



UNIVERSIDAD TÉCNICA DE AMBATO

FACULTAD DE CONTABILIDAD Y AUDITORÍA

CARRERA DE CONTABILIDAD Y AUDITORÍA

**Proyecto de Investigación, previo a la obtención del Título de Ingeniero en
Contabilidad y Auditoría CPA.**

Tema:

**“El crecimiento productivo y su impacto fiscal en el sector calzado en la
provincia de Tungurahua del año 2012”**

Autor: Naranjo Aguilar, Alex Israel

Tutor: Dr. Mera. Bonazo, Edgar Fabián

Ambato – Ecuador

2016

APROBACIÓN DEL TUTOR

Yo, Dr. Edgar Fabián Mera Bonazo, con cedula No180310520-2, en mi calidad de Tutor del proyecto de investigación sobre el tema: **“EL CRECIMIENTO PRODUCTIVO Y SU IMPACTO FISCAL EN EL SECTOR CALZADO EN LA PROVINCIA DE TUNGURAHUA DEL AÑO 2012”**, desarrollado por Alex Israel Naranjo Aguilar, de la Carrera de Contabilidad y Auditoría modalidad presencial, considero que dicho informe investigativo reúne los requisitos, tanto técnicos como científicos y corresponde a las normas establecidas en el Reglamento de Graduación de Pregrado, de la Universidad Técnica de Ambato y el normativo para la presentación de Trabajos de Graduación de la Facultad de Contabilidad y Auditoría.

Por lo tanto, autorizo la presentación del mismo ante el organismo pertinente, para que sometido a evaluación por los profesores calificadores designados por el H. Consejo Directivo de la Facultad.

Ambato, Abril de 2016

EL TUTOR



.....
Dr. Edgar Fabián Mera Bonazo

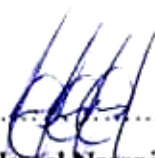
180310520-2

DECLARACIÓN DE AUTORÍA

Yo, Alex Israel Naranjo Aguilar, con cedula No. 180449079-3, tengo a bien indicar que los criterios emitidos en el trabajo investigativo, bajo el tema: **“EL CRECIMIENTO PRODUCTIVO Y SU IMPACTO FISCAL EN EL SECTOR CALZADO EN LA PROVINCIA DE TUNGURAHUA DEL AÑO 2012”**, así como también los contenidos presentados, ideas, análisis, síntesis de datos; conclusiones, son de exclusiva responsabilidad de mi persona, como autor de este Proyecto de Investigación.

Ambato, Abril del 2016

AUTOR



.....
Alex Israel Naranjo Aguilar

180449079-3

CESIÓN DE DERECHOS

Autorizo a la Universidad Técnica de Ambato, para que haga de este proyecto de investigación, un documento disponible para su lectura, consulta y procesos de investigación.

Cedo los derechos en línea patrimoniales de mi proyecto de investigación, con fines de difusión pública; además apruebo la reproducción de este proyecto de investigación, dentro de las regulaciones de la Universidad, siempre y cuando esta reproducción no suponga una ganancia económica potencial; y se realice respetando mis de derechos de autor.

Ambato, Abril de 2016

AUTOR



.....
Alex Israel Naranjo Aguilar

180449079-3

APROBACIÓN DEL TRIBUNAL DE GRADO

El Tribunal de Grado, aprueba el Proyecto de Investigación sobre el tema: “**EL CRECIMIENTO PRODUCTIVO Y SU IMPACTO FISCAL EN EL SECTOR CALZADO EN LA PROVINCIA DE TUNGURAHUA DEL AÑO 2012**”, elaborado por Alex Israel Naranjo Aguilar estudiante de la Carrera de Contabilidad y Auditoría, el mismo que guarda conformidad con las disposiciones reglamentarias emitidas por la Facultad de Contabilidad y Auditoría de la Universidad Técnica de Ambato.

Ambato, Abril de 2016



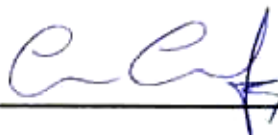
Eco. Mg. Diego Proaño

PRESIDENTE



Dra. Lilian Morales

MIEMBRO CALIFICADOR



Dra. Caroline Galarza

MIEMBRO CALIFICADOR

DEDICATORIA

El presente trabajo, que plasma uno más de mis anhelos personales, va dedicado en DIOS creador de todo, a mi familia por ser el pilar más importante dentro de mi crecimiento personal y profesional porque siempre en ellos encontrare un amor incondicional, a mis profesores por enseñarme que todo lo uno quiere se lo consigue con esfuerzo, perseverancia y así culminar con éxito la primera meta en mi largo camino.

Alex Israel Naranjo Aguilar

AGRADECIMIENTO

Además de un cálido agradecimiento a mi querida y prestigiosa institución que dio la oportunidad de formarme como profesional la “Universidad Técnica de Ambato”, al Dr. Edgar Fabián Mera Bonazo, por su valiosos conocimientos y la ayuda brindada durante el proceso investigativo; a mis padres Ernesto e María que han sido un ejemplo de familia ejemplar, unida y emprendedora, a mi hermano Antonio por su apoyo; a mis queridos docentes que con su cariño han compartido sus conocimientos para hacer de mí una mejor persona.

Alex Israel Naranjo Aguilar

UNIVERSIDAD TÉCNICA DE AMBATO
FACULTAD DE CONTABILIDAD Y AUDITORIA
CARRERA DE CONTABILIDAD Y AUDITORIA

TEMA: “EL CRECIMIENTO PRODUCTIVO Y SU IMPACTO FISCAL EN EL SECTOR CALZADO EN LA PROVINCIA DE TUNGURAHUA DEL AÑO 2012”

AUTOR: Alex Israel Naranjo Aguilar

TUTOR: Dr. Edgar Fabián Mera
Bonazo

FECHA: Abril de 2016

RESUMEN EJECUTIVO

El crecimiento productivo ha sido un tema abordado por diferentes autores en distintos países a lo largo del tiempo relacionándolo con distintas perspectivas, ahí radica el interés sobre el tema de estudio “el crecimiento productivo y su impacto fiscal en el sector calzado en la Provincia de Tungurahua del año 2012”, pues este sector productivo es verdaderamente predominante en el país.

Al momento de cumplir con los objetivos planteados en la presente tesis se vio la necesidad de trabajar directamente con información documental utilizando la página web del Servicio de Rentas Internas (SRI) correspondiente a empresas de Fabricación de calzado a nivel Nacional, hallando una concentración de este tipo de empresas en la zona N°3 del país con una población estipulada de 1252 empresas categorizadas por el CIIU de fabricación de calzado y obteniendo la información pertinente de fuentes secundarias para validar nuestros objetivos.

Después de esto se aplicó el software Excel utilizamos para establecer las relaciones existentes entre las variables. De tal forma se llegó a los siguientes resultados, al analizar los datos del Crecimiento productivo y el impacto fiscal con la finalidad de comprobar la hipótesis se determinó que el crecimiento productivo por medio de la producción de calzado y el impacto fiscal medido a través de los impuestos generados del sector calzado, se ve estrechamente relacionado el uno con el otro.

PALABRAS DESCRIPTORAS: CRECIMIENTO, FISCAL, IMPUESTOS,
PRODUCCION, CALZADO.

TECHNICAL UNIVERSITY OF AMBATO

FACULTY OF ACCOUNTING AND AUDIT

ACCOUNTING AND AUDIT CAREER

TOPIC: “THE PRODUCTIVE GROWTH AND FISCAL IMPACT ON THE FOOTWEAR SECTOR IN THE PROVINCE OF TUNGURAHUA THE YEAR 2012”

AUTHOR: Alex Israel Naranjo Aguilar

TUTOR: Dr. Edgar Fabián Mera bonazo

DATE: April 2016

ABSTRACT

The productive growth has been a subject tackled by different authors in distinct countries along the time relating it with distinct perspectives, here roots the interest on the subject of study “the productive growth and his fiscal impact in the sector shod in the Province of Tungurahua of the year 2012”, as this productive sector is truly predominant in the country.

To the moment to fulfil with the aims posed in the present thesis saw the need to work directly with documentary information using the web page of the Service of Internal Rents (SRI) corresponding to companies of Manufacture of footwear to National level, finding a concentration of this type of companies in the zone N°3 of the country with a population stipulated of 1252 companies categorizes by the CIIU of manufacture of footwear and obtaining the pertinent information of secondary sources to validate our aims. After this applied the software Excel use to establish the existent relations between the variables. Of such form arrived to the following results, when analyzing the data of the productive Growth and the fiscal impact with the purpose to check the hypothesis determined that the productive growth by means of the production of footwear and the fiscal impact measured through the taxes generated of the sector shod, sees closely related the one with the another.

KEYWORDS: GROWTH, FISCAL, TAXES, PRODUCTION, FOOTWEAR

ÍNDICE GENERAL

CONTENIDO	PÁGINA
PÁGINAS PRELIMINARES	
PORTADA.....	i
APROBACIÓN DEL TUTOR	ii
DECLARACIÓN DE AUTORÍA	iii
CESIÓN DE DERECHOS	iv
APROBACIÓN DEL TRIBUNAL DE GRADO.....	v
DEDICATORIA.....	vi
AGRADECIMIENTO	vii
RESUMEN EJECUTIVO.....	viii
ABSTRACT	x
ÍNDICE GENERAL	xii
ÍNDICE DE TABLAS	xv
ÍNDICE DE GRÁFICOS.....	xvi
INTRODUCCIÓN.....	1
CAPÍTULO I.....	2
1. ANÁLISIS Y DESCRIPCIÓN DEL PROBLEMA	2
1.1. Descripción y Formulación del Problema.....	2
1.1.1. <i>Macro contextualización</i>	2
1.1.2. <i>Meso contextualización</i>	2
1.1.3. <i>Micro contextualización</i>	3
1.2. Formulación del problema	4

1.3.	Justificación.....	4
1.4.	Objetivos	6
1.4.1.	General	6
1.4.2.	Específicos	6
	CAPÍTULO II.....	7
2.	Marco Teórico	7
2.1.	Antecedentes Investigativos.....	7
2.2.	Fundamentación Científico Técnica	10
2.2.1.	Tasa fiscal.....	10
2.2.2.	Carga fiscal.....	10
2.2.3.	Brecha de evasión	11
2.2.4.	Presión Fiscal	11
2.2.5.	La Presión Fiscal en el Ecuador.....	12
2.2.6.	Carga fiscal en el País	12
2.2.7.	Producción.....	12
2.2.8.	Productividad	13
2.2.9.	Factores que Afectan la Productividad	13
2.3.	Preguntas Directrices	16
2.4.	Hipótesis.....	17
	CAPITULO III	18
3.	METODOLOGÍA.....	18
3.1.	Enfoque de la investigación	18
3.1.1.	Modalidad de la investigación	18

3.1.2.	Nivel De Investigación.....	18
3.1.2.1.	Exploratoria.....	18
3.1.2.2.	Descriptiva	19
3.1.2.3.	Asociación de variables.....	19
3.2.	Población, Muestra, Unidad De Investigación.....	20
3.2.1.	Población.....	20
3.2.2.	Muestra	20
3.3.	Operacionalización De Variables.....	22
3.4.	Descripción Detallada de la informacion.....	24
3.4.1.	Plan de recolección de la información	24
3.4.2.	Plan de procesamiento de la información	25
	CAPÍTULO IV	26
4.	Resultados.....	26
4.1.	Principales Resultados	26
4.1.1.	Análisis de los resultados	26
4.1.3.	Verificación de la Hipótesis	37
4.2.	Limitaciones del Estudio.....	39
4.3.	Conclusiones	39
4.4.	Recomendaciones.....	40
	Referencias Bibliográficas	41

ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 4.1. Políticas de importación.....	25
Tabla 4.2. Aporte Tributario.....	27
Tabla 4.3. Crecimiento productivo.....	28
Tabla 4.4. Crecimiento de ventas.....	29
Tabla 4.5. Nueva políticas de importación.....	30
Tabla 4.6. producción de calzado de Tungurahua.....	31
Tabla 4.7. Recaudación IVA del sector calzado de la provincia de Tungurahua.....	32
Tabla 4.8 Carga fiscal del sector Calzado de la provincia de Tungurahua.....	33
Tabla 4.9. Comparación entre variables.....	35
Tabla 4.10. Regresión lineal.....	36
Tabla 4.11. Regresión lineal.....	36
Tabla 4.12. Regresión lineal.....	36

ÍNDICE DE GRÁFICOS

Gráfico 2.1. Brecha de evasión.....	11
Gráfico 3.1. Operacionalización de la variable dependiente.....	21
Gráfico 3.2. Operacionalización de la variable independiente.....	22
Gráfico 4.1. Políticas de importación.....	25
Gráfico 4.2. Aporte Tributario.....	27
Gráfico 4.3. Crecimiento productivo.....	28
Gráfico 4.4. Crecimiento de ventas.....	29
Gráfico 4.5. Nueva políticas de importación.....	30
Gráfico 4.6. producción de calzado de Tungurahua.....	31
Gráfico 4.7. Índice de crecimiento del sector calzado de Tungurahua.....	31
Gráfico 4.8. Recaudación IVA del sector calzado de la provincia de Tungurahua...	32
Gráfico 4.9. Carga fiscal del sector Calzado de la provincia de Tungurahua.....	34
Gráfico 4.10. Comparación entre variables.....	35
Gráfico 4.11. Regresión lineal.....	37

INTRODUCCIÓN

La investigación busca hallar la incidencia que puede existir entre el crecimiento productivo y el impacto fiscal en el sector calzado de la provincia de Tungurahua, por lo cual se determina en primera instancia, que tanto conocen los propietarios de las empresas del sector acerca del crecimiento productivo del sector y cuanto ha sido el impacto fiscal que ha generado dicho crecimiento. Lo esencial de esta investigación, es que, la investigación sea un medio de consulta, por lo tanto ayude en el área académica y empresarial,

En el **Capítulo I** se plantea y se describe la problemática que vive el sector Calzado, además se han planteado el objetivo general y específico que se pretende alcanzar con la investigación.

En el **Capítulo II** contiene, el marco teórico en la se respalda la investigación en el que se cita las referencias de los autores con sus teorías que ayudan al sustento bibliográfico para el proceso y desarrollo de la investigación.

En el **Capítulo III** abarca, la metodología de investigación que, por lo tanto se ha estudiado directamente al sector calzado de la provincia de Tungurahua, posteriormente se ha determinado el tipo de investigación y la modalidad de investigación por cual se ha desarrollado la problemática de estudio y además se ha estructurado el plan de recolección de información y como se realizara el procesamiento de la misma.

En **Capítulo IV** contiene, los principales resultados obtenidos de la recolección de datos de fuentes primarias y secundarias posteriormente se ha terminado las conclusiones y recomendaciones que se ha llegado al concluir la investigación además se realizó la comprobación de la hipótesis que se planteó para medir el grado de fiabilidad de investigación.

CAPÍTULO I

ANÁLISIS Y DESCRIPCIÓN DEL PROBLEMA

Tema

“El Crecimiento Productivo y su Impacto Fiscal en el Sector calzado en la Provincia de Tungurahua del año 2012”

1.1. Descripción y Formulación del Problema

1.1.1. *Macro contextualización*

En el mundo hemos visto una gran transformación en el crecimiento del sector calzado y hemos tenido países europeos y asiáticos que han crecido y se han puesto entre los países de mayor producción y exportación a las diferentes ciudades del mundo.

El nuevo orden internacional del sector, permitió que estos países asiáticos, sede de las grandes firmas americanas y europeas, se dotaran de la infraestructura y tecnología necesaria, para potencializar la inserción a mercados cada vez más complejos; es así como el rigor de la competencia se intensificó de tal manera, que los efectos de la misma son notorios no solamente en los grandes mercados destino de exportación como EUA, sino además en los mercados domésticos de los países competidores; países como China han desequilibrado el mercado internacional del calzado en cuanto a producción, esta nación participó en el año 2012 con el 43,6% de la producción mundial del calzado y una tasa de crecimiento para el mismo año de 9,8%; sin embargo en años anteriores presentó tasas de crecimiento por encima del 12,0% a excepción de 2009 donde decreció en 8,2%, esta caída se debe a la crisis del mercado norteamericano en 2008 y la duras condiciones que sobrelleva la Unión Europea en la actualidad, a pesar de ello es evidente la rápida recuperación de los países del sudeste asiático, que registran nuevamente tasas de crecimiento positivas en sus exportaciones, retomando una vez más las mayores cuotas de mercado internacional. (Universidad de Pamplona Colombia, 2013)

1.1.2. *Meso contextualización*

En el Ecuador hubo grandes cambios en la matriz productiva, los cuales han servido al crecimiento productivo con ayuda de la implementación de políticas arancelarias.

Según los datos obtenidos del Ministerio de la Producción (MIPRO) en los últimos tres años se ha visto un incremento productivo del 23% ya que en el 2012 se produjo 30 millones de pares de zapatos en el 2013 se incrementó a 32 millones y en el 2014 hubo un incremento de 36,8 millones de pares gracias a las disposiciones arancelarias que el gobierno impuso para que no ingrese ciertas importaciones a Ecuador desde el cierre de importaciones se registra el crecimiento en la economía de la industria del calzado pero al disminuir las importaciones también se disminuyó el ingreso fiscal por parte de los contribuyentes que importaban mercadería al país.

Según Los principales motores impulsores al cambio de la matriz productiva buscan desarrollar y mejorar el sector de producción del país, fomentando la marca nacional, logrando diversificar la producción conseguirá captar mayor porcentaje del mercado nacional e internacional demostrando que su producción es de calidad. Generando un valor agregado a los productos mediante el uso de nuevas tecnologías con la estrategia que dicha tecnología surja su desarrollo dentro del país y no requiere de la adquisición de generadores internacionales de la misma para minimizar los costos y a su vez permitirá mejorar la calidad en su producción. (Izurieta, 2015, pág. 6)

1.1.3. Micro contextualización

En Tungurahua tuvo un mayor crecimiento el sector calzado ya que cuenta en la provincia con curtiembres, fábricas de plantas de calzado e insumos que ayudan al productor a no buscar materias primas en otras ciudades ni países.

La industria del calzado ha experimentado un importante crecimiento desde el 2009. Datos de la Cámara de Calzado de Tungurahua (CALTU) señalan que de los 15 millones de pares de zapatos que se producía en el 2008, a escala nacional, se pasó a 28,8 millones en el 2011. Mientras que el Ministerio de Industrias calcula que la producción de calzado se incrementó en un 154% entre el 2007 el 2011. Una de las principales razones para este repunte es la aplicación del arancel mixto, que entró en vigencia el 1 de junio del 2010. Con estos aranceles, que imponen un gravamen de USD 6 más 10% ad valorem a cada par importado, se trata de proteger al calzado nacional; principalmente ante los productos con costos más reducidos que ingresaban de países como China, Colombia o Perú. Lilia Villavicencio, presidenta de CALTU, recuerda que en el 2008 en el país existían alrededor de 600 empresas productoras de calzado que estuvieron a punto de quebrar. Pero gracias a las medidas gubernamentales se dinamizó este sector económico. Según datos del Censo Económico 2010, realizado por el Instituto Nacional de Estadística y Censos (INEC), en el país existen 870 establecimientos

que se dedican a la producción de zapatos. Mientras que según CALTU, hasta este año están registrados 4 500 productores a escala nacional entre grandes, medianos, pequeños y artesanos. De este número, el 50% pertenece a la provincia de Tungurahua. (Diario EL Comercio, 2012, pág. 3)

1.2. Formulación del problema

¿Cuál fue la incidencia del crecimiento productivo con respecto al Impacto Fiscal en el Sector calzado en la Provincia de Tungurahua del año 2012?

1.3. Justificación

Este proyecto es de sumo interés para los miembros de la comunidad porque con éste tendrán en cuenta el nivel de crecimiento económico del sector y se puede contribuir al desarrollo empresarial y a no cometer errores que puedan dañar la estabilidad financiera del sector.

Este proyecto de investigación es importante porque tiene por fin u objetivo indagar el crecimiento económico de las empresas del sector calzado y el impacto en la recaudación de impuesto al poner salvaguardias en el país para restringir en un porcentaje las importaciones de productos extranjeros.

Es importante destacar que los contribuyentes deben conocer las medidas arancelarias, qué tipo de bienes tienen restricciones de importación en materia prima al Ecuador. Los empresarios al tener un adecuado conocimiento de las leyes y medidas de salvaguardia para la protección del mercado nacional de productos del exterior tendrán una gran ventaja pudiendo hacer crecer sus negocios, adoptando una optimización de sus recursos.

La factibilidad de este proyecto se dio gracia a la información que se puede encontrar en: la internet, reportes investigativos, análisis de la situación económica, la restricción de ciertos productos para importar.

Las herramientas a utilizar en la presente investigación son el Código Orgánico de Régimen Tributario Interno, las resoluciones expedidas por el SRI los mandatos que

expide el presidente de la república los libros, manuales y artículos publicados en libros y revistas en el Ecuador.

Los impuestos como contribuciones que se pagan por vivir en sociedad no constituyen una obligación contraída como pago de un bien o servicio recibido, aunque su recaudación pueda financiar determinados bienes o servicios para la comunidad. Los impuestos podrían ser considerados como tributos de mayor importancia en cuanto a su potencial recaudatorio y a diferencia de los tipos de tributos se apoyan en el principio de equidad o diferenciación de capacidad contributiva.

Las tasas son tributos exigibles por la prestación directa de un servicio individualizado al contribuir por parte del estado esta presentación puede ser efectiva o potencial en cuanto a que si el servicio está a disposición, el no uso no exime su pago. Las tasas se diferencian de los predios por ser de carácter obligatorio por mandato de ley.

Las contribuciones especiales o de mejora son pagos a realizar por el beneficio obtenido por una obra pública u otra presentación social estatal individualizada, cuyo destino es la financiación de ésta (Código de régimen tributario interno, 2005, p 6)

Según el SRI, (2013, pág. 40) “El Servicio de Rentas Internas es en el Ecuador, la entidad que tiene la responsabilidad de recaudar los tributos internos establecidos por la ley. Su finalidad es la de consolidar la cultura tributaria en el país para incrementar el cumplimiento voluntario de las disposiciones tributarias de los contribuyentes”.

Para los contribuyentes es fundamental conocer las finalidades del SRI y sus disposiciones para poder enmarcarnos en un buen camino hacia una cultura tributaria de calidad y así no pagar multas ni posibles pérdidas por clausuras de las sucursales.

Este proyecto se pudo lograr gracias al gran campo de información que se puede obtener de revistas digitales, libros y a expertos en el campo y profesionales en la materia que ayudaron con información que no se podía obtener fácilmente y al asesoramiento en aspectos que todavía se desconocían en la materia.

Los principales beneficiarios de este proyecto son los empresarios del sector calzado, ya que este puede ayudar a conocer cómo está el nivel de crecimiento de sus empresas con relación a las otras para así poder tomar buenas decisiones a tiempo y obtener una mejor visión de la actividad económica que realizan.

1.4. Objetivos

1.4.1. General

Determinar la incidencia que tiene el Crecimiento Productivo en el Impacto Fiscal en el Sector calzado en la Provincia de Tungurahua del año 2012.

1.4.2. Específicos

- Diagnosticar el Crecimiento Productivo en el Sector calzado en la Provincia de Tungurahua del año 2012.
- Evaluar el nivel del Impacto Fiscal en el Sector calzado en la Provincia de Tungurahua del año 2012.
- Comparar el Impacto Fiscal en el Sector calzado en la Provincia de Tungurahua entre los años 2011 al 2014.

CAPÍTULO II

Marco Teórico

2.1. Antecedentes Investigativos

En el trabajo investigativo de Ramírez (2008) *“La política fiscal desde una perspectiva de crecimiento endógeno, equilibrio presupuestal y fluctuaciones de corto plazo”*

Esta investigación se realizó con un profundo trabajo de campo usando la técnica de la observación a través de indicadores que permitió analizar la información, aplicar estadígrafos, y verificar la hipótesis. Al final de la investigación el autor se permite formular, entre otras, las siguientes conclusiones:

- 1) Las economías están sujetas a la disciplina fiscal cuando han declinado su soberanía monetaria, ante el temor de los procesos inflacionarios. Bajo esta condición los impuestos asumen como su principal función el financiamiento del gasto. Esta consideración impide que los impuestos jueguen los papeles descritos con anterioridad inhibiendo con ello que la PF pueda tener una postura contra cíclica
- 2) El déficit presupuestal se puede constituir como el estado normal de cualquier economía que busque objetivos de pleno empleo, crecimiento económico y nivel de precios estable. Es mediante el déficit fiscal sobre el que se configura la capacidad de una PF para adoptar una política contra-cíclica que tanta falta hace para evitar la volatilidad que presenta el crecimiento económico. No obstante, el déficit fiscal ha quedado fuera del uso de las economías modernas, siendo uno de los elementos principales en la discordia de las interpretaciones económicas que queda de manifiesto en el planteamiento y desarrollo de los MCE

En el trabajo investigativo de Doménech (2004) *“Política Fiscal y Crecimiento Económico”* se planteó como objetivo A) *“el objetivo de este trabajo es presentar una panorámica de los efectos de la política fiscal sobre el crecimiento económico, desde una perspectiva suficientemente amplia como para considerar las distintas cuestiones”*

Esta investigación se realizó con un profundo trabajo de campo usando la técnica de la observación, estos datos fueron tabulados, esto permitió analizar la información,

aplicar estadígrafos, y verificar la hipótesis. Al final de la investigación el autor se permite formular, entre otras, las siguientes conclusiones:

1) los resultados teóricos como empíricos indican que la composición de los ingresos y gastos públicos es tan importante como el tamaño del sector público. La financiación de gastos públicos productivos huyendo de su financiación mediante impuestos distorsionadores es la mejor manera de estimular transitoriamente el crecimiento económico, obteniendo aumentos permanentes de la renta per cápita a largo plazo 2) debe seguir avanzándose en la mejora de la medición de las variables fiscales, en particular de los tipos impositivos efectivos que gravan las distintas rentas de los factores productivos y el consumo, y de la productividad de los servicios públicos

En el trabajo investigativo de Hernández (2012) *“El impacto de la consolidación fiscal sobre el crecimiento económico. Una ilustración para la economía española a partir de un modelo de equilibrio general”* se planteó como objetivo A *“analizar los distintos canales por los que el ajuste fiscal puede afectar al crecimiento”*.

Esta investigación se realizó con un profundo trabajo de campo usando la técnica de la observación a través de indicadores que permitió analizar la información, aplicar estadígrafos. Al final de la investigación el autor se permite formular, entre otras, las siguientes conclusiones:

1) Los resultados muestran que, con carácter general, el proceso de consolidación fiscal tiene un coste en términos de crecimiento en el corto plazo pero con beneficios significativos en el largo plazo. En relación con la magnitud del impacto en el corto plazo, este depende crucialmente tanto de la presencia de efectos confianza derivados del proceso de consolidación, que tiende a reducir el valor de los multiplicadores, como del grado de restricción de los agentes económicos, que tiende a aumentarlos 2) Los ejercicios de simulación realizados muestran además que la composición del ajuste es también muy relevante. En concreto, un ajuste fiscal basado en el recorte de la inversión pública tendría, en principio, efectos negativos sobre el crecimiento en el largo plazo si los proyectos incorporasen una aportación a la productividad del capital similar a la observada en las últimas décadas. En todo caso, es la reducción de la remuneración de los asalariados públicos (salarios y empleo públicos) la que tiene mayores efectos positivos sobre el PIB en el largo plazo, que también podrían ser positivos en el corto plazo en el caso de los salarios, siempre que el ajuste salarial público se traslade al sector privado. Por el lado de los ingresos, la imposición indirecta,

aunque tiene efectos negativos reducidos en el corto plazo, en el largo plazo afecta positivamente tanto al PIB como al empleo, si su incremento permite con el tiempo una reducción suficientemente significativa de otros impuestos más distorsionantes, como el que grava las rentas salariales 3) Finalmente, deben subrayarse las limitaciones del análisis realizado en este trabajo que se derivan, entre otros factores, de la imposibilidad de que las simulaciones con modelos macroeconómicos permitan captar todos los canales relevantes sobre los que la política fiscal ejerce sus efectos. En particular, para el caso de la economía española, las simulaciones presentadas no toman en consideración un condicionante crucial de la situación actual como es el elevado endeudamiento exterior y dependencia del ahorro externo. Este aspecto puede resultar, sin embargo, decisivo a la hora de evaluar el impacto de la consolidación fiscal sobre la actividad económica en el corto plazo, dado que es de esperar que la reducción del déficit público genere un efecto positivo significativo en términos de la capacidad de mantener los flujos de financiación externa de la economía, incluida una reducción de su coste. Si bien estos efectos están parcialmente recogidos en las simulaciones presentadas a través de la discusión sobre los efectos confianza de la consolidación fiscal, la magnitud de estos últimos podría ser significativamente superior a la utilizada en las simulaciones, lo que reforzaría los argumentos a favor de un proceso de consolidación enérgico.

En el trabajo investigativo de Huesca & Serrano (2005) se planteó como objetivo A) *“aportar elementos válidos a la discusión y al debate de la reforma fiscal del IVA en México”* B) *“proporcionar el margen requerido de reforma al IVA que incremente de manera eficiente la recaudación, con los costos sociales más bajos”*

Esta investigación se realizó con un profundo trabajo de campo usando la técnica de la observación, estos datos fueron tabulados, esto permitió analizar la información, aplicar estadígrafos, y verificar la hipótesis. Al final de la investigación el autor se permite formular, entre otras, las siguientes conclusiones:

1) La necesidad de incrementar la recaudación para solventar el gasto público creciente que demanda México impone la urgencia de una reforma fiscal integral. Este trabajo aporta elementos que permiten analizar el caso de reformas al IVA, al evaluar la recaudación y sus consecuencias en la redistribución del tratamiento fiscal discriminado de cada categoría de gasto. Se cuantifica la capacidad de compensación entre los distintos grupos de contribuyentes, y se obtiene un equilibrio impositivo con un efecto neto que proporciona la progresividad requerida por el sistema fiscal con incrementos en la recaudación. Las micro simulaciones muestran que el sistema impositivo vigente sí contribuye positivamente a la equidad vertical, pero con una reducida base fiscal, que reduce

hasta en 40% la recaudación, señal de un grado elevado de inequidad horizontal; en tanto que una reforma con tres tipos diferenciados –de 4% en alimentos y medicamentos; de 7% en material terapéutico, transportes, y libros, diarios y revistas; y de 15% para el resto de bienes y servicios– permite aumentar la recaudación al lograr una efectividad de hasta 61.6% y un mayor bienestar social al introducir la pauta de mejora redistributiva necesaria en el sistema, reflejado en el valor positivo de sus índices RS y RS'. 2) Es importante aprobar una reforma fiscal, siempre y cuando ésta presente un carácter redistributivo del ingreso y que, al mismo tiempo, permita obtener recursos excedentes que se destinen a la inversión productiva y sienten las bases de un crecimiento con desarrollo económico sostenido, como ha sido el caso de los países anglosajones y de la Unión Europea durante los últimos años. 3) En el contexto internacional de un proceso de homologación de tasas impositivas por continentes, observamos que para México existen varias combinaciones de tasas que admitirían mejoras redistributivas y recaudatorias sustanciosas; sin embargo, se constata que tasas de 10% o superiores en bienes y servicios básicos, como alimentos y medicinas, son perjudiciales en el contexto actual. La reforma fiscal al IVA propuesta en este trabajo permitiría recaudar un monto significativamente superior de recursos por encima de 5% del PIB.

2.2. Fundamentación Científico Técnica

2.2.1. Tasa fiscal

Según Rosembuj (2005) La tasa es un tributo establecido por ley, que tiene por fundamento la demanda o recepción espontánea u obligatoria- de un servicio público institucional, que provoca una utilidad singular para el que la solicita. La consideración tributaria de la tasa la incorpora al sistema de principios, institutos y reglas propias de la actuación de la norma tributaria. En tal sentido, la tasa, establecida por ley y de acuerdo a la capacidad económica, debe seguir las vicisitudes de cualquier otra figura tributaria.

Mientras tanto García (1996) nos da un concepto diferente: La tasa es toda prestación obligatoria, en dinero o en especie, que el Estado, en ejercicio de su poder de imperio, exige, en virtud de ley, por un servicio o actividad estatal que se particulariza o individualiza en el obligado al pago. Esto es, tal servicio tiene el carácter de divisible, por estar determinado y concretado en relación con los individuos a quienes él atañe.

2.2.2. Carga fiscal

Es la parte que toma el Estado, mediante los impuestos fiscales y municipales, así como los derechos, bienes aprovechados para cumplir con sus funciones. Se obtiene

comparando el (total ingresos recaudados /valor del Producto Interno Bruto) y así obtenemos lo que denominamos Carga Fiscal.

2.2.3. Brecha de evasión

La brecha de evasión es el nivel que se obtiene entre el total de capacidad recaudado y el total de capacidad de recaudación esperado.

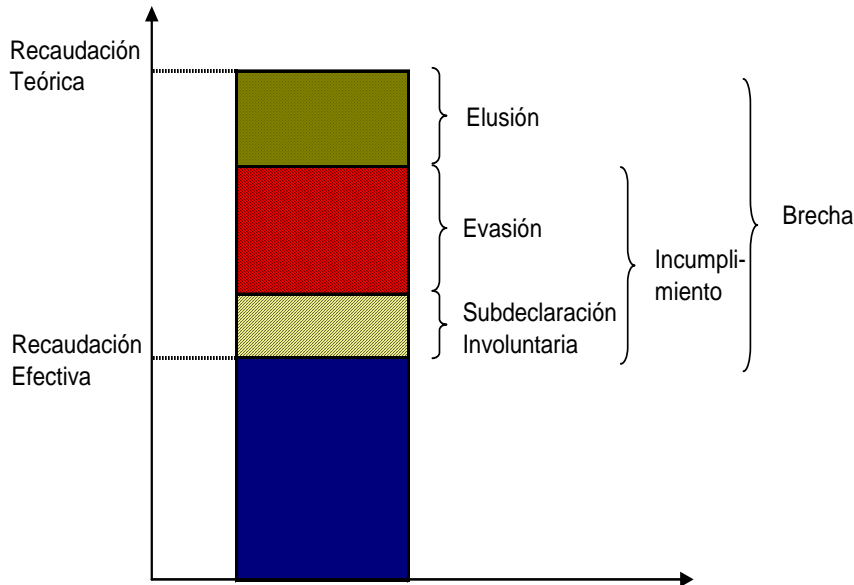


Gráfico 2.1. Brecha de evasión
Elaborado por: Naranjo A; (2015)

2.2.4. Presión Fiscal

Según Seminario de economía crítica Taifa (2005) “La presión fiscal viene definida por el total de impuestos (directos e indirectos) que recauda el sector público en un país en relación con la actividad económica anual del mismo (PIB). Es un elemento clave para valorar el peso de los impuestos en un país y también para hacer un análisis comparativo por países”. Y según ABC Color (2012) nos dice que:

La presión tributaria de un país es el porcentaje del PIB recaudado por el Estado en concepto de los diversos impuestos que conforman la estructura tributaria. La presión tributaria se mide según el pago efectivo de impuestos y no según el monto nominal que figura en las leyes, de tal modo que, a mayor evasión impositiva menor presión, aunque formalmente las tasas impositivas puedan ser altas. En países con alta tasa de evasión, el Estado usualmente eleva la presión impositiva sobre los habitantes con menos posibilidades de evasión, usualmente los consumidores. En general puede decirse que en las economías desarrolladas, la presión tributaria total se ubica por encima del 30% y hasta el 50%, en tanto que en la región latinoamericana dicho porcentaje puede ubicarse hacia la parte inferior del rango señalado para los países ricos.

2.2.5. La Presión Fiscal en el Ecuador

Los ingresos tributarios en Ecuador han experimentado una gran expansión en las dos últimas décadas, situándose a niveles similares al promedio de América Latina, pero por debajo del promedio de los países de la OCDE. A diferencia de otros países de la región, esta tendencia al alza no se interrumpió con la llegada de la crisis financiera global en 2009. Así aproximadamente el 70% de los ingresos del Estado son generados por los tributos. Como porcentaje del PIB, los ingresos han presentado una importante expansión en las dos últimas décadas, pasando de 9,7% en 1990 hasta 19,6% en 2010. El crecimiento de la presión fiscal se debe principalmente a la reducción de 61% a 30% en la evasión fiscal. Ese año Ecuador ocupó el cuarto lugar en presión fiscal, precedido por Argentina, Brasil y Chile; y situándose ligeramente por encima del promedio de América Latina (19,4%) (Bonilla, 2013, pág. 17).

2.2.6. Carga fiscal en el País

La carga fiscal en el país se considera que es una de las más altas en los últimos años siendo.

Excesivo para unos, considerando la recaudación frente al tamaño de la economía (Producto Interno Bruto) y la calidad de servicios, justa o tolerable aún para otros, esa diferencia de fecha es solo una muestra del aumento de la carga tributaria en el Ecuador. Esta creció cuatro puntos en los últimos catorce años y, de estos, tres en los últimos siete del gobierno de Rafael Correa, donde solo la recaudación del año 2013 fue 148% mayor que la del 2007. Según cifras del Observatorio de la Política Fiscal (OPF) y de la CIP, la carga tributaria tradicional, que considera solo la recaudación del SRI en relación con el PIB, se mantuvo entre el 9 y 10% entre el 2000 y el 2006. En el 2013 alcanzó el 13,3%, de acuerdo con la CIP, y 14,4% según cálculos del OPF. La medición varía si se incluyen otros impuestos, como los arancelarios, las contribuciones a la seguridad social y los municipales. (El Universo, 2014, pág. 3)

Si incluye otros impuestos la carga tributaria alcanzaría el 21% eso quiere decir que de cada 100 dólares que se gana 21 dólares se destina al pago de impuestos.

2.2.7. Producción

Cualquier actividad que sirve para crear, fabricar o elaborar bienes y servicios. En un sentido algo más estricto puede decirse que producción económica es cualquier actividad que sirve para satisfacer necesidades humanas creando mercancías o servicios que se destinan al intercambio. El concepto económico de producción es, por lo tanto, suficientemente amplio como para incluir casi todas las actividades humanas: es producción el trabajo del artista y del artesano, la

provisión de servicios personales y educacionales, la actividad agrícola y la de la industria manufacturera. (Sabino , 1991)

2.2.8. Productividad

La productividad es una medida relativa que mide la capacidad de un factor productivo para crear determinados bienes en una unidad de tiempo. La productividad del trabajo, por ejemplo, se mide por la producción anual -o diaria, u horaria- por hombre ocupado: ello indica qué cantidad de bienes es capaz de producir un trabajador, como promedio, en un cierto período. Si se modifica la cantidad de trabajadores, obviamente, no se estará aumentando la productividad; ello sólo ocurrirá si se logra que los mismos trabajadores -al desarrollar sus habilidades, por ejemplo- produzcan más en el mismo período de tiempo. (Sabino , 1991)

2.2.9. Factores que Afectan la Productividad

Según nos habla Paredes & Jiménez (2010) “las causas de los problemas de productividad, han sido estudiadas en su mayoría por los economistas, el tema es complejo y lo que han encontrado los expertos varía debido a las diferencias en los períodos estudiados. Las diferencias en los puntos de vista económicos y las hipótesis incluidas en los modelos, así, como las diferencias en las preguntas que los investigadores se han planteado”

1 Inversión

Parece existir una fuerte correlación entre la inversión (como porcentaje del producto nacional bruto) y el mejoramiento de la tasa de productividad, un país no debe descuidar la inversión en sus trabajadores ni tampoco el porcentaje del PIB, que destina a inversión en plantas y equipo. El aumento en la inversión de capital da por resultado un aumento en la productividad, lo que a su vez, crea un mayor porcentaje de mercado captado, una tasa baja de introducción de productos, alta capacidad de utilización etc. (Paredes Mesa & Jiménez Prager, 2010, pág. 25)

2 Investigación y desarrollo

No todos están de acuerdo en que los gastos en investigación y desarrollo repercutan necesariamente en el mejoramiento de la productividad, en particular, cuando se toman en cuenta datos a nivel industrial. Se dice que la mayor parte en la investigación y desarrollo está enfocada al desarrollo de productos y a resolver los problemas del ambiente más que al mejoramiento de la productividad. (Paredes Mesa & Jiménez Prager, 2010, pág. 25)

3 Utilización de la capacidad

La utilización de la capacidad (es decir, el tiempo que las plantas están en operación) y la productividad del trabajo están muy ligadas, es algo que parece ser muy evidente pues no se puede hablar de productividad, de ninguna manera, con las plantas paralizadas o subutilizadas. (Paredes Mesa & Jiménez Prager, 2010, pág. 25)

4 Reglamentación de gobierno

La reglamentación para proporcionar equilibrio entre el progreso industrial y las metas sociales deseadas, como un medio ambiente más limpio y lugares de trabajo más seguros, no se consideran contraproducentes. Cualquier intento de reglamentar áreas diferentes de estas resulta por lo general conflictivo y confuso y el dinero invertido en cumplir con reglas innecesarias, casi siempre, se distrae de la investigación y el desarrollo útiles.

La reglamentación excesiva causa retrasos e incertidumbre haciendo más difícil satisfacer los criterios ordinarios de inversión, ya en malas condiciones cuando existe inflación. (Paredes Mesa & Jiménez Prager, 2010, pág. 25)

5 La vida de la planta y equipo

Este es el tiempo de vida útil que los sistemas contables le dan a la maquinaria, cuanto mayor sea ese tiempo, quiere decir que menor es la modernización de las máquinas, lo que afecta notablemente la productividad. (Paredes Mesa & Jiménez Prager, 2010, pág. 26)

6 Mezcla de la fuerza de trabajo

Debido al fuerte cambio de la industria manufacturera pesada a industrias de servicio de conocimiento intensivo, creció mucho el número de personas dedicadas a actividades de oficina que se emplearon. Mientras tanto, la capacitación orientada a mayores habilidades no se desarrolló al mismo paso, esto pudo haber tenido alguna relación, no importa que tan pequeño haya sido su impacto sobre las cifras de producción por hora. Hace falta evidencia mucho más concreta para poder establecer este punto. (Paredes Mesa & Jiménez Prager, 2010, pág. 26)

7 Ética del trabajo

Hace referencia a las horas reales trabajadas vs. Las horas que se están pagando por parte de la empresa, o que están siendo reportadas por los trabajadores. En algunos casos, el tiempo real de trabajo no es el que se reporta, esto afecta directamente el índice de productividad del trabajo. (Paredes Mesa & Jiménez Prager, 2010, pág. 26)

8 El temor de los trabajadores por perder su empleo

Siempre que se instalan técnicas para el mejoramiento de la productividad en una organización, existe una fuerte resistencia. Como los trabajadores de muchas organizaciones no comparten las ganancias de la productividad, siempre tendrán preocupaciones naturales por los motivos de los administradores. Cualquiera

que sean las causas, el trabajador por lo general se encuentra receloso de las mejoras a la productividad cuando no ha habido suficiente comunicación antes de que se pongan en marcha las mejoras. Es desafortunado, que los empleados vean las mejoras de la productividad con suspicacia y sentimientos negativos, ya que en términos generales, el mejoramiento de la productividad podría por lo contrario generar más empleos. (Paredes Mesa & Jiménez Prager, 2010, pág. 26)

9 Administración

El papel de la administración en la disminución de la productividad puede haber sido uno de los factores más importantes, pero se necesita más investigación para establecerlo como un hecho.

La administración hace referencia a las horas de trabajo que se pierden por asuntos administrativos, como: los retrasos por falta de una efectiva comunicación o los retrasos que ocurren debidos a una mala planeación, otro tipo de pérdidas en el nivel de productividad del trabajo se debe a una mala coordinación en el flujo de materiales, falta de disponibilidad de herramientas necesarias, tiempo de traslados excesivos, falta de supervisión, el tiempo de inicio y terminación de labores de los trabajadores. (Paredes Mesa & Jiménez Prager, 2010, pág. 27)

10 El ciclo de la productividad

En un tiempo dado, una empresa que se encuentra con un programa de productividad en marcha, puede estar en una de las cuatro fases o etapas que son: medición de la productividad, evaluación de la productividad, planeación de la productividad, y mejoramiento de la productividad.

Una empresa que, por primera vez, inicia un programa formal de productividad, puede comenzar por medir la misma. Una vez que se han medido los niveles productivos, tienen que evaluarse o compararse con los valores planeados. Con base en esta evaluación, se planean metas para estos niveles de productividad tanto a corto como a largo plazo. Para lograr estas metas se llevan a cabo mejoras formales, para valorar el grado en que las mejoras tendrían que llevarse a cabo el siguiente período, se debe medir la productividad de nuevo. Así continua el ciclo durante el tiempo que opere el programa de productividad en la empresa.

El concepto del ciclo de la productividad muestra que el mejoramiento de la misma debe estar precedido por la medición, la evaluación, y la planeación. Las cuatro etapas son importantes, no solo una de ellas. Además, este ciclo pone de manifiesto la naturaleza del proceso de la productividad, un programa de productividad no es un proyecto de una sola vez, sino un programa continuo después que se pone en marcha. (Paredes Mesa & Jiménez Prager, 2010, pág. 27)

11 Administración de la productividad

La administración de una empresa establece una estructura formal para administrar y controlar el nivel de productividad y su tasa de crecimiento. Tanto la administración como los trabajadores, deben tomar parte activa en cualquiera que

sea el enfoque más apropiado para su empresa, llámese participativo, de equipo o de consenso, lo que importa es recordar que deben comprometerse todos los responsables de hacer que la organización sea productiva. No bastan la medición de la productividad o su mejoramiento por si solos, para lograr un proceso formal de administración de la productividad. Ambos aspectos se tienen que integrar a la planeación y a la evaluación de la misma.

La prueba fundamental para un proceso administrativo de la productividad, es la reducción del costo del producto o del servicio. En otras palabras, una empresa tiene que estar en la capacidad de reducir los precios de venta de sus productos sin sacrificar sus márgenes de utilidad. Cuando una empresa no puede controlar sus costos, la mejor manera de sostener sus ganancias es aumentar los precios; desafortunadamente esto causa inflación.

Cabe anotar que, la palabra formal en la definición de administración de la productividad, implica un compromiso con el proceso productivo a los más altos niveles de la corporación. Este proceso debe ser organizado y controlado por una filosofía administrativa que venga desde el más alto nivel directivo hasta el nivel operativo más bajo, esto es más fácil decirlo que llevarlo a la práctica. Pero, el éxito de un proceso de administración de la productividad depende de un alto grado de compromiso y participación de todos los niveles en la empresa. Si el control estadístico de calidad es una actividad diaria y normal en las empresas japonesas de hoy, se debe a que, en todos los niveles, los empleados muestran un sentido profundo de compromiso y dedicación. Por supuesto, este ha sido el resultado de cerca de veinte años de educación y capacitación, pero el factor más importante del éxito de los japoneses en el control de la calidad ha sido el grado de compromiso. Dado que el mejoramiento de la calidad casi siempre lleva a un mejoramiento de la productividad, han podido competir en los mercados mundiales tanto con precios más bajos como con niveles más altos de calidad que sus competidores. (Paredes Mesa & Jiménez Prager, 2010, pág. 28)

2.3. Preguntas Directrices

- Cuál es el Crecimiento Productivo en el Sector calzado en la Provincia de Tungurahua del año 2012.
- Cuál ha sido el nivel de Impacto Fiscal en el Sector calzado en la Provincia de Tungurahua del año 2012.

2.4. Hipótesis

H₀: El Impacto Fiscal no incide en el Crecimiento Productivo del Sector calzado en la Provincia de Tungurahua del año 2012

H₁: El Impacto Fiscal incide en el Crecimiento Productivo del Sector calzado en la Provincia de Tungurahua del año 2012

CAPITULO III

METODOLOGÍA

3.1. Enfoque de la investigación

La presente investigación se encuentra enmarcada dentro del enfoque mixto el cual según Sampieri & Mendoza, (2008). *“Los métodos mixtos representan un conjunto de procesos sistemáticos, empíricos y críticos de investigación e implican la recolección y el análisis de datos cuantitativos y cualitativos, así como su integración y discusión conjunta, para realizar inferencias producto de toda la información recabada y lograr un mayor entendimiento del fenómeno bajo estudio”*

El enfoque de la investigación está encaminado en uno Mixto (cuantitativo y cualitativo) puesto que al recolectar datos del crecimiento productivo y su impacto fiscal en el sector calzado de la provincia del Tungurahua, se vincula directamente al procesamiento de datos y al análisis de los mismos.

3.1.1. Modalidad de la investigación

3.1.1.1. Investigación Bibliográfica o documental

Podemos definir a la investigación documental como parte esencial de un proceso de investigación científica, constituyéndose en una estrategia donde se observa y reflexiona sistemáticamente sobre realidades (teóricas o no) usando para ello diferentes tipos de documentos. Indaga, interpreta, presenta datos e informaciones sobre un tema determinado de cualquier ciencia, utilizando para ello, una metódica de análisis; teniendo como finalidad obtener resultados que pudiesen ser base para el desarrollo de la creación científica. (Raul, 2015)

3.1.2. Nivel De Investigación

3.1.2.1. Exploratoria

De acuerdo con Behar Rivero (2008) *“la investigación que se realiza con el propósito de destacar los aspectos fundamentales de una problemática determinada y encontrar los procedimientos adecuados para elaborar una investigación posterior. Es útil desarrollar es tipo de investigación porque, al*

contar con sus resultados, se simplifica abrir líneas de investigación y procede a su consecuente aprobación”.

Y también Naghi nos habla acerca de la investigación exploratoria desde su punto de vista.

La investigación exploratoria es captar una perspectiva general del problema. Este tipo de estudios ayuda a dividir un problema muy grande y llegar a unos sub problemas, más precisos hasta en la forma de expresar las hipótesis. La investigación exploratoria se puede aplicar para generar el criterio y dar prioridad a algunos problemas. El estudio exploratorio también es útil para incrementar el grado de conocimiento del investigador respecto al problema especialmente para un investigador que es nuevo en el campo del problema. (Naghi, 2005, pág. 73)

La investigación está sustentada en una investigación exploratoria ya que la investigación exploratoria nos sirve para analizar los datos y seleccionarlos de una forma que obtengamos resultados reales.

3.1.2.2. Descriptiva

En palabras de Rodríguez (2005) menciona que la investigación descriptiva *“comprende la descripción, registro, análisis e interpretación de la naturaleza actual, trabaja sobre realidades y su característica fundamental es la de presentarnos una interpretación correcta”.* Y Deobold nos dice que:

La investigación descriptiva consiste en llegar a conocer las situaciones, costumbres y actitudes predominantes a través de la descripción exacta de las actividades, objetos, procesos y personas. Los investigadores no son meros tabuladores, sino que recogen los datos sobre la base de una hipótesis o teoría, exponen y resumen la información de manera cuidadosa y luego analizan minuciosamente los resultados, a fin de extraer generalizaciones significativas que contribuyan a la síntesis de estrategia de la investigación descriptiva. (Deobold, Dalen, & Mmeyer, 1981),

El nivel Descriptivo conforma el segundo paso del nivel de investigación, el cual nos sirve para describir la información la resume, analiza e la interpreta para poder darnos una vista real del problema investigado y obtener una base para nuestra hipótesis.

3.1.2.3. Asociación de variables

De acuerdo con Roberto Hernández. (2003) *“Tiene como objetivo medir el grado de relación que existe entre dos o más conceptos o variables, en un contexto en particular. En ocasiones solo se realiza la relación entre dos variables”.*

Finalmente el nivel asociativo que muestra las causas y factores por las cuales el crecimiento productivo y el impacto fiscal guardan relación y determinar el grado de incidencia que existe.

3.2. Población, Muestra, Unidad De Investigación

3.2.1. Población

En palabras de Fernández (2000) menciona que el concepto de población proviene del término latino *populatio*. En su uso más habitual, la palabra hace referencia al grupo formado por las personas que viven en un determinado lugar o incluso en el planeta en general.

La población del presente trabajo de investigación está compuesta por 2250 empresas de calzado de la provincia de Tungurahua.

3.2.2. Muestra

En palabras de Sampieri & Mendoza, (2008). Menciona que *“La muestra en el proceso cualitativo es un grupo de personas, eventos, sucesos, comunidades, etc., sobre el cual se habrán de recolectar los datos, sin que necesariamente sea representativo del universo o población que se estudia”*.

La muestra se obtuvo de datos proporcionados en las páginas oficiales de las principales entidades reguladoras como son: El Servicio de Rentas Internas y el Ministerio de Producción para sustentar datos reales a la investigación. En el SRI se obtuvieron a través de sus bases estadísticas multidimensionales, el valor recaudado de la provincia de Tungurahua por Impuestos (Impuesto a la Renta e Impuesto al Valor Agregado) de los años 2011 a 2014, y del Ministerio de Producción (MIPRO), se obtuvo el nivel de producción de la provincia medido en número de pares de zapatos elaborados, correspondiente a los años 2011 a 2014.

Adicionalmente, con el objeto de sondear la opinión general de las principales productoras de calzado se realizó una entrevista a 140 de estas entidades, lo cual sirvió para sustentar los resultados obtenidos con el procesamiento de información de fuentes oficiales.

Fórmula de la muestra

Esta es la fórmula que aplicaría para la muestra en esta investigación si la población fuera significativamente grande para poder usar el cálculo de la muestra.

$$\mathbf{n} = \frac{Z^2 * p * q * N}{Z^2 * p * q + N e^2}$$

Donde:

n= tamaño de la muestra

z= nivel de confianza 95% alfa nivel de confianza

p= probabilidad de éxito = 0.5

q= probabilidad de fracaso = 0.5

N= población

e= error de muestreo = 0,05

Reemplazando los datos tenemos:

$$\mathbf{n} = \frac{1,96^2 * 0,5 * 0,5 * 1250}{1,96^2 * 0,5 * 0,5 + (1250)(0,05^2)}$$

$$\mathbf{n} = \frac{1200,5}{4,0829} = 139 \text{ Empresas}$$

3.3. Operacionalización De Variables

Variable dependiente: crecimiento productivo

Conceptualización	Categorías	Indicadores	Ítems	Técnicas
<p>Crecimiento productivo:</p> <p>Es el aumento de la producción que se obtiene por medio de regulaciones en el mercado como disposiciones estatales.</p>	Producción	Ventas	En función de su producción en que porcentaje se incrementaron sus ventas en el año 2012 con respecto al 2011?	Entrevista Guion de entrevista
		Políticas	¿Las políticas de restricción de importación ayudaron a incrementar sus ventas en el año 2012?	Fuentes Secundarias

Gráfico 3.1. Operacionalización de la variable Dependiente

Elaborado por: Naranjo A; (2015)

Variable independiente: Impacto Fiscal

Conceptualización	Categorías	Indicadores	Ítems	Técnicas
<p>Impacto fiscal: El impacto producido por las exigencias de tributación que plantea el Estado a las empresas y, posteriormente, a sus propietarios.</p>	Impuestos	IVA	¿Cuál es el nivel de recaudación del IVA en el sector calzado?	Fuentes Secundarias
	Régimen tributario	Renta	¿Cuál es el nivel de recaudación de la renta en el sector calzado?	Fuentes Secundarias
		Presión fiscal	¿Cuál es la carga fiscal que ha tenido el sector calzado en la provincia de Tungurahua?	Fuentes Secundarias

Gráfico 3.2. Operacionalización de la variable Independiente

Elaborado por: Naranjo A; (2015)

3.4. Descripción Detallada del Tratamiento de la Investigación de Fuentes Primarias y Secundarias

3.4.1. Plan de recolección de la información

El plan de recolección de la información el procesamiento de la misma se realizó de la siguiente manera:

- a. ¿Para qué?** Determinar la incidencia que tiene el Crecimiento Productivo en el Impacto Fiscal en el Sector calzado en la Provincia de Tungurahua del año 2012
- b. ¿De qué personas u objetos?** Los elementos que han servido como fuente de recolección de datos son las Empresas manufactureras Fabricantes de calzado que desarrollan sus actividades en la provincia de Tungurahua.
- c. ¿Sobre qué aspectos?** La recolección de datos estuvo orientada a descubrir los niveles de crecimiento productivo y su impacto fiscal en el sector calzado que presenta en la actualidad.
- d. ¿Quién?** La obtención de información fue responsabilidad exclusiva del investigador puesto que no se consideró necesaria la intervención de más personas que colaboren en el trabajo investigativo.
- e. ¿A quiénes?** Los individuos que proporcionaron la información fueron los gerentes y administradores de las empresas de calzado que forman parte de nuestra muestra y las instituciones del estado; pues, al ser quienes mejor conocen la situación de dichas empresas, constituyeron una fuente válida de información.
- f. ¿Cuándo?** El desarrollo del trabajo de campo se realizó durante el mes de Enero de 2016.
- g. ¿Dónde?** El lugar seleccionado para la aplicación de las técnicas e instrumentos de recolección de datos fue en la provincia del Tungurahua.
- h. ¿Cuántas veces?** La técnica de recolección de información ha sido aplicada por una sola vez
- i. ¿Cómo?** La técnica principal utilizada para obtener información fue la recopilación documental y la entrevista, por cuanto constituye un método de análisis y síntesis con el que se pueden detectar las ideas y opiniones de los involucrados respecto a la problemática con un tiempo y costo relativamente bajos.
- j. ¿Lugar de recolección de la información?** Empresas del sector calzado

- k. **¿Con qué?** El instrumento que se utilizó en la investigación consiste en un cuestionario previamente estructurado, el cual contiene exclusivamente preguntas cerradas y abiertas a fin de que los entrevistados se sujeten a las posibilidades de respuesta preestablecidas. Para su estructuración se tomó en cuenta los elementos considerados en la operacionalización de variables.

3.4.2. Plan de procesamiento de la información

En el presente trabajo se utilizarán los siguientes pasos para el procesamiento de datos:

- a) **Revisión crítica de la información recogida**, es decir limpieza de información defectuosa:
- b) **Repetición de la recolección**, en ciertos casos individuales.
- c) **Tabulación o cuadros según variables de cada hipótesis**, que incluye el manejo de información, y estudio estadístico de datos para presentación de resultados.

En lo referente a la presentación de datos, ésta se efectuó mediante diferentes procedimientos:

- ✓ Análisis de los resultados estadísticos
- ✓ Interpretación de los resultados
- ✓ Comprobación de hipótesis
- ✓ Establecimiento de conclusiones y recomendaciones
- ✓ Representación gráfica de los resultados

CAPÍTULO IV

Resultados

4.1. Principales Resultados

Los análisis que se va a realizar a los datos obtenidos necesitan seguir varios pasos:

- Buscar el significado de los resultados.
- Considerar la importancia de los resultados.
- Analizar su generalización.
- Valorar sus implicaciones.

4.1.1. Análisis de los resultados de Fuentes Primarias

Pregunta 1.- ¿Las políticas de restricción de importación ayudaron a incrementar sus ventas en el año 2012?

Tabla 1: políticas de importación

Opciones	Respuestas	%
Si	111	79%
No	29	21%
Total	140	100%

Tabla 4.1. Políticas de Importación

Elaborado por: Naranjo A; (2015)

Fuente: Empresas Del Sector

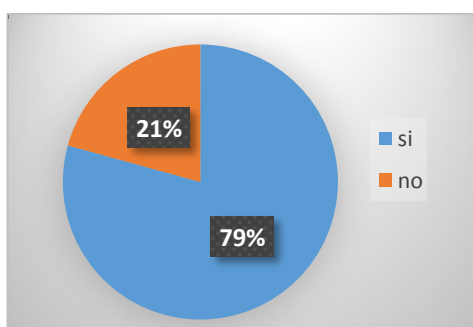


Gráfico 4.1. Políticas de importación

Elaborado por: Naranjo A; (2015)

Análisis:

En la Tabla 4.1 y el Gráfico4.1 se encuentran detallados los resultados de la pregunta acerca de la política de restricción de importación, en la cual el 79% de los encuestados indica que si les ayudó a incrementar su producción las políticas de restricción de importación que el Gobierno adopto y un 29% de la población dijo que las políticas restrictivas no les ayudó a incrementar su producción.

Interpretación:

Del total de los entrevistados el 79% ha respondido que sí debido a que las medidas restrictivas fueron de gran ayuda cerrando el paso a la entrada de productos de los países vecinos y así poder comercializar de una mejor manera el producto nacional y sin bajar los precios.

Pregunta 2.- ¿En función de su producción y ventas cree usted que contribuye al incremento del aporte tributario?

Tabla 2: Aporte tributario

Opciones	Respuestas	%
Si	111	79%
No	29	21%
Total	140	100%

Tabla 4.2. Aporte tributario
Elaborado por: Naranjo A; (2015)
Fuente: Empresas Del Sector

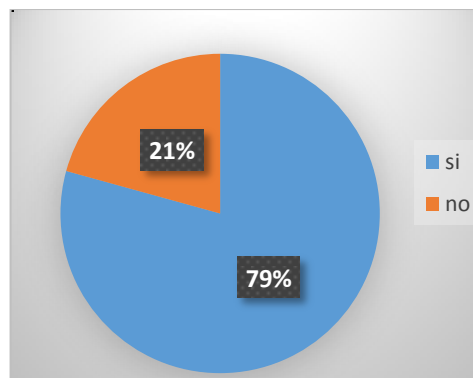


Gráfico 4.2. Aporte tributario
Elaborado por: Naranjo A; (2015)

Análisis:

En la Tabla 4.2 y el Gráfico 4.2 se ha visualizado los resultados de la pregunta acerca de la contribución al aporte tributario que 79% de la población contribuye al aporte tributario y un 21% de población no contribuye porque tienen crédito tributario y algunos son artesanos calificados lo cual tienen beneficio al no tener IVA del 12%.

Interpretación:

De acuerdo con la información obtenida, se puede decir que existe una gran parte de la población que contribuye al SRI de forma directa así generando un aporte significativo del sector calzado.

Pregunta 3.- ¿Cree usted que las medidas de restricción arancelaria ayudaron al crecimiento de la economía del sector?

Tabla 3: crecimiento productivo

Opciones	Respuestas	%
Si	111	79%
No	29	21%
Total	140	100%

Tabla 4.3. Crecimiento productivo
Elaborado por: Naranjo A; (2015)
Fuente: Empresas Del Sector

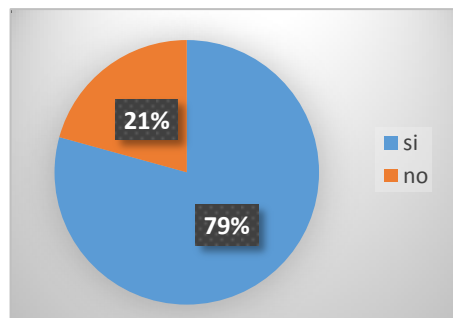


Gráfico 4.3. Crecimiento productivo
Elaborado por: Naranjo A; (2015)

Análisis:

En la Tabla 4.3 y Gráfico 4.3 se visualizan los resultados de la pregunta cuyo contenido es acerca del crecimiento económico del sector, lo cual indica que el 21 % de encuestados afirmó que las restricciones arancelarias no ayudaron al crecimiento de la economía si no la innovación en los productos mientras que el 79% de la población dijo que las medidas arancelarias tuvieron mucho que ver en el crecimiento de la economía del sector porque ayudó a impulsar a pequeñas empresas.

Interpretación:

Se puede decir que el crecimiento económico de una región se debe a gran parte a las medidas económicas que toma el gobierno y así los productores se pueden desenvolver en un mejor ambiente productivo y generar una mayor productividad al sector como a la mano de obra calificada.

Pregunta 4.- ¿En función de su producción en qué porcentaje se incrementaron sus ventas en el año 2012 con respecto al 2011?

Tabla 4: Crecimiento de ventas en Empresas

Opciones	Respuestas	Porcentaje
0%	29	21%
5%	0	0%
10%	31	22%
15%	26	19%
20%	38	27%
Más del 20%	16	11%
Total	140	100%

Tabla 4.4. Crecimiento de ventas
 Elaborado por: Naranjo A; (2015)
 Fuente: Empresas Del Sector

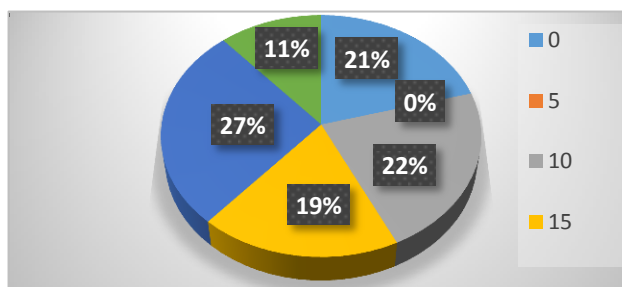


Gráfico 4.4. Crecimiento de ventas
 Elaborado por: Naranjo A; (2015)

Análisis:

En la Tabla 4.4 y Gráfico 4.4 se encuentran los resultados de la pregunta relacionada con el incremento de la producción en las empresas de calzado el 27% de los encuestados dijeron que sus empresas han incrementado un 20% de su producción y por ende sus ventas, el 22% de las empresas del sector crecieron un 10%, el 21% de las empresas dijeron que sus ventas y producción se mantuvo constante y tuvo un índice de crecimiento del 0%, el 19% de las empresas tuvo un crecimiento productivo de un 15% y mientras que el 11% de las empresas superó más del 20%.

Interpretación:

Podemos mencionar que la gran mayoría de empresas del sector calzado creció un 20% en su producción y tan solo una parte de las empresas del sector se detuvo en el crecimiento porque preferían mantener un mercado conocido y no arriesgarse a buscar nuevos nichos de mercado.

Pregunta 5.- ¿Una nueva política fiscal en la restricción de importación ayudaría a incrementar su producción nacional en el sector calzado?

Tabla 5: Nuevas políticas restrictivas

Opciones	Respuestas	%
Si	78	54%
No	62	46%
Total	140	100%

Tabla 4.5. Nuevas políticas restrictivas

Elaborado por: Naranjo A; (2015)

Fuente: Empresas Del Sector

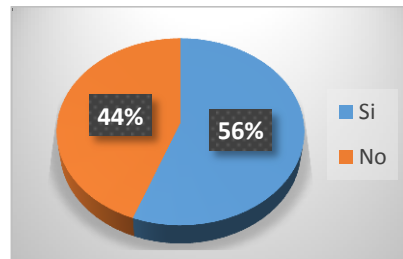


Gráfico 4.5. Nuevas políticas restrictivas

Elaborado por: Naranjo A; (2015)

Análisis:

En la Tabla 4.5 y Gráfico 4.5, están representados los resultados obtenidos acerca de la pregunta referente a la aplicación de una nueva política de restricción de importación, el 56% de los empresarios dijo que si les ayudaría una nueva política de restricción de importación y el 44% de los empresarios dijo que no les ayudaría una nueva política porque el contrabando aumentado y eso disminuye su mercado.

Interpretación:

Con estos resultados obtenidos podemos decir que la gran mayoría de empresarios estarían de acuerdo con una nueva política de restricción de importación porque les ayudaría a superar esta nueva crisis económica que el sector calzado está afrontando por la entrada de contrabando de mercadería lo cual está bajando significativamente sus ventas.

4.1.2. Información de Fuentes Secundarias

Tabla 6: Crecimiento del sector calzado Provincia de Tungurahua

Años	Pares producidos	Porcentaje
2011	14.000.000,00	
2012	15.000.000,00	7,14%
2013	16.000.000,00	6,67%
2014	18.400.000,00	15%

Tabla 4.6. Producción de calzado

Elaborado por: Naranjo A; (2015)

Fuente: Banco Central del Ecuador

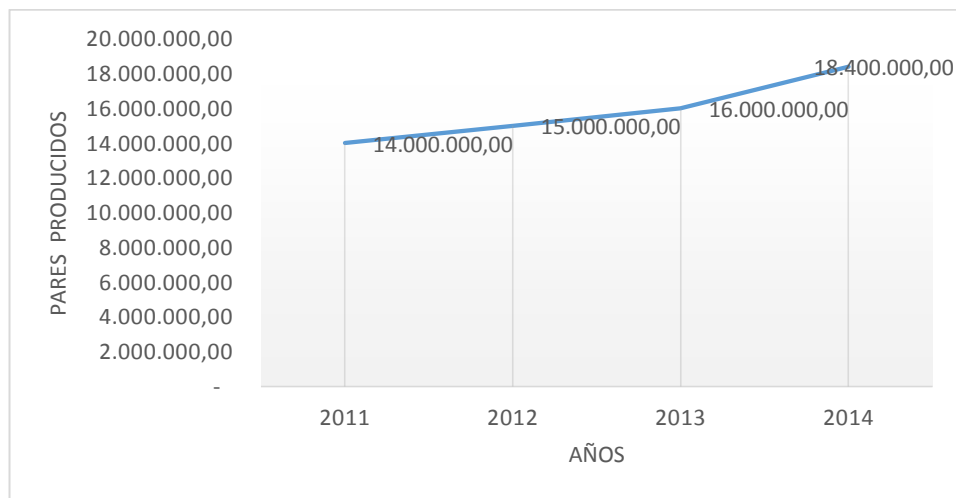


Gráfico 4.6. Producción de calzado de Tungurahua del Sector Calzado

Elaborado por: Naranjo A; (2015)

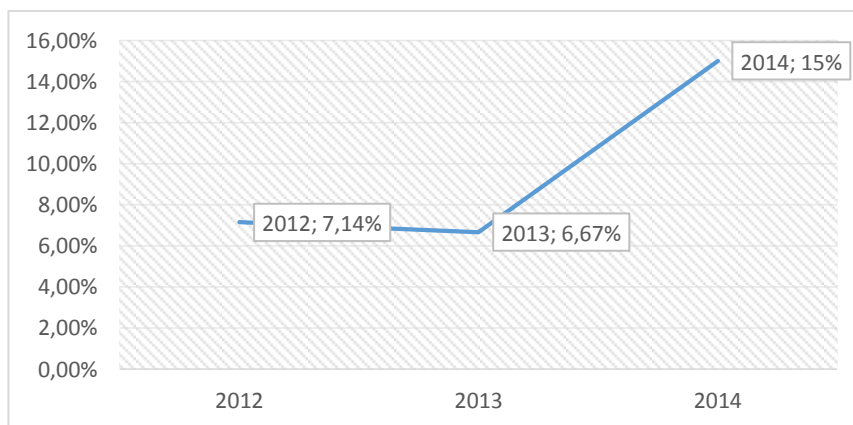


Gráfico 4.7. Índice de crecimiento del sector calzado de la provincia de Tungurahua

Elaborado por: Naranjo A; (2015)

Análisis:

En la Tabla 4.6 y Gráfico 4.6 y 4.7, están representados los resultados obtenidos acerca del nivel de producción del sector calzado de la provincia de Tungurahua como podemos observar el crecimiento del calzado fue beneficioso para el sector, considerando que subió de 14 millones de pares anual en el 2011 a 15 millones de pares en el 2012 que representa un incremento del 7,14% en el 2013 se incrementó a 16 millones de pares anual y tuvo un índice del 6,67% de crecimiento con respecto al año anterior y en el 2014 tuvo un incremento en la producción de 18,4 millones de pares de zapatos y creció un 15% con respecto al 2013 .

Interpretación:

Con estos resultados obtenidos se puede decir que en el 2014 tuvo un índice de crecimiento mayor a los últimos cuatro años investigados gracias a las políticas de restricción arancelaria tomadas en 2010 así contribuyó el gobierno a fomentar el desarrollo de la industria Nacional y proteger la industria existente debido a que obligan a los consumidores a adquirir bienes producidos a nivel nacional y generar una mayor inversión en la industria, esto también ayuda a un incremento en la recaudación fiscal del Estado.

Tabla 7: Recaudación de impuestos del sector calzado de Tungurahua

CIU C 152.01		
Años	Recaudación IVA	Porcentaje
2011	\$ 1.014.358,90	9,75%
2012	\$ 1.254.884,03	23,71%
2013	\$ 1.350.035,44	7,58%
2014	\$ 1.826.020,81	35,26%

Tabla 4.7. Recaudación del IVA del sector calzado de la provincia de Tungurahua

Elaborado por: Naranjo A; (2015)

Fuente: Servicio de Rentas Internas (SRI)

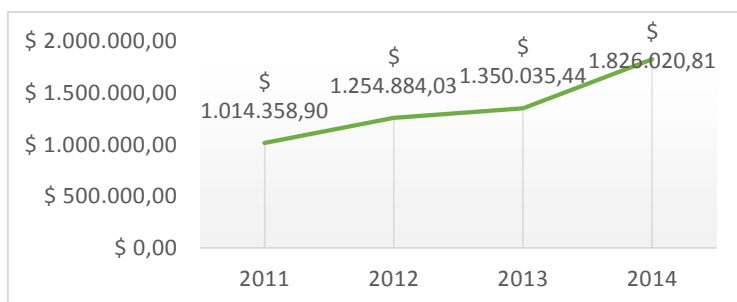


Gráfico 4.8. Recaudación IVA del sector calzado de la provincia de Tungurahua
Elaborado por: Naranjo A; (2015)

Análisis:

En la Tabla 4.7 y Gráfico 4.8, se puede visualizar los resultados obtenidos acerca del nivel de recaudación obtenida en el sector calzado de la provincia de Tungurahua tuvo un crecimiento de recaudación muy buena en los últimos años desde el 2011 tuvo un incremento del 9,75% y en valores monetarios siendo \$1.014.359 mientras que el 2012 se recaudó \$1.254.884,03 lo cual se incrementó en un 23,71% mientras que en 2013 creció un 7,58% lo cual en valores monetario representa que ese año se recaudó \$ 1.350.035,44 en el 2014 tuvo un record de recaudación de \$ 1.826.020,81 lo cual se incrementó en un 35,26% referente al 2013.

Interpretación:

En los cuatro años comparados a partir del 2011 se registró un incremento en la recaudación gracias al apoyo del gobierno por las medidas económicas tomadas y un buen sistema tributario que fomento a la población a tener unos buenos hábitos tributarios dando cursos charlas como deben declarar sus obligaciones con el estado.

Tabla 8: Carga fiscal del sector calzado de Tungurahua

Años	Total Ventas	Total Recaudación	Carga fiscal del sector calzado
2011	\$ 53.362.998,00	\$ 3.080.838,75	5,77%
2012	\$ 56.831.859,00	\$ 2.899.407,65	5,10%
2013	\$ 65.632.210,00	\$ 1.959.192,24	2,99%
2014	\$ 77.916.602,00	\$ 2.568.160,78	3,30%

Tabla 4.8. Carga fiscal del sector calzado de la provincia de Tungurahua

Elaborado por: Naranjo A; (2015)

Fuente: Servicio de Rentas Internas (SRI)

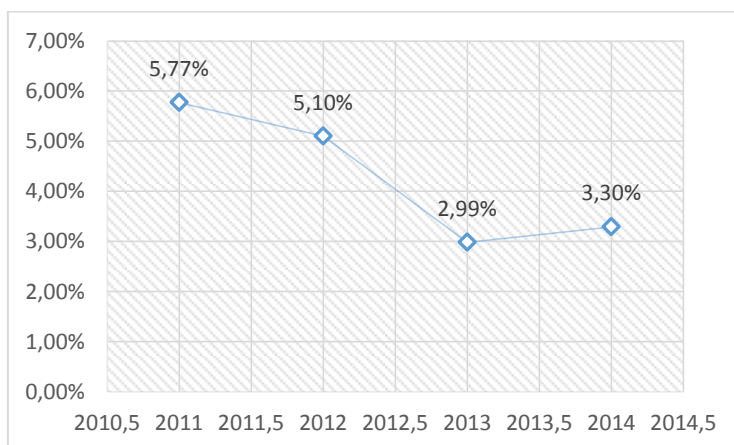


Gráfico 4.9. Carga fiscal del sector calzado de la provincia de Tungurahua
Elaborado por: Naranjo A; (2015)

Análisis:

En la Tabla 4.8 y Gráfico 4.9, están representados los resultados obtenidos acerca de la carga fiscal del sector calzado en el 2011 se obtuvo una carga fiscal del 5,77% mientras que en el 2012 se redujo al 5,10% la carga fiscal en el 2013 pudimos ver que la carga fiscal sector llegó a estar en un 2,99% mientras que en el 2014 subió la carga fiscal en un 3,30% comparado al año anterior.

Interpretación:

Lo que pudimos observar en el gráfico anterior es que la carga del sector fue disminuyendo desde el 2011 hasta el 2013 y empezó a subir un poco en el 2014 eso se debe a que los contribuyentes del sector no declaraban correctamente sus ventas y eso hizo que disminuyera la carga fiscal del sector pero no afectando a la carga fiscal del país

TABLA 9 Comparación de variables

Años	Recaudación IVA	Producción en Pares de Zapatos	Carga fiscal
2011	\$ 1.014.358,90	14.000.000,00	5,77%
2012	\$ 1.254.884,03	15.000.000,00	5,10%
2013	\$ 1.350.035,44	16.000.000,00	2,99%
2014	\$ 1.826.020,81	18.400.000,00	3,30%

Tabla 4.9. Comparación entre variables
Elaborado por: Naranjo A; (2015)

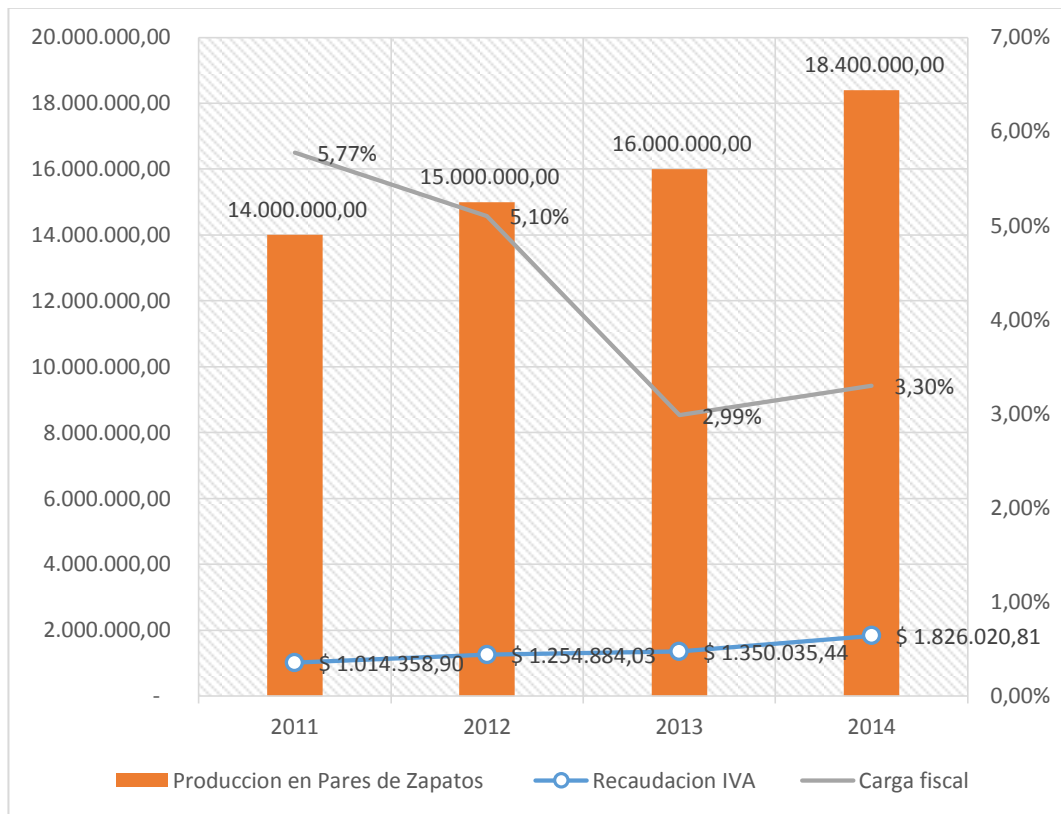


Gráfico 4.10. Comparación entre variables
Elaborado por: Naranjo A; (2015)

4.1.3. Verificación de la Hipótesis

Hipótesis

Para la verificación de la hipótesis se escogió la prueba de regresión lineal, para los datos obtenidos de fuentes secundarias.

H₀: El Impacto Fiscal no incide en el Crecimiento Productivo del Sector calzado en la Provincia de Tungurahua del año 2012

H₁: El Impacto Fiscal incide en el Crecimiento Productivo del Sector calzado en la Provincia de Tungurahua del año 2012

Variable Dependiente

Años	V.D	V.I
2012	7,14 %	23,71 %
2013	6,67 %	7,58 %
2014	15 %	35,26 %

Tabla 4.10. Regresión lineal

Elaborado por: Naranjo A; (2015)

Estadísticas de la regresión	
Coefficiente de correlación múltiple	0,84265566
Coefficiente de determinación R ²	0,71006856
R ² ajustado	0,42013713
Error típico	3,56342146

Tabla 4.11. Regresión lineal

Elaborado por: Naranjo A; (2015)

ANÁLISIS DE VARIANZA				
	Suma de cuadrados	Promedio de los cuadrados	F	Valor crítico de F
Regresión	31,0984942	31,0984942	2,44909132	0,36198197
Residuos	12,6979725	12,6979725		
Total	43,7964667			

Tabla 4.12. Regresión lineal

Elaborado por: Naranjo A; (2015)

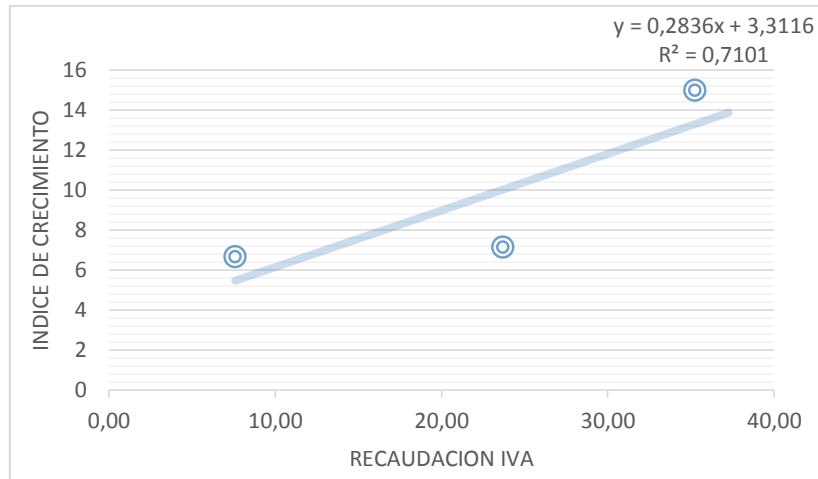


Gráfico 4.11. Regresión lineal V. D
Elaborado por: Naranjo A; (2015)

Análisis:

En la sección Estadísticas de la regresión vemos, que el coeficiente de correlación es de 0.8427, comparando este valor con la tabla de correlación observamos que el valor $0.8427 > 0.71$ lo cual indica una relación alta entre las variables. En la gráfica “de regresión ajustada” observamos que la correlación es positiva ya que al aumentar X, Y aumenta; Cabe mencionar que el coeficiente de correlación calculado por el sistema siempre es positivo, por lo cual debemos basarnos la gráfica de regresión para determinar el signo.

Ecuación de la regresión: Para obtener la ecuación de regresión usamos los coeficientes de los renglones Intercepción y variable X1, estos son - 7901,4867 y 3,56 respectivamente, siendo la ecuación de regresión: $y = 0,2836x + 3,3116$

Análisis de Varianza: La tabla muestra la suma de cuadrados de la regresión $SSR = 30,8898$, la suma de cuadrados de los residuos o error $SSE = 43,7965$, El promedio de los cuadrados de la regresión que es la varianza residual $= 12,6979$. El sistema calcula el valor de F dividiendo SSR/S^2 como ya se trató anteriormente. El valor crítico F es menor que el valor F ($2,45 > 0,36$), por lo que rechazamos la H_0 : por lo cual aceptamos la hipótesis alterna.

Interpretación:

La verificación de la hipótesis se llevó a cabo con la ayuda de la prueba de regresión lineal simple al verificar los datos se vio reflejado la relación entre las variables es muy alta, ya que se compara entre el índice de crecimiento en pares producidos en Tungurahua y el índice de recaudación de impuestos, para poder ver si se acepta o rechaza una hipótesis se realiza la relación entre el valor de F y el valor crítico de F ($2,45 > 0,36$), al ser el valor crítico de F menor que el valor de F, eso nos dice que se rechaza la hipótesis nula y se acepta la hipótesis alterna es decir; el impacto fiscal incide en el crecimiento productivo del sector calzado en la provincia de Tungurahua del año 2012.

4.2. Limitaciones del Estudio

La información requerida para la presente investigación no fue obtenida directamente de las empresas del sector a investigar porque se debía solicitar a las entidades de control que regulan estas entidades.

Durante la investigación se tuvo problemas al momento de encontrar información relacionada con el tema debido a que es un nuevo tema de investigación y solo había poca información del tema ya que muchas personas no han investigado este tema a profundidad. Otra de las dificultades al momento de realizar la investigación fue que al ser un campo muy amplio de investigación la información obtenida de las entidades de control no tenía un orden cronológico

4.3. Conclusiones

- La crecimiento productivo generado en el sector calzado en el año de estudio, no fue la misma como en el aporte fiscal ya que los productores tienen ventajas como artesanos y la gran mayoría tienen IVA 0%, lo cual la recaudación generada del sector solo se obtiene de la compra de materia prima y de algunos empresarios que venden con IVA 12%.
- Al terminar la investigación se puede comprobar que el sector calzado tuvo un crecimiento realmente favorable ya que con ayuda de las políticas de restricción

arancelaria la mercadería ingresa al país era cada vez menor el sector pudo progresar rápidamente y consumir materia prima nacional y obtener mejores rendimientos.

- Al realizar el nivel de impacto fiscal obtenido de la política restricciones arancelaria al sector calzado pudimos comprobar que la recaudación de impuestos tuvo un incremento relativamente grande ya que al aplicar la normativa arancelaria el SRI aplicó una normativa para ayudar al sector haciendo que los artesanos no tuvieran ventas con tarifa 12%.
- Comparando el crecimiento fiscal que tuvo el sector calzado se determinó que a partir de la aplicación de las normativas fiscales los años próximos a la aplicación de la norma tuvieron un índice de crecimiento mayor a los que tenían antes de la aplicación.

4.4. Recomendaciones

- Se recomienda que al aplicar políticas que ayuden al crecimiento productivo de un sector estos no solo deben ver el crecimiento de sus ventas si no que a su vez mejorar el proceso productivo para que no solo tengan ingresos en el periodo de aplicación de la normativa si no que permanezcan en mercado nacional con los mismos niveles de producción y no dejando que el producto extranjero prevalezca.
- La eliminación de brechas de evasión en la declaración de impuestos es decir determinar de la cuantía del tributo en función de los ingresos obtenidos a fin de evitar posibles glosas derivadas de la no facturación de los productos o del uso inadecuado de los costos y gastos.
- Es necesario realizar una planificación fiscal acorde al incremento productivo.
- Es necesario que mejoren la realidad impositiva que deben declarar los valores reales de ventas de las empresas del sector para lo cual deben mejorar su sistema de facturación e implementar un sistema de facturación electrónica que se pueda facilitar para saber la realidad del sector calzado.

Referencias Bibliográficas

Abc color. (2012). *Presión tributaria o presión fiscal*. Economico. Asunción: abc color. Obtenido de <http://www.abc.com.py/edicion-impres/suplementos/economico/presion-tributaria-o-presion-fiscal-417741.html>

Behar rivero, d. S. (2008). *Metodología de la investigación* (vol. Primero). (a. Rubeira, ed.) Madrid: shalom. Obtenido de http://webcache.googleusercontent.com/search?q=cache:xs3f_fxt-p4j:museoarqueologico.univalle.edu.co/imagenes/proyecto%2520de%2520grado%25201/lecturas/libro%2520metodologia%2520investigacion.%2520libro%2520nb.pdf+%&cd=2&hl=es-419&ct=clnk

Bonilla, m. V. (febrero de 2013). Presion tributaria en america latina. *Perspectiva*, 13-17. Obtenido de <http://investiga.ide.edu.ec/images/pdfs/2013febrero/descifrando%20feb13.pdf>

Deobold, b., dalen, v., & mmeyer, w. J. (1981). *Manual de tecnica de la investigación educacional*. España: paidos iberica.

Diario el comercio. (22 de octubre de 2012). La producción de calzado camina con paso firme. *El comercio*, pág. 3. Obtenido de <http://www.elcomercio.com/actualidad/negocios/produccion-de-calzado-camina-paso.html>

Doménech, r. (octubre de 2004). Política fiscal y crecimiento económico. *Universidad de valencia*, 1-29. Obtenido de http://www.uv.es/rdomenec/fiscal_growth.pdf

El universo. (7 de septiembre de 2014). Ecuatorianos tienen una carga tributaria más pesada. *El universo*, págs. 2-3. Obtenido de <http://www.eluniverso.com/noticias/2014/09/07/nota/3748791/carga-tributaria-mas-pesada>

Hernández sampieri, r., fernández collado, c., & baptista lucio, m. D. (2003). *Metodologia de la investigacion* (tercera ed.). D.f mexico, mexico: mcgraw-hill.

Hernandez sampieri, r., fernandez collado, c., & baptista lucio, p. (2000). *Metodologia de la investigacion*. D.f mexico: mc grill.

Hernández de cos , p., & hernández de cos , c. T. (2012). El impacto de la consolidación fiscal sobre el crecimiento económico. Una ilustración para la economía española a partir de un modelo de equilibrio general. *Banco de españa*, 27.

Hernández sampieri, r., fernández collado, c., & baptista lucio, m. (2008). *Metodologuia de la investigacion*. D.f mexico, mexico: mcgraw-hill.

Huesca, l., & serrano, a. (julio - septiembre de 2005). El impacto fiscal redistributivo desagregado del impuesto al valor agregado en México: vías de reforma. *Investigación económica*, 122 .

Izurieta, n. P. (febrero de 2015). El ecuador y el proceso de cambio de la matriz productiva: consideraciones para el desarrollo y equilibrio de la balanza comercial. *Revista observatorio de la economía latinoamericana*, 10. Obtenido de www.eumed.net/cursecon/ecolat/ec/2015/matriz-productiva.html

Naghi, n. M. (2005). *Metodologia de la investigacion* (vol. Segunda edicion). Limusa, mexico: noriega editores.

Nu. Cepal ocde. (2013). *Perspectivas económicas de américa latina 2013: políticas de pymes para el cambio estructural*. Lationamerica y el caribe: ocde, cepal.

Paredes mesa, c., & jiménez prager, j. (2010). *Factores que intervienen en el nivel de productividad de la eempresa dypers* (inedita ed.). Santiago de cali, colombia: universidad icesi.

Ramírez cedillo, e. (enero-marzo de 2008). La política fiscal desde una perspectiva de crecimiento endógeno, equilibrio presupuestal y. (u. N. México, ed.) *Revista latinoamericana de economía*, 39(152), 113-137. Obtenido de <http://www.redalyc.org/pdf/118/11820668007.pdf>

Raul, r. (2015). *Academia.edu*. (r. Raul, ed.) Obtenido de https://www.academia.edu/4646164/tipos_de_investigaci%c3%b3n

Rodriguez moguel, e. A. (2005). *Metodologia de la investigacion*. Mexico: universidad juarez autonoma de tabasco.

Rosembuj, t. (2005). *Elementos de derecho tributario ii*. Barcelona, españa: universidad de barcelona.

Sabino , c. (1991). *Diccionario de economía y finanzas*. Caracas, colombia: panapo.

Seminario de economía crítica taifa. (2005). *El sector público y el sistema fiscal*. Barcelona: seminario de economía crítica taifa. Obtenido de <http://informes.seminaritaifa.org/informe-02/>

Universidad de pamplona colombia. (agosto de 2013). Análisis coyuntural del comercio internacional de la industria del calzado y sus partes de norte de santander 2007-2012. (m. Zambrano miranda, & e. A. Botello sanchez, edits.) *Observatorio socioeconomico regional de la frontera*, 2, 6-7.

Vizcaino, c. G. (1996). *Derecho tributario* (primera ed., vol. I). Buenos aires , argentina : depalma. Obtenido de <http://bibliotecajuridicaargentina.blogspot.com>