



UNIVERSIDAD TÉCNICA DE AMBATO

FACULTAD DE CONTABILIDAD Y AUDITORÍA

CARRERA DE ECONOMÍA

Proyecto de Investigación, previo a la obtención del Título de Economista.

Tema:

“La inversión extranjera directa y su incidencia en la balanza comercial del Ecuador en los años 2010 – 2016”

Autora: Moposita Velásquez, Gabriela Abigail

Tutor: Eco. Mg. López Villa, Luis Ernesto

Ambato – Ecuador

2019

APROBACIÓN DEL TUTOR

Yo, Eco. Luis Ernesto López Villa, con cédula de ciudadanía N°. 060347144-2, en mi calidad de Tutor del proyecto de investigación referente al tema: **“LA INVERSIÓN EXTRANJERA Y SU INCIDENCIA EN LA BALANZA COMERCIAL DEL ECUADOR EN LOS AÑOS 2010 – 2016”**, desarrollado por Gabriela Abigail Moposita Velásquez, de la carrera de Economía, modalidad presencial, considero que dicho informe investigativo reúne los requisitos, tanto técnicos como científicos y que corresponde a las normas establecidas en el Reglamento de Graduación de Pregrado de la Universidad Técnica de Ambato y en el normativo para la presentación de Trabajos de Graduación de la Facultad de Contabilidad y Auditoría.

Por lo tanto, autorizo la presentación del mismo ante el organismo pertinente, para que sea sometido a evaluación por los profesores calificadores designados por el H. Consejo Directivo de la Facultad.

Ambato, Julio del 2019

TUTOR



.....
Eco. Luis Ernesto López Villa.

C.C. 060347144-2

DECLARACIÓN DE AUTORÍA

Yo, Gabriela Abigail Moposita Velásquez, con cédula de ciudadanía N°. 180443687-9, tengo a bien indicar que los criterios emitidos en el proyecto investigativo, bajo el tema: **“LA INVERSIÓN EXTRANJERA Y SU INCIDENCIA EN LA BALANZA COMERCIAL DEL ECUADOR EN LOS AÑOS 2010 – 2016”**, así como también los contenidos presentados, ideas, análisis, síntesis de datos; conclusiones, son de exclusiva responsabilidad de mi persona, como autora de este Proyecto de Investigación.

Ambato, Julio del 2019

AUTORA



.....
Gabriela Abigail Moposita Velásquez
C.C. 180443687-9

CESIÓN DE DERECHOS

Autorizo a la Universidad Técnica de Ambato, para que haga de este proyecto de investigación, un documento disponible para su lectura, consulta y procesos de investigación.

Cedo los derechos en línea patrimoniales de mi proyecto de investigación con fines de discusión pública; además apruebo la reproducción de este proyecto de investigación, dentro de las regulaciones de la Universidad, siempre y cuando esta reproducción no suponga una ganancia económica potencial; y se realice respetando mis derechos de autora.

Ambato, Julio del 2019

AUTORA



.....
Gabriela Abigail Moposita Velásquez

C.C. 180443687-9

APROBACIÓN DEL TRIBUNAL DE GRADO

El Tribunal de Grado, aprueba el Proyecto de Investigación con el tema: “**LA INVERSIÓN EXTRANJERA Y SU INCIDENCIA EN LA BALANZA COMERCIAL DEL ECUADOR EN LOS AÑOS 2010 – 2016**”, elaborado por Gabriela Abigail Moposita Velásquez, estudiante de la Carrera de Economía, el mismo que guarda conformidad con las disposiciones reglamentarias emitidas por la Facultad de Contabilidad y Auditoría de la Universidad Técnica de Ambato.


Ambato, Julio del 2019



.....

Eco. Mg. Diego Proaño

PRESIDENTE



.....

Eco. David Ortiz

MIEMBRO CALIFICADOR



.....

Eco. Geovanny Carrión

MIEMBRO CALIFICADOR

DEDICATORIA

A Dios por darme vida por llenarme de salud y sobre todo de sabiduría para poder lograr mis metas planteadas.

A mis padres Wilson y Daicy por ser mi gran apoyo incondicional incluso en los malos momentos, por nunca abandonarme pese a mis errores, por ser como son conmigo y por ser ese pilar tan fundamental en mi vida para lograr todos mis anhelos.

A mi hijo por ser la mayor inspiración para poder demostrarle que esta vida con esfuerzo y dedicación todo se puede alcanzar.

A mi hermano que de una u otra manera me ha apoyado durante este proceso.

Gabriela Abigail Moposita Velásquez

AGRADECIMIENTO

A mis padres, hermano e hijo siendo el pilar fundamental, seres que han estado ahí en los buenos, malos y peores momentos de mi vida que con sus palabras me han animado física y psicológicamente para nunca rendirme y desistir de mis sueños.

A mi querida Alma Mater, Universidad Técnica de Ambato por ser una institución de alto nivel académico, a la Carrera de Economía de la Facultad de Contabilidad y Auditoría que con ayuda de los docentes quienes han compartido sus conocimientos hacia mí durante todo este tiempo permitieron que alcance esta meta, formándome como persona profesional con valores y ética.

De igual manera a mí tutor Eco. Luis López por guiarme en la elaboración de este trabajo de titulación, por las enseñanzas compartidas hacia mí, por tanta paciencia, por todo eso y aún más un Dios le pague.

Gabriela Abigail Moposita Velásquez

UNIVERSIDAD TÉCNICA DE AMBATO
FACULTAD DE CONTABILIDAD Y AUDITORÍA
CARRERA DE ECONOMÍA

TEMA: “LA INVERSIÓN EXTRANJERA Y SU INCIDENCIA EN LA BALANZA COMERCIAL DEL ECUADOR EN LOS AÑOS 2010 – 2016”.

AUTORA: Gabriela Abigail Moposita Velásquez.

TUTOR: Eco. Luis Ernesto López Villa.

FECHA: Julio del 2019

RESUMEN EJECUTIVO

El presente proyecto de investigación busca analizar el comportamiento de la inversión extranjera directa, para determinar su incidencia en la balanza comercial del Ecuador en el periodo 2010 – 2016, analizando el comportamiento de la inversión extranjera directa y examinando la evolución que ha tenido la balanza comercial en el país. Se aplicó el Modelo de Métodos Cuadrados Ordinarios, Prueba de Dickey - Fuller Aumentada, el Modelo Clásico de Regresión Lineal Normal (MCRLN), Contraste de RESET de Ramsey, el test de Normalidad de los Residuos y la corrección de Hubber - White con el objetivo de comprobar la relación de las variables macroeconómicas. Concluyendo que mediante el modelo econométrico propuesto la existencia de relación entre la inversión extranjera directa y la balanza comercial, indicaría la presencia de una relación inversamente proporcional entre estas variables. Tal correspondencia reconoce que a medida que el flujo entrante de IED crece, el saldo de la balanza comercial se vuelve mayormente deficitario; la balanza comercial adquiere una mayor presión en este sentido, reacción acrecentada especialmente por el flujo saliente de renta originada precisamente por el ingreso de capitales extranjeros, en definitiva, con ello se comprobó que la inversión extranjera directa incide en la balanza comercial del Ecuador.

PALABRAS DESCRIPTORAS: INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA, BALANZA COMERCIAL, CRECIMIENTO ECONÓMICO, RENTA.

TECHNICAL UNIVERSITY OF AMBATO
FACULTY OF ACCOUNTING AND AUDIT
ECONOMICS CAREER

TOPIC: “FOREIGN INVESTMENT AND ITS INCIDENCE IN THE COMMERCIAL BALANCE OF ECUADOR IN THE YEARS 2010 – 2016”.

AUTHOR: Gabriela Abigail Moposita Velásquez.

TUTOR: Eco. Luis Ernesto López Villa.

DATE: July 2019.

ABSTRACT

This research project seeks to analyze the behavior of foreign direct investment, to determine its impact on the balance of trade of Ecuador in the period 2010-2016, analyzing the behavior of foreign direct investment and examining the evolution of the trade balance. in the country. The Ordinary Square Methods Model, the Dickey - Fuller Augmented Test, the Classic Linear Regression Normal Model (MCRLN), the Ramsey RESET Contrast, the Waste Normality test and the Hubber - White correction were applied. to check the relationship of macroeconomic variables. Concluding that through the proposed econometric model the existence of a relationship between foreign direct investment and the trade balance, it would indicate the presence of an inversely proportional relationship between these variables. Such correspondence recognizes that as the inflow of FDI increases, the balance of the trade balance becomes largely deficit; the trade balance acquires a greater pressure in this sense, reaction increased especially by the outgoing flow of income originated precisely by the entry of foreign capital, in short, it was found that foreign direct investment affects the trade balance of Ecuador.

KEYWORDS: FOREIGN DIRECT INVESTMENT, COMMERCIAL BALANCE, ECONOMIC GROWTH, INCOME.

ÍNDICE GENERAL

CONTENIDO	PÁGINA
PÁGINAS PRELIMINARES	
PORTADA.....	i
APROBACIÓN DEL TUTOR.....	ii
DECLARACIÓN DE AUTORÍA.....	iii
CESIÓN DE DERECHOS.....	iv
APROBACIÓN DEL TRIBUNAL DE GRADO	v
DEDICATORIA	vi
AGRADECIMIENTO	vii
RESUMEN EJECUTIVO	viii
ABSTRACT.....	ix
ÍNDICE GENERAL.....	x
ÍNDICE DE TABLAS	xiii
ÍNDICE DE GRÁFICOS	xiv
INTRODUCCIÓN	1
CAPÍTULO I.....	2
1 INTRODUCCIÓN	2
1.1 Justificación.....	2
1.1.1 Justificación teórica.....	2

1.1.2	Justificación metodológica.....	7
1.1.3	Justificación práctica.....	7
1.1.4	Formulación del problema	8
1.2	Objetivos	8
1.2.1	Objetivo general	8
1.2.2	Objetivos específicos	8
CAPÍTULO II		9
2	MARCO TEÓRICO.....	9
2.1	Revisión literaria	9
2.1.1	Antecedentes investigativos	9
2.1.2	Fundamentos teóricos.....	13
2.2	Hipótesis.....	23
CAPÍTULO III.....		24
3	METODOLOGÍA	24
3.1	Recolección de la información	24
3.2	Tratamiento de la información	24
3.3	Operacionalización de las variables	27
3.3.1	Variable dependiente.....	27
3.3.2	Variable independiente.....	28
CAPÍTULO IV		29

4	RESULTADOS.....	29
4.1	Resultados y discusión	29
4.2	Verificación de hipótesis	38
4.3	Limitaciones del estudio.....	41
	CAPÍTULO V.....	43
5	CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES.....	43
5.1	Conclusiones	43
5.2	Recomendaciones	44
6	Bibliografía	46

ÍNDICE DE TABLAS

CONTENIDO	PÁGINA
Tabla 1. Porcentajes de la sobretasa arancelaria por producto.....	6
Tabla 2. Factores determinantes de la IED en al algunos países de Latinoamérica..	15
Tabla 3. Operacionalización de la variable dependiente (Balanza Comercial).....	27
Tabla 4. Operacionalización de la variable independiente (IED).	28
Tabla 5. Balanza comercial (millones de dólares).	29
Tabla 6. Exportaciones (millones de dólares).	31
Tabla 7. Importaciones (millones de dólares).	32
Tabla 8. IED (millones de dólares).	34
Tabla 9. PIB (millones de dólares).....	35
Tabla 10. Renta (millones de dólares).....	37
Tabla 11. Resumen de las variables de las regresiones.....	39
Tabla 12. Balanza comercial en función de la IED.....	39

ÍNDICE DE GRÁFICOS

CONTENIDO	PÁGINA
Gráfico N° 1. Evolución de la IED 2008-2016 (en millones).....	3
Gráfico N° 2. Evolución de la Balanza Comercial 2008-2010 (en millones).....	5
Gráfico N° 3. Balanza comercial (millones de dólares).....	30
Gráfico N° 4. Exportaciones (millones de dólares).	31
Gráfico N° 5. Importaciones (millones de dólares).	33
Gráfico N° 6. IED (millones de dólares).....	34
Gráfico N° 7. PIB (millones de dólares).	36
Gráfico N° 8. Renta (millones de dólares).	37
Gráfico N° 9. Balanza comercial en función de la IED.	40

INTRODUCCIÓN

El tema de investigación es: La inversión extranjera directa y su incidencia en la balanza comercial del Ecuador en los años 2010 – 2016. Se encuentra separado por los siguientes cinco capítulos:

CAPÍTULO I: En este apartado se desarrolla la introducción que consta de la justificación: teórica, metodológica y práctica junto a la formulación del problema de investigación y por último los objetivos general y específico

CAPÍTULO II: En este capítulo se encuentran las investigaciones previas al tema o que tengan relación al mismo, se detalla la descripción de los elementos que constituyen la fundamentación teórica acorde al tema de investigación, por último se establece las hipótesis a comprobar.

CAPÍTULO III: Se presenta la metodología utilizada misma que detalla la recolección de la información, el tratamiento de la información para el desarrollo del trabajo, así como la operacionalización de las variables tanto dependiente como independiente.

CAPÍTULO IV: En esta sección se muestra de forma detallada los resultados y discusión, la verificación de hipótesis que dan cumplimiento a los objetivos planteados en la investigación y las limitaciones del estudio.

CAPÍTULO V: Por último se detalla las conclusiones y las recomendaciones a las cuales se llegó a través de los resultados obtenidos tras todo el proceso realizado, así como también a las referencias bibliográficas utilizadas.

CAPÍTULO I

INTRODUCCIÓN

1.1 Justificación

1.1.1 Justificación teórica

Se conoce como Balanza Comercial, al registro de las importaciones y las exportaciones llevadas a cabo en un país durante un tiempo determinado, el saldo de ella es la diferencia que existe entre estos dos términos. Es decir, el resultado de lo que se vende al exterior y lo que se compra de otros países. El seguimiento oportuno de ella es imprescindible para ver la evolución del país y su crecimiento económico. La Inversión Extranjera Directa es un factor que se ha incentivado en el país como política económica para mejorar la economía, la importancia de este trabajo radica específicamente en demostrar cómo ha incidido dicha inversión en los resultados de la balanza comercial.

La Conferencia de las Naciones Unidas sobre el Comercio y Desarrollo UNCTAD (2018) menciona que los flujos mundiales de inversión extranjera directa (IED) disminuyeron en un 23%, situándose en 1,43 billones de dólares; esto se contrasta notablemente en la aceleración del crecimiento del PIB y el comercio debido a la disminución del 22% en el valor de las fusiones y adquisiciones transfronterizas.

El rendimiento de las inversiones está disminuyendo en todas las regiones, aunque las mayores caídas se registran en África y en América Latina y el Caribe. El menor rendimiento de los activos en el extranjero puede afectar a las perspectivas de la IED a largo plazo.

Según la Comisión Económica para América Latina y el Caribe CEPAL (2017) examina una evolución regional de la IED incluyendo un análisis de los patrones de origen y destino; así como la inversión de las empresas transnacionales latinoamericanas (translatinas) en el exterior. Además entre los datos más relevantes, el estudio señala que entre el año 2015 y 2016 las entradas de la IED en la Región

disminuyeron 7.9% al captar USD\$167,043 millones, siendo una cifra que muestra una contracción acumulada de 17% respecto al nivel máximo alcanzado en el 2011. Los motivos serían la caída sostenida en los precios de las materias primas, el desacelerado crecimiento de la actividad económica y el escenario global de perfeccionamiento tecnológico y la expansión de la tecnología digital.

Según el reporte del Banco Central del Ecuador el 2011 la Inversión Extranjera Directa (IED) se ubicó en \$567.76 millones, teniendo un crecimiento del 259,19% con respecto al 2010 con un valor de \$158,06 millones (El Telégrafo, 2012).

La Superintendencia de Compañías menciona que la Inversión Extranjera Directa (IED) en Ecuador en el 2013 fue de \$549'398,633, mostrando un incremento del 38,8% con relación al 2012 con un valor de \$335'875.050 (El Telégrafo, 2014).

Ecuador captó 0.5% del total de La Inversión Extranjera Directa en el año 2014, con un monto de USD 774 millones que Ecuador recibió. De esta cantidad, USD 528 millones se concentró en el sector de recursos naturales, básicamente petróleo, a esto le siguió el sector de servicios (18%) y manufacturas (14%) (El Comercio, 2015).

La Inversión Extranjera Directa en Ecuador enfrenta un importante desafío en los próximos años. Históricamente, el país no ha sido uno de los principales beneficiarios de los flujos de la IED.

Gráfico N° 1. Evolución de la IED 2008-2016 (en millones).



Fuente: BCE (2018)

Elaborado por: Gabriela Moposita

En las economías en vías de desarrollo, el flujo entrante de capital extranjero supone un factor dinamizador en términos productivos, dado que en la mayor parte de los casos, las sociedades no cuentan con los recursos económicos ni tecnológicos para incentivar su producción. En promedio, en el período 2010 - 2016 ingresaron al país USD 615,9 millones anuales tomando en cuenta que en los últimos 10 años, el máximo valor por concepto de IED que ingresó al país fue USD 1.322 millones, lo que representó el 1.3% del PIB (Revista Ekos, 2017). Los recursos entrantes a la economía nacional, como se observó fueron representativos lo cual exige que se desarrolle una evaluación de las implicaciones que posee la IED en el dinamismo económico nacional prestando particular detalle a su correspondencia con el desempeño de la balanza comercial.

El Parlamento Europeo (2018) menciona que a Unión europea siempre ha promovido el comercio, no solo a través de la eliminación de barreras al comercio entre los países de la UE, sino que también ha animado a otros países a entablar relaciones comerciales con la UE. En el 2016, las exportaciones de la UE representaron el 15.6% de las exportaciones mundiales y sus importaciones el 14.8% del total. Esto sitúa al bloque comunitario entre los principales actores comerciales del mundo, junto a Estados Unidos y China.

Según el Reporte de Economía y Desarrollo (2005), la participación de las economías latinoamericanas en el comercio internacional es un tema de preocupación para la agenda de desarrollo en materia de consecución de estímulos a los procesos de crecimiento sostenibles e incluyentes. De esta forma, se hace indispensable reducir y eventualmente eliminar las barreras comerciales y físicas que aún limitan el acceso de América Latina a los mercados de exportación. Para esto resulta clave sostener los diferentes acuerdos comerciales desarrollados entre las distintas economías de la región.

Desde febrero del 2016, el saldo de la balanza comercial alcanzó como resultado un superávit y estabilidad. Con este precedente, al término de las salvaguardias, la balanza enfrenta el riesgo de ir perdiendo el equilibrio, siendo este un nuevo ciclo que se abre para exportadores e importadores (COFACE, 2016).

La Balanza Comercial de Ecuador registró un déficit de 1.213,44 millones de dólares en el periodo de enero a octubre del 2010, el saldo más negativo que se ha registrado en la década, según cifras del Banco Central. En comparación con los diez primeros meses del año pasado hay un aumento del déficit en 337,73%, ya que el del 2009 se ubicó en \$-277,21 millones (El Universo, 2010).

Según el Banco Central de Ecuador (2013) la Balanza Comercial, durante el año 2012, registró un déficit de USD 142.8 millones, lo que representó una recuperación comercial de 79.2%, si se compara con el saldo de la balanza comercial del 2011, que fue de USD 687.2 millones, mientras que en periodo de enero – agosto 2013, cierra con una Balanza Comercial deficitaria de USD -983.2 millones, resultado que representó un -2,181.6% frente al saldo comercial obtenido en el 2012.

La Balanza Comercial de Ecuador ha tenido importantes variaciones en los últimos años a pesar de que el comportamiento de las exportaciones e importaciones ha respondido a la misma tendencia, siendo deficitaria en el periodo 2010 – 2015 debido al crecimiento de las importaciones. En el año 2016 se da un repunte de la balanza comercial a niveles superiores a los del 2008, por la reducción del consumo de los hogares y los mayores obstáculos comerciales (Revista Ekos, 2017).

Gráfico N° 2. Evolución de la Balanza Comercial 2008-2010 (en millones).



Fuente: BCE (2018)

Elaborado por: Gabriela Moposita

Ávila Ramírez, Mendoz Vera, & Pinargote Navarrete (2017) en la investigación: Ecuador y las Salvaguardias, mencionan que el 11 de Marzo mediante la Resolución No. 011-2015 del Comité de Comercio Exterior del Ecuador, el gobierno estableció salvaguardias al 32% del total de importaciones que corresponde a 2800 partidas que ingresan al país, por un lapso de 15 meses de vigencia; con un incremento del entre el 5% y el 45% descomponiéndose de la siguiente manera mostrándose claramente en la tabla:

Tabla 1. Porcentajes de la sobretasa arancelaria por producto.

Sobretasa	Producto
5%	Bienes de capital y materias primas no esenciales
15%	Bienes de sensibilidad media
25%	Neumáticos, Cerámica, CKD de Televisores y CKD motos
45%	Bienes de Consumo Final, televisores, motos

Fuente: Ministerio de Comercio Exterior (2018)

Elaborado por: Gabriela Moposita

Quedando excluidas de esta medida el 68% del total de las importaciones sobre el valor actual de las mercancías: las materias primas y bienes de capital, artículos de higiene personal y uso del hogar, medicinas y equipo médico, repuestos de vehículos, combustible y lubricantes, importaciones por correo rápido o courier y menaje de casa.

Siendo el 29 de Abril del 2016 a través de la Resolución 006-2016 emitida por el Comité de Comercio Exterior del Ecuador dispuso mantener las sobretasas arancelarias por un año más, hasta junio del 2017 con sobretasas comprendidas entre el 15%, 25% y 40% que fueron eliminadas en abril, mayo y junio establecido por el COMEX.

Según el Banco Central del Ecuador, Ecuador en el 2016 registró un superávit en su Balanza Comercial de 48,5 millones. Esto, sin embargo, no es producto de un aumento en las exportaciones, sino de la drástica reducción de las importaciones (36,5%), con relación a los primeros cuatro meses del año pasado. Las compras caen no solo

resultado de las salvaguardias por balanza de pagos, fijadas el año pasado y vigente hasta Junio del 2017, sino porque no hay la suficiente demanda interna (El Comercio, 2016).

La realización de este proyecto de investigación tiene como fundamento analizar la incidencia de la Inversión Extranjera Directa en la Balanza Comercial del Ecuador, ya que se ha buscado información concerniente a dichas variables para conocer cómo se encuentra realmente la economía del país durante los años 2010 – 2016. En el desarrollo de este apartado se ha evidenciado una crisis económica que se presenta como consecuencia de una situación política inestable y el mal direccionamiento financiero y económico, ocasionando incertidumbre de las variables económicas. Sabiendo que, si se altera la situación política o se cambian las condiciones económicas, el incremento o decrecimiento de los indicadores afectan ya sea positiva o negativamente la situación económica del país. Por lo tanto, dicha investigación busca alcanzar un mayor grado de conocimiento sobre la importancia que tiene la inversión extranjera directa en la balanza comercial.

1.1.2 Justificación metodológica

La realización del presente estudio requiere de datos estadísticos que se encuentran disponibles en la página del Banco Central del Ecuador, para el desarrollo de esta investigación acerca de la Inversión Extranjera Directa y su incidencia de la Balanza Comercial del Ecuador se consideran algunas metodologías desarrolladas por los varias investigaciones de este tema que sirve para demostrar si la inversión ha incidido en los resultados de la balanza comercial durante un periodo determinado para saber si realmente inciden en dicha inversión y poder obtener resultados positivos aplicando un modelo econométrico.

1.1.3 Justificación práctica

La realización del presente trabajo de investigación es de gran importancia ya que en el ámbito académico se puede utilizar como una base para la economía pues se utilizan datos con credibilidad sobre el tema abordado implicando factores esenciales al contexto social y económico en general, motivo por el cual se requiere ejecutar un

estudio detallado para poder de esta manera determinar si la Inversión Extranjera Directa y la Balanza Comercial tienen efectos positivos al momento de relacionar las variables. Los beneficios de esta investigación es refleja de manera real la interacción de las variables ya mencionadas con el fin de conocer lo que sucede en el entorno y así de esta manera no ser ajenos a la situación del país.

1.1.4 Formulación del problema

¿Cómo afecta la Inversión Extranjera Directa en la Balanza Comercial de Ecuador en los años 2010 – 2016?

Variable independiente: Inversión Extranjera Directa

Variable dependiente: Balanza Comercial

1.2 Objetivos

1.2.1 Objetivo general

- Analizar el comportamiento de la Inversión Extranjera Directa, para determinar su incidencia en la Balanza Comercial de Ecuador en el periodo 2010 – 2016.

1.2.2 Objetivos específicos

- Analizar el comportamiento de la inversión extranjera directa en el país durante el periodo 2010 – 2016.
- Examinar la evolución que ha tenido la Balanza Comercial en los años 2010 – 2016 en el Ecuador.
- Comprobar mediante un modelo econométrico la relación de las variables macroeconómicas: Inversión Extranjera Directa y Balanza Comercial.

CAPÍTULO II

MARCO TEÓRICO

2.1 Revisión literaria

2.1.1 Antecedentes investigativos

Para el desarrollo del presente proyecto se ha tomado como referencia varias investigaciones de diferentes fuentes bibliográficas, sobre estudios relacionados al tema de análisis, los cuales contribuirán en el proceso de realización.

La inversión extranjera ocupa un papel importante en la estructuración de una economía y en Argentina a sido un pilar fundamental en sus etapas de desarrollo. En primer lugar se revisa conceptos elementales de la IED y su abordaje en el Sistema de Cuentas Nacionales, posteriormente se identifican las modalidades de la IED y las principales estrategias de integración de las empresas multinacionales; así como la relación de la IED y el comercio que se aborda en la tercera sección, finalmente sintetiza el comportamiento de la IED en las últimas décadas, destacándose la elevada participación que actualmente poseen las empresas de inversión extranjera en el intercambio internacional de bienes del país (Frontons, 2015).

Ohlin (citado por Frontons, 1933) en su artículo formula la tradicional teoría de la dotación de factores que:

Interpreta la inversión extranjera directa y el comercio internacional son fenómenos sustitutos, debido a que los movimientos internacionales de capital neutralizan las diferentes dotaciones de recursos productivos y, por ende, eliminan la causa principal del intercambio internacional. Tal interpretación fue predominante en la literatura al menos hasta la década de 1980, cuando por entonces comienza a desarrollarse novedosos modelos de comercio internacional que suponen mercados imperfectos y rendimientos crecientes a escala. (pág. 34)

En consecuencia, la indeterminación planteada a nivel teórico acerca del impacto de la IED sobre el comercio internacional coincide con los distintos resultados hallados,

requiriendo por tanto cada caso de estudio un análisis empírico en particular, donde la importancia creciente de la IED y su enlace con el comercio internacional, ha sido estudiada en los últimos años.

Tomando en cuenta a Rodríguez Arana (2009) en el artículo Apertura comercial, balanza comercial e inversión extranjera directa en México, 1980-2006 aclara el objetivo principal el cual es estimar el impacto de la apertura comercial en la balanza comercial y los flujos de la IED en México para esto menciona tres secciones donde:

- Plantea y estima el modelo empírico, el cual es útil para evaluar los efectos de la apertura comercial.
- Simula la balanza comercial y la IED con y sin los efectos de la apertura
- Reflexiona sobre el papel de la IED para generar mayor productividad en la industria maquiladora, lo cual propiciaría un mejor comportamiento de la balanza comercial.

Por otro lado Rodríguez indica la metodología usada basándose en la estimación de un modelo para calcular los efectos de la apertura en la balanza comercial y la IED en México donde el modelo propone cuatro diferentes funciones basadas en el modelo keynesiano de la balanza de pagos para una economía pequeña, para esto se combinan bases de datos antiguas de Estadísticas Históricas de México con bases de datos actuales. Como resultado principal del artículo es que la apertura comercial en México deterioró estructuralmente la balanza comercial. Sin embargo, después de la apertura unilateral, el efecto marginal del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) y otros tratados comerciales fue positivo sobre la balanza comercial o cuando menos neutral. Por otra parte, la IED se incrementó considerablemente con la apertura.

En el artículo Determinantes del Déficit Comercial de la Republica Dominicana, Mejía Méndez, Jáquez Polanco, & Cruz Rodríguez, (2017) mencionan que los déficits de la balanza comercial han sido un tema recurrente para académicos y hacedores de políticas en los últimos cuarenta años, debido a que aumentan la vulnerabilidad de las economías. El objetivo del trabajo es identificar los factores que influyeron en el déficit

comercial de la República Dominicana para el periodo 2000-2014. Para ello examina el papel del tipo de cambio real, el consumo privado y la inversión extranjera directa. Según los autores para desarrollar la metodología del trabajo aplican un modelo de mínimos cuadrados ordinarios (OLS), la prueba de cointegración de Johansen y un mecanismo de corrección de errores (ECM), indicando como resultados que un aumento del consumo privado y una mayor inversión extranjera directa incrementa el déficit de la balanza comercial. Como conclusión se identificaron cuáles variables tenían impacto sobre el déficit de la balanza comercial de la República Dominicana en el periodo 2000-2014. La aplicación del modelo muestra que un aumento del PIB de Estados Unidos, así como la depreciación del tipo de cambio implica una mejoría en la balanza comercial y por otro lado el aumento del consumo privado y una mayor inversión extranjera deteriora la balanza comercial. Ante un proceso de globalización que vive el mundo, nuestro país se ve obligado al mejoramiento de su nivel de competitividad, buscando mayores ingresos económicos, la IED es una de las alternativas.

El artículo Análisis comparativo de las exportaciones e importaciones 2013-2016 al implementar la nueva matriz productiva ecuatoriana, Puglla, Andrade & Vanegas (2017) tiene como objetivo un análisis que demuestre el impacto que ha tenido la implementación de la nueva matriz productiva en la balanza comercial del país. La metodología de la investigación se desarrolló con un enfoque investigativo mixto, es decir, cualitativo y cuantitativo en donde se concluye que existe una pequeña variación en cuanto a las exportaciones del país, las cuales crecieron en comparación con el 2013, por lo que se entiende que las medidas tomadas por el gobierno en la especialización de nuestra producción han traído superávit en la Balanza Comercial, fortaleciendo su presencia en el mercado internacional.

De Lombaerde, Pupphavesa & Pussarungsri (2013) estos autores investigan la causalidad entre la inversión directa y las exportaciones en el caso de Tailandia, un país caracterizado por un rápido crecimiento económico y de exportaciones y por entradas de capital extranjero relativamente importantes. Sus resultados se basan en las pruebas de causalidad de Granger donde desarrollan el método para probar la causalidad teniendo este método dos pasos y la prueba, siendo el primer paso es el

método de la hipótesis y un enfoque de equilibrio general. Sobre base de los resultados se concluye que la IED y las políticas de promoción de la inversión en Tailandia tuvieron un efecto benéfico significativo sobre la economía tailandesa en general, y contribuyeron al crecimiento de las exportaciones tailandesas en particular. En base al enfoque del equilibrio general se puede concluir que se indicó un efecto positivo de la IED sobre las exportaciones y un efecto positivo sobre la balanza comercial. Dichos resultados muestran el riesgo de utilizar una sola metodología en este tipo de investigaciones aplicadas.

Esta investigación tiene como doble objetivo: medir el impacto de la Inversión Extranjera Directa en el Crecimiento Económico de los países latinoamericanos y determinar cómo influye en la Formación de Capital especificando con dos ecuaciones simultáneas para cubrir con estos objetivos. Para desarrollar la metodología los autores aplicaron el método de Mínimos Cuadrados Generalizados (EGLS) mediante el método robusto de White para heterocedasticidad entre secciones cruzadas, para luego aplicar en el método de Mínimos Cuadrados en dos etapas. Como conclusión de la investigación se dice que el impacto de la Inversión Extranjera Directa en el Crecimiento Económico de los países latinoamericanos a través de su relación con la evolución del PIB per cápita y el Capital Privado per cápita. Al respecto se halló que la IED impulsa tanto la Formación de Capital como el Crecimiento Económico, todo medido en términos per cápita y confirmamos que un Modelo de Crecimiento Endógeno es adecuado para la explicación del fenómeno de la muestra analizada (Álvarez , Barraza, & Legato, 2009).

Según Condoy Valarezo (2017) la investigación tiene como finalidad analizar la IED y su incidencia en la balanza comercial del Ecuador en los años 2000-2014. La metodología a utilizar es un modelo econométrico más conocido como el Método de Corrección de Errores de Engle y Granger que sirve para analizar si las series presentan o no raíz unitaria, así como el método de Vectores auto regresivos y Medias Móviles (ARMA) que muestra si las variables y los errores dependen del pasado. Para poder dar un resultado a la investigación se planteó una hipótesis en donde esta nos explica que según los datos utilizados se puede concluir que la Inversión Extranjera Directa ha influido positivamente en la Balanza Comercial de Ecuador en dichos periodos.

2.1.2 Fundamentos teóricos

2.1.2.1 Inversión Extranjera Directa

La Inversión Extranjera Directa es aquella que proviene de una persona natural o jurídica del exterior, cuyo capital es invertido en un país con la intención de tener injerencia directa de largo plazo en el desarrollo de una firma. Esta inversión se puede realizar mediante la participación en otras empresas ya establecidas o por medio del establecimiento de una filial de la empresa inversora (Ramirez & Florez, 2006)

Teóricamente la IED es un ente dinamizador de la economía que se convierte en una fuente de financiamiento externo: capacita la nueva fuerza laboral, desarrolla procesos productivos, incrementa la tecnología y mejora la relación comercial, generando equilibrio en la balanza de pagos de los países y beneficiando a sus economías (Espín , Córdova, & López , 2016).

La inversión extranjera directa refleja el interés de largo plazo de una entidad residente en una economía (inversor directo) en una entidad residente en otra economía (inversión directa). Cubre todas las transacciones entre los inversores directos y la inversión directa, lo cual significa que cubre no sólo la transacción inicial, sino que también las transacciones subsecuentes entre las dos entidades y el resto de empresas afiliadas, esto ocurre cuando un inversor establecido en un país (origen) adquiere un activo en otro país (destino) con el objetivo de administrarlo. La dimensión del manejo del activo es lo que se distingue de la IED de la inversión de portafolio en activos, bonos y otros instrumentos financieros, en la mayoría de los casos, el activo es administrado en el extranjero como firma del mismo negocio (Crespin Oviedo, 2018).

Según Jiménez Giraldo & Rendón Obando (2012) la IED es considerada como una fuente positiva de beneficios para las economías receptoras. Estos beneficios se derivan de un mayor crecimiento en las industrias en las que presenta la IED y la posibilidad de que las firmas extranjeras estimulen las innovaciones en las economías receptoras. De aquí que los gobiernos implementen medidas dirigidas a atraer los flujos de IED tales como la reducción de impuestos a las utilidades de las

multinacionales y la eliminación o al menos la reducción de los montos de repatriación de las utilidades de las multinacionales.

La Inversión Extranjera Directa ocurre cuando un inversor establecido en un país adquiere un activo en otro país con el objetivo de administrarlo. La dimensión del manejo del activo es lo que distingue a la IED de la inversión de portafolio en activos, bonos y otros instrumentos financieros (Ramirez & Florez, 2006).

Cárdenas Zambrano & Behr Gutiérrez (2016) menciona que la inversión extranjera directa constituye una de las fuentes más importantes de ingresos para un país, los cuales contribuyen con su crecimiento y desarrollo.

Por ende, es importante conocer aquellos factores que podría estimularla o desestimularla. A finales del siglo XX, la IED, reflejo de la expansión internacional de las empresas transnacionales, se ha constituido en uno de los elementos centrales del proceso de la globalización de la economía internacional (Schulte, 2003).

La IED por lo general ocurre a través de las multinacionales en construcción de nuevas plantas o la ampliación de sus instalaciones existentes en países extranjeros:

- Los países pueden ser ricos en recursos naturales, como petróleo y minerales
- Las multinacionales tienen la tecnología y la experiencia para extraer esos recursos.
- Algunos países en desarrollo, representan mercados enormes y crecientes (Moreno, 2015).

2.1.2.1.1 Clasificación de la Inversión Extranjera Directa

- La Inversión Extranjera Única o pura: se da cuando todo el dinero proviene del extranjero.
- La Inversión Extranjera Mixta: se da cuando parte del dinero proviene de otro país, y parte del nuestro (Administración Estratégica, 2015).

2.1.2.1.2 Factores determinantes de la Inversión Extranjera Directa

Tabla 2. Factores determinantes de la IED en algunos países de Latinoamérica.

Variables dependientes	Variables Independientes	
IED enviada	Tamaño de Mercado	Economías de escala PIB Población
IED recibida	Riesgo	Riesgo Político Solvencia económica del país receptor
Coefficiente IED/PIB	Apertura Comercial	Exportaciones Importaciones Grado de apertura comercial (X+M)/PIB
Coefficiente IED/(IED + Inversión interna)	Costes laborales	Coste promedio de los trabajadores Proporción del trabajo calificado sobre el total
Coefficiente IED/Inversión interna Exportaciones X/(X + producción extranjera)	Estabilidad macroeconómica	Crecimiento del producto Volatilidad del tipo de cambio Inflación Grado de ahorro interno Tipo de cambio
Coefficiente IED / FBKF	Políticas Comerciales	Nivel de protección arancelaria Tasa de los impuestos corporativos
Producción extranjera / producción interna	Intensidad y disponibilidad de factores productivos	Intensidad de investigación y desarrollo Intensidad de gastos de publicidad Disponibilidad de recurso naturales Presencia de mano de obra cualificada
Producción de las filiales	Otras ventajas comparativas	Proximidad con los países de origen de la inversión Costos de transporte Grado de concentración industrial Existencia de costos sumergidos

Fuente: Mogrovejo (2005)

Elaborado por: Gabriela Moposita

2.1.2.1.3 Ventajas de la Inversión Extranjera Directa

Loungani & Razin (2001) menciona las siguientes ventajas donde:

- La IED permite la transferencia tecnología – sobre todo en forma de nuevas variedades de insumo de capital – que no se logra con inversiones financieras ni con el comercio de bienes y servicios. También puede fomentar la competencia en el mercado nacional de insumos.

- Los que reciben la IED a menudo obtienen capacitación para sus empleados en el desempeño de las nuevas tareas, lo que contribuye al desarrollo del capital humano del país.
- Las ganancias que produce la IED incrementan el ingreso obtenido de los impuestos a las sociedades en el país.

2.1.2.1.4 Desventajas de la Inversión Extranjera Directa

Según Moreno (2015) algunos inconvenientes que la IED puede conllevar son:

- Frecuentemente llevan a sus equipos de gestión propia, simplemente usando baratos trabajadores poco cualificados para la producción.
- Los ingresos y el tamaño de las multinacionales les permite ejercer demasiada influencia internacional sobre las decisiones políticas adoptadas por la Organización Mundial del Comercio (OMC).
- Las multinacionales se sitúan en los países donde la legislación sobre la contaminación no es eficaz, y por lo tanto son capaces de reducir sus costos privados, con la creación de los costes externos.
- Las Multinacionales pueden instalarse en países donde las leyes laborales son débiles o casi inexistentes, lo que permite explotación de los trabajadores locales a través de los niveles de salarios bajos y malas condiciones de trabajo.

2.1.2.2 Crecimiento económico

El Crecimiento Económico y Producto Interno bruto (PIB) son dos conceptos estrechamente vinculados, el PIB es el aumento de la renta o valor de bienes y servicios finales producidos por una economía (país o una región) en un determinado periodo (generalmente un año) es decir, es indicador que determina la capacidad productiva de un país, y frecuentemente se utiliza la tasa de crecimiento de éste para conocer el Crecimiento Económico que es el aumento sostenido del producto de una economía.

Según Guillen, Badii, Garza, & Acuña (2015) mencionan que el crecimiento económico es una de las metas más importantes de toda sociedad, implica un incremento notable de ingresos y de forma de vida de todos los individuos de una

sociedad. Existen muchas maneras de cómo se mide el crecimiento de una sociedad, se podría tomar como ejes de medición la inversión, las tasas de interés, el nivel de consumo, las políticas gubernamentales, o políticas de fomento al ahorro; todas estas variables son herramientas que se utilizan para medir este crecimiento, así mismo el crecimiento económico se puede impulsar por medio de políticas que se promueva la estabilidad macroeconómica (tasa de inflación a la baja y estable), la apertura de comercio internacional.

El crecimiento económico es el cambio cuantitativo o expansión de la economía de un país. Según los usos convencionales, el crecimiento económico se mide como el aumento porcentual del producto interno bruto (PIB) o el producto nacional bruto (PNB) en un año. Puede ocurrir de dos maneras: una economía puede crecer de manera extensiva es decir, utilizando más recursos (como capital físico, humano o natural) o bien de manera intensiva, usando la misma cantidad de recursos con mayor eficiencia (en forma más productiva) (Castillo Martín, 2011).

Para Borsic, Benítez, & García (2016) menciona que el producto interno bruto (PIB) es una magnitud macroeconómica que permite medir el valor monetario de los bienes y servicios comprados por el consumidor o usuario final, los cuales son producidos en un país o región, en un periodo determinado, que puede ser un trimestre, un semestre o un año, por lo que puede decirse que el PIB representa el tamaño de la economía de un país.

La medida más común para medir el desempeño económico de una nación es el producto interno bruto (PIB), que es valor de mercado de todos los bienes y servicios finales producidos en una nación durante un periodo, generalmente de un año. Por lo tanto el PIB excluye la producción de las empresas en el extranjero (Mankiw, 1997).

La importancia del crecimiento económico es el continuo y rápido crecimiento económico de los países industrializados el cual permite mejores servicios en la población siendo un objetivo fundamental para los países, existiendo cuando las variables macroeconómicas reales toman valores que se ajustan a una tendencia ascendente.

2.1.2.2.1 Factores determinantes que provocan el crecimiento económico

Castillo (2011) menciona los siguientes factores determinantes en el crecimiento económico:

- Recursos humanos.- Muchos economistas creen que la capacitación adecuada de la mano de obra es el elemento más importante del crecimiento económico. Un país podría comprar toda la tecnología, pero si no tiene técnicos cualificados no podrá hacer uso de estos aparatos.
- Recursos naturales.- son los factores productivos que aporta la naturaleza: renovables y no renovables. En un principio, los economistas observaron que los países que tenían estos recursos eran más ricos así que Adam Smith concedió gran importancia a la tierra en el crecimiento económico. También es cierto que los países que tienen abundantes recursos tienden a especializarse en aquellos tipos de producción que utiliza más esos recursos pero también se sabe que a largo plazo no es un factor decisivo en el crecimiento económico de los países.
- Capital.- Los trabajadores de países de renta alta, al tener mayor capital, son más productivos. Los países que crecen rápidamente, invierten mayor cantidad de recursos de bienes de capital. Hay muchas inversiones que son estables y preparan el terreno para la prosperidad privada. Estas inversiones son capital social fijo y consisten en grandes proyectos de obras públicas.
- Tecnología.- Se refiere a los cambios en los procesos de producción o a nuevos productos que permiten obtener una mayor y mejor producción con un menor número de factores.

2.1.2.2.2 Componentes del PIB

Según Casares & Tezanos (2009) los economistas analizan el PIB en relación con sus 4 componentes:

- Consumo.- Gasto de los hogares en bienes y servicios, con la excepción de la compra de la vivienda habitual.

- **Inversión.-** Gasto en equipos de capital, inventarios y estructuras que se utilizan para producir otros bienes y servicios, Incluye la compra de la vivienda habitual por parte de los hogares.
- **Compras del gobierno.-** Gastos en bienes y servicios es decir, de todos los actores públicos de una Economía: Gobierno central, gobiernos autonómicos, ayuntamientos, empresas públicas, etc.
- **Exportaciones netas.-** Gasto de agentes económicos extranjeros en bienes y servicios producidos domésticamente (exportaciones) menos gasto de los residentes domésticos en bienes y servicios extranjeros (importaciones).

2.1.2.3 Renta

La balanza de rentas es un documento contable que recoge todos los ingresos y pagos, que son generados por los factores productivos de un país. Estos factores productivos son el capital y el trabajo; pueden ser nacionales en el exterior o no residentes en el propio país. Esta registra todas las operaciones derivadas del comercio de bienes y servicios, así como las operaciones derivadas de los movimientos de capital, entre unos países y otros. Esta balanza es una subcuenta de la balanza por cuenta corriente, que a su vez, pertenece a la balanza de pagos (Economipedia, Balanza de rentas, 2019).

Según la Universidad Centroamericana José Simeón Cañas (2019) La balanza de rentas se desglosa en los siguientes apartados:

- **Rentas del trabajo.-** Recoge la remuneración de la mano de obra por, ejemplo, los trabajadores estacionales (residentes en el país) y los temporeros (no residentes en el país).
- **Rentas de inversión.-** Ingresos y pagos registrados en concepto de beneficios, dividendos o intereses resultantes de inversiones en activos reales o financieros tanto privados como públicos, corresponden a la retribución del capital.

La cuenta de rentas primarias, o balanza de servicios factorial, o renta de factores, recoge los ingresos y pagos registrados en un país, es decir, en conceptos de intereses, dividendos o beneficios generados por los factores de producción (trabajo y capital),

o lo mismo, de inversiones realizadas por los residentes de un país en el resto del mundo o por los no residentes en el propio país, mientras que la cuenta de rentas secundarias son normalmente de tipo donativo o premio y pueden ser tanto públicas (donaciones entre gobiernos) como privadas (remesas que los emigrantes envían a sus países de origen).

2.1.2.4 Balanza comercial

Según Cevallos (2012) menciona que la Balanza Comercial es uno de los componentes de la Balanza de Pagos que contempla las importaciones y exportaciones de mercancías o bienes tangibles. Se utiliza para conocer el equilibrio o desequilibrio en el que se encuentran estas transacciones respecto al exterior y se expresan en déficit o superávit; el primero cuando son mayores las importaciones y el segundo cuando son mayores las exportaciones. Este cálculo resulta de la diferencia entre las exportaciones y las importaciones de mercancías durante un periodo determinado (Balanza Comercial = Exportaciones – Importaciones).

La Balanza Comercial es el registro de las importaciones y exportaciones de un país durante un periodo. El saldo de la misma es la diferencia entre exportaciones e importaciones. Es la diferencia entre los bienes que un país vende al exterior y los compra a otros países. Hay dos tipos de: la negativa, que es cuando el valor de las exportaciones es inferior al de las importaciones, mientras que la positiva, es cuando el valor de las exportaciones es superior que el de las importaciones (Osorio, Restrepo, & Velez Escobar , 2014).

La Balanza Comercial es el resultado entre importaciones y exportaciones de mercancías o bienes. Se utiliza para conocer el equilibrio o desequilibrio en el equilibrio en el que se encuentran estas transacciones respecto al exterior y se expresan en déficit o superávit; el primero cuando son mayores las importaciones y el segundo cuando son mayores las exportaciones (Banco Central del Ecuador, 2012).

Según Mankiw (2012) “La Balanza Comercial es la diferencia entre las importaciones y las exportaciones de un país. Es un indicador económico que representa una gran parte en el balance de pagos del país.

Para Ramos (2016) la Balanza Comercial se define como el valor de las exportaciones menos el valor de las importaciones. De esta definición se deduce que la balanza comercial es positiva cuando las exportaciones superan en valor a las importaciones y, por el contrario, es negativa cuando se importan bienes y servicios por un valor superior a los bienes y servicios exportados. La balanza comercial forma parte del PIB y de ahí la importancia que se puede llegar a tener el nivel de exportación de un país en su economía.

La Balanza Comercial es la diferencia entre las exportaciones e importaciones de bienes, es decir, cuando el valor de las importaciones excede el valor de las exportaciones se dice que la balanza comercial está en déficit; cuando ocurre lo contrario, se dice que la balanza comercial tiene superávit (Dirección de Metodología y Producción Estadística, 2017).

La Balanza de bienes o balanza de mercancías refleja la diferencia entre las exportaciones e importaciones de bienes. Si el saldo es positivo implica que en el periodo analizado el país exportó bienes por un monto mayor al que representaron las importaciones para el mismo período (Cárdenas Z., 2015).

2.1.2.4.1 Importaciones

Es el transporte legítimo de bienes y servicios nacionales exportados por un país, pretendidos para el uso o consumo interno de otro país. Las importaciones pueden ser cualquier producto o servicio recibido dentro de la frontera de un Estado con propósitos comerciales (Acción contra el Hambre, 2013).

La importación de bienes es el ingreso de mercancías que consiste en las compras, trueques, obsequios o donaciones entre el resto del mundo y territorio económico de un país (Dirección de Metodología y Producción Estadística, 2017).

Las importaciones son los bienes producidos en el extranjero y vendidos en nuestro país, son un componente del comercio internacional en que los miembros de un país adquieren productos o servicios, que ellos consideran deseables, fabricados en otro país. De esta manera, las personas pueden obtener productos fabricados en otras partes

del mundo y aprovechar el valor que estos les generan. Los productos básicamente se clasifican en tres tipos: bienes de consumo, materia prima u bienes de capital, además se pueden realizar otro tipo de clasificaciones, como en el caso de nuestro país que se clasifican en petroleras y no petroleras (Cevallos Dominguez , 2012).

Las importaciones son el conjunto de bienes y servicios comprados por un país en territorio extranjero para su utilización en territorio nacional. Junto con las exportaciones, son una herramienta imprescindible de contabilidad nacional, una importación es básicamente todo bien y/o servicio legítimo que un país llamado (importador) compra a otro país (exportador) para su utilización, esta acción comercial tiene como objetivo adquirir productos que hay en el extranjero que no encontramos en nuestro territorio nacional, o en el caso de que haya, los precios sean superiores que en el país extranjero (Economipedia, 2019)

2.1.2.4.2 Exportaciones

Las exportaciones en economía hacen referencia a cualquier bien o servicio vendido o enviado con fines comerciales a un país extranjero, en otras palabras, la exportación es el tráfico de bienes y servicios propios de un país con el fin de ser usados o consumidos en otro país (Ramos Flores, 2016).

Las Exportaciones es cualquier bien o servicio enviado fuera del territorio nacional, también se dice que es la salida de mercancías que consiste en las ventas, trueques, obsequios o donaciones entre el territorio económico de un país y el resto del mundo (Dirección de Metodología y Producción Estadística, 2017).

La exportación es el envío de mercaderías nacionales o nacionalizadas para su uso o consumo en el exterior, Jurídicamente, ello significa una venta más allá de las fronteras políticas de un país. Esta operación supone la salida de mercancías de un territorio aduanero y produce como contrapartida una entrada de divisas, este concepto puede ser analizado desde diferentes puntos de vista, tomando en cuenta que el proceso de exportación es una actividad de naturaleza comercial, con repercusiones económicas y financieras con una extensa regulación jurídica (Instituto de Investigaciones Jurídicas, 2019).

Las exportaciones son el conjunto de bienes y servicios vendidos por un país en territorio extranjero para la utilización. Junto con las importaciones, son una herramienta imprescindible de contabilidad nacional, una exportación es básicamente todo bien y/o servicio legítimo que el país productor o emisor (el exportador) envíe como mercancía a un tercero (importador), para su compra o utilización (Economipedia, Exportación, 2019).

2.2 Hipótesis

H0: La Inversión Extranjera Directa no incide en la Balanza Comercial del Ecuador.

H1: La Inversión Extranjera Directa incide en la Balanza Comercial del Ecuador.

CAPÍTULO III

METODOLOGÍA

3.1 Recolección de la información

La recolección de información depende en gran medida del tipo de investigación y el problema que se estudia. Esta parte del trabajo incluye: seleccionar un instrumento de medición válido y confiable, aplicar el instrumento y codificar las mediciones o datos (Grajales.G, 2000).

En la presente investigación se utilizaron datos obtenidos de fuentes secundarias como el Banco Central del Ecuador, de este modo se cuenta con dos series temporales que va desde el 2010 hasta el 2016 correspondientes a la Inversión Extranjera Directa y la Balanza Comercial, los que serán analizados mediante un modelo econométrico que permita conocer la economía de nuestro país.

3.2 Tratamiento de la información

Para poder alcanzar los objetivos planteados de la investigación es importante construir una base de datos, posteriormente utilizar un análisis estadístico para analizar el comportamiento de las variables y finalmente aplicar una estimación econométrica.

Modelo Econométrico

En la modelación econométrica se determinará el grado de relación que existe entre las variables Inversión Extranjera Directa y Balanza Comercial en Ecuador para esto se propone el siguiente modelo:

$$BC_t = \hat{\beta}_0 + \hat{\beta}_1 IED_t + \hat{\beta}_2 \%tPIB_t + \mu$$

Donde:

β_0 = Constante

μ = Perturbación de error

Variables Dependientes

BC_t = Balanza Comercial

Variables Independientes

IED_t = Inversión Extranjera Directa

$\%t PIB_t$ = Tasa de variación del PIB.

En el presente estudio se utilizó el Software GRETL que es una aplicación diseñada para el análisis estadístico y la estimación de modelos econométricos siendo una herramienta fundamental de análisis empírico en la asignatura Econometría, en donde se determinó el coeficiente de determinación (R^2 o R-cuadrado) y el coeficiente de determinación ajustado (R^2 o R-cuadrado ajustado), que analiza y explica la proporción de la variabilidad de la variable dependiente y variable independiente (Pérez, 2018).

El método de mínimos cuadrados ordinarios se atribuye a Carl Friedrich Gauss, matemático alemán. A partir de ciertos supuestos (Y, X), el método mínimos cuadrados ordinarios presenta propiedades estadísticas muy atractivas que lo han convertido en uno de los métodos de estimación paramétrica más eficaces y populares del análisis de regresión. Estos estiman los parámetros del modelo de regresión de dos o más variables (Gujarati & Porter, 2010). A partir de esta metodología, se estructuró una especificación econométrica que permitió identificar la incidencia de la IED sobre la balanza comercial, específicamente sobre la cuenta renta, ya que esta implicaría un importante flujo saliente de divisas estimulado por los capitales externos.

Según la Universidad Autónoma de Madrid (2004) los modelos econométricos exigen que las series a utilizar sean estacionarias en media y varianza. En un sentido laxo del término diríamos que precisamos que la serie no tenga tendencia, y que presente un grado de dispersión similar para esto se procede a aumentar la precisión de los modelos

estimando las variaciones porcentuales o sus diferencias para evitar problemas de no estacionalidad. Para diagnosticar la presencia de raíz unitaria en las variables analizadas (no estacionariedad) se aplicará la prueba de Dickey-Fuller Aumentada (DFA) a cada variable especificada en la ecuación (1).

Para comprobar la idoneidad de la aplicación del método de Mínimos Cuadrados Ordinarios se aplicaron un conjunto de tres contrastes estadísticos, mismos que corroborarán el cumplimiento de los supuestos del Modelo Clásico de Regresión Lineal Normal (MCRLN). Se estimó el contraste de RESET de Ramsey con el objetivo de identificar si a la regresión le hacen falta variables independientes por especificar, además de que se evaluó la presencia de errores de estimación por simultaneidad de ecuaciones. La aplicación del test de linealidad permitió reconocer si la relación entre las variables de investigación es lineal; es decir, se contrastó la necesidad de aplicar logaritmos a las observaciones de los indicadores o si se requería identificar versiones cuadráticas de las variables independientes en el modelo de regresión.

Finalmente se aplicó el test de normalidad de los residuos que permitió evaluar si la inferencia estadística es acertada a pesar de que la muestra sea pequeña. Por otro lado, para corregir cualquier problema de varianza esférica (heterocedasticidad y autocorrelación) se estimaron los parámetros a partir de errores estándar robustos; es decir que, se aplicó la corrección de Hubber – White a la regresión para evitar cualquier distorsión generada por una variabilidad de la varianza residual a lo largo de la muestra o por correlación serial de los residuos.

3.3 Operacionalización de las variables

3.3.1 Variable dependiente

Tabla 3. Operacionalización de la variable dependiente (Balanza Comercial).

Categoría	Dimensiones	Indicadores	Ítems	Técnicas de recolección
<p>Concepto.- Es el conjunto de todos los bienes y servicios importados y exportados a lo largo de un determinado periodo de tiempo de un país, la diferencia de las importaciones y exportaciones determina el superávit o el déficit en la balanza comercial.</p>	Balanza comercial	Exportaciones (millones de dólares)	¿Cómo se ha comportado las exportaciones en Ecuador durante el período 2010 - 2016?	Base de datos estadísticos del Banco Central del Ecuador
		Tasa de crecimiento de las Exportaciones	¿Cuánto ha crecido las exportaciones en Ecuador durante el período 2010 - 2016?	Base de datos estadísticos del Banco Central del Ecuador
		Importaciones (millones de dólares)	¿Cómo se ha comportado las importaciones en Ecuador durante el período 2010 - 2016?	Base de datos estadísticos del Banco Central del Ecuador
		Tasa de crecimiento de las Importaciones	¿Cuánto ha crecido las importaciones en Ecuador durante el período 2010 - 2016?	Base de datos estadísticos del Banco Central del Ecuador
		Saldo de la balanza comercial (millones de dólares)	¿Cómo se ha comportado el saldo de la Balanza Comercial en Ecuador durante el período 2010 - 2016?	Base de datos estadísticos del Banco Central del Ecuador
		Tasa de crecimiento de la Balanza Comercial	¿Cuánto ha crecido las exportaciones en Ecuador durante el período 2010 - 2016?	Base de datos estadísticos del Banco Central del Ecuador

Fuente: Proyecto de investigación

Elaborado por: Gabriela Moposita

3.3.2 Variable independiente

Tabla 4. Operacionalización de la variable independiente (IED).

Categoría	Dimensiones	Indicadores	Ítems	Técnicas de recolección
<p>Concepto.- Es aquella que realizan personas naturales o jurídicas no residentes en el país donde se efectúa la inversión, la cual puede hacerse mediante la compra de acciones o participaciones de una empresa establecida o constituida en el país con ánimo de permanencia</p>	Inversión extranjera Directa	Flujo de Inversión Extranjera Directa (millones de dólares)	¿Cómo se ha comportado el flujo de Inversión Extranjera Directa en el Ecuador durante el período 2010 - 2016?	Base de datos estadísticos del Banco Central del Ecuador
		Tasa de crecimiento de la Inversión Extranjera Directa	¿Cuánto ha crecido el flujo de Inversión Extranjera Directa en el Ecuador durante el período 2010 - 2016?	Base de datos estadísticos del Banco Central del Ecuador
	Crecimiento económico	Valor económico del PIB real (millones de dólares)	¿Cuál ha sido la evolución del PIB real del Ecuador durante el período 2010 - 2016?	Base de datos estadísticos del Banco Central del Ecuador
		Tasa de crecimiento del PIB real	¿Cuánto se ha expandido la economía del Ecuador durante el período 2010 -2016?	Base de datos estadísticos del Banco Central del Ecuador
	Flujo de divisas por Renta	Saldo de la cuenta renta de la balanza de pagos (millones de dólares)	¿Cómo se ha comportado el saldo de la cuenta renta de la Balanza Comercial en Ecuador durante el período 2010 - 2016?	Base de datos estadísticos del Banco Central del Ecuador
		Tasas de crecimiento del saldo de la cuenta renta de la balanza de pagos (millones de dólares)	¿Cuánto ha crecido el saldo de la cuenta renta de la balanza de pagos en Ecuador durante el período 2010 - 2016?	Base de datos estadísticos del Banco Central del Ecuador

Fuente: Proyecto de investigación

Elaborado por: Gabriela Moposita

CAPÍTULO IV

RESULTADOS

4.1 Resultados y discusión

En esta sección se procede a describir y a analizar la dinámica de la balanza comercial del Ecuador y sus componentes principales para desarrollar una evaluación de la situación económica del sector externo nacional y de su entorno. Para esto se describe el comportamiento del saldo de la balanza comercial, de las exportaciones, importaciones, de la cuenta de renta, la IED y el PIB durante el período 2010-2016. Tomando en cuenta que la investigación trata acerca el tema la inversión extranjera directa y su incidencia en la balanza comercial del Ecuador, es de importancia en primer lugar analizar el comportamiento de las variables pertinentes en el estudio. Presentando cada uno de estas tablas de manera gráfica con el propósito de efectuar un análisis oportuno de las implicaciones del comportamiento de cada variable, además de que se efectúa una discusión con los resultados obtenidos por investigaciones precedentes acerca de la temática.

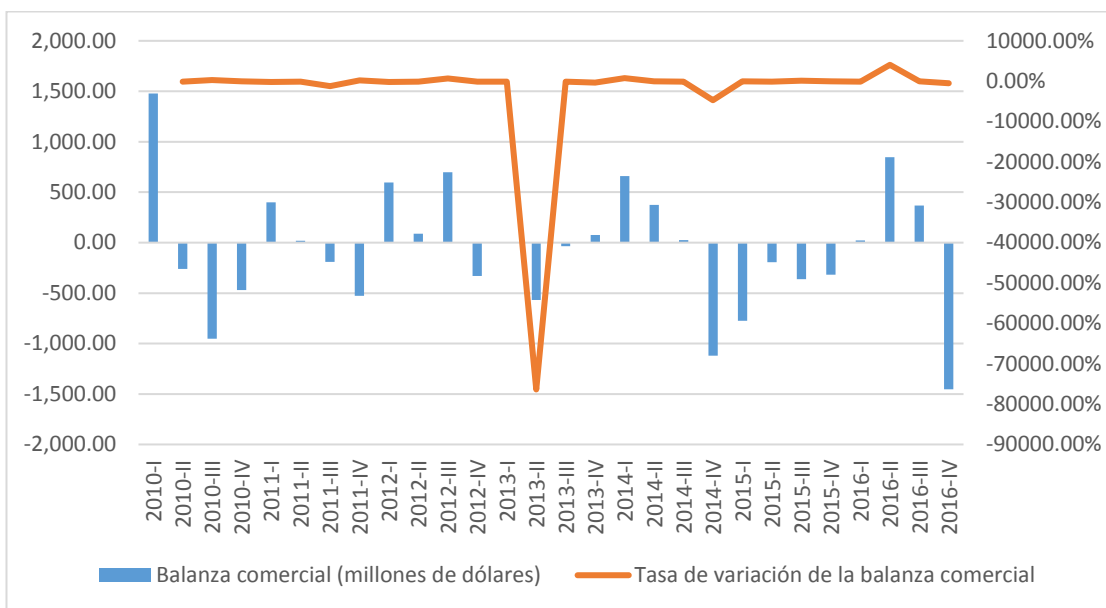
Tabla 5. Balanza comercial (millones de dólares).

Trimestres:	Balanza comercial (millones de dólares)	Tasa de variación de la balanza comercial	Trimestres:	Balanza comercial (millones de dólares)	Tasa de variación de la balanza comercial
2010-I	1.479,08		2013-III	-35,60	-95,34%
2010-II	-260,51	-117,61%	2013-IV	75,73	-312,72%
2010-III	-952,73	265,71%	2014-I	658,43	769,48%
2010-IV	-469,81	-50,69%	2014-II	374,61	-43,11%
2011-I	399,58	-185,05%	2014-III	24,49	-93,46%
2011-II	17,48	-95,62%	2014-IV	-1121,03	-4677,31%
2011-III	-191,47	-1195,23%	2015-I	-775,41	-30,83%
2011-IV	-528,21	175,87%	2015-II	-192,55	-75,17%
2012-I	596,30	-212,89%	2015-III	-363,13	88,59%
2012-II	88,36	-85,18%	2015-IV	-318,71	-12,23%
2012-III	696,18	687,93%	2016-I	20,34	-106,38%
2012-IV	-330,89	-147,53%	2016-II	846,52	4061,50%
2013-I	0,75	-100,23%	2016-III	368,34	-56,49%
2013-II	-569,43	-76376,48%	2016-IV	-1452,13	-494,24%
Valor promedio de la balanza comercial:			-68,41		
Tasa de crecimiento promedio:			3,53%		

Fuente: BCE (2018)

Elaborado por: Gabriela Moposita

Gráfico N° 3. Balanza comercial (millones de dólares).



Fuente: BCE (2018)

Elaborado por: Gabriela Moposita

En la mayor parte del período analizado se aprecian valores deficitarios en la balanza comercial, con especial prevalencia en los últimos trimestres de cada año, lo cual estaría relacionado a un aumento de la demanda de bienes extranjeros debido a la temporada y a las festividades. Durante toda la serie se evidenció un valor promedio de la balanza comercial de -68,41 millones de dólares, mismo que es deficitario, lo cual refleja la existencia de un predominante flujo de salida de divisas hacia el exterior. De igual manera, se evidencia que el valor promedio de la balanza comercial solo de los últimos trimestres de cada año alcanza un valor deficitario de 328,50 millones de dólares, el cual es inferior al promedio del período en 260,09 millones de dólares.

El deterioro de la balanza comercial en ciertas temporadas del año, como se mencionó, estaría relacionado a un aumento del consumo que radicaría en el desarrollo de festividades que implican un mayor consumo por parte de los hogares. Esta apreciación se relaciona con lo evidenciado por Mejía et al. (2017), quienes reconocieron que un aumento del consumo privado deteriora la balanza comercial. Considerando aquello, es reconocible el comportamiento estacional del flujo de exportaciones e importaciones de bienes y servicios en la economía, por lo tanto, es apreciable que la sociedad ecuatoriana tiende a consumir más a finales del año.

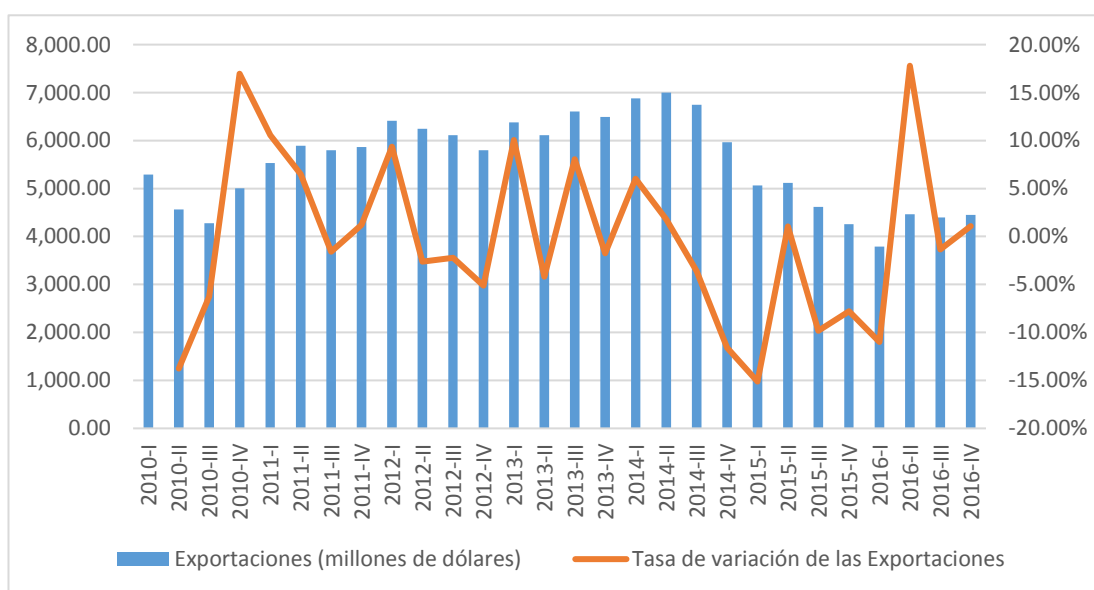
Tabla 6. Exportaciones (millones de dólares).

Trimestres:	Exportaciones (millones de dólares)	Tasa de variación de las Exportaciones	Trimestres:	Exportaciones (millones de dólares)	Tasa de variación de las Exportaciones
2010-I	5,292.35		2013-III	6,605.26	8.07%
2010-II	4,563.65	-13.77%	2013-IV	6,489.19	-1.76%
2010-III	4,277.88	-6.26%	2014-I	6,880.07	6.02%
2010-IV	5,003.22	16.96%	2014-II	7,002.09	1.77%
2011-I	5,531.03	10.55%	2014-III	6,748.56	-3.62%
2011-II	5,889.70	6.48%	2014-IV	5,965.76	-11.60%
2011-III	5,795.48	-1.60%	2015-I	5,063.54	-15.12%
2011-IV	5,866.12	1.22%	2015-II	5,116.61	1.05%
2012-I	6,414.63	9.35%	2015-III	4,614.15	-9.82%
2012-II	6,247.42	-2.61%	2015-IV	4,254.45	-7.80%
2012-III	6,109.70	-2.20%	2016-I	3,786.36	-11.00%
2012-IV	5,797.15	-5.12%	2016-II	4,460.29	17.80%
2013-I	6,380.03	10.05%	2016-III	4,399.56	-1.36%
2013-II	6,112.30	-4.20%	2016-IV	4,447.03	1.08%
Valor promedio de las exportaciones:			5,539.77		
Tasa de crecimiento promedio:			-1.17%		

Fuente: BCE (2018)

Elaborado por: Gabriela Moposita

Gráfico N° 4. Exportaciones (millones de dólares).



Fuente: BCE (2018)

Elaborado por: Gabriela Moposita

Las Exportaciones en el Ecuador se han incrementado notablemente demostrando un valor promedio de las exportaciones de 5.539,77 millones de dólares, cuantía que habría estado conformada en su mayoría por exportaciones como: petróleo crudo, plátano, crustáceos, pescado procesado, flores cortadas. También se evidencia que el valor promedio de las exportaciones de los primeros trimestres de cada año alcanza un

valor de 5.624,29 millones de dólares el cual es superior al promedio del periodo (5.539,77 millones de dólares) en 84,52 millones de dólares observándose que en este lapso de tiempo hubo una gran incentivación a las exportaciones no petroleras así como las exportaciones petroleras siendo otra de las actividades importantes que han aportado a la economía del país.

Con el cambio de la matriz productiva, estrategia que propuso el gobierno se está logrando pequeños cambios en las exportaciones ya que son medidas tomadas por el mismo para la protección de la producción nacional. Esto se relaciona en el artículo de Puglla et al. (2017), quienes reconocen que el fomento de las exportaciones busca diversificar y ampliar los destinos internacionales de los productos ecuatorianos. Con el fin que se pueda dinamizar el sector industrial y por ende las exportaciones con un producto de mayor valor agregado para que pueda competir internacionalmente y no exista un excedente en salida de divisas. Tomando en cuenta estas consideraciones se desprende claramente que el gobierno puede contribuir en medida importante a promover la diversificación de la base de las exportaciones con mayor eficiencia y mayor iteración, logrando así beneficios positivos para el crecimiento económico del país.

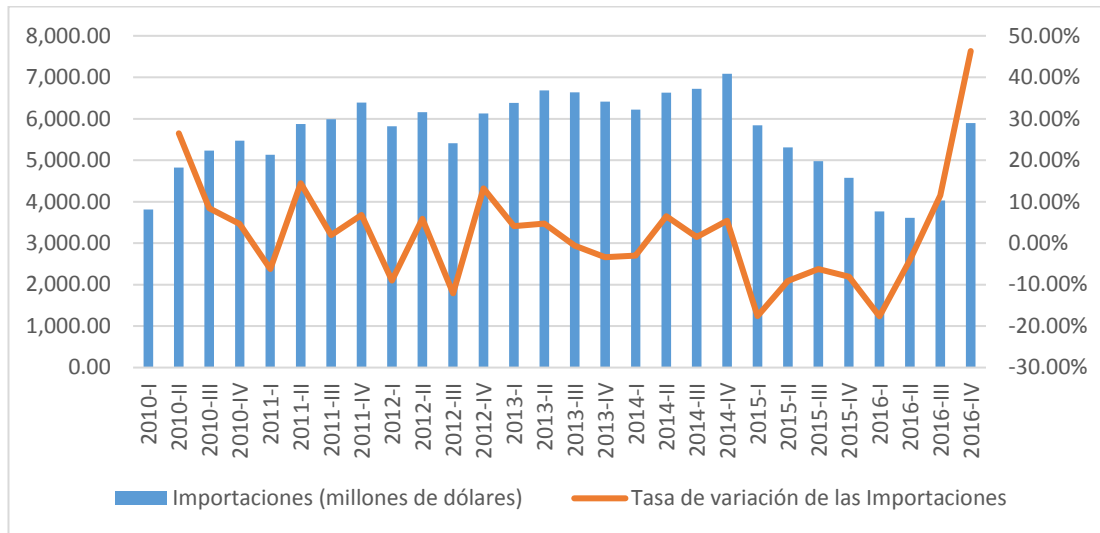
Tabla 7. Importaciones (millones de dólares).

Trimestres:	Importaciones (millones de dólares)	Tasa de variación de las Importaciones	Trimestres:	Importaciones (millones de dólares)	Tasa de variación de las Importaciones
2010-I	3,813.27		2013-III	6,640.86	-0.61%
2010-II	4,824.16	26.51%	2013-IV	6,413.47	-3.42%
2010-III	5,230.61	8.43%	2014-I	6,221.64	-2.99%
2010-IV	5,473.03	4.63%	2014-II	6,627.48	6.52%
2011-I	5,131.45	-6.24%	2014-III	6,724.07	1.46%
2011-II	5,872.21	14.44%	2014-IV	7,086.79	5.39%
2011-III	5,986.95	1.95%	2015-I	5,838.94	-17.61%
2011-IV	6,394.32	6.80%	2015-II	5,309.15	-9.07%
2012-I	5,818.33	-9.01%	2015-III	4,977.29	-6.25%
2012-II	6,159.06	5.86%	2015-IV	4,573.16	-8.12%
2012-III	5,413.52	-12.10%	2016-I	3,766.02	-17.65%
2012-IV	6,128.05	13.20%	2016-II	3,613.77	-4.04%
2013-I	6,379.28	4.10%	2016-III	4,031.23	11.55%
2013-II	6,681.72	4.74%	2016-IV	5,899.16	46.34%
Valor promedio de la importaciones:			5,608.18		
Tasa de crecimiento promedio:			-0.46%		

Fuente: BCE (2018)

Elaborado por: Gabriela Moposita

Gráfico N° 5. Importaciones (millones de dólares).



Fuente: BCE (2018)

Elaborado por: Gabriela Moposita

Las Importaciones en el Ecuador han experimentado mejoras en sus valores, demostrando un valor promedio de las importaciones de 5.608,18 millones de dólares, cuantía que habría estado conformada en su mayoría por importaciones como: refinado de petróleo, alquitrán de aceite, coches, medicamentos envasados, equipos de radiodifusión. También se evidencia que el valor promedio de las importaciones de los últimos trimestres de cada año alcanza un valor de 5.783,75 millones de dólares el cual es superior al promedio del periodo (5.608,18 millones de dólares) en 175,57 millones de dólares observándose que las importaciones han sido por productos de mayor calidad, ya que su costo es más bajo, por lo que los consumidores prefieren más que a los propios productos.

El implemento de las salvaguardias del país es una de las estrategias que propuso el gobierno al reducir un 32% del total de las importaciones (que corresponde a 2800 partidas que ingresan al país) con el resultado de detener el flujo de divisas que ponen en riesgo la economía del país. Con relación al artículo de Burgos (2015), quien reconoce que la política de las salvaguardas ha provocado que los montos y volúmenes de importaciones aportan a una reducción considerable. En este sentido las importaciones tratan que los ciudadanos consuman y valoren los productos hechos en Ecuador obteniendo un efecto benéfico gracias a las medidas aplicadas por el gobierno que influyen de manera positiva en la economía del país.

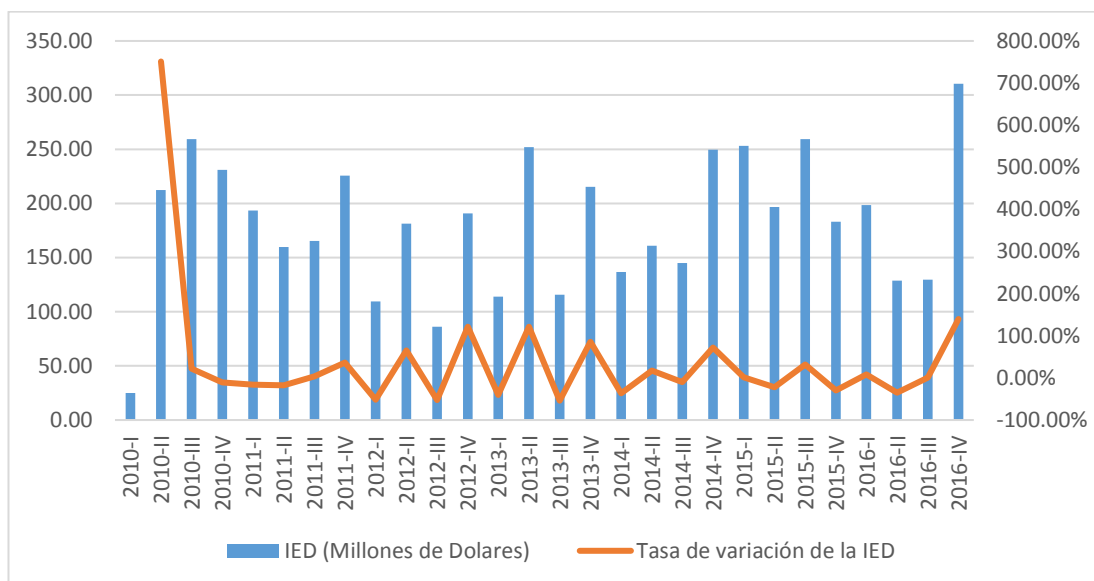
Tabla 8. IED (millones de dólares).

Trimestres:	IED (millones de dólares)	Tasa de variación de la IED	Trimestres:	IED (millones de dólares)	Tasa de variación de la IED
2010-I	24.94		2013-III	115.84	-54.04%
2010-II	212.27	751.19%	2013-IV	215.24	85.81%
2010-III	259.38	22.19%	2014-I	136.81	-36.44%
2010-IV	230.89	-10.98%	2014-II	160.83	17.55%
2011-I	193.35	-16.26%	2014-III	145.04	-9.82%
2011-II	159.82	-17.34%	2014-IV	249.58	72.08%
2011-III	165.36	3.47%	2015-I	253.20	1.45%
2011-IV	225.55	36.40%	2015-II	196.80	-22.28%
2012-I	109.54	-51.44%	2015-III	259.42	31.82%
2012-II	181.22	65.44%	2015-IV	183.07	-29.43%
2012-III	86.08	-52.50%	2016-I	198.57	8.46%
2012-IV	190.65	121.49%	2016-II	128.83	-35.12%
2013-I	113.94	-40.24%	2016-III	129.51	0.53%
2013-II	252.01	121.18%	2016-IV	310.49	139.74%
Valor promedio de la IED:			181.72		
Tasa de crecimiento promedio:			0.78%		

Fuente: BCE (2018)

Elaborado por: Gabriela Moposita

Gráfico N° 6. IED (millones de dólares).



Fuente: BCE (2018)

Elaborado por: Gabriela Moposita

En la mayor parte del periodo analizado se aprecian valores bajos en la Inversión Extranjera Directa, tomando en cuenta los primeros trimestres de cada año, lo cual estaría relacionado a diferentes desequilibrios económicos como la falta de acuerdos comerciales, la inestabilidad jurídica y el riesgo país hechos que han sido heredados por la mala administración presidencial. Durante toda la serie se pudo observar un

valor promedio de 181.72 millones de dólares, lo cual refleja que el país necesita aumentar los niveles de inversión¹ ya que se ha reducido el flujo de capital haciendo que este agrave la imagen del país como un nicho poco atractivo para recibir la IED. De igual manera, se observa un valor promedio de la inversión extranjera directa de los primeros trimestres de un valor de 153.11 millones de dólares, el cual es inferior al valor promedio del periodo en -28.62 millones de dólares, mencionado anteriormente.

La baja de la Inversión Extranjera Directa representa un peligro para el país, pues esta es un pilar fundamental para la dolarización ya que inyecta divisas a la economía. Para Puga (2014) se debe ampliar las relaciones comerciales para dar compromisos serios y de largo plazo que permitan la transacción no solo de bienes y servicios, sino también que permitan la formación de capital extranjero con el fin de crear, de una u otra manera, mejores escenarios. Considerando aquello, el país debe contar con políticas estables y exitosas que ofrezcan confianza y beneficios, que lo transformen en un lugar atractivo para realizar todo tipo de inversiones ya que para esto se requiere de esfuerzo y tiempo para lograr cambiar la realidad de la inversión que ha venido teniendo Ecuador en frente a otras naciones vecinas de la región.

Tabla 9. PIB (millones de dólares).

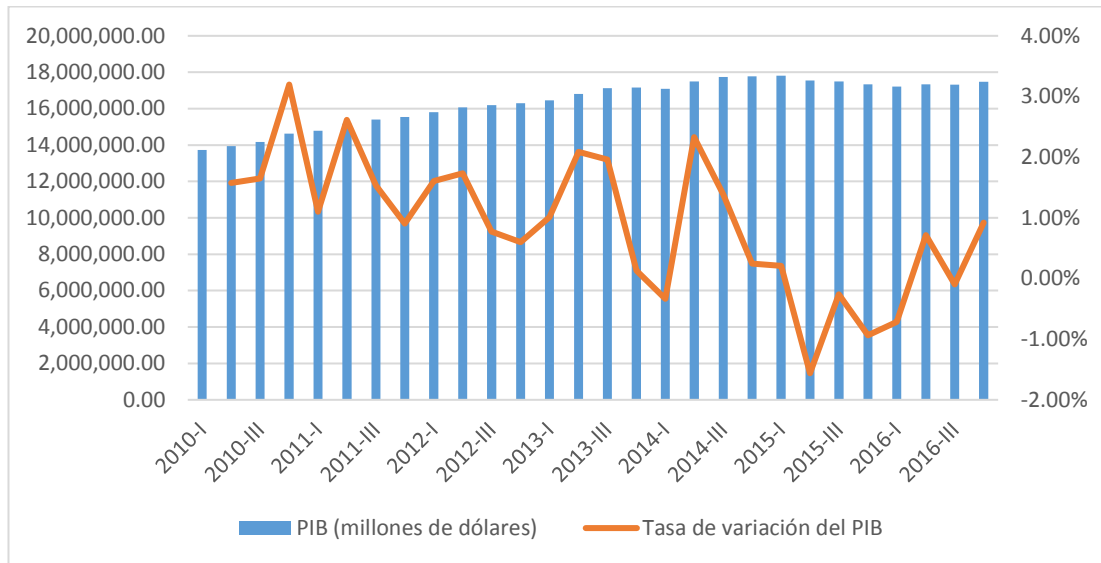
Trimestres:	PIB (millones de dólares)	Tasa de variación del PIB	Trimestres:	PIB (millones de dólares)	Tasa de variación del PIB
2010-I	13,729,815.00		2013-III	17,131,619.00	1.96%
2010-II	13,946,256.00	1.58%	2013-IV	17,153,556.00	0.13%
2010-III	14,175,891.00	1.65%	2014-I	17,096,076.00	-0.34%
2010-IV	14,629,093.00	3.20%	2014-II	17,494,063.00	2.33%
2011-I	14,790,364.00	1.10%	2014-III	17,736,022.00	1.38%
2011-II	15,176,741.00	2.61%	2014-IV	17,779,201.00	0.24%
2011-III	15,409,103.00	1.53%	2015-I	17,816,050.00	0.21%
2011-IV	15,548,856.00	0.91%	2015-II	17,537,769.00	-1.56%
2012-I	15,798,590.00	1.61%	2015-III	17,492,225.00	-0.26%
2012-II	16,072,842.00	1.74%	2015-IV	17,328,633.00	-0.94%
2012-III	16,196,959.00	0.77%	2016-I	17,204,627.00	-0.72%
2012-IV	16,294,042.00	0.60%	2016-II	17,328,097.00	0.72%
2013-I	16,458,713.00	1.01%	2016-III	17,310,908.00	-0.10%
2013-II	16,802,240.00	2.09%	2016-IV	17,470,434.00	0.92%
Valor promedio del PIB:			16,389,599.46		
Tasa de crecimiento promedio:			0.14%		

Fuente: BCE (2018)

Elaborado por: Gabriela Moposita

¹ Según el reporte Teleamazonas (2018) Ecuador es uno de los países que recibe menos IED a comparación de Panamá, Honduras, Nicaragua, Perú, Bolivia.

Gráfico N° 7. PIB (millones de dólares).



Fuente: BCE (2018)

Elaborado por: Gabriela Moposita

En la mayor parte del período analizado se aprecian valores altos en el PIB, con especial prevalencia en los primeros trimestres de cada año, lo cual estaría relacionado al desempeño del sector no petrolero, flujos de financiamiento al sector público y al buen comportamiento del consumo de los hogares. Durante toda la serie se evidenció un valor promedio del PIB de 16,389,599.46 millones de dólares, de igual manera, se evidencia que el valor promedio del PIB solo de los primeros trimestres de cada año alcanza un valor de 227,252,243.00 millones de dólares, también se observa que en el año 2016 durante los primeros trimestres del año por motivo del terremoto ocurrido el 16 de abril, el PIB tuvo una caída a causa del precio del petróleo, la apreciación del dólar, que dio lugar a los contingentes legales que afectaron el desempeño de la actividad económica del país, viéndose mejor en el último trimestre del año.

Para Veloz (2018) el crecimiento de una economía dependerá de varios factores, entre ellas las políticas económicas implantadas por las autoridades de turno, así también obedecerá a factores externos como el tipo de cambio, el comercio exterior y las finanzas internacionales para que mientras más alto sea el valor del PIB los habitantes de dicha economía mejoren la calidad de vida. Considerando aquello en Ecuador se ha incorporado el “Buen Vivir” ya que trata de una guía para la toma de decisiones socioeconómicas puesto que por medio de esto el Estado denotará la importantísima

participación en la dinámica del bienestar y la economía, mejorando así la situación económica del país.

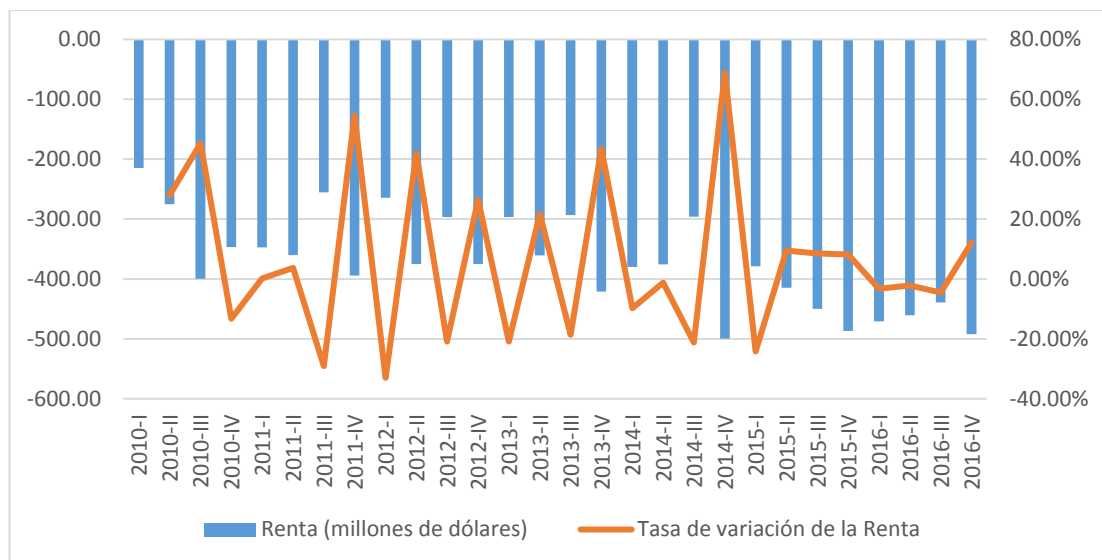
Tabla 10. Renta (millones de dólares).

Trimestres:	Renta (millones de dólares)	Tasa de variación de la Renta	Trimestres:	Renta (millones de dólares)	Tasa de variación de la Renta
2010-I	-215.00		2013-III	-293.30	-18.69%
2010-II	-275.20	28.00%	2013-IV	-421.10	43.57%
2010-III	-399.90	45.31%	2014-I	-380.10	-9.74%
2010-IV	-346.80	-13.28%	2014-II	-375.60	-1.18%
2011-I	-347.30	0.14%	2014-III	-296.10	-21.17%
2011-II	-360.00	3.66%	2014-IV	-499.90	68.83%
2011-III	-255.20	-29.11%	2015-I	-378.90	-24.20%
2011-IV	-394.50	54.58%	2015-II	-414.90	9.50%
2012-I	-264.20	-33.03%	2015-III	-450.10	8.48%
2012-II	-375.10	41.98%	2015-IV	-486.80	8.15%
2012-III	-296.60	-20.93%	2016-I	-470.70	-3.31%
2012-IV	-375.10	26.47%	2016-II	-460.40	-2.19%
2013-I	-296.60	-20.93%	2016-III	-439.30	-4.58%
2013-II	-360.70	21.61%	2016-IV	-492.40	12.09%
Valor promedio de la renta:			-372.21		
Tasa de crecimiento promedio:			1.16%		

Fuente: BCE (2018)

Elaborado por: Gabriela Moposita

Gráfico N° 8. Renta (millones de dólares).



Fuente: BCE (2018)

Elaborado por: Gabriela Moposita

La Renta en Ecuador ha experimentado un decrecimiento en la mayor parte del periodo analizado ya que tiene valores deficitarios lo cual estaría relacionado por el concepto de los rendimientos de las inversiones en el exterior, reflejándose en el monto que no

muestra en los intereses generados por inversiones privadas de residentes ecuatorianos en el exterior valores que no se ha podido contabilizar debido a que no se dispone de información. Durante toda la serie se pudo observar un valor promedio de -372.21 millones de dólares mismo que es deficitario, notándose más en el año 2016 en donde hace que el Estado utilice soluciones que el gobierno anterior introdujo para que la renta tenga un incremento, con el fin de regular este problema se ha utilizado el Impuesto a la Salida de Divisas (ISD) el cual es una principal herramienta de la autoridad tributaria para controlar el flujo de divisas desde Ecuador hacia el exterior provocando así mismo el incentivo de la inversión interna, mejorando la distribución de la riqueza en el país y así disminuir desigualdades y buscar mayor justicia social en la economía.

4.2 Verificación de hipótesis

En el presente apartado se procede a describir los resultados de la realización de modelo econométrico mediante los cuales se identifican los componentes de la inversión extranjera directa que presenta incidencia en la balanza comercial en el Ecuador, mediante este análisis se corroborarán las hipótesis del proyecto de investigación.

$$BC_t = \hat{\beta}_0 + \hat{\beta}_1 IED_t + \hat{\beta}_2 \%_t PIB + \mu$$

Donde:

BC_t = Balanza Comercial

IED_y = Inversión Extranjera Directa

$\%_t PIB_t$ = Tasa de variación del PIB.

β_0 = Constante

μ = Perturbación de error

Tabla 11. Resumen de las variables de las regresiones.

Años	BALANZA COMERCIAL	EXPORTACIONES	IMPORTACIONES	IED	RENTA	PIB
2010-I	1.479,08	5.292,35	3.813,27	24,94	-215,00	13.729.815,00
2010-II	-260,51	4.563,65	4.824,16	212,27	-275,20	13.946.256,00
2010-III	-952,73	4.277,88	5.230,61	259,38	-199,90	14.175.891,00
2010-IV	-469,81	5.003,22	5.473,03	230,89	-346,80	14.629.093,00
2011-I	399,58	5.531,03	5.131,45	193,35	247,30	14.790.364,00
2011-II	17,48	5.889,70	5.872,21	159,82	-360,00	15.176.741,00
2011-III	-191,47	5.795,48	5.986,95	165,36	-255,20	15.409.103,00
2011-IV	-528,21	5.866,12	6.394,32	225,55	-394,50	15.548.856,00
2012-I	596,30	6.414,63	5.818,33	109,54	-264,20	15.798.590,00
2012-II	88,36	6.247,42	6.159,06	181,22	-375,10	16.072.842,00
2012-III	696,18	6.109,70	5.413,52	86,08	-296,60	16.196.959,00
2012-IV	-330,89	5.797,15	6.128,05	190,65	-375,10	16.294.042,00
2013-I	0,75	6.380,03	6.379,28	113,94	-296,60	16.458.713,00
2013-II	-569,43	6.112,30	6.681,72	252,01	-360,70	16.802.240,00
2013-III	-35,60	6.605,26	6.640,86	115,84	-293,30	17.131.619,00
2013-IV	75,73	6.489,19	6.413,47	215,24	-421,10	17.153.556,00
2014-I	658,43	6.880,07	6.221,64	136,81	-380,10	17.096.076,00
2014-II	374,61	7.002,09	6.627,48	160,83	-375,60	17.494.063,00
2014-III	24,49	6.748,56	6.724,07	145,04	-296,10	17.736.022,00
2014-IV	-1.121,03	5.965,76	7.086,79	249,58	-499,90	17.779.201,00
2015-I	-775,41	5.063,54	5.838,94	253,20	-378,90	17.816.050,00
2015-II	-192,55	5.116,61	5.309,15	196,80	-414,90	17.537.769,00
2015-III	-363,13	4.614,15	4.977,29	259,42	-450,10	17.492.225,00
2015-IV	-318,71	4.254,45	4.573,16	183,07	-486,80	17.328.633,00
2016-I	20,34	3.786,36	3.766,02	198,57	-470,70	17.204.627,00
2016-II	846,52	4.460,29	3.613,77	128,83	-460,40	17.328.097,00
2016-III	368,34	4.399,56	4.031,23	129,51	-439,30	17.310.908,00
2016-IV	-1.452,13	4.447,03	5.899,16	310,49	-472,40	17.470.434,00

Fuente: BCE (2018)

Elaborado por: Gabriela Moposita

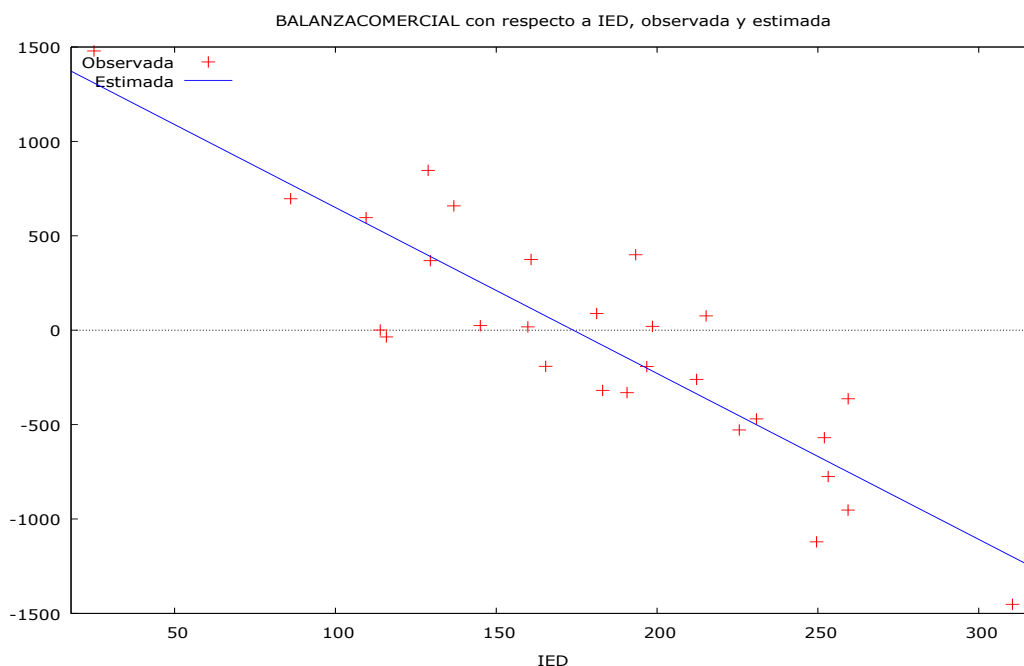
Tabla 12. Balanza comercial en función de la IED.

	Coefficiente	Desv. Típica	Estadístico t	valor p	
Const	1528,80	183,243	8,343	7,98e-09	***
IED	-8,78927	0,917257	-9,582	5,12e-010	***
R-cuadrado	0,783760		R-cuadrado corregido	0,775444	
Valor del Estd. De Chi-cuadrado del R-cuadrado ajustado	21,71242		Valor p del Estd. De Chi-cuadrado del R-cuadrado ajustado	0,000075	
F(1, 26)	91,81728		Valor p (de F)	5,12e-10	
Contraste de no linealidad (cuadrados) - Hipótesis nula: [La relación es lineal] Estadístico de contraste: LM = 0,250873 con valor p = P(Chi-cuadrado(1) > 0.250873) = 0,616461					
Contraste de normalidad de los residuos - Hipótesis nula: [El error tiene distribución Normal] Estadístico de contraste: Chi-cuadrado(2) = 0,0151776 con valor p = 0,99244					
Contraste de especificación RESET - Hipótesis nula: [La especificación es adecuada] Estadístico de contraste: F(2, 24) = 1,25882 con valor p = P(F(2, 24) > 1,25882) = 0,302076					

Fuente: Tabla 11

Elaborado por: Gabriela Moposita

Gráfico N° 9. Balanza comercial en función de la IED.



Fuente: Tabla 12

Elaborado por: Gabriela Moposita

Se puede apreciar que la IED refleja incidencia estadística sobre el saldo de la balanza comercial en el Ecuador, variables que evidencian una relación inversamente proporcional; es decir que, a medida que se incrementa el flujo de IED, la balanza comercial tiende a ser deficitaria. Esto se sustenta en el registro de un coeficiente de la IED negativo (-8,7893), además de que se aprecia un valor p significativo al 5% (5,12e-010) del mismo, lo que reconoce la influencia de esta variable sobre la regresada. Con ello se comprueba la hipótesis de investigación de que “la Inversión Extranjera Directa incide en la Balanza Comercial del Ecuador”, además se reconoce que por cada millón de dólares que el Ecuador percibe como flujo entrante de IED, la balanza comercial tiende a ser deficitaria en 8,78 millones de dólares. El coeficiente correspondiente al intercepto describe que en promedio la balanza comercial sin injerencia de la IED adoptará un valor de 1.528,80 millones de dólares.

Se observa un fuerte nivel de explicación de la IED sobre la balanza comercial del Ecuador; es decir que el modelo de regresión descrito en la tabla 12 posee un alto grado de ajuste y de predicción. Esto es evidenciable al haberse apreciado un Coeficiente de Determinación corregido alto, al ser este de 0,7754, lo que implica que la IED explica

en un 77,54% a la balanza comercial. Este coeficiente se considera como estadísticamente significativo (alto) debido a que el valor p correspondiente a dicho parámetro econométrico es significativo al 5%, mismo que fue de 0,000075. De igual manera, se ratifica la incidencia de la IED sobre la balanza comercial; ya que se aprecia un valor p del estadístico de Fisher-Snedecor significativo ($5,12e-10$), reconociéndose así que las regresoras en su conjunto que, para el caso es únicamente la IED, registran influencia sobre la variable dependiente.

También se corroboró la pertinencia de la aplicabilidad del método de estimación paramétrica de Mínimos Cuadrados Ordinarios (MCO) para identificar la relación existente entre la IED y la balanza comercial del Ecuador, dado que se comprueba la concordancia de sus resultados con los supuestos del Modelo Clásico de Regresión Lineal Normal (MCRLN). En este sentido, se comprobó la linealidad de la relación entre las variables, puesto que el valor p correspondiente al estadístico de contraste de no linealidad no es significativo (0,6165), razón por la que se acepta la hipótesis nula de linealidad.

Se comprobó la normalidad de los residuos de la regresión, esto al registrarse un valor p del estadístico de contraste no significativo (0,9924), con lo que se determina que a pesar de que la muestra sea pequeña, los coeficientes determinarán predicciones e inferencias acertadas. Por último, se consideró que el modelo de regresión analizado se encuentra correctamente especificado, esto es que no se obviaron variables independientes relevantes en la regresión, esto dado que se registró un valor p del estadístico de contraste no significativo (0,3021), por lo cual se acepta la hipótesis nula de correcta especificación

4.3 Limitaciones del estudio

Durante el desarrollo del presente proyecto de investigación no se logró disponer de material bibliográfico que aborde ampliamente la dinámica de la relación existente de las variables de entre la IED y la Balanza Comercial. Debido a que el análisis de la relación existente entre estas variables ha sido un ámbito de estudio poco explorado, no se contó con aportes de investigaciones precedentes que hayan abordado

específicamente a la evolución de la Inversión Extranjera Directa y su incidencia sobre la balanza comercial. En consecuencia, el presente estudio reconoció la base teórica y observacional de investigaciones que han estudiado los efectos en general que ha implicado el flujo de IED en diversas economías del mundo sobre la sociedad. Los objetivos de dichas investigaciones no tratan directamente el efecto de esta variable sobre la balanza comercial; sin embargo, se han rescatado aquellos análisis que exploran de alguna forma las variables antes descritas.

CAPÍTULO V

CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

5.1 Conclusiones

- En gran parte del período estudiado se observó, en términos comparativos con la región, niveles bajos de flujo entrante de IED a la economía del Ecuador, aspecto que estaría vinculado con eventos de carácter adverso como la eventual recesión experimentada durante el año 2016, la falta de acuerdos comerciales, la inestabilidad política, jurídica y financiera del país. Debido a que la economía nacional se encuentra dolarizada y a que esta divisa es apreciada a nivel internacional, esta circunstancia ejerce presión sobre la balanza comercial, lo que exige un flujo entrante de divisas para mantener el equilibrio comercial del país. En este sentido, la IED figura como una potencial entrada de divisas que podría sostener la economía nacional al corto y mediano plazo, razón por la cual es un escenario preocupante el no significativo flujo de capitales desde el extranjero al Ecuador. Si bien es cierto que el estado debe preocuparse por incentivar la IED; esto, en términos de política comercial, no debe incurrir en prácticas aperturistas que faciliten la salida de divisas del país al corto y largo plazo al favorecer la fuga de capitales golondrinas.
- Al examinar la evolución que ha tenido la Balanza Comercial del Ecuador en los años 2010 – 2016, se determinó que esta creció durante todo el período, esto es asumible al registrarse una variación porcentual promedio positiva, infiriéndose así que las exportaciones ecuatorianas se incrementaron en relación a las importaciones. Por otro lado, se reconoció que en la mayor parte de los años analizados existieron déficits en la balanza comercial, especialmente en los últimos trimestres de cada año. Este comportamiento es atribuible a un aumento del consumo de bienes y servicios en dichas épocas del año, dada la existencia de festividades que incentivan a la población a consumir en demasía. En definitiva, es apreciable que la población ecuatoriana consume más a finales de año y la oferta interna no es suficiente para satisfacer

este incremento de la demanda interna de bienes y servicios. La prevalencia de déficit en la balanza comercial exacerbada por los acontecimientos antes expresados, hasta cierto punto estarían sostenidos por un flujo entrante de IED, aunque este comportamiento no es sostenible a largo plazo, lo cual comprometería la estabilidad financiera externa del país en el futuro.

- Se comprobó mediante el modelo econométrico propuesto la existencia de relación entre la Inversión Extranjera Directa y la Balanza Comercial, puesto que el modelo registró un coeficiente de la IED significativo al 5% con un valor negativo del mismo, lo que indicaría la presencia de una relación inversamente proporcional entre estas variables. Tal correspondencia reconoce que a medida que el flujo entrante de IED crece, el saldo de la balanza comercial se vuelve mayormente deficitario; la balanza comercial adquiere una mayor presión en este sentido, reacción acrecentada especialmente por el flujo saliente de renta originada precisamente por el ingreso de capitales extranjeros. De igual manera, el modelo de regresión identifica un fuerte nivel de explicación de la balanza comercial por parte de la IED, reconociéndose alto grado de ajuste y de predicción por parte de la especificación econométrica planteada. En definitiva, con ello se comprobó que la Inversión Extranjera Directa incide en la Balanza Comercial del Ecuador.

5.2 Recomendaciones

- Considerando que el flujo de IED al país es relativamente bajo, además de que en los últimos años se ha favorecido la salida de capitales más que su atracción, se recomienda reformar la Ley Orgánica para el Fomento Productivo, Atracción de Inversiones, Generación de Empleo y Estabilidad, y Equilibrio Fiscal (2018), en lo referente a la exoneración al Impuesto de Salida de Divisas (ISD) para el caso de empresas que reinviertan en activos productivos. Esta disposición no considera el grado de agregación nacional que deben tener estas adquisiciones. Por lo tanto, se recomienda determinar un porcentaje específico para la agregación de valor ecuatoriano en los activos que se hayan adquirido por parte de las empresas sujetas a exoneración fiscal del ISD, dado que la

“reinversión” en activos productivos no de origen nacional implicarían un flujo saliente de capitales, poniendo sin efecto al objetivo de esta ley.

- Tomando en cuenta el incremento del consumo de la población ecuatoriana en ciertas épocas del año, especialmente al final de este, se recomienda establecer aranceles especiales de vigencia no mayor a tres meses a los bienes de consumo suntuario y que tengan sustitutos en el mercado nacional, especialmente en los meses de octubre, noviembre y diciembre para reducir la presión temporal que experimenta la balanza comercial del Ecuador en estas fechas.
- En función a la relación inversamente proporcional que tiene la IED y la balanza comercial del Ecuador se reconoce que el flujo de IED no es un componente completamente deseable para la economía. Por lo tanto, se exhorta a las autoridades gubernamentales responsables del diseño de la política económica evitar incurrir en prácticas de precarización laboral, puesto que la capacidad de consumo de la población empleada supone ser el flujo de recursos desde el capital extranjero que mayormente permanece en la economía. Si se precariza el trabajo se estaría redistribuyendo la renta del capital mayoritariamente al propietario del mismo más que al sector trabajador, reduciendo así la capacidad adquisitiva de la población que consume bienes y servicios dentro del territorio para incrementar los beneficios de los inversores que, con una mayor probabilidad, retribuirán su renta a sus países de origen.

Bibliografía

- Acción contra el Hambre. (2013). *Exportación e importación en la empresa*. Unión Europea.
- Administración Estratégica. (25 de Mayo de 2015). Obtenido de <https://administracionestrategicaunivia.wordpress.com/2015/05/27/la-inversion-extranjera/>
- Álvarez , A., Barraza, S., & Legato, A. (2009). Inversión Extranjera Directa y Crecimiento Económico en Latinoamérica. *Scielo*, 118-122.
- Ávila Ramírez, P. E., Mendoz Vera, A. A., & Pinargote Navarrete, E. T. (Diciembre de 2017). *LAS SALVAGUARDIAS Y SU INCIDENCIA EN LA BALANZA COMERCIAL EN EL ECUADOR*. Obtenido de <http://www.eumed.net/libros-gratis/actas/2017/innovacion/5-las-salvaguardias-y-su-incidencia.pdf>
- Banco Central del Ecuador. (2012). *ABC del BCE*. Quito.
- Banco Central del Ecuador. (Febrero de 2013). *Evolución de la Balanza Comercial Enero-Diciembre 2012*. Obtenido de <https://contenido.bce.fin.ec/documentos/Estadisticas/SectorExterno/BalanzaPagos/balanzaComercial/ebc201302.pdf>
- Barrios, S. (1996). Las relaciones entre inversión extranjera directa y comercio internacional: Evidencia para el caso español. *ResearchGate*, 103-105.
- Borsic, Z., Benítez, K., & García, N. (2016). Análisis de la evolución de la Balanza Comercial y del Producto Interno Bruto en el Ecuador en el período comprendido entre los años 2011-2015. *Economía y Negocios*, 3-4.
- Burgos, S. (Agosto de 2015). *ECUADOR, SALVAGUARDAS Y SUS EFECTOS A CORTO PLAZO: ANÁLISIS DE LA POLÍTICA Y SUS REPERCUSIONES EN EMPLEO Y POBREZA*. Obtenido de

http://foroeconomiaecuador.com/fee/download/Burgos-2015_Salvuardas-y-repercusiones-en-Ecuador.pdf

Cárdenas Z., S. (19 de Enero de 2015). *Balanza Comercial del Ecuador en Tiempos de Dolarización*. Obtenido de <http://www.uees.edu.ec/dolarizacion/pdf/1/3-Conf-Sebastian-Cardenas-190115.pdf>

Cárdenas Zambrano, S., & Behr Gutiérrez, J. (2016). La Inversión Extranjera y el Riesgo País en el Ecuador periodo 2007-2013. *Revista eumednet*, 1.

Casares, P., & Tezanos, S. (2009). *Principios de Economía Parte III: Macroeconomía*. Obtenido de <https://ocw.unican.es/pluginfile.php/977/course/section/1110/Principios-economia5.pdf>

Castillo Martín, P. (2011). POLÍTICA ECONÓMICA: CRECIMIENTO ECONÓMICO, DESARROLLO ECONÓMICO, DESARROLLO SOSTENIBLE. *Revista Internacional del Mundo Económico y del Derecho*, 3-4.

CEPAL. (14 de Agosto de 2017). *Comisión Económica para América Latina y el Caribe*. Obtenido de <http://cee.org.ec/2017/08/14/informe-cepal-sobre-inversion-extranjera-directa/#prettyPhoto>

Cevallos Dominguez , M. (Diciembre de 2012). *Inefectividad de las restricciones a las importaciones. Período 2008 – 2012*. Obtenido de <http://repositorio.usfq.edu.ec/bitstream/23000/1781/1/106333.pdf>

COFACE. (2016). *LA BALANZA COMERCIAL Y SU FUTURO AL TÉRMINO DE LAS SALVAGUARDIAS*. Obtenido de [file:///D:/Downloads/LA+BALANZA+COMERCIAL+Y+SU+FUTURO+AL+T%C3%89RMINO+DE+LAS+SALVAGUARDIAS%20\(5\).pdf](file:///D:/Downloads/LA+BALANZA+COMERCIAL+Y+SU+FUTURO+AL+T%C3%89RMINO+DE+LAS+SALVAGUARDIAS%20(5).pdf)

- Condoy Valarezo, A. D. (2017). *La inversión extranjera directa y su incidencia en la balanza comercial del Ecuador en los años 2000-2014*. Obtenido de <http://dspace.utpl.edu.ec/bitstream/20.500.11962/21311/1/Condoy%20Valarezo%20Angel%20David.pdf>
- Crespin Oviedo, B. (03 de Enero de 2018). *Un acercamiento a la Inversión Extranjera Directa*. Obtenido de http://www.isri.cu/sites/default/files/publicaciones/articulos/boletin_0218.pdf
- De Lombaerde, P., Pupphavesa, W., & Pussarungsri, B. (2013). LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA Y LAS EXPORTACIONES EN TAILANDIA. PRUEBAS DE CAUSALIDAD DE GRANGER Y EQUILIBRIO GENERAL. *ResearchGate*, 167-172.
- Dirección de Metodología y Producción Estadística. (Abril de 2017). *Importaciones y Exportaciones*. Obtenido de https://www.dane.gov.co/files/investigaciones/comercio_exterior/Glosario-exportaciones-importaciones.pdf
- Economipedia. (23 de Mayo de 2019). *Balanza de rentas*. Obtenido de <https://economipedia.com/definiciones/balanza-de-rentas.html>
- Economipedia. (Mayo de 2019). *Exportación*. Obtenido de <https://economipedia.com/definiciones/exportacion.html>
- Economipedia. (25 de Mayo de 2019). *Importación*. Obtenido de <https://economipedia.com/definiciones/importacion.html>
- El Comercio. (2015). *Ecuador captó 0,5% del total de la inversión extranjera directa que llegó a la región en 2014*. Obtenido de <https://especiales.elcomercio.com/2015/07/inversion-extranjera-ecuador/>

- El Comercio. (21 de Junio de 2016). *Bajo consumo impacta en la balanza comercial del país*. Obtenido de <https://www.elcomercio.com/actualidad/consumo-balanzacomercial-comercio-importaciones-negocios.html>
- El Telégrafo. (8 de Mayo de 2012). *En 259\$ creció la Inversión Extranjera Directa en el 2011*. Obtenido de <https://www.eltelegrafo.com.ec/noticias/economia/1/en-259-crecio-la-inversion-extranjera-directa-en-el-2011>
- El Telégrafo. (17 de Enero de 2014). *Inversión Extranjera de Ecuador creció un 38.8% y cerró 2013 con \$549'398.633*. Obtenido de <https://www.eltelegrafo.com.ec/noticias/economia/8/inversion-extranjera-de-ecuador-crecio-un-388-y-cerro-2013-con-549-398-633>
- El Universo. (14 de Diciembre de 2010). *Déficit en balanza comercial, récord de la década*. Obtenido de <https://www.eluniverso.com/2010/12/14/1/1356/deficit-balanza-comercial-record-decada.html>
- Espín , J. A., Córdova, A. C., & López , G. E. (2016). Inversión extranjera directa: su incidencia en la tasa de empleo del Ecuador. *Retos*, 217.
- Frontons, G. (2015). Nota sobre la Inversión Extranjera y el Comercio Internacional en la Economía de Argentina. *Invenio*, 29-36.
- Grajales.G, T. (27 de Marzo de 2000). *La Recolección de Información*. Obtenido de <http://tgrajales.net/invesrecolecc.pdf>
- Guillen, Badii, Garza, & Acuña. (Abril de 2015). *Descripción y Uso de Indicadores de Crecimiento Económico*. Obtenido de [http://www.spentamexico.org/v10-n1/A10.10\(1\)138-156.pdf](http://www.spentamexico.org/v10-n1/A10.10(1)138-156.pdf)
- Gujarati , D., & Porter, D. (2010). *Econometría*. Mexico: McGraw-Hill.

- Instituto de Investigaciones Jurídicas. (Mayo de 2019). *Importación y Exportación en México*. Obtenido de <https://archivos.juridicas.unam.mx/www/bjv/libros/6/2951/10.pdf>
- Jiménez Giraldo , D. E., & Rendón Obando, H. (2012). Determinantes y efectos de la Inversión Extranjera Directa: revisión de literatura. *Ensayos de Economía*, 110.
- Ley Orgánica de Fomento Productivo, Atracción de Inversiones, Generación de Empleo y Estabilidad, y Equilibrio Fiscal, Capítulo II, Art. 28 (2018).
- Loungani, P., & Razin , A. (2001). ¿Que beneficios aporta la Inversión Extranera Dirirecta? *Finanzas y Desarrollo*, 7.
- Mankiw. (1997). *Macroeconomia y Política Fiscal*. Obtenido de <http://biblio3.url.edu.gt/Libros/2012/04/Fun-Econ/11.pdf>
- Mankiw, G. (2012). *Principios de Economía* . México: Cengage Learning.
- Mejía, C., Jáquez, J., & Cruz, A. (2017). Determinantes del Déficit Comercial de la Republica Dominicana. *Munich Personal RePec Archive MPRA*, 1-14.
- Ministerio del Comercio Exterior. (12 de Febrero de 2018). *Salvaguardia por Balanza de Pagos*. Obtenido de <https://www.comercioexterior.gob.ec/boletin-de-prensa-salvaguardia-por-balanza-de-pagos/>
- Mogrovejo, J. A. (2005). Factores determinantes de la Inversión Extranjera Directa en algunos paises de Latinoamerica. *Economet*, 77-78.
- Moreno, I. (2015). *VENTAJAS E INCONVENIENTES DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA*. Obtenido de <https://rua.ua.es/dspace/bitstream/10045/48526/1/M%C3%A1s%20contenidos%20L1.%20VENTAJAS%20E%20INCONVENIENTES%20DE%20LA%20INVERSI%C3%93N%20EXTRANJERA%20DIRECTA..pdf>

- Osorio, A. M., Restrepo, Y., & Velez Escobar, D. (25 de Marzo de 2014). *Balanza de Pagos y Balanza Comercial*. Obtenido de <https://es.calameo.com/read/00330546704e18fc77261>
- Parlamento Europeo. (21 de Agosto de 2018). *La importancia del Comercio Internacional*. Obtenido de <http://www.europarl.europa.eu/news/es/headlines/economy/20180703STO07132/la-ue-en-el-comercio-internacional-en-cifras-infografia>
- Pérez, C. (2018). *Guía Rápida de Gretl*. Obtenido de <http://www.eco.uc3m.es/docencia/econometria/Datos/Guia%20Rapida%20de%20Gretl.pdf>
- Puga, F. (Diciembre de 2014). *Factores Determinantes de la Inversión Extranjera Directa en Ecuador (2003-2011)*. Obtenido de <http://repositorio.usfq.edu.ec/bitstream/23000/4012/1/112788.pdf>
- Puglla, R., Andrade, D., & Vanegas, J. (2017). Análisis comparativo de las exportaciones e importaciones 2013-2016 al implementar la nueva matriz productiva ecuatoriana. *Killkana Sociales*, 3-7.
- Puglla, R., Andradre, D., & Vanegas, J. (2017). Análisis comparativo de las exportaciones e importaciones 2013-2016 al implementar la nueva matriz productiva ecuatoriana. *Killkana Sociales*, 3-7.
- Ramirez, C. E., & Florez, L. (2006). Apuntes de Incersión Extranjera Directa: Definiciones, Tipología y Casos de Aplicación Colombianos. *Apuntes de Economía*, 3.
- Ramos Flores, A. (24 de Febrero de 2016). *Introducción al Comercio Exterior*. Obtenido de <http://www.fd.uach.mx/maestros/2016/03/17/INTRODUCCION%20AL%20COMERCIO%20EXTERIOR.pdf>

- Reporte de Economía y Desarrollo. (2005). América Latina en el comercio global. *Corporación Andina de Fomento*, 3-4.
- Revista Ekos. (8 de Marzo de 2017). *ekosnegocios*. Obtenido de <http://www.ekosnegocios.com/negocios/verArticuloContenido.aspx?idArt=8769>
- Revista Ekos. (12 de Abril de 2017). *Ekosnegocios*. Obtenido de <http://www.ekosnegocios.com/negocios/verArticuloContenido.aspx?idArt=8974>
- Rodríguez Arana , A. (2009). Apertura Comercial, balanza comercial e inversión extranjera directa en Mexico, 1980-2006. *Scielo*, 73-107.
- Schulte, S. (2003). *Guía conceptual y metodológica para el desarrollo y la planificación del sector turismo*. Santiago de Chile: Copyright.
- Teleamazonas. (27 de Junio de 2018). *Análisis a la inversión extranjera en el Ecuador en 2017*. Obtenido de <http://www.teleamazonas.com/2018/06/analisis-a-la-inversion-extranjera-en-el-ecuador-en-2017/>
- UNCTAD. (2018). *Informe sobre las Inversiones en el Mundo 2018*. Obtenido de https://unctad.org/es/PublicationsLibrary/wir2018_overview_es.pdf
- Universidad Autónoma de Madrid. (2004). *Curso Combinado de Predicción y Simulación*. Obtenido de https://www.uam.es/docencia/predysim/combinado6/6_4_ficha.htm
- Universidad Centroamericana José Simeón Cañas. (2019 de Mayo de 2019). *LA BALANZA DE PAGOS*. Obtenido de http://www.uca.edu.sv/facultad/clases/maestrias/made/m230054/04Cap-1-1_BALANZA-PAGOS.pdf

Veloz Jaramillo, M. (Junio de 2018). *ECUADOR Y SU CRECIMIENTO ECONÓMICO*. Obtenido de https://www.academia.edu/7587502/ECUADOR_Y_SU_CRECIMIENTO_ECONOMICO?auto=download