivas favorables en entornos inciertos para 2022*. Asociación de Bancos Del Ecuador. <https://asobanca.org.ec/analisis-economico/perspectivas-favorables-en-entornos-inciertos-para-2022/>
- Azofra, V., & Fernández, A. (1992). Evolución reciente de la moderna teoría financiera. *Anales de Estudios Económicos y Empresariales*, 7, 111–126.
- Baena, D. (2014). *Análisis financiero* (Segunda). Ecoe Ediciones.
[https://books.google.com.ec/books?id=1Xs5DwAAQBAJ&pg=PA123&dq=análisis+horizontal&hl=en&sa=X&ved=2ahUKEwje7L7x0tn8AhX_TDABHVtFBYYQ6AF6BAgIEAI#v=onepage&q=análisis horizontal&f=false](https://books.google.com.ec/books?id=1Xs5DwAAQBAJ&pg=PA123&dq=análisis+horizontal&hl=en&sa=X&ved=2ahUKEwje7L7x0tn8AhX_TDABHVtFBYYQ6AF6BAgIEAI#v=onepage&q=análisis+horizontal&f=false)
- Baena Toro, D. (2014). *Análisis Financiero Enfoque y Proyecciones* (Ecoe Ediciones (ed.); Segunda).
- Banco Mundial. (2020). *La COVID-19 (coronavirus) hunde a la economía mundial en la peor recesión desde la Segunda Guerra Mundial*. Banco Mundial.
<https://www.bancomundial.org/es/news/press-release/2020/06/08/covid-19-to-plunge-global-economy-into-worst-recession-since-world-war-ii>
- Banco Mundial. (2022). *El crecimiento mundial se desacelerará hasta el 2023, lo que contribuirá al riesgo de un “aterrizaje brusco” en las economías en desarrollo*.
<https://www.bancomundial.org/es/news/press-release/2022/01/11/global-recovery-economics-debt-commodity-inequality>
- Banco Pichincha. (2022). *Ratios de solvencia y endeudamiento que debes calcular para tu empresa*. <https://www.pichincha.com/portal/blog/post/ratios-solvencia-endeudamiento>
- Bancomext. (2022). *Rendimiento sobre capital (ROE)*. Pymex.
https://www.bancomext.com/pymex/calculadoras/rendimiento-sobre-capital/#:~:text=Es la utilidad después de quitar todos los costos y gastos.,-Capital*&text=Son las aportaciones de los,las utilidades de ejercicios anteriores.
- Bank of America. (2022). *¿Qué es capital de trabajo y por qué es importante?*
<https://www.bankofamerica.com/smallbusiness/business-financing/learn/what-is->

working-capital/es/

Barajas, A. (2008). *Finanzas para no financistas* (Cuarta). Pontificia Universidad Javeriana.

https://books.google.com.ec/books?id=JmC1zekAM7oC&pg=PA77&dq=análisis+vertical&hl=en&sa=X&ved=2ahUKEwiHuP_cotn8AhXPQjABHTL8BVwQ6AF6BAGIEAI#v=onepage&q=análisis vertical&f=false

Barreto Granda, N. B. (2020). Análisis financiero: factor sustancial para la toma de decisiones en una empresa del sector comercial. *Universidad y Sociedad*, 12(3), 129–134. <http://scielo.sld.cu/pdf/rus/v12n3/2218-3620-rus-12-03-129.pdf>

BBC News Mundo. (2020). *Coronavirus en América Latina: 7 gráficos para entender el avance de la pandemia de covid-19 en la región*. BBC News Mundo.

<https://www.bbc.com/mundo/noticias-america-latina-52405371>

BBVA. (2022). *Qué es el ratio de endeudamiento y cómo se calcula*.

<https://www.bbva.com/es/salud-financiera/que-es-el-ratio-de-endeudamiento-y-como-se-calcula/>

Berrones, S., & Díaz, J. (2021). Las consecuencias económicas del Covid-19 en la economía ecuatoriana. *Revista Cuestiones Económicas*, 61–63.

<https://doi.org/10.47550/RCE/MEM/31.54>

Bold. (2021a). *Capital de Trabajo: Cómo interpretarlo para tomar decisiones*.

<https://bold.com.ec/capital-de-trabajo-interpretacion/#:~:text=Rotación del capital de trabajo,-Para ver cómo&text=Es decir que%2C se mide,el crecimiento de la empresa.>

Bold. (2021b). *Índice de liquidez: conoce los indicadores para mejorar las finanzas en tu empresa*. The Coach. <https://bold.com.ec/indice-de-liquidez-para-mejorar-las-finanzas-en-la-empresa/#:~:text=La razón corriente es un,financiera de corto plazo%2C etcétera.>

Bolsa de Valores El Salvador. (2022). *Margen Neto*.

<https://www.bolsadevalores.com.sv/index.php/centro-de-informacion/educacion-bursatil/glosario/margen-neto>

Carchi Arias, K. lizzeth, Crespo García, M. K., González Malla, S. E., & Romero

Romero, E. J. (2020). Índices financieros , la clave de la finanza administrativa

- aplicada a una empresa manufacturera. *INNOVA Research Journal*, 5(2), 26–50.
[https://repositorio.uide.edu.ec/bitstream/37000/4153/1/1193-Texto del artículo-6198-1-10-20200507.pdf](https://repositorio.uide.edu.ec/bitstream/37000/4153/1/1193-Texto%20del%20articulo-6198-1-10-20200507.pdf)
- CEPAL. (2018). *Estudio Económico para América Latina y el Caribe*.
https://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/43964/141/S1800837_es.pdf
- CEPAL. (2020). *Sectores y empresas frente al COVID-19: emergencia y reactivación*. Informe Especial COVID-19.
- CIDH. (2020). *Pandemia y Derechos Humanos en las Américas*. Comisión Interamericana de Derechos Humanos.
<https://www.oas.org/es/cidh/decisiones/pdf/Resolucion-1-20-es.pdf>
- Córdoba Padilla, M. (2014). *Análisis Financiero* (Ecoe Ediciones (ed.); Primera).
[https://books.google.com.ec/books?id=_dvDDQAAQBAJ&printsec=frontcover&q=análisis+vertical+financiero&hl=en&sa=X&redir_esc=y#v=onepage&q=análisis vertical financiero&f=false](https://books.google.com.ec/books?id=_dvDDQAAQBAJ&printsec=frontcover&q=análisis+vertical+financiero&hl=en&sa=X&redir_esc=y#v=onepage&q=análisis%20vertical%20financiero&f=false)
- Córdova, G. S., Paguay, E. B., & Beltrán, V. E. (2016). *Analisis financiero CORONA*. 48.
- Dobaño, R. (2022). *Rotación de Activos: qué es y cómo se calcula*. Quipu Blog.
<https://getquipu.com/blog/que-es-la-rotacion-de-activos/>
- Ekos. (2021). *El impacto del Covid-19 en la economía ecuatoriana*.
- Fernández de la Cigoña, J. R. (2022). *¿Conoces el periodo de cobro medio de tu empresa?* Sage. <https://www.sage.com/es-es/blog/conoces-el-periodo-medio-de-cobro-de-tu-empresa/>
- Flórez Ríos, L. S. (2008). Evolución de la Teoría Financiera en el Siglo XX. *Ecos de Economía*, 27, 145–168.
- Fondimex. (2022). *Rotación de las Cuentas por Cobrar (RCC): Qué es y cómo se calcula*. <https://fondimex.com/blog/rotacion-cuentas-cobrar/>
- Fontalvo, T. J., Vergara, J. C., & De la Hoz, E. (2012). Evaluación del mejoramiento de los indicadores financieros en las empresas del sector almacenamiento y actividades conexas en Colombia por medio de análisis de discriminante. *Universidad Autónoma Del Caribe Colombia*, 10(1), 124–131.
<https://www.redalyc.org/pdf/4962/496250733014.pdf>

- Fontalvo, T., Vergara, J. C., & de la Hoz, E. (2012). Evaluación del impacto de los sistemas de gestión de la calidad en la liquidez y rentabilidad de las empresas de la zona industrial vía 40. *Pensamiento & Gestión*, 32.
<https://doi.org/http://dx.doi.org/10.1016/j.wear.2013.01.059>
- Fornero, R. (2003). *Análisis Financiero con Información Contable*. Universidad Nacional de Cuyo.
https://www.economicas.unsa.edu.ar/afinan/dfe/trabajos_practicos/afic/AFICCap0.pdf
- FULLTEC. (2022). *Nuestros idelaes*. <https://fulltec.com.ec/la-empresa/>
- García, V. (2014). *Introducción a las finanzas* (Grupo Editorial Patria (ed.); Primera).
<https://editorialpatria.com.mx/pdf/files/9786074387230.pdf>
- Gaviria Orozco, S. A., Verela Velásquez, C. A., & Yáñez Cuadrado, L. J. (2016). *Indicadores de rentabilidad: su aplicación en las decisiones de agrupamiento empresarial*.
<https://revistas.udea.edu.co/index.php/tgcontaduria/article/download/323546/20780705/108483>
- Gaytán, J. (2021). Estrategia financiera, teorías y modelos. *Mercados y Negocios*, 44, 97–112. <https://doi.org/10.32870/myn.v0i44.7647>
- Gitman, L. J., & Zutter, C. J. (2012). *Principios de administración financiera* (Decimosegu). Pearson Educación.
https://www.economicas.unsa.edu.ar/afinan/informacion_general/book/pcipios-adm-finan-12edi-gitman.pdf
- Google Maps. (2022). *Fulltec Full Tecnología 3*.
- Guerrero, H. (2021). *¿Qué son los gastos operativos y qué los caracteriza?* Nubox.
<https://blog.nubox.com/empresas/que-son-los-gastos-operativos>
- Herrera Montero, L. (2020). *Ecuador, pandemia y crisis: contribuciones de crítica y formulación de reforma y revolución como elementos interdependientes de lucha antineoliberal*. Clacso.Org. <https://www.clacso.org/en/ecuador-pandemia-y-crisis-contribuciones-de-critica-y-formulacion-de-reforma-y-revolucion-como-elementos-interdependientes-de-lucha-antineoliberal/>
- Herrera, Y. (2021). *¿Cómo interpretar el margen bruto?* Nubox.

- <https://blog.nubox.com/contadores/interpretar-el-margen-bruto>
- Hoz Suárez, B. de la, Ferrer, M. A., & Hoz Suárez, A. de la. (2008). Indicadores de rentabilidad : herramientas para la toma decisiones financieras en hoteles de categoría media ubicados en Maracaibo. *Revista de Ciencias Sociales*, 9(1), 88–109. <https://www.redalyc.org/articulo.oa?id=28011673008>
- Imaicela, R., Curimilma, O., & López, K. (2019). Los indicadores financieros y el impacto en la insolvencia de las empresas. *Revista Eumednet*, 1–13. <https://www.eumed.net/rev/oel/2019/11/indicadores-financieros.html>
- Lawrence J, G. (2003). *Principios de administración financiera* (Décima). Pearson Educación. https://books.google.com.ec/books?id=KS_04zILe2gC&pg=PA65&dq=análisis+dupont&hl=en&sa=X&ved=2ahUKEwiNmK3GpNn8AhUQRjABHbDcDuwQ6AF6BAGEEAI#v=onepage&q=análisis+dupont&f=false
- Lucero, K. (2021). *¿Por qué la inversión en Ecuador está estancada?* Revista Gestión. <https://www.revistagestion.ec/economia-y-finanzas-analisis/por-que-la-inversion-en-ecuador-esta-estancada>
- Marco Sanjuán, F. J. (2017). *Ratio de razón de endeudamiento del activo total*. Economipedia. <https://economipedia.com/definiciones/ratio-razon-endeudamiento-del-activo-total.html>
- Martínez, C. (2022). *Qué son las cuentas por cobrar y cómo se clasifican*. Drip Capital. <https://www.dripcapital.com/es-mx/recursos/blog/que-son-las-cuentas-por-cobrar>
- Mejías, A. (2019). *Cómo calcular los días en un inventario*. Cuida Tu Dinero. <https://www.cuidatudinero.com/13074468/como-calcular-los-dias-en-un-inventario>
- Nava, R., & Marbelis, A. (2009). Análisis financiero: una herramienta clave para una gestión financiera eficiente. *Revista Venezolana de Gerencia*, 14, 606–628.
- OCDE. (2020). *Impacto macroeconómico del COVID-19 en Ecuador: desafíos y respuestas*. <https://www.oecd.org/dev/Impacto-macroeconomico-COVID-19-Ecuador.pdf>
- Ochoa González, C., Sánchez Villacres, A., Cabrera Andocilla, J., Hidalgo Hidalgo, H., & Medina Hinojosa, D. (2018). El análisis financiero como herramienta clave para una gestión financiera eficiente en las medianas empresas comerciales del Cantón

- https://tics.uptc.edu.co/contenidos/fesad/C11/C11U2T1/c11_u2_t1.pdf?x=-1250
- Valero, N., Mina, J., Veliz, T., Merchán, K., & Perozo, A. (2020). La nueva pandemia con muchas lecciones y nuevos retos. Revisión Narrativa. *Kasmera*, 48(1).
<https://doi.org/https://doi.org/10.5281/zenodo.3745322>
- Vasconcelos, M. (2020). Las consecuencias económicas del coronavirus. *Estudios Económicos*, 38(75), 131–138.
<https://www.redalyc.org/journal/5723/572364426006/572364426006.pdf>
- Vermorel, J. (2020). *Rotación del Inventario*. Lokad.
<https://www.lokad.com/es/definicion-rotacion-del-inventario>

ANEXOS

Anexo 1. – Registro único de contribuyentes de la empresa Full Tecnología Fulltec

		Certificado Registro Único de Contribuyentes
Razón Social FULL TECNOLOGIA FULLTEC CIA. LTDA.		Número RUC 1891750028001
Representante legal • SANCHEZ BENAVIDES JORGE LUIS		
Estado ACTIVO	Régimen GENERAL	
Fecha de registro 16/01/2013	Fecha de actualización 22/02/2022	Inicio de actividades 10/01/2013
Fecha de constitución 10/01/2013	Reinicio de actividades No registra	Cese de actividades No registra
Jurisdicción ZONA 3 / TUNGURAHUA / AMBATO		Obligado a llevar contabilidad SI
Tipo SOCIEDADES	Agente de retención SI	Contribuyente especial NO
Domicilio tributario Ubicación geográfica Provincia: TUNGURAHUA Cantón: AMBATO Parroquia: LA MERCED		
Dirección Calle: PALTAS Número: SN Intersección: SHYRIS Referencia: TRAS FUNERARIA MEMORA		
Medios de contacto Teléfono trabajo: 032844910 Email: fatiencia@fulltec.com.ec Celular: 0992921871		
Actividades económicas <ul style="list-style-type: none">• C26300904 - FABRICACIÓN DE OTROS EQUIPOS DE TELECOMUNICACIONES DIVERSOS: ANTENAS DE TRANSMISIÓN Y RECEPCIÓN, ETCÉTERA.• C25110301 - FABRICACIÓN DE PUERTAS Y VENTANAS DE METAL Y SUS MARCOS (INCLUSO ENROLLABLES), POSTIGOS(PUERTAS) Y PORTALES, BALCONES, ESCALERAS, REJAS, TABIQUES DE METAL PARA FIJAR AL SUELO, ETCÉTERA.• M73100901 - OTROS SERVICIOS DE PUBLICIDAD N.C.P.• J61900902 - MANTENIMIENTO Y REPARACIÓN DE LAS REDES DE TELECOMUNICACIÓN.• F41001001 - CONSTRUCCIÓN DE TODO TIPO DE EDIFICIOS RESIDENCIALES: EDIFICIOS DE ALTURAS ELEVADAS, VIVIENDAS PARA ANCIANATOS, CASAS PARA BENEFICENCIA, ORFANATOS, CÁRCELES, CUARTELES, CONVENTOS, CASAS RELIGIOSAS. INCLUYE REMODELACIÓN, RENOVACIÓN O REHABILITACIÓN DE ESTRUCTURAS EXISTENTES.• J62010101 - ACTIVIDADES DE DISEÑO DE LA ESTRUCTURA Y EL CONTENIDO DE LOS ELEMENTOS SIGUIENTES (Y/O ESCRITURA DEL CÓDIGO INFORMÁTICO NECESARIO PARA SU CREACIÓN Y APLICACIÓN): PROGRAMAS DE SISTEMAS OPERATIVOS (INCLUIDAS ACTUALIZACIONES Y PARCHES DE CORRECCIÓN), APLICACIONES INFORMÁTICAS (INCLUIDAS ACTUALIZACIONES Y PARCHES DE CORRECCIÓN), BASES DE DATOS Y PAGINAS WEB.• F43290101 - INSTALACIÓN, REPARACIÓN Y EL MANTENIMIENTO DE ASCENSORES ASÍ COMO ESCALERAS MECÁNICAS EN EDIFICIOS U OTROS PROYECTOS DEDICADOS A LA CONSTRUCCIÓN DE PUERTAS AUTOMÁTICAS Y GIRATORIAS EN EDIFICIOS U OTROS PROYECTOS DE CONSTRUCCIÓN.		

1/2

www.sri.gob.ec

Razón Social FULL TECNOLOGIA FULLTEC CIA. LTDA. **Número RUC** 1891750028001

- F42201101 - CONSTRUCCIÓN DE OBRAS DE INGENIERÍA CIVIL RELACIONADAS CON: TUBERÍAS URBANAS, CONSTRUCCIÓN DE CONDUCTOS PRINCIPALES Y ACOMETIDAS DE REDES DE DISTRIBUCIÓN DE AGUA SISTEMAS DE RIEGO (CANALES), ESTACIONES DE BOMBEO, DEPÓSITOS.
- G465101 - VENTA AL POR MAYOR DE COMPUTADORAS Y EQUIPO PERIFÉRICO.
- C26200401 - FABRICACIÓN DE TERMINALES INFORMÁTICAS ESPECIALIZADAS.
- C26400201 - FABRICACIÓN DE TELEVISORES, INCLUSO MONITORES Y PANTALLAS DE TELEVISIÓN.
- F432101 - INSTALACIÓN DE ACCESORIOS ELÉCTRICOS, LÍNEAS DE TELECOMUNICACIONES, REDES INFORMÁTICAS Y LÍNEAS DE TELEVISIÓN POR CABLE, INCLUIDAS LÍNEAS DE FIBRA ÓPTICA, ANTENAS PARABÓLICAS. INCLUYE CONEXIÓN DE APARATOS ELÉCTRICOS, EQUIPO DOMÉSTICO Y SISTEMAS DE CALEFACCIÓN RADIANTE.

Establecimientos

Abiertos	Cerrados
1	1

Obligaciones tributarias

- 2011 DECLARACION DE IVA
- 1031 - DECLARACIÓN DE RETENCIONES EN LA FUENTE
- 1021 - DECLARACIÓN DE IMPUESTO A LA RENTA SOCIEDADES
- ANEXO RELACIÓN DEPENDENCIA
- ANEXO TRANSACCIONAL SIMPLIFICADO
- ANEXO ACCIONISTAS, PARTÍCIPES, SOCIOS, MIEMBROS DEL DIRECTORIO Y ADMINISTRADORES – ANUAL
- ANEXO DE DIVIDENDOS, UTILIDADES O BENEFICIOS - ADI

i Las obligaciones tributarias reflejadas en este documento están sujetas a cambios. Revise periódicamente sus obligaciones tributarias en www.sri.gob.ec.

Números del RUC anteriores

No registra



Código de verificación: CATRCR2023000203617
Fecha y hora de emisión: 19 de enero de 2023 00:29
Dirección IP: 10.1.2.142

Validez del certificado: El presente certificado es válido de conformidad a lo establecido en la Resolución No. NAC-DGERCGC15-00000217, publicada en el Tercer Suplemento del Registro Oficial 482 del 19 de marzo de 2015, por lo que no requiere sello ni firma por parte de la Administración Tributaria, mismo que lo puede verificar en la página transaccional SRI en línea y/o en la aplicación SRI Móvil.

Anexo 2. – Guion de entrevista del gerente

No.	Preguntas	Respuesta
1	¿Cuáles fueron las estrategias que se utilizaron para disponer de liquidez inmediata durante la pandemia?	La empresa acudió a préstamos familiares y buscó estrategias para cobrar los saldos pendientes con el sector público de los proyectos ejecutados.
2	¿Cuáles fueron los impactos negativos que ocasionó la Covid 19 en la liquidez de la empresa?	El cierre de los puntos de venta, paralizando las operaciones de la compañía, provocando una disminución en las ventas.
3	Durante la pandemia ¿Cuáles fueron los impactos positivos que contribuyeron a obtener una mayor rentabilidad?	La generación de nuevos proyectos con el sector público debido al incremento de la inseguridad en varias partes del país.
4	¿Cómo fue la administración de las obligaciones a corto y a largo plazo durante la pandemia?	Si la factura ya estaba vencida y el monto era grande, se renegociaba la deuda con el proveedor, solicitando más días de crédito. Al contrario, las obligaciones que tenían un monto pequeño se trataban de liquidar en los plazos previamente ya establecidos.
5	Durante la pandemia ¿Las ventas de la empresa tuvieron alguna afectación?	Las ventas con el consumidor final si tuvieron una afectación puesto que estas disminuyeron. Sin embargo, las ventas con el sector público se incrementaron.
6	¿Cuáles fueron las estrategias que empleo el departamento de ventas para alcanzar los presupuestos asignados durante la pandemia?	Los presupuestos de venta asignados a las sucursales que van dirigidas al consumidor final tuvieron problemas para llegar a los presupuestos. No obstante, se

		apoyaron en la página web de la empresa para seguir concretando ventas.
7	Durante la pandemia ¿Cuáles fueron las estrategias de cobro que utilizó Fulltec con sus clientes?	Renegociación de las deudas, mediante la ampliación de los plazos de pagos. Además, se recurrió a canales de comunicación para estar en contacto con el cliente y así poderles cobrar.
8	¿Durante la emergencia sanitaria se recurrió a préstamos con instituciones financieras?	Post pandemia en el año 2021, sí se recurrió a un préstamo con una institución financiera para el pago de un bien inmueble.
9	En la pandemia ¿Existieron problemas de abastecimiento de stock en los productos que comercializa Fulltec?	Durante y después de la pandemia sí se tuvieron dificultades con abastecimiento de la mercadería, puesto que las fronteras cerraron y las importaciones no podían llegar con normalidad.
10	¿Se encuentra conforme con los gastos de operación que se ejecutaron durante la pandemia?	Se considera que los gastos de operación durante esos periodos son elevados pero necesarios para el correcto funcionamiento de la compañía.

Elaborado por: Gamboa, K. (2022)

Anexo 3. – Guion de entrevista del presidente

No.	Preguntas	Respuesta
1	¿Cuáles fueron las estrategias que se utilizaron para disponer de liquidez inmediata durante la pandemia?	Cobrar las carteras vencidas de los clientes y solicitar préstamos familiares.
2	¿Cuáles fueron los impactos negativos que ocasionó la Covid 19 en la liquidez de la empresa?	Una disminución en los ingresos por la paralización de las operaciones de la empresa. Además, debido a la ampliación del crédito con los clientes, el dinero retornaba más lento y ciertos pagos ya no se podían cancelar trayendo consigo la generación de intereses.
3	Durante la pandemia ¿Cuáles fueron los impactos positivos que contribuyeron a obtener una mayor rentabilidad?	El cierre de algunos proyectos con el sector público debido al aumento de la inseguridad y la apertura de nuevos locales comerciales.
4	¿Cómo fue la administración de las obligaciones a corto y a largo plazo durante la pandemia?	Renegociación de las obligaciones, a través de la ampliación de los días de crédito y en algunos casos la devolución de la mercadería que no rotaba para disminuir los saldos con los proveedores.
5	Durante la pandemia ¿Las ventas de la empresa tuvieron alguna afectación?	Sí las ventas no eran constantes, en especial las del consumidor final que tuvieron una gran afectación. Sin embargo, las ventas con el sector público crecieron y permitieron amortiguar este problema.
6	¿Cuáles fueron las estrategias que empleo el departamento de ventas	Abrir un intcomex virtual para seguir generando ventas e impulsar sus

	para alcanzar los presupuestos asignados durante la pandemia?	promociones en redes sociales, publicidad y patrocinios.
7	Durante la pandemia ¿Cuáles fueron las estrategias de cobro que utilizó Fulltec con sus clientes?	Se otorgó facilidades de pago, aceptando pagos con tarjetas de crédito mediante datafast o datalink, cheques posfechados y ampliación de créditos.
8	¿Durante la emergencia sanitaria se recurrió a préstamos con instituciones financieras?	Sí en el año 2021 para una inversión en la compra de un bien inmueble, futura matriz de la compañía.
9	En la pandemia ¿Existieron problemas de abastecimiento de stock en los productos que comercializa Fulltec?	Sí debido a la escasez de los productos por la reducción de las operaciones en las fábricas de los proveedores, influyendo las políticas de los gobiernos de cada país.
10	¿Se encuentra conforme con los gastos de operación que se ejecutaron durante la pandemia?	Sí, no obstante, se pueden mejorar para reducirlos.

Elaborado por: Gamboa, K. (2022)

Anexo 4. – Guion de entrevista de la contadora

No.	Preguntas	Respuesta
1	¿Cuáles fueron las estrategias que se utilizaron para disponer de liquidez inmediata durante la pandemia?	Dar un seguimiento a los saldos de los clientes para cobrarles y se recurrió a préstamos familiares de confianza.
2	¿Cuáles fueron los impactos negativos que ocasionó la Covid 19 en la liquidez de la empresa?	Las ventas sufrieron una afectación, por ende, los ingresos disminuyeron, teniendo algunas dificultades en la ejecución de los proyectos con el sector público. Además, los gastos de operación se incrementaron debido a los insumos de bioseguridad que fueron adquiridos para los empleados.
3	Durante la pandemia ¿Cuáles fueron los impactos positivos que contribuyeron a obtener una mayor rentabilidad?	La oportunidad de seguir trabajando con el sector público debido al incremento de la inseguridad en varias partes del Ecuador.
4	¿Cómo fue la administración de las obligaciones a corto y a largo plazo durante la pandemia?	Se trató de renegociar las deudas pendientes a un mayor plazo de pago.
5	Durante la pandemia ¿Las ventas de la empresa tuvieron alguna afectación?	Sí, las ventas no eran proporcionales ocasionando una preocupación en el giro del negocio. No obstante, las ventas con el sector público subsidiaron los meses que fueron críticos para la empresa.
6	¿Cuáles fueron las estrategias que empleo el departamento de ventas para alcanzar los presupuestos asignados durante la pandemia?	Sin información sobre eso.

7	Durante la pandemia ¿Cuáles fueron las estrategias de cobro que utilizó Fulltec con sus clientes?	Llamadas constantes y envío de recordatorios para gestionar los pagos pendientes.
8	¿Durante la emergencia sanitaria se recurrió a préstamos con instituciones financieras?	En el año 2021, se acudió a un préstamo con una institución financiera para completar el pago de un bien inmueble.
9	En la pandemia ¿Existieron problemas de abastecimiento de stock en los productos que comercializa Fulltec?	Sí, debido a algunos problemas con el personal de las fábricas debido al distanciamiento por el Covid 19, ocasionando retrasos en el envío de las importaciones.
10	¿Se encuentra conforme con los gastos de operación que se ejecutaron durante la pandemia?	No tan de acuerdo, puesto que se pueden optimizar para disminuir los gastos innecesarios.

Elaborado por: Gamboa, K. (2022)

Anexo 5. – Análisis vertical del estado de situación financiera consolidado

		FULL TECNOLOGÍA FULLTEC					
		ANÁLISIS VERTICAL DEL ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA CONSOLIDADO					
		AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2019-2020-2021					
		2019		2020		2021	
		\$	%	\$	%	\$	%
1.	ACTIVO	\$ 185,126.29	100.00%	\$ 372,455.36	100.00%	\$ 481,236.85	100.00%
1.01.	CORRIENTE	\$ 163,810.04	88.49%	\$ 224,245.85	60.21%	\$ 153,558.78	31.91%
1.01.01.	EFFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFFECTIVO	\$ 40,522.28	21.89%	\$ 90,132.63	24.20%	\$ 760.33	0.16%
1.01.02.	ACTIVOS FINANCIEROS	\$ 60,090.33	32.46%	\$ 55,432.22	14.88%	\$ 91,639.64	19.04%
1.01.02.05.	CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR NO RELACIONADOS	\$ -	0.00%	\$ 1,759.42	0.47%	\$ 4,023.45	0.84%
1.01.02.05.01	Cientes Locales	\$ -	0.00%	\$ 1,759.42	0.47%	\$ 4,023.45	0.84%
1.01.02.10	ACTIVOS POR IMPUESTOS CORRIENTES	\$ 31,475.76	17.00%	\$ 53,672.80	14.41%	\$ 87,616.19	18.21%
1.01.02.10.02	Crédito tributario a favor del sujeto pasivo (IVA)	\$ 23,718.20	12.81%	\$ 38,546.19	10.35%	\$ 76,082.32	15.81%
1.01.02.10.03	Crédito tributario a favor del sujeto pasivo (Impuesto a la Renta)	\$ 6,129.73	3.31%	\$ 14,877.47	3.99%	\$ 11,533.87	2.40%
1.01.02.10.04	Otros	\$ 1,627.83	0.88%	\$ 249.14	0.07%	\$ -	0.00%
1.01.02.11	OTROS ACTIVOS FINANCIEROS CORRIENTES	\$ 28,614.57	15.46%	\$ -	0.00%	\$ -	0.00%
1.01.02.11.03	A valor razonable	\$ 28,614.57	15.46%	\$ -	0.00%	\$ -	0.00%
1.01.03.	INVENTARIOS	\$ 63,197.43	34.14%	\$ 78,681.00	21.12%	\$ 61,158.81	12.71%
1.01.03.01.	INVENTARIO DE PRODUCTOS TERMINADOS Y MERCADERÍAS EN ALMACEN COMPRADO DE TERCERO	\$ -	0.00%	\$ -	0.00%	\$ 61,158.81	12.71%
1.01.03.01.01	Inventario de Mercaderías gravadas con Impuesto IVA	\$ -	0.00%	\$ -	0.00%	\$ 61,158.81	12.71%
1.01.03.02	MERCADERÍAS EN TRANSITO	\$ 63,197.43	34.14%	\$ 78,681.00	21.12%	\$ -	0.00%
1.01.03.02.01	Mercaderías en Tránsito	\$ 63,197.43	34.14%	\$ 78,681.00	21.12%	\$ -	0.00%
1.02.	NO CORRIENTE	\$ 21,316.25	11.51%	\$ 148,209.51	39.79%	\$ 327,678.07	68.09%
1.02.01.	PROPIEDAD PLANTA Y EQUIPO	\$ 21,316.25	11.51%	\$ 148,209.51	39.79%	\$ 327,678.07	68.09%
1.02.01.01	TERRENOS	\$ -	0.00%	\$ -	0.00%	\$ 96,406.57	20.03%
1.02.01.01.01	Terrenos Costo Histórico Antes de Reexpresiones o Reevaluaciones	\$ -	0.00%	\$ -	0.00%	\$ 96,406.57	20.03%
1.02.01.02	EDIFICIOS	\$ -	0.00%	\$ -	0.00%	\$ 90,228.50	18.75%
1.02.01.02.01	Edificios Costo Histórico Antes de Reexpresiones o Reevaluaciones	\$ -	0.00%	\$ -	0.00%	\$ 90,228.50	18.75%
1.02.01.05.	MAQUINARIA Y EQUIPO	\$ -	0.00%	\$ 119,591.24	32.11%	\$ 119,591.24	24.85%
1.02.01.05.01	Maquinaria y Equipo Costo Histórico Antes de Reexpresiones o Reevaluaciones	\$ -	0.00%	\$ 119,591.24	32.11%	\$ 119,591.24	24.85%
1.02.01.09.	PLANTAS PRODUCTORAS (AGRICULTURA)	\$ 42,778.54	23.11%	\$ 65,055.69	17.47%	\$ 66,872.09	13.90%
1.02.01.09.04	Muebles y Enseres	\$ 2,495.54	1.35%	\$ 2,495.54	0.67%	\$ 2,495.54	0.52%
1.02.01.09.06	Vehículo, equipo de transporte y equipo camionero móvil	\$ 40,283.00	21.76%	\$ 62,560.15	16.80%	\$ 64,376.55	13.38%
1.02.01.12.	(-) DEPRECIACION ACUMULADA PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPO	\$ -21,462.29	-11.59%	\$ -36,437.42	-9.78%	\$ -45,420.33	-9.44%
1.02.01.12.01	(-) Depreciación Acumulada del Costo Histórico Antes de Reexpresiones o Reevaluaciones	\$ -	0.00%	\$ -	0.00%	\$ -45,420.33	-9.44%
1.02.01.12.03	(-) Depreciación Acumulada del valor de propiedad, planta y equipo	\$ -21,462.29	-11.59%	\$ -36,437.42	-9.78%	\$ -	0.00%
	TOTAL ACTIVO	\$ 185,126.29	100.00%	\$ 372,455.36	100.00%	\$ 481,236.85	100.00%
2.	PASIVOS	\$ 110,672.56	59.78%	\$ 219,125.40	58.83%	\$ 282,626.54	58.73%
2.01.	PASIVO CORRIENTE	\$ 110,672.56	59.78%	\$ 219,125.40	58.83%	\$ 154,275.31	32.06%
2.01.01.	CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR	\$ 35,046.01	18.93%	\$ 203,652.76	54.68%	\$ 115,266.06	23.95%
2.01.01.01.	CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR RELACIONADOS	\$ 35,046.01	18.93%	\$ 203,652.76	54.68%	\$ -	0.00%
2.01.01.01.01	Proveedores Locales	\$ -	0.00%	\$ -	0.00%	\$ -	0.00%
2.01.01.02.	CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR NO RELACIONADOS	\$ -	0.00%	\$ -	0.00%	\$ 68,276.33	14.19%
2.01.01.02.01	Proveedores Locales	\$ -	0.00%	\$ -	0.00%	\$ 68,276.33	14.19%
2.01.01.04.	OTRAS CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR NO RELACIONADOS	\$ -	0.00%	\$ -	0.00%	\$ 46,989.73	9.76%
2.01.01.04.01	Locales	\$ -	0.00%	\$ -	0.00%	\$ 46,989.73	9.76%
2.01.02.	OBLIGACIONES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	\$ -	0.00%	\$ -	0.00%	\$ 25,025.31	5.20%
2.01.04.	OTRAS OBLIGACIONES CORRIENTES	\$ 11,551.45	6.24%	\$ 8,839.64	2.37%	\$ 7,118.07	1.48%
2.01.04.05	IMPUESTO A LA RENTA POR PAGAR DEL EJERCICIO (ADMINISTRACION TRIBUTARIA)	\$ 7,508.42	4.06%	\$ 4,633.97	1.24%	\$ -	0.00%
2.01.04.05.01	Impuesto a la Renta Causado	\$ 7,508.42	4.06%	\$ 4,633.97	1.24%	\$ -	0.00%
2.01.04.06	OBLIGACIONES CON EL ESS	\$ 1,037.88	0.56%	\$ 1,189.64	0.32%	\$ 1,208.52	0.25%
2.01.04.08.	PARTICIPACION TRABAJADORES POR PAGAR DEL EJERCICIO	\$ 3,005.15	1.62%	\$ 3,016.03	0.81%	\$ 5,909.55	1.23%
2.01.04.08.01	15% Participación Trabajadores por Pagar	\$ 3,005.15	1.62%	\$ 3,016.03	0.81%	\$ 5,909.55	1.23%
2.01.08.	OTROS PASIVOS CORRIENTES	\$ 6,368.77	3.44%	\$ 6,633.00	1.78%	\$ 6,865.87	1.43%
2.01.08.01.	OTROS PASIVOS CORRIENTES	\$ 6,368.77	3.44%	\$ 6,633.00	1.78%	\$ 6,865.87	1.43%
2.01.08.01.02	Otros Pasivos Corrientes por Beneficios a Empleados	\$ 5,736.36	3.10%	\$ 6,633.00	1.78%	\$ 6,865.87	1.43%
2.01.08.01.03	Otros Pasivos Corrientes	\$ 632.41	0.34%	\$ -	0.00%	\$ -	0.00%
2.02.	PASIVO NO CORRIENTE	\$ 57,706.33	31.17%	\$ -	0.00%	\$ 128,351.23	26.67%
2.02.01.	CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR	\$ -	0.00%	\$ -	0.00%	\$ 14,271.22	2.97%
2.02.02.	OBLIGACIONES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	\$ -	0.00%	\$ -	0.00%	\$ 114,080.01	23.71%
2.02.08.	OTROS PASIVOS NO CORRIENTES	\$ 57,706.33	31.17%	\$ -	0.00%	\$ -	0.00%
2.02.08.01.	OTROS PASIVOS NO CORRIENTES	\$ 57,706.33	31.17%	\$ -	0.00%	\$ -	0.00%
2.02.08.01.01	Otros pasivos no corrientes	\$ -	0.00%	\$ -	0.00%	\$ -	0.00%
	TOTAL PASIVO	\$ 110,672.56	59.78%	\$ 219,125.40	58.83%	\$ 282,626.54	58.73%
3.	PATRIMONIO NETO	\$ 74,453.73	40.22%	\$ 153,329.96	41.17%	\$ 198,610.31	41.27%
3.01.	CAPITAL SOCIAL	\$ 600.00	0.32%	\$ 600.00	0.16%	\$ 600.00	0.12%
3.01.01.	CAPITAL SUSCRITO Y/O ASIGNADO	\$ 600.00	0.32%	\$ 600.00	0.16%	\$ 600.00	0.12%
3.01.01.01.	CAPITAL SUSCRITO Y/O ASIGNADO	\$ 600.00	0.32%	\$ 600.00	0.16%	\$ 600.00	0.12%
3.01.01.01.01	Capital Social	\$ 600.00	0.32%	\$ 600.00	0.16%	\$ 600.00	0.12%
3.02.	APORTES DE SOCIOS FUTURAS CAPITALIZACIONES	\$ 10,000.00	5.40%	\$ 75,545.36	20.28%	\$ 105,000.00	21.82%
3.02.01.	APORTES DE SOCIOS FUTURAS CAPITALIZACIONES	\$ 10,000.00	5.40%	\$ 75,545.36	20.28%	\$ 105,000.00	21.82%
3.02.01.01.	APORTES DE SOCIOS FUTURAS CAPITALIZACIONES	\$ 10,000.00	5.40%	\$ 75,545.36	20.28%	\$ 105,000.00	21.82%
3.02.01.01.01	Aportes de socios futuras capitalizaciones	\$ 10,000.00	5.40%	\$ 75,545.36	20.28%	\$ 105,000.00	21.82%
3.04.	RESERVAS	\$ 300.00	0.16%	\$ 300.00	0.08%	\$ 300.00	0.06%
3.04.01.	RESERVA LEGAL	\$ 300.00	0.16%	\$ 300.00	0.08%	\$ 300.00	0.06%
3.04.01.01.	RESERVA LEGAL	\$ 300.00	0.16%	\$ 300.00	0.08%	\$ 300.00	0.06%
3.04.01.01.01	Reserva Legal	\$ 300.00	0.16%	\$ 300.00	0.08%	\$ 300.00	0.06%
3.06.	RESULTADOS ACUMULADOS	\$ 54,032.95	29.19%	\$ 63,553.73	17.06%	\$ 77,184.60	16.04%
3.06.01.	RESULTADOS ACUMULADOS	\$ 54,032.95	29.19%	\$ 63,553.73	17.06%	\$ 77,184.60	16.04%
3.06.01.01.	GANANCIAS ACUMULADAS	\$ 54,809.70	29.61%	\$ 64,330.48	17.27%	\$ 77,961.35	16.20%
3.06.01.01.01	Ganancias acumuladas	\$ 54,809.70	29.61%	\$ 64,330.48			

Anexo 6. – Análisis vertical del estado de resultados integrales consolidado

		FULL TECNOLOGÍA FULLTEC					
		ANÁLISIS VERTICAL DEL ESTADO DE RESULTADOS INTEGRALES CONSOLIDADO DEL 1 DE ENERO AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2019-2020-2021					
		2019		2020		2021	
			%		%		%
4.	INGRESOS	\$ 616,384.36	100.00%	\$ 790,139.30	100.00%	\$ 959,226.18	100.00%
4.01.	INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS	\$ 616,384.36	100.00%	\$ 790,139.30	100.00%	\$ 959,226.18	100.00%
4.01.01.	VENTAS DE BIENES	\$ 616,384.36	100.00%	\$ 790,139.30	100.00%	\$ 959,226.18	100.00%
4.01.01.01.	VENTAS BRUTAS CON IVA	\$ 616,384.36	100.00%	\$ 790,139.30	100.00%	\$ 959,226.18	100.00%
4.01.01.01.01	Ventas gravadas con IVA	\$ 616,384.36	100.00%	\$ 790,139.30	100.00%	\$ 959,226.18	100.00%
5.	COSTOS	\$ 442,873.41	71.85%	\$ 610,084.29	77.21%	\$ 667,280.11	69.56%
5.01.	COSTO DE VENTAS	\$ 442,873.41	71.85%	\$ 610,084.29	77.21%	\$ 667,280.11	69.56%
5.01.01.	COSTO DE VENTAS DE PRODUCTOS VENDIDOS	\$ 442,873.41	71.85%	\$ 610,084.29	77.21%	\$ 667,280.11	69.56%
5.01.01.01.	COSTO DE VENTAS DE PRODUCTOS VENDIDOS	\$ 442,873.41	71.85%	\$ 610,084.29	77.21%	\$ 667,280.11	69.56%
5.01.01.01.01	Inventario inicial de bienes no producidos por el sujeto pasivo	\$ 50,557.94	8.20%	\$ 50,557.94	6.40%	\$ 78,681.00	8.20%
5.01.01.01.02	Compras netas locales de bienes no producidos por el sujeto pasivo	\$ 268,880.20	43.62%	\$ 367,660.25	46.53%	\$ 451,113.62	47.03%
5.01.01.01.04	Importaciones de bienes no producidos por el sujeto pasivo	\$ 186,632.70	30.28%	\$ 270,547.10	34.24%	\$ 198,644.30	20.71%
5.01.01.01.05	(-) Inventario final de bienes no producidos por el sujeto pasivo	\$ -63,197.43	-10.25%	\$ -78,681.00	-9.96%	\$ -61,158.81	-6.38%
	UTILIDAD BRUTA	\$ 173,510.95	28.15%	\$ 180,055.01	22.79%	\$ 291,946.07	30.44%
6.	GASTOS	\$ 157,377.06	25.53%	\$ 162,048.12	20.51%	\$ 253,612.27	26.44%
6.01.	GASTOS DE VENTA	\$ 88,614.00	14.38%	\$ 87,149.05	11.03%	\$ 114,715.28	11.96%
6.01.01.	SUELDOS, SALARIOS Y DEMÁS REMUNERACIONES	\$ 58,354.67	9.47%	\$ 60,208.66	7.62%	\$ 66,794.00	6.96%
6.01.01.01.01	Sueldos	\$ 58,354.67	9.47%	\$ 60,208.66	7.62%	\$ 66,794.00	6.96%
6.01.01.02.	APORTES A LA SEGURIDAD SOCIAL (INCLUIDO FONDOS DE RESERVA)	\$ 11,311.15	1.84%	\$ 12,791.79	1.62%	\$ 13,683.09	1.43%
6.01.01.02.03	Aportes a la seguridad social	\$ 11,311.15	1.84%	\$ 12,791.79	1.62%	\$ 13,683.09	1.43%
6.01.01.03.	BENEFICIOS SOCIALES E INDEMNIZACIONES	\$ 7,682.18	1.25%	\$ -	0.00%	\$ 8,746.17	0.91%
6.01.01.03.09	Beneficios Sociales e indemnizaciones	\$ 7,682.18	1.25%	\$ -	0.00%	\$ 8,746.17	0.91%
6.01.01.05.	HONORARIOS, COMISIONES Y DIETAS A PERSONAS NATURALES	\$ 2,617.62	0.42%	\$ 1,373.56	0.17%	\$ 1,532.09	0.16%
6.01.01.05.01	Honorarios	\$ 2,617.62	0.42%	\$ 1,373.56	0.17%	\$ 1,532.09	0.16%
6.01.01.27.	OTROS GASTOS	\$ 342.22	0.06%	\$ 622.81	0.08%	\$ 370.16	0.04%
6.01.01.22.	DEPRECIACION DE PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPO	\$ 8,306.16	1.35%	\$ 12,152.23	1.54%	\$ 23,589.77	2.46%
6.01.01.22.02	Depreciación No Acelerada	\$ 8,306.16	1.35%	\$ 12,152.23	1.54%	\$ 23,589.77	2.46%
6.01.02.	GASTOS DE ADMINISTRACIÓN	\$ 54,310.00	8.81%	\$ 68,378.20	8.65%	\$ 58,139.84	6.06%
6.01.02.08.	MANTENIMIENTO Y REPARACIONES	\$ 2,229.19	0.36%	\$ 2,712.52	0.34%	\$ 530.81	0.06%
6.01.02.08.04	Mantenimiento y Reparaciones	\$ 2,229.19	0.36%	\$ 2,712.52	0.34%	\$ 530.81	0.06%
6.01.02.09.	ARRENDAMIENTO OPERATIVO	\$ 4,084.80	0.66%	\$ 14,407.50	1.82%	\$ 17,918.50	1.87%
6.01.02.09.01	Arrendamiento Locales y Oficinas	\$ 4,084.80	0.66%	\$ 14,407.50	1.82%	\$ 17,918.50	1.87%
6.01.02.11.	PROMOCIÓN Y PUBLICIDAD	\$ 4,965.00	0.81%	\$ 3,370.00	0.43%	\$ 74.64	0.01%
6.01.02.11.01	Publicidad	\$ 4,965.00	0.81%	\$ 3,370.00	0.43%	\$ 74.64	0.01%
6.01.02.12.	COMBUSTIBLE	\$ 5,272.58	0.86%	\$ 6,693.38	0.85%	\$ 5,272.96	0.55%
6.01.02.12.01	Combustible	\$ 5,272.58	0.86%	\$ 6,693.38	0.85%	\$ 5,272.96	0.55%
6.01.02.14.	SEGUROS Y REASEGUROS (PRIMAS Y CESIONES)	\$ 4,763.22	0.77%	\$ 24,328.87	3.08%	\$ 14,302.67	1.49%
6.01.02.14.06	Seguros y Reaseguros	\$ 4,763.22	0.77%	\$ 24,328.87	3.08%	\$ 14,302.67	1.49%
6.01.02.15.	TRANSPORTE	\$ 5,615.65	0.91%	\$ 7,734.18	0.98%	\$ 6,981.85	0.73%
6.01.02.15.06	Transporte	\$ 5,615.65	0.91%	\$ 7,734.18	0.98%	\$ 6,981.85	0.73%
6.01.02.16.	GASTOS DE GESTIÓN (Agasajos a socios, trabajadores y clientes)	\$ 181.60	0.03%	\$ -	0.00%	\$ 391.39	0.04%
6.01.02.16.04	Otros Gastos de Gestión	\$ 181.60	0.03%	\$ -	0.00%	\$ 391.39	0.04%
6.01.02.17.	GASTOS DE VIAJE	\$ 17,100.00	2.77%	\$ -	0.00%	\$ -	0.00%
6.01.02.17.04	Viáticos	\$ 17,100.00	2.77%	\$ -	0.00%	\$ -	0.00%
6.01.02.20.	IMPUESTOS CONTRIBUCIONES Y OTROS	\$ 5,413.75	0.88%	\$ 6,586.76	0.83%	\$ 11,139.64	1.16%
6.01.02.20.07	Impuestos, contribuciones y otros	\$ 5,413.75	0.88%	\$ 6,586.76	0.83%	\$ 11,139.64	1.16%
6.01.02.26.	OTROS GASTOS	\$ 4,684.21	0.76%	\$ 2,544.99	0.32%	\$ 1,527.38	0.16%
6.01.02.26.09	Suministros, herramientas y repuestos	\$ 4,684.21	0.76%	\$ 2,544.99	0.32%	\$ 1,527.38	0.16%
6.01.03.	GASTO DE OPERACIONES DE REGALÍAS	\$ 4,571.12	0.74%	\$ 2,381.26	0.30%	\$ 70,458.84	7.35%
6.01.03.03.	SERVICIOS PÚBLICOS	\$ 1,657.76	0.27%	\$ 1,079.25	0.14%	\$ 238.26	0.02%
6.01.03.03.01	Servicios Públicos	\$ 1,657.76	0.27%	\$ 1,079.25	0.14%	\$ 238.26	0.02%
6.01.03.04.	OTROS	\$ 2,913.36	0.47%	\$ 1,302.01	0.16%	\$ 70,220.58	7.32%
6.01.03.04.01	Otros	\$ 2,913.36	0.47%	\$ 1,302.01	0.16%	\$ 70,220.58	7.32%
6.01.04.	GASTOS FINANCIEROS	\$ 9,881.94	1.60%	\$ 4,139.61	0.52%	\$ 10,298.31	1.07%
6.01.04.02.	COSTOS DE TRANSACCIÓN (COMISIONES BANCARIAS, HONORARIOS, TASAS, ENTRE OTROS)	\$ 9,881.94	1.60%	\$ 4,139.61	0.52%	\$ 1,364.61	0.14%
6.01.04.02.03	No Relacionados Locales	\$ 9,881.94	1.60%	\$ 4,139.61	0.52%	\$ 1,364.61	0.14%
6.01.04.03.	INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	\$ -	0.00%	\$ -	0.00%	\$ 8,933.70	0.93%
6.01.04.03.03	No Relacionados Locales	\$ -	0.00%	\$ -	0.00%	\$ 8,933.70	0.93%
	UTILIDAD OPERACIONAL	\$ 16,133.89	2.62%	\$ 18,006.89	2.28%	\$ 38,333.80	4.00%
	(+/-) Ingresos y gastos no operacionales	\$ 3,900.46	0.63%	\$ 2,100.00	0.27%	\$ 1,063.20	0.11%
4.01.03.	INTERESES DEVENGADOS POR TERCEROS	\$ 1,763.34	0.29%	\$ 2,100.00	0.27%	\$ 1,063.20	0.11%
4.01.03.01.	INTERESES DEVENGADOS POR TERCEROS RELACIONADOS	\$ 1,763.34	0.29%	\$ -	0.00%	\$ -	0.00%
4.01.03.01.01	Locales	\$ 1,763.34	0.29%	\$ -	0.00%	\$ -	0.00%
4.01.03.02.	INTERESES DEVENGADOS POR TERCEROS NO RELACIONADOS	\$ -	0.00%	\$ 2,100.00	0.27%	\$ 1,063.20	0.11%
4.01.03.02.01	Locales	\$ -	0.00%	\$ 2,100.00	0.27%	\$ 1,063.20	0.11%
4.01.04.	OTROS INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS	\$ 2,137.12	0.35%	\$ -	0.00%	\$ -	0.00%
4.01.04.01.	OTROS INGRESOS	\$ 2,137.12	0.35%	\$ -	0.00%	\$ -	0.00%
4.01.04.01.07	Ingresos por reembolso de seguros	\$ 2,137.12	0.35%	\$ -	0.00%	\$ -	0.00%
	UTILIDAD ANTES DE PARTICIPACIÓN A TRABAJADORES (-) PARTICIPACIÓN A TRABAJADORES	\$ 20,034.35	3.25%	\$ 20,106.89	2.54%	\$ 39,397.00	4.11%
	UTILIDAD ANTES DEL IMPUESTO A LA RENTA	\$ 17,029.20	2.76%	\$ 17,090.86	2.16%	\$ 33,487.45	3.49%
	IMPUESTO A LA RENTA CAUSADO	\$ 7,508.42	1.22%	\$ 3,759.99	0.48%	\$ 17,961.74	1.87%
	UTILIDAD DESPUÉS DEL IMPUESTO A LA RENTA	\$ 9,520.78	1.54%	\$ 13,330.87	1.69%	\$ 15,525.71	1.62%
3.07.01.01.01	GANANCIA NETA DEL PERIODO	\$ 9,520.78	1.54%	\$ 13,330.87	1.69%	\$ 15,525.71	1.62%

Kevin Gamboa

Anexo 7. – Análisis horizontal del estado de situación financiera consolidado del 2019-2020

		FULL TECNOLOGÍA FULLTEC ANÁLISIS HORIZONTAL DEL ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA CONSOLIDADO AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2019-2020			
		2019	2020	Variación Absoluta	Variación Porcentual
1.	ACTIVO	\$ 185,126.29	\$ 372,455.36	\$ 187,329.07	101.19%
1.01.	CORRIENTE	\$ 163,810.04	\$ 224,245.85	\$ 60,435.81	36.89%
1.01.01.	EFFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFFECTIVO	\$ 40,522.28	\$ 90,132.63	\$ 49,610.35	122.43%
1.01.02.	ACTIVOS FINANCIEROS	\$ 60,090.33	\$ 55,432.22	\$ -4,658.11	-7.75%
1.01.02.05.	CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR NO RELACIONADOS	\$ -	\$ 1,759.42	\$ 1,759.42	
1.01.02.05.01	Clientes Locales	\$ -	\$ 1,759.42	\$ 1,759.42	
1.01.02.10	ACTIVOS POR IMPUESTOS CORRIENTES	\$ 31,475.76	\$ 53,672.80	\$ 22,197.04	70.52%
1.01.02.10.02	Crédito tributario a favor del sujeto pasivo (IVA)	\$ 23,718.20	\$ 38,546.19	\$ 14,827.99	62.52%
1.01.02.10.03	Crédito tributario a favor del sujeto pasivo (Impuesto a la Renta)	\$ 6,129.73	\$ 14,877.47	\$ 8,747.74	142.71%
1.01.02.10.04	Otros	\$ 1,627.83	\$ 249.14	\$ -1,378.69	-84.69%
1.01.02.11	OTROS ACTIVOS FINANCIEROS CORRIENTES	\$ 28,614.57	\$ -	\$ -28,614.57	-100.00%
1.01.02.11.03	A valor razonable	\$ 28,614.57	\$ -	\$ -28,614.57	-100.00%
1.01.03.	INVENTARIOS	\$ 63,197.43	\$ 78,681.00	\$ 15,483.57	24.50%
1.01.03.01	INVENTARIO DE PRODUCTOS TERMINADOS Y MERCADERÍAS EN ALMACEN COMPRADO DE TERCERO	\$ -	\$ -	\$ -	
1.01.03.01.01	Inventario de Mercaderías gravadas con impuesto IVA	\$ -	\$ -	\$ -	
1.01.03.02	MERCADERÍAS EN TRANSITO	\$ 63,197.43	\$ 78,681.00	\$ 15,483.57	24.50%
1.01.03.02.01	Mercaderías en Tránsito	\$ 63,197.43	\$ 78,681.00	\$ 15,483.57	24.50%
1.02.	NO CORRIENTE	\$ 21,316.25	\$ 148,209.51	\$ 126,893.26	595.29%
1.02.01.	PROPIEDAD PLANTA Y EQUIPO	\$ 21,316.25	\$ 148,209.51	\$ 126,893.26	595.29%
1.02.01.01	TERRENOS	\$ -	\$ -	\$ -	
1.02.01.01.01	Terrenos Costo Histórico Antes de Reexpresiones o Revaluaciones	\$ -	\$ -	\$ -	
1.02.01.02	EDIFICIOS	\$ -	\$ -	\$ -	
1.02.01.02.01	Edificios Costo Histórico Antes de Reexpresiones o Revaluaciones	\$ -	\$ -	\$ -	
1.02.01.05.	MAQUINARIA Y EQUIPO	\$ -	\$ 119,591.24	\$ 119,591.24	
1.02.01.05.01	Maquinaria y Equipo Costo Histórico Antes de Reexpresiones o Revaluaciones	\$ -	\$ 119,591.24	\$ 119,591.24	
1.02.01.09.	PLANTAS PRODUCTORAS (AGRICULTURA)	\$ 42,778.54	\$ 65,055.69	\$ 22,277.15	52.08%
1.02.01.09.04	Muebles y Enseres	\$ 2,495.54	\$ 2,495.54	\$ -	0.00%
1.02.01.09.06	Vehículo, equipo de transporte y equipo camionero móvil	\$ 40,283.00	\$ 62,560.15	\$ 22,277.15	55.30%
1.02.01.12.	(-) DEPRECIACION ACUMULADA PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPO	\$ -21,462.29	\$ -36,437.42	\$ -14,975.13	69.77%
1.02.01.12.01	(-) Depreciación Acumulada del Costo Histórico Antes de Reexpresiones o Revaluaciones	\$ -	\$ -	\$ -	
1.02.01.12.03	(-) Depreciación Acumulada del valor de propiedad, planta y equipo	\$ -21,462.29	\$ -36,437.42	\$ -14,975.13	69.77%
	TOTAL ACTIVO	\$ 185,126.29	\$ 372,455.36	\$ 187,329.07	101.19%
2.	PASIVOS	\$ 110,672.56	\$ 219,125.40	\$ 108,452.84	97.99%
2.01.	PASIVO CORRIENTE	\$ 110,672.56	\$ 219,125.40	\$ 108,452.84	97.99%
2.01.01.	CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR	\$ 35,046.01	\$ 203,652.76	\$ 168,606.75	481.10%
2.01.01.01	CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR RELACIONADOS	\$ 35,046.01	\$ 203,652.76	\$ 168,606.75	481.10%
2.01.01.01.01	Proveedores Locales	\$ -	\$ -	\$ -	
2.01.01.02	CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR NO RELACIONADOS	\$ -	\$ -	\$ -	
2.01.01.02.01	Proveedores Locales	\$ -	\$ -	\$ -	
2.01.01.04.	OTRAS CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR NO RELACIONADOS	\$ -	\$ -	\$ -	
2.01.01.04.01	Locales	\$ -	\$ -	\$ -	
2.01.02.	OBLIGACIONES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	\$ -	\$ -	\$ -	
2.01.04.	OTRAS OBLIGACIONES CORRIENTES	\$ 11,551.45	\$ 8,839.64	\$ -2,711.81	-23.48%
2.01.04.05	IMPUESTO A LA RENTA POR PAGAR DEL EJERCICIO (ADMINISTRACION TRIBUTARIA)	\$ 7,508.42	\$ 4,633.97	\$ -2,874.45	-38.28%
2.01.04.05.01	Impuesto a la Renta Causado	\$ 7,508.42	\$ 4,633.97	\$ -2,874.45	-38.28%
2.01.04.06	OBLIGACIONES CON EL IESS	\$ 1,037.88	\$ 1,189.64	\$ 151.76	14.62%
2.01.04.08.	PARTICIPACION TRABAJADORES POR PAGAR DEL EJERCICIO	\$ 3,005.15	\$ 3,016.03	\$ 10.88	0.36%
2.01.04.08.01	15% Participación Trabajadores por Pagar	\$ 3,005.15	\$ 3,016.03	\$ 10.88	0.36%
2.01.08.	OTROS PASIVOS CORRIENTES	\$ 6,368.77	\$ 6,633.00	\$ 264.23	4.15%
2.01.08.01.	OTROS PASIVOS CORRIENTES	\$ 6,368.77	\$ 6,633.00	\$ 264.23	4.15%
2.01.08.01.02	Otros Pasivos Corrientes por Beneficios a Empleados	\$ 5,736.36	\$ 6,633.00	\$ 896.64	15.63%
2.01.08.01.03	Otros Pasivos Corrientes	\$ 632.41	\$ -	\$ -632.41	-100.00%
2.02.	PASIVO NO CORRIENTE	\$ 57,706.33	\$ -	\$ -57,706.33	-100.00%
2.02.01.	CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR	\$ -	\$ -	\$ -	
2.02.02.	OBLIGACIONES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	\$ -	\$ -	\$ -	
2.02.08.	OTROS PASIVOS NO CORRIENTES	\$ 57,706.33	\$ -	\$ -57,706.33	-100.00%
2.02.08.01.	OTROS PASIVOS NO CORRIENTES	\$ 57,706.33	\$ -	\$ -57,706.33	-100.00%
2.02.08.01.01	Otros pasivos no corrientes	\$ -	\$ -	\$ -	
	TOTAL PASIVO	\$ 110,672.56	\$ 219,125.40	\$ 108,452.84	97.99%
3.	PATRIMONIO NETO	\$ 74,453.73	\$ 153,329.96	\$ 78,876.23	105.94%
3.01.	CAPITAL SOCIAL	\$ 600.00	\$ 600.00	\$ -	0.00%
3.01.01.	CAPITAL SUSCRITO Y/O ASIGNADO	\$ 600.00	\$ 600.00	\$ -	0.00%
3.01.01.01.	CAPITAL SUSCRITO Y/O ASIGNADO	\$ 600.00	\$ 600.00	\$ -	0.00%
3.01.01.01.01	Capital Social	\$ 600.00	\$ 600.00	\$ -	0.00%
3.02.	APORTES DE SOCIOS FUTURAS CAPITALIZACIONES	\$ 10,000.00	\$ 75,545.36	\$ 65,545.36	655.45%
3.02.01.	APORTES DE SOCIOS FUTURAS CAPITALIZACIONES	\$ 10,000.00	\$ 75,545.36	\$ 65,545.36	655.45%
3.02.01.01.	APORTES DE SOCIOS FUTURAS CAPITALIZACIONES	\$ 10,000.00	\$ 75,545.36	\$ 65,545.36	655.45%
3.02.01.01.01	Aportes de socios futuras capitalizaciones	\$ 10,000.00	\$ 75,545.36	\$ 65,545.36	655.45%
3.04.	RESERVAS	\$ 300.00	\$ 300.00	\$ -	0.00%
3.04.01.	RESERVA LEGAL	\$ 300.00	\$ 300.00	\$ -	0.00%
3.04.01.01.	RESERVA LEGAL	\$ 300.00	\$ 300.00	\$ -	0.00%
3.04.01.01.01	Reserva Legal	\$ 300.00	\$ 300.00	\$ -	0.00%
3.06.	RESULTADOS ACUMULADOS	\$ 54,032.95	\$ 63,553.73	\$ 9,520.78	17.62%
3.06.01.	RESULTADOS ACUMULADOS	\$ 54,032.95	\$ 63,553.73	\$ 9,520.78	17.62%
3.06.01.01.	GANANCIAS ACUMULADAS	\$ 54,809.70	\$ 64,330.48	\$ 9,520.78	17.37%
3.06.01.01.01	Ganancias acumuladas	\$ 54,809.70	\$ 64,330.48	\$ 9,520.78	17.37%
3.06.01.02.	(-) PÉRDIDAS ACUMULADAS	\$ -776.75	\$ -776.75	\$ -	0.00%
3.06.01.02.01	Pérdidas acumuladas	\$ -776.75	\$ -776.75	\$ -	0.00%
3.07.	RESULTADOS DEL EJERCICIO	\$ 9,520.78	\$ 13,330.87	\$ 3,810.09	40.02%
3.07.01.	RESULTADOS DEL EJERCICIO	\$ 9,520.78	\$ 13,330.87	\$ 3,810.09	40.02%
3.07.01.01.	GANANCIA NETA DEL PERÍODO	\$ 9,520.78	\$ 13,330.87	\$ 3,810.09	40.02%
3.07.01.01.01	Ganancia neta del período	\$ 9,520.78	\$ 13,330.87	\$ 3,810.09	40.02%
	TOTAL PATRIMONIO	\$ 74,453.73	\$ 153,329.96	\$ 78,876.23	105.94%
	TOTAL PASIVO MÁS PATRIMONIO	\$ 185,126.29	\$ 372,455.36	\$ 187,329.07	101.19%


Kevin Gamboa

Anexo 8. – Análisis horizontal del estado de situación financiera consolidado del 2020-2021

		FULL TECNOLOGÍA FULLTEC			
		ANÁLISIS HORIZONTAL DEL ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA CONSOLIDADO			
		AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2020-2021			
		2020	2021	Variación Absoluta	Variación Porcentual
1.	ACTIVO	\$ 372,455.36	\$ 481,236.85	\$ 108,781.49	29.21%
1.01.	CORRIENTE	\$ 224,245.85	\$ 153,558.78	\$ -70,687.07	-31.52%
1.01.01.	EFFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFFECTIVO	\$ 90,132.63	\$ 760.33	\$ -89,372.30	-99.16%
1.01.02.	ACTIVOS FINANCIEROS	\$ 55,432.22	\$ 91,639.64	\$ 36,207.42	65.32%
1.01.02.05.	CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR NO RELACIONADOS	\$ 1,759.42	\$ 4,023.45	\$ 2,264.03	128.68%
1.01.02.05.01	Clientes Locales	\$ 1,759.42	\$ 4,023.45	\$ 2,264.03	128.68%
1.01.02.10	ACTIVOS POR IMPUESTOS CORRIENTES	\$ 53,672.80	\$ 87,616.19	\$ 33,943.39	63.24%
1.01.02.10.02	Crédito tributario a favor del sujeto pasivo (IVA)	\$ 38,546.19	\$ 76,082.32	\$ 37,536.13	97.38%
1.01.02.10.03	Crédito tributario a favor del sujeto pasivo (Impuesto a la Renta)	\$ 14,877.47	\$ 11,533.87	\$ -3,343.60	-22.47%
1.01.02.10.04	Otros	\$ 249.14	\$ -	\$ -249.14	-100.00%
1.01.02.11	OTROS ACTIVOS FINANCIEROS CORRIENTES	\$ -	\$ -	\$ -	-
1.01.02.11.03	A valor razonable	\$ -	\$ -	\$ -	-
1.01.03.	INVENTARIOS	\$ 78,681.00	\$ 61,158.81	\$ -17,522.19	-22.27%
1.01.03.01	INVENTARIO DE PRODUCTOS TERMINADOS Y MERCADERÍAS EN ALMACEN COMPRADO DE TERCERO	\$ -	\$ 61,158.81	\$ 61,158.81	-
1.01.03.01.01	Inventario de Mercaderías gravadas con Impuesto IVA	\$ -	\$ 61,158.81	\$ 61,158.81	-
1.01.03.02	MERCADERÍAS EN TRANSITO	\$ 78,681.00	\$ -	\$ -78,681.00	-100.00%
1.01.03.02.01	Mercaderías en Tránsito	\$ 78,681.00	\$ -	\$ -78,681.00	-100.00%
1.02.	NO CORRIENTE	\$ 148,209.51	\$ 327,678.07	\$ 179,468.56	121.09%
1.02.01.	PROPIEDAD PLANTA Y EQUIPO	\$ 148,209.51	\$ 327,678.07	\$ 179,468.56	121.09%
1.02.01.01	TERRENOS	\$ -	\$ 96,406.57	\$ 96,406.57	-
1.02.01.01.01	Terrenos Costo Histórico Antes de Reexpresiones o Revaluaciones	\$ -	\$ 96,406.57	\$ 96,406.57	-
1.02.01.02	EDIFICIOS	\$ -	\$ 90,228.50	\$ 90,228.50	-
1.02.01.02.01	Edificios Costo Histórico Antes de Reexpresiones o Revaluaciones	\$ -	\$ 90,228.50	\$ 90,228.50	-
1.02.01.05	MAQUINARIA Y EQUIPO	\$ 119,591.24	\$ 119,591.24	\$ -	0.00%
1.02.01.05.01	Maquinaria y Equipo Costo Histórico Antes de Reexpresiones o Revaluaciones	\$ 119,591.24	\$ 119,591.24	\$ -	0.00%
1.02.01.09	PLANTAS PRODUCTORAS (AGRICULTURA)	\$ 65,055.69	\$ 66,872.09	\$ 1,816.40	2.79%
1.02.01.09.04	Muebles y Enseres	\$ 2,495.54	\$ 2,495.54	\$ -	0.00%
1.02.01.09.06	Vehículo, equipo de transporte y equipo camionero móvil	\$ 62,560.15	\$ 64,376.55	\$ 1,816.40	2.90%
1.02.01.12	(-) DEPRECIACION ACUMULADA PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPO	\$ -36,437.42	\$ -45,420.33	\$ -8,982.91	24.65%
1.02.01.12.01	(-) Depreciacion Acumulada del Costo Histórico Antes de Reexpresiones o Revaluaciones	\$ -	\$ -45,420.33	\$ -45,420.33	-
1.02.01.12.03	(-) Depreciacion Acumulada del valor de propiedad, planta y equipo	\$ -36,437.42	\$ -	\$ 36,437.42	-100.00%
	TOTAL ACTIVO	\$ 372,455.36	\$ 481,236.85	\$ 108,781.49	29.21%
2.	PASIVOS	\$ 219,125.40	\$ 282,626.54	\$ 63,501.14	28.98%
2.01.	PASIVO CORRIENTE	\$ 219,125.40	\$ 154,275.31	\$ -64,850.09	-29.59%
2.01.01.	CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR	\$ 203,652.76	\$ 115,266.06	\$ -88,386.70	-43.40%
2.01.01.01	CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR RELACIONADOS	\$ 203,652.76	\$ -	\$ -203,652.76	-100.00%
2.01.01.01.01	Proveedores Locales	\$ 203,652.76	\$ -	\$ -203,652.76	-100.00%
2.01.01.02	CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR NO RELACIONADOS	\$ -	\$ 68,276.33	\$ 68,276.33	-
2.01.01.02.01	Proveedores Locales	\$ -	\$ 68,276.33	\$ 68,276.33	-
2.01.01.04	OTRAS CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR NO RELACIONADOS	\$ -	\$ 46,989.73	\$ 46,989.73	-
2.01.01.04.01	Locales	\$ -	\$ 46,989.73	\$ 46,989.73	-
2.01.02.	OBLIGACIONES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	\$ -	\$ 25,025.31	\$ 25,025.31	-
2.01.04.	OTRAS OBLIGACIONES CORRIENTES	\$ 8,839.64	\$ 7,118.07	\$ -1,721.57	-19.48%
2.01.04.05	IMPUESTO A LA RENTA POR PAGAR DEL EJERCICIO (ADMINISTRACION TRIBUTARIA)	\$ 4,633.97	\$ -	\$ -4,633.97	-100.00%
2.01.04.05.01	Impuesto a la Renta Causado	\$ 4,633.97	\$ -	\$ -4,633.97	-100.00%
2.01.04.06	OBLIGACIONES CON EL IESS	\$ 1,189.64	\$ 1,208.52	\$ 18.88	1.59%
2.01.04.08	PARTICIPACION TRABAJADORES POR PAGAR DEL EJERCICIO	\$ 3,016.03	\$ 5,909.55	\$ 2,893.52	95.94%
2.01.04.08.01	15% Participación Trabajadores por Pagar	\$ 3,016.03	\$ 5,909.55	\$ 2,893.52	95.94%
2.01.08.	OTROS PASIVOS CORRIENTES	\$ 6,633.00	\$ 6,865.87	\$ 232.87	3.51%
2.01.08.01	OTROS PASIVOS CORRIENTES	\$ 6,633.00	\$ 6,865.87	\$ 232.87	3.51%
2.01.08.01.02	Otros Pasivos Corrientes por Beneficios a Empleados	\$ 6,633.00	\$ 6,865.87	\$ 232.87	3.51%
2.01.08.01.03	Otros Pasivos Corrientes	\$ -	\$ -	\$ -	-
2.02.	PASIVO NO CORRIENTE	\$ -	\$ 128,351.23	\$ 128,351.23	-
2.02.01.	CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR	\$ -	\$ 14,271.22	\$ 14,271.22	-
2.02.02.	OBLIGACIONES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	\$ -	\$ 114,080.01	\$ 114,080.01	-
2.02.08.	OTROS PASIVOS NO CORRIENTES	\$ -	\$ -	\$ -	-
2.02.08.01	OTROS PASIVOS NO CORRIENTES	\$ -	\$ -	\$ -	-
2.02.08.01.01	Otros pasivos no corrientes	\$ -	\$ -	\$ -	-
	TOTAL PASIVO	\$ 219,125.40	\$ 282,626.54	\$ 63,501.14	28.98%
3.	PATRIMONIO NETO	\$ 153,329.96	\$ 198,610.31	\$ 45,280.35	29.53%
3.01.	CAPITAL SOCIAL	\$ 600.00	\$ 600.00	\$ -	0.00%
3.01.01.	CAPITAL SUSCRITO Y/O ASIGNADO	\$ 600.00	\$ 600.00	\$ -	0.00%
3.01.01.01	CAPITAL SUSCRITO Y/O ASIGNADO	\$ 600.00	\$ 600.00	\$ -	0.00%
3.01.01.01.01	Capital Social	\$ 600.00	\$ 600.00	\$ -	0.00%
3.02.	APORTES DE SOCIOS FUTURAS CAPITALIZACIONES	\$ 75,545.36	\$ 105,000.00	\$ 29,454.64	38.99%
3.02.01.	APORTES DE SOCIOS FUTURAS CAPITALIZACIONES	\$ 75,545.36	\$ 105,000.00	\$ 29,454.64	38.99%
3.02.01.01	APORTES DE SOCIOS FUTURAS CAPITALIZACIONES	\$ 75,545.36	\$ 105,000.00	\$ 29,454.64	38.99%
3.02.01.01.01	Aportes de socios futuras capitalizaciones	\$ 75,545.36	\$ 105,000.00	\$ 29,454.64	38.99%
3.04.	RESERVAS	\$ 300.00	\$ 300.00	\$ -	0.00%
3.04.01.	RESERVA LEGAL	\$ 300.00	\$ 300.00	\$ -	0.00%
3.04.01.01	RESERVA LEGAL	\$ 300.00	\$ 300.00	\$ -	0.00%
3.04.01.01.01	Reserva Legal	\$ 300.00	\$ 300.00	\$ -	0.00%
3.06.	RESULTADOS ACUMULADOS	\$ 63,553.73	\$ 77,184.60	\$ 13,630.87	21.45%
3.06.01.	RESULTADOS ACUMULADOS	\$ 63,553.73	\$ 77,184.60	\$ 13,630.87	21.45%
3.06.01.01	GANANCIAS ACUMULADAS	\$ 64,330.48	\$ 77,961.35	\$ 13,630.87	21.19%
3.06.01.01.01	Ganancias acumuladas	\$ 64,330.48	\$ 77,961.35	\$ 13,630.87	21.19%
3.06.01.02	(-) PERDIDAS ACUMULADAS	\$ -776.75	\$ -776.75	\$ -	0.00%
3.06.01.02.01	Pérdidas acumuladas	\$ -776.75	\$ -776.75	\$ -	0.00%
3.07.	RESULTADOS DEL EJERCICIO	\$ 13,330.87	\$ 15,525.71	\$ 2,194.84	16.46%
3.07.01.	RESULTADOS DEL EJERCICIO	\$ 13,330.87	\$ 15,525.71	\$ 2,194.84	16.46%
3.07.01.01	GANANCIA NETA DEL PERIODO	\$ 13,330.87	\$ 15,525.71	\$ 2,194.84	16.46%
3.07.01.01.01	Ganancia neta del periodo	\$ 13,330.87	\$ 15,525.71	\$ 2,194.84	16.46%
	TOTAL PATRIMONIO	\$ 153,329.96	\$ 198,610.31	\$ 45,280.35	29.53%
	TOTAL PASIVO MÁS PATRIMONIO	\$ 372,455.36	\$ 481,236.85	\$ 108,781.49	29.21%



Kevin Gamboa

Anexo 9. – Análisis horizontal del estado de resultados integrales consolidado 2019-2020

		FULL TECNOLOGÍA FULLTEC			
		ANÁLISIS HORIZONTAL DEL ESTADO DE RESULTADOS INTEGRALES CONSOLIDADO DEL 1 DE ENERO AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2019-2020			
		2019	2020	Variación Absoluta	Variación Porcentual
4.	INGRESOS	\$ 616,384.36	\$ 790,139.30	\$ 173,754.94	28.19%
4.01.	INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS	\$ 616,384.36	\$ 790,139.30	\$ 173,754.94	28.19%
4.01.01.	VENTAS DE BIENES	\$ 616,384.36	\$ 790,139.30	\$ 173,754.94	28.19%
4.01.01.01.	VENTAS BRUTAS CON IVA	\$ 616,384.36	\$ 790,139.30	\$ 173,754.94	28.19%
4.01.01.01.01	Ventas gravadas con IVA	\$ 616,384.36	\$ 790,139.30	\$ 173,754.94	28.19%
5.	COSTOS	\$ 442,873.41	\$ 610,084.29	\$ 167,210.88	37.76%
5.01.	COSTO DE VENTAS	\$ 442,873.41	\$ 610,084.29	\$ 167,210.88	37.76%
5.01.01.	COSTO DE VENTAS DE PRODUCTOS VENDIDOS	\$ 442,873.41	\$ 610,084.29	\$ 167,210.88	37.76%
5.01.01.01.	COSTO DE VENTAS DE PRODUCTOS VENDIDOS	\$ 442,873.41	\$ 610,084.29	\$ 167,210.88	37.76%
5.01.01.01.01	Inventario inicial de bienes no producidos por el sujeto pasivo	\$ 50,557.94	\$ 50,557.94	\$ -	0.00%
5.01.01.01.02	Compras netas locales de bienes no producidos por el sujeto pasivo	\$ 268,880.20	\$ 367,660.25	\$ 98,780.05	36.74%
5.01.01.01.04	Importaciones de bienes no producidos por el sujeto pasivo	\$ 186,632.70	\$ 270,547.10	\$ 83,914.40	44.96%
5.01.01.01.05	(-) Inventario final de bienes no producidos por el sujeto pasivo	\$ -63,197.43	\$ -78,681.00	\$ -15,483.57	24.50%
	UTILIDAD BRUTA	\$ 173,510.95	\$ 180,055.01	\$ 6,544.06	3.77%
6.	GASTOS	\$ 157,377.06	\$ 162,048.12	\$ 4,671.06	2.97%
6.01.	GASTOS	\$ 157,377.06	\$ 162,048.12	\$ 4,671.06	2.97%
6.01.01.	GASTOS DE VENTA	\$ 88,614.00	\$ 87,149.05	\$ -1,464.95	-1.65%
6.01.01.01.	SUELDOS, SALARIOS Y DEMÁS REMUNERACIONES	\$ 58,354.67	\$ 60,208.66	\$ 1,853.99	3.18%
6.01.01.01.01	Sueldos	\$ 58,354.67	\$ 60,208.66	\$ 1,853.99	3.18%
6.01.01.02.	APORTES A LA SEGURIDAD SOCIAL (INCLUIDO FONDOS DE RESERVA)	\$ 11,311.15	\$ 12,791.79	\$ 1,480.64	13.09%
6.01.01.02.03	Aportes a la seguridad social	\$ 11,311.15	\$ 12,791.79	\$ 1,480.64	13.09%
6.01.01.03.	BENEFICIOS SOCIALES E INDEMNIZACIONES	\$ 7,682.18	\$ -	\$ -7,682.18	-100.00%
6.01.01.03.09	Beneficios Sociales e indemnizaciones	\$ 7,682.18	\$ -	\$ -7,682.18	-100.00%
6.01.01.05.	HONORARIOS, COMISIONES Y DIETAS A PERSONAS NATURALES	\$ 2,617.62	\$ 1,373.56	\$ -1,244.06	-47.53%
6.01.01.05.01	Honorarios	\$ 2,617.62	\$ 1,373.56	\$ -1,244.06	-47.53%
6.01.01.27.	OTROS GASTOS	\$ 342.22	\$ 622.81	\$ 280.59	81.99%
6.01.01.22.	DEPRECIACION DE PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPO	\$ 8,306.16	\$ 12,152.23	\$ 3,846.07	46.30%
6.01.01.22.02	Depreciación No Acelerada	\$ 8,306.16	\$ 12,152.23	\$ 3,846.07	46.30%
6.01.02.	GASTOS DE ADMINISTRACIÓN	\$ 54,310.00	\$ 68,378.20	\$ 14,068.20	25.90%
6.01.02.08.	MANTENIMIENTO Y REPARACIONES	\$ 2,229.19	\$ 2,712.52	\$ 483.33	21.68%
6.01.02.08.04	Mantenimiento y Reparaciones	\$ 2,229.19	\$ 2,712.52	\$ 483.33	21.68%
6.01.02.09.	ARRENDAMIENTO OPERATIVO	\$ 4,084.80	\$ 14,407.50	\$ 10,322.70	252.71%
6.01.02.09.01	Arrendamiento Locales y Oficinas	\$ 4,084.80	\$ 14,407.50	\$ 10,322.70	252.71%
6.01.02.11.	PROMOCIÓN Y PUBLICIDAD	\$ 4,965.00	\$ 3,370.00	\$ -1,595.00	-32.12%
6.01.02.11.01	Publicidad	\$ 4,965.00	\$ 3,370.00	\$ -1,595.00	-32.12%
6.01.02.12.	COMBUSTIBLE	\$ 5,272.58	\$ 6,693.38	\$ 1,420.80	26.95%
6.01.02.12.01	Combustible	\$ 5,272.58	\$ 6,693.38	\$ 1,420.80	26.95%
6.01.02.14.	SEGUROS Y REASEGUROS (PRIMAS Y CESIONES)	\$ 4,763.22	\$ 24,328.87	\$ 19,565.65	410.77%
6.01.02.14.06	Seguros y Reaseguros	\$ 4,763.22	\$ 24,328.87	\$ 19,565.65	410.77%
6.01.02.15.	TRANSPORTE	\$ 5,615.65	\$ 7,734.18	\$ 2,118.53	37.73%
6.01.02.15.06	Transporte	\$ 5,615.65	\$ 7,734.18	\$ 2,118.53	37.73%
6.01.02.16.	GASTOS DE GESTIÓN (Agasajos a socios, trabajadores y clientes)	\$ 181.60	\$ -	\$ -181.60	-100.00%
6.01.02.16.04	Otros Gastos de Gestión	\$ 181.60	\$ -	\$ -181.60	-100.00%
6.01.02.17.	GASTOS DE VIAJE	\$ 17,100.00	\$ -	\$ -17,100.00	-100.00%
6.01.02.17.04	Viáticos	\$ 17,100.00	\$ -	\$ -17,100.00	-100.00%
6.01.02.20.	IMPUESTOS CONTRIBUCIONES Y OTROS	\$ 5,413.75	\$ 6,586.76	\$ 1,173.01	21.67%
6.01.02.20.07	Impuestos, contribuciones y otros	\$ 5,413.75	\$ 6,586.76	\$ 1,173.01	21.67%
6.01.02.26.	OTROS GASTOS	\$ 4,684.21	\$ 2,544.99	\$ -2,139.22	-45.67%
6.01.02.26.09	Suministros, herramientas y repuestos	\$ 4,684.21	\$ 2,544.99	\$ -2,139.22	-45.67%
6.01.03.	GASTO DE OPERACIONES DE REGALÍAS	\$ 4,571.12	\$ 2,381.26	\$ -2,189.86	-47.91%
6.01.03.03.	SERVICIOS PÚBLICOS	\$ 1,657.76	\$ 1,079.25	\$ -578.51	-34.90%
6.01.03.03.01	Servicios Públicos	\$ 1,657.76	\$ 1,079.25	\$ -578.51	-34.90%
6.01.03.04.	OTROS	\$ 2,913.36	\$ 1,302.01	\$ -1,611.35	-55.31%
6.01.03.04.01	Otros	\$ 2,913.36	\$ 1,302.01	\$ -1,611.35	-55.31%
6.01.04.	GASTOS FINANCIEROS	\$ 9,881.94	\$ 4,139.61	\$ -5,742.33	-58.11%
6.01.04.02.	COSTOS DE TRANSACCIÓN (COMISIONES BANCARIAS, HONORARIOS, TASAS, ENTRE OTROS)	\$ 9,881.94	\$ 4,139.61	\$ -5,742.33	-58.11%
6.01.04.02.03	No Relacionados Locales	\$ 9,881.94	\$ 4,139.61	\$ -5,742.33	-58.11%
6.01.04.03.	INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	\$ -	\$ -	\$ -	-
6.01.04.03.03	No Relacionados Locales	\$ -	\$ -	\$ -	-
	UTILIDAD OPERACIONAL	\$ 16,133.89	\$ 18,006.89	\$ 1,873.00	11.61%
	(+/-) Ingresos y gastos no operacionales	\$ 3,900.46	\$ 2,100.00	\$ -1,800.46	-46.16%
4.01.03.	INTERESES DEVENGADOS POR TERCEROS	\$ 1,763.34	\$ 336.66	\$ -1,426.68	-80.93%
4.01.03.01.	INTERESES DEVENGADOS POR TERCEROS RELACIONADOS	\$ 1,763.34	\$ -	\$ -1,763.34	-100.00%
4.01.03.01.01	Locales	\$ 1,763.34	\$ -	\$ -1,763.34	-100.00%
4.01.03.02.	INTERESES DEVENGADOS POR TERCEROS NO RELACIONADOS	\$ -	\$ 2,100.00	\$ 2,100.00	100.00%
4.01.03.02.01	Locales	\$ -	\$ 2,100.00	\$ 2,100.00	100.00%
4.01.04.	OTROS INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS	\$ 2,137.12	\$ -	\$ -2,137.12	-100.00%
4.01.04.01.	OTROS INGRESOS	\$ 2,137.12	\$ -	\$ -2,137.12	-100.00%
4.01.04.01.07	Ingresos por reembolso de seguros	\$ 2,137.12	\$ -	\$ -2,137.12	-100.00%
	UTILIDAD ANTES DE PARTICIPACIÓN A TRABAJADORES	\$ 20,034.35	\$ 20,106.89	\$ 72.54	0.36%
	(-) PARTICIPACIÓN A TRABAJADORES	\$ 3,005.15	\$ 3,016.03	\$ 10.88	0.36%
	UTILIDAD ANTES DEL IMPUESTO A LA RENTA	\$ 17,029.20	\$ 17,090.86	\$ 61.66	0.36%
	IMPUESTO A LA RENTA CAUSADO	\$ 7,508.42	\$ 3,759.99	\$ -3,748.43	-49.92%
	UTILIDAD DESPUES DEL IMPUESTO A LA RENTA	\$ 9,520.78	\$ 13,330.87	\$ 3,810.09	40.02%
3.07.01.01.01	GANANCIA NETA DEL PERIODO	\$ 9,520.78	\$ 13,330.87	\$ 3,810.09	40.02%


Kevin Gamboa

Anexo 10. – Análisis horizontal del estado de resultados integrales consolidado 2020-2021

		FULL TECNOLOGÍA FULLTEC			
		ANÁLISIS HORIZONTAL DEL ESTADO DE RESULTADOS INTEGRALES CONSOLIDADO			
		DEL 1 DE ENERO AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2020-2021			
		2020	2021	Variación Absoluta	Variación Porcentual
4.	INGRESOS	\$ 790,139.30	\$ 959,226.18	\$ 169,086.88	21.40%
4.01.	INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS	\$ 790,139.30	\$ 959,226.18	\$ 169,086.88	21.40%
4.01.01.	VENTAS DE BIENES	\$ 790,139.30	\$ 959,226.18	\$ 169,086.88	21.40%
4.01.01.01.	VENTAS BRUTAS CON IVA	\$ 790,139.30	\$ 959,226.18	\$ 169,086.88	21.40%
4.01.01.01.01	Ventas gravadas con IVA	\$ 790,139.30	\$ 959,226.18	\$ 169,086.88	21.40%
5.	COSTOS	\$ 610,084.29	\$ 667,280.11	\$ 57,195.82	9.38%
5.01.	COSTO DE VENTAS	\$ 610,084.29	\$ 667,280.11	\$ 57,195.82	9.38%
5.01.01.	COSTO DE VENTAS DE PRODUCTOS VENDIDOS	\$ 610,084.29	\$ 667,280.11	\$ 57,195.82	9.38%
5.01.01.01.	COSTO DE VENTAS DE PRODUCTOS VENDIDOS	\$ 610,084.29	\$ 667,280.11	\$ 57,195.82	9.38%
5.01.01.01.01	Inventario inicial de bienes no producidos por el sujeto pasivo	\$ 50,557.94	\$ 78,681.00	\$ 28,123.06	55.63%
5.01.01.01.02	Compras netas locales de bienes no producidos por el sujeto pasivo	\$ 367,660.25	\$ 451,113.62	\$ 83,453.37	22.70%
5.01.01.01.04	Importaciones de bienes no producidos por el sujeto pasivo	\$ 270,547.10	\$ 198,644.30	\$ -71,902.80	-26.58%
5.01.01.01.05	(-) Inventario final de bienes no producidos por el sujeto pasivo	\$ -78,681.00	\$ -61,158.81	\$ 17,522.19	-22.27%
	UTILIDAD BRUTA	\$ 180,055.01	\$ 291,946.07	\$ 111,891.06	62.14%
6.	GASTOS	\$ 162,048.12	\$ 253,612.27	\$ 91,564.15	56.50%
6.01.	GASTOS	\$ 162,048.12	\$ 253,612.27	\$ 91,564.15	56.50%
6.01.01.	GASTOS DE VENTA	\$ 87,149.05	\$ 114,715.28	\$ 27,566.23	31.63%
6.01.01.01.	SUELDOS, SALARIOS Y DEMÁS REMUNERACIONES	\$ 60,208.66	\$ 66,794.00	\$ 6,585.34	10.94%
6.01.01.01.01	Sueldos	\$ 60,208.66	\$ 66,794.00	\$ 6,585.34	10.94%
6.01.01.02.	APORTES A LA SEGURIDAD SOCIAL (INCLUIDO FONDOS DE RESERVA)	\$ 12,791.79	\$ 13,683.09	\$ 891.30	6.97%
6.01.01.02.03	Aportes a la seguridad social	\$ 12,791.79	\$ 13,683.09	\$ 891.30	6.97%
6.01.01.03.	BENEFICIOS SOCIALES E INDEMNIZACIONES	\$ -	\$ 8,746.17	\$ 8,746.17	
6.01.01.03.09	Beneficios Sociales e indemnizaciones	\$ -	\$ 8,746.17	\$ 8,746.17	
6.01.01.05.	HONORARIOS, COMISIONES Y DIETAS A PERSONAS NATURALES	\$ 1,373.56	\$ 1,532.09	\$ 158.53	11.54%
6.01.01.05.01	Honorarios	\$ 1,373.56	\$ 1,532.09	\$ 158.53	11.54%
6.01.01.27.	OTROS GASTOS	\$ 622.81	\$ 370.16	\$ -252.65	-40.57%
6.01.01.22.	DEPRECIACION DE PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPO	\$ 12,152.23	\$ 23,589.77	\$ 11,437.54	94.12%
6.01.01.22.02	Depreciación No Acelerada	\$ 12,152.23	\$ 23,589.77	\$ 11,437.54	94.12%
6.01.02.	GASTOS DE ADMINISTRACIÓN	\$ 68,378.20	\$ 58,139.84	\$ -10,238.36	-14.97%
6.01.02.08.	MANTENIMIENTO Y REPARACIONES	\$ 2,712.52	\$ 530.81	\$ -2,181.71	-80.43%
6.01.02.08.04	Mantenimiento y Reparaciones	\$ 2,712.52	\$ 530.81	\$ -2,181.71	-80.43%
6.01.02.09.	ARRENDAMIENTO OPERATIVO	\$ 14,407.50	\$ 17,918.50	\$ 3,511.00	24.37%
6.01.02.09.01	Arrendamiento Locales y Oficinas	\$ 14,407.50	\$ 17,918.50	\$ 3,511.00	24.37%
6.01.02.11.	PROMOCIÓN Y PUBLICIDAD	\$ 3,370.00	\$ 74.64	\$ -3,295.36	-97.79%
6.01.02.11.01	Publicidad	\$ 3,370.00	\$ 74.64	\$ -3,295.36	-97.79%
6.01.02.12.	COMBUSTIBLE	\$ 6,693.38	\$ 5,272.96	\$ -1,420.42	-21.22%
6.01.02.12.01	Combustible	\$ 6,693.38	\$ 5,272.96	\$ -1,420.42	-21.22%
6.01.02.14.	SEGUROS Y REASEGUROS (PRIMAS Y CESIONES)	\$ 24,328.87	\$ 14,302.67	\$ -10,026.20	-41.21%
6.01.02.14.06	Seguros y Reaseguros	\$ 24,328.87	\$ 14,302.67	\$ -10,026.20	-41.21%
6.01.02.15.	TRANSPORTE	\$ 7,734.18	\$ 6,981.85	\$ -752.33	-9.73%
6.01.02.15.06	Transporte	\$ 7,734.18	\$ 6,981.85	\$ -752.33	-9.73%
6.01.02.16.	GASTOS DE GESTIÓN (Agasajos a socios, trabajadores y clientes)	\$ -	\$ 391.39	\$ 391.39	
6.01.02.16.04	Otros Gastos de Gestión	\$ -	\$ 391.39	\$ 391.39	
6.01.02.17.	GASTOS DE VIAJE	\$ -	\$ -	\$ -	
6.01.02.17.04	Viáticos	\$ -	\$ -	\$ -	
6.01.02.20.	IMPUESTOS CONTRIBUCIONES Y OTROS	\$ 6,586.76	\$ 11,139.64	\$ 4,552.88	69.12%
6.01.02.20.07	Impuestos, contribuciones y otros	\$ 6,586.76	\$ 11,139.64	\$ 4,552.88	69.12%
6.01.02.26.	OTROS GASTOS	\$ 2,544.99	\$ 1,527.38	\$ -1,017.61	-39.98%
6.01.02.26.09	Suministros, herramientas y repuestos	\$ 2,544.99	\$ 1,527.38	\$ -1,017.61	-39.98%
6.01.03.	GASTO DE OPERACIONES DE REGALÍAS	\$ 2,381.26	\$ 70,458.84	\$ 68,077.58	2858.89%
6.01.03.03.	SERVICIOS PÚBLICOS	\$ 1,079.25	\$ 238.26	\$ -840.99	-77.92%
6.01.03.03.01	Servicios Públicos	\$ 1,079.25	\$ 238.26	\$ -840.99	-77.92%
6.01.03.04.	OTROS	\$ 1,302.01	\$ 70,220.58	\$ 68,918.57	5293.24%
6.01.03.04.01	Otros	\$ 1,302.01	\$ 70,220.58	\$ 68,918.57	5293.24%
6.01.04.	GASTOS FINANCIEROS	\$ 4,139.61	\$ 10,298.31	\$ 6,158.70	148.77%
6.01.04.02.	COSTOS DE TRANSACCIÓN (COMISIONES BANCARIAS, HONORARIOS, TASAS, ENTRE OTROS)	\$ 4,139.61	\$ 1,364.61	\$ -2,775.00	-67.04%
6.01.04.02.03	No Relacionados Locales	\$ 4,139.61	\$ 1,364.61	\$ -2,775.00	-67.04%
6.01.04.03.	INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	\$ -	\$ 8,933.70	\$ 8,933.70	
6.01.04.03.03	No Relacionados Locales	\$ -	\$ 8,933.70	\$ 8,933.70	
	UTILIDAD OPERACIONAL	\$ 18,006.89	\$ 38,333.80	\$ 20,326.91	112.88%
	(+/-) Ingresos y gastos no operacionales	\$ 2,100.00	\$ 1,063.20	\$ -1,036.80	-49.37%
4.01.03.	INTERESES DEVENGADOS POR TERCEROS	\$ 2,100.00	\$ 1,063.20	\$ -1,036.80	-49.37%
4.01.03.01.	INTERESES DEVENGADOS POR TERCEROS RELACIONADOS	\$ -	\$ -	\$ -	
4.01.03.01.01	Locales	\$ -	\$ -	\$ -	
4.01.03.02.	INTERESES DEVENGADOS POR TERCEROS NO RELACIONADOS	\$ 2,100.00	\$ 1,063.20	\$ -1,036.80	-49.37%
4.01.03.02.01	Locales	\$ 2,100.00	\$ 1,063.20	\$ -1,036.80	-49.37%
4.01.04.	OTROS INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS	\$ -	\$ -	\$ -	
4.01.04.01.	OTROS INGRESOS	\$ -	\$ -	\$ -	
4.01.04.01.07	Ingresos por reembolso de seguros	\$ -	\$ -	\$ -	
	UTILIDAD ANTES DE PARTICIPACIÓN A TRABAJADORES	\$ 20,106.89	\$ 39,397.00	\$ 19,290.11	95.94%
	(-) PARTICIPACIÓN A TRABAJADORES	\$ 3,016.03	\$ 5,909.55	\$ 2,893.52	95.94%
	UTILIDAD ANTES DEL IMPUESTO A LA RENTA	\$ 17,090.86	\$ 33,487.45	\$ 16,396.59	95.94%
	IMPUESTO A LA RENTA CAUSADO	\$ 3,759.99	\$ 17,961.74	\$ 14,201.75	377.71%
	UTILIDAD DESPUÉS DEL IMPUESTO A LA RENTA	\$ 13,330.87	\$ 15,525.71	\$ 2,194.84	16.46%
		\$ -	\$ -	\$ -	
		\$ -	\$ -	\$ -	
3.07.01.01.01	GANANCIA NETA DEL PERIODO	\$ 13,330.87	\$ 15,525.71	\$ 2,194.84	16.46%

Kevin Gamboa

Kevin Gamboa

Anexo 11. – Análisis de tendencias del estado de situación financiera consolidado

		FULL TECNOLOGÍA FULLTEC					
		ANÁLISIS DE TENDENCIAS DEL ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA CONSOLIDADO					
		AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2019-2020-2021					
		2019	AÑO BASE	2020	%	2021	%
1.	ACTIVO	\$ 185,126.29	100.00%	\$ 372,455.36	201.19%	\$ 481,236.85	259.95%
1.01.	CORRIENTE	\$ 163,810.04	100.00%	\$ 224,245.85	136.89%	\$ 153,558.78	93.74%
1.01.01.	EFFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFFECTIVO	\$ 40,522.28	100.00%	\$ 90,132.63	222.43%	\$ 760.33	1.88%
1.01.02.	ACTIVOS FINANCIEROS	\$ 60,090.33	100.00%	\$ 55,432.22	92.25%	\$ 91,639.64	152.50%
1.01.02.05.	CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR NO RELACIONADOS	\$ -		\$ 1,759.42		\$ 4,023.45	
1.01.02.05.01	Clientes Locales	\$ -		\$ 1,759.42		\$ 4,023.45	
1.01.02.10	ACTIVOS POR IMPUESTOS CORRIENTES	\$ 31,475.76	100.00%	\$ 53,672.80	170.52%	\$ 87,616.19	278.36%
1.01.02.10.02	Crédito tributario a favor del sujeto pasivo (IVA)	\$ 23,718.20	100.00%	\$ 38,546.19	162.52%	\$ 76,082.32	320.78%
1.01.02.10.03	Crédito tributario a favor del sujeto pasivo (Impuesto a la Renta)	\$ 6,129.73	100.00%	\$ 14,877.47	242.71%	\$ 11,533.87	188.16%
1.01.02.10.04	Otros	\$ 1,627.83	100.00%	\$ 249.14	15.31%	\$ -	0.00%
1.01.02.11	OTROS ACTIVOS FINANCIEROS CORRIENTES	\$ 28,614.57	100.00%	\$ -	0.00%	\$ -	0.00%
1.01.02.11.03	A valor razonable	\$ 28,614.57	100.00%	\$ -	0.00%	\$ -	0.00%
1.01.03.	INVENTARIOS	\$ 63,197.43	100.00%	\$ 78,681.00	124.50%	\$ 61,158.81	96.77%
1.01.03.01	INVENTARIO DE PRODUCTOS TERMINADOS Y MERCADERÍAS EN ALMACEN COMPRADO DE TERCERO	\$ -	100.00%	\$ -		\$ 61,158.81	
1.01.03.01.01	Inventario de Mercaderías gravadas con Impuesto IVA	\$ -	100.00%	\$ -		\$ 61,158.81	
1.01.03.02	MERCADERÍAS EN TRANSITO	\$ 63,197.43	100.00%	\$ 78,681.00	124.50%	\$ -	0.00%
1.01.03.02.01	Mercaderías en Tránsito	\$ 63,197.43	100.00%	\$ 78,681.00	124.50%	\$ -	0.00%
1.02.	NO CORRIENTE	\$ 21,316.25	100.00%	\$ 148,209.51	695.29%	\$ 327,678.07	1537.22%
1.02.01.	PROPIEDAD PLANTA Y EQUIPO	\$ 21,316.25	100.00%	\$ 148,209.51	695.29%	\$ 327,678.07	1537.22%
1.02.01.01	TERRENOS	\$ -	100.00%	\$ -		\$ 96,406.57	
1.02.01.01.01	Terrenos Costo Histórico Antes de Reexpresiones o Revaluaciones	\$ -	100.00%	\$ -		\$ 96,406.57	
1.02.01.02	EDIFICIOS	\$ -	100.00%	\$ -		\$ 90,228.50	
1.02.01.02.01	Edificios Costo Histórico Antes de Reexpresiones o Revaluaciones	\$ -	100.00%	\$ -		\$ 90,228.50	
1.02.01.05	MAQUINARIA Y EQUIPO	\$ -	100.00%	\$ 119,591.24		\$ 119,591.24	
1.02.01.05.01	Maquinaria y Equipo Costo Histórico Antes de Reexpresiones o Revaluaciones	\$ -	100.00%	\$ 119,591.24		\$ 119,591.24	
1.02.01.09	PLANTAS PRODUCTORAS (AGRICULTURA)	\$ 42,778.54	100.00%	\$ 65,055.69	152.08%	\$ 66,872.09	156.32%
1.02.01.09.04	Muebles y Enseres	\$ 2,495.54	100.00%	\$ 2,495.54	100.00%	\$ 2,495.54	100.00%
1.02.01.09.06	Vehículo, equipo de transporte y equipo camionero móvil	\$ 40,283.00	100.00%	\$ 62,560.15	155.30%	\$ 64,376.55	159.81%
1.02.01.12	(-) DEPRECIACION ACUMULADA PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPO	\$ -21,462.29	100.00%	\$ -36,437.42	169.77%	\$ -45,420.33	211.63%
1.02.01.12.01	(-) Depreciación Acumulada del Costo Histórico Antes de Reexpresiones o Revaluaciones	\$ -	100.00%	\$ -		\$ -45,420.33	
1.02.01.12.03	(-) Depreciación Acumulada del valor de propiedad, planta y equipo	\$ -21,462.29	100.00%	\$ -36,437.42	169.77%	\$ -	0.00%
TOTAL ACTIVO		\$ 185,126.29	100.00%	\$ 372,455.36	201.19%	\$ 481,236.85	259.95%
2.	PASIVOS	\$ 110,672.56	100.00%	\$ 219,125.40	197.99%	\$ 282,626.54	255.37%
2.01.	PASIVO CORRIENTE	\$ 110,672.56	100.00%	\$ 219,125.40	197.99%	\$ 154,275.31	139.40%
2.01.01.	CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR	\$ 35,046.01	100.00%	\$ 203,652.76	581.10%	\$ 115,266.06	328.90%
2.01.01.01	CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR RELACIONADOS	\$ 35,046.01	100.00%	\$ 203,652.76	581.10%	\$ -	0.00%
2.01.01.01.01	Proveedores Locales	\$ 35,046.01	100.00%	\$ 203,652.76	581.10%	\$ -	0.00%
2.01.01.02	CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR NO RELACIONADOS	\$ -	100.00%	\$ -		\$ 68,276.33	
2.01.01.02.01	Proveedores Locales	\$ -	100.00%	\$ -		\$ 68,276.33	
2.01.01.04	OTRAS CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR NO RELACIONADOS	\$ -	100.00%	\$ -		\$ 46,989.73	
2.01.01.04.01	Locales	\$ -	100.00%	\$ -		\$ 46,989.73	
2.01.02.	OBLIGACIONES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	\$ -	100.00%	\$ -	0.00%	\$ 25,025.31	100.00%
2.01.04.	OTRAS OBLIGACIONES CORRIENTES	\$ 11,551.45	100.00%	\$ 8,839.64	76.52%	\$ 7,118.07	61.62%
2.01.04.05	IMPUESTO A LA RENTA POR PAGAR DEL EJERCICIO (ADMINISTRACION TRIBUTARIA)	\$ 7,508.42	100.00%	\$ 4,633.97	61.72%	\$ -	0.00%
2.01.04.05.01	Impuesto a la Renta Causado	\$ 7,508.42	100.00%	\$ 4,633.97	61.72%	\$ -	0.00%
2.01.04.06	OBLIGACIONES CON ELIESS	\$ 1,037.88	100.00%	\$ 1,189.64	114.62%	\$ 1,208.52	116.44%
2.01.04.08	PARTICIPACION TRABAJADORES POR PAGAR DEL EJERCICIO	\$ 3,005.15	100.00%	\$ 3,016.03	100.36%	\$ 5,909.55	196.65%
2.01.04.08.01	15% Participación Trabajadores por Pagar	\$ 3,005.15	100.00%	\$ 3,016.03	100.36%	\$ 5,909.55	196.65%
2.01.08.	OTROS PASIVOS CORRIENTES	\$ 6,368.77	100.00%	\$ 6,633.00	104.15%	\$ 6,865.87	107.81%
2.01.08.01	OTROS PASIVOS CORRIENTES	\$ 6,368.77	100.00%	\$ 6,633.00	104.15%	\$ 6,865.87	107.81%
2.01.08.01.02	Otros Pasivos Corrientes por Beneficios a Empleados	\$ 5,736.36	100.00%	\$ 6,633.00	115.63%	\$ 6,865.87	119.69%
2.01.08.01.03	Otros Pasivos Corrientes	\$ 632.41	100.00%	\$ -	0.00%	\$ -	0.00%
2.02.	PASIVO NO CORRIENTE	\$ 57,706.33	100.00%	\$ -	0.00%	\$ 128,351.23	222.42%
2.02.01.	CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR	\$ -	100.00%	\$ -	0.00%	\$ 14,271.22	100.00%
2.02.02.	OBLIGACIONES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	\$ -	100.00%	\$ -	0.00%	\$ 114,080.01	100.00%
2.02.08.	OTROS PASIVOS NO CORRIENTES	\$ 57,706.33	100.00%	\$ -	0.00%	\$ -	0.00%
2.02.08.01	OTROS PASIVOS NO CORRIENTES	\$ 57,706.33	100.00%	\$ -	0.00%	\$ -	0.00%
2.02.08.01.01	Otros pasivos no corrientes	\$ -	100.00%	\$ -		\$ -	
TOTAL PASIVO		\$ 110,672.56	100.00%	\$ 219,125.40	197.99%	\$ 282,626.54	255.37%
3.	PATRIMONIO NETO	\$ 74,453.73	100.00%	\$ 153,329.96	205.94%	\$ 198,610.31	266.76%
3.01.	CAPITAL SOCIAL	\$ 600.00	100.00%	\$ 600.00	100.00%	\$ 600.00	100.00%
3.01.01.	CAPITAL SUSCRITO Y/O ASIGNADO	\$ 600.00	100.00%	\$ 600.00	100.00%	\$ 600.00	100.00%
3.01.01.01	CAPITAL SUSCRITO Y/O ASIGNADO	\$ 600.00	100.00%	\$ 600.00	100.00%	\$ 600.00	100.00%
3.01.01.01.01	Capital Social	\$ 600.00	100.00%	\$ 600.00	100.00%	\$ 600.00	100.00%
3.02.	APORTES DE SOCIOS FUTURAS CAPITALIZACIONES	\$ 10,000.00	100.00%	\$ 75,545.36	755.45%	\$ 105,000.00	1050.00%
3.02.01.	APORTES DE SOCIOS FUTURAS CAPITALIZACIONES	\$ 10,000.00	100.00%	\$ 75,545.36	755.45%	\$ 105,000.00	1050.00%
3.02.01.01	APORTES DE SOCIOS FUTURAS CAPITALIZACIONES	\$ 10,000.00	100.00%	\$ 75,545.36	755.45%	\$ 105,000.00	1050.00%
3.02.01.01.01	Aportes de socios futuras capitalizaciones	\$ 10,000.00	100.00%	\$ 75,545.36	755.45%	\$ 105,000.00	1050.00%
3.04.	RESERVAS	\$ 300.00	100.00%	\$ 300.00	100.00%	\$ 300.00	100.00%
3.04.01.	RESERVA LEGAL	\$ 300.00	100.00%	\$ 300.00	100.00%	\$ 300.00	100.00%
3.04.01.01	RESERVA LEGAL	\$ 300.00	100.00%	\$ 300.00	100.00%	\$ 300.00	100.00%
3.04.01.01.01	Reserva Legal	\$ 300.00	100.00%	\$ 300.00	100.00%	\$ 300.00	100.00%
3.06.	RESULTADOS ACUMULADOS	\$ 54,032.95	100.00%	\$ 63,553.73	117.62%	\$ 77,184.60	142.85%
3.06.01.	RESULTADOS ACUMULADOS	\$ 54,032.95	100.00%	\$ 63,553.73	117.62%	\$ 77,184.60	142.85%
3.06.01.01	GANANCIAS ACUMULADAS	\$ 54,809.70	100.00%	\$ 64,330.48	117.37%	\$ 77,961.35	142.24%
3.06.01.01.01	Ganancias acumuladas	\$ 54,809.70	100.00%	\$ 64,330.48	117.37%	\$ 77,961.35	142.24%
3.06.01.02	(-) PÉRDIDAS ACUMULADAS	\$ -776.75	100.00%	\$ -776.75	100.00%	\$ -776.75	100.00%
3.06.01.02.01	Pérdidas acumuladas	\$ -776.75	100.00%	\$ -776.75	100.00%	\$ -776.75	100.00%
3.07.	RESULTADOS DEL EJERCICIO	\$ 9,520.78	100.00%	\$ 13,330.87	140.02%	\$ 15,525.71	163.07%
3.07.01.	RESULTADOS DEL EJERCICIO	\$ 9,520.78	100.00%	\$ 13,330.87	140.02%	\$ 15,525.71	163.07%
3.07.01.01	GANANCIA NETA DEL PERÍODO	\$ 9,520.78	100.00%	\$ 13,330.87	140.02%	\$ 15,525.71	163.07%
3.07.01.01.01	Ganancia neta del período	\$ 9,520.78	100.00%	\$ 13,330.87	140.02%	\$ 15,525.71	163.07%
TOTAL PATRIMONIO		\$ 74,453.73	100.00%	\$ 153,329.96	205.94%	\$ 198,610.31	266.76%
TOTAL PASIVO MÁS PATRIMONIO		\$ 185,126.29	100.00%	\$ 372,455.36	201.19%	\$ 481,236.85	259.95%

Kevin Gamboa

Anexo 12. – Análisis de tendencias del estado de resultados integrales consolidado

Fulltec		FULL TECNOLOGÍA FULLTEC					
ANÁLISIS DE TENDENCIAS DEL ESTADO DE RESULTADOS INTEGRALES CONSOLIDADO							
DEL 1 DE ENERO AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2019-2020-2021							
		2019	AÑO BASE	2020	%	2021	%
4.	INGRESOS	\$ 616,384.36	100.00%	\$ 790,139.30	128.19%	\$ 959,226.18	155.62%
4.01.	INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS	\$ 616,384.36	100.00%	\$ 790,139.30	128.19%	\$ 959,226.18	155.62%
4.01.01.	VENTAS DE BIENES	\$ 616,384.36	100.00%	\$ 790,139.30	128.19%	\$ 959,226.18	155.62%
4.01.01.01.	VENTAS BRUTAS CON IVA	\$ 616,384.36	100.00%	\$ 790,139.30	128.19%	\$ 959,226.18	155.62%
4.01.01.01.01	Ventas gravadas con IVA	\$ 616,384.36	100.00%	\$ 790,139.30	128.19%	\$ 959,226.18	155.62%
5.	COSTOS	\$ 442,873.41	100.00%	\$ 610,084.29	137.76%	\$ 667,280.11	150.67%
5.01.	COSTO DE VENTAS	\$ 442,873.41	100.00%	\$ 610,084.29	137.76%	\$ 667,280.11	150.67%
5.01.01.	COSTO DE VENTAS DE PRODUCTOS VENDIDOS	\$ 442,873.41	100.00%	\$ 610,084.29	137.76%	\$ 667,280.11	150.67%
5.01.01.01.	COSTO DE VENTAS DE PRODUCTOS VENDIDOS	\$ 442,873.41	100.00%	\$ 610,084.29	137.76%	\$ 667,280.11	150.67%
5.01.01.01.01	Inventario inicial de bienes no producidos por el sujeto pasivo	\$ 50,557.94	100.00%	\$ 50,557.94	100.00%	\$ 78,681.00	155.63%
5.01.01.01.02	Compras netas locales de bienes no producidos por el sujeto pasivo	\$ 268,880.20	100.00%	\$ 367,660.25	136.74%	\$ 451,113.62	167.77%
5.01.01.01.04	Importaciones de bienes no producidos por el sujeto pasivo	\$ 186,632.70	100.00%	\$ 270,547.10	144.96%	\$ 198,644.30	106.44%
5.01.01.01.05	(-) Inventario final de bienes no producidos por el sujeto pasivo	\$ -63,197.43	100.00%	\$ -78,681.00	124.50%	\$ -61,158.81	96.77%
	UTILIDAD BRUTA	\$ 173,510.95	100.00%	\$ 180,055.01	103.77%	\$ 291,946.07	168.26%
6.	GASTOS	\$ 157,377.06	100.00%	\$ 162,048.12	102.97%	\$ 253,612.27	161.15%
6.01.	GASTOS	\$ 157,377.06	100.00%	\$ 162,048.12	102.97%	\$ 253,612.27	161.15%
6.01.01.	GASTOS DE VENTA	\$ 88,614.00	100.00%	\$ 87,149.05	98.35%	\$ 114,715.28	129.46%
6.01.01.01.	SUELDOS, SALARIOS Y DEMÁS REMUNERACIONES	\$ 58,354.67	100.00%	\$ 60,208.66	103.18%	\$ 66,794.00	114.46%
6.01.01.01.01	Sueldos	\$ 58,354.67	100.00%	\$ 60,208.66	103.18%	\$ 66,794.00	114.46%
6.01.01.02.	APORTES A LA SEGURIDAD SOCIAL (INCLUIDO FONDOS DE RESERVA)	\$ 11,311.15	100.00%	\$ 12,791.79	113.09%	\$ 13,683.09	120.97%
6.01.01.02.03	Aportes a la seguridad social	\$ 11,311.15	100.00%	\$ 12,791.79	113.09%	\$ 13,683.09	120.97%
6.01.01.03.	BENEFICIOS SOCIALES E INDEMNIZACIONES	\$ 7,682.18	100.00%	\$ -	0.00%	\$ 8,746.17	113.85%
6.01.01.03.09	Beneficios Sociales e indemnizaciones	\$ 7,682.18	100.00%	\$ -	0.00%	\$ 8,746.17	113.85%
6.01.01.05.	HONORARIOS, COMISIONES Y DIETAS A PERSONAS NATURALES	\$ 2,617.62	100.00%	\$ 1,373.56	52.47%	\$ 1,532.09	58.53%
6.01.01.05.01	Honorarios	\$ 2,617.62	100.00%	\$ 1,373.56	52.47%	\$ 1,532.09	58.53%
6.01.01.27.	OTROS GASTOS	\$ 342.22	100.00%	\$ 622.81	181.99%	\$ 370.16	108.16%
6.01.01.22.	DEPRECIACION DE PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPO	\$ 8,306.16	100.00%	\$ 12,152.23	146.30%	\$ 23,589.77	284.00%
6.01.01.22.02	Depreciación No Acelerada	\$ 8,306.16	100.00%	\$ 12,152.23	146.30%	\$ 23,589.77	284.00%
6.01.02.	GASTOS DE ADMINISTRACIÓN	\$ 54,310.00	100.00%	\$ 68,378.20	125.90%	\$ 58,139.84	107.05%
6.01.02.08.	MANTENIMIENTO Y REPARACIONES	\$ 2,229.19	100.00%	\$ 2,712.52	121.68%	\$ 530.81	23.81%
6.01.02.08.04	Mantenimiento y Reparaciones	\$ 2,229.19	100.00%	\$ 2,712.52	121.68%	\$ 530.81	23.81%
6.01.02.09.	ARRENDAMIENTO OPERATIVO	\$ 4,084.80	100.00%	\$ 14,407.50	352.71%	\$ 17,918.50	438.66%
6.01.02.09.01	Arrendamiento Locales y Oficinas	\$ 4,084.80	100.00%	\$ 14,407.50	352.71%	\$ 17,918.50	438.66%
6.01.02.11.	PROMOCIÓN Y PUBLICIDAD	\$ 4,965.00	100.00%	\$ 3,370.00	67.88%	\$ 74.64	1.50%
6.01.02.11.01	Publicidad	\$ 4,965.00	100.00%	\$ 3,370.00	67.88%	\$ 74.64	1.50%
6.01.02.12.	COMBUSTIBLE	\$ 5,272.58	100.00%	\$ 6,693.38	126.95%	\$ 5,272.96	100.01%
6.01.02.12.01	Combustible	\$ 5,272.58	100.00%	\$ 6,693.38	126.95%	\$ 5,272.96	100.01%
6.01.02.14.	SEGUROS Y REASEGUROS (PRIMAS Y CESIONES)	\$ 4,763.22	100.00%	\$ 24,328.87	510.77%	\$ 14,302.67	300.27%
6.01.02.14.06	Seguros y Reaseguros	\$ 4,763.22	100.00%	\$ 24,328.87	510.77%	\$ 14,302.67	300.27%
6.01.02.15.	TRANSPORTE	\$ 5,615.65	100.00%	\$ 7,734.18	137.73%	\$ 6,981.85	124.33%
6.01.02.15.06	Transporte	\$ 5,615.65	100.00%	\$ 7,734.18	137.73%	\$ 6,981.85	124.33%
6.01.02.16.	GASTOS DE GESTIÓN (Agasajos a socios, trabajadores y clientes)	\$ 181.60	100.00%	\$ -	0.00%	\$ 391.39	215.52%
6.01.02.16.04	Otros Gastos de Gestión	\$ 181.60	100.00%	\$ -	0.00%	\$ 391.39	215.52%
6.01.02.17.	GASTOS DE VIAJE	\$ 17,100.00	100.00%	\$ -	0.00%	\$ -	0.00%
6.01.02.17.04	Viáticos	\$ 17,100.00	100.00%	\$ -	0.00%	\$ -	0.00%
6.01.02.20.	IMPUESTOS CONTRIBUCIONES Y OTROS	\$ 5,413.75	100.00%	\$ 6,586.76	121.67%	\$ 11,139.64	205.77%
6.01.02.20.07	Impuestos, contribuciones y otros	\$ 5,413.75	100.00%	\$ 6,586.76	121.67%	\$ 11,139.64	205.77%
6.01.02.26.	OTROS GASTOS	\$ 4,684.21	100.00%	\$ 2,544.99	54.33%	\$ 1,527.38	32.61%
6.01.02.26.09	Suministros, herramientas y repuestos	\$ 4,684.21	100.00%	\$ 2,544.99	54.33%	\$ 1,527.38	32.61%
6.01.03.	GASTO DE OPERACIONES DE REGALÍAS	\$ 4,571.12	100.00%	\$ 2,381.26	52.09%	\$ 70,458.84	1541.39%
6.01.03.03.	SERVICIOS PÚBLICOS	\$ 1,657.76	100.00%	\$ 1,079.25	65.10%	\$ 238.26	14.37%
6.01.03.03.01	Servicios Públicos	\$ 1,657.76	100.00%	\$ 1,079.25	65.10%	\$ 238.26	14.37%
6.01.03.04.	OTROS	\$ 2,913.36	100.00%	\$ 1,302.01	44.69%	\$ 70,220.58	2410.30%
6.01.03.04.01	Otros	\$ 2,913.36	100.00%	\$ 1,302.01	44.69%	\$ 70,220.58	2410.30%
6.01.04.	GASTOS FINANCIEROS	\$ 9,881.94	100.00%	\$ 4,139.61	41.89%	\$ 10,298.31	104.21%
6.01.04.02.	COSTOS DE TRANSACCIÓN (COMISIONES BANCARIAS, HONORARIOS, TASAS, ENTRE OTROS)	\$ 9,881.94	100.00%	\$ 4,139.61	41.89%	\$ 1,364.61	13.81%
6.01.04.02.03	No Relacionados Locales	\$ 9,881.94	100.00%	\$ 4,139.61	41.89%	\$ 1,364.61	13.81%
6.01.04.03.	INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	\$ -	100.00%	\$ -	0.00%	\$ 8,933.70	-
6.01.04.03.03	No Relacionados Locales	\$ -	100.00%	\$ -	0.00%	\$ 8,933.70	-
	UTILIDAD OPERACIONAL	\$ 16,133.89	100.00%	\$ 18,006.89	111.61%	\$ 38,333.80	237.60%
	(+/-) Ingresos y gastos no operacionales	\$ 3,900.46	100.00%	\$ 2,100.00	53.84%	\$ 1,063.20	27.26%
4.01.03.	INTERESES DEVENGADOS POR TERCEROS	\$ 1,763.34	100.00%	\$ 2,100.00	119.09%	\$ 1,063.20	60.29%
4.01.03.01.	INTERESES DEVENGADOS POR TERCEROS RELACIONADOS	\$ 1,763.34	100.00%	\$ -	0.00%	\$ -	0.00%
4.01.03.01.01	Locales	\$ 1,763.34	100.00%	\$ -	0.00%	\$ -	0.00%
4.01.03.02.	INTERESES DEVENGADOS POR TERCEROS NO RELACIONADOS	\$ -	100.00%	\$ 2,100.00	-	\$ 1,063.20	-
4.01.03.02.01	Locales	\$ -	100.00%	\$ 2,100.00	-	\$ 1,063.20	-
4.01.04.	OTROS INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS	\$ 2,137.12	100.00%	\$ -	0.00%	\$ -	0.00%
4.01.04.01.	OTROS INGRESOS	\$ 2,137.12	100.00%	\$ -	0.00%	\$ -	0.00%
4.01.04.01.07	Ingresos por reembolso de seguros	\$ 2,137.12	100.00%	\$ -	0.00%	\$ -	0.00%
	UTILIDAD ANTES DE PARTICIPACIÓN A TRABAJADORES	\$ 20,034.35	100.00%	\$ 20,106.89	100.36%	\$ 39,397.00	196.65%
	(-) PARTICIPACIÓN A TRABAJADORES	\$ 3,005.15	100.00%	\$ 3,016.03	100.36%	\$ 5,909.55	196.65%
	UTILIDAD ANTES DEL IMPUESTO A LA RENTA	\$ 17,029.20	100.00%	\$ 17,090.86	100.36%	\$ 33,487.45	196.65%
	IMPUESTO A LA RENTA CAUSADO	\$ 7,508.42	100.00%	\$ 3,759.99	50.08%	\$ 17,961.74	239.22%
	UTILIDAD DESPUES DEL IMPUESTO A LA RENTA	\$ 9,520.78	100.00%	\$ 13,330.87	140.02%	\$ 15,525.71	163.07%
3.07.01.01.01	GANANCIA NETA DEL PERIODO	\$ 9					

Anexo 13. – Tabla de indicadores

TABLA DE INDICADORES FULL TECNOLOGÍA FULLTEC																															
			<table border="1"> <tr> <th>% DE CUMPLIMIENTO</th> <th colspan="2">INDICADORES</th> </tr> <tr> <td>≥95%</td> <td colspan="2">ACEPTABLE</td> </tr> <tr> <td>≤95% Y ≥80%</td> <td colspan="2">CON RIESGO</td> </tr> <tr> <td><80%</td> <td colspan="2">CRÍTICO</td> </tr> </table>			% DE CUMPLIMIENTO	INDICADORES		≥95%	ACEPTABLE		≤95% Y ≥80%	CON RIESGO		<80%	CRÍTICO		<table border="1"> <tr> <th>OBJETIVO</th> <th>INDICADORES</th> <th>ÍCONO</th> </tr> <tr> <td>De acuerdo al objetivo de cada indicador se plantea la respectiva semaforización</td> <td>ACEPTABLE</td> <td>🟢</td> </tr> <tr> <td></td> <td>CON RIESGO</td> <td>🟡</td> </tr> <tr> <td></td> <td>CRÍTICO</td> <td>🔴</td> </tr> </table>		OBJETIVO	INDICADORES	ÍCONO	De acuerdo al objetivo de cada indicador se plantea la respectiva semaforización	ACEPTABLE	🟢		CON RIESGO	🟡		CRÍTICO	🔴
			% DE CUMPLIMIENTO	INDICADORES																											
≥95%	ACEPTABLE																														
≤95% Y ≥80%	CON RIESGO																														
<80%	CRÍTICO																														
OBJETIVO	INDICADORES	ÍCONO																													
De acuerdo al objetivo de cada indicador se plantea la respectiva semaforización	ACEPTABLE	🟢																													
	CON RIESGO	🟡																													
	CRÍTICO	🔴																													
TIPO	NOMBRE	UNIDAD DE MEDIDA	DETALLE	2019	2020	2021	PROMEDIO	OBJETIVO DEL 2021	CUMPLIMIENTO DEL 2021	ESTADO																					
LIQUIDEZ	Capital de trabajo	DÓLARES	Activo corriente	\$ 163,810.04	\$ 224,245.85	\$ 153,558.78	\$ 180,538.22	\$ 6,144.54	1.23	CRÍTICO																					
			(-) Pasivo Corriente	\$ 110,672.56	\$ 219,125.40	\$ 154,275.31	\$ 161,357.76		-11.66%																						
	Liquidez Corriente	DÓLARES	(c) Capital de trabajo	\$ 53,137.48	\$ 5,120.45	\$ -716.53	\$ 19,180.47																								
			(f) Pasivo Corriente	\$ 163,810.04	\$ 224,245.85	\$ 153,558.78	\$ 180,538.22																								
Prueba ácida	DÓLARES	DÓLARES	(f) Pasivo Corriente	\$ 110,672.56	\$ 219,125.40	\$ 154,275.31	\$ 161,357.76	\$ 0.80	75.13%	CRÍTICO																					
			(e) Prueba ácida	\$ 1.48	\$ 1.02	\$ 1.00	\$ 1.17																								
	Liquidez Inmediata	DÓLARES	(f) Pasivo Corriente	\$ 110,672.56	\$ 219,125.40	\$ 154,275.31	\$ 161,357.76	\$ 0.49	1.00%	CRÍTICO																					
			(e) Liquidez inmediata	\$ 0.37	\$ 0.41	\$ 0.00	\$ 0.26																								
ENDEUDAMIENTO	Apalancamiento financiero	PORCENTAJE	Total Pasivo	\$ 110,672.56	\$ 219,125.40	\$ 282,626.54	\$ 204,141.50	135%	94.87%	CON RIESGO																					
			(f) Total patrimonio	\$ 74,453.73	\$ 153,329.96	\$ 198,610.31	\$ 142,131.33																								
	(e) Apalancamiento financiero	\$ 148.65%	\$ 142.91%	\$ 142.30%	\$ 144.62%																										
	Nivel de endeudamiento	PORCENTAJE	Total Pasivo	\$ 110,672.56	\$ 219,125.40	\$ 282,626.54	\$ 204,141.50	55%	93.65%	CON RIESGO																					
			(f) Total Activo	\$ 185,126.29	\$ 372,455.36	\$ 481,236.85	\$ 346,272.83																								
	(e) Nivel de endeudamiento	\$ 59.78%	\$ 58.83%	\$ 58.73%	\$ 59.11%																										
	Nivel de endeudamiento a corto plazo	PORCENTAJE	Total Pasivo a corto plazo	\$ 110,672.56	\$ 219,125.40	\$ 154,275.31	\$ 161,357.76	45%	140.37%	ACEPTABLE																					
			(f) Total Activo	\$ 185,126.29	\$ 372,455.36	\$ 481,236.85	\$ 346,272.83																								
(e) Nivel de endeudamiento a corto plazo	\$ 59.78%	\$ 58.83%	\$ 32.06%	\$ 50.22%																											
Nivel de endeudamiento a largo plazo	PORCENTAJE	Total Pasivo a largo plazo	\$ 57,066.33	\$ -	\$ 128,351.23	\$ 62,019.19	20%	74.99%	CRÍTICO																						
		(f) Total Activo	\$ 185,126.29	\$ 372,455.36	\$ 481,236.85	\$ 346,272.83																									
(e) Nivel de endeudamiento a largo plazo	\$ 31.17%	\$ 0.00%	\$ 26.67%	\$ 19.28%																											
ACTIVIDAD	Rotación de cuentas por cobrar (cartera)	VECES	Ventas a crédito	\$ 616,384.36	\$ 790,139.30	\$ 959,226.18	\$ 788,583.28	12	1986.74%	ACEPTABLE																					
			(f) Cuentas por cobrar	\$ -	\$ 1,759.42	\$ 4,023.45	\$ 2,891.44																								
	(e) Rotación de cuentas por cobrar	\$ 0.00	\$ 449.09	\$ 238.41	\$ 229.17																										
	Días de cobro	VECES	Días de rotación	\$ 360.00	\$ 360.00	\$ 360.00	\$ 360.00	30	1986.74%	ACEPTABLE																					
			(f) Rotación de cuentas por cobrar	\$ 0.00	\$ 449.09	\$ 238.41	\$ 229.17																								
	(e) Días de cuentas por cobrar (Ciclo de cob)	\$ 0	\$ 0.8016197	\$ 2	\$ 1																										
	Rotación de inventarios	VECES	Costo de ventas	\$ 442,873.41	\$ 610,084.29	\$ 667,280.11	\$ 573,412.60	12	90.92%	CON RIESGO																					
			(f) Inventarios	\$ 63,197.43	\$ 78,681.00	\$ 61,158.81	\$ 67,679.08																								
	(e) Rotación de inventarios	\$ 7.01	\$ 7.75	\$ 10.91	\$ 8.56																										
	Días de inventarios	VECES	Días de rotación	\$ 360.00	\$ 360.00	\$ 360.00	\$ 360.00	30	90.92%	CON RIESGO																					
			(f) Rotación de inventario	\$ 7.01	\$ 7.75	\$ 10.91	\$ 8.56																								
	(e) Días de inventarios (Ciclo de inventarios)	\$ 51	\$ 46	\$ 33	\$ 44																										
Rotación de cuentas por pagar (Proveedores)	VECES	Costo de ventas	\$ 442,873.41	\$ 610,084.29	\$ 667,280.11	\$ 573,412.60	0	100.00%	ACEPTABLE																						
		(f) Cuentas a pagar	\$ 35,046.01	\$ 203,652.76	\$ -	\$ 79,566.26																									
(e) Rotación de cuentas por pagar	\$ 12.64	\$ 3.00	\$ 0.00	\$ 5.21																											
Días de cuentas por pagar (Proveedores)	VECES	Días de rotación	\$ 360.00	\$ 360.00	\$ 360.00	\$ 360.00	0	100.00%	ACEPTABLE																						
		(f) Rotación de cuentas por pagar	\$ 12.64	\$ 3.00	\$ 0.00	\$ 5.21																									
(e) Días de cuentas por pagar (Ciclo de pag)	\$ 28	\$ 120	\$ 0	\$ 49.55																											
Rotación de activos	DÓLARES	Ventas Netas	\$ 616,384.36	\$ 790,139.30	\$ 959,226.18	\$ 788,583.28	1.50	132.88%	ACEPTABLE																						
		(f) Activo total	\$ 185,126.29	\$ 372,455.36	\$ 481,236.85	\$ 346,272.83																									
(e) Rotación de activos	\$ 3.33	\$ 2.12	\$ 1.99	\$ 2.48																											
Rotación de capital de trabajo	DÓLARES	Ventas netas	\$ 616,384.36	\$ 790,139.30	\$ 959,226.18	\$ 788,583.28	160.00	-836.69%	CRÍTICO																						
		(f) Capital de trabajo	\$ 53,137.48	\$ 5,120.45	\$ -716.53	\$ 19,180.47																									
(e) Rotación de activos	\$ 11.60	\$ 154.31	\$ -1,338.71	\$ -390.93																											
RENTABILIDAD SOBRE LA INVERSIÓN																															
RENTABILIDAD	Rentabilidad sobre el activo	PORCENTAJE	Utilidad Neta	\$ 9,520.78	\$ 13,330.87	\$ 15,525.71	\$ 12,792.45	4%	80.66%	CON RIESGO																					
			(f) Activo total	\$ 185,126.29	\$ 372,455.36	\$ 481,236.85	\$ 346,272.83																								
	(e) Rentabilidad del Activo	\$ 5.14%	\$ 3.58%	\$ 3.23%	\$ 3.98%																										
	Rentabilidad sobre el capital	PORCENTAJE	Utilidad Neta	\$ 9,520.78	\$ 13,330.87	\$ 15,525.71	\$ 12,792.45	2856%	90.60%	CRÍTICO																					
			(f) Capital social	\$ 600.00	\$ 600.00	\$ 600.00	\$ 600.00																								
	(e) Rentabilidad del Capital	\$ 1586.80%	\$ 2221.81%	\$ 2587.62%	\$ 2132.08%																										
	Rentabilidad sobre el Patrimonio	PORCENTAJE	Utilidad Neta	\$ 9,520.78	\$ 13,330.87	\$ 15,525.71	\$ 12,792.45	10%	78.17%	CRÍTICO																					
			(f) Patrimonio Neto	\$ 74,453.73	\$ 153,329.96	\$ 198,610.31	\$ 142,131.33																								
	(e) Rentabilidad Patrimonial	\$ 12.79%	\$ 8.69%	\$ 7.82%	\$ 9.77%																										
	Margen Bruto	PORCENTAJE	Utilidad Bruta en ventas	\$ 173,510.95	\$ 180,055.01	\$ 291,946.07	\$ 215,170.68	40%	76.09%	CRÍTICO																					
(f) Ventas netas			\$ 616,384.36	\$ 790,139.30	\$ 959,226.18	\$ 788,583.28																									
(e) Margen bruto	\$ 28.15%	\$ 22.79%	\$ 30.44%	\$ 27.12%																											
Margen Operacional	PORCENTAJE	Utilidad Operacional	\$ 16,133.89	\$ 18,006.89	\$ 38,333.80	\$ 24,158.19	3.5%	114.18%	ACEPTABLE																						
		(f) Ventas netas	\$ 616,384.36	\$ 790,139.30	\$ 959,226.18	\$ 788,583.28																									
(e) Margen operacional	\$ 2.62%	\$ 2.28%	\$ 4.00%	\$ 2.96%																											
Margen neto	PORCENTAJE	Utilidad Neta	\$ 9,520.78	\$ 13,330.87	\$ 15,525.71	\$ 12,792.45	1.75%	92.49%	CON RIESGO																						
		(f) Ventas netas	\$ 616,384.36	\$ 790,139.30	\$ 959,226.18	\$ 788,583.28																									
(e) Margen neto	\$ 1.54%	\$ 1.69%	\$ 1.62%	\$ 1.62%																											
Nivel de gastos operacional	PORCENTAJE	Gastos operacionales	\$ 157,377.06	\$ 162,048.12	\$ 253,612.27	\$ 191,012.48	20%	75.65%	CRÍTICO																						
		(f) Ventas netas	\$ 616,384.36	\$ 790,139.30	\$ 959,226.18	\$ 788,583.28																									
(e) Nivel de gastos operacionales	\$ 25.53%	\$ 20.51%	\$ 26.44%	\$ 24.16%																											