



UNIVERSIDAD TÉCNICA DE AMBATO
FACULTAD DE CONTABILIDAD Y AUDITORÍA
CARRERA DE CONTABILIDAD Y AUDITORÍA

**Proyecto de Investigación, previo a la obtención del Título de Ingeniera en
Contabilidad y Auditoría CPA.**

Tema:

“El capital de trabajo y la liquidez de las pymes del sector carrocero de la provincia
de Tungurahua en relación a la medición de la rentabilidad”

Autora: Miranda Freire, Sandy Aracely

Tutora: Dra. Bedoya Jara, Mayra Patricia Mg.

Ambato – Ecuador

2019

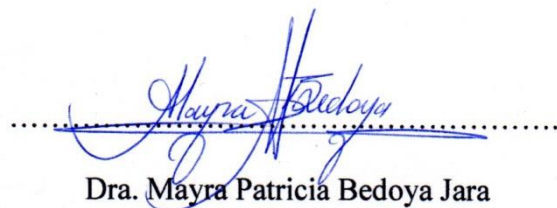
APROBACIÓN DEL TUTOR

Yo, Dra. Mayra Patricia Bedoya Jara con cédula de identidad No. 180265925-8, en mi calidad de Tutora del proyecto de investigación sobre el tema: **“EL CAPITAL DE TRABAJO Y LA LIQUIDEZ DE LAS PYMES DEL SECTOR CARROCERO DE LA PROVINCIA DE TUNGURAHUA EN RELACIÓN A LA MEDICIÓN DE LA RENTABILIDAD”**, desarrollado por Sandy Aracely Miranda Freire, de la Carrera de Contabilidad y Auditoría, modalidad presencial, considero que dicho informe investigativo reúne los requisitos, tanto técnicos como científicos y corresponde a las normas establecidas en el Reglamento de Graduación de Pregrado, de la Universidad Técnica de Ambato y en el normativo para presentación de Trabajos de Graduación de la Facultad de Contabilidad y Auditoría.

Por lo tanto, autorizo la presentación del mismo ante el organismo pertinente, para que sea sometido a evaluación por los profesores calificadores designados por el H. Consejo Directivo de la Facultad.

Ambato, Agosto 2019.

TUTORA



Dra. Mayra Patricia Bedoya Jara

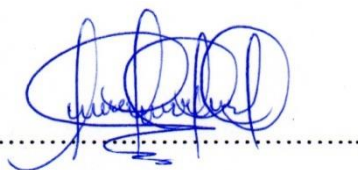
C.I. 180265925-8

DECLARACIÓN DE AUTORÍA

Yo, Sandy Aracely Miranda Freire con cédula de identidad No. 180457644-3, tengo a bien indicar que los criterios emitidos en el proyecto de investigación, bajo el tema: **“EL CAPITAL DE TRABAJO Y LA LIQUIDEZ DE LAS PYMES DEL SECTOR CARROCERO DE LA PROVINCIA DE TUNGURAHUA EN RELACIÓN A LA MEDICIÓN DE LA RENTABILIDAD”**, así como también los contenidos presentados, ideas, análisis, síntesis de datos, conclusiones, son de exclusiva responsabilidad de mi persona, como autora de este Proyecto de Investigación.

Ambato, Agosto 2019.

AUTORA



Sandy Aracely Miranda Freire

C.I. 180457644-3

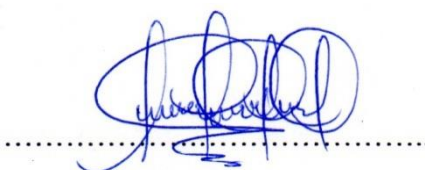
CESIÓN DE DERECHOS

Autorizo a la Universidad Técnica de Ambato, para que haga de este proyecto de investigación, un documento disponible para su lectura, consulta y procesos de investigación.

Cedo los derechos en línea patrimoniales de mi proyecto de investigación, con fines de difusión pública; además apruebo la reproducción de este proyecto de investigación, dentro de las regulaciones de la Universidad, siempre y cuando esta reproducción no suponga una ganancia económica potencial; y se realice respetando mis derechos de autora.

Ambato, Agosto 2019.

AUTORA



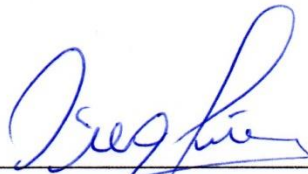
Sandy Aracely Miranda Freire

C.I. 180457644-3

APROBACIÓN DEL TRIBUNAL DE GRADO

El Tribunal de Grado, aprueba el proyecto de investigación, sobre el tema: “**EL CAPITAL DE TRABAJO Y LA LIQUIDEZ DE LAS PYMES DEL SECTOR CARROCERO DE LA PROVINCIA DE TUNGURAHUA EN RELACIÓN A LA MEDICIÓN DE LA RENTABILIDAD**”, elaborado por Sandy Aracely Miranda Freire, estudiante de la Carrera de Contabilidad y Auditoría, el mismo que guarda conformidad con las disposiciones reglamentarias emitidas por la Facultad de Contabilidad y Auditoría de la Universidad Técnica de Ambato.

Ambato, Agosto 2019.



Eco. Mg. Diego Proaño

PRESIDENTE



Ing. Ana Córdova

MIEMBRO CALIFICADOR



Ing. Ernesto Jara

MIEMBRO CALIFICADOR

DEDICATORIA

A Dios, por el regalo de la vida y una familia única.

A mis padres, Pablo Miranda y Myrian Freire, quienes con su amor, trabajo y sacrificio en todos estos años, me han permitido cumplir una meta más. A ellos quienes inculcaron en mí el ejemplo de humildad y esfuerzo, alentándome día a día hacer mejor persona y superar cada obstáculo que se me cruzará en el camino. Todas sus palabras y consejos son ahora el reflejo de una meta más cumplida; y a mis hermanos Estefanía y Tomy por el cariño y apoyo absoluto, durante todo estos años.

A mi esposo e hijo que se han convertido en la fuerza que necesito cada día al despertarme, a ellos que con una sonrisa, abrazo o beso, cambian mis días. A mi bebé que es el motivo más grande que tengo, para nunca darme por vencida y luchar cada día por su bienestar.

A mi prima que de una u otra manera supo apoyarme constantemente para que yo pueda cumplir con mis objetivos.

A mi familia, abuelitos, tíos y primos, por su preocupación así mi bienestar personal y profesional. A todos ellos que con sus palabras de aliento y apoyo, me impulsan hacer mejor cada día y no darme por vencida.

Sandy Aracely Miranda Freire

AGRADECIMIENTO

En primer lugar a Dios, por el regalo de la vida y las múltiples bendiciones que derramo sobre mí en cada etapa de mi vida.

A mis padres, Pablo Miranda y Myriam Freire, por ser el apoyo y fortaleza para cumplir este nuestro sueño, quienes con sus consejos y experiencias guiaron cada uno de mis pasos por la vida; y a mis hermanos por el apoyo incondicional y palabras de aliento para salir adelante.

A mi esposo e hijo, quienes son mi motor para no darme por vencida, que a través de su tiempo, paciencia y amor, me ayudan alcanzar mis metas.

A mi familia, Miranda Carrillo y Freire Muñoz, por el cariño y apoyo día tras día, ya sea en las buenas o en las malas. Gracias a todos por su preocupación y contante respaldo así mi persona.

Mi agradecimiento profundo a la Dra. Mayra Bedoya quien dirigió este trabajo, por el apoyo incondicional y preocupación desinteresada, para poder presentar el trabajo y cumplir mi objetivo.

Sandy Aracely Miranda Freire

UNIVERSIDAD TÉCNICA DE AMBATO
FACULTAD DE CONTABILIDAD Y AUDITORÍA
CARRERA DE CONTABILIDAD Y AUDITORÍA

TEMA: “EL CAPITAL DE TRABAJO Y LA LIQUIDEZ DE LAS PYMES DEL SECTOR CARROCERO DE LA PROVINCIA DE TUNGURAHUA EN RELACIÓN A LA MEDICIÓN DE LA RENTABILIDAD”

AUTORA: Sandy Aracely Miranda Freire

TUTORA: Dra. Mayra Patricia Bedoya Jara

FECHA: Agosto 2019

RESUMEN EJECUTIVO

Las actuales PYMES cuya actividad comercial es la fabricación de carrocerías, son consideradas como un sector que contribuye positivamente al desarrollo económico del país, con estos antecedentes se genera la necesidad de conocer el capital de trabajo y la liquidez en relación a la medición de la rentabilidad. El capital de trabajo es considerado como una herramienta financiera de gran utilidad para las empresas, pues permite conocer los niveles de efectivo necesario para cubrir los gastos y costos; así como también la inversión que las empresas deben mantener en cuentas por cobrar e inventarios, por otra parte la liquidez constituye una parte esencial de las compañías, debido a que permite conocer la capacidad de cancelación de las deudas contraídas, permitiendo así conocer la situación actual de las empresas y a su vez contribuyendo a la toma de decisiones. En la presente investigación se pretende realizar un análisis minucioso, a fin de analizar, medir y relacionar los efectos del capital de trabajo y la liquidez, los resultados obtenidos permitieron conocer las condiciones del sector carrocerero. Con la finalidad de cumplir con lo antes expuesto, se procedió a recopilar información financiera, mediante la elaboración de una base de datos con los estados financieros reportados por las empresas a la Superintendencia de Compañías, dando así certeza de la legitimidad de los datos analizados. La metodología utilizada para el desarrollo de la investigación, fue mediante el uso de fuentes secundarias y fichas de análisis, mismas que contribuyeron para diagnosticar la situación actual de las empresas del sector carrocerero. Una vez analizada la información obtenida se establece que el sector carrocerero depende de factores externos que contribuyen a las variaciones del capital de trabajo a su vez la liquidez se ve afectada por el alza de precios de materia prima, y el nivel competitivo que el sector carrocerero posee.

PALABRAS DESCRIPTORAS: CAPITAL DE TRABAJO, LIQUIDEZ, RENTABILIDAD, EFECTIVO.

TECHNICAL UNIVERSITY OF AMBATO
FACULTY OF ACCOUNTING AND AUDITING
CARRER OF ACCOUNTING AND AUDITING

TOPIC: "THE WORKING CAPITAL AND THE LIQUIDITY OF SMEs IN THE BODYWORK SECTOR OF THE PROVINCE OF TUNGURAHUA IN RELATION TO THE MEASUREMENT OF PROFITABILITY"

AUTHOR: Sandy Aracely Miranda Freire

TUTOR: Dra. Mayra Patricia Bedoya Jara

DATE: August 2019

ABSTRACT

The current SMEs whose commercial activity is the manufacture of bodywork, are considered as a sector that contributes positively to the economic development of the country, with this background they need to know the working capital and liquidity in relation to the measurement of profitability is generated. Work capital is considered a very useful financial tool for companies, as it allows knowing the levels of cash necessary to cover expenses and costs; as well as the investment that companies must keep in accounts receivable and inventories, on the other hand liquidity constitutes an essential part of the companies, because it allows to know the capacity of cancellation of the debts contracted, thus allowing to know the current situation of companies and in turn contributing to decision making. In the present investigation, it is intended to carry out a thorough analysis, in order to analyze, measure and relate the effects of working capital and liquidity, the results obtained allowed us to know the conditions of the bodybuilding sector. In order to comply with the foregoing, financial information was collected, through the elaboration of a database with the financial statements reported by the companies to the Superintendence of Companies, thus giving certainty of the legitimacy of the analyzed data. The methodology used for the development of the research, was through the use of secondary sources and analysis sheets, which contributed to diagnose the current situation of companies in the bodywork sector. Once the information obtained is analyzed, it is established that bodywork sector depends on external factors that contribute to variations in working capital, while liquidity is affected by the rise in raw material prices, and the competitive level that the sector has.

KEYWORDS: WORK CAPITAL, LIQUIDITY, PROFITABILITY, EFFECTIVE.

ÍNDICE GENERAL

CONTENIDO	PÁGINA
PÁGINAS PRELIMINARES	
PORTADA.....	i
APROBACIÓN DEL TUTOR.....	ii
DECLARACIÓN DE AUTORÍA.....	iii
CESIÓN DE DERECHOS.....	iv
APROBACIÓN DEL TRIBUNAL DE GRADO.....	v
DEDICATORIA.....	vi
AGRADECIMIENTO.....	vii
RESUMEN EJECUTIVO.....	viii
ABSTRACT.....	ix
ÍNDICE GENERAL.....	x
ÍNDICE DE TABLAS.....	xii
ÍNDICE DE GRÁFICOS.....	xiii

CAPÍTULO I

INTRODUCCIÓN

1.1	Justificación.....	1
1.1.1	Justificación teórica.....	1
1.1.2	Justificación metodológica.....	3
1.1.3	Justificación práctica.....	5
1.1.4	Formulación del problema.....	6
1.2	Objetivos.....	6
1.2.1	Objetivo general.....	6
1.2.2	Objetivos específicos.....	6

CAPÍTULO II

MARCO TEÓRICO

2.1	Revisión de literatura.....	8
2.1.1	Antecedentes investigativos.....	8
2.1.2	Fundamentos teóricos.....	13

2.2	Hipótesis	25
-----	-----------------	----

**CAPÍTULO III
METODOLOGÍA**

3.1	Recolección de la información	27
3.1.1	Población, muestra y unidad de análisis.....	27
3.1.2	Fuentes secundarias	28
3.1.3	Instrumentos y métodos para recolectar información	28
3.2	Tratamiento de la información	30
3.3	Operacionalización de las variables	32

**CAPÍTULO IV
RESULTADOS**

4.1	Resultados y discusión	34
4.2	Verificación de la hipótesis	62

**CAPÍTULO V
CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES**

5.1	Conclusiones.....	66
5.2	Recomendaciones	67

BIBLIOGRAFÍA.....	68
ANEXOS.....	72

ÍNDICE DE TABLAS

CONTENIDO	PÁGINA
TABLA 1. Listado de empresas Homologadas ANT de la provincia de Tungurahua	3
TABLA 2. Población de la investigación	27
TABLA 3. Estado de Situación Financiera	28
TABLA 4. Capital de trabajo.....	29
TABLA 5. Indicadores de Liquidez	29
TABLA 6. Matriz de operacionalización de la variable: Capital de Trabajo	32
TABLA 7. Matriz de operacionalización de la variable: Liquidez	33
TABLA 8. Indicadores de Liquidez de Cepeda Cía. Ltda.....	37
TABLA 9. Indicadores de Liquidez de Davmotor Cía. Ltda.	41
TABLA 10. Indicadores de Liquidez de Ibimco S.A.	45
TABLA 11. Indicadores de Liquidez de Pareco Cía. Ltda.....	48
TABLA 12. Indicadores de Liquidez de Patricio Cepeda Cia. Ltda.	52
TABLA 13. Indicadores de Liquidez Picoso Cia. Ltda.	55
TABLA 14. Indicadores de Liquidez Varma S.A.	59
TABLA 15. Matriz de Capital de Trabajo y Liquidez ingresada al SPSS	62
TABLA 16. Ejecución del coeficiente de Pearson	63

ÍNDICE DE GRÁFICOS

CONTENIDO	PÁGINA
GRÁFICO 1. Evolución Financiera de Cepeda Cía. Ltda.....	35
GRÁFICO 2. Capital de Trabajo de Cepeda Cía. Ltda.	36
GRÁFICO 3. Rentabilidad Económica (ROA) de Cepeda Cía. Ltda.....	38
GRÁFICO 4. Evolución Financiera de Davmotor Cía. Ltda.....	39
GRÁFICO 5. Capital de Trabajo de Davmotor Cía. Ltda.	40
GRÁFICO 6. Rentabilidad Económica (ROA) de Davmotor Cía. Ltda.	42
GRÁFICO 7. Evolución Financiera de Ibimco S. A.	43
GRÁFICO 8. Capital de Trabajo de Ibimco S. A.	44
GRÁFICO 9. Rentabilidad Económica (ROA) de Ibimco S.A.	45
GRÁFICO 10. Evolución Financiera de Pareco Cía. Ltda.	46
GRÁFICO 11. Capital de Trabajo de Pareco Cía. Ltda.....	47
GRÁFICO 12. Rentabilidad Económica (ROA) de Pareco Cía. Ltda.....	49
GRÁFICO 13. Evolución Financiera de Patricio Cepeda Cía. Ltda.	50
GRÁFICO 14. Capital de Trabajo de Patricio Cepeda Cía. Ltda.	51
GRÁFICO 15. Rentabilidad Económica (ROA) de Patricio Cepeda Cía. Ltda.	52
GRAFICO 16. Evolución Financiera de Picoso Cía. Ltda.	53
GRÁFICO 17. Capital de Trabajo de Picoso Cía. Ltda.	54
GRÁFICO 18. Rentabilidad Económica (ROA) de Picoso Cia. Ltda	56
GRÁFICO 19. Evolución Financiera de Varma S.A.....	57
GRÁFICO 20. Capital de Trabajo de Varma S.A.	58
GRAFICO 21. Rentabilidad Económica (ROA) de Varma S.A.....	60
GRÁFICO 22. Capital de Trabajo y Liquidez del Sector Carrocerode la provincia de Tungurahua	61

CAPÍTULO I

INTRODUCCIÓN

1.1 Justificación

1.1.1 Justificación teórica

En la presente investigación se busca resaltar la importancia de la aplicación y seguimiento continuo de estrategias financieras, para establecer la prolongación de vida de las actuales PYMES del sector carrocerero.

Las pequeñas y medianas empresas (PYMES) son consideradas actores importantes en el desarrollo productivo de los países de América Latina, ya sea por su contribución en la generación de empleo, su enfoque al mercado local, ha provocado que la población y la economía de la región dependan de su crecimiento (Tello, 2014).

La industria carrocera ecuatoriana se ha desarrollado, principalmente a partir del año 2007 cuando se formó la Cámara Nacional de Fabricantes de Carrocerías permitiendo un crecimiento significativo del sector.

Tungurahua cubre el 65% de la producción nacional de acuerdo a las estadísticas de la Cámara Nacional de Fabricantes de Carrocerías del Ecuador, CANFAC. En términos de (Andrade, 2016) “en el año 2012 la industria sufrió una considerable disminución de su producción y comercialización debido al incremento de importaciones de buses terminados provenientes de China y Brasil”.

Además, en el año 2013 el Ministerio de Industrias ratificó el apoyo con una inversión de USD 1.4 millones para la implementación del Centro de Fomento Productivo, mismo que busca fomentar la producción, competitividad y generación de capacidades de la industria carrocera del país. (Andrade, 2016).

En el diario (El Telégrafo, 2017) se menciona que “Cada año el sector carrocerero del país factura alrededor de \$ 80 millones”. Cifra que mejora la economía del país, además señala que “en el año 2017 en Ecuador se produjo 127 carrocerías al mes, lo que suma 1.524 unidades al año. De este total, el 65% sale de empresas de Tungurahua”.

Una vez señalado el impacto del sector de estudio, se analizó la importancia del capital de trabajo, y la liquidez, y como estos indicadores financieros influyen en los niveles de rentabilidad.

La realización de un análisis del capital de trabajo, permite conocer la capacidad que las PYMES tienen para hacer frente a sus obligaciones de corto plazo con sus propios activos corrientes, esto lo respalda Morales, (2011, pág. 6), mismo que señala “la administración del capital de trabajo contribuye en el éxito financiero de la empresa” confirmando la importancia del estudio.

El capital de trabajo juega un papel importante para la administración, es fundamental en el desarrollo del negocio, pues se controla los flujos de caja que las PYMES actuales manejan.

En efecto, en el cantón Ambato son pocas las PYMES que consideran que un análisis de capital de trabajo y liquidez, son importantes dentro del desarrollo organizacional, sin embargo, la economía actual obliga a mantener un constante conocimiento de la capacidad de generar activos circulantes en las empresas y mejorar la salud financiera de cada organización.

La liquidez es de gran importancia, así lo sostiene Calafell, (1975, pág. 67) en su estudio, donde, menciona que “la liquidez de la empresa es causa de muerte”, por tanto la liquidez busca conocer la capacidad que una empresa tiene para obtener dinero en efectivo, y confrontar las obligaciones contraídas al corto plazo.

En la línea de pensamiento de (Tafunell, 2000) “los economistas e historiadores económicos raramente se han preocupado por medir la rentabilidad financiera de las empresas españolas, pese a que se trata de medida de referencia, que muestra el rendimiento de una organización empresaria

En el mismo sentido, la rentabilidad expresa el beneficio económico que las empresas obtienen a partir de una inversión realizada, así lo manifiesta Parada, (1988, pág. 15) señalando que “la rentabilidad es una dimensión monetaria de eficiencia, mide la utilidad generada por una inversión”.

Por lo tanto, la rentabilidad es el resultado obtenido a partir de un conjunto de operaciones económicas, considerando que el beneficio se obtendrá al final de un periodo siempre y cuando las decisiones y acciones tomadas sean las adecuadas y conlleven a buenos resultados.

Considerando los antecedentes anteriormente mencionados, la presente investigación pretende proporcionar información valiosa acerca del análisis del capital de trabajo y la liquidez, con el fin de mejorar la toma de decisiones de las PYMES del sector carrocero.

1.1.2 Justificación metodológica

Para la ejecución de la presente investigación se contó con información disponible en la página oficial de la Superintendencia de compañías, Cámara Nacional de Fabricantes de Carrocerías del Ecuador, y otras entidades relacionadas con el sector carrocero, la información fue proporcionada por parte de la comunidad empresarial carrocera, mediante la contribución de Balance de Situación Financiera o Estado de Situación General, Estado de Resultados, información histórica de las empresas carroceras y listados de empresas divididas por actividades.

Los estados financieros fueron el medio que proporcionó los resultados para el capital de trabajo y la liquidez de las PYMES.

Para llevar a cabo la investigación se ha considerado como unidad de investigación al sector carrocero de la provincia de Tungurahua, donde se identificó una población de 27 PYMES de este sector.

TABLA 1. Listado de empresas Homologadas ANT de la provincia de Tungurahua

Nro.	GERENTE	CARROCERÍA	CIUDAD	TELÉFONO
1	SR. ALBERTO MEDINA	ALME	AMBATO	03-2440201
2	SR. ENRIQUE LEMA	LEMANS	AMBATO	0993523688
3	SR. DAVID QUIROGA	LOS ANDES	AMBATO	03-2855856

4	SR. RAFAEL PEREZ	PÉREZ	AMBATO	03-2441086
5	SR. ANIBAL PILLAPA	PILLAPA	PELILEO	03-2830299
6	SRA. NARCIZA FIALLOS	SANTACRUZ	AMBATO	03-2849238
7	SR. NELSON SOLIS	SOLIS	AMBATO	03-2407914
8	SR. PEDRO SANTOS	IMPEDSA	AMBATO	03-2587788
9	SR. MILTON LÓPEZ	M&L	AMBATO	03-2441324
10	SR. ANGEL MANOBANDA	MANBUS	AMBATO	03-2755087
11	SR. IVAN SANABRIA	SANABRIA	AMBATO	03-2587311
12	SR. PATRICIO PEREZ	PAPER´S	AMBATO	03-2488764
13	ING. ERNESTO COPO	COPSA	AMBATO	03-2587788
14	ING. GEOVANNY CONSTANTE	IBIMCO	AMBATO	03-2457031
15	SR. EDISSON PAREDES	IMPA	AMBATO	03-2436021
16	SR. CARLOS FIALLOS	FIALLOS	AMBATO	03-2520379
17	SR. ANIBAL ALTAMIRANO	ALTAMIRANO	AMBATO	03-2587343
18	SRA. TATIANA CEPEDA	CEPEDA	AMBATO	03-2585429
19	SR. DAVID PAREDES	DAVMOTOR	AMBATO	0-32 476126
20	SR. RAMIRO CEPEDA	IMCE	AMBATO	03-2445347
21	ING. LUIS JÁCOME CRUZ	JÁCOME	AMBATO	03-244 0389
22	SR. CARLOS ZHAGUI	METALICAS CUENCA	AMBATO	03-2585396
23	ING. JOSÉ MIRANDA	MIRAL	AMBATO	03-2436311
24	ING. WASHINGTON PAREDES	PARECO	AMBATO	03-2476375

25	ING. ALEJANDRA CEPEDA	PATRICIO CEPEDA	AMBATO	03-2585407
26	SRA. FANNY BARRIONUEVO	PICOSA	AMBATO	03-2585499
27	SR. SANTIAGO VARGAS	VARMA	AMBATO	03-2854422

Fuente: Agencia Nacional de Tránsito ANT

Elaborado por: Sandy Miranda

Sin embargo, debido a la disponibilidad de información, serán 7 las empresas las consideradas como población, pues son las empresas que en la Superintendencia de Compañías tienen actualizada su información económica como estados financieros hasta el periodo 2017.

El método utilizado por el investigador fue la ficha de análisis de documentos, misma que ayudó a diagnosticar la situación actual de las empresas del sector carroceros, además el método nos permitió discernir con mayor efectividad la información obtenida, pues se desarrolló una base de datos: confiable, actualizada y real.

1.1.3 Justificación práctica

Los datos proporcionados fueron fundamentales para obtener información general del sector. Así se pudo dar cumplimiento al primer objetivo planteado, pues se aplica las formulas del capital de trabajo y la liquidez para proceder con el análisis de los resultados obtenidos.

Por la existencia de información fue factible medir la liquidez de las empresas, para ello se aplicó la fórmula de los indicadores de liquidez, mismos que nos permitió analizar la situación financiera del sector, dando así cumplimiento al segundo objetivo específico.

A fin de dar cumplimiento al tercer objetivo específico, se relacionó los efectos de capital de trabajo y liquidez en la determinación de estrategias financieras a corto plazo para establecer la influencia en la rentabilidad de las empresas.

En el actual mundo globalizado, con la existencia de niveles de competitividad cada vez mayores, las empresas deben buscar la implementación y seguimiento de herramientas financieras que aporten a la productividad de cada organización.

Es necesario que, en las PYMES se promueva el análisis del capital de trabajo y liquidez pues son factores que influyen positiva o negativamente en el desempeño del sector carrocerero. Así se conseguirá un mayor desarrollo de la industria, lo cual incidirá en la generación de nuevos puestos de trabajo, mayores niveles de ingresos, y, por consiguiente, en un mayor desarrollo económico de la sociedad.

En el ámbito académico se puede resaltar que la investigación puede ser utilizada como base para la generación de nuevos conocimientos, pues se proporcionará información actualizada sobre el capital de trabajo y la liquidez que las PYMES carroceras poseen.

La presente investigación aporta a la mejora del sector carrocerero, generando resultados de gran utilidad a los empresarios, mismos que podrán implementar planes estratégicos que conduzcan al crecimiento y desarrollo industrial.

1.1.4 Formulación del problema

¿De qué manera el capital de trabajo causa una disminución de la liquidez y a la vez trae como consecuencia una disminución en la rentabilidad de las PYMES del sector carrocerero de la provincia de Tungurahua?

1.2 Objetivos

1.2.1 Objetivo general:

- Diagnosticar el capital de trabajo y la liquidez de las PYMES del sector carrocerero en la determinación de estrategias de ciclo de caja efectivas para optimizar la rentabilidad.

1.2.2 Objetivos específicos:

- Analizar el capital de trabajo de las PYMES del sector carrocerero para la determinación de la capacidad de pago de las obligaciones a corto plazo.

- Medir la liquidez de las PYMES del sector carrocero a través de indicadores para el análisis de la situación financiera del sector.
- Relacionar los efectos del incremento de capital de trabajo y liquidez para la determinación estrategias financieras a corto plazo de las PYMES del sector carrocero y su afectación a la rentabilidad obtenida.

CAPÍTULO II

MARCO TEÓRICO

2.1 Revisión de Literatura

2.1.1 Antecedentes investigativos

La presente investigación ha tomado como referencia varios artículos científicos publicados en bibliotecas virtuales gratuitas de revistas científicas como: Redalyc, Dialnet y Scielo estudios que se detallan a continuación:

De acuerdo con Vargas (2003), las PYMES son el objeto de este estudio debido a su crecimiento y empresas generadoras de empleo en Colombia, estas empresas son de gran importancia en el segmento empresarial. Sin embargo, muchas de estas padecen de una adecuada administración, por lo que no logran autosostenerse y crecer. El artículo propone conceptos respecto a la administración del Capital de Trabajo, también se hace hincapié en la rentabilidad y el aporte es contribuir a la mejora de la gestión de estas empresas colombianas.

Se tomó como objeto de investigación a las PYMES del sector carrocero siendo estas parte fundamental en el desarrollo del país, además de ser generadoras de plazas de trabajo. Pero algunas de las empresas carecen de apropiada gestión de recursos, sin tener crecimiento continuo y no consiguen sostenerse por sí mismas, Además este artículo ayudó con bases teóricas del capital de trabajo y también apporto a cómo llevar una buena gestión de las empresas.

Según Gutiérrez, Téllez, & Munilla (2005) presenta un tema que viene desarrollándose por varios años y aun en la actualidad de la economía cubana. Explica la importancia y el por qué, los administradores y directivos de las empresas deben dar a la liquidez, considerando los efectos que traería la insuficiente liquidez, además se identificó las causas que dificultan la fluidez de las relaciones de cobros y pagos, esto se realizó según el juicio de un grupo de profesionales en el territorio de la Provincia de Holguín.

Actualmente y hace varios años atrás la Liquidez viene siendo un tema de importancia para los administradores de las empresas, tomando en cuenta las causas y efectos que traería si no se le presta la debida atención. Si una empresa no tiene la

suficiente liquidez no puede afrontar sus obligaciones, por ende precisan de estrategias o acuerdos que ayuden a cobrar y pagar sus deudas para llevar un funcionamiento adecuado de sus actividades.

De acuerdo con Istillarte, Laguado, & Borjas (2008), la investigación tuvo como propósito estudiar la administración del capital de trabajo en cooperativas hoteleras de Venezuela, tomando como tema de análisis la experiencia del Hotel El Paseo. Manteniendo una metodología descriptiva, y el uso del estudio documental y financiero, se estableció que la cooperativa que lleva los movimientos del hotel se especializa por llevar una administración eficiente de su capital de trabajo, aun cuando la falta de normas debidamente constituidas y evaluaciones periódicas de los índices financieros, incurren en la toma de decisiones. Aunque, el hotel aumentó sus niveles de capital de trabajo, de igual manera su solvencia y liquidez. Llegando a la conclusión que es importante el fortalecimiento de la gestión administrativa a fin de obtener mejor estabilidad económica y satisfacer a los asociados, clientes y proveedores.

Por lo anterior mencionado, este artículo contribuyó con la metodología que se aplicó a la investigación, es decir, se realizó una investigación de tipo descriptiva donde fue necesario el uso de fuentes secundarias y se examinó la información a través de análisis documentales y financieros que permitieron saber la situación actual en que las empresas se encuentran y si estas tienen la capacidad de generar liquidez para operar con normalidad.

Desde el punto de vista de Durán (2011), la investigación tuvo como objetivo analizar el dominio o manejo de técnicas de administración del capital de trabajo, tomando en cuenta el activo corriente (efectivo, cuentas por cobrar, inventarios), así como también el pasivo corriente (cuentas por pagar, documentos por pagar) calificados como recursos indispensables en las actividades de las empresas. La gestión es una actividad de suma importancia, porque permite contar con suficientes recursos y operar con normalidad, impidiendo limitaciones costosas. Esta investigación hace énfasis que independientemente del tamaño del negocio se debe gerencia adecuada y oportunamente, teniendo la capacidad de enfrentar nuevos retos, amezcas y conflictos que se presenten. La investigación es de análisis documental

teniendo como propósito la indagación de técnicas de la administración del capital de trabajo que sirvan de apoyo a la gerencia de las organizaciones en el momento de tomar decisiones. Se menciona tres puntos de importancia como es; fundamentación teórica del capital de trabajo en la toma de decisiones, investigaciones de acuerdo a la gerencia financiera y acciones que deben tomar los gerentes al enfrentarse a nuevos retos.

Es claro que el propósito de esta investigación es estudiar la administración del capital y los elementos que lo componen, pues estos son el activo corriente y pasivo corriente que en nuestra investigación fueron objeto de estudio, sabiendo la gran importancia que tienen para que las empresas operen con normalidad. De igual manera es una investigación documental donde se comparte criterios que son de utilidad en la obtención del capital de trabajo para tomar buenas decisiones. Además siendo indispensable la aplicación de estas técnicas de administración de capital para cuando se enfrenten a nuevos retos o cambios que se den en el negocio.

Dicho con palabras de Porlles, Quispe, & Salas (2013), el crecimiento de la economía del país y por ende del mercado en las diferentes actividades empresariales está viabilizando la agresiva expansión de ventas. Requiriendo de un crecimiento en la liquidez y capital de trabajo de las empresas. Estos negocios corren el riesgo de limitar su crecimiento si la liquidez que necesitan excede de la propia generación de fondos. Por tal razón es necesario realizar un análisis anticipado de los fondos que tiene o pretende tener en un futuro, de esta manera conocer si precisan gestionar fondos de la banca. Además se presenta la metodología e interpretación de resultados obtenidos para una valoración rápida de las necesidades de fondos.

Por el crecimiento que se da en el mercado, las empresas tienen la necesidad de incrementar la liquidez y capital de trabajo, esto quiere decir tener un equilibrio en sus activos con los que se podrá cubrir deudas a corto plazo, siendo de vital importancia analizar o pensar en solicitar créditos a largo plazo que ayuden a incrementar las ventas y por medio de ellas cubrir la deuda, generando un rendimiento que estimule a continuar con las actividades normales.

Desde la posición de Riaño (2014), se planteó que es importante destacar el sector textil como productor de empleo y divisas para una región, integrado a esto la optimización de la gestión financiera es esencial en el desarrollo y sostenibilidad de las empresas, en esa gestión lo principal es el análisis del capital de trabajo, la liquidez y la rentabilidad. Su Objetivo fue vincular el capital de trabajo y la liquidez con la rentabilidad en el sector textil de Cúcuta en el periodo 2008-2011. La metodología utilizada, se basó en un diseño documental, fundado en una investigación descriptiva correlacional. Se hizo uso de fuentes secundarias, donde se buscó la información financiera vinculada al sector. También se calcularon los datos, y se estudiaron usando técnicas estadísticas para vincular el coeficiente de correlación (CC) y el coeficiente de determinación (CD). Resultados: Las variaciones del Capital de Trabajo Neto Operativo (KTNO) expresaron en un 89,4% las variaciones de la Rentabilidad del Activo Neto (RAN) y en un 98,1% las variaciones de la Rentabilidad del Patrimonio (ROE). Las Cuentas por Cobrar (CxC) interpretaron el 96,67% de las variaciones del ROE, los inventarios lo hicieron en un 76,89% y las Cuentas por Pagar (CxP) en el 95,26%. La liquidez fue la variable de mínima influencia en las variaciones del ROE. Conclusión: Los resultados alcanzados incluyeron los postulados teóricos de Gitman, Albornoz y García. En general, se valora la importancia de la adecuada gestión del KTNO como factor de opinión en la gestión operativa del sector textil confecciones para este periodo, contribuyendo con información a este sector para cooperar a posicionar en el mercado local e internacional, progresando en el Proyecto de Transformación Productiva Sectores de clase Mundial impulsado por el Ministerio de Comercio, Industria y Turismo.

Por medio de esta investigación se vio oportuno analizar la información del capital de trabajo y liquidez utilizando técnicas estadísticas como el coeficiente de correlación de Pearson que fue útil al momento de comprobar si estas dos variables de tipo cuantitativo tienen relación o no y en qué grado de significancia.

Como señala Herrera & Betancourt (2016), el estudio realizado tiene por finalidad el análisis de los indicadores de liquidez, siendo estos imprescindibles para conocer la situación financiera y económica de las empresas y conocer si cuentan con los recursos necesarios para hacer frente a sus obligaciones de corto plazo. El propósito

de esta investigación es examinar la liquidez como estrategia de gestión empresarial para la toma de decisiones, basándose en la metodología de estudio de (Gitman & Chad J., 2012) y en artículos de revistas científicas que delimitan un criterio de liquidez que los estudian varios autores como Linares Mustaros, Farreras Noguera, Ferrer Comalat & Rabaseda Tares (2012); Marsano Delgado (2013) entre otros autores, es importante tener bases administrativas financieras para mejorar el análisis financiero y empresarial. Un correcto análisis de los estados financieros permite saber la situación actual de las organizaciones y eso permitirá tomar decisiones sensatas para el futuro.

El estudio anterior fue de gran aporte, por medio de aquello se veo importante realizar un examen a los estados financieros con la finalidad de conocer la situación en la que las empresas se encuentra, también este análisis permitió estar al tanto de si las empresas cuentan con liquidez suficiente y oportuna para cubrir deudas a corto plazo, por tal razón aplicó indicadores de liquidez con el firme propósito de conocer la situación económica y poder tomar decisiones que ayuden a la mejora continua aplicando estrategias financieras que sean de utilidad en el futuro.

García - Aguilar, Galarza - Torres, & Altamirano – Salazar (2017) refiere la importancia que tiene la adecuada administración del capital de trabajo, siendo esta una herramienta financiera útil para los administradores por lo que es necesario prestarle atención y tiempo, porque ayudara a determinar la supervivencia de las empresas que recién inician sus actividades en los primeros años; este capital de trabajo indica el efectivo mínimo que deben tener las empresas para un normal funcionamiento de sus actividades. Al administrar adecuadamente esto se sabe si la empresa cuenta con liquidez necesaria y oportuna para pagar sus deudas de corto plazo, esto con una correcta recuperación del efectivo y cartera. La metodología aplicada es de tipo documental, es decir se utilizó fuentes secundarias como artículos científicos y libros. A partir de esto se analizó fundamentos teóricos, métodos de cálculos y se hizo una revisión de investigaciones anteriores.

Las herramientas financieras son de vital importancia para los que administran un negocio, una de estas es la administración del capital de trabajo que nos indica la capacidad que las empresas tienen para cubrir sus obligaciones con fondos propios,

es decir, indica el efectivo mínimo con el que deben contar para un normal desarrollo de sus actividades, al ser una investigación de tipo documental aportó con información teórica y metodológica para efectuar los cálculos correspondientes al capital de trabajo.

Como lo hace notar Castillo & Camejo (2007), el objetivo es diseñar procedimientos de administración del capital de trabajo de la empresa Forestal de Cienfuegos poniendo a consideración las diferentes alternativas que se dan para una adecuada administración del capital de trabajo. Los resultados que arrojaron la investigación fueron la disminución del capital de trabajo por escasa liquidez, incumplimiento de pago de los clientes, entre otras. La investigación cuenta con fuentes primarias y secundarias.

Todas las investigaciones revisadas aportaron a la investigación presente, existe una concordancia entre los diferentes autores que analizan el capital de trabajo y la liquidez, es evidente que los administradores de los negocios deben darle la importancia que requieren estos dos elementos, a través de los cuales se llega a saber la situación económica y financiera de la empresa al igual, que se conoce el nivel de fondos que tienen para hacer frente a las obligaciones contraídas en el corto plazo.

Por lo antes mencionado, cabe indicar la importancia que tienen la investigación del trabajo, con el que se busca ayudar a las empresas a administrar mejor su capital de trabajo y liquidez por medio de estrategias financieras, para un correcto manejo de sus fondos y por ende tener mejor rentabilidad en un futuro.

2.1.2 Fundamentos teóricos

Variable independiente: El capital de trabajo

Capital de Trabajo

Concepto

El capital de trabajo, conocido también como fondo de maniobra, es la inversión que realiza toda empresa en activos circulantes o de corto plazo. Este a su vez comprende los recursos que permiten a las organizaciones mantener el giro habitual de su

negocio de manera eficiente y eficaz; este capital está integrado por cuentas conocidas como activo corriente o circulante (García - Aguilar, Galarza - Torres, & Altamirano - Salazar , 2017, pág. 33).

A través de investigaciones se pudo identificar que el capital de trabajo puede ser enfocado principalmente bajo dos puntos de vista. Los analistas financieros cuando se habla acerca de capital de trabajo hacen referencia a los activos circulantes mientras que los contadores suelen relacionarlo a la diferencia en dinero entre los activos corrientes y los pasivos circulantes (Vásquez , 2015). A pesar de existir estos dos enfoques se llega a una misma conclusión que este capital es necesario para las operaciones del negocio a corto plazo y el financiamiento requerido para sostenerlos.

Además, cabe mencionar que el capital de trabajo juega un papel fundamental para la administración de los negocios, siendo necesario para la orientación y desarrollo de los mismos, de tal manera buscan controlar los flujos de caja que la empresa necesita para un normal funcionamiento.

También a través de otras investigaciones se menciona que el capital de trabajo permite dirigir las actividades operativas de forma normal, pudiendo la empresa enfrentarse a situaciones emergentes sin riesgo de un desequilibrio financiero, permitiendo cumplir con el pago oportuno de deudas u obligaciones contraídas, y asegurando el crédito de la empresa.

En la línea de investigación de Rodríguez (2013, pág. 23) considera dos definiciones:

Capital de trabajo bruto: El cual constituye el total de activo circulante.

Capital de trabajo neto: Que representa la diferencia entre el Activo Circulante y el Pasivo Circulante, o sea, refleja el importe del Activo Circulante que no ha sido financiado por los acreedores a corto plazo

Importancia de la administración del capital de trabajo

De acuerdo con Morales, Abreu, & Rosado (2012, pág. 17) en ocasiones las empresas procuran mantener una cantidad excesiva de recursos para no perder la oportunidad de vender a los clientes, pero si la cantidad que se destina a esas partidas

es poco, la empresa pudiera no tener los productos necesarios para satisfacer la demanda de los consumidores y con ello perder aquellos clientes que no atiende adecuadamente.

Por lo tanto, la administración del capital de trabajo se enfoca en las decisiones que deberá tomar en lo que se refiere a los niveles de efectivo necesario para cubrir los gastos y costos producidos por las operaciones del negocio; así mismo los niveles de inversión que deberá mantener en cuentas por cobrar e inventarios; es necesario mencionar que estos factores son de suma importancia para que la empresa se pueda mantener y tenga oportunidades de crecer en el mercado que hoy en día es muy competitivo.

Administración del Capital de Trabajo

Los autores García - Aguilar, Galarza - Torres, & Altamirano – Salazar, (2017, pág. 33) manifiestan que:

La administración de capital de trabajo, se refiere a la manera en la cual se va a controlar cada una de las cuentas corrientes que utiliza la empresa, estas incluyen los activos corrientes y los pasivos corrientes. Los activos corrientes juegan un papel muy importante en la administración del capital de trabajo. Si el nivel de éstos es demasiado alto, el rendimiento de la inversión estará por debajo de lo normal. Por otro lado, si el nivel es demasiado bajo la empresa tendrá pérdida y problemas de liquidez para continuar con su operación normal. Los pasivos corrientes también son un punto fundamental en él, éstos además son la principal fuente de financiamiento externo.

La administración del capital de trabajo es sin duda una de las actividades financieras que tiene un grado de importancia muy significativo para los gerentes al momento de tomar decisiones, ya que de esto depende la estabilidad económica y giro adecuado de su negocio.

Tanto el activo como el pasivo son esenciales en el giro del negocio, los dos contribuyen al normal funcionamiento del negocio, precisamos de fuentes externas que ayuden al funcionamiento de la empresa y por otro lado se requiere efectivo o fuentes de financiación en un corto plazo para poder cubrir las obligaciones contraídas. De esta manera las empresas pueden funcionar con regularidad y

conseguir sostenerse llevando una planificación adecuada de lo que se ofrece y se demanda en las empresas.

Detrás de una sensata administración del capital de trabajo están dos decisiones fundamentales para la empresa (Van-Horne & Wachowicz, 2010, pág. 206). Éstas son la determinación de:

- El nivel óptimo de inversión en activos corrientes, y
- La mezcla apropiada de financiamiento a corto y largo plazos usado para apoyar esta inversión en activos corrientes.

Estas decisiones juegan un papel fundamental a la hora de decir en que invertir, como financiar sin correr riesgos y sin afectar el rendimiento del negocio, por lo tanto un de los objetivos fundamentales del manejo del capital de trabajo es incrementar la rentabilidad y disminuir el riesgo.

Componentes del Capital de trabajo

Los componentes del capital de trabajo se dividen en dos grupos, los activos circulantes y los pasivos a corto plazo.

Activos Circulantes

Efectivo, de acuerdo a la NIC 7 señala que: el efectivo comprende tanto la caja como los depósitos bancarios a la vista. Por lo tanto el efectivo es el dinero recibido por concepto de: ventas de mercancías al contado, pagos efectuados por los clientes, aportes en efectivo, cobros de ingresos.

Según Brigham & Houston (2005, pág. 574) menciona que, “es necesario pagar la mano de obra y las materias primas, pagar impuestos, el servicio de la deuda, etc. Por eso la misión del administrador de efectivo es minimizar el que debe tener la compañía para realizar sus actividades normales y al mismo tiempo contar con suficiente efectivo”.

También es necesario mencionar que para el adecuado y eficiente funcionamiento de las empresas se precisa de efectivo, con la intención de cubrir varias de las cosas de

las empresas requieren , ya sea para adquirir materiales, pagar a los colaboradores de la empresa, cubrir gastos, por mencionar algunas; siendo el efectivo la parte primordial de las empresas para que lleven un normal funcionamiento los administradores deben realizar una adecuada planificación en lo que se refiere a en que tiempo voy a lograr tener mi efectivo y si en normal de las mismas.

Cuentas por cobrar, son activos líquidos, que generalmente se convierten en efectivo en un corto periodo. Por consiguiente, las Cuentas por Cobrar de los clientes habitualmente aparecen en el Balance de Situación Financiera inmediatamente después de la cuenta efectivos y equivalentes al efectivo (Castelo & Anchundia, 2016, pág. 13).

De acuerdo con las NIIF para PYMES en su sección 11 un instrumento financiero es un contrato que da lugar a un activo financiero de una entidad y a un pasivo financiero o a un instrumento de patrimonio de otra, cabe mencionar que no hay un concepto específico de cuentas por cobrar, pues en esta sección se lo menciona pero como un instrumento financiero.

Además Bolten (1994, pág. 561) manifiesta que, “las cuentas por cobrar no son más que créditos que se otorgan a los clientes al concederles un tiempo razonable para que paguen los artículos comprados después de haberlos recibido.”

Por tales razones, estas cuentas corresponden a las deudas que los terceros tienen con las empresas. Estas empresas prefieren vender al contado, pero el mercado competitivo las obliga a vender a crédito para aumentar sus ventas. Si una empresa no concede créditos a sus clientes difícilmente subsistirá en el mercado; cabe mencionar que a pesar de que es necesario conceder este tipo de créditos los administradores deben ser cautelosos, es prudente examinar a los clientes y saber si tienen la capacidad de recibir un crédito, de esta manera la empresa se asegura que estos puedan cancelar su obligación.

Una técnica popular para la selección de crédito se denomina cinco “C” del crédito, que proporciona un esquema para el análisis detallado del crédito. Debido al tiempo y a los gastos involucrados, este método de selección de crédito se usa en solicitudes de crédito de grandes montos de dinero (Gitman, 2007). La cinco “C” son:

1. Carácter: el historial del solicitante de cumplir con las obligaciones pasadas.
2. Capacidad: la capacidad del solicitante para rembolsar el crédito solicitado, determinada por medio de un análisis de los estados financieros centrado en los flujos de efectivos disponibles para rembolsar las obligaciones de deuda.
3. Capital: la deuda del solicitante con relación a su capital propio
4. Colateral: el monto de activos que el solicitante tiene disponible para garantizar el crédito. Cuanto mayor sea el monto de activos disponibles, mayor será la posibilidad de que una empresa recupere sus fondos si el solicitante incumple el pago.
5. Condiciones: las condiciones existentes generales y específicas de la industria y cualquier condición peculiar a una transacción específica.

Como el autor menciona esta técnica se le aplica cuando los créditos que se va a conceder son de montos altos de dinero que de una u otra manera puedan afectar a las empresas sino se llega a recuperar el crédito concedido.

Inventario, de acuerdo con la NIC 2 señala que, los inventarios son activos mantenidos para ser vendidos en el curso normal de la operación; en proceso de producción con vistas a esa venta; o en forma de materiales o suministros, para ser consumidos en el proceso de producción, o en la prestación de servicios.

Las empresas deben destinar el menor capital posible, ya que a las empresas no les conviene comprometer sus recursos en un inventario que resulte excesivo o que se mueva con lentitud, pero también cuidar que se mantenga el inventario suficiente para asegurar el flujo de las operaciones de producción y venta (Bolten, 1994, pág. 537).

Se puede decir que la administración del inventario no es una tarea sencilla pero si muy importante, ya que se requiere un control exhaustivo del mismo, para no tener perdida en ventas o costos excesivos del mantenimiento de estos inventarios.

Para Bolten (1994, pág. 540) las dos partes del objetivo de administración de inventarios son:

- Minimizar la inversión en Inventarios si deseamos mantener un inventario absolutamente mínimo, ese seria de cero, la empresa produciría bajo pedido. Pero este sería casi imposible, puesto que las empresas no podrían satisfacer las demandas de sus clientes inmediatamente.
- Hacer frente a la demanda del producto facilitando las funciones de producción y ventas

Lo que se quiere lograr con este tipo de administración es que las empresas reduzcan los recursos destinados al inventario, y esto se lo pueda invertir en otros proyectos. También las empresas deben tener un inventario capaz para cubrir los requerimientos de los demandantes.

Pasivo a Corto Plazo

Cuentas por Pagar, las cuentas por pagar son la fuente principal de financiamiento a corto plazo sin garantía para las empresas de negocios. Se derivan de transacciones en las que se adquiere mercancía, pero no se firma ningún documento formal que muestre la responsabilidad del comprador con el vendedor (Gitman, 2007, pág. 550).

Podemos decir que se realiza un acuerdo entre las partes por el monto adeudado, bajo ciertas condiciones de crédito establecidas normalmente en la factura del proveedor.

En cambio para Brigham & Houston (2005, pág. 617) las compañías compran a crédito a otras, registrando la deuda como cuentas por pagar. Éstas, llamadas también crédito comercial, son la categoría más extensa de la deuda a corto plazo, ya que representa aproximadamente el 40% del pasivo circulante en la empresa común no financiera.

Sin duda alguna toda empresa necesita realizar estos créditos comerciales para poder operar y satisfacer requerimientos de sus clientes, se debe tener en cuenta que este crédito es solo a corto plazo.

Obligaciones Financieras, son obligaciones contraídas con instituciones financieras. Al aumentar las necesidades de financiamiento, las compañías solicitan fondos adicionales a su banco (Brigham & Houston, 2005, pág. 617).

Los ejecutivos de finanzas recurren principalmente a préstamos bancarios como fuente primordial de dinero a corto plazo. (Bolten, 1994, pág. 617).

Debido a la necesidad de contar con efectivo para el normal funcionamiento de las empresas, estas se ven en la obligación de solicitar a su banco préstamos a corto plazo que podrán ser cubiertos con los ingresos que se pretenden obtener a lo largo del periodo contable; de esta manera la empresa puede pagar nómina, dotaciones,

entre otras, que nos indispensables para que estas tengan un adecuado y eficiente funcionamiento.

Políticas del Capital de Trabajo

Las políticas de capital de trabajo están asociados a las decisiones que toman los directivos de las finanzas, en relación con los niveles de activo y pasivo, circulantes que se fijan para realizar las operaciones de la empresa. Estas operaciones tienen un impacto en el binomio riesgo-rentabilidad empresarial (Selva Navarro & Espinosa Chongo, 2009).

Políticas alternativas de inversión en activos circulantes

Las políticas alternativas de inversión en activos circulantes son (Córdoba Padilla , 2012):

- Política relajada, que consiste en mantener una cantidad relativamente grande de efectivo, valores negociables e inventario y a través de la cual las ventas se estimulan a través de una política liberal de crédito, dando como resultado un alto nivel de cuentas por cobrar.
- Política restringida, donde se minimiza en mantenimiento de efectivo, de valores negociables, de inventario y cuentas por cobrar.
- Política moderada, en donde en la inversión en activos circulantes es moderada, entre a política relajada y la política restringida.

Políticas del Capital de Trabajo y su influencia en el riesgo y la rentabilidad

Existe una estrecha relación entre las políticas del capital de trabajo y su influencia sobre el riesgo y la rentabilidad, así (Córdoba Padilla , 2012):

- Política relajada, asegura elevados niveles de activos circulantes, estando la empresa preparada para cualquier eventualidad, manteniendo cantidades relativamente grandes de efectivo e inventarios y a través de lo cual, las ventas se estipulan por medio de una política liberal de crédito dando como resultado un alto nivel de cuentas por cobrar. Como resultado de la aplicación de esta política, será mayor la liquidez y por lo tanto menor el riesgo de insolvencia, así como menor rentabilidad.
- Política restringida, establece niveles bajos de activos circulantes como efectivo, inventarios y cuentas por cobrar; es minimizada y como consecuencia, el riesgo y la rentabilidad de la empresa se verán elevados.
- Política moderada o intermedia, compensa los altos niveles de riesgo y rentabilidad con los bajos niveles de estos activos circulantes.

Estas políticas pueden ser adoptas por los administradores financieros a la hora de planificar y tomar decisiones; teniendo en cuenta cada riesgo o beneficio que traerá

consigo. Además, estas políticas mide el nivel de riesgo al que las empresas se someterán si las adoptan, es necesario tener en cuenta que las empresas deberían llevar un cierto grados de equilibrio tanto en sus activos como pasivos para que sus operaciones lleven un ritmo normal.

Variable Dependiente: Liquidez

Liquidez

Concepto

Capacidad de afrontar pagos a corto plazo con ingresos a corto plazo; y en un plano más general a la capacidad de pagar pasivo a corto plazo con activo a corto plazo. En una esfera más matemática definen a la liquidez como lo que queda de activo a corto plazo después de pagar todo el pasivo a corto plazo (Díaz , 2012, pág. 139).

Se logró evidenciar que existen varios conceptos de liquidez que en su conjunto llegan a un mismo contexto, es decir que la liquidez es la naturaleza de transformar ciertos activos en dinero efectivo de una forma segura.

También la liquidez implica mantener el efectivo necesario para cumplir o pagar los compromisos contraídos con anterioridad (Navas , 2009, pág. 613).

Importancia

“Si una empresa no tiene liquidez esta pierde crédito, su imagen se ve perjudicada e inclusive puede llevar a la quiebra. De ahí la importancia de realizar un diagnóstico empresarial a través de las posiciones Económicas y Financieras” (Peña - Montenegro, 2013, pág. 91).

Podemos decir que la liquidez es parte esencial en toda empresa sin importar su naturaleza, ya que gracias a este factor se puede saber si se encuentran en capacidad o no de cancelar deudas contraídas y de igual manera se puede analizar la situación actual de las empresas mediante estudios económicos-financieros, que permitirán tomar la mejor decisión para no caer en quiebra o no perder el control de las operaciones.

Indicadores de Liquidez

“Estos indicadores surgen de la necesidad de medir la capacidad que tienen las empresas para cancelar sus obligaciones de corto plazo. Sirven para establecer la facilidad o dificultad que presenta una compañía para pagar sus pasivos corrientes al convertir a efectivo sus activos corrientes” (Superintendencia de Compañías , 2011).

Liquidez Corriente

Como menciona la Superintendencia de Compañías (2011):

Este índice relaciona los activos corrientes frente a los pasivos de la misma naturaleza. Cuanto más alto sea el coeficiente, la empresa tendrá mayores posibilidades de efectuar sus pagos de corto plazo.

$$\text{Liquidez Corriente} = \frac{\text{Activo Corriente}}{\text{Pasivo Corriente}}$$

La liquidez corriente muestra la capacidad de las empresas para hacer frente a sus vencimientos de corto plazo, estando influenciada por la composición del activo circulante y las deudas a corto plazo, por lo que su análisis periódico permite prevenir situaciones de iliquidez y posteriores problemas de insolvencia en las empresas.

Generalmente se maneja el criterio de que una relación adecuada entre los activos y pasivos corrientes es de 1 a 1, considerándose, especialmente desde el punto de vista del acreedor, que el índice es mejor cuando alcanza valores más altos. No obstante, esta última percepción debe tomar en cuenta que un índice demasiado elevado puede ocultar un manejo inadecuado de activos corrientes, pudiendo tener las empresas excesos de liquidez poco productivos.

Prueba Ácida

La Superintendencia de Compañías (2011) lo define como:

Se conoce también con el nombre de prueba del ácido o liquidez seca. Es un indicador más riguroso, el cual pretende verificar la capacidad de la empresa para cancelar sus obligaciones corrientes, pero sin depender de la venta de sus existencias; es decir, básicamente con sus saldos de efectivo, el de sus cuentas por cobrar, inversiones temporales y algún otro activo de fácil liquidación, diferente de los inventarios.

$$\text{Prueba Ácida} = \frac{\text{Activo Corriente} - \text{Inventarios}}{\text{Pasivo Corriente}}$$

No se puede precisar cuál es el valor ideal para este indicador, pero, en principio, el más adecuado podría acercarse a 1, aunque es admisible por debajo de este nivel, dependiendo del tipo de empresa y de la época del año en la cual se ha hecho el corte

del balance. Al respecto de este índice cabe señalar que existe una gran diferencia, por razones obvias, entre lo que debe ser la prueba ácida para una empresa industrial por ejemplo, que para una empresa comercial; pues de acuerdo con su actividad las cantidades de inventario que manejan son distintas, teniendo esta cuenta diferente influencia en la valoración de la liquidez.

Por lo anterior mencionado se entiende que estos dos indicadores de liquidez son de suma importancia a la hora de tomar decisiones y saber el estado en que las empresas se encuentran para desarrollar sus actividades de operación. De igual manera a liquidez corriente es esencial al momento de saber si las empresas tienen o no la capacidad de cubrir sus deudas a corto plazo únicamente con sus activos corrientes y la prueba ácida tiene la intención de dar a conocer si las empresas pueden pagar sus obligaciones a corto plazo sin contar con las ventas que se tiene planificadas.

Rentabilidad

En la línea de pensamiento de Córdoba, (2012, pág. 15) expresa que la rentabilidad es una relación porcentual que indica cuanto se obtiene a través del tiempo por cada unidad de recurso invertido. La rentabilidad, por lo tanto, está relacionada a la creación de beneficios económicos a partir de una inversión realizada.

En términos de Parada, (1988, pág. 15) la rentabilidad es una dimensión monetaria de eficiencia, es decir es un coeficiente que mide la utilidad generada por una inversión; en términos empresariales rentabilidad de activos es la utilidad operativa que rinde cada unidad de activo operacional. En otras palabras, son los beneficios monetarios que se obtiene por una operación realizada.

Desde el punto de vista de Lizcano, (2004, pág. 4) es una variable compleja que aglutina elementos técnicos, económicos y financieros, lo que lleva a que sea difícil identificar a primera vista cuáles son las causas que hubieran podido ocasionar una variación de los niveles de rentabilidad. Por tanto es un indicador financiero que pretende mostrar el beneficio económico que una inversión genera en la empresa.

Importancia

En términos de Mejía, (1999, pág. 1) la rentabilidad facilita el realizar comparaciones con el costo de capital o con inversiones alternativas libres de riesgo, lo que permite

verificar la conveniencia de mantener o acrecentar una determinada inversión en el sector económico.

En otras palabras la rentabilidad resulta de suma importancia, pues es una variable que pretende indicar los beneficios que se puede obtener al invertir. Las empresas toman riesgos con el fin de conseguir más rentabilidad, pero se debe ser muy preciso en tomar una decisión pues esto podría llevar a las empresas a crecer o quebrar.

Métodos

De acuerdo a lo establecido por De Jaime , (2013, pág. 27) existen dos métodos, estos son:

El método del DFF

Compara los flujos de fondos y resultados que se estima se van a generar, se aplica en proyectos de nuevos negocios o nuevos proyectos de inversión en una pyme.

El método de los ratios económicos-financieros

Se basa en el cálculo y análisis de determinados ratios de gestión a partir de las cifras contenidas en los estados financieros y que permiten obtener referencias sobre la rentabilidad.

Tipos de rentabilidad

- **Rentabilidad económica:** relacionada con los negocios y corresponde al rendimiento operativo de la empresa. También la rentabilidad económica (ROA) valora la generación de beneficios de las operaciones de la empresa a partir de la utilización de sus activos. ROA se obtiene al dividir los resultados netos antes de impuestos por el volumen de activos (Rico, 2015, pág. 105).

$$\frac{\text{BAIT}}{\text{Ventas}} * \frac{\text{Ventas}}{\text{Activos}}$$

$$\text{Margen sobre ventas} = \frac{\text{BAIT}}{\text{Ventas}}$$

$$\text{Rotación del Activo} = \frac{\text{Ventas}}{\text{Activo}}$$

$$\text{Rotación Económica} = \text{Margen} \times \text{Rotación}$$

Donde BAIT significa: El beneficio antes de intereses e impuestos

- **Rentabilidad financiera:** es la rentabilidad del negocio desde el punto de vista del accionista. Es decir la rentabilidad financiera (ROE) recoge la rentabilidad del accionista o propietario de la empresa. ROE es el cociente entre los resultados antes de impuestos y los fondos propios (Rico, 2015, pág. 105).

Para calcular la rentabilidad financiera se empleará:

$$\text{Rentabilidad Financiera} = \frac{\text{Beneficio antes de impuestos}}{\text{Patrimonio}}$$

$$\text{Rentabilidad Financiera} = \text{Margen} * \text{Rotación}$$

$$\text{Margen sobre ventas} = \frac{\text{Resultado del Ejercicio}}{\text{Ventas}}$$

$$\text{Rotación del Patrimonio} = \frac{\text{Ventas Netas}}{\text{Patrimonio}}$$

- **Rentabilidad total:** es la rentabilidad medida en términos de la relación entre la utilidad neta y el capital total.

$$\text{Rentabilidad Total} = \frac{\text{Valor actual de la inversión} - \text{Valor Inicial de la inversión} + \text{Dividendos}}{\text{Valor Inicial de la inversión}} * 100$$

2.2 Hipótesis

Hipótesis Nula

El capital de trabajo no tiene relación con la liquidez de las PYMES del sector carrocero de la provincia de Tungurahua.

Hipótesis Alternativa

El capital de trabajo tiene relación con la liquidez de las PYMES del sector carroceros de la provincia de Tungurahua.

CAPÍTULO III METODOLOGÍA

3.1 Recolección de la Información

3.1.1 Población, muestra y unidad de análisis

Para la presente investigación se ha considerado como unidad de investigación al SECTOR CARROCERO de la provincia de Tungurahua, donde se identificó una población de 27 PYMES de este sector.

Sin embargo son 7 las empresas con las cuales se trabajó, debido a la disponibilidad de información como es el Balance General y Estado de Resultados, estos estados se encuentran en la página de la Superintendencia de Compañías y los periodos que se tomaron para el análisis fueron desde el 2012 al 2017 con la finalidad de dar más realce al estudio. Las empresas seleccionadas se encuentran legalmente constituidas como Personas Naturales y Sociedades Anónimas.

Las PYMES del sector carrocerero de la provincia de Tungurahua con las que se trabajó son las que se muestran a continuación:

TABLA 2. Población de la investigación

Nº	CARROCERÍA	ACTIVIDAD	PERSONERÍA JURÍDICA
1	Carrocerías Cepeda Cia. Ltda.	Fabricación de Vehículos Automotores, Remolques y Semirremolques	Compañía Limitada
2	Carrocerías Davmotor Cia. Ltda.		Compañía Limitada
3	Carrocerías Ibimco S.A.		Sociedad Anónima
4	Carrocerías Pareco Cia. Ltda.		Compañía Limitada
5	Carrocerías Patricio Cepeda Cia. Ltda.		Compañía Limitada
6	Carrocerías Pico Sánchez Cía. Lta.		Compañía Limitada
7	Carrocería Varma S.A.		Sociedad Anónima

Fuente: Superintendencia de Compañías

Elaborado por: Sandy Miranda

3.1.2 Fuentes secundarias

Los datos de las PYMES del sector carrocero de la provincia de Tungurahua fueron obtenidos a través de fuentes secundarias: mediante la investigación y análisis de las bases de datos y estados financieros consultados en la Superintendencia de Compañías, así como también información proporcionada por la Cámara Nacional de Fabricantes de carrocerías; con la finalidad de generar mayor relevancia a la investigación se consideró la información obtenida en libros de administración financiera, documentos de la web como proyectos de investigación o casos de estudio, artículos de revistas científicas como: redalyc, dialnet, scielo, entre otras; esto permitió desarrollar de manera adecuada la investigación.

3.1.3 Instrumentos y métodos para recolectar información

Instrumentos:

- **Ficha de análisis de documentos**

El método utilizado para la recolección de la información son las Fichas de análisis de documento, con la finalidad de diagnosticar la situación actual de las empresas del sector carrocero, además el método permitió discernir con mayor efectividad la información obtenida.

El Estado de Situación Financiera o Balance General y el Estado de Resultados son el medio que proporcionó el capital de trabajo y liquidez de las PYMES del sector carrocero en relación a la medición de la rentabilidad.

TABLA 3. Estado de Situación Financiera

	2012	2013	2014	2015	2016	2017
ACTIVO						
Total Activo Corriente						
Total Activo No Corriente						
PASIVO						
Total Pasivo Corriente						
Total Pasivo No Corriente						

PATRIMONIO NETO						
Capital						
Reservas						
Resultados						
TOTAL PASIVO MÁS PATRIMONIO						

También se utilizó el cálculo del capital de trabajo para obtener los resultados que permitieron analizar el mismo, y saber cuál fue la capacidad de las empresas en el momento de cubrir obligaciones a corto plazo o pasivo corriente.

TABLA 4. Capital de trabajo

	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Activo Corriente						
Pasivo Corriente						
Capital de Trabajo = (AC – PC)						

Además para medir la liquidez de las empresas se calculó los indicadores del mismo, lo que permitió analizar la situación financiera del sector, utilizando los datos proporcionados por los estados financieros de los periodos 2012 hasta el 2017, en donde se calculó la razón corriente o liquidez corriente, la prueba ácida y liquidez inmediata.

TABLA 5. Indicadores de Liquidez

	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Liquidez Corriente = (AC / PC)						
Prueba Acida = (AC – INV)/PC						
Liquidez Inmediata = (EEEF / PC)						

También se realizó el análisis horizontal y vertical de los estados financieros para relacionar los efectos del incremento del capital de trabajo y la liquidez con la

finalidad de determinar la administración financiera a corto plazo de las PYMES del sector carrocero y su afectación en la rentabilidad obtenida.

3.2 Tratamiento de la información

Dentro de la investigación se realizó una evaluación del capital de trabajo y la liquidez de las PYMES del sector carrocero de la provincia de Tungurahua en relación a la medición de la rentabilidad, las cuales son variables cuantitativas.

Se analizó el capital de trabajo

Es por ello que para el plan de procesamiento de la información se utilizó estudios correlacionales, debido a que se asoció dos variables cuantitativas, en este caso se utilizó el coeficiente de correlación de Pearson.

Coeficiente de correlación de Pearson

En términos de Mondragón, (2014, pág. 100) “la correlación de Pearson, mide la fuerza o grado de asociación entre dos variables aleatorias cuantitativas que poseen una distribución normal bivariada conjunta.”

De acuerdo con Camacho (2008) manifiesta, dos aspectos importantes del coeficiente de correlación que son su magnitud y su signo:

La magnitud refleja la intensidad de la asociación entre las dos variables; el valor absoluto de la magnitud puede variar entre cero y uno. Valores cercanos a cero indican que las variables no están asociadas, es decir, que el valor de una variable es independiente del valor de la otra.

El signo, por su parte, refleja cómo están asociados los valores de ambas variables. Si el signo es positivo indica que a valores altos de una variable corresponden valores altos de la otra, o a valores bajos de una variable corresponden valores bajos de la otra. Si el signo es negativo, indica que a valores altos de una variable corresponden valores bajos de la otra. Es decir, el signo positivo indica que los valores de ambas variables cambian en el mismo sentido, mientras que el signo negativo indica que cambian en sentido contrario.

Para comprobar estadísticamente si el capital de trabajo tiene relación con la liquidez de las PYMES del sector carrocero de la provincia de Tungurahua se procesó la información a través del coeficiente de correlación de Pearson, el mismo que fue

ejecutado mediante el programa estadístico SPSS. Y con los resultados obtenidos se determinó si existe o no relación entre las variables analizadas.

3.3 Operacionalización de las variables

Variable Independiente: Capital de Trabajo

TABLA 6. Matriz de operacionalización de la variable: Capital de Trabajo

CONCEPTUALIZACIÓN	CATEGORÍAS O DIMENSIONES	INDICADORES	ÍTEMS BÁSICOS	TÉCNICAS E INSTRUMENTOS
El capital de trabajo, conocido también como fondo de maniobra, es la inversión que realiza toda empresa en activos circulantes o de corto plazo. Este a su vez comprende los recursos que permiten a las organizaciones mantener el giro habitual de su negocio de manera eficiente y eficaz; este capital está integrado por cuentas conocidas como activo corriente o circulante (García - Aguilar, Galarza - Torres, & Altamirano - Salazar , 2017, pág. 33).	Capital de Trabajo Bruto	Activo corriente	= <i>Activo Corriente</i>	Balance General o Estado de Situación Financiera
	Capital de trabajo neto	Activo Corriente Pasivo Corriente	= <i>Activo corriente</i> – <i>Pasivo Corriente</i>	

Fuente: Proyecto de Investigación

Elaborado por: Sandy Miranda

Variable Dependiente: Liquidez

TABLA 7. Matriz de operacionalización de la variable: Liquidez

CONCEPTUALIZACIÓN	CATEGORÍAS O DIMENSIONES	INDICADORES	ÍTEMS BÁSICOS	TÉCNICAS E INSTRUMENTOS
La liquidez es la capacidad de afrontar pagos a corto plazo con ingresos a corto plazo; y en un plano más general a la capacidad de pagar pasivo a corto plazo con activo a corto plazo (Díaz , 2012, pág. 139)	Razón Corriente o Liquidez Corriente	Activo Corriente Pasivo Corriente	$= \frac{\text{Activo Corriente}}{\text{Pasivo Corriente}}$	Balance General o Estado de Situación Financiera e Indicadores de Liquidez
	Prueba Ácida	Activo Corriente Inventarios Pasivo Corriente	$= \frac{\text{Activo Corriente} - \text{Inventarios}}{\text{Pasivo Corriente}}$	
	Liquidez Inmediata	Efectivo y equivalentes del efectivo Pasivo Corriente	$= \frac{\text{Efectivos y equivalentes del efectivo}}{\text{Pasivo Corriente}}$	

Fuente: Proyecto de Investigación

Elaborado por: Sandy Miranda

CAPÍTULO IV

RESULTADOS

4.1 Resultados y discusión

Debido a la gran importancia que tienen las pequeñas y medianas empresas en el Ecuador y más aun hablando del sector carrocerero que sin duda es el sector más representativo en la provincia, por su aporte a la economía y la puerta a crear más plazas de trabajo.

Para analizar los diferentes rubros que son de importancia para saber la estructura económica de las empresas se comparó, por medio de análisis financieros horizontal y vertical, donde se refleja las variaciones año a año y el porcentaje que varían, para tomar decisiones apropiadas que lleven a un adecuado manejo de las operaciones, también se analizan indicadores de liquidez que permitieron saber la capacidad que las empresas tienen para cubrir obligaciones a corto plazo y tomar medidas en lo que respecta a cómo recuperar cartera en un tiempo más rápido para tener el efectivo y cubrir deudas.

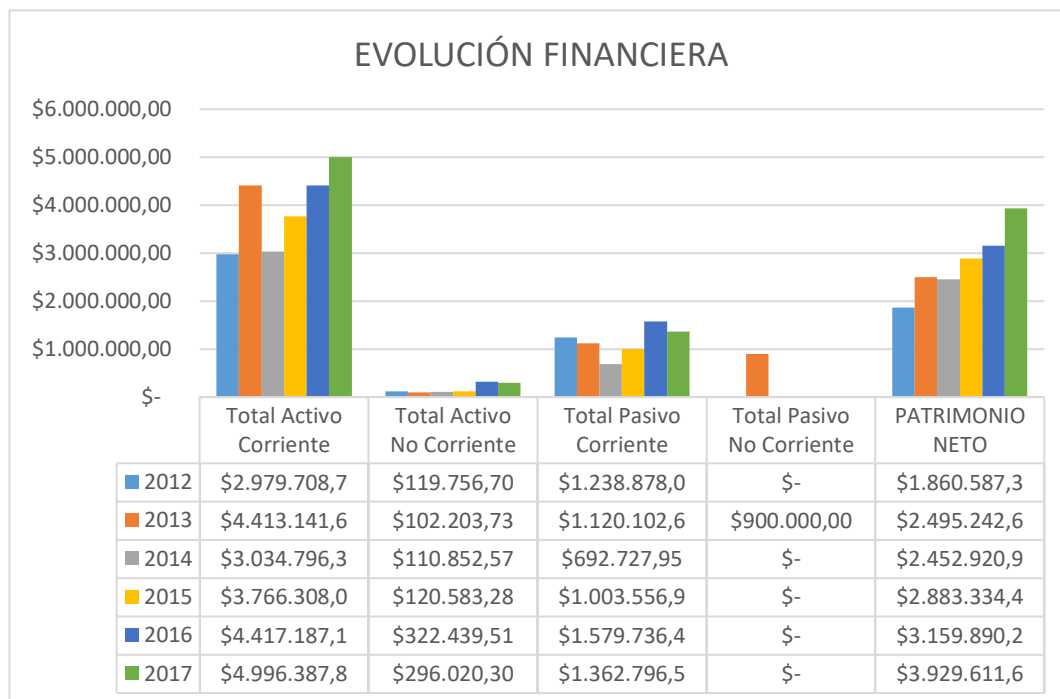
Debido a que se trabajó con 7 empresas del sector, se obtuvo resultados de la situación actual en la que está el sector, por varios factores que se presentan y sin duda por los incrementos en los activos, pasivos, ventas, costos, gastos, entre otros las empresas tienen variaciones año a año unas más cambiantes que otras.

4.1.1 Análisis del Capital de trabajo y liquidez

- **Carrocerías Cepeda Cía. Ltda.**

La empresa carrocera Cepeda Cía. Ltda., es una empresa ambateña que diseña, fabrica y comercializa carrocerías y autobuses para el transporte de pasajeros. Utilizando mano de obra calificada y materiales de calidad. Esta es una de las empresas más reconocida a nivel nacional y la más destacada en la provincia de Tungurahua. Al mismo tiempo se considera la empresa con mayor tiempo en el mercado por su excelente producto y cumplimiento de las normas y reglamentos que se les exige.

GRÁFICO 1. Evolución Financiera de Cepeda Cía. Ltda.



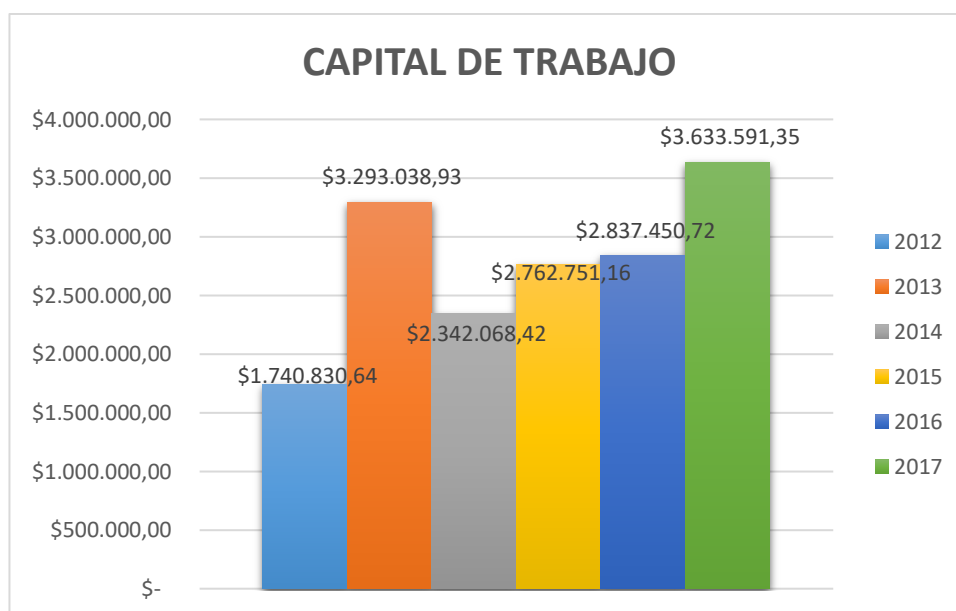
Fuente: Superintendencia de Compañías

Elaborado por: Sandy Miranda

El análisis financiero dentro de las empresas es sin duda un factor primordial para la gerencia debido a que proporciona datos que ayudan a dar seguimiento a lo planeado y comparar resultados obtenidos para el cumplimiento de los objetivos. Para el 2017 la empresa Cepeda Cía. Ltda., presentó un incremento significativo en su evolución financiera, siendo el activo corriente y patrimonio los rubros de mayor variación. La totalidad del activo corriente para el año 2017 es de \$ 4.996.387,88 mostrando así un incremento del 13,11% en comparación al 2016 que refleja un rubro de \$4.417.187,18. El crecimiento para el 2017 se dio por el incremento de Cuentas y documentos por cobrar clientes relacionados locales que acumularon un valor de \$1.369.157,41; Otra de las cuentas que contribuye a la variación del activo corriente es el crecimiento en la cuenta Otras cuentas y documentos por cobrar corrientes no relacionados locales con un valor de \$ 85.584,93 siendo este rubro el de mayor variación a comparación de años anteriores. También otro rubro que ayudo al incremento del activo corriente es, el de Inventario de productos en proceso que subió considerablemente \$ 179.912,32 en relación con el 2016 que alcanzo a \$ 150.000,00. La totalidad del Patrimonio se ve incrementada en el 2017 por \$

3.929.611,65 debido a la aparición del rubro Otras reservas por un valor de \$ 28.296,76 y de igual manera por el incremento de la cuenta Utilidad no distribuida ejercicios anteriores que alcanzo \$ 1.626.228,89 debido a estos rubros es notorio el incremento del patrimonio. No podemos dejar de mencionar que esta empresa no cuenta con Pasivos no corrientes lo cual es un tanto extraño, pero también justificable, porque la empresa gracias al buen manejo de activos logra cubrir sus pasivos en un corto tiempo, pues no se ve en la obligación de contraer obligaciones a largos plazos. Además, desde el 2012 hasta el 2017, que son los periodos analizados se evidencia el crecimiento del activo y también del pasivo aunque en menor proporción. De igual manera no podemos dejar de mencionar que en el año 2013 es claro que se vieron comprometidos por un valor de \$900.000,00, también es notorio que para el próximo año se cubrió sin inconvenientes la deuda volviendo a dejar el Pasivo no Corriente en cero.

GRÁFICO 2. Capital de Trabajo de Cepeda Cía. Ltda.



Fuente: Superintendencia de Compañías

Elaborado por: Sandy Miranda

En el grafico anterior podemos observar que la empresa carrocera Cepeda Cía. Ltda., desde el año 2012 hasta el 2017 cuenta con un capital de trabajo importante que ayuda a cubrir obligaciones a corto plazo y esto se debe a que maneja y controla de forma adecuada su efectivo, cuentas por cobrar e inventarios, siendo estas cuentas las que representan el activo corriente. También en el mismo sentido podemos decir que

la empresa aplica o cuenta con Políticas Relajadas del Capital de Trabajo, como se observa en el Gráfico 1, esta empresa asegura niveles elevados de Activos Corrientes, por tal razón tienen menor riesgo de insolvencia y la rentabilidad no es muy elevada.

TABLA 8. Indicadores de Liquidez de Cepeda Cía. Ltda.

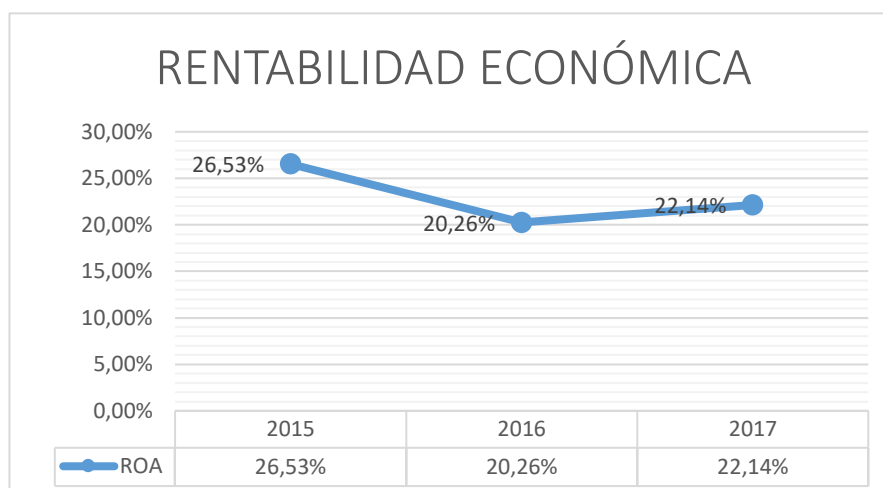
INDICADORES	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Liquidez Corriente	2,41	3,94	4,38	3,75	2,80	3,67
Prueba Acida	1,66	2,72	2,36	2,13	1,49	2,13
Liquidez Inmediata	0,28	1,17	0,90	1,08	0,70	0,71
TOTAL	1,45	2,61	2,55	2,32	1,66	2,17

Fuente: Superintendencia de Compañías

Elaborado por: Sandy Miranda

Al realizar el análisis de los indicadores de liquidez es notorio que la empresa no cuenta con el suficiente dinero en efectivo o liquidez inmediata para hacer frente a sus obligaciones a corto plazo, eso no quiere decir que la empresa no tenga la capacidad de cubrirlas, por el contrario esta empresa cuenta con un buen capital de trabajo en el 2017 de \$3.633.591,35, como se observó en el Gráfico 2 que año a año tiene incremento, mismo que es positivo para la empresa porque le permite ejecutar las operaciones con normalidad. De igual manera es importante mencionar que la empresa en el 2017 por cada dólar de deuda contraído en el pasivo corriente cuenta con \$3,67 para cubrirlo, también cuenta con \$2,13 para cubrir estas obligaciones sin contar con la venta de inventarios; en la tabla anterior de los indicadores de liquidez no podemos dejar de lado las variaciones que se dan año a año, en este caso son positivas pues siguen siendo alentadoras para que la empresa continúe con normal tendencia, de igual manera se realizó un promedio de estos tres indicadores donde sigue siendo positiva la liquidez y pueden cubrir sus deudas contraídas.

GRÁFICO 3. Rentabilidad Económica (ROA) de Cepeda Cía. Ltda.



Fuente: Superintendencia de Compañías

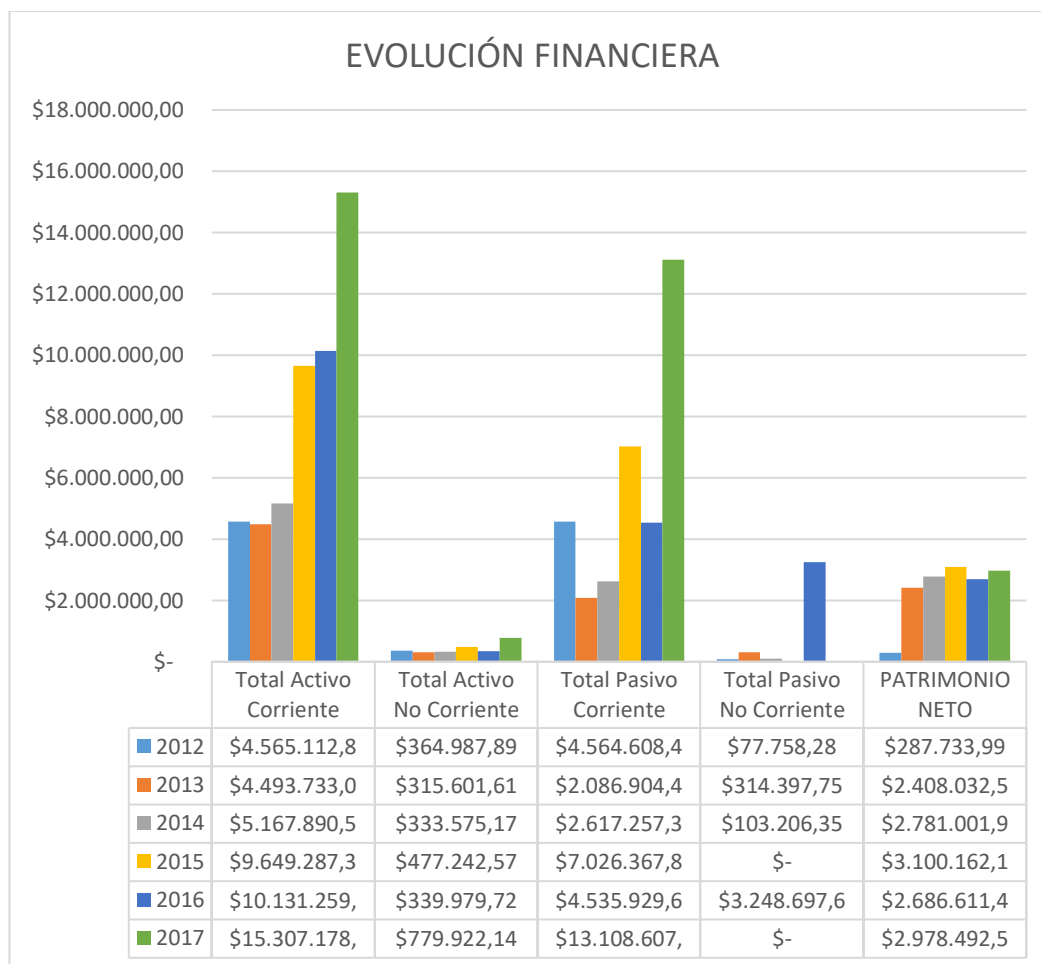
Elaborado por: Sandy Miranda

Por último, al analizar la rentabilidad obtenida por la empresa en el año 2015 de 26,53% se observa que para el año 2016 tuvo una baja, debido a que el Activo creció en mayor proporción que las ventas, pero nuevamente el 2017 se obtuvo un incremento del 22,14% lo que indica el rendimiento del Activo en relación al 2016, es evidente que las ventas han venido en alza año a año así en el 2017, se tiene un valor de \$8.022.918,88 representado por un incremento del 11,95% en relaciona al 2016 en ventas. Como era de esperarse ya que las ventas aumentaron los costos y gastos también subieron, pero en menor proporción que es el 9,96%, y debido a todos estos factores se logró tener un incremento en la rentabilidad.

- **Carrocerías Davmotor Cía. Ltda.**

La marca Marielbus empezó sus actividades de construcción de carrocerías en el año 1997 en la que se construían carrocerías para el transporte urbano principalmente para la ciudad de Quito. Davmotor Cía. Ltda., se fundó en la ciudad de Ambato en el año 2006, actualmente está ubicada en la Panamericana Norte km15 sector Cunchibamba, entre las principales medidas estratégica la empresa aumentó su producción y amplió sus galpones. Poseemos una tecnología de punta como son: suelda MIC, Compresor de tornillo, horno de pintura, prueba de agua, poliuretano, etc. sus principales productos.

GRÁFICO 4. Evolución Financiera de Davmotor Cía. Ltda.



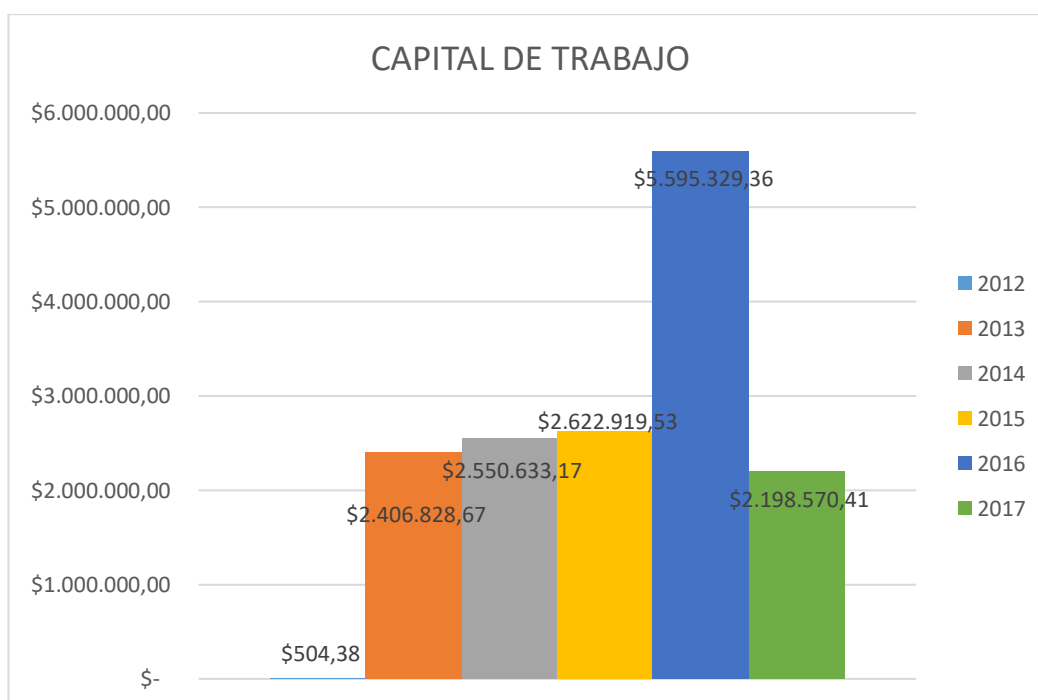
Fuente: Superintendencia de Compañías

Elaborado por: Sandy Miranda

Para el 2017 la empresa Davmotor Cía. Ltda., representa un incremento significativo en su evolución financiera, siendo el activo corriente y pasivo corriente los rubros de mayor variación. La totalidad del activo corriente para el año 2017 es de \$ 15.307.178,25 mostrando así un incremento del 51,09% en comparación al 2016 que refleja un rubro de \$10.131.259,04. El crecimiento para el 2017 se dio por la aparición de los rubros, Otras cuentas y documentos por cobrar corrientes relacionadas y no relacionadas que acumularon un valor de \$ 863.244,93. Otra de las cuentas que contribuye a la variación del activo corriente es el crecimiento es la cuenta Crédito tributario a favor del sujeto pasivo del ISD, IVA Y RENTA, sin embargo el Inventario de Productos Terminados es el rubro que más incremento mostró creciendo \$ 1.183.306,23 en comparación al 2016.

La totalidad del Pasivo Corriente para el 2016 corresponde a \$ 8.572.678,16, mientras que para el 2017 se muestra un incremento del 188,99% que corresponde a \$ 13.108.607,84 donde las cuentas, Obligaciones con instituciones financieras corriente, la jubilación patronal, y otros pasivos corrientes, son los rubros que más variaciones presenta de un año al otro. Además, desde el 2012 hasta el 2017 que son los periodos analizados se evidencia el crecimiento del activo y pasivo en proporciones similares. De igual manera no podemos dejar de mencionar que en los años 2015 y 2017 la empresa cubrió los Pasivos no Corrientes, que son una evidencia del buen manejo del Activo para hacer frente a deudas contraídas.

GRÁFICO 5. Capital de Trabajo de Davmotor Cía. Ltda.



Fuente: Superintendencia de Compañías

Elaborado por: Sandy Miranda

En el gráfico anterior podemos observar que la empresa carrocería Davmotor Cía. Ltda., desde el año 2012 hasta el 2017 cuenta con un capital de trabajo aceptable que ayuda a cubrir obligaciones a corto plazo y esto se debe a que maneja y controla de forma oportuna el efectivo, cuentas por cobrar e inventarios, siendo estas cuentas las que representan el activo corriente. También en el mismo sentido podemos decir que la empresa aplica o cuenta con Políticas Relajadas del Capital de Trabajo, como se observa en el Gráfico 4, esta empresa asegura niveles elevados de Activos

Corrientes, por tal razón tienen menor riesgo de insolvencia y la rentabilidad no es muy elevada.

TABLA 9. Indicadores de Liquidez de Davmotor Cía. Ltda.

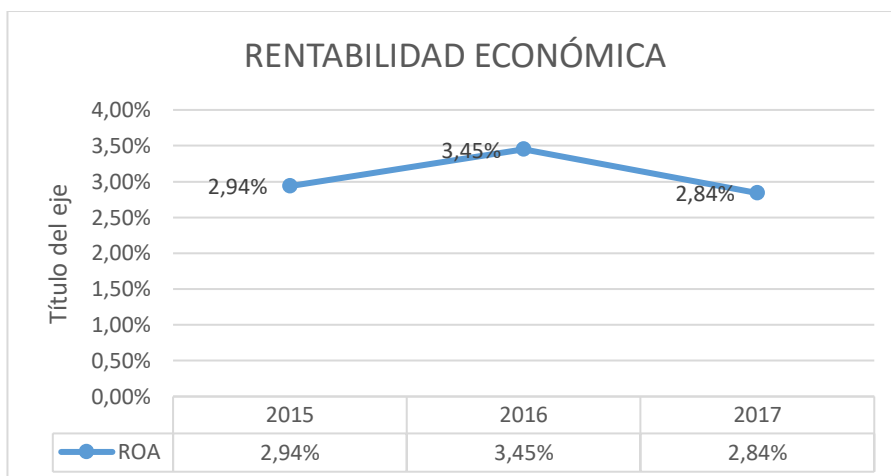
INDICADORES	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Liquidez Corriente	1,00	2,15	1,97	1,37	2,23	1,17
Prueba Acida	0,74	1,35	1,57	2,23	1,17	0,60
Liquidez Inmediata	0,00	0,01	0,01	1,20	2,07	0,96
TOTAL	0,58	1,17	1,18	1,60	1,82	0,91

Fuente: Superintendencia de Compañías

Elaborado por: Sandy Miranda

Al analizar los indicadores de liquidez es evidente que la empresa no cuenta con el suficiente dinero en efectivo o liquidez inmediata para hacer frente a sus obligaciones de corto plazo, eso no quiere decir que la empresa no tenga la capacidad de cubrirlas, por el contrario esta empresa cuenta con un apto capital de trabajo en el en los periodos analizados como son 2012 al 2016, sin dejar de lado al año 2017 que a pesar de haber tenido una disminución en su capital de trabajo, este sigue siendo positivo, sin duda este indicador va ayudar a la empresa para que pueda cubrir deudas de corto plazo y así consiga operar con normalidad. La empresa debe tomar en cuenta que para tener una liquidez inmediata es conveniente que cobre con regularidad a los clientes y venda los inventarios. Además, es importante mencionar que la empresa en el 2017 por cada dólar de deuda contraído en el pasivo corriente cuenta con \$1,17 para cubrirlo, también cuenta con \$0,60 para cubrir estas obligaciones sin contar con la venta de inventarios, en la tabla anterior de los indicadores de liquidez no podemos dejar de lado las variaciones que se dan año a año, observando que la liquidez inmediata es donde se tiene mayores dificultades, también se realizó un promedio de estos tres indicadores donde en conjunto las cifras son positiva para la liquidez con lo que pueden hacer frente a las obligaciones.

GRÁFICO 6. Rentabilidad Económica (ROA) de Davmotor Cía. Ltda.



Fuente: Superintendencia de Compañías

Elaborado por: Sandy Miranda

Los ingresos totales para el 2017 fueron de \$ 7.334.516,01, mismo que aumentó un 59,66% en relación al 2016 donde los ingresos reflejaron \$ 4.593.889,28. La totalidad de los costos y gastos es un rubro que vario año con año, generando el 2017 un incremento del 62,49%, pues la totalidad de la cuenta asciende a \$ 6.877.676,67, mientras que para el año antecesor el rubro alcanzó \$ 4.232.627,24

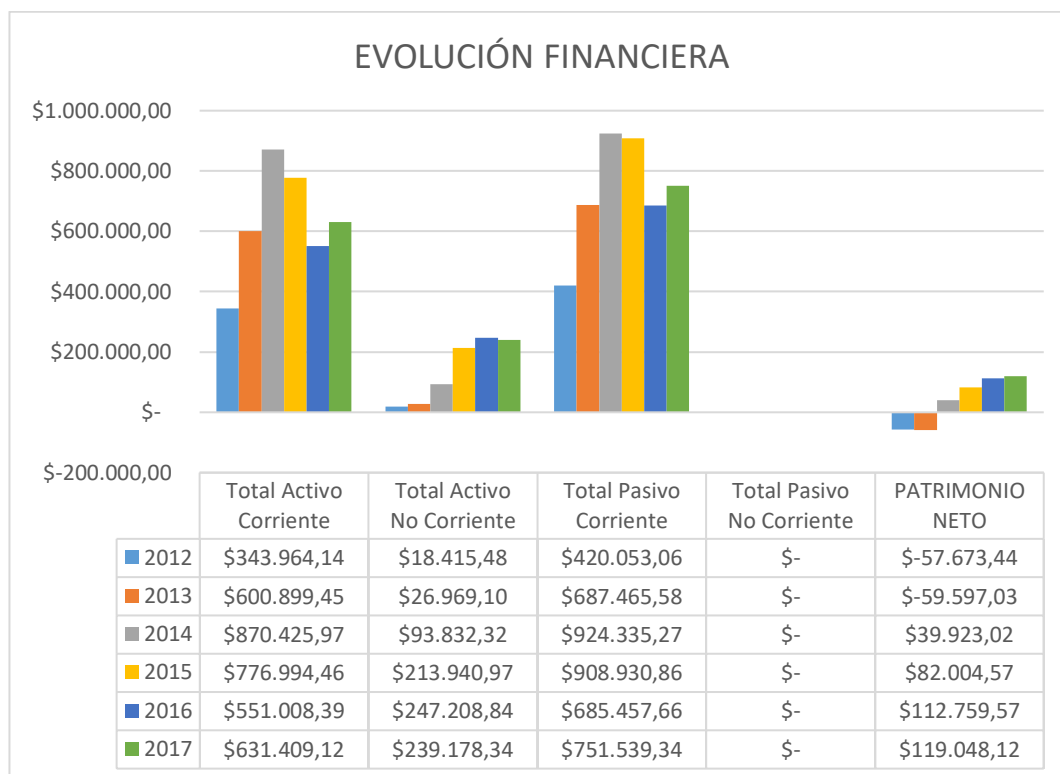
El ROA, se considera como una de las medidas más eficientes de las empresas, por lo que en Davmotor Cía. Ltda en el 2015 se genera un 2,94%, mientras que para el año 2016 aumenta, pues la utilidad antes de impuestos, con respecto al activo total genera un resultado de 3,45%, esto se debe a la existencia de un incremento en ventas netas locales, así como la aparición de la cuenta contable otras rentas gravadas, e ingresos financieros por arrendamiento mercantil. Sin embargo, el 2017 resultó ser el año de menor rendimiento pues el ROA dio como resultado el 2,84%

- **Carrocerías Ibimco S.A.**

Es una empresa ambateña que sus actividades iniciaron en el año 2000, esta empresa se dedicó a satisfacer todas las necesidades de sus clientes esto quiere decir que se fue actualizando día a día con lo que un usuario necesita a la hora de viajar, de igual manera equipa sus unidades con la más alta tecnología para que sus propietarios se sientan seguros y cómodos a la vez. Esta empresa es especializada en la fabricación

de carrocerías para autobuses. En el año 2009 realizó su primera exportación hacia Perú.

GRÁFICO 7. Evolución Financiera de Ibimco S. A.



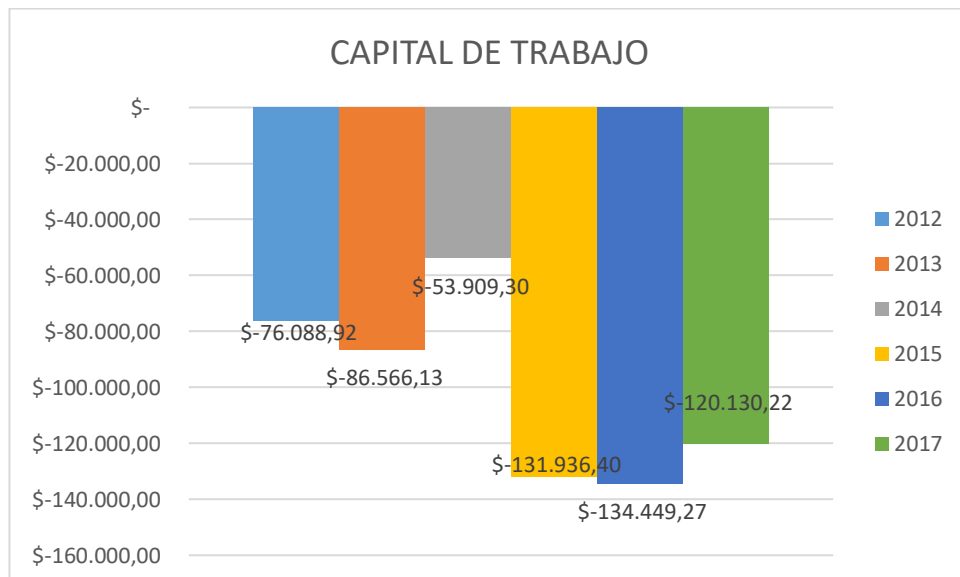
Fuente: Superintendencia de Compañías

Elaborado por: Sandy Miranda

Para el 2017 la empresa Ibimco S.A. presentó un incremento en su evolución financiera, siendo el activo corriente y patrimonio los rubros de mayor variación. La totalidad del activo corriente para el año 2017 es de \$631.409,12 mostrando así un incremento del 14,59% en comparación al 2016 que refleja un rubro de \$551.408,39. El crecimiento para el 2017 se dio por el aumento de Cuentas y documentos por cobrar clientes no relacionados locales que acumularon un valor de \$287.178,98. También, otro rubro que ayudo al incremento del activo corriente es el de Otros activos por impuestos corrientes que subió considerablemente a \$ 197.243,86 mostrando un incremento del 965,11% en relación con el 2016 sienta este rubro el que dio mayor incremento al activo corriente. La totalidad del Patrimonio se ve aumentada en el 2017 por \$119.048,12 debido a la alza de la cuenta Utilidad no distribuida ejercicios anteriores que alcanzó \$132.508,86 debido a este rubro es evidente el incremento del patrimonio, pero también es necesario mencionar que la

empresa en su utilidad del ejercicio ha venido decayendo de apoco, por tal razón el patrimonio no tiene un incremento muy significativo. No podemos dejar de mencionar que esta empresa no cuenta con pasivos no corrientes lo cual es un tanto extraño, debido a que la empresa no logra cubrir sus deudas a corto plazo con tan solo el activo a corto plazo por tan razón esta empresa no cuenta con capital de trabajo para hacer frente a sus obligaciones de corto plazo; siendo este un hallazgo de suma importancia porque la empresa necesita valerse y ayudarse de obligaciones que se puedan pagar a mayor tiempo y así tener más tiempo para recuperar el Activo y hacer frente a las obligaciones. Además, desde el 2012 hasta el 2017 que son los periodos analizados se evidencia el crecimiento del pasivo, y también del activo no obstante en menor proporción.

GRÁFICO 8. Capital de Trabajo de Ibimco S. A.



Fuente: Superintendencia de Compañías

Elaborado por: Sandy Miranda

En el gráfico anterior podemos observar que la empresa carrocería Ibimco S.A., desde el año 2012 hasta el 2017 no cuenta con un capital de trabajo que le ayude a cubrir obligaciones a corto plazo, por lo que es evidente el desinterés de la administración con este indicador de valioso valor, pues no manejan de manera oportuna y adecuada el efectivo, cuentas por cobrar e inventarios lo que provoca que el Activo Corriente sea inferior al Pasivo Corriente. También, en el mismo sentido podemos decir que la empresa asegura niveles óptimos de activos como se observa en el Gráfico 7, salvaguardando así los intereses de los propietarios.

TABLA 10. Indicadores de Liquidez de Ibimco S.A.

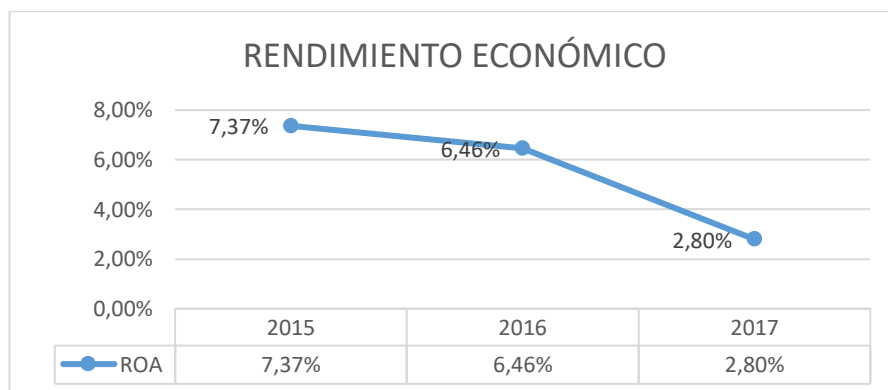
INDICADORES	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Liquidez Corriente	0,82	0,87	0,94	0,85	0,80	0,84
Prueba Acida	0,76	0,70	0,94	0,81	0,71	0,78
Liquidez Inmediata	0,07	0,01	0,01	0,01	0,02	0,01
TOTAL	0,55	0,53	0,63	0,56	0,51	0,54

Fuente: Superintendencia de Compañías

Elaborado por: Sandy Miranda

Al realizar una comparación de los indicadores de liquidez es evidente que la empresa no cuenta con el dinero en efectivo o liquidez inmediata para hacer frente a sus obligaciones a corto plazo, eso no quiere decir que la empresa no tenga la capacidad de cubrirlas, sino que la empresa necesita mayor tiempo del previsto para cubrir sus deudas a corto plazo esto quiere decir plazos superiores a los 90 días o también, la empresa debe vender el inventario y cobrar con más frecuencia a los clientes para poder contar con efectivo y hacer frente a las deudas contraídas, en la tabla podemos notar que esta empresa no cuenta con capital de trabajo o no tiene la capacidad de hacer frente sus deudas. De igual manera, es importante mencionar que la empresa en el 2017 por cada dólar de deuda contraído en el pasivo corriente cuenta con \$0,84 para cubrirlo y también cuenta con \$0,78 para cubrirlo sin contar con la venta de inventarios, lo que es evidente porque no se está generando liquidez, al no contar con el activo necesario para cubrir obligaciones y también se realizó un promedio de los tres indicadores, donde en conjunto las cifras son inferiores lo que no permite tener la suficiente liquidez para pagar las obligaciones

GRÁFICO 9. Rentabilidad Económica (ROA) de Ibimco S.A.



Fuente: Superintendencia de Compañías

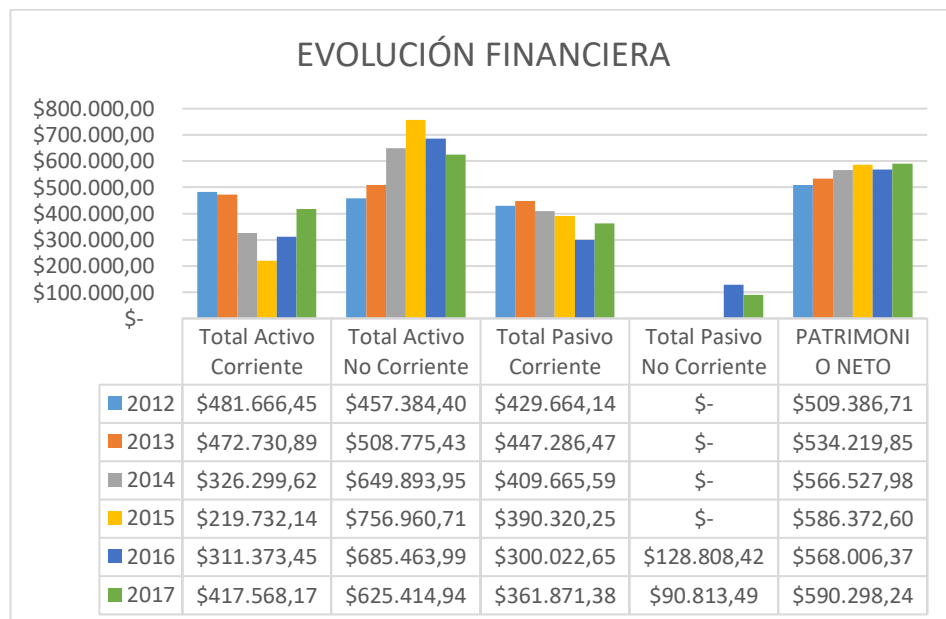
Elaborado por: Sandy Miranda

Las ventas para el 2017 fueron de \$489.832,46, mismo que tuvo un decrecimiento del 57,09% en relación al 2016 donde las ventas reflejaron \$1.141.461,17. La totalidad de los costos y gastos es un rubro que vario año con año para este caso estos rubros como era de esperarse han venido bajando generando el 2017 decremento del 57,30%, pues la totalidad de la cuenta es \$465.497,49, mientras que para el año antecesor el rubro alcanzó \$1.090.095,47. El ROA, se considera como una de las medidas más eficientes de las empresas, por lo que en Ibimco S.A. en el 2015 se genera un 7,37%, mientras que para el año 2016 disminuye, pues la utilidad antes de impuestos, con respecto al activo total genera un resultado de 6,46%, esto se debe a la baja en ventas netas locales y de igual manera, al declive de costos y gastos. Para el 2017 resultó ser el año donde decayó aún más su rendimiento pues sólo se alcanzó el 2,80% claramente menos que años anteriores.

- **Carrocerías Pareco Cía. Ltda.**

Pareco Cía. Ltda., inicia sus actividades en 1989, donde su actividad principal es la fabricación de carrocerías metálicas para buses urbanos y escolares de la más alta calidad, actualmente la empresa está ubicada en la Panamericana norte km 14 sector Primavera.

GRÁFICO 10. Evolución Financiera de Pareco Cía. Ltda.

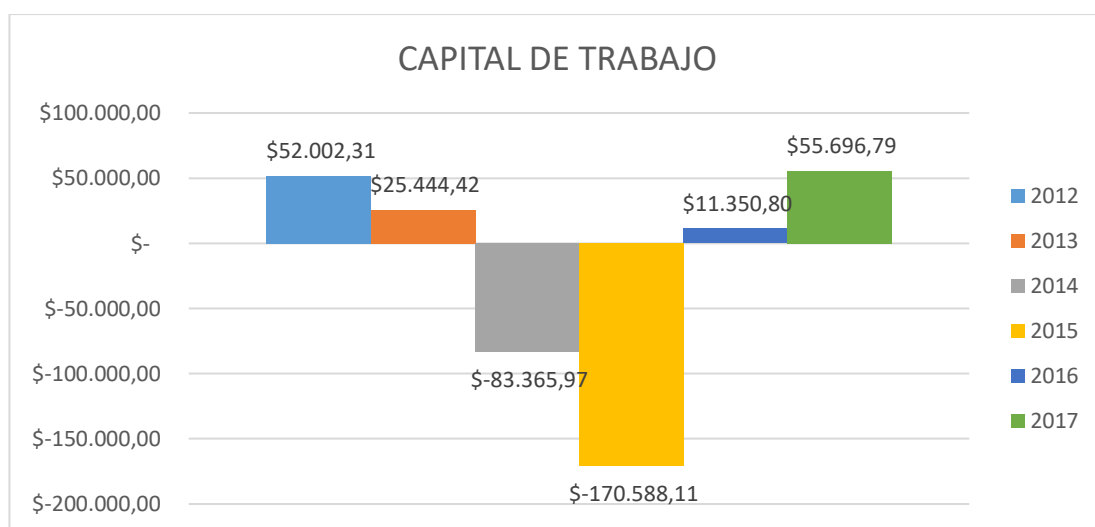


Fuente: Superintendencia de Compañías
Elaborado por: Sandy Miranda

Pareco Cía. Ltda., en el año 2017, posee un incremento de \$ 106.194,72 que representa un 34,11% con referencia al 2016, donde el valor de Activo corriente asciende a \$ 311.373,45. Entre las principales causas del notable crecimiento, se debe al incremento del inventario de productos terminados y cuentas por cobrar clientes relacionados y no relacionados.

La totalidad del Pasivo Corriente refleja un leve incremento para el año 2017, donde el valor asciende a \$ 361.871,38 generando un incremento del 20,61% , debido principalmente al incremento que sufrió el rubro, otras cuentas y documentos por pagar corriente relacionados locales, en relación al 2016, por lo que la totalidad del pasivo corriente da un valor que representa \$ 300.022,65. Además, desde el 2012 hasta el 2017 que son los periodos analizados se evidencia el crecimiento del activo y del pasivo aunque en menor proporción. De igual manera no podemos dejar de mencionar que en los años 2012 al 2015 no conto con Pasivos no Corrientes, es decir que estaban en toda la capacidad de cubrir sus deudas con solo su activo, pero para los dos próximos años la empresa tuvo la necesidad de contraer obligaciones con proveedores e instituciones financieras, para incrementar el inventario y por tanto subir las ventas para obtener una mayor rentabilidad.

GRÁFICO 11. Capital de Trabajo de Pareco Cía. Ltda.



Fuente: Superintendencia de Compañías

Elaborado por: Sandy Miranda

En el gráfico, anterior podemos observar que la empresa carrocera Pareco Cía. Ltda., en los años 2012 y 2013 contó con capital de trabajo que le ayudó a cubrir

obligaciones a corto plazo, pero para los años 2014 y 2015 se perdió el capital de trabajo con el que venían trabajando por la falta de seguimiento a esté, a pesar de aquello la empresa se recuperó y volvió a tener capital de trabajo positivo progresivamente para los años 2016 y 2017, esto debido en gran medida a que los inventarios crecieron considerablemente. También, en el mismo sentido podemos decir que la empresa aplica o cuenta con Políticas Moderadas del Capital de Trabajo, como se observa en el Gráfico 10, esta empresa mantiene niveles similares tanto en el Activos Corrientes como el Pasivo Corriente, por tal razón la rentabilidad tiene la misma tendencia.

TABLA 11. Indicadores de Liquidez de Pareco Cía. Ltda.

INDICADORES	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Liquidez Corriente	1,12	1,06	0,80	0,56	1,04	1,15
Prueba Acida	0,23	0,73	0,56	0,31	0,59	0,59
Liquidez Inmediata	0,02	0,13	0,11	0,03	0,08	0,02
TOTAL	0,46	0,64	0,49	0,30	0,57	0,59

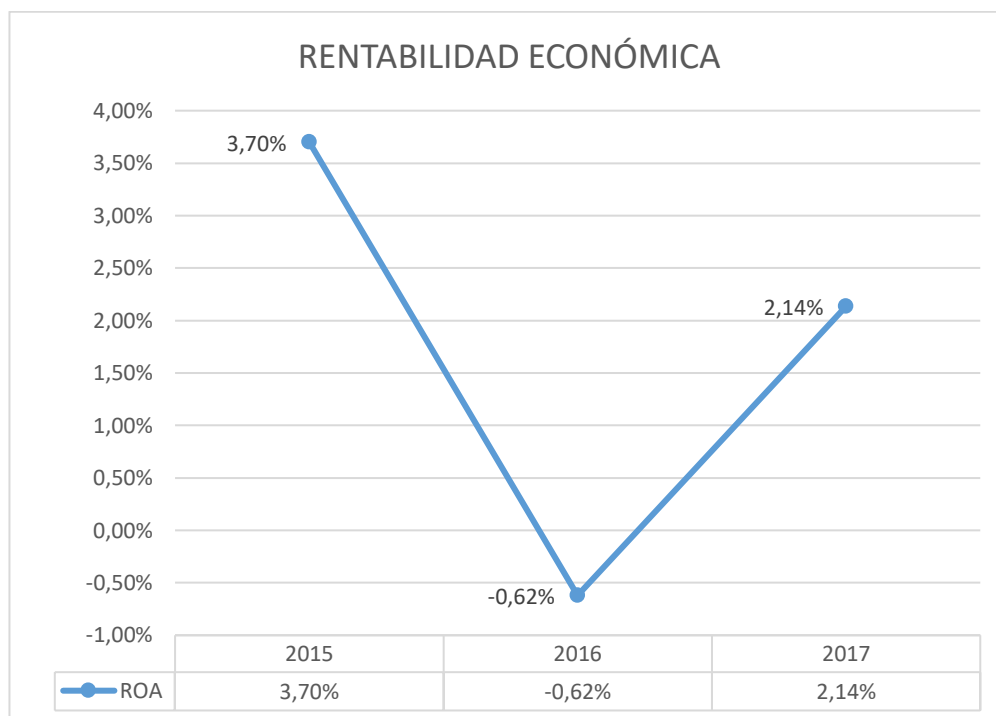
Fuente: Superintendencia de Compañías

Elaborado por: Sandy Miranda

Al realizar un análisis de los indicadores de liquidez es evidente que la empresa no cuenta con el dinero en efectivo o liquidez inmediata para hacer frente a sus obligaciones a corto plazo, eso no quiere decir que la empresa no tenga la capacidad de cubrirlas, sino que la empresa necesita mayor tiempo del previsto para cubrir sus deudas a corto plazo, lo mismo que quiere decir plazos superiores a los 90 días o también la empresa debe cobrar con mayor regularidad a los clientes y vender los activos para poder contar con efectivo y hacer frente a las deudas contraídas, en el gráfico anterior podemos notar que esta empresa cuenta con capital de trabajo para hacer frente a las obligaciones de corto plazo de los dos últimos periodos. De igual manera es importante mencionar que la empresa en el 2017 por cada dólar de deuda contraído en el pasivo corriente cuenta con \$1,15 para cubrirlo y también cuenta con \$0,59 para cubrirlo sin contar con la venta de inventarios, lo que es evidente porque no cuentan con el activo necesario para cubrir deudas de corto plazo y también se realizó un promedio de estos tres indicadores donde en conjunto las cifras siguen

siendo inferiores lo que no permite tener la suficiente liquidez para pagar las todas obligaciones de corto plazo.

GRÁFICO 12. Rentabilidad Económica (ROA) de Pareco Cía. Ltda.



Fuente: Superintendencia de Compañías

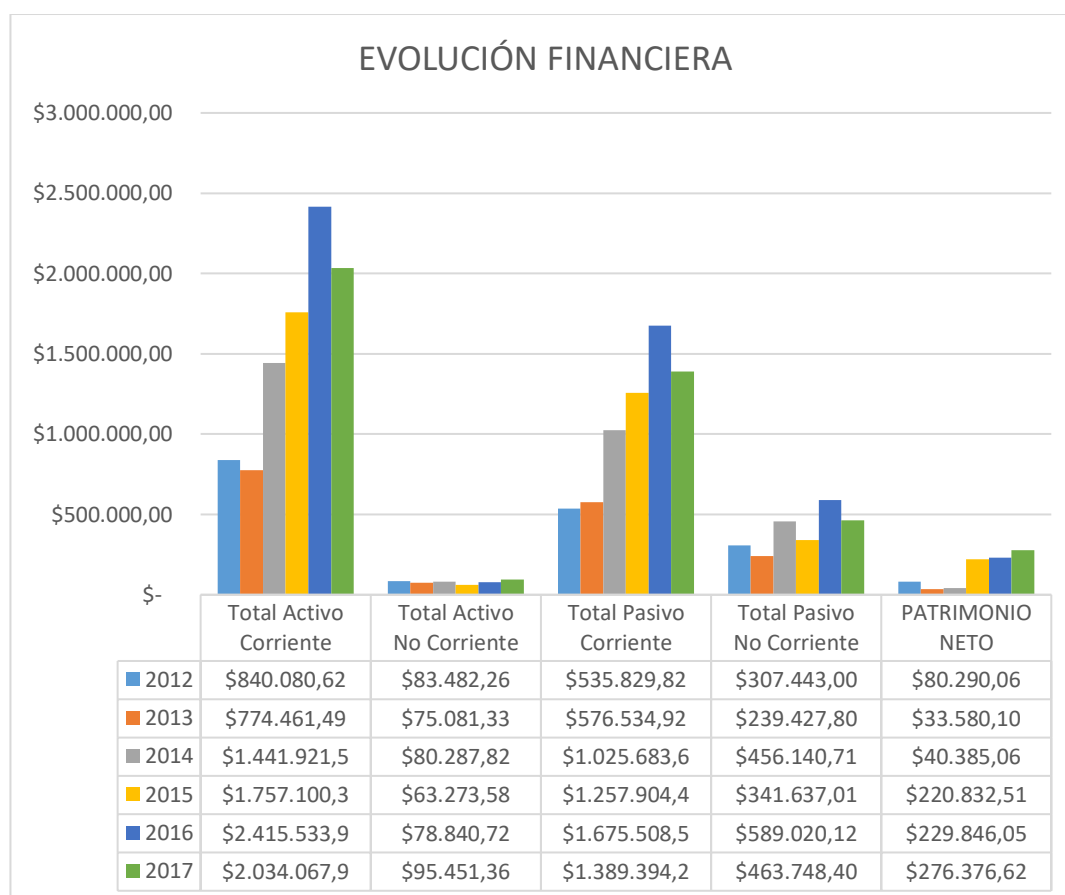
Elaborado por: Sandy Miranda

El ROA, en el 2015 para esta empresa se encuentra en 3,70%, mientras que para el año 2016 disminuye de una forma abismal, pues la utilidad antes de impuestos, con respecto al activo total genera un resultado negativo de -0,62%, esto se debe a la existencia de perdida durante dicho periodo, Sin embargo, en el 2017 la empresa posee un crecimiento favorable, haciendo que el ROA para dicho año ascienda a 2,14%

- **Carrocerías Patricio Cepeda Cia. Ltda.**

La carrocería Patricio Cepeda Cía. Ltda., lleva más de 20 años en el mercado es una de las marcas más reconocidas y se dedica exclusivamente al diseño y construcción de carrocerías para el transporte de pasajeros, La mejora continua de sus procesos certificados bajo normas, les permite optimizar el uso de recurso, contando con el personal adecuado y capacitado para el desarrollo de su producto.

GRÁFICO 13. Evolución Financiera de Patricio Cepeda Cía. Ltda.



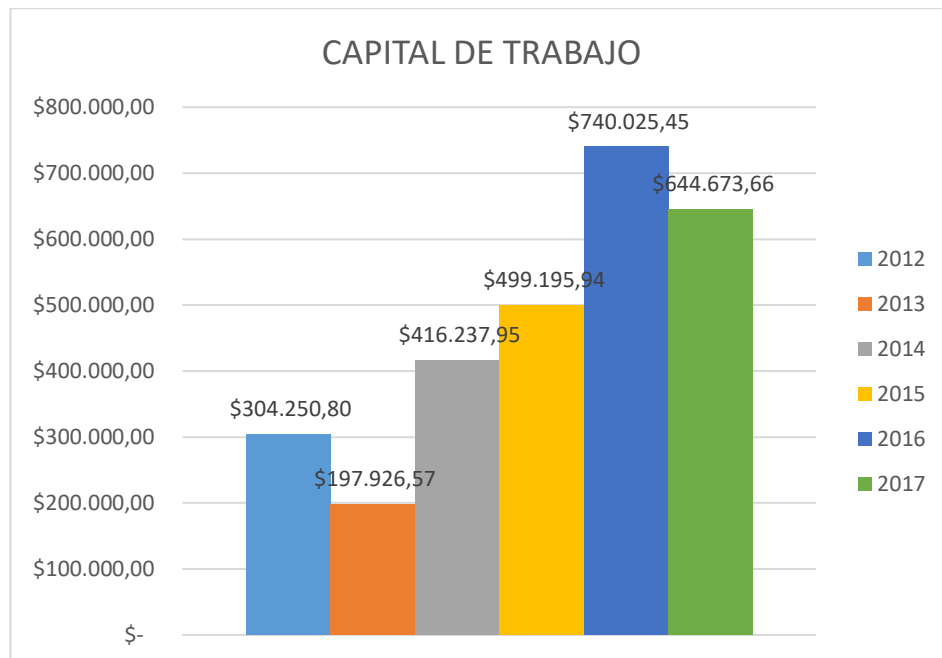
Fuente: Superintendencia de Compañías

Elaborado por: Sandy Miranda

Para el 2017 la empresa Patricio Cepeda Cía. Ltda., presentó un incremento en la evolución financiera, siendo el pasivo y patrimonio los rubros de mayor variación. La totalidad del pasivo corriente para el año 2017 es de \$1.389.394,25 mostrando así un decrecimiento del 17,08% en comparación al 2016 que refleja un rubro de \$1.675.508,51. Este decrecimiento para el 2017 se dio por el incremento de la cuenta Anticipo Clientes que ascendió a \$539.466,81 con una variación de 114,61% en relación con el año 2016 el mismo que los beneficia, también se nota la eliminación de la Otras cuentas y documentos por pagar corrientes relacionadas locales lo que es muy satisfactorio porque se logró cubrir en su totalidad dicha obligación. La totalidad del Patrimonio se ve incrementada en el 2017 por \$276.376,62 debido al incremento de la cuenta Utilidad no distribuida ejercicios anteriores que alcanzó \$21.166,44 debido a este rubro es evidente el incremento del patrimonio, pero también es necesario mencionar que la empresa en su utilidad del ejercicio ha venido creciendo de apoco por tal razón el patrimonio tiene un incremento significativo. No

podemos dejar de mencionar que esta empresa para el 2017 en su activo tuvo un decrecimiento de \$2.034.067,91 con una variación del 15,79% en comparación con el 2016 que tuvo \$2.415.533,96. Además, desde el 2012 hasta el 2017 que son los periodos analizados se evidencia el crecimiento del activo y pasivo en proporciones similares. De igual manera, no podemos dejar de mencionar que por tales razones también la rentabilidad tiene un incremento no tan elevado año a año.

GRÁFICO 14. Capital de Trabajo de Patricio Cepeda Cía. Ltda.



Fuente: Superintendencia de Compañías

Elaborado por: Sandy Miranda

En el gráfico anterior podemos observar que la empresa carrocería Patricio Cepeda Cía. Ltda., desde el año 2012 hasta el 2016 cuenta con un capital de trabajo armónico que ayuda a cubrir obligaciones a corto plazo y esto se debe a que la administración maneja y controla de forma oportuna el efectivo, cuentas por cobrar e inventarios, siendo estas cuentas las que representan el activo corriente. No hay que dejar de lado el año 2017 pues a pesar de la pequeña variación que tuvo sigue siendo positivo el valor del capital de trabajo, de esta manera pueden hacer frente a sus obligaciones. También en el mismo sentido podemos decir que la empresa aplica o cuenta con Políticas Relajadas del Capital de Trabajo, como se observa en el Gráfico 13, esta empresa asegura niveles elevados de Activos Corrientes, por tal razón tienen menor riesgo de insolvencia y la rentabilidad no es muy elevada.

TABLA 12. Indicadores de Liquidez de Patricio Cepeda Cia. Ltda.

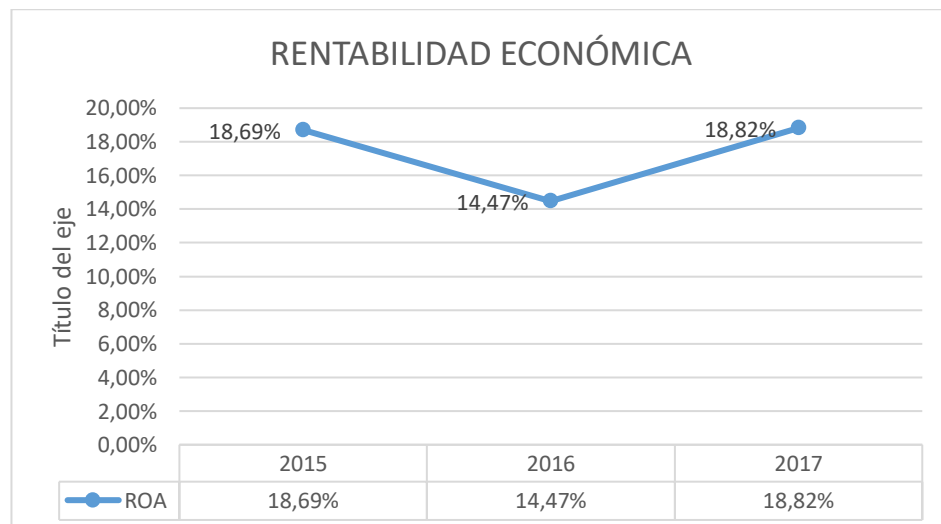
INDICADORES	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Liquidez Corriente	1,57	1,34	1,41	1,40	1,44	1,46
Prueba Acida	0,84	0,21	0,78	0,76	1,14	0,91
Liquidez Inmediata	0,05	0,00	0,00	0,08	0,01	0,04
TOTAL	0,82	0,52	0,73	0,74	0,87	0,80

Fuente: Superintendencia de Compañías

Elaborado por: Sandy Miranda

Al realizar el análisis de los indicadores de liquidez, es claro que la empresa no cuenta con el suficiente dinero en efectivo o liquidez inmediata para hacer frente a sus obligaciones a corto plazo, eso no quiere decir que la empresa no tenga la capacidad de cubrirlas, por el contrario esta empresa cuenta con un capital de trabajo apto para desenvolverse los años sujetos de estudio como son 2012 hasta el 2017 a pesar de que este último año tuvo un declive que no afectó en mayor medida pues siguen teniendo un capital de trabajo positivo que ayudara a cubrir deudas a corto plazo. De igual manera, es importante mencionar que la empresa en el 2017 por cada dólar de deuda contraído en el pasivo corriente cuenta con \$1,46 para cubrirlo y también cuenta con \$0,91 para cubrirlo sin contar con la venta de inventarios lo que resulta bastante alentador para que la empresa siga operando con precaución de las deudas contraídas.

GRÁFICO 15. Rentabilidad Económica (ROA) de Patricio Cepeda Cía. Ltda.



Fuente: Superintendencia de Compañías

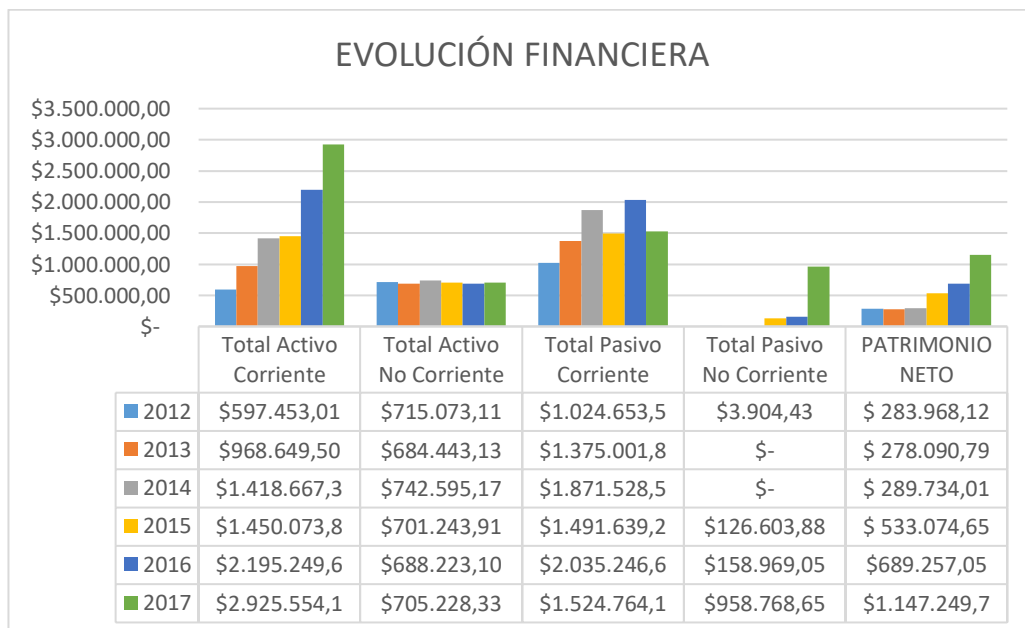
Elaborado por: Sandy Miranda

Los ingresos totales para el 2017 fueron de \$ 5.198.289,05 mismo que aumentó un 20,97% en relación al 2016 donde los ingresos reflejaron \$ 4.297.330,81. La totalidad de los costos y gastos es un rubro que vario año con año, generando el 2017 un incremento del 21,88%, pues la totalidad de la cuenta asciende a \$ 4.797.539,83, mientras que para el año antecesor el rubro alcanzó \$ 3.936.343,74. El ROA es una medida eficiente de las empresas, por lo que en Patricio Cepeda Cía. Ltda., en el 2015 se genera un 18,69%, mientras que para el año 2016 disminuye con respecto al activo total genera un resultado de 14,47%, esto se debe a la existencia de un incremento del activo total en mayor medida que las ventas. Sin embargo el 2017 resultó ser el año donde se recuperó el rendimiento pues el ROA dio como resultado el 18,82%

- **Carrocería Picoso Cía. Ltda.**

La empresa inicia su actividad económica en 1977, en la actualidad Picoso Cía. Ltda., Fabrica carrocerías metálicas de calidad, con atención personalizada, brindando garantía y confianza a sus clientes, está ubicada Av. José Peralta S/N y Manuelita Sáenz Vía a Guaranda Km. 7 - Huachi la Magdalena, donde utilizan tecnología de punta, brindando así innovación a sus productos.

GRAFICO 16. Evolución Financiera de Picoso Cía. Ltda.

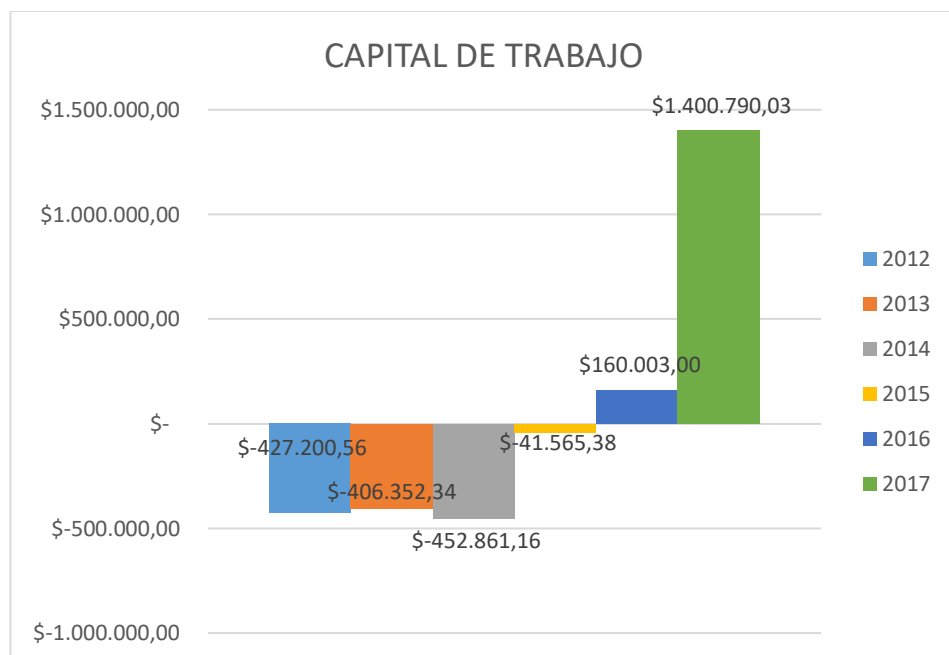


Fuente: Superintendencia de Compañías
Elaborado por: Sandy Miranda

La evolución financiera que se refleja en Picoso Cía. Ltda., fluctúa en relación a los años analizados, existiendo en el 2017 un crecimiento del 33,27% en relación al año anterior, mismo que en términos absolutos representa \$ 730.304,47. Dando como resultado \$ 2.925.554,13, mientras que para el 2016 se refleja \$ 2.195.249,66.

Entre las principales causas de la existencia de un crecimiento para el año 2 analizado esta la contratación de primas de seguros prepagadas por anticipado, valor que oscila en \$ 2.583,31, también se refleja un crecimiento en otras cuentas y documentos por cobrar corriente no relacionados locales, rubro que representa un valor contable de \$ 661.395,45. Además, desde el 2012 hasta el 2017 que son los periodos analizados se evidencia el crecimiento del activo y pasivo en proporciones similares. De igual manera, no podemos dejar de mencionar que en los años 2013 y 2014 la empresa cubrió los Pasivos no Corrientes que son una evidencia del buen manejo de su Activo para hacer frente a estas deudas contraídas pero como esta empresa es notorio que busca incrementar el rendimiento para los próximos años volvió a incurrir en obligaciones con instituciones financieras a largo plazo y de igual manera esta provisionando la jubilación patronal en estos tres últimos años.

GRÁFICO 17. Capital de Trabajo de Picoso Cía. Ltda.



Fuente: Superintendencia de Compañías

Elaborado por: Sandy Miranda

En el gráfico anterior podemos observar que la empresa carrocera Picoso Cía. Ltda., desde el año 2012 hasta el 2015 no contó con un capital de trabajo que le ayude a cubrir obligaciones a corto plazo, por lo que se evidencio el desinterés de la administración con este indicador, pues no manejaban de manera oportuna y adecuada el efectivo, cuentas por cobrar e inventarios lo que provoca que el Activo Corriente sea inferior al Pasivo Corriente. Pero la empresa para los años 2016 y 2017 obtuvieron un capital de trabajo favorable que les permite cubrir deudas de corto plazo. También, en el mismo sentido podemos decir que la empresa aplica o cuenta con Políticas Relajadas del Capital de Trabajo, como se observa en el Gráfico 16, esta empresa asegura niveles elevados de Activos Corrientes, por tal razón tienen menor riesgo de insolvencia y la rentabilidad no es muy elevada.

TABLA 13. Indicadores de Liquidez Picoso Cia. Ltda.

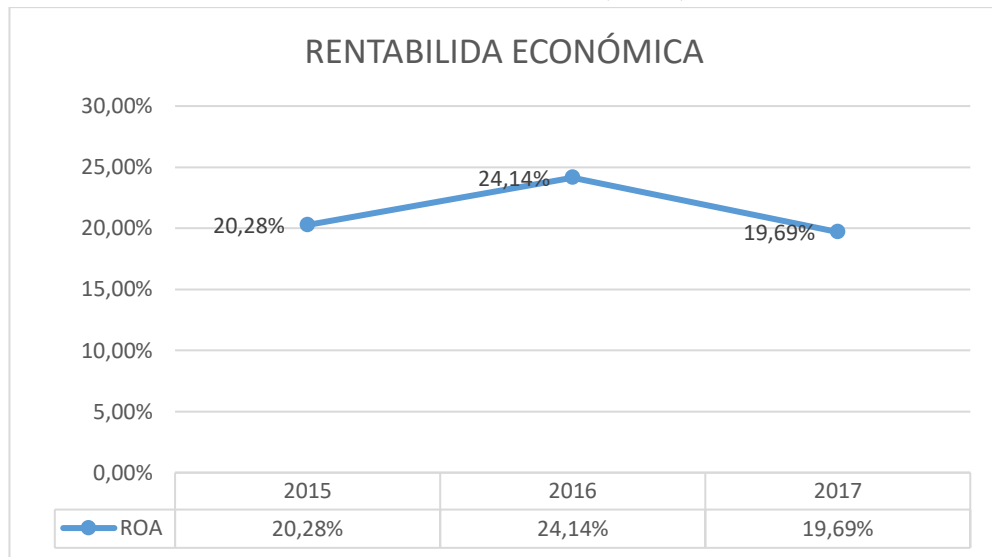
INDICADORES	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Liquidez Corriente	0,58	0,70	0,76	0,97	1,08	1,92
Prueba Acida	0,39	0,56	0,56	0,65	0,83	1,61
Liquidez Inmediata	0,13	0,08	0,03	0,05	0,05	0,07
TOTAL	0,37	0,45	0,45	0,56	0,65	1,20

Fuente: Superintendencia de Compañías

Elaborado por: Sandy Miranda

En la tabla donde se analiza los indicadores de liquidez es evidente que la empresa no cuenta con el suficiente dinero en efectivo o liquidez inmediata para hacer frente a sus obligaciones a corto plazo, eso no quiere decir que la empresa no tenga la capacidad de cubrirlas, sino que precisa de más tiempo para poder cumplir con los pagos, como también es necesario que cobre con mayor frecuencia a los clientes y venda el inventario; a pesar de no tener la suficiente liquidez inmediata en los dos últimos años se vio recuperado, porque ya posee capital de trabajo que le ayudara hacer frente las deudas. De igual manera, es importante mencionar que la empresa en el 2017 por cada dólar de deuda contraído en el pasivo corriente cuenta con \$1,92 para cubrirlo y también cuenta con \$1,91 para cubrirlo sin contar con la venta de inventarios lo que resulta muy positivo para que la empresa siga operando con normalidad pero con precauciones.

GRÁFICO 18. Rentabilidad Económica (ROA) de Picoso Cia. Ltda



Fuente: Superintendencia de Compañías

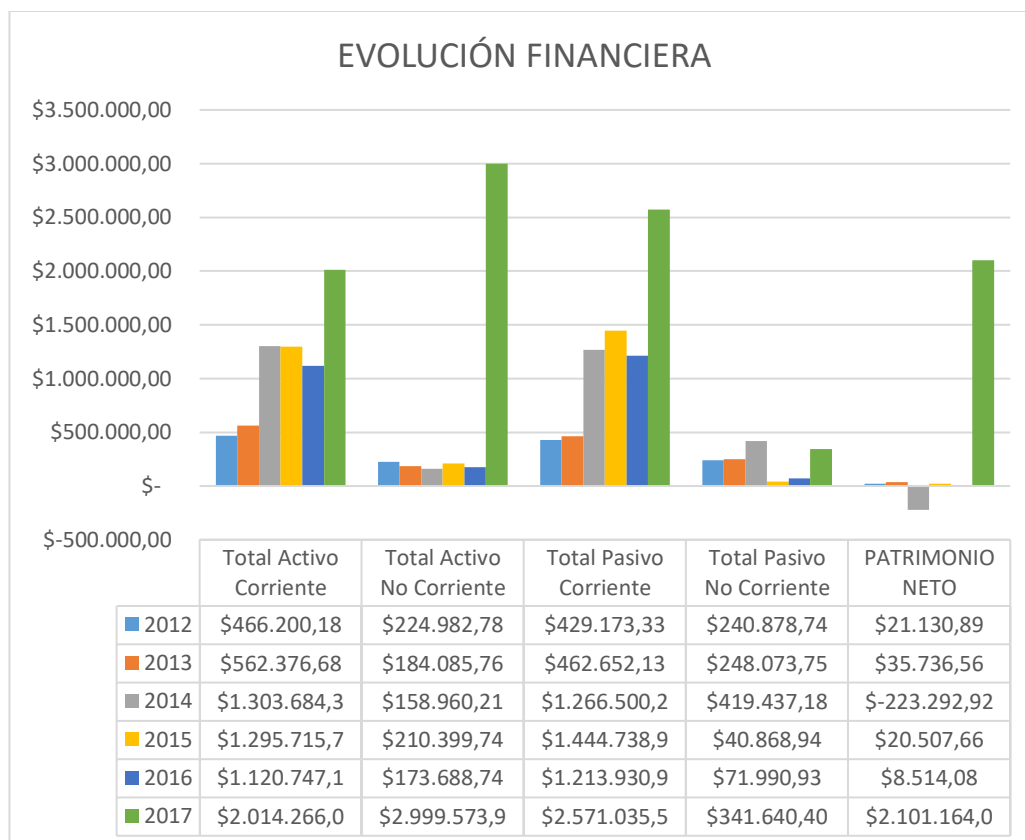
Elaborado por: Sandy Miranda

El análisis del ROA muestra una variación del año uno al año dos, es decir de menor a mayor y un descenso para el año tres, por tanto los resultados obtenidos reflejan que en el 2015 la empresa rindió un 20.28%, mientras que para el año 2016 se refleja un crecimiento, valor que llegó a 24.14%, sin embargo el año 2017 por las diferentes variaciones económicas en el país la empresa decae en el ROA a un 19.69%, es decir existió un declive en el rendimiento.

- **Carrocería Varma S.A.**

La última empresa en ser analizada es la carrocería Varma S.A., compañía que inicia sus actividades económicas en abril de 1964, desde aquel día la empresa ha desarrollado un sin número de productos, sin embargo su principal producto es la fabricación de carrocerías, mediante la aplicación de las NORMAS ISO 9001 – 2015, por tanto la institución garantiza la calidad de su producción donde el confort, flexibilidad y el uso de la tecnología son tres pilares fundamentales. Están ubicados en IZAMBA Calle Pisacha (Sector Lungua). Cuenta con un promedio de 120 personas a su servicio.

GRÁFICO 19. Evolución Financiera de Varma S.A.



Fuente: Superintendencia de Compañías

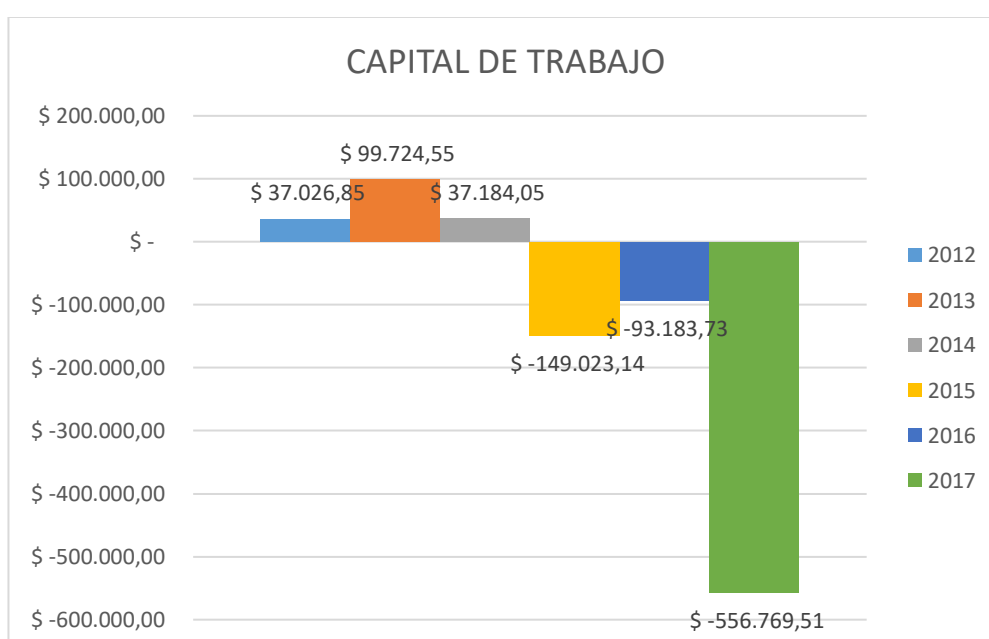
Elaborado por: Sandy Miranda

El crecimiento financiero que Varma S.A. presenta es notorio, reflejando un crecimiento en el activo corriente y no corriente, mostrando en el 2016 un valor total de \$ 1.120.747,19 en el activo corriente, mientras que para el 2017 el valor asciende a \$ 2.014.266,07 generado un crecimiento del 79,73% que en términos absolutos se refleja un valor de \$ 893.518,88, esto debido al incremento que se presentó en las cuentas del Inventario en gran medida al igual que se incrementó su efectivo y equivalentes del efectivo, no podemos dejar de notar que el Activo no corriente en el último periodo el incremento es muy representativo esto se debe a que la empresa adquirió un terreno y un edificio lo que aumenta desmedidamente el Activo.

De igual forma, lo que respecta a pasivo corriente se nota un crecimiento del 111,79% en relación al 2016, ya que en dicho año el valor representó \$ 1.213.930,92 mientras que para el año 2017 el monto incrementó a \$ 2.571.035,58 existiendo así un crecimiento de \$ 1.357.104,66. Esto debido en gran medida a los Anticipos que los clientes realizaron y precisaron contraer obligaciones con los proveedores e

instituciones financieras para hacer frente a los pedidos de clientes. Además, desde el 2012 hasta el 2017 que son los periodos analizados se evidencia el crecimiento del activo y pasivo en proporciones similares. De igual manera no podemos dejar de indicar que el año con mayor variaciones significativas es el 2017 como ya se explicó anteriormente por varios factores que contribuyeron al aumento del patrimonio, pero que se vio repercutida en su rentabilidad, muy aparte de haber incrementado las ventas esto no fue suficiente y la empresa cayo en perdida en este último periodo.

GRÁFICO 20. Capital de Trabajo de Varma S.A.



Fuente: Superintendencia de Compañías

Elaborado por: Sandy Miranda

En el gráfico anterior podemos observar que la empresa carrocería Varma S.A., en los años 2012 hasta el 2017 tuvo un capital de trabajo que le ayudó a cubrir obligaciones a corto plazo, pero para los próximos tres años como son del 2015 al 2017 se perdió totalmente, la empresa dejó de lado este factor; porque estaba más preocupado en incrementar el patrimonio y por ende el Activo, pero es claro que la administración no prestó la importancia necesaria al capital de trabajo que es un factor de valioso valor, pues no manejan de manera adecuada las cuentas por cobrar e inventarios lo que provoca que el Activo Corriente sea inferior al Pasivo Corriente. También, en el mismo sentido podemos decir que la empresa en este último año asegura niveles

elevados de activos como se observa en el Gráfico 18, salvaguardando así los intereses de los propietarios y dejando de lado los intereses de sus colaboradores.

TABLA 14. Indicadores de Liquidez Varma S.A.

INDICADORES	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Liquidez Corriente	1,09	1,22	1,03	0,90	0,92	0,el
Prueba Acida	0,54	0,71	0,75	0,59	0,65	0,49
Liquidez Inmediata	0,10	0,26	0,13	0,01	0,04	0,03
TOTAL	0,58	0,73	0,64	0,50	0,54	0,44

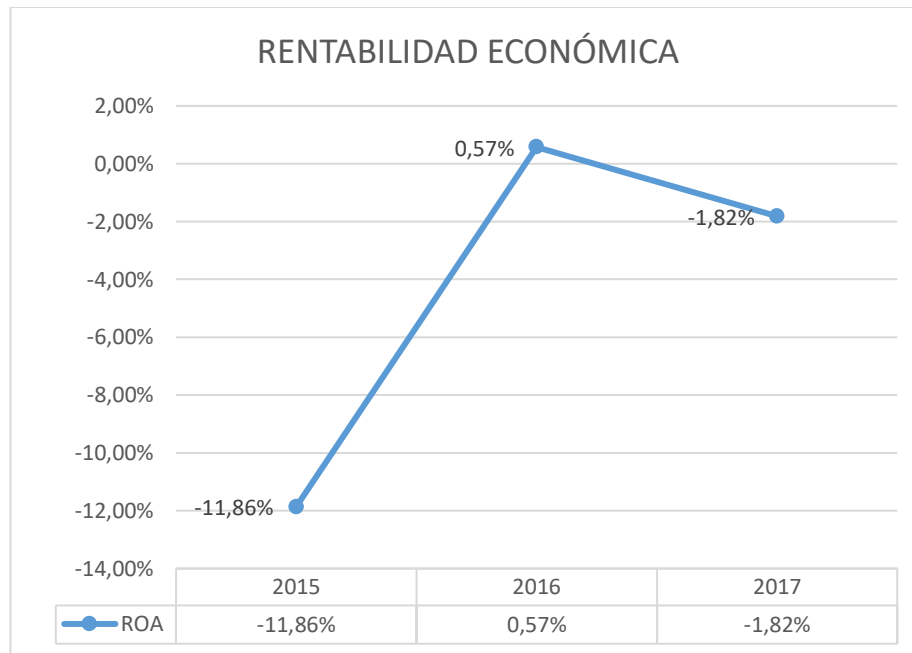
Fuente: Superintendencia de Compañías

Elaborado por: Sandy Miranda

Al realizar un análisis de los indicadores de liquidez es evidente que la empresa no cuenta con el dinero en efectivo o liquidez inmediata para hacer frente a sus obligaciones a corto plazo, eso no quiere decir que la empresa no tenga la capacidad de cubrirlas, sino que la empresa necesita mayor tiempo del previsto para cubrir sus deudas a corto plazo esto quiere decir plazos superiores a los 90 días o también la empresa debe vender el inventario y cobrar con más frecuencia a los clientes para poder contar con efectivo y hacer frente a las deudas contraídas, en la tabla podemos notar que esta empresa no cuenta con capital de trabajo o no tiene la capacidad de hacer frente sus obligaciones de corto plazo en los tres últimos periodos.

De igual manera es importante mencionar que la empresa en el 2017 por cada dólar de deuda contraído en el pasivo corriente cuenta con \$0,78 para cubrirlo y también cuenta con \$0,49 para cubrirlo sin contar con la venta de inventarios, lo que es evidente porque no se está generando liquidez, esto por no contar con el activo necesario para cubrir deudas y también se realizó un promedio de estos tres indicadores, donde en conjunto las cifras siguen siendo inferiores lo que no permite tener la suficiente liquidez para pagar las obligaciones.

GRAFICO 21. Rentabilidad Económica (ROA) de Varma S.A.



Fuente: Superintendencia de Compañías

Elaborado por: Sandy Miranda

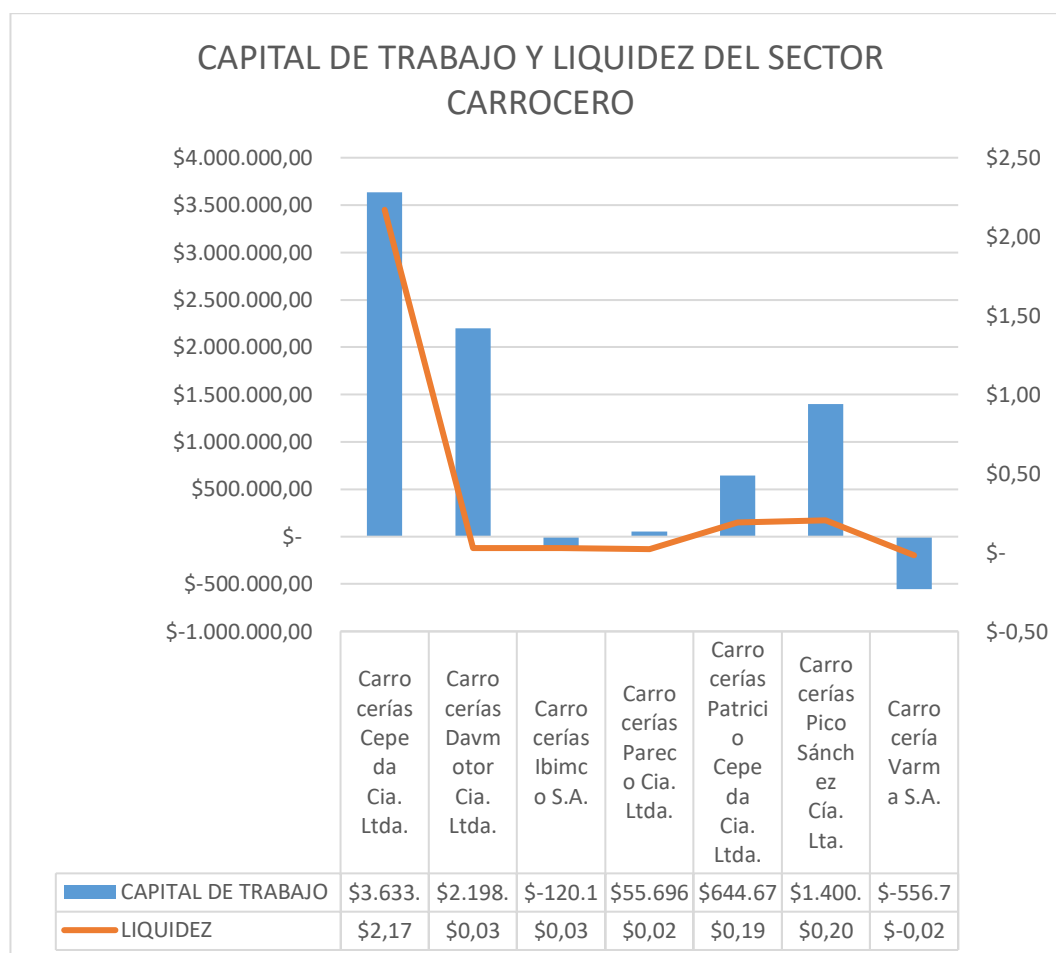
Los ingresos totales para el 2017 fueron de \$ 2.999.177,67, mismo que aumentó un 10,25% en relación al 2016 donde los ingresos reflejaron \$ 2.720.277,51. La totalidad de los costos y gastos es un rubro que vario año con año, siendo así que para el 2016 este monto alcanzó \$2.287.076,71, mientras que para el 2017 el rubro creció un 11.50% llegando a un valor contable de \$2.550.097,66

El ROA para la empresa Varma S.A., refleja que en el 2015 se genera un -11,86%, mientras que para el año 2016 aumenta a 0.57%, siendo el mejor año de rendimiento de la compañía, pues para el año 2017 la empresa expresa una ROA negativo de -1.82%.

- **Capital de Trabajo y Liquidez del Sector Carrocero**

En el siguiente gráfico se presenta la información agrupada de las dos variables estudiadas en las 7empresas objetos de estudio. Donde se evidencio la situación hasta el 2017 de las mismas y de esta manera poder llegar a conclusiones y recomendaciones más acertadas del sector en general.

GRÁFICO 22. Capital de Trabajo y Liquidez del Sector Carrocero de la provincia de Tungurahua



Fuente: Superintendencia de Compañías

Elaborado por: Sandy Miranda

Al ser dos variables las que se observan en el gráfico, podemos decir que 5 de las 7 empresas estudiadas cuentan con un capital de trabajo adecuado, el mismo que es bueno y se evidencia la gestión que hacen las administraciones de las distintas empresas, porque a pesar de preocuparse por vender su producto con los mejores estándares de calidad, también, están pendientes de los pagos que deben hacer por contraer deudas a corto plazo, en su mayoría estos recursos fueron para incrementar los inventarios y venderlos, esto en sentido del último periodo analizado.

Por otro lado tenemos la liquidez, donde se realizó un promedio de liquidez corriente, prueba ácida y liquidez inmediata, este promedio reflejó que 3 de 7 empresas tienen una liquidez adecuada y bien manejada para hacer frente a las deudas del corto plazo, sin contar con la venta de inventarios. También, haciendo

evidente que las empresas deberían recuperar cuentas por cobrar en menor tiempo, y siendo necesario la venta de inventarios. De la misma manera tomado como referencia el último periodo analizado.

4.2 Verificación de la Hipótesis

Con el objetivo de validar estadísticamente si el capital de trabajo tiene relación con la liquidez de las PYMES del sector carrocero de la provincia de Tungurahua se utilizó la prueba de coeficiente de correlación de Pearson, ejecutado a través del programa estadístico SPSS.

Para desarrollar la prueba estadística se utilizó los valores de la primera variable que es el capital de trabajo donde se tomó de los seis periodos analizados desde el 2012 hasta el 2017 de las 7 empresas estudiadas. Mientras que la segunda variable que es la Liquidez se tomó un promedio de los tres indicadores por año y empresa.

Es así que, en primer lugar se forma una matriz, en la cual las filas representan a las 7 empresas a ser analizadas y por el lado de las columnas se muestra el Capital de Trabajo y Liquidez de los 6 años objeto de estudio.

TABLA 15. Matriz de Capital de Trabajo y Liquidez ingresada al SPSS

EMPR ESAS	CT201 2	CT201 3	CT201 4	CT201 5	CT201 6	CT201 7	LQ2 012	LQ2 013	LQ2 014	LQ2 015	LQ2 016	LQ2 017
CEPE DA	\$1.740. 830,64	\$3.293. 038,93	\$2.342. 068,42	\$2.762. 752,16	\$2.837. 450,72	\$3.633. 591,35	\$1,4 5	\$2,6 1	\$2,5 5	\$2,3 2	\$1,6 6	\$2,1 7
	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1
DAVM OTOR	\$504,3 8	\$2.406. 828,67	\$2.550. 633,17	\$2.622. 919,53	\$5.595. 329,36	\$2.198. 570,41	\$0,5 8	\$1,1 7	\$1,1 8	\$1,6 0	\$1,8 2	\$0,9 1
	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1
IBIMC O	- \$76.08 8,92	- \$86.56 6,13	- \$53.90 9,30	- \$131.9 36,40	- \$134.4 49,27	- \$120.1 30,22	\$0,5 5	\$0,5 3	\$0,6 3	\$0,5 6	\$0,5 1	\$0,5 4
	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1
P CEPE DA	\$304.2 50,80	\$197.9 26,57	\$416.2 37,95	\$499.1 95,94	\$740.0 25,45	\$644.6 73,66	\$0,8 2	\$0,5 2	\$0,7 3	\$0,7 4	\$0,8 7	\$0,8 0
	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1
PARE CO	\$52.00 2,31	\$25.44 4,42	- \$83.36 5,97	- \$170.5 88,11	\$11.35 0,80	\$55.69 6,79	\$0,4 6	\$0,6 4	\$0,4 9	\$0,3 0	\$0,5 7	\$0,5 9
	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1
PICO	- \$427.2 00,56	- \$406.3 52,34	- \$452.8 61,16	- \$41.56 5,38	\$160.0 03,00	\$1.400. 790,03	\$0,3 7	\$0,4 5	\$0,4 5	\$0,5 6	\$0,6 5	\$1,2 0
	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1

VARM A	\$37.02 6,85	\$99.72 4,55	\$37.18 4,05	- \$149.0 23,14	- \$93.18 3,73	- \$556.7 69,51	\$0,5 8	\$0,7 3	\$0,6 4	\$0,5 0	\$0,5 4	\$0,4 4
	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1
Total	7	7	7	7	7	7	7	7	7	7	7	7

TABLA 16. Ejecución del coeficiente de Pearson

		CT2 012	CT2 013	CT2 014	CT2 015	CT2 016	CT2 017	LQ2 012	LQ2 013	LQ2 014	LQ2 015	LQ2 016	LQ2 017
CT2 012	Correlación de Pearson	1	,775*	0,635	0,664	0,328	0,678	,982*	,922*	,934*	,801*	0,575	,785*
	Sig. (bilateral)		0,041	0,125	0,104	0,472	0,094	0,000	0,003	0,002	0,030	0,176	0,036
	N	7	7	7	7	7	7	7	7	7	7	7	7
CT2 013	Correlación de Pearson	,775*	1	,970*	,975*	,838*	,859*	,764*	,918*	,924*	,973*	,943*	0,730
	Sig. (bilateral)	0,041		0,000	0,000	0,019	0,013	0,046	0,004	0,003	0,000	0,001	0,063
	N	7	7	7	7	7	7	7	7	7	7	7	7
CT2 014	Correlación de Pearson	0,635	,970*	1	,985*	,933*	,800*	0,644	,795*	,816*	,925*	,980*	0,591
	Sig. (bilateral)	0,125	0,000		0,000	0,002	0,031	0,119	0,033	0,025	0,003	0,000	0,162
	N	7	7	7	7	7	7	7	7	7	7	7	7
CT2 015	Correlación de Pearson	0,664	,975*	,985*	1	,917*	,890*	0,680	,829*	,854*	,962*	,992*	0,707
	Sig. (bilateral)	0,104	0,000	0,000		0,004	0,007	0,093	0,021	0,014	0,001	0,000	0,076
	N	7	7	7	7	7	7	7	7	7	7	7	7
CT2 016	Correlación de Pearson	0,328	,838*	,933*	,917*	1	0,723	0,347	0,562	0,582	,781*	,955*	0,422
	Sig. (bilateral)	0,472	0,019	0,002	0,004		0,066	0,446	0,189	0,170	0,038	0,001	0,346
	N	7	7	7	7	7	7	7	7	7	7	7	7
CT2 017	Correlación de Pearson	0,678	,859*	,800*	,890*	0,723	1	0,692	,830*	,851*	,921*	,869*	,925*
	Sig. (bilateral)	0,094	0,013	0,031	0,007	0,066		0,085	0,021	0,015	0,003	0,011	0,003
	N	7	7	7	7	7	7	7	7	7	7	7	7

LQ2 012	Correlación de Pearson	,982*	,764*	0,644	0,680	0,347	0,692	1	,890*	,928*	,820*	0,595	,790*
	Sig. (bilateral)	0,000	0,046	0,119	0,093	0,446	0,085		0,007	0,003	0,024	0,159	0,034
	N	7	7	7	7	7	7	7	7	7	7	7	7
LQ2 013	Correlación de Pearson	,922*	,918*	,795*	,829*	0,562	,830*	,890*	1	,988*	,928*	,756*	,854*
	Sig. (bilateral)	0,003	0,004	0,033	0,021	0,189	0,021	0,007		0,000	0,003	0,049	0,015
	N	7	7	7	7	7	7	7	7	7	7	7	7
LQ2 014	Correlación de Pearson	,934*	,924*	,816*	,854*	0,582	,851*	,928*	,988*	1	,954*	,782*	,866*
	Sig. (bilateral)	0,002	0,003	0,025	0,014	0,170	0,015	0,003	0,000		0,001	0,038	0,012
	N	7	7	7	7	7	7	7	7	7	7	7	7
LQ2 015	Correlación de Pearson	,801*	,973*	,925*	,962*	,781*	,921*	,820*	,928*	,954*	1	,921*	,834*
	Sig. (bilateral)	0,030	0,000	0,003	0,001	0,038	0,003	0,024	0,003	0,001		0,003	0,020
	N	7	7	7	7	7	7	7	7	7	7	7	7
LQ2 016	Correlación de Pearson	0,575	,943*	,980*	,992*	,955*	,869*	0,595	,756*	,782*	,921*	1	0,649
	Sig. (bilateral)	0,176	0,001	0,000	0,000	0,001	0,011	0,159	0,049	0,038	0,003		0,114
	N	7	7	7	7	7	7	7	7	7	7	7	7
LQ2 017	Correlación de Pearson	,785*	0,730	0,591	0,707	0,422	,925*	,790*	,854*	,866*	,834*	0,649	1
	Sig. (bilateral)	0,036	0,063	0,162	0,076	0,346	0,003	0,034	0,015	0,012	0,020	0,114	
	N	7	7	7	7	7	7	7	7	7	7	7	7

** . La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

* . La correlación es significativa en el nivel 0,05 (bilateral).

A continuación se presenta las pruebas estadísticas, donde se identificó que existe una relación muy significativa entre la variable independientes que es el capital de trabajo con la variable dependiente la liquidez respecto a los seis últimos año desde el 2012 hasta el 2017 debido a que determino un coeficiente de correlación de Pearson superior en todos los casos al 0,5.

Dichos resultados son demostrados con los análisis anteriores ya que la liquidez depende del capital de trabajo o de los factores que los componen como son efectivos y equivalentes del efectivo, inventarios y cuentas por cobrar, este es un factor fundamental para que año a año la empresa pueda cubrir sus obligaciones de corto plazo con lo que tiene en el activo corriendo, de esta manera pueden evitar el endeudamiento a largo plazo, es decir con instituciones financieras principalmente. Estas obligaciones se deben contraer solo de ser muy necesario, pero contando con periodos largos para cumplir con la obligación contraída.

CAPÍTULO V

CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

5.1 Conclusiones

El análisis realizado del capital de trabajo de 7 PYMES del sector carrocerero de la provincia de Tungurahua permitió conocer la capacidad de pago que las empresas poseen para hacer frente a las obligaciones a corto plazo, sin embargo, a través del estudio se evidencia que existe fluctuaciones considerables de un año al otro en la mayoría de las empresas, por tanto, las carrocerías dependen de factores externos como las políticas tributarias y económicas cambiantes, mismas que generan efectos positivos o negativos al capital de trabajo de las organizaciones.

Al medir la liquidez de las PYMES del sector carrocerero a través de sus indicadores para el análisis de la situación financiera del sector, se encontró que este indicador varía por factores internos como el no cobrar a los clientes con regularidad, no vender el inventario rápidamente y factores externos como la subida de precios en materia prima y precios competitivos en el mercado. Además, como se observó en la mayor parte de empresas del sector analizadas no cuentan con una apropiada liquidez que les permita operar con normalidad, inquietando de esta manera al rendimiento de las mismas. También, cabe mencionar que una de las empresas que no tiene liquidez necesaria, es por la adquisición que realizó de un terreno y edificio para la planta de producción.

Con la relación efectuada entre el capital de trabajo y liquidez se evidencia que en gran parte de las empresas analizadas, deben plantearse estrategias financieras que ayuden al mejor rendimiento de éstas. Sin embargo, algunas de estas empresas no le dan el valor necesario al capital de trabajo y liquidez, por tal razón las actividades se ven retrasadas, porque no cuentan con el activo corriente adecuado para hacer frente a sus obligaciones de corto plazo. Por tales motivos se tiene una tendencia decreciente, por no darles el grado de importancia a estos dos indicadores que de una u otra manera afectaran el rendimiento de las operaciones.

5.2 Recomendaciones

El sector carrocerero necesita efectuar un análisis del capital de trabajo, con el objetivo de buscar la mejora de la salud financiera de las empresas carroceras. Un correcto y adecuado análisis, permitirá a las organizaciones un manejo óptimo de los recursos, además, ayudará a las compañías a pronosticar un nivel mínimo y máximo en total activo corriente y total pasivo corriente, para conocer el nivel de liquidez que cada carrocería posee y así evitar tardanza en el pago de las deudas contraídas en el corto plazo.

Al realizar el análisis de indicadores de liquidez, tres de las siete empresas del sector carrocerero analizadas, deberían invertir los excesos de efectivo que poseen. Sin embargo, las otras empresas precisan recuperar con mayor agilidad cuentas por cobrar y vender de forma pertinente el inventario, para tener un control del Activo Corriente, de esta manera, tendrán niveles convenientes de liquidez que les permitirán operara con normalidad. Además no se recomienda subir abruptamente precios, por la competencia que existe en el mercado y se puede perder clientes que lo que buscan es productos de calidad con precios accesibles.

Es necesario que las empresas se programen estrategias financieras que ayuden a obtener un rendimiento adecuado en las actividades, entre estas estrategias está buscar fuentes de financiamiento para incrementar la producción, indagar sobre formas de inversión segura de Activos, crear un fondo de ahorro para posibles eventualidades. Además, analizar riesgos y formarse oportunamente sobre las decisiones que deben tomar, por ejemplo incrementar los inventarios para generar mayor rendimiento, procurando no subir excesivamente costos y gastos.

BIBLIOGRAFÍA

- Andrade, Á. (2016). *Análisis de la industria metalmecánica Carrocera de Ecuador durante el período 2006-2013*. Quito, Ecuador.
- Bolten, S. (1994). *Administración Financiera* (Décima ed., Vol. 6). (Noriega, Ed.) México: Limusa S.A. Recuperado el 2019
- Brigham, E., & Houston, J. (2005). *Fundamentos de administración financiera*. México: Cengage Learning. Recuperado el 2019
- Calafell, A. (octubre de 1975). La financiación de la empresa, su consideración privada y social. *Revista Española de Financiación y Contabilidad*, IV(14), 539-548.
- Camacho, J. (abril - junio de 2008). Asociación entre variables cuantitativas: análisis de correlación. *Acta Médica Costarricense*, 50(2), 94 -96. Recuperado el 2019, de <https://www.redalyc.org/pdf/434/43411756005.pdf>
- Castelo, O., & Anchundia, Á. (mayo de 2016). *Estrategias para la Administración del capital de trabajo en la empresa EDITMEDIOS S.A.* ". Recuperado el 2019, de <http://repositorio.ug.edu.ec/bitstream/redug/11106/1/TESIS%20FINAL.pdf>
- Castillo , Y., & Camejo , O. (2007). La administración del Capital de Trabajo: un reto empresarial. *Revista Científica "Visión de Futuro"*, 8(2). Recuperado el 2019, de <http://www.redalyc.org/pdf/3579/357935467004.pdf>
- Córdoba Padilla , M. (2012). *Gestión Financiera* (Segunda ed.). Bogotá: Ecoediciones. Recuperado el 2019
- De Jaime , J. (2013). *La rentabilidad análisis de costes y resultados* (Vol. 11). Madrid, España: ESIC .
- Díaz , M. (abril - junio de 2012). Inmovilizado: el punto de partida de la Liquidez. *Revista Universo Contábil*, 8(2), 134 - 145. doi:10.4270/ruc.2012217
- Durán, Y. (2011). Administración del Capital de Trabajo: una herramienta financiera para la gerencia de las PyME tradicionales venezolanas. *Visión Gerencial*(1), 37-56. Obtenido de <http://www.redalyc.org/pdf/4655/465545890008.pdf>
- El Telégrafo. (01 de julio de 2017). El sector carrocero factura \$ 80 millones al año. pág. A10.

- García - Aguilar, J., Galarza - Torres, S., & Altamirano - Salazar , A. (agosto de 2017). Importancia de la administración eficiente del capital de trabajo en las Pymes. *Ciencia UNEMI*, 10(23), 30 - 39. Recuperado el 2019, de file:///C:/Users/H%20PAUL/Downloads/Dialnet-ImportanciaDeLaAdministracionEficienteDelCapitalDe-6151264.pdf
- Gitman, L. (2007). *Principios de Administración Financiera* (Décimoprimer ed.). (P. Guerrero , Ed.) México, México: Pearson Educación. Obtenido de <https://profesorjulioraya.files.wordpress.com/2014/12/12020033.pdf>
- Gutiérrez, M. T., Téllez, L., & Munilla , F. (abril - junio de 2005). La Liquidez Empresarial y su Relación con el Sistema Financiero. *Ciencias Holguín*, 11(2), 1 - 10. Recuperado el 2019, de <http://www.redalyc.org/pdf/1815/181521554006.pdf>
- Herrera, A., & Betancourt, V. (2016). Razones financieras de liquidez en la gestión de empresarial para toma de decisiones. *Quipukamayoc*, 24(46), 151-160. doi: <https://doi.org/10.15381/quipu.v24i46.13249>
- Istillarte, L., Laguado, S., & Borjas, C. (2008). Administración del Capital de Trabajo en Cooperativas Hoteleras en Venezuela. Un Caso de Estudio. *Multiciencias*, 8(2), 183-189. Obtenido de <http://www.redalyc.org/articulo.oa?id=90480207>
- Lizcano , J. (2004). *Rentabilidad empresarial propuesta práctica de análisis y evaluación* . España: Modelo, S.L.
- Mejía, C. (1999). La importancia de medir la rentabilidad. *Planning*, 1-4.
- Mondragón, M. A. (enero - diciembre de 2014). Uso de la correlación de Spearman en un estudio de intervención en fisioterapia. *Movimiento Científico*, 8(1), 98 - 104. Recuperado el 2019, de file:///C:/Users/H%20PAUL/Downloads/Dialnet-UsoDeLaCorrelacionDeSpearmanEnUnEstudioDeIntervenc-5156978.pdf
- Morales, J. A. (2011). El capital de trabajo de las empresas de la industria de la transformación de la Bolsa Mexicana de Valores ante la crisis 2008-2010. *Economía Informa*(366).
- Morales, J. A., Abreu, M., & Rosado , L. (septiembre-octubre de 2012). El capital de trabajo en el sector industrial de la Bolsa Mexicana de Valores durante las crisis económicas de 1990 a 2010. *Economía Informa*(376), 16-35. Recuperado el 2019, de <http://www.economia.unam.mx/publicaciones/econinforma/376/02joseantonio.pdf>

- Navas , M. A. (octubre - diciembre de 2009). Análisis financiero: una herramienta clave para una gestión financiera eficiente. *Revista Venezolana de Gerencia*, 14(48), 606 - 628. Recuperado el 2019, de <http://www.redalyc.org/pdf/290/29012059009.pdf>
- Parada, J. (1988). *Rentabilidad empresarial un enfoque de gestión* (Vol. Primer). Santiago: Universidad de Concepción .
- Peña - Montenegro, M. (enero - junio de 2013). La importancia del análisis de la trayectoria empresarial bajo dos dimensiones: posición económica y financiera en las empresas ecuatorianas. *RETOS. Revista de Ciencias de la Administración y Economía*, 3(5), 89 - 98. Recuperado el 2019, de <http://www.redalyc.org/pdf/5045/504550955007.pdf>
- Porlles, J., Quispe, C., & Salas , G. (enero - junio de 2013). Pronóstico financiero: métodos rápidos de estimación del fondo de maniobra o capital de trabajo. *Industrial Data*, 16(1), 29 - 36. Recuperado el 2019, de <http://www.redalyc.org/pdf/816/81629469004.pdf>
- Riaño, M. (2014). Administración del capital de trabajo, liquidez y rentabilidad en el sector textil de Cúcuta periodo 2008-2011. *19(1)*, 86-98.
- Rico, P. (diciembre de 2015). Análisis Económico-Financiero de las empresas concesionarias de automóviles en España. *Revista de Métodos Cuantitativos para la Economía y la Empresa*, 20, 95 - 111. Recuperado el 2019, de <http://www.redalyc.org/pdf/2331/233143643006.pdf>
- Rodriguez, D. A. (noviembre de 2013). *Administración del Capital de Trabajo y su influencia en la rentabilidad de la empresa ConsorcioRoga S.A.C. Trujillo 2011-2012*. Obtenido de http://repositorio.upao.edu.pe/bitstream/upaorep/202/1/RODRIGUEZ_DINA_ADMINISTRACION_CAPITAL_RENTABILIDAD.pdf
- Selpa Navarro, A. J., & Espinosa Chongo, D. (2009). La Gestión del Capital de Trabajo como proceso de la Gestión Financiera Operativa. *Revista Gestión Joven*, 29-53. Recuperado el 2019, de http://www.elcriterio.com/revista/ajoica/contenidos_4/ambar_selpa_y_daisy_espinosa.pdf
- Superintendencia de Compañías . (2011). *Tabla de Indicadores*. Recuperado el 2019, de <http://webdelprofesor.ula.ve/economia/mendezm/analisis%20I/tabla%20de%20indicadores.pdf>

- Tafunell, X. (2000). La rentabilidad financiera de la empresa española. *Historia Industrial*, 18, 71-112.
- Tello, S. Y. (2014). Importancia de la micro, pequeñas y medianas empresas en el desarrollo del país. *LEX*, 12(14), 200 - 218.
doi:<http://dx.doi.org/10.21503/lex.v12i14.623>
- Van-Horne, J., & Wachowicz, J. (2010). *Fundamentos de Administración Financiera* (Vol. 13). (G. Domínguez, Ed.) México: Cámara Nacional de la Industria Editorial Mexicana. . Recuperado el 2019, de <https://catedrafinancierags.files.wordpress.com/2014/09/fundamentos-de-administracion-financiera-13-van-horne.pdf>
- Vargas, H. A. (enero . abril de 2003). Consideraciones prácticas para la Gestion de Capital de Trabajo en las Pymes innovadoras. *Revista Escuela de Administración de Negocios*(47), 98 - 109. Recuperado el 2019, de <http://www.redalyc.org/pdf/206/20604707.pdf>
- Vásquez , M. (enero de 2015). *Propuesta de manejo de Gestión Financiera del capital de trabajo en una compañíade seguros, SWEADEN S.A.* Recuperado el 2019, de <http://repositorio.puce.edu.ec/bitstream/handle/22000/8116/TESIS%20PROPUESTA%20DE%20MANEJO%20DE%20GESTI%C3%93N%20FINANCIERA%20DEL%20CAPITAL%20DE%20TRABAJO%20EN%20UNA%20COMPA%C3%91%C3%8DA%20DE%20SEGUROS.pdf?sequence=1&isAllowed=y>

ANEXOS

CARROCERIA CEPEDA CIA. LTDA. RESUMEN DEL BALANCE GENERAL

	2012	2013	2014	2015	2016	2017	VARIACIÓN ABSOLUTO	VARIACIÓN RELATIVA
ACTIVO	\$ 3.099.465,42	\$ 4.515.345,34	\$ 3.145.648,94	\$ 3.886.891,37	\$ 4.739.626,69	\$ 5.292.408,18	\$ 552.781,49	11,66%
Total Activo Corriente	\$ 2.979.708,72	\$ 4.413.141,61	\$ 3.034.796,37	\$ 3.766.308,09	\$ 4.417.187,18	\$ 4.996.387,88	\$ 579.200,70	13,11%
Total Activo No Corriente	\$ 119.756,70	\$ 102.203,73	\$ 110.852,57	\$ 120.583,28	\$ 322.439,51	\$ 296.020,30	\$ -26.419,21	-8,19%
PASIVO	\$ 1.238.878,08	\$ 2.020.102,68	\$ 692.727,95	\$ 1.003.556,93	\$ 1.579.736,46	\$ 1.362.796,53	\$ -216.939,93	-13,73%
Total Pasivo Corriente	\$ 1.238.878,08	\$ 1.120.102,68	\$ 692.727,95	\$ 1.003.556,93	\$ 1.579.736,46	\$ 1.362.796,53	\$ -216.939,93	-13,73%
Total Pasivo No Corriente	\$ -	\$ 900.000,00	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	#¡DIV/0!
PATRIMONIO NETO	\$ 1.860.587,34	\$ 2.495.242,66	\$ 2.452.920,99	\$ 2.883.334,44	\$ 3.159.890,23	\$ 3.929.611,65	\$ 769.721,42	24,36%
TOTAL PASIVO MÁS PATRIMONIO	\$ 3.099.465,42	\$ 4.515.345,34	\$ 3.145.648,94	\$ 3.886.891,37	\$ 4.739.626,69	\$ 5.292.408,18	\$ 552.781,49	11,66%

CEPEDA CIA. LTDA. RESUMEN DEL ESTADO DE RESULTADOS

	2015	2016	2017	VAR. ABSOLUTO	VAR. RELATIVO
VENTAS NETAS LOCALES DE BIENES GRAVADAS CON TARIFA DIFERENTE DE 0% DE IVA	\$ 7.131.499,16	\$ 7.166.676,62	\$ 8.022.918,88	\$ 856.242,26	11,95%
OTRAS RENTAS GRAVADAS	\$ 161.618,00	\$ 14.842,44	\$ 158.527,29	\$ 143.684,85	968,07%
INGRESOS FINANCIEROS POR INTERESES DEVENGADOS CON TERCEROS NO RELACIONADOS LOCALES	\$ -	\$ 152.837,88	\$ -	\$ -152.837,88	-100,00%
TOTAL INGRESOS	\$ 7.293.117,16	\$ 7.334.356,94	\$ 8.181.446,17	\$ 847.089,23	11,55%
COSTO INVENTARIO INICIAL MATERIA PRIMA	\$ 1.137.809,78	\$ 1.577.834,34	\$ 1.913.070,88	\$ 335.236,54	21,25%

COSTO COMPRAS LOCALES NETAS MATERIA PRIMA	\$ 3.660.857,15	\$ 3.741.927,09	\$ 3.932.833,36	\$ 190.906,27	5,10%
COSTO IMPORTACIONES MATERIA PRIMA	\$ 799.350,23	\$ 654.211,38	\$ 695.739,65	\$ 41.528,27	6,35%
COSTO INVENTARIO FINAL MATERIA PRIMA	\$ -1.577.834,34	\$ -1.913.070,88	\$ -1.646.760,84	\$ 266.310,04	-13,92%
COSTO INVENTARIO INICIAL PRODUCTOS EN PROCESO	\$ 49.743,00	\$ 50.144,00	\$ 150.000,00	\$ 99.856,00	199,14%
COSTO INVENTARIO FINAL PRODUCTOS EN PROCESO	\$ -50.144,00	\$ -150.000,00	\$ -179.912,32	\$ -29.912,32	19,94%
COSTO INVENTARIO FINAL PRODUCTOS TERMINADOS	\$ -	\$ -	\$ -261.759,98	\$ -261.759,98	#¡DIV/0!
COSTO SUELDOS SALARIOS Y DEMAS REMUNERACIONES QUE CONSTITUYEN MATERIA GRAVADA DEL IESS	\$ 813.642,73	\$ 834.705,00	\$ 759.278,14	\$ -75.426,86	-9,04%
GASTO SUELDOS SALARIOS Y DEMAS REMUNERACIONES QUE CONSTITUYEN MATERIA GRAVADA DEL IESS	\$ 362.631,89	\$ 363.400,54	\$ 338.334,40	\$ -25.066,14	-6,90%
COSTO BENEFICIOS SOCIALES INDEMNIZACIONES Y OTRAS REMUNERACIONES QUE NO CONSTITUYEN MATERIA GRAVADA DEL IESS	\$ 146.695,17	\$ 161.999,04	\$ 128.234,78	\$ -33.764,26	-20,84%
GASTO BENEFICIOS SOCIALES INDEMNIZACIONES Y OTRAS REMUNERACIONES QUE NO CONSTITUYEN MATERIA GRAVADA DEL IESS	\$ 40.236,83	\$ 47.810,59	\$ 40.066,67	\$ -7.743,92	-16,20%
COSTO APORTE A LA SEGURIDAD SOCIAL INCLUYE FONDO DE RESERVA	\$ 156.765,85	\$ 189.740,70	\$ 160.884,25	\$ -28.856,45	-15,21%
GASTO APORTE A LA SEGURIDAD SOCIAL INCLUYE FONDO DE RESERVA	\$ 61.887,51	\$ 66.164,71	\$ 57.982,78	\$ -8.181,93	-12,37%
GASTO HONORARIOS PROFESIONALES Y DIETAS	\$ 11.898,84	\$ 11.813,33	\$ 20.907,15	\$ 9.093,82	76,98%
COSTO DEPRECIACION ACELERADA DE PROPIEDADES PLANTA Y EQUIPO	\$ 3.413,52	\$ 23.676,03	\$ 26.288,58	\$ 2.612,55	11,03%
GASTO DEPRECIACION ACELERADA DE PROPIEDADES PLANTA Y EQUIPO	\$ 18.269,83	\$ 17.619,94	\$ 12.298,33	\$ -5.321,61	-30,20%
DE ACTIVOS FINANCIEROS (REVERSION DE PROVISIONES PARA CREDITOS	\$ 18.254,39	\$ -	\$ -	\$ -	#¡DIV/0!

INCOBRABLES)					
COSTO PERDIDA EN VENTA DE ACTIVOS NO RELACIONADOS	\$ 169.642,84	\$ -	\$ -	\$ -	#¡DIV/0!
GASTO PROMOCION Y PUBLICIDAD	\$ 40.476,92	\$ 57.324,49	\$ 23.110,98	\$ -34.213,51	-59,68%
GASTO TRANSPORTE	\$ -	\$ 2.286,03	\$ 5.207,62	\$ 2.921,59	127,80%
GASTO COMBUSTIBLES Y LUBRICANTES	\$ 8.201,43	\$ 7.470,95	\$ 7.962,02	\$ 491,07	6,57%
GASTO ARRENDAMIENTO DE INMUEBLES	\$ -	\$ 189.642,84	\$ 198.698,84	\$ 9.056,00	4,78%
COSTO SUMINISTROS Y MATERIALES	\$ 100.491,79	\$ 105.262,56	\$ 117.514,80	\$ 12.252,24	11,64%
GASTO SUMINISTROS Y MATERIALES	\$ 12.911,45	\$ 13.598,69	\$ 9.169,39	\$ -4.429,30	-32,57%
COSTO MANTENIMIENTO Y REPARACIONES	\$ 19.460,85	\$ 43.558,43	\$ 175.352,34	\$ 131.793,91	302,57%
GASTO MANTENIMIENTO Y REPARACIONES	\$ 7.538,00	\$ 9.391,79	\$ 8.875,09	\$ -516,70	-5,50%
COSTO SEGUROS Y REASEGUROS PRIMAS Y CESIONES	\$ 5.670,85	\$ 2.706,76	\$ 4.567,15	\$ 1.860,39	68,73%
GASTO SEGUROS Y REASEGUROS PRIMAS Y CESIONES	\$ 80.399,63	\$ 89.721,61	\$ 95.001,22	\$ 5.279,61	5,88%
GASTO IMPUESTOS CONTRIBUCIONES Y OTROS	\$ 11.909,58	\$ 12.694,44	\$ 56.938,06	\$ 44.243,62	348,53%
GASTO COMISIONES RELACIONADAS	\$ 691,25	\$ -	\$ -	\$ -	#¡DIV/0!
GASTO COMISIONES NO RELACIONADAS	\$ -	\$ -	\$ 469,21	\$ 469,21	#¡DIV/0!
COSTO SERVICIOS PUBLICOS	\$ 16.620,37	\$ 23.410,77	\$ 23.536,53	\$ 125,76	0,54%
GASTO SERVICIOS PUBLICOS	\$ 16.231,71	\$ 16.210,33	\$ 14.571,91	\$ -1.638,42	-10,11%
COSTO OTROS GASTOS	\$ 76.566,14	\$ 96.648,25	\$ 62.900,78	\$ -33.747,47	-34,92%
GASTO OTROS GASTOS	\$ 41.691,80	\$ 25.641,25	\$ 58.115,54	\$ 32.474,29	126,65%
GASTOS DE TRANSACCION (COMISIONES BANCARIAS HONORARIOS TASAS ENTRE OTROS) NO RELACIONADAS LOCAL	\$ -	\$ 757,83	\$ -	\$ -757,83	-100,00%
TOTAL COSTOS	\$ 5.528.751,93	\$ 5.442.753,47	\$ 6.061.768,10	\$ 619.014,63	11,37%
TOTAL GASTOS	\$ 733.231,06	\$ 931.549,36	\$ 947.709,21	\$ 16.159,85	1,73%
TOTAL COSTOS Y GASTOS	\$ 6.261.982,99	\$ 6.374.302,83	\$ 7.009.477,31	\$ 635.174,48	9,96%
UTILIDAD DEL EJERCICIO	\$ 1.031.134,17	\$ 960.054,11	\$ 1.171.968,86	\$ 211.914,75	22,07%

CARROCERIA DAVMOTOR CIA. LTDA.
RESUMEN DEL BALANCE GENERAL

	2012	2013	2014	2015	2016	2017	VARIACIÓN ABSOLUTO	VARIACIÓN RELATIVA
ACTIVO	\$ 4.930.100,72	\$ 4.809.334,70	\$ 5.501.465,70	\$ 10.126.529,94	\$ 10.471.238,76	\$ 16.087.100,39	\$ 5.615.861,63	53,63%
Total Activo Corriente	\$ 4.565.112,83	\$ 4.493.733,09	\$ 5.167.890,53	\$ 9.649.287,37	\$ 10.131.259,04	\$ 15.307.178,25	\$ 5.175.919,21	51,09%
Total Activo No Corriente	\$ 364.987,89	\$ 315.601,61	\$ 333.575,17	\$ 477.242,57	\$ 339.979,72	\$ 779.922,14	\$ 439.942,42	129,40%
PASIVO	\$ 4.642.366,73	\$ 2.401.302,17	\$ 2.720.463,71	\$ 7.026.367,84	\$ 7.784.627,33	\$ 13.108.607,84	\$ 5.323.980,51	68,39%
Total Pasivo Corriente	\$ 4.564.608,45	\$ 2.086.904,42	\$ 2.617.257,36	\$ 7.026.367,84	\$ 4.535.929,68	\$ 13.108.607,84	\$ 8.572.678,16	188,99%
Total Pasivo No Corriente	\$ 77.758,28	\$ 314.397,75	\$ 103.206,35	\$ -	\$ 3.248.697,65	\$ -	\$ -3.248.697,65	-100,00%
PATRIMONIO NETO	\$ 287.733,99	\$ 2.408.032,53	\$ 2.781.001,99	\$ 3.100.162,10	\$ 2.686.611,43	\$ 2.978.492,55	\$ 291.881,12	10,86%
TOTAL PASIVO MÁS PATRIMONIO	\$ 4.930.100,72	\$ 4.809.334,70	\$ 5.501.465,70	\$ 10.126.529,94	\$ 10.471.238,76	\$ 16.087.100,39	\$ 5.615.861,63	53,63%

DAVMOTOR CIA. LTDA.
RESUMEN DEL ESTADO DE RESULTADOS

	2015	2016	2017	VAR. ABSOLUTO	VAR. RELATIVO
VENTAS NETAS LOCALES DE BIENES GRAVADAS CON TARIFA DIFERENTE DE 0% DE IVA	\$ 6.056.335,91	\$ 3.938.531,77	\$ 6.319.039,69	\$ 2.380.507,92	60,44%
OTRAS RENTAS GRAVADAS	\$ -	\$ 654.500,24	\$ 7.199,00	\$ -647.301,24	-98,90%
INGRESOS FINANCIEROS POR ARRENDAMIENTO MERCANTIL NO RELACIONADA LOCAL	\$ -	\$ 857,27	\$ 1.008.277,32	\$ 1.007.420,05	117514,91%
INGRESOS FINANCIEROS POR COSTOS DE TRANSACCION RELACIONADA LOCAL	\$ 5.863,38	\$ -	\$ -	\$ -	#¡DIV/0!
INGRESOS FINANCIEROS POR INTERESES DEVENGADOS CON TERCEROS NO RELACIONADOS LOCALES	\$ 516.875,14	\$ -	\$ -	\$ -	#¡DIV/0!
TOTAL INGRESOS	\$ 6.579.074,43	\$ 4.593.889,28	\$ 7.334.516,01	\$ 2.740.626,73	59,66%
INVENTARIO INICIAL BIENES NO PRODUCIDOS POR EL SUJETO PASIVO	\$ -	\$ 1.196.535,56	\$ 730.496,06	\$ -466.039,50	-38,95%
COSTO COMPRAS LOCALES NETAS DE BIENES NO PRODUCIDOS POR LA SOCIEDAD	\$ -	\$ 1.258.139,08	\$ 4.963.402,50	\$ 3.705.263,42	294,50%

COSTO INVENTARIO FINAL BIENES NO PRODUCIDOS POR EL SUJETO PASIVO	\$ -	\$ -730.496,06	\$ -2.749.399,40	\$ -2.018.903,34	276,37%
COSTO INVENTARIO INICIAL MATERIA PRIMA	\$ 283.073,84	\$ -	\$ -	\$ -	#¡DIV/0!
COSTO COMPRAS LOCALES NETAS MATERIA PRIMA	\$ 4.751.523,87	\$ -	\$ -	\$ -	#¡DIV/0!
COSTO INVENTARIO FINAL MATERIA PRIMA	\$ -347.922,67	\$ -	\$ -	\$ -	#¡DIV/0!
COSTO INVENTARIO INICIAL PRODUCTOS EN PROCESO	\$ 289.201,11	\$ -	\$ -	\$ -	#¡DIV/0!
COSTO INVENTARIO FINAL PRODUCTOS EN PROCESO	\$ -255.609,36	\$ -	\$ -	\$ -	#¡DIV/0!
COSTO INVENTARIO INICIAL PRODUCTOS TERMINADOS	\$ 535.175,18	\$ -	\$ -	\$ -	#¡DIV/0!
COSTO INVENTARIO FINAL PRODUCTOS TERMINADOS	\$ -593.003,53	\$ -	\$ -	\$ -	#¡DIV/0!
COSTO SUELDOS SALARIOS Y DEMAS REMUNERACIONES QUE CONSTITUYEN MATERIA GRAVADA DEL IESS	\$ 541.902,82	\$ 322.575,67	\$ -	\$ -322.575,67	-100,00%
GASTO SUELDOS SALARIOS Y DEMAS REMUNERACIONES QUE CONSTITUYEN MATERIA GRAVADA DEL IESS	\$ 142.735,87	\$ 218.448,25	\$ 590.139,40	\$ 371.691,15	170,15%
COSTO BENEFICIOS SOCIALES INDEMNIZACIONES Y OTRAS REMUNERACIONES QUE NO CONSTITUYEN MATERIA GRAVADA DEL IESS	\$ 51.224,84	\$ 65.115,76	\$ -	\$ -65.115,76	-100,00%
GASTO BENEFICIOS SOCIALES INDEMNIZACIONES Y OTRAS REMUNERACIONES QUE NO CONSTITUYEN MATERIA GRAVADA DEL IESS	\$ 16.955,01	\$ 50.402,23	\$ 94.464,08	\$ 44.061,85	87,42%
COSTO APORTE A LA SEGURIDAD SOCIAL INCLUYE FONDO DE RESERVA	\$ 75.123,26	\$ 57.758,17	\$ -	\$ -57.758,17	-100,00%
GASTO APORTE A LA SEGURIDAD SOCIAL INCLUYE FONDO DE RESERVA	\$ 24.759,94	\$ 42.167,99	\$ 108.808,75	\$ 66.640,76	158,04%
GASTO HONORARIOS PROFESIONALES Y DIETAS	\$ 190.692,77	\$ 358.353,77	\$ 619.006,06	\$ 260.652,29	72,74%
GASTO PROVISIONES PARA JUBILACION PATRONAL	\$ 9.098,21	\$ 60.381,40	\$ -	\$ -60.381,40	-100,00%
GASTO PROVISIONES PARA DESAHUCIO	\$ 4.247,51	\$ -	\$ -	\$ -	#¡DIV/0!
GASTO OTROS GASTOS POR BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS	\$ -	\$ 10.985,43	\$ -	\$ -10.985,43	-100,00%
COSTO DEPRECIACION NO ACELERADA DE PROPIEDADES PLANTA Y EQUIPO	\$ -	\$ 3.732,16	\$ -	\$ -3.732,16	-100,00%
GASTO DEPRECIACION NO ACELERADA DE PROPIEDADES PLANTA Y EQUIPO	\$ 67.301,33	\$ 94.458,97	\$ 69.875,47	\$ -24.583,50	-26,03%

GASTO OTRAS PROVISIONES	\$ 46.221,43	\$ 27.523,32	\$ 49.726,90	\$ 22.203,58	80,67%
GASTO PROMOCION Y PUBLICIDAD	\$ 127,47	\$ -	\$ 5.234,73	\$ 5.234,73	#¡DIV/0!
GASTO TRANSPORTE	\$ 21.688,00	\$ 41.922,74	\$ 89.116,53	\$ 47.193,79	112,57%
GASTO COMBUSTIBLES Y LUBRICANTES	\$ 19.244,76	\$ 23.529,24	\$ 19.349,70	\$ -4.179,54	-17,76%
GASTO ARRENDAMIENTO DE INMUEBLES	\$ 19.588,58	\$ 2.762,60	\$ 358.000,00	\$ 355.237,40	12858,81%
COSTO SUMINISTROS Y MATERIALES	\$ 5.343,13	\$ -	\$ -	\$ -	#¡DIV/0!
GASTO SUMINISTROS Y MATERIALES	\$ 3.588,70	\$ 53.065,19	\$ 70.601,68	\$ 17.536,49	33,05%
COSTO MANTENIMIENTO Y REPARACIONES	\$ 102.218,21	\$ -	\$ -	\$ -	#¡DIV/0!
GASTO MANTENIMIENTO Y REPARACIONES	\$ 127.259,05	\$ -	\$ 1.001.631,42	\$ 1.001.631,42	#¡DIV/0!
GASTO SEGUROS Y REASEGUROS PRIMAS Y CESIONES	\$ 2.990,57	\$ 1.602,82	\$ 13.530,56	\$ 11.927,74	744,17%
GASTO IMPUESTOS CONTRIBUCIONES Y OTROS	\$ 5.088,20	\$ 37.431,66	\$ 38.652,65	\$ 1.220,99	3,26%
IVA QUE SE CARGA AL GASTO	\$ 74,11	\$ 346,28	\$ -	\$ -346,28	-100,00%
GASTO SERVICIOS PUBLICOS	\$ 29.768,73	\$ 24.921,99	\$ 30.122,96	\$ 5.200,97	20,87%
GASTO OTROS GASTOS	\$ 67.042,02	\$ 889.184,68	\$ 621.832,13	\$ -267.352,55	-30,07%
GASTO ARRENDAMIENTO MERCANTIL LOCAL NO RELACIONADA	\$ 44.714,84	\$ 121.778,34	\$ 153.084,49	\$ 31.306,15	25,71%
TOTAL COSTOS	\$ 5.438.250,70	\$ 2.173.360,34	\$ 2.944.499,16	\$ 771.138,82	35,48%
TOTAL GASTOS	\$ 843.187,10	\$ 2.059.266,90	\$ 3.933.177,51	\$ 1.873.910,61	91,00%
TOTAL COSTOS Y GASTOS	\$ 6.281.437,80	\$ 4.232.627,24	\$ 6.877.676,67	\$ 2.645.049,43	62,49%
UTILIDAD DEL EJERCICIO	\$ 297.636,63	\$ 361.262,04	\$ 456.839,34	\$ 95.577,30	26,46%
PERDIDA DEL EJERCICIO					

CARROCERIA IBIMCO S. A.
RESUMEN DEL BALANCE GENERAL

	2012	2013	2014	2015	2016	2017	VARIACIÓN ABSOLUTO	VARIACIÓN RELATIVA
ACTIVO	\$ 362.379,62	\$ 627.868,55	\$ 964.258,29	\$ 990.935,43	\$ 798.217,23	\$ 870.587,46	\$ 72.370,23	9,07%
Total Activo Corriente	\$ 343.964,14	\$ 600.899,45	\$ 870.425,97	\$ 776.994,46	\$ 551.008,39	\$ 631.409,12	\$ 80.400,73	14,59%
Total Activo No Corriente	\$ 18.415,48	\$ 26.969,10	\$ 93.832,32	\$ 213.940,97	\$ 247.208,84	\$ 239.178,34	\$ -8.030,50	-3,25%
PASIVO	\$ 420.053,06	\$ 687.465,58	\$ 924.335,27	\$ 908.930,86	\$ 685.457,66	\$ 751.539,34	\$ 66.081,68	9,64%
Total Pasivo Corriente	\$ 420.053,06	\$ 687.465,58	\$ 924.335,27	\$ 908.930,86	\$ 685.457,66	\$ 751.539,34	\$ 66.081,68	9,64%
Total Pasivo No Corriente	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	#¡DIV/0!
PATRIMONIO NETO	\$ -57.673,44	\$ -59.597,03	\$ 39.923,02	\$ 82.004,57	\$ 112.759,57	\$ 119.048,12	\$ 6.288,55	5,58%
TOTAL PASIVO MÁS PATRIMONIO	\$ 362.379,62	\$ 627.868,55	\$ 964.258,29	\$ 990.935,43	\$ 798.217,23	\$ 870.587,46	\$ 72.370,23	9,07%

IBIMCO S.A.
RESUMEN DEL ESTADO DE RESULTADOS

	2015	2016	2017	VAR. ABSOLUTO	VAR. RELATIVO
VENTAS NETAS LOCALES DE BIENES GRAVADAS CON TARIFA DIFERENTE DE 0% DE IVA	\$1.053.125,21	\$1.141.461,17	\$489.832,46	\$ -651.628,71	-57,09%
OTRAS RENTAS GRAVADAS	\$ 139,77	\$ -	\$ 4,52	\$ 4,52	#¡DIV/0!
OTROS INGRESOS NO OPERACIONALES	\$ -	\$ 230,30	\$ -	\$ -230,30	-100,00%
TOTAL INGRESOS	\$1.053.264,98	\$1.141.691,47	\$489.836,98	\$ -651.854,49	-57,10%
COSTO COMPRAS LOCALES NETAS MATERIA PRIMA	\$ 510.590,59	\$ 573.212,56	\$114.581,95	\$ -458.630,61	-80,01%
COSTO INVENTARIO INICIAL PRODUCTOS EN PROCESO	\$ -	\$ 40.996,42	\$ 66.568,15	\$ 25.571,73	62,38%
COSTO INVENTARIO FINAL PRODUCTOS EN PROCESO	\$ -40.996,42	\$ -66.568,15	\$ -48.580,90	\$ 17.987,25	-27,02%
COSTO SUELDOS SALARIOS Y DEMAS REMUNERACIONES QUE CONSTITUYEN MATERIA GRAVADA DEL IESS	\$ 13.174,32	\$ 13.551,74	\$ 13.514,16	\$ -37,58	-0,28%

GASTO SUELDOS SALARIOS Y DEMAS REMUNERACIONES QUE CONSTITUYEN MATERIA GRAVADA DEL IESS	\$ 66.930,39	\$ 72.197,11	\$ 70.483,33	\$ -1.713,78	-2,37%
COSTO BENEFICIOS SOCIALES INDEMNIZACIONES Y OTRAS REMUNERACIONES QUE NO CONSTITUYEN MATERIA GRAVADA DEL IESS	\$ 2.117,88	\$ 8.371,49	\$ 2.541,47	\$ -5.830,02	-69,64%
GASTO BENEFICIOS SOCIALES INDEMNIZACIONES Y OTRAS REMUNERACIONES QUE NO CONSTITUYEN MATERIA GRAVADA DEL IESS	\$ 11.483,56	\$ 10.751,97	\$ 11.402,45	\$ 650,48	6,05%
COSTO APOORTE A LA SEGURIDAD SOCIAL INCLUYE FONDO DE RESERVA	\$ 3.173,08	\$ 3.083,36	\$ 3.113,43	\$ 30,07	0,98%
GASTO APOORTE A LA SEGURIDAD SOCIAL INCLUYE FONDO DE RESERVA	\$ 12.896,76	\$ 13.375,24	\$ 12.996,09	\$ -379,15	-2,83%
GASTO HONORARIOS PROFESIONALES Y DIETAS	\$ 7.377,84		\$ 5.303,58	\$ 5.303,58	#¡DIV/0!
COSTO DEPRECIACION NO ACELERADA DE PROPIEDADES PLANTA Y EQUIPO	\$ 1.826,57	\$ 7.987,48	\$ 7.987,48	\$ -	0,00%
GASTO DEPRECIACION NO ACELERADA DE PROPIEDADES PLANTA Y EQUIPO	\$ 1.282,95	\$ 744,65	\$ 814,30	\$ 69,65	9,35%
GASTO PROMOCION Y PUBLICIDAD	\$ 365,97	\$ 85,68	\$ 1.550,00	\$ 1.464,32	1709,06%
GASTO TRANSPORTE	\$ 2.151,00	\$ -	\$ -	\$ -	#¡DIV/0!
GASTO COMBUSTIBLES Y LUBRICANTES	\$ 1.148,45	\$ 789,58	\$ -	\$ -789,58	-100,00%
GASTOS DE VIAJE GASTO	\$ 8.346,71	\$ 3.053,33	\$ 379,99	\$ -2.673,34	-87,55%
COSTO SUMINISTROS Y MATERIALES	\$ 30.559,06	\$ 16.196,60	\$103.337,68	\$ 87.141,08	538,02%
GASTO SUMINISTROS Y MATERIALES	\$ 5.004,28	\$ 7.506,02	\$ 2.714,05	\$ -4.791,97	-63,84%
COSTO MANTENIMIENTO Y REPARACIONES	\$ 4.245,29	\$ 8.241,38	\$ 17.007,96	\$ 8.766,58	106,37%
GASTO MANTENIMIENTO Y REPARACIONES	\$ 1.500,00	\$ 2.715,82	\$ 2.144,20	\$ -571,62	-21,05%
COSTO SEGUROS Y REASEGUROS PRIMAS Y CESIONES	\$ 1.948,87		\$ -	\$ -	#¡DIV/0!
GASTO SEGUROS Y REASEGUROS PRIMAS Y CESIONES	\$ 10.714,32	\$ 1.339,47	\$ -	\$ -1.339,47	-100,00%
GASTO IMPUESTOS CONTRIBUCIONES Y OTROS	\$ 2.036,70	\$ -	\$ 538,32	\$ 538,32	#¡DIV/0!
COSTO SERVICIOS PUBLICOS	\$ 425,09	\$ -	\$ -	\$ -	#¡DIV/0!
GASTO SERVICIOS PUBLICOS	\$ 7.884,54	\$ 4.764,22	\$ 3.841,35	\$ -922,87	-19,37%
COSTO OTROS GASTOS	\$ 265.440,66	\$ 324.436,08	\$ 56.190,33	\$ -268.245,75	-82,68%
GASTO OTROS GASTOS	\$ 42.374,48	\$ 38.694,48	\$ 13.459,16	\$ -25.235,32	-65,22%

GASTO INTERESES BANCARIOS RELACIONADOS LOCAL	\$ 6.270,78	\$ -	\$ -	\$ -	#¡DIV/0!
GASTOS DE TRANSACCION (COMISIONES BANCARIAS HONORARIOS TASAS ENTRE OTROS) NO RELACIONADAS LOCAL	0	\$ 142,78	\$ 391,13	\$ 248,35	173,94%
GASTO INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS NO RELACIONADAS LOCAL	0	\$ 4.426,16	\$ 3.217,83	\$ -1.208,33	-27,30%
TOTAL COSTOS	\$ 803.219,31	\$ 929.508,96	\$336.261,71	\$ -593.247,25	-63,82%
TOTAL GASTOS	\$ 177.054,41	\$ 160.586,51	\$129.235,78	\$ -31.350,73	-19,52%
TOTAL COSTOS Y GASTOS	\$ 980.273,72	\$1.090.095,47	\$465.497,49	\$ -624.597,98	-57,30%
UTILIDAD DEL EJERCICIO	\$ 72.991,26	\$ 51.596,00	\$ 24.339,49	\$ -27.256,51	-52,83%
PERDIDA DEL EJERCICIO					

**CARROCERIA PARECO CIA. LTDA.
RESUMEN DEL BALANCE GENERAL**

	2012	2013	2014	2015	2016	2017	VARIACIÓN ABSOLUTO	VARIACIÓN RELATIVA
ACTIVO	\$ 939.050,85	\$ 981.506,32	\$ 976.193,57	\$ 976.692,85	\$ 996.837,44	\$ 1.042.983,11	\$ 46.145,67	4,63%
Total Activo Corriente	\$ 481.666,45	\$ 472.730,89	\$ 326.299,62	\$ 219.732,14	\$ 311.373,45	\$ 417.568,17	\$ 106.194,72	34,11%
Total Activo No Corriente	\$ 457.384,40	\$ 508.775,43	\$ 649.893,95	\$ 756.960,71	\$ 685.463,99	\$ 625.414,94	\$ -60.049,05	-8,76%
PASIVO	\$ 429.664,14	\$ 447.286,47	\$ 409.665,59	\$ 390.320,25	\$ 428.831,07	\$ 452.684,87	\$ 23.853,80	5,56%
Total Pasivo Corriente	\$ 429.664,14	\$ 447.286,47	\$ 409.665,59	\$ 390.320,25	\$ 300.022,65	\$ 361.871,38	\$ 61.848,73	20,61%
Total Pasivo No Corriente	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ 128.808,42	\$ 90.813,49	\$ -37.994,93	-29,50%
PATRIMONIO NETO	\$ 509.386,71	\$ 534.219,85	\$ 566.527,98	\$ 586.372,60	\$ 568.006,37	\$ 590.298,24	\$ 22.291,87	3,92%
TOTAL PASIVO MÁS PATRIMONIO	\$ 939.050,85	\$ 981.506,32	\$ 976.193,57	\$ 976.692,85	\$ 996.837,44	\$ 1.042.983,11	\$ 46.145,67	4,63%

**PARECO CIA. LTDA.
RESUMEN DEL ESTADO DE RESULTADOS**

	2015	2016	2017	VAR. ABSOLUTO	VAR. RELATIVO
VENTAS NETAS LOCALES DE BIENES GRAVADAS CON TARIFA DIFERENTE DE 0% DE IVA	\$ 575.137,65	\$ 465.665,19	\$ 552.714,14	\$ 87.048,95	18,69%
VENTAS NETAS LOCALES GRAVADAS CON TARIFA CERO O EXENTAS DE IVA	\$ 129.450,90	\$ -	\$ -	\$ -	#¡DIV/0!
PRESTACIONES LOCALES DE SERVICIOS GRAVADAS CON TARIFA DIFERENTE DE 0% DE IVA	\$ 2.331,43	\$ 2.100,00	\$ 196,44	\$ -1.903,56	-90,65%
OTRAS RENTAS GRAVADAS	\$ -	\$ 99.970,58	\$ 59.756,46	\$ -40.214,12	-40,23%
TOTAL INGRESOS	\$ 706.919,98	\$ 567.735,77	\$ 612.667,04	\$ 44.931,27	7,91%
COSTO COMPRAS LOCALES NETAS DE BIENES NO PRODUCIDOS POR LA SOCIEDAD	\$ 255.087,50	\$ -	\$ -	\$ -	#¡DIV/0!
COSTO INVENTARIO INICIAL MATERIA PRIMA	\$ 72.604,43	\$ 89.123,75	\$ 123.899,87	\$ 34.776,12	39,02%
COSTO COMPRAS LOCALES NETAS MATERIA PRIMA	\$ 155.968,16	\$ 218.715,96	\$ 245.533,24	\$ 26.817,28	12,26%
COSTO IMPORTACIONES MATERIA PRIMA	\$ 10.643,80	\$ 72.808,68	\$ 120.781,91	\$ 47.973,23	65,89%

COSTO INVENTARIO FINAL MATERIA PRIMA	\$ -89.123,75	\$-123.899,87	\$-138.682,12	\$ -14.782,25	11,93%
COSTO INVENTARIO INICIAL PRODUCTOS EN PROCESO	\$ 22.270,73	\$ 8.514,13	\$ -	\$ -8.514,13	-100,00%
COSTO INVENTARIO FINAL PRODUCTOS EN PROCESO	\$ -8.514,13	\$ -10.287,71	\$ -	\$ 10.287,71	-100,00%
COSTO INVENTARIO FINAL PRODUCTOS TERMINADOS	\$ -	\$ -	\$ -64.272,33	\$ -64.272,33	#¡DIV/0!
COSTO SUELDOS SALARIOS Y DEMAS REMUNERACIONES QUE CONSTITUYEN MATERIA GRAVADA DEL IESS	\$ 19.987,85	\$ 40.560,89	\$ 44.719,94	\$ 4.159,05	10,25%
GASTO SUELDOS SALARIOS Y DEMAS REMUNERACIONES QUE CONSTITUYEN MATERIA GRAVADA DEL IESS	\$ 65.233,24	\$ 77.404,75	\$ 62.378,79	\$ -15.025,96	-19,41%
COSTO BENEFICIOS SOCIALES INDEMNIZACIONES Y OTRAS REMUNERACIONES QUE NO CONSTITUYEN MATERIA GRAVADA DEL IESS	\$ 4.931,64	\$ 10.714,65	\$ 10.521,92	\$ -192,73	-1,80%
GASTO BENEFICIOS SOCIALES INDEMNIZACIONES Y OTRAS REMUNERACIONES QUE NO CONSTITUYEN MATERIA GRAVADA DEL IESS	\$ 11.341,65	\$ 12.708,64	\$ 17.783,93	\$ 5.075,29	39,94%
COSTO APOORTE A LA SEGURIDAD SOCIAL INCLUYE FONDO DE RESERVA	\$ 6.032,77	\$ 10.999,21	\$ 13.031,54	\$ 2.032,33	18,48%
GASTO APOORTE A LA SEGURIDAD SOCIAL INCLUYE FONDO DE RESERVA	\$ 12.542,75	\$ 14.511,94	\$ 11.459,18	\$ -3.052,76	-21,04%
GASTO HONORARIOS PROFESIONALES Y DIETAS	\$ 4.405,43	\$ 5.358,89	\$ 3.555,56	\$ -1.803,33	-33,65%
GASTO DEPRECIACION ACELERADA DE PROPIEDADES PLANTA Y EQUIPO	\$ -	\$ 28.159,60	\$ -	\$ -28.159,60	-100,00%
COSTO DEPRECIACION NO ACELERADA DE PROPIEDADES PLANTA Y EQUIPO	\$ 26.906,37	\$ -	\$ 36.907,05	\$ 36.907,05	#¡DIV/0!
GASTO PROMOCION Y PUBLICIDAD	\$ 1.256,00	\$ 180,00	\$ 564,26	\$ 384,26	213,48%
GASTO TRANSPORTE	\$ 378,76	\$ 434,33	\$ -	\$ -434,33	-100,00%
GASTO COMBUSTIBLES Y LUBRICANTES	\$ 1.853,90	\$ 374,69	\$ 2.956,40	\$ 2.581,71	689,03%
GASTOS DE GESTION	\$ 17.650,62	\$ 6.546,59	\$ 883,54	\$ -5.663,05	-86,50%
GASTO SUMINISTROS Y MATERIALES	\$ 1.000,24	\$ 919,44	\$ 9.820,93	\$ 8.901,49	968,14%
GASTO MANTENIMIENTO Y REPARACIONES	\$ 28.574,30	\$ 30.910,67	\$ 23.741,50	\$ -7.169,17	-23,19%
GASTO SEGUROS Y REASEGUROS PRIMAS Y CESIONES	\$ -	\$ -	\$ 475,48	\$ 475,48	#¡DIV/0!
GASTO IMPUESTOS CONTRIBUCIONES Y OTROS	\$ 2.534,00	\$ 5.203,20	\$ 4.704,09	\$ -499,11	-9,59%
GASTO SERVICIOS PUBLICOS	\$ 7.247,59	\$ 9.341,85	\$ 18.292,15	\$ 8.950,30	95,81%

COSTO OTROS GASTOS	\$ 9.304,57	\$ 15.620,83	\$ 6.912,56	\$ -8.708,27	-55,75%
GASTO OTROS GASTOS	\$ 16.654,30	\$ 32.862,37	\$ 23.280,83	\$ -9.581,54	-29,16%
GASTOS INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS RELACIONADAS LOCAL	\$ -	\$ 16.133,99	\$ -	\$ -16.133,99	-100,00%
GASTO INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS NO RELACIONADAS LOCAL	\$ 14.003,25	\$ -	\$ 11.124,95	\$ 11.124,95	#¡DIV/0!
TOTAL COSTOS	\$ 486.099,94	\$ 332.870,52	\$ 399.353,58	\$ 66.483,06	19,97%
TOTAL GASTOS	\$ 184.676,03	\$ 241.050,95	\$ 191.021,59	\$ -50.029,36	-20,75%
TOTAL COSTOS Y GASTOS	\$ 670.775,97	\$ 573.921,47	\$ 590.375,17	\$ 16.453,70	2,87%
UTILIDAD DEL EJERCICIO	\$ 36.144,01	\$ -	\$ 22.291,87	\$ 22.291,87	#¡DIV/0!
PERDIDA DEL EJERCICIO	\$ -	\$ -6.185,70	\$ -	\$ 6.185,70	-100,00%

**CARROCERIA PATRICIO CEPEDA CIA. LTDA.
RESUMEN DEL BALANCE GENERAL**

	2012	2013	2014	2015	2016	2017	VARIACIÓN ABSOLUTO	VARIACIÓN RELATIVA
ACTIVO	\$ 923.562,88	\$ 849.542,82	\$ 1.522.209,38	\$ 1.820.373,97	\$ 2.494.374,68	\$ 2.129.519,27	\$ -364.855,41	-14,63%
Total Activo Corriente	\$ 840.080,62	\$ 774.461,49	\$ 1.441.921,56	\$ 1.757.100,39	\$ 2.415.533,96	\$ 2.034.067,91	\$ -381.466,05	-15,79%
Total Activo No Corriente	\$ 83.482,26	\$ 75.081,33	\$ 80.287,82	\$ 63.273,58	\$ 78.840,72	\$ 95.451,36	\$ 16.610,64	21,07%
PASIVO	\$ 843.272,82	\$ 815.962,72	\$ 1.481.824,32	\$ 1.599.541,46	\$ 2.264.528,63	\$ 1.853.142,65	\$ -411.385,98	-18,17%
Total Pasivo Corriente	\$ 535.829,82	\$ 576.534,92	\$ 1.025.683,61	\$ 1.257.904,45	\$ 1.675.508,51	\$ 1.389.394,25	\$ -286.114,26	-17,08%
Total Pasivo No Corriente	\$ 307.443,00	\$ 239.427,80	\$ 456.140,71	\$ 341.637,01	\$ 589.020,12	\$ 463.748,40	\$ -125.271,72	-21,27%
PATRIMONIO NETO	\$ 80.290,06	\$ 33.580,10	\$ 40.385,06	\$ 220.832,51	\$ 229.846,05	\$ 276.376,62	\$ 46.530,57	20,24%
TOTAL PASIVO MÁS PATRIMONIO	\$ 923.562,88	\$ 849.542,82	\$ 1.522.209,38	\$ 1.820.373,97	\$ 2.494.374,68	\$ 2.129.519,27	\$ -364.855,41	-14,63%

**PATRICIO CEPEDA CIA. LTDA.
RESUMEN DEL ESTADO DE RESULTADOS**

	2015	2016	2017	VAR. ABSOLUTO	VAR. RELATIVO
VENTAS NETAS LOCALES DE BIENES GRAVADAS CON TARIFA DIFERENTE DE 0% DE IVA	\$3.983.667,32	\$4.289.180,16	\$5.184.633,38	\$ 895.453,22	20,88%
OTRAS RENTAS GRAVADAS	\$ 15.009,02	\$ 3.008,27	\$ 13.600,67	\$ 10.592,40	352,11%
INGRESOS FINANCIEROS INTERES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS NO RELACIONADAS LOCALES	\$ -	\$ 5.142,38	\$ 55,00	\$ 5.087,38	-98,93%
TOTAL INGRESOS	\$3.998.676,34	\$ 4.297.330,81	\$ 5.198.289,05	\$ 900.958,24	20,97%
COSTO INVENTARIO INICIAL MATERIA PRIMA	\$ 578.389,65	\$ 620.590,23	\$ 461.348,25	\$ 159.241,98	-25,66%
COSTO COMPRAS LOCALES NETAS MATERIA PRIMA	\$2.621.923,26	\$2.327.895,64	\$3.414.333,86	\$ 1.086.438,22	46,67%
COSTO INVENTARIO FINAL MATERIA PRIMA	\$ -620.590,23	\$ -461.348,25	\$ -703.881,50	\$ 242.533,25	52,57%
COSTO INVENTARIO INICIAL PRODUCTOS EN PROCESO	\$ 63.053,51	\$ 186.254,68	\$ 41.061,59	\$ 145.193,09	-77,95%
COSTO INVENTARIO FINAL PRODUCTOS EN PROCESO	\$ -186.254,68	\$ -41.061,59	\$ -70.945,76	\$ -	72,78%

				29.884,17	
COSTO SUELDOS SALARIOS Y DEMAS REMUNERACIONES QUE CONSTITUYEN MATERIA GRAVADA DEL IESS	\$ 389.304,37	\$ 379.358,39	\$ 441.178,34	\$ 61.819,95	16,30%
GASTO SUELDOS SALARIOS Y DEMAS REMUNERACIONES QUE CONSTITUYEN MATERIA GRAVADA DEL IESS	\$ 59.465,74	\$ 73.493,86	\$ 119.957,90	\$ 46.464,04	63,22%
COSTO BENEFICIOS SOCIALES INDEMNIZACIONES Y OTRAS REMUNERACIONES QUE NO CONSTITUYEN MATERIA GRAVADA DEL IESS	\$ 66.583,62	\$ 66.322,47	\$ 57.728,09	\$ - 8.594,38	-12,96%
GASTO BENEFICIOS SOCIALES INDEMNIZACIONES Y OTRAS REMUNERACIONES QUE NO CONSTITUYEN MATERIA GRAVADA DEL IESS	\$ 41.985,09	\$ 11.300,97	\$ 7.722,90	\$ - 3.578,07	-31,66%
COSTO APORTE A LA SEGURIDAD SOCIAL INCLUYE FONDO DE RESERVA	\$ 72.161,74	\$ 74.014,92	\$ 87.617,59	\$ 13.602,67	18,38%
GASTO APORTE A LA SEGURIDAD SOCIAL INCLUYE FONDO DE RESERVA	\$ 12.093,37	\$ 14.577,76	\$ 15.815,13	\$ 1.237,37	8,49%
COSTO HONORARIOS PROFESIONALES Y DIETAS	\$ 78.332,74			\$ -	#¡DIV/0!
GASTO HONORARIOS PROFESIONALES Y DIETAS	\$ 37.019,41	\$ 23.231,54	\$ 50.264,97	\$ 27.033,43	116,37%
GASTO PROVISIONES PARA JUBILACION PATRONAL	\$ -	\$ 2.770,97	\$ 627,29	\$ - 2.143,68	-77,36%
GASTO PROVISIONES PARA DESAHUCIO	\$ -	\$ 7.919,30	\$ 8.934,89	\$ 1.015,59	12,82%
COSTO OTROS GASTOS POR BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS	\$ 54.430,82	\$ -	\$ -	\$ -	#¡DIV/0!
COSTO DEPRECIACION NO ACELERADA DE PROPIEDADES PLANTA Y EQUIPO	\$ 1.695,12	\$ 2.318,43	\$ 3.756,84	\$ 1.438,41	62,04%
GASTO DEPRECIACION NO ACELERADA DE PROPIEDADES PLANTA Y EQUIPO	\$ 14.571,86	\$ 14.938,87	\$ 17.633,46	\$ 2.694,59	18,04%
GASTO PROMOCION Y PUBLICIDAD	\$ 8.169,03	\$ 5.540,01	\$ 13.139,51	\$ 7.599,50	137,17%
GASTO TRANSPORTE	\$ 4.841,00	\$ 2.180,94	\$ 3.850,66	\$ 1.669,72	76,56%
GASTO COMBUSTIBLES Y LUBRICANTES	\$ 1.284,46	\$ 1.575,35	\$ 2.086,14	\$ 510,79	32,42%
GASTOS DE VIAJE GASTO	\$ -	\$ -	\$ 5.783,17	\$ 5.783,17	#¡DIV/0!
GASTOS DE GESTION	\$ 1.500,83	\$ 4.560,50	\$ 783,20	\$ - 3.777,30	-82,83%
GASTO ARRENDAMIENTO DE INMUEBLES	\$ 4.285,20	\$ 63.871,30	\$ 160.000,00	\$ 96.128,70	150,50%

COSTO SUMINISTROS Y MATERIALES	\$ 8.199,00	\$ 819,78	\$ 8.815,52	\$ 7.995,74	975,35%
GASTO SUMINISTROS Y MATERIALES	\$ 61.954,93	\$ 35.455,98	\$ 48.719,29	\$ 13.263,31	37,41%
GASTO MANTENIMIENTO Y REPARACIONES	\$ 53.163,35	\$ 36.388,41	\$ 107.038,50	\$ 70.650,09	194,16%
GASTO SEGUROS Y REASEGUROS PRIMAS Y CESIONES	\$ 5.075,52	\$ 8.720,31	\$ 12.006,09	\$ 3.285,78	37,68%
GASTO IMPUESTOS CONTRIBUCIONES Y OTROS	\$ 8.690,63	\$ 19.615,48	\$ 12.174,70	\$ - 7.440,78	-37,93%
GASTO COMISIONES RELACIONADAS	\$ 47.714,28	\$ 92.808,70	\$ 112.043,50	\$ 19.234,80	20,73%
GASTO SERVICIOS PUBLICOS	\$ 6.602,91	\$ 4.150,28	\$ 4.045,69	\$ - 104,59	-2,52%
COSTO OTROS GASTOS	\$ -	\$ 127.914,76	\$ 183.370,22	\$ 55.455,46	43,35%
GASTO OTROS GASTOS	\$ 162.849,01	\$ 185.445,94	\$ 123.200,01	\$ - 62.245,93	-33,57%
GASTOS DE TRANSACCION (COMISIONES BANCARIAS HONORARIOS TASAS ENTRE OTROS) NO RELACIONADAS LOCAL	\$ -	\$ 3.215,53	\$ 777,31	\$ - 2.438,22	-75,83%
GASTO INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS NO RELACIONADAS LOCAL	\$ -	\$ 41.502,28	\$ 46.552,48	\$ 5.050,20	12,17%
TOTAL COSTOS	\$3.127.228,92	\$ 3.283.079,46	\$ 3.924.383,04	\$ 641.303,58	19,53%
TOTAL GASTOS	\$ 531.266,62	\$ 653.264,28	\$ 873.156,79	\$ 219.892,51	33,66%
TOTAL COSTOS Y GASTOS	\$3.658.495,54	\$ 3.936.343,74	\$ 4.797.539,83	\$ 861.196,09	21,88%
UTILIDAD DEL EJERCICIO	\$ 340.180,80	\$ 360.987,07	\$ 400.749,22	\$ 39.762,15	11,01%
PERDIDA DEL EJERCICIO					

**CARROCERIA PICOSA CIA. LTDA.
RESUMEN DEL BALANCE GENERAL**

	2012	2013	2014	2015	2016	2017	VARIACIÓN ABSOLUTO	VARIACIÓN RELATIVA
ACTIVO	\$ 1.312.526,12	\$ 1.653.092,63	\$ 2.161.262,56	\$ 2.151.317,73	\$ 2.883.472,76	\$ 3.630.782,46	\$ 747.309,70	25,92%
Total Activo Corriente	\$ 597.453,01	\$ 968.649,50	\$ 1.418.667,39	\$ 1.450.073,82	\$ 2.195.249,66	\$ 2.925.554,13	\$ 730.304,47	33,27%
Total Activo No Corriente	\$ 715.073,11	\$ 684.443,13	\$ 742.595,17	\$ 701.243,91	\$ 688.223,10	\$ 705.228,33	\$ 17.005,23	2,47%
PASIVO	\$ 1.028.558,00	\$ 1.375.001,84	\$ 1.871.528,55	\$ 1.618.243,08	\$ 2.194.215,71	\$ 2.483.532,75	\$ 289.317,04	13,19%
Total Pasivo Corriente	\$ 1.024.653,57	\$ 1.375.001,84	\$ 1.871.528,55	\$ 1.491.639,20	\$ 2.035.246,66	\$ 1.524.764,10	\$ -510.482,56	-25,08%
Total Pasivo No Corriente	\$ 3.904,43	\$ -	\$ -	\$ 126.603,88	\$ 158.969,05	\$ 958.768,65	\$ 799.799,60	503,12%
PATRIMONIO NETO	\$ 283.968,12	\$ 278.090,79	\$ 289.734,01	\$ 533.074,65	\$ 689.257,05	\$ 1.147.249,71	\$ 457.992,66	66,45%
TOTAL PASIVO MÁS PATRIMONIO	\$ 1.312.526,12	\$ 1.653.092,63	\$ 2.161.262,56	\$ 2.151.317,73	\$ 2.883.472,76	\$ 3.630.782,46	\$ 747.309,70	25,92%

**PICOSA CIA. LTDA.
RESUMEN DEL ESTADO DE RESULTADOS**

	2015	2016	2017	VAR. ABSOLUTO	VAR. RELATIVO
VENTAS NETAS LOCALES DE BIENES GRAVADAS CON TARIFA DIFERENTE DE 0% DE IVA	\$ 4.811.680,68	\$ 4.431.001,98	\$ 4.913.977,77	\$ 482.975,79	10,90%
VENTAS NETAS LOCALES GRAVADAS CON TARIFA CERO O EXENTAS DE IVA	\$ 9.984,79	\$ 18.143,15	\$ 161.291,44	\$ 143.148,29	788,99%
OTRAS RENTAS GRAVADAS	\$ 2.874,34	\$ 56.405,83	\$ -	\$ -56.405,83	-100,00%
INGRESOS FINANCIEROS INTERES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS RELACIONADAS LOCALES	\$ -	\$ 22,43	\$ -	\$ -22,43	-100,00%
INGRESOS FINANCIEROS INTERES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS NO RELACIONADAS LOCALES	\$ 16,51	\$ -	\$ 2.118,46	\$ 2.118,46	#¡DIV/0!
OTROS INGRESOS NO OPERACIONALES	\$ -	\$ 10.769,64	\$ -	\$ -10.769,64	-100,00%
TOTAL INGRESOS	\$ 4.824.556,32	\$ 4.516.343,03	\$ 5.077.387,67	\$ 561.044,64	12,42%
COSTO INVENTARIO INICIAL MATERIA PRIMA	\$ 195.979,93	\$ 143.714,41	\$ 165.373,03	\$ 21.658,62	15,07%
COSTO COMPRAS LOCALES NETAS MATERIA PRIMA	\$ 3.008.892,23	\$ 2.612.302,83	\$ 2.605.703,39	\$ -6.599,44	-0,25%
COSTO INVENTARIO FINAL MATERIA PRIMA	\$ -143.714,41	\$ -165.373,03	\$ -155.676,91	\$ 9.696,12	-5,86%

COSTO INVENTARIO INICIAL PRODUCTOS EN PROCESO	\$ 38.051,45	\$ 47.282,64	\$ 42.266,95	\$ -5.015,69	-10,61%
COSTO INVENTARIO FINAL PRODUCTOS EN PROCESO	\$ -47.282,64	\$ -42.266,95	\$ -58.001,10	\$ -15.734,15	37,23%
COSTO INVENTARIO INICIAL PRODUCTOS TERMINADOS	\$ 139.092,54	\$ 213.631,05	\$ 236.729,40	\$ 23.098,35	10,81%
COSTO INVENTARIO FINAL PRODUCTOS TERMINADOS	\$ -213.631,05	\$ -236.729,40	\$ -180.698,56	\$ 56.030,84	-23,67%
COSTO SUELDOS SALARIOS Y DEMAS REMUNERACIONES QUE CONSTITUYEN MATERIA GRAVADA DEL IESS	\$ 584.154,89	\$ 505.037,38	\$ 582.925,52	\$ 77.888,14	15,42%
GASTO SUELDOS SALARIOS Y DEMAS REMUNERACIONES QUE CONSTITUYEN MATERIA GRAVADA DEL IESS	\$ 102.683,30	\$ 105.354,52	\$ 117.383,68	\$ 12.029,16	11,42%
COSTO BENEFICIOS SOCIALES INDEMNIZACIONES Y OTRAS REMUNERACIONES QUE NO CONSTITUYEN MATERIA GRAVADA DEL IESS	\$ 105.514,29	\$ 106.801,06	\$ 111.001,82	\$ 4.200,76	3,93%
GASTO BENEFICIOS SOCIALES INDEMNIZACIONES Y OTRAS REMUNERACIONES QUE NO CONSTITUYEN MATERIA GRAVADA DEL IESS	\$ 39.589,33	\$ 16.420,77	\$ 17.053,26	\$ 632,49	3,85%
COSTO APOORTE A LA SEGURIDAD SOCIAL INCLUYE FONDO DE RESERVA	\$ 107.252,02	\$ 96.716,83	\$ 108.014,65	\$ 11.297,82	11,68%
GASTO APOORTE A LA SEGURIDAD SOCIAL INCLUYE FONDO DE RESERVA	\$ 20.586,84	\$ 19.856,28	\$ 22.929,71	\$ 3.073,43	15,48%
GASTO HONORARIOS PROFESIONALES Y DIETAS	\$ 7.344,26	\$ -	\$ 6.979,75	\$ 6.979,75	#¡DIV/0!
COSTO PROVISIONES PARA JUBILACION PATRONAL	\$ 18.176,88	\$ 16.472,00	\$ 9.355,66	\$ -7.116,34	-43,20%
GASTO PROVISIONES PARA JUBILACION PATRONAL	\$ 447,46	\$ 433,68	\$ 81.399,29	\$ 80.965,61	18669,44%
COSTO PROVISIONES PARA DESAHUCIO	\$ 517,84	\$ 11.542,97	\$ 5.954,84	\$ -5.588,13	-48,41%
GASTO PROVISIONES PARA DESAHUCIO	\$ -	\$ 817,41	\$ 33.209,41	\$ 32.392,00	3962,76%
COSTO DEPRECIACION NO ACELERADA DE PROPIEDADES PLANTA Y EQUIPO	\$ 8.367,23	\$ 4.460,05	\$ -	\$ -4.460,05	-100,00%
GASTO DEPRECIACION NO ACELERADA DE PROPIEDADES PLANTA Y EQUIPO	\$ 6.695,55	\$ 11.039,71	\$ 17.111,29	\$ 6.071,58	55,00%
DE ACTIVOS FINANCIEROS (REVERSION DE PROVISIONES PARA CREDITOS INCOBRABLES)	\$ 5.927,00	\$ 12.167,84	\$ 13.130,70	\$ 962,86	7,91%
GASTO PROMOCION Y PUBLICIDAD	\$ 523,45	\$ 2.660,44	\$ 6.443,65	\$ 3.783,21	142,20%
GASTO TRANSPORTE	\$ 4.565,16	\$ 1.489,36	\$ 1.610,06	\$ 120,70	8,10%
GASTO COMBUSTIBLES Y LUBRICANTES	\$ 1.906,76	\$ 1.879,12	\$ 1.563,18	\$ -315,94	-16,81%

GASTOS DE VIAJE GASTO	\$ 3.031,56	\$ 3.920,39	\$ 10.740,56	\$ 6.820,17	173,97%
GASTOS DE GESTION	\$ 13.384,39	\$ 12.817,08	\$ 14.922,62	\$ 2.105,54	16,43%
GASTO SUMINISTROS Y MATERIALES	\$ 6.368,91	\$ 5.152,49	\$ 4.252,53	\$ -899,96	-17,47%
COSTO MANTENIMIENTO Y REPARACIONES	\$ 27.933,11	\$ 20.273,58	\$ -	\$ -20.273,58	-100,00%
GASTO MANTENIMIENTO Y REPARACIONES	\$ 22.783,82	\$ 21.738,87	\$ 80.538,89	\$ 58.800,02	270,48%
GASTO SEGUROS Y REASEGUROS PRIMAS Y CESIONES	\$ 3.593,22	\$ 4.950,74	\$ 1.654,57	\$ -3.296,17	-66,58%
GASTO IMPUESTOS CONTRIBUCIONES Y OTROS	\$ 9.542,98	\$ 25.529,77	\$ 12.340,39	\$ -13.189,38	-51,66%
COSTO COMISIONES NO RELACIONADAS	\$ -	\$ 3.673,91	\$ -	\$ -3.673,91	-100,00%
GASTO OPERACIONES DE REGALIAS SERVICIOS TECNICOS ADMINISTRATIVOS RELACIONADAS LOCALES	\$ 79.483,68	\$ -	\$ -	\$ -	#¡DIV/0!
GASTO OPERACIONES DE REGALIAS SERVICIOS TECNICOS ADMINISTRATIVOS NO RELACIONADAS LOCALES	\$ -	\$ -	\$ 80.357,15	\$ 80.357,15	#¡DIV/0!
IVA QUE SE CARGA AL GASTO	\$ 97,20	\$ 17,74	\$ 23,37	\$ 5,63	31,74%
COSTO SERVICIOS PUBLICOS	\$ 13.229,67	\$ 16.766,78		\$ -16.766,78	-100,00%
GASTO SERVICIOS PUBLICOS	\$ 11.029,78	\$ 5.588,93	\$ 23.466,43	\$ 17.877,50	319,87%
COSTO OTROS GASTOS	\$ 27.238,23	\$ 110.775,38	\$ 16.869,00	\$ -93.906,38	-84,77%
GASTO OTROS GASTOS	\$ 174.229,91	\$ 87.586,00	\$ 260.532,88	\$ 172.946,88	197,46%
GASTOS DE TRANSACCION (COMISIONES BANCARIAS HONORARIOS TASAS ENTRE OTROS) NO RELACIONADAS LOCAL	\$ 4.748,07	\$ 4.850,70	\$ 7.786,55	\$ 2.935,85	60,52%
GASTO INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS NO RELACIONADAS LOCAL	\$ -	\$ -	\$ 57.233,54	\$ 57.233,54	#¡DIV/0!
OTROS GASTOS FINANCIEROS	\$ -	\$ 11.031,13	\$ -	\$ -11.031,13	-100,00%
TOTAL COSTOS	\$ 3.869.772,21	\$ 3.465.081,49	\$ 3.489.817,69	\$ 24.736,20	0,71%
TOTAL GASTOS	\$ 518.562,63	\$ 355.302,97	\$ 872.663,46	\$ 517.360,49	145,61%
TOTAL COSTOS Y GASTOS	\$ 4.388.334,84	\$ 3.820.384,46	\$ 4.362.481,15	\$ 542.096,69	14,19%
UTILIDAD DEL EJERCICIO	\$ 436.221,48	\$ 695.958,57	\$ 714.906,52	\$ 18.947,95	2,72%
PERDIDA DEL EJERCICIO	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -

CARROCERIA VARMA S. A.
RESUMEN DEL BALANCE GENERAL

	2012	2013	2014	2015	2016	2017	VARIACIÓN ABSOLUTO	VARIACIÓN RELATIVA
ACTIVO	\$ 691.182,96	\$ 746.462,44	\$ 1.462.644,51	\$ 1.506.115,52	\$ 1.294.435,93	\$ 5.013.839,99	\$ 3.719.404,06	287,34%
Total Activo Corriente	\$ 466.200,18	\$ 562.376,68	\$ 1.303.684,30	\$ 1.295.715,78	\$ 1.120.747,19	\$ 2.014.266,07	\$ 893.518,88	79,73%
Total Activo No Corriente	\$ 224.982,78	\$ 184.085,76	\$ 158.960,21	\$ 210.399,74	\$ 173.688,74	\$ 2.999.573,92	\$ 2.825.885,18	1626,98%
PASIVO	\$ 670.052,07	\$ 710.725,88	\$ 1.685.937,43	\$ 1.485.607,86	\$ 1.285.921,85	\$ 2.912.675,98	\$ 1.626.754,13	126,50%
Total Pasivo Corriente	\$ 429.173,33	\$ 462.652,13	\$ 1.266.500,25	\$ 1.444.738,92	\$ 1.213.930,92	\$ 2.571.035,58	\$ 1.357.104,66	111,79%
Total Pasivo No Corriente	\$ 240.878,74	\$ 248.073,75	\$ 419.437,18	\$ 40.868,94	\$ 71.990,93	\$ 341.640,40	\$ 269.649,47	374,56%
PATRIMONIO NETO	\$ 21.130,89	\$ 35.736,56	\$ -223.292,92	\$ 20.507,66	\$ 8.514,08	\$ 2.101.164,01	\$ 2.092.649,93	24578,70%
TOTAL PASIVO MÁS PATRIMONIO	\$ 691.182,96	\$ 746.462,44	\$ 1.462.644,51	\$ 1.506.115,52	\$ 1.294.435,93	\$ 5.013.839,99	\$ 3.719.404,06	287,34%

VARMA CIA. LTDA.
RESUMEN DEL ESTADO DE RESULTADOS

	2015	2016	2017	VAR. ABSOLUTO	VAR. RELATIVO
VENTAS NETAS LOCALES DE BIENES GRAVADAS CON TARIFA DIFERENTE DE 0% DE IVA	\$2.617.626,86	\$2.720.277,51	\$2.999.177,67	\$ 278.900,16	10,25%
INGRESOS POR PRESTACION DE SERVICIOS DE CONSTRUCCION	81,172.03	\$ -	\$ -	\$ -	#¡DIV/0!
OTRAS RENTAS GRAVADAS	\$ -	\$ -	\$ 10.080,76	\$ 10.080,76	#¡DIV/0!
INGRESOS FINANCIEROS POR ARRENDAMIENTO MERCANTIL RELACIONADA LOCAL	\$ -	\$ -	\$ 25.110,18	\$ 25.110,18	#¡DIV/0!
INGRESOS FINANCIEROS INTERES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS RELACIONADAS LOCALES	\$ -	\$ 131,99	\$ -	\$ -131,99	-100,00%
INGRESOS FINANCIEROS POR INTERESES DEVENGADOS CON TERCEROS RELACIONADOS LOCALES	\$ -	\$ 1.680,00	\$ -	\$ -1.680,00	-100,00%
OTROS INGRESOS NO OPERACIONALES	\$ -	\$ 11.246,87	\$ -	\$ -11.246,87	-100,00%
TOTAL INGRESOS	\$2.617.626,86	\$2.733.336,37	\$3.034.368,61	\$ 301.032,24	11,01%
COSTO INVENTARIO INICIAL MATERIA PRIMA	\$ 325.111,91	\$ 326.414,91	\$ 224.694,84	\$ -101.720,07	-31,16%

COSTO COMPRAS LOCALES NETAS MATERIA PRIMA	\$1.711.553,96	\$1.378.438,41	\$2.187.181,08	\$ 808.742,67	58,67%
COSTO INVENTARIO FINAL MATERIA PRIMA	\$ -326.441,91	\$ -224.694,83	\$ -494.748,79	\$ -270.053,96	120,19%
COSTO INVENTARIO INICIAL PRODUCTOS EN PROCESO	\$ 34.220,73	\$ 114.521,26	\$ 25.795,24	\$ -88.726,02	-77,48%
COSTO INVENTARIO FINAL PRODUCTOS EN PROCESO	\$ -114.521,26	\$ -25.795,24	\$ -209.286,78	\$ -183.491,54	711,34%
COSTO INVENTARIO INICIAL PRODUCTOS TERMINADOS	\$ -	\$ -	\$ 76.522,55	\$ 76.522,55	#¡DIV/0!
COSTO INVENTARIO FINAL PRODUCTOS TERMINADOS	\$ -	\$ -76.522,55	\$ -46.620,98	\$ 29.901,57	-39,08%
COSTO SUELDOS SALARIOS Y DEMAS REMUNERACIONES QUE CONSTITUYEN MATERIA GRAVADA DEL IESS	\$ 438.361,03	\$ 436.530,26	\$ 484.502,39	\$ 47.972,13	10,99%
GASTO SUELDOS SALARIOS Y DEMAS REMUNERACIONES QUE CONSTITUYEN MATERIA GRAVADA DEL IESS	\$ 134.832,87	\$ 137.341,81	\$ 139.318,03	\$ 1.976,22	1,44%
COSTO BENEFICIOS SOCIALES INDEMNIZACIONES Y OTRAS REMUNERACIONES QUE NO CONSTITUYEN MATERIA GRAVADA DEL IESS	\$ 84.527,73	\$ 85.545,91	\$ 91.548,36	\$ 6.002,45	7,02%
GASTO BENEFICIOS SOCIALES INDEMNIZACIONES Y OTRAS REMUNERACIONES QUE NO CONSTITUYEN MATERIA GRAVADA DEL IESS	\$ 20.435,14	\$ 20.279,24	\$ 21.547,54	\$ 1.268,30	6,25%
COSTO APORTE A LA SEGURIDAD SOCIAL INCLUYE FONDO DE RESERVA	\$ 80.265,23	\$ 81.297,82	\$ 91.171,06	\$ 9.873,24	12,14%
GASTO APORTE A LA SEGURIDAD SOCIAL INCLUYE FONDO DE RESERVA	\$ 27.909,68	\$ 27.764,41	\$ 28.235,17	\$ 470,76	1,70%
GASTO HONORARIOS PROFESIONALES Y DIETAS	\$ 27.758,01	\$ 12.260,96	\$ 20.548,21	\$ 8.287,25	67,59%
COSTO PROVISIONES PARA JUBILACION PATRONAL	\$ -	\$ 28.794,07	\$ 23.213,60	\$ -5.580,47	-19,38%
COSTO PROVISIONES PARA DESAHUCIO	\$ 12.843,69	\$ 7.761,31	\$ 6.626,38	\$ -1.134,93	-14,62%
COSTO DEPRECIACION NO ACELERADA DE PROPIEDADES PLANTA Y EQUIPO	\$ 15.001,37	\$ 14.455,18	\$ 10.597,86	\$ -3.857,32	-26,68%
GASTO DEPRECIACION NO ACELERADA DE PROPIEDADES PLANTA Y EQUIPO	\$ 23.026,25	\$ 23.370,82	\$ 88.655,35	\$ 65.284,53	279,34%
DE ACTIVOS FINANCIEROS (REVERSION DE PROVISIONES PARA CREDITOS INCOBRABLES)	\$ 4.174,36	\$ 5.099,19	\$ 9.346,10	\$ 4.246,91	83,29%
GASTO PROMOCION Y PUBLICIDAD	\$ 12.366,55	\$ 7.022,02	\$ 17.543,14	\$ 10.521,12	149,83%
GASTO TRANSPORTE	\$ 3.346,21	\$ 1.248,93	\$ 1.482,55	\$ 233,62	18,71%
COSTO CONSUMO DE COMBUSTIBLES Y LUBRICANTES	\$ -	\$ -	\$ 239,44	\$ 239,44	#¡DIV/0!
GASTO COMBUSTIBLES Y LUBRICANTES	\$ 3.508,17	\$ 1.778,92	\$ 1.944,49	\$ 165,57	9,31%

VALOR NO DEDUCIBLE COMBUSTIBLES Y LUBRICANTES	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	#¡DIV/0!
GASTOS DE VIAJE GASTO	\$ 533,20	\$ 770,10	\$ 10.796,50	\$ 10.026,40	1301,96%
GASTOS DE GESTION	\$ 15.983,76	\$ 3.928,71	\$ 20.210,09	\$ 16.281,38	414,42%
COSTO SUMINISTROS Y MATERIALES	\$ 48.862,81	\$ 66.237,74	\$ 51.373,07	\$ -14.864,67	-22,44%
GASTO SUMINISTROS Y MATERIALES	\$ 10.194,14	\$ 12.339,24	\$ 14.529,93	\$ 2.190,69	17,75%
COSTO MANTENIMIENTO Y REPARACIONES	\$ 116,00	\$ 281,25	\$ 103,00	\$ -178,25	-63,38%
GASTO MANTENIMIENTO Y REPARACIONES	\$ 12.500,74	\$ 64.602,43	\$ 22.243,65	\$ -42.358,78	-65,57%
GASTO SEGUROS Y REASEGUROS PRIMAS Y CESIONES	\$ 10.530,00	\$ 9.258,48	\$ 10.204,63	\$ 946,15	10,22%
COSTO IMPUESTOS CONTRIBUCIONES Y OTROS	\$ -	\$ 33.480,13	\$ -	\$ -33.480,13	-100,00%
GASTO IMPUESTOS CONTRIBUCIONES Y OTROS	\$ 32.726,41	\$ -	\$ 45.078,72	\$ 45.078,72	#¡DIV/0!
COSTO COMISIONES RELACIONADAS	\$ -	\$ 12.802,68	\$ -	\$ -12.802,68	-100,00%
COSTO COMISIONES NO RELACIONADAS	\$ 8.766,90	\$ -	\$ -	\$ -	#¡DIV/0!
GASTO COMISIONES NO RELACIONADAS	\$ -	\$ -	\$ 12.220,12	\$ 12.220,12	#¡DIV/0!
COSTO SERVICIOS PUBLICOS	\$ 18.781,02	\$ 18.891,71	\$ 19.354,83	\$ 463,12	2,45%
GASTO SERVICIOS PUBLICOS	\$ 19.359,06	\$ 23.078,09	\$ 17.535,69	\$ -5.542,40	-24,02%
COSTO OTROS GASTOS	\$ 2.234,48	\$ 8.636,69	\$ 7.830,51	\$ -806,18	-9,33%
GASTO OTROS GASTOS	\$ 64.971,88	\$ 75.005,35	\$ 84.875,19	\$ 9.869,84	13,16%
GASTO ARRENDAMIENTO MERCANTIL RELACIONADAS LOCAL	\$ -	\$ 13.066,67	\$ -	\$ -13.066,67	-100,00%
GASTO ARRENDAMIENTO MERCANTIL LOCAL NO RELACIONADA	\$ -	\$ -	\$ 881,30	\$ 881,30	#¡DIV/0!
GASTO INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS NO RELACIONADAS LOCAL	\$ 30.977,72	\$ -	\$ 7.653,47	\$ 7.653,47	#¡DIV/0!
GASTO INTERESES PAGADOS A TERCEROS NO RELACIONADOS LOCAL	\$ 1.446,15	\$ 614,98	\$ 653,15	\$ 38,17	6,21%
TOTAL COSTOS	\$2.339.683,69	\$2.287.076,71	\$2.550.097,66	\$ 263.020,95	11,50%
TOTAL GASTOS	\$ 456.580,30	\$ 438.830,35	\$ 575.503,02	\$ 136.672,67	31,14%
TOTAL COSTOS Y GASTOS	\$2.796.263,99	\$2.725.907,06	\$3.125.600,68	\$ 399.693,62	14,66%
UTILIDAD DEL EJERCICIO	\$ -	\$ 7.429,31	\$ -	\$ -7.429,31	-100,00%
PERDIDA DEL EJERCICIO	\$ -178.637,13	\$ -	\$ -91.232,07	\$ -	#¡DIV/0!

EMPRESAS	CAPITAL DE TRABAJO					
	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Carrocerías Cepeda Cia. Ltda.	\$ 1.740.830,64	\$ 3.293.038,93	\$ 2.342.068,42	\$ 2.762.751,16	\$ 2.837.450,72	\$ 3.633.591,35
Carrocerías Davmotor Cia. Ltda.	\$ 504,38	\$ 2.406.828,67	\$ 2.550.633,17	\$ 2.622.919,53	\$ 5.595.329,36	\$ 2.198.570,41
Carrocerías Ibimco S.A.	\$ -76.088,92	\$ -86.566,13	\$ -53.909,30	\$ -131.936,40	\$ -134.449,27	\$ -120.130,22
Carrocerías Pareco Cia. Ltda.	\$ 52.002,31	\$ 25.444,42	\$ -83.365,97	\$ -170.588,11	\$ 11.350,80	\$ 55.696,79
Carrocerías Patricio Cepeda Cia. Ltda.	\$ 304.250,80	\$ 197.926,57	\$ 416.237,95	\$ 499.195,94	\$ 740.025,45	\$ 644.673,66
Carrocerías Pico Sánchez Cia. Ltda.	\$ -427.200,56	\$ -406.352,34	\$ -452.861,16	\$ -41.565,38	\$ 160.003,00	\$ 1.400.790,03
Carrocería Varma S.A.	\$ 37.026,85	\$ 99.724,55	\$ 37.184,05	\$ -149.023,14	\$ -93.183,73	\$ -556.769,51

EMPRESAS	LIQUIDEZ					
	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Carrocerías Cepeda Cia. Ltda.	\$ 1,45	\$ 2,61	\$ 2,55	\$ 2,32	\$ 1,66	\$ 2,17
Carrocerías Davmotor Cia. Ltda.	\$ 0,58	\$ 1,17	\$ 1,18	\$ 1,60	\$ 1,82	\$ 0,91
Carrocerías Ibimco S.A.	\$ 0,55	\$ 0,53	\$ 0,63	\$ 0,56	\$ 0,51	\$ 0,54
Carrocerías Pareco Cia. Ltda.	\$ 0,46	\$ 0,64	\$ 0,49	\$ 0,30	\$ 0,57	\$ 0,59
Carrocerías Patricio Cepeda Cia. Ltda.	\$ 0,82	\$ 0,52	\$ 0,73	\$ 0,74	\$ 0,87	\$ 0,80
Carrocerías Pico Sánchez Cia. Ltda.	\$ 0,37	\$ 0,45	\$ 0,45	\$ 0,56	\$ 0,65	\$ 1,20
Carrocería Varma S.A.	\$ 0,58	\$ 0,73	\$ 0,64	\$ 0,50	\$ 0,54	\$ 0,44



CANFAC
Cámara Nacional de
Fabricantes de Carrocerías



- HOME
- QUIENES SOMOS
- SERVICIOS
- SOCIOS
- NOTICIAS
- PUBLICACIONES
- REGLAMENTOS
- CONTACTOS
- Buscar...

Socios

Carrocerías

Autopartes



ALME

REPRESENTANTE LEGAL: SR. ALMEIDA

CIUDAD: AMBATO

SOCIOS

[Alme](#)

[Almeida](#)

CEPEDA CIA. LTDA.

REPRESENTANTE LEGAL: SRA. TATIANA CEPEDA

CIUDAD: AMBATO



CEPEDA Compañía Limitada, cumple 44 años al servicio del transporte ecuatoriano, son entonces miles de kilómetros recorridos con el secreto de unir la fortaleza y seguridad de una carrocería, con el placer que brinda la comodidad.

Cuarenta años de investigar, de probar materiales y sistemas de ensamblaje, de proyectar una cabina carrozable para pasajeros pensando en ellos, dejándolos descubrir fácilmente el placer de viajar con la seguridad garantizada, sin importar incluso la calidad de los caminos que recorren el país.

Entre 1969 - 1970, se construye la primera carrocería metálica, sobre un chasis FORD, con motor a gasolina.

Posteriormente se crearon nuevos modelos, los que tuvieron una excelente aceptación de nuestros clientes, ganándonos el reconocimiento en la fabricación de carrocerías. Los transportistas y productores carroceros comienzan a identificar a carrocerías CEPEDA como un sinónimo de calidad, resistencia y durabilidad.

Se crean los modelos CLÁSICOS CEPEDA con torilería y sin torilería que incorporan cambios importantes en la estructura y

SOCIOS

[Alme](#)

[Altamirano](#)

[Alvarado Fausto](#)

[Buscars](#)

[Car-buss](#)

[Cepeda Cia. Ltda.](#)

[Construcciones Ulloa](#)

[Davmotors](#)

[Ecuacar](#)

[Fiallos](#)

[Ibimco s.a](#)

[Icedca](#)

[Imesco](#)

[Imetam](#)

[Imce](#)

[Induacero](#)

[Jácome](#)

[Mayorga](#)

[Megabus](#)

[Megasantacruz](#)

DAVMOTOR CIA. LTDA.

REPRESENTANTE LEGAL: SR. DAVID PAREDES / ING. MAURICIO FARIÑO

CIUDAD: AMBATO



HISTORIA DE DAVMOTOR CÍA. LTDA.

La marca Marielbus empezó sus actividades de construcción de carrocerías en el año 1.997 en la que se construían carrocerías para el transporte urbano principalmente para la ciudad de Quito. Los chasis para la construcción de las carrocerías nos proporcionaban los principales concesionarios a nivel nacional como son: Autodiesel con la marca Chevrolet, Galauto y Dina con su producto Volkswagen, Teojama Comercial y Mavesa con sus chasis Hino, Autec con Mercedes Benz. Posteriormente en el año 2.002 la marca Marielbus fue representada por la Sra. Alexandra Paredes y continuó con su línea incrementando modelos como, a más de los urbanos, el bus tipo, escolar, turismo, interparroquial e interprovincial. Dada la demanda que tenía nuestro producto la empresa fue creciendo considerablemente hasta que en el año 2.005 la marca marielbus que ya tenía un prestigio muy bien ganado paso a manos del Sr. Carlos Paredes, en esta época se empezaron a construir los diferentes modelos con diseños modernos y finos acabados.

Davmotor Cía. Ltda. fue creada el 8 de Septiembre del año 2.006 mediante escritura pública otorgada en la Notaría Séptima del Cantón Ambato, inscrita en el Registro Mercantil el 18 de Septiembre de 2.006 bajo el número 548 y aprobada por la Superintendencia de Compañías bajo la resolución No. 06.A.DIC.0292 del mismo 18 de Septiembre del 2.006, asumió a su carga la ya prestigiosa marca Marielbus, esta marca reconocida a nivel nacional continuó con su arduo trabajo de mantenerse en el mercado, su primer Presidente fue la Sra. Alexandra Paredes y su primer Gerente fue el Sr. Olmedo Rodrigo Paredes.

En el transcurso del tiempo la Empresa aumentó su producción y amplió sus galpones a una superficie aproximada de 7.000 metros cuadrados, se adquirió un horno de pintura moderno en el cual se pintan las unidades a una temperatura de 24 grados centígrados y se seca a 60 grados lo que garantiza un terminado de primera, también se construyó una prueba de agua que simula un torrencial aguacero lo que impide el paso del agua a su interior, se importó además una máquina de poliuretano con el cual se forra la carrocería lo que le permite climatizar sus unidades el caso de calor o frío.

En la actualidad constan el Ing. David Paredes H. como su Presidente y el Sr. Carlos Paredes T. como su gerente general. Poseemos una tecnología de punta como son:

IBIMCO S.A

REPRESENTANTE LEGAL: ING. GEOVANNY CONSTANTE

CIUDAD: AMBATO



RESEÑA HISTÓRICA:

Carrocerías IBIMCO S.A. es una empresa especializada en la fabricación de carrocerías para autobuses, dispone de recursos tecnológicos de última generación en todos los ámbitos de su actividad: ingeniería, diseño, producción y logística. Incorpora constantemente en sus autobuses los últimos avances en diseño, funcionalidad, ergonomía y seguridad, los mismos que garantizan una magnífica relación costo – beneficio para nuestros clientes. IBIMCO da forma al movimiento.

Carrocería IBIMCO S.A., inicia sus actividades en agosto del año 2000, tiempo en el cual ha desarrollado un eficiente sistema de gestión basado en las Normas ISO 9001. En el año 2008 realiza una exportación de 150 buses a Haití, mediante una alianza estratégica con General Motors del Ecuador.

En el año 2009, inicia sus exportaciones hacia el Perú, para más tarde montar una ensambladora en la ciudad de Lima. Actualmente abastece al mercado local en la gama de productos orientados al servicio de Interprovincial, Urbano, Turismo y Escolar. Su ingeniería le ha permitido desarrollar productos especiales como buses blindados, de dos pisos, buses con elevador de discapacitados, entre otros.

SOCIOS

[Alme](#)

[Altamirano](#)

[Alvarado Fausto](#)

[Buscars](#)

[Car-buss](#)

[Cepeda Cía. Ltda.](#)

[Construcciones Ulloa](#)

[Davmotors](#)

[Ecuacar](#)

[Fiallos](#)

[Ibimco s.a](#)

[Icedca](#)

[Imesco](#)

[Imetam](#)

[Imce](#)

[Induacero](#)

[Jácome](#)

[Mayorga](#)

[Megabus](#)

[Megasantacruz](#)

PAREGO

REPRESENTANTE LEGAL: ING. WASHINGTON PAREDES

CIUDAD: AMBATO



CARROCERIAS PAREGO

Construimos carrocerías metálicas para buses urbanos, turismo, escolares interparroquiales e interprovinciales de la mas alta calidad y mejores precios para todo el país. Cumplimos con las normas vigentes del INEN y Consejo Nacional de Tránsito, estamos aprobados por el CCICEV y EMSAT.

Dirección: Panamericana norte km 14 sector Primavera

Teléfono: 032476375

Email: parecocia@icloud.com

Facebook: <https://www.facebook.com/CARROCERIAS.PAREGO/?fref=ts>

PATRICIO CEPEDA CIA LTDA.

REPRESENTANTE LEGAL: SRA. LIDA INTRIAGO INTRIAGO

CIUDAD: AMBATO



RESEÑA HISTÓRICA:

Patricio Cepeda Cía. Ltda., es una empresa dedicada al diseño y la construcción de carrocerías para transporte de pasajeros por más de 20 años.

El prestigio de nuestra marca, se refleja en la satisfacción de nuestros clientes al adquirir una carrocería que le garantiza un buen retorno de su inversión en la reventa, pues sabemos que el recorrido del primer kilómetro es tan importante como el último.

La mejora continua de nuestros procesos certificados bajo la norma ISO 9001:2008, nos permite optimizar el uso de todos nuestros recursos, manteniendo personal calificado y con la experiencia necesaria para el desarrollo de nuestros productos

Estamos comprometidos con el bienestar de todos nuestros colaboradores y nuestro entorno por lo que desarrollamos políticas de Calidad, Seguridad y Ambiente para asegurar no solo nuestro futuro empresarial, sino el futuro de nuestra gente.

En Patricia Cepeda Cía. Ltda. seguimos trabajando con fe en Ecuador

SOCIOS

[Alme](#)

[Altamirano](#)

[Alvarado Fausto](#)

[Buscars](#)

[Car-buss](#)

[Cepeda Cía. Ltda.](#)

[Construcciones Ulloa](#)

[Davmotors](#)

[Ecuacar](#)

[Fiallos](#)

[Ibimco s.a](#)

[Icedca](#)

[Imesco](#)

[Imetam](#)

[Imce](#)

[Inducero](#)

[Jácome](#)

[Mayorga](#)

[Megabus](#)

[Megasantacruz](#)

PICOSA CIA. LTDA

REPRESENTANTE LEGAL: SRA. FANNY BARRIONUEVO

CIUDAD: AMBATO



PICOSA

Fabricamos carrocerías metálicas de calidad, con atención personalizada, brindando garantía y confianza. Nuestra planta principal tiene una área de uso de 15000 m2. Distribuida en talleres, oficinas administrativas, áreas de parqueo de clientes, bodegas, centros de capacitación, etc.

Nuestra planta industrial utiliza tecnología de última generación. Lo que nos permite garantizar nuestro trabajo, con estándares de muy alto nivel. Es nuestra carta de Presentación

Dirección: Av. José Peralta S/N y Manuelita Sáenz Vía a Guaranda Km. 7 - Huachi la Magdalena

Telefono: (03)-2585499 - (03)-585500

E-Mail: picosa@carroceriaspicosa.com

Sitio Web: <http://www.carroceriaspicosa.com/>

SOCIOS

[Alme](#)

[Altamirano](#)

[Alvarado Fausto](#)

[Buscars](#)

[Car-buss](#)

[Cepeda Cía. Ltda.](#)

[Construcciones Ulloa](#)

[Davmotors](#)

[Ecuacar](#)

[Fiallos](#)

[Ibimco s.a](#)

[Icedca](#)

[Imesco](#)

[Imetam](#)

[Imce](#)

[Inducero](#)

[Jácome](#)

[Mayorga](#)

[Megabus](#)

[Megasantacruz](#)

VARMA S.A

REPRESENTANTE LEGAL: ING. SANTIAGO VARGAS

CIUDAD: AMBATO



RESEÑA HISTÓRICA:

Su mentalizador Sr. Luis Alfonso Vargas Mayorga. Abril de 1964. Construimos un galpón de 10 m x 30 m de largo en la calle Pichincha y Av. De los Incas, local arrendado. Se construye Furgones y carrocerías.

El furgón de Molinos Poutier, es el primer trabajo que tuvo Varma, soportó carga por un espacio de tiempo de 30 años.

En la calle Pichincha desarrollamos proyectos que nos sirvieron cuando nos trasladamos a la Av. Atahualpa (Panamericana Sur Km. 2) el 31 de Diciembre de 1969.

Desde Enero de 1970 nos mantuvimos con un galpón de 2.700 m2 para agrandarnos mientras mejoraba la situación en la década de los 70.

Llegamos a ocupar 6.000 m2 cubiertos. Nuestra producción era de hasta 30 carrocerías al mes.

A mediados de 1995 concretamos una alianza estratégica con Scania de Brasil y ellos nos enviaron ingenieros para supervisar la nueva estructura de la carrocería, esta vez con perfiles cuadrados y rectangulares a más de los que ya conocíamos, omegas, U, G, Z y otros. En junio de 1996 fuimos homologados por SCANIA LATIN AMERICA.

SOCIOS

[Aime](#)

[Altamirano](#)

[Alvarado Fausto](#)

[Buscars](#)

[Car-buss](#)

[Cepeda Cía. Ltda.](#)

[Construcciones Ulloa](#)

[Davmotors](#)

[Ecuacar](#)

[Fiallos](#)

[Ibimco s.a](#)

[Icedca](#)

[Imesco](#)

[Imetam](#)

[Imce](#)

[Induacero](#)

[Jácome](#)

[Mayorga](#)

[Megabus](#)

[Megasantacruz](#)